



2015年12月期
第2四半期（1～6月）
決算概要

2015年 8月 3日

株式会社 大塚商会
代表取締役社長 大塚裕司

2015年1～6月 業績の概況

(単位：百万円)

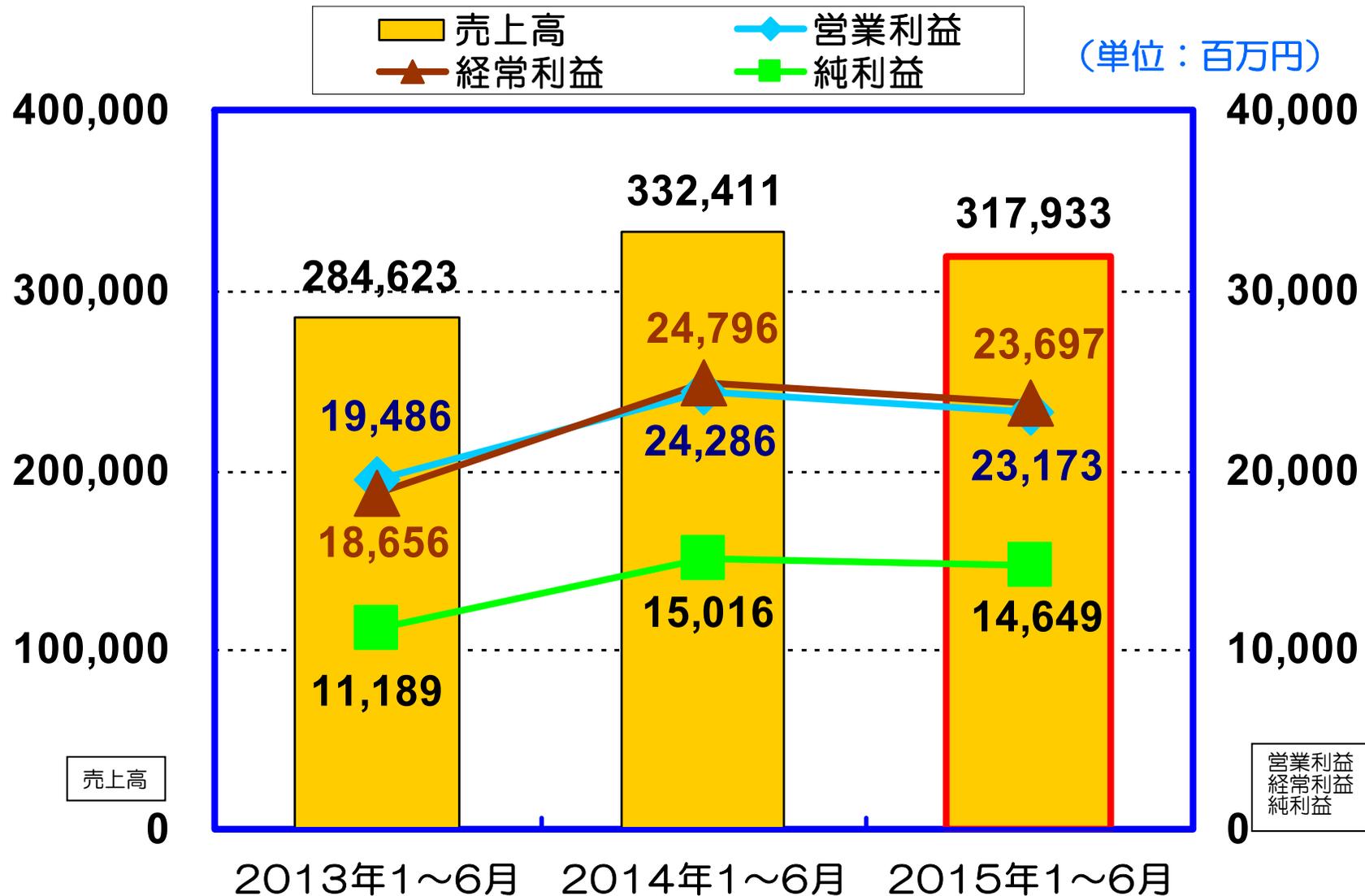
	連 結			単 体		
	金 額	計画比	増減率	金 額	計画比	増減率
売 上 高	317,933	97.9%	-4.4%	292,326	97.1%	-5.3%
営 業 利 益	23,173	100.7%	-4.6%	20,812	100.2%	-5.4%
経 常 利 益	23,697	101.3%	-4.4%	21,502	100.9%	-5.0%
純 利 益	14,649	101.3%	-2.4%	13,307	100.2%	-3.9%

連結子会社の概要

セグメント	会社名	事業内容	社員数 (名)	2015年1～6月 売上高(百万円)
システムインテグレーション	(株)OSK	・パッケージソフトの開発、販売	254	3,581
	(株)アルファシステム	・受託ソフト開発、ERPコンサル事業	165	1,019
	(株)ネットワーク	・ネットワーク関連製品の販売・技術サポート	386	34,783
サービス&サポート	(株)アルファテクノ	・パソコン・周辺機器の修理、データ復旧サービス	323	2,089
	(株)アルファネット	・ネットワークシステムのサービス・サポート全般	394	3,900
その他	大塚オートサービス(株)	・自動車整備・板金、保険代理店業	22	268

連結

売上高・利益の状況

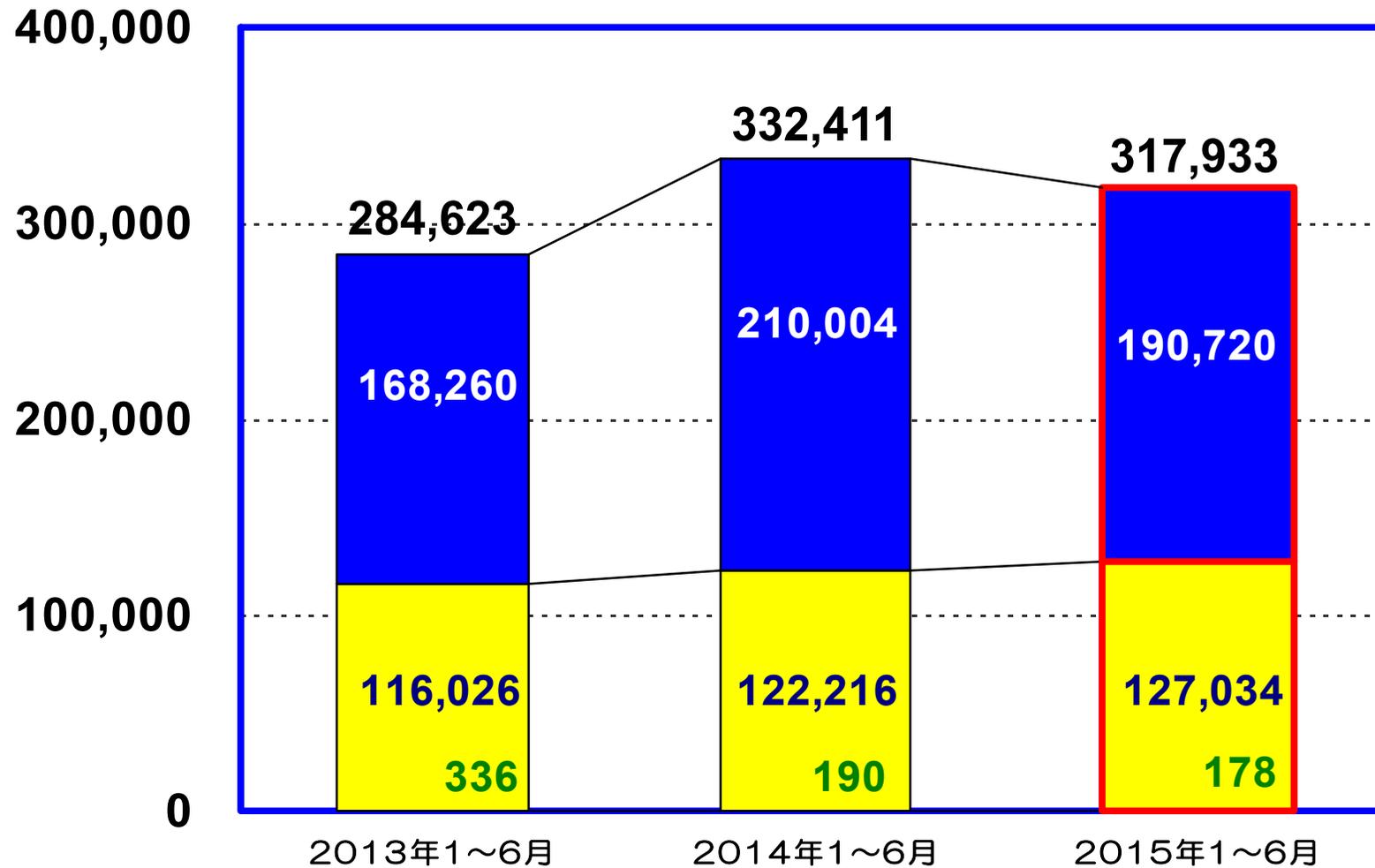


連結

セグメント別売上高

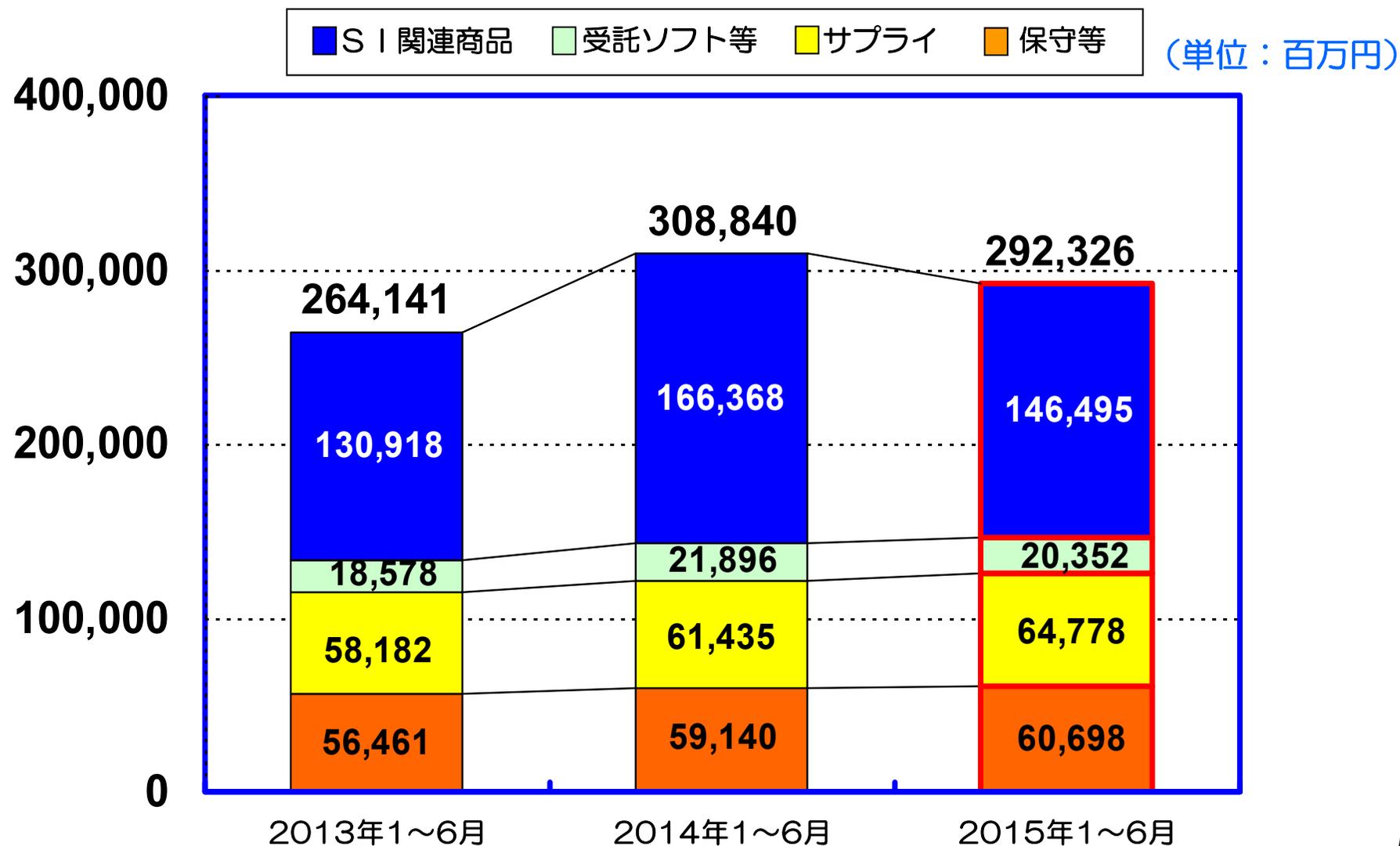
■ S I 事業 ■ S & S 事業 ■ その他の事業

(単位：百万円)



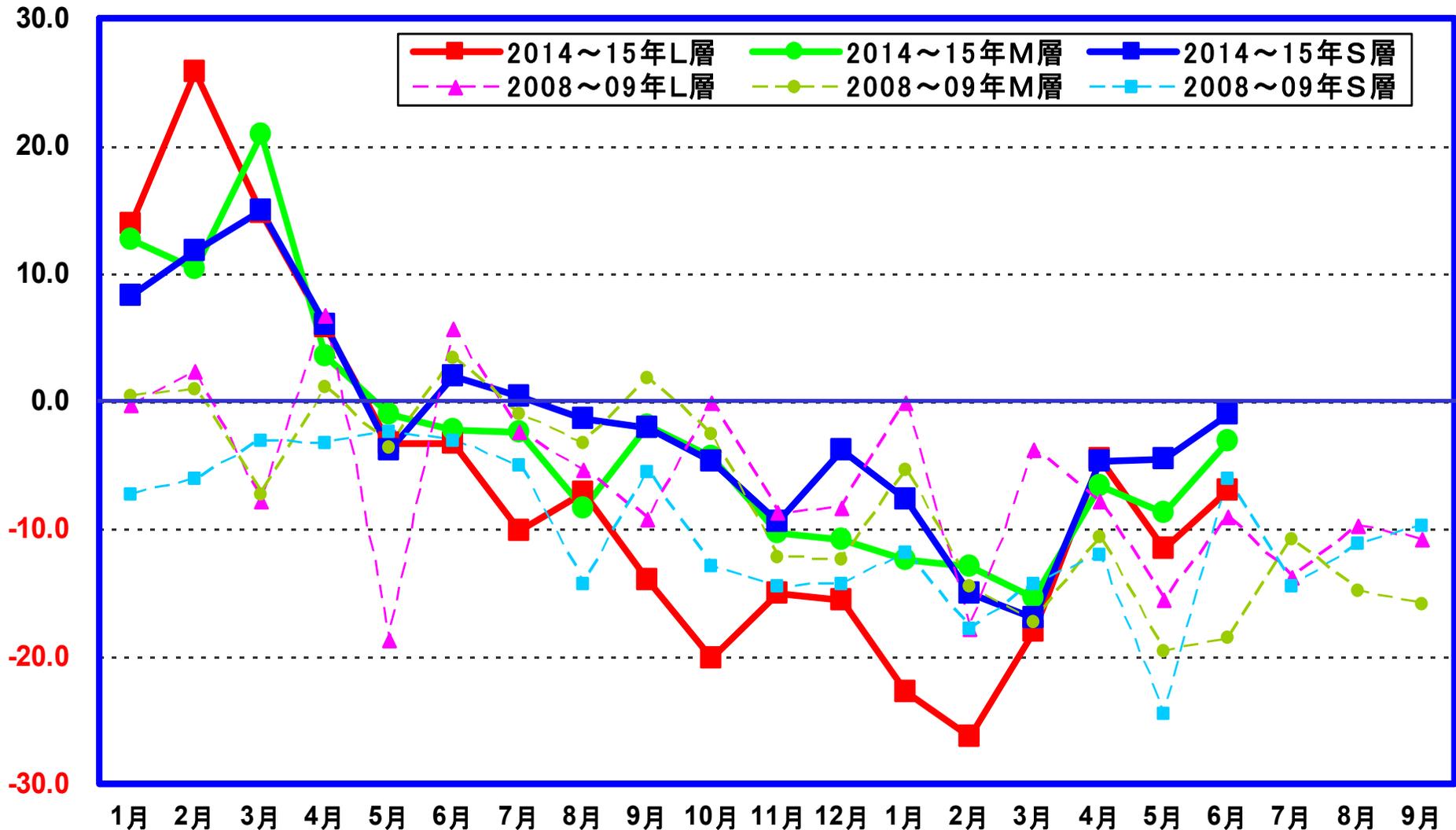
単体

詳細セグメント別売上高

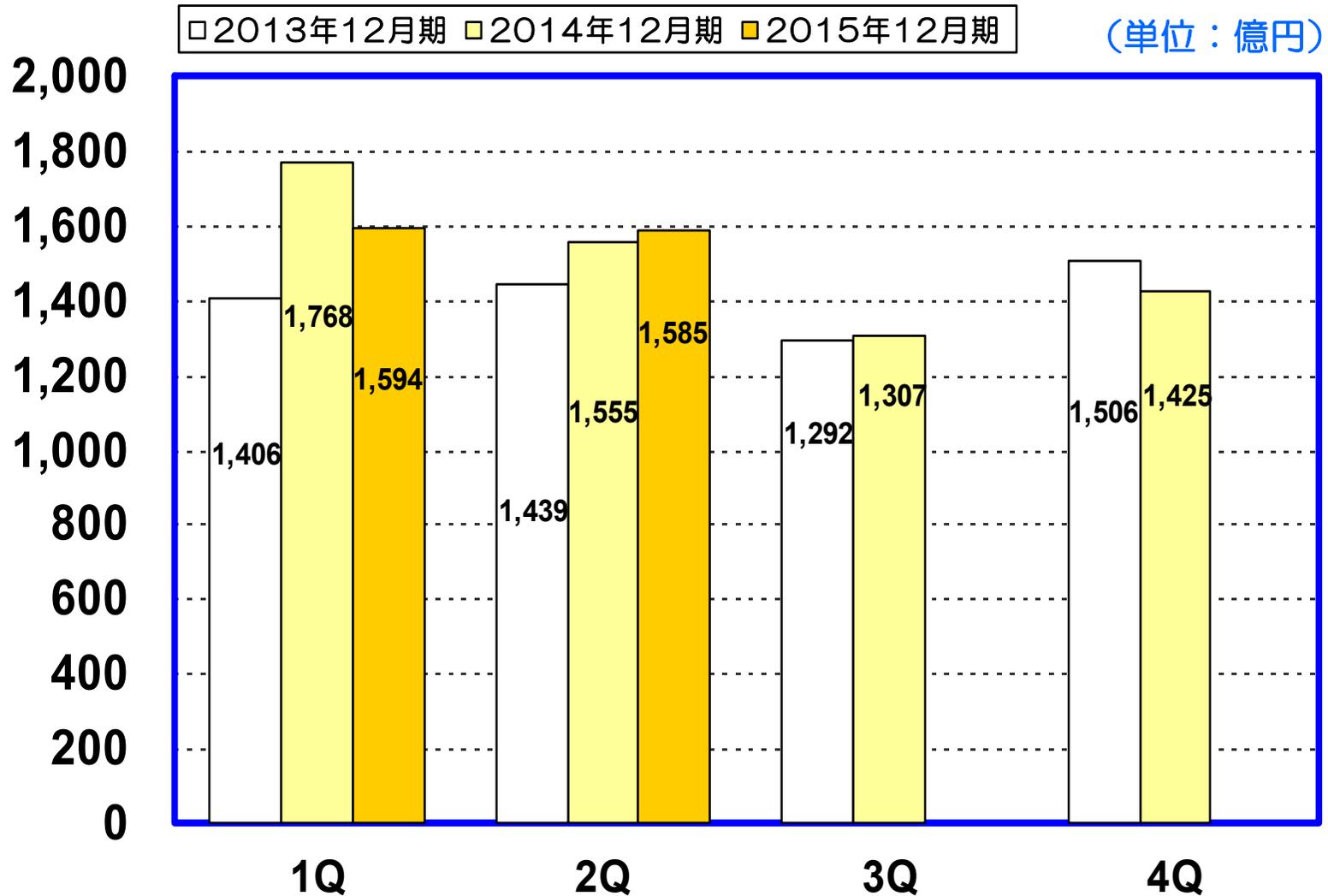


顧客企業の年商別、1口座当たり売上高 増減率の月次推移

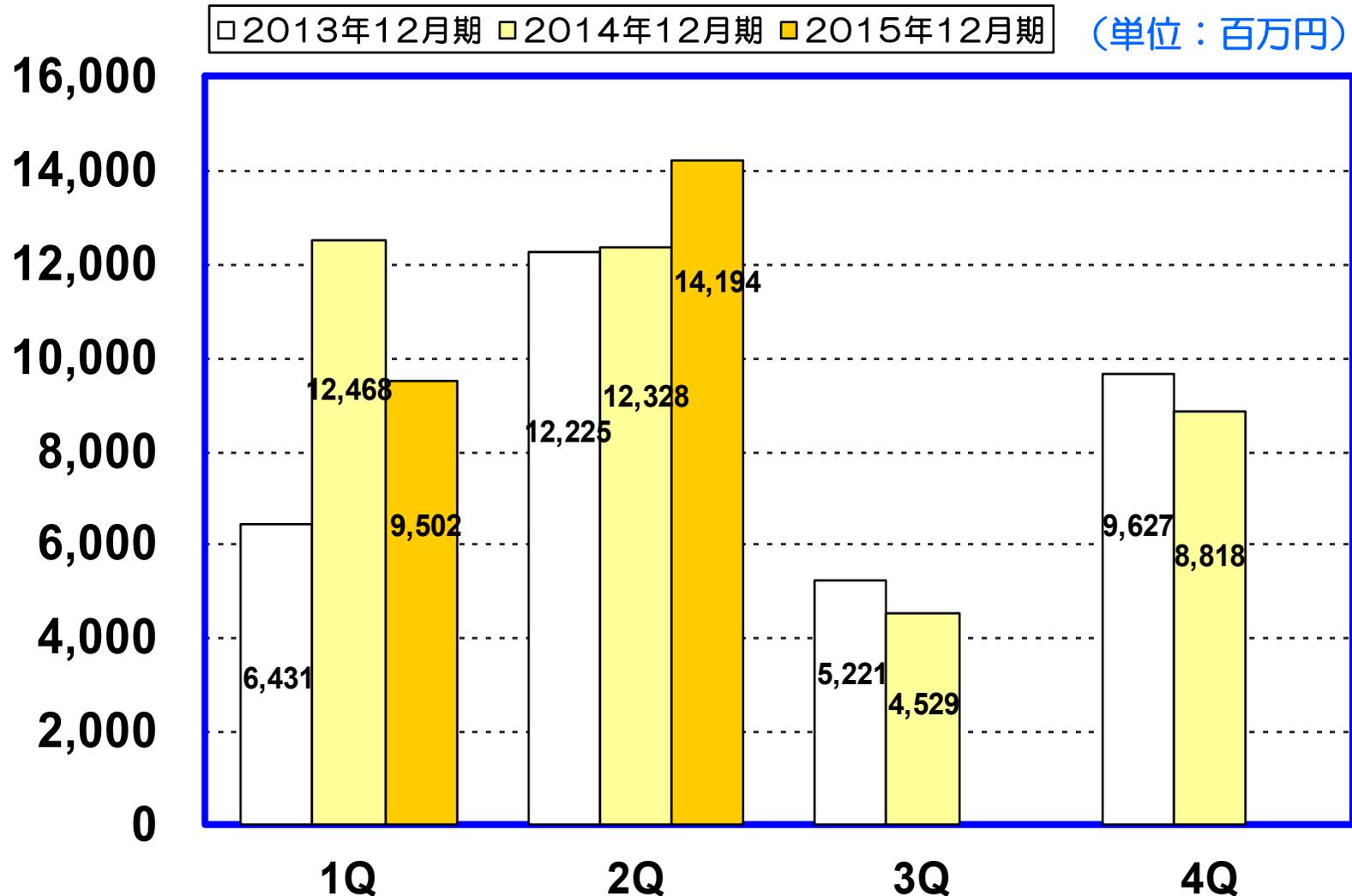
(単位：%)



売上高の四半期推移



経常利益の四半期推移



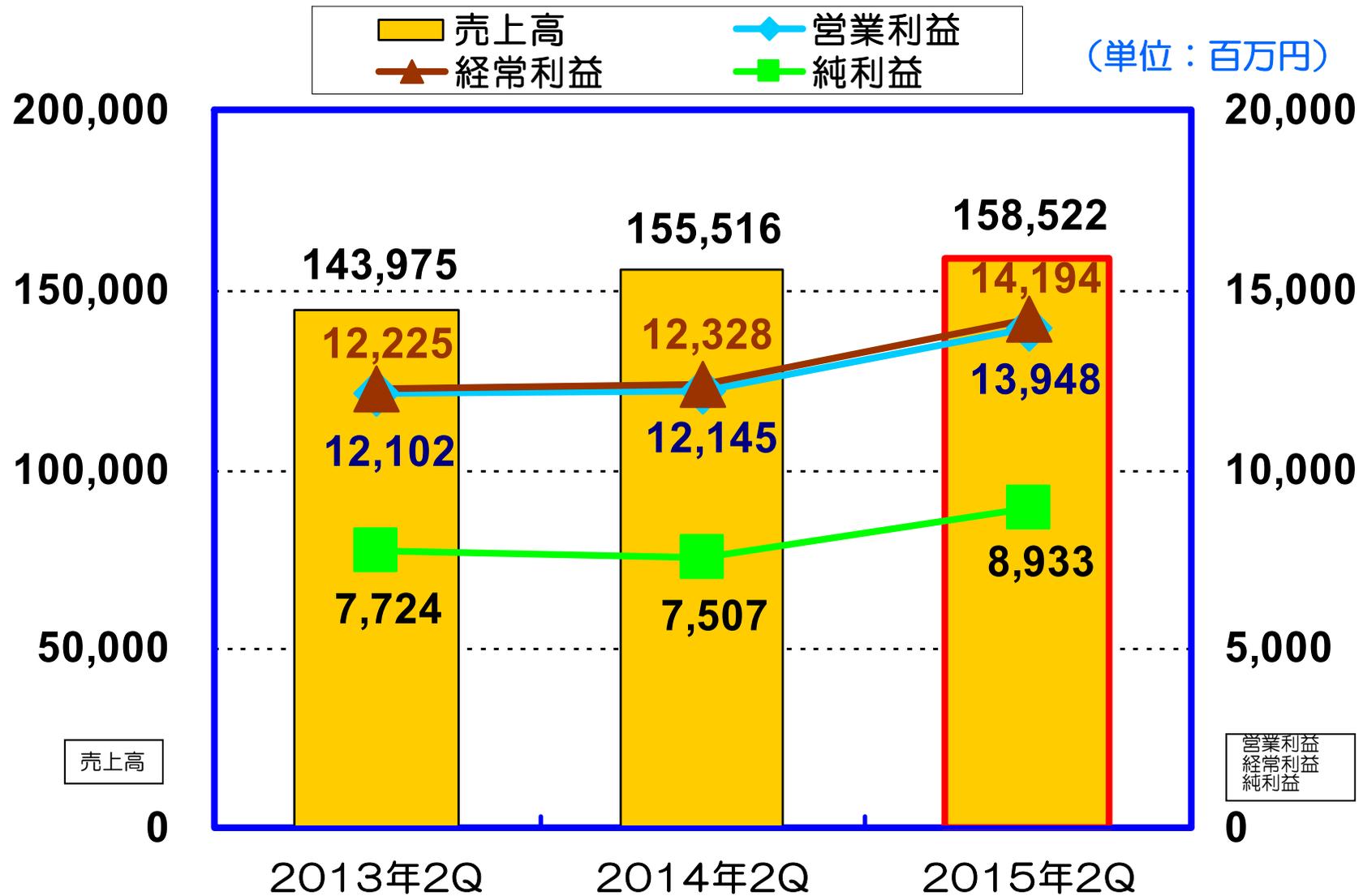
2015年4~6月 業績の概況

(単位：百万円)

	連 結		単 体	
	金 額	増減率	金 額	増減率
売 上 高	158,522	+1.9%	147,789	+2.1%
営 業 利 益	13,948	+14.8%	12,967	+15.1%
経 常 利 益	14,194	+15.1%	13,225	+15.1%
純 利 益	8,933	+19.0%	8,183	+16.1%

連結

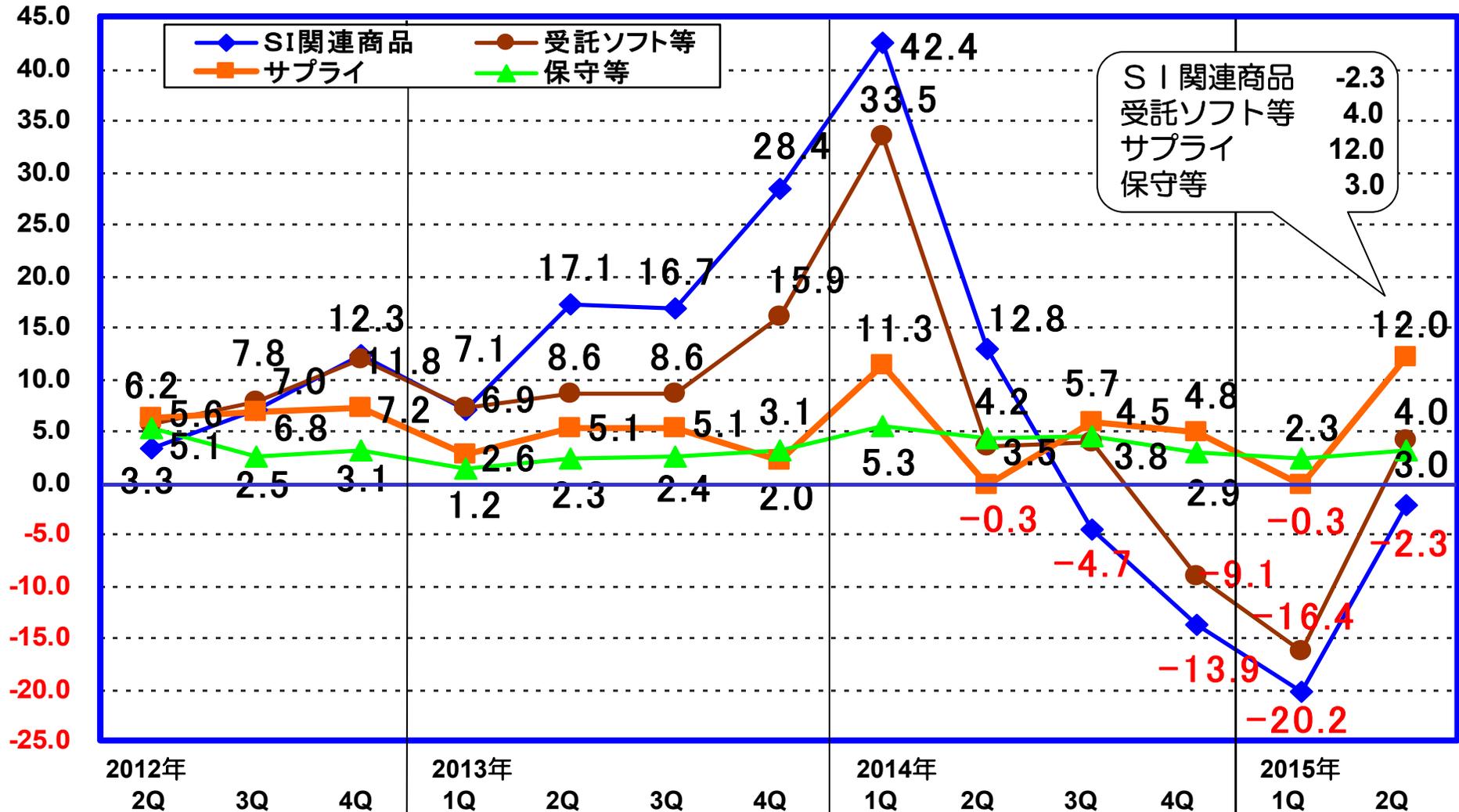
4~6月 売上高・利益の状況



単体

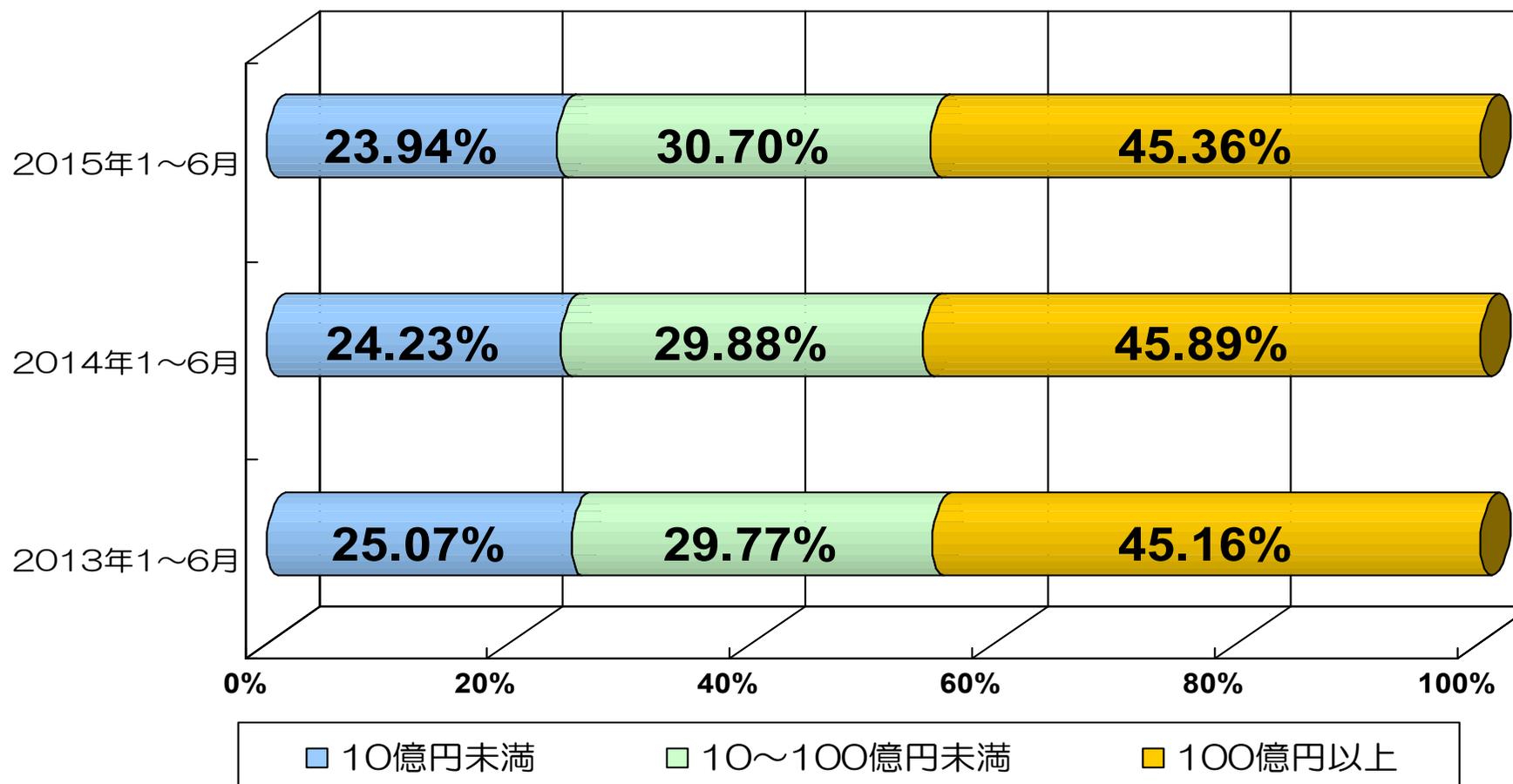
詳細セグメント別 売上高増減率の四半期推移

(単位：%)



単体

顧客企業の年商別売上構成

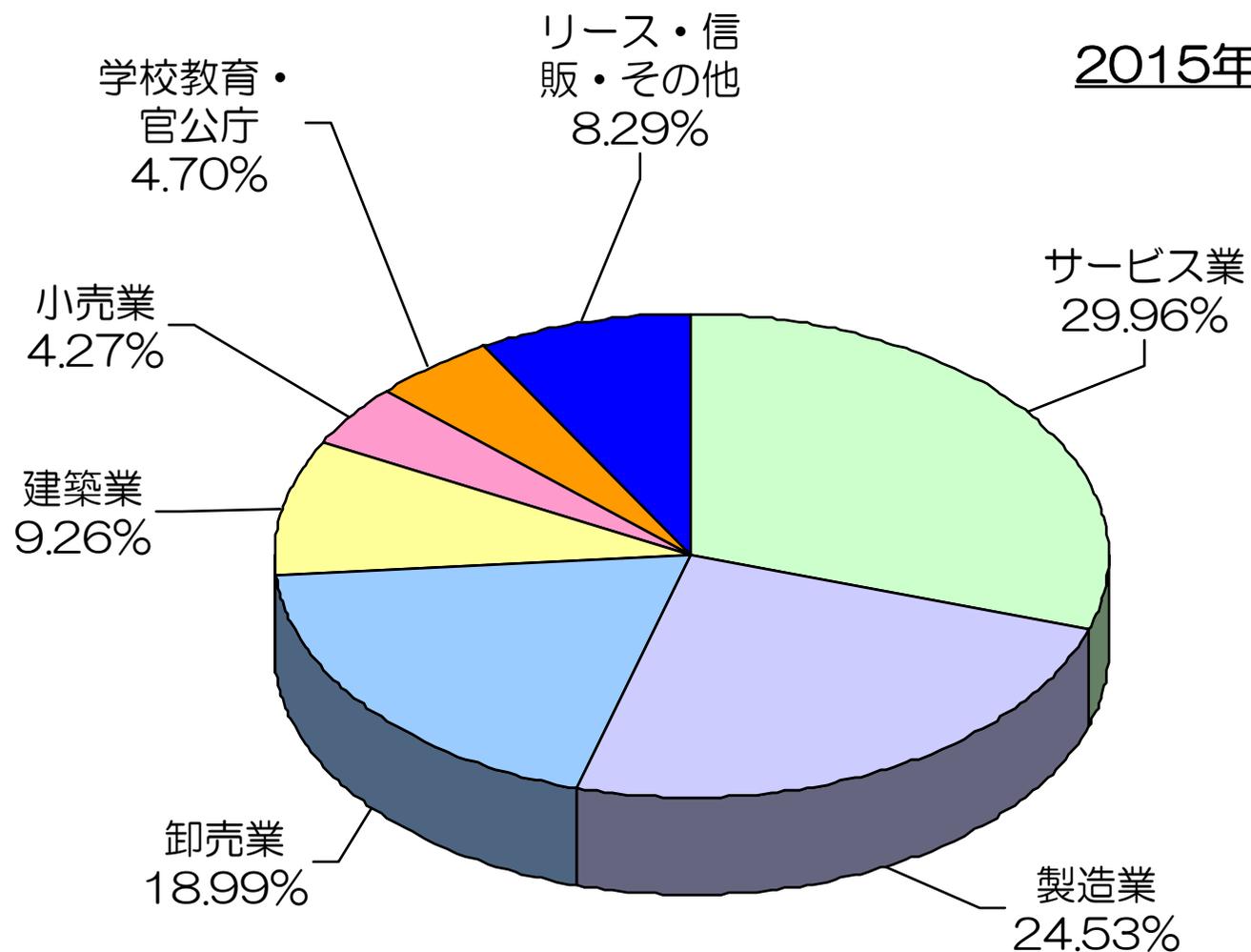


※10億円未満に、官公庁を含む

単体

顧客企業の業種別売上構成

2015年1~6月

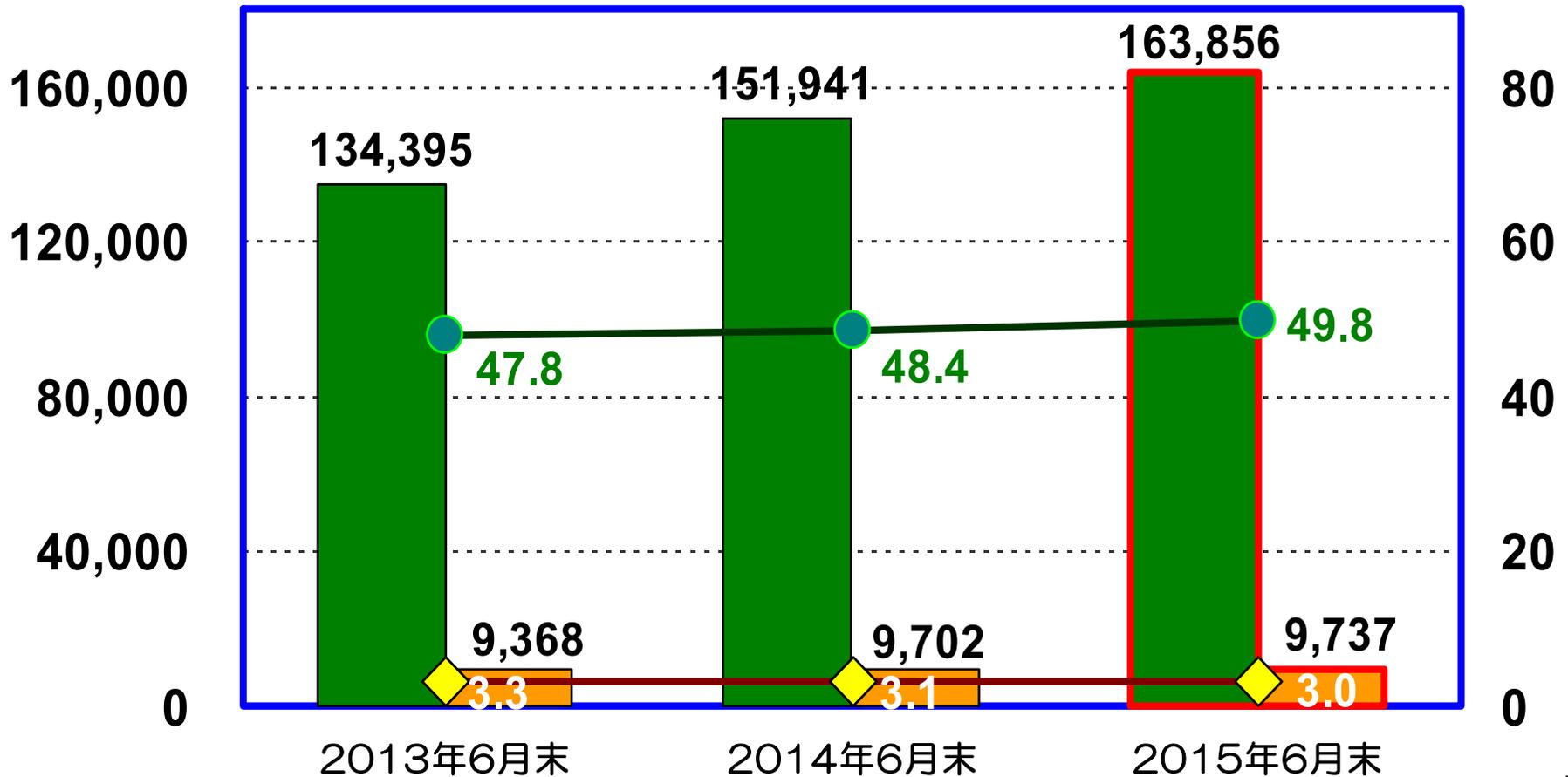
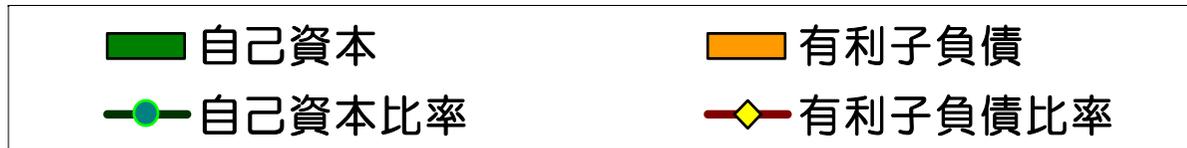


連結

自己資本と有利子負債

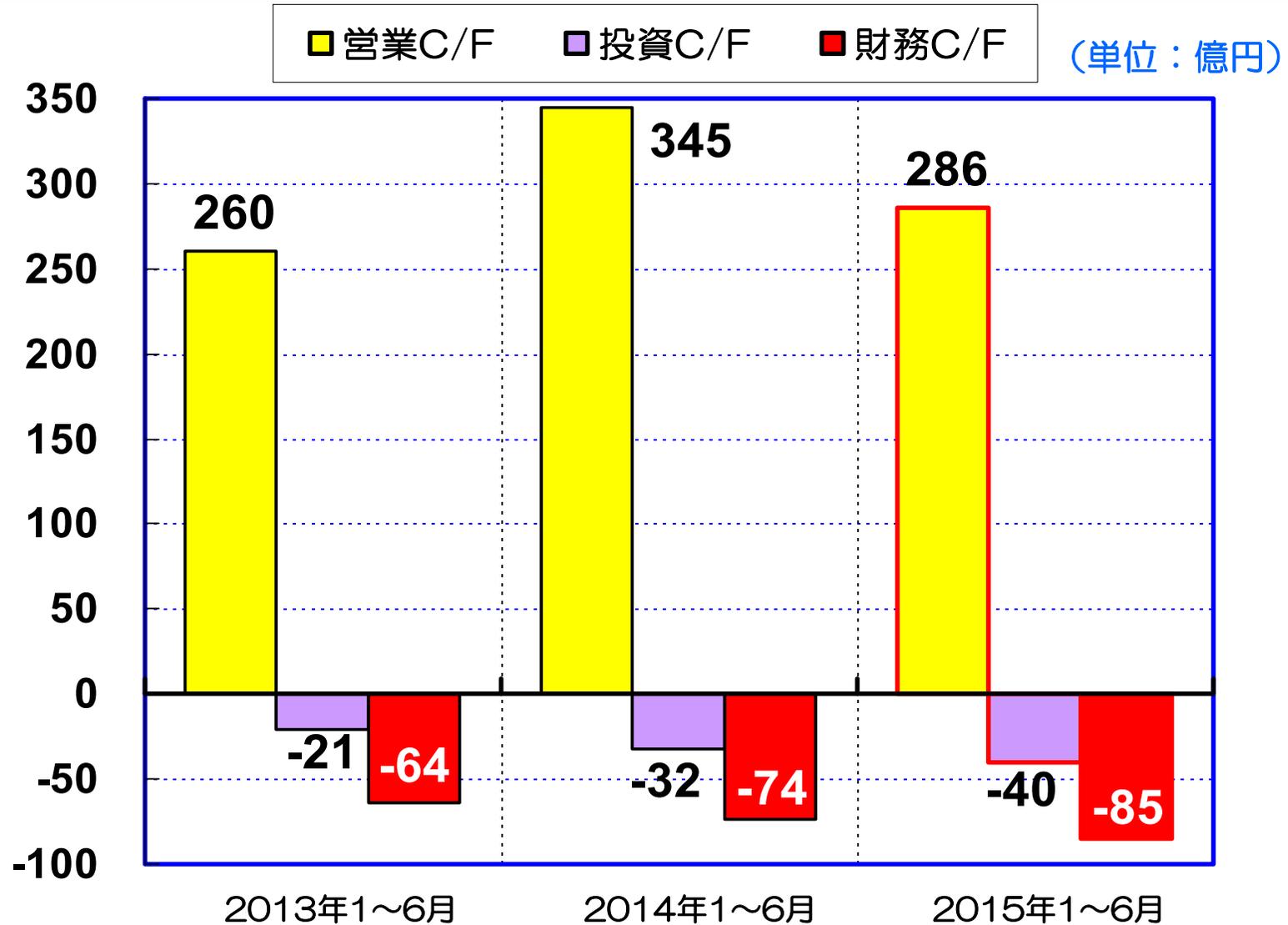
(単位：百万円)

(単位：%)



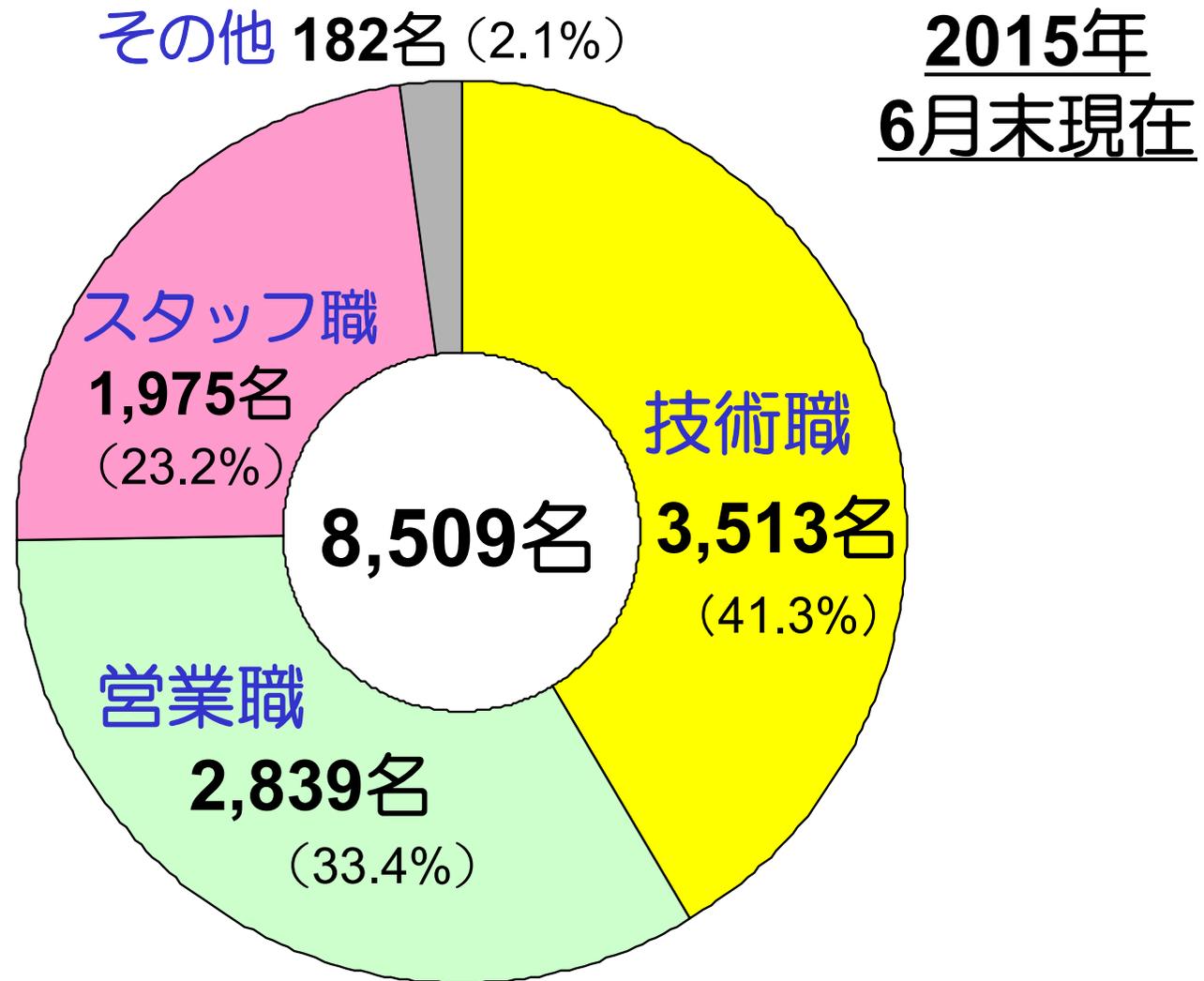
連結

キャッシュ・フロー



連結

正社員の職種別人員構成





重点戦略事業の状況

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2013年 1~6月	2014年 1~6月		2015年1~6月			2015年4~6月		
	金額	金額	増減率	金額	増減額	増減率	金額	増減額	増減率
たのめーる	61,373	65,193	+6.2%	69,383	+4,189	+6.4%	34,291	+4,044	+13.4%
SMILE	5,941	6,898	+16.1%	5,988	-910	-13.2%	3,356	-293	-8.0%
ODS 21	24,538	25,361	+3.4%	26,167	+805	+3.2%	14,264	+1,451	+11.3%
OSM	25,777	27,057	+5.0%	30,149	+3,091	+11.4%	15,709	+3,081	+24.4%

(ODS: Otsuka Document Solutions OSM: Otsuka Security Management)

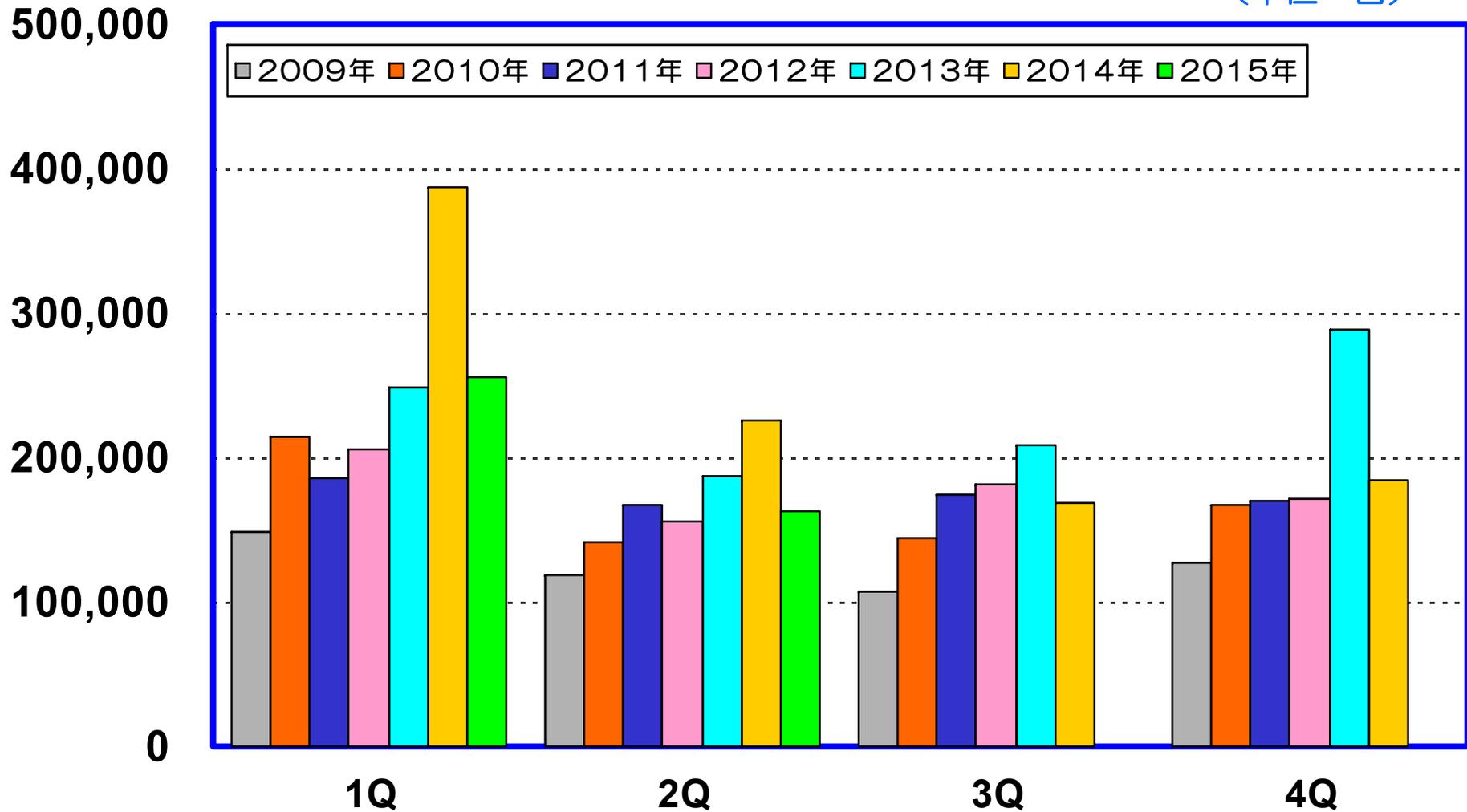
< 参考：販売台数 >

(単位：台)

複写機	19,430	20,583	+5.9%	22,294	+1,711	+8.3%	12,308	+1,404	+12.9%
(内カラー複写機)	17,044	18,372	+7.8%	20,604	+2,232	+12.1%	11,446	+1,620	+16.5%
サーバー	18,385	20,959	+14.0%	21,943	+984	+4.7%	10,297	+19	+0.2%
パソコン	435,312	612,596	+40.7%	418,547	-194,049	-31.7%	163,537	-61,784	-27.4%

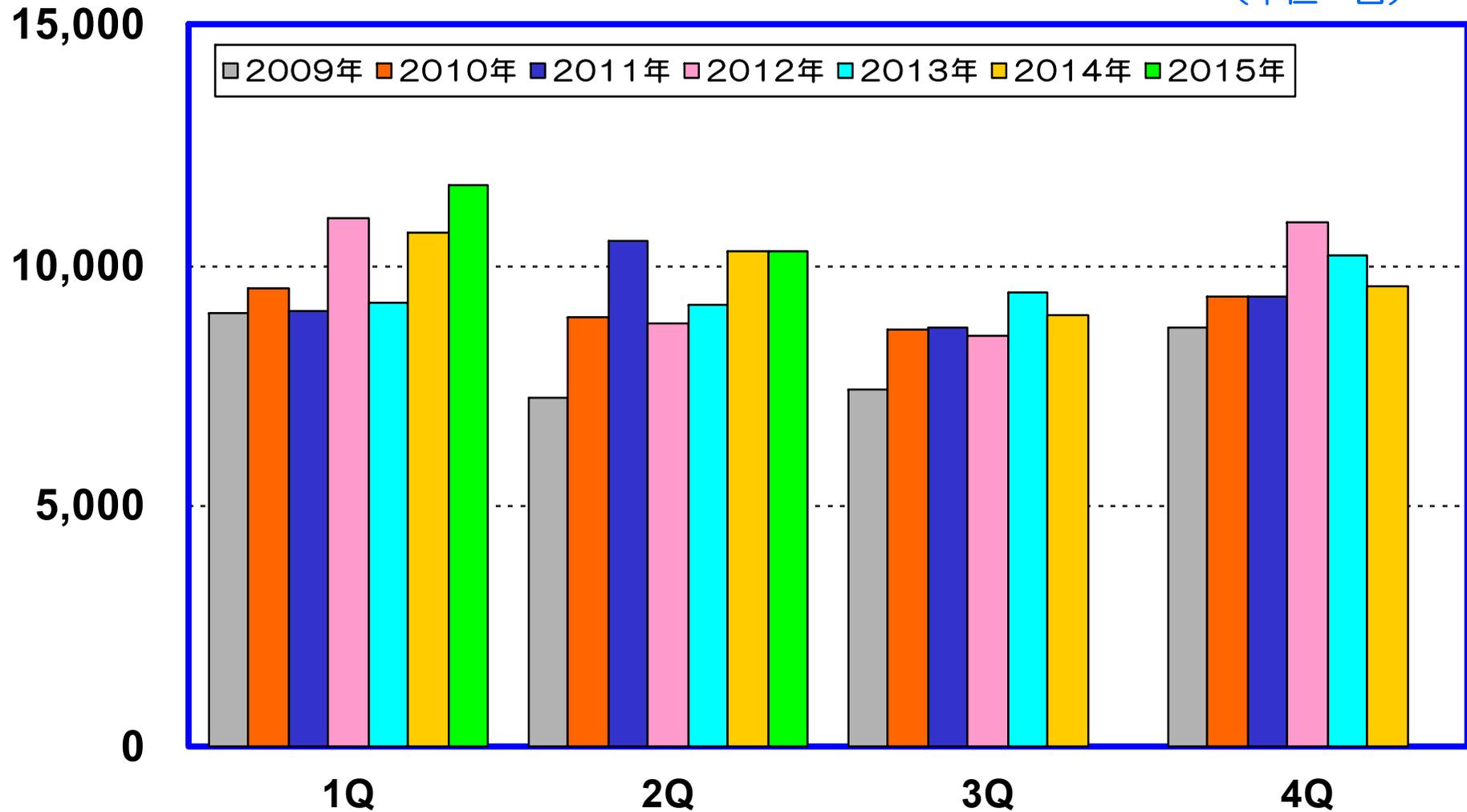
パソコン販売台数の四半期推移

(単位：台)



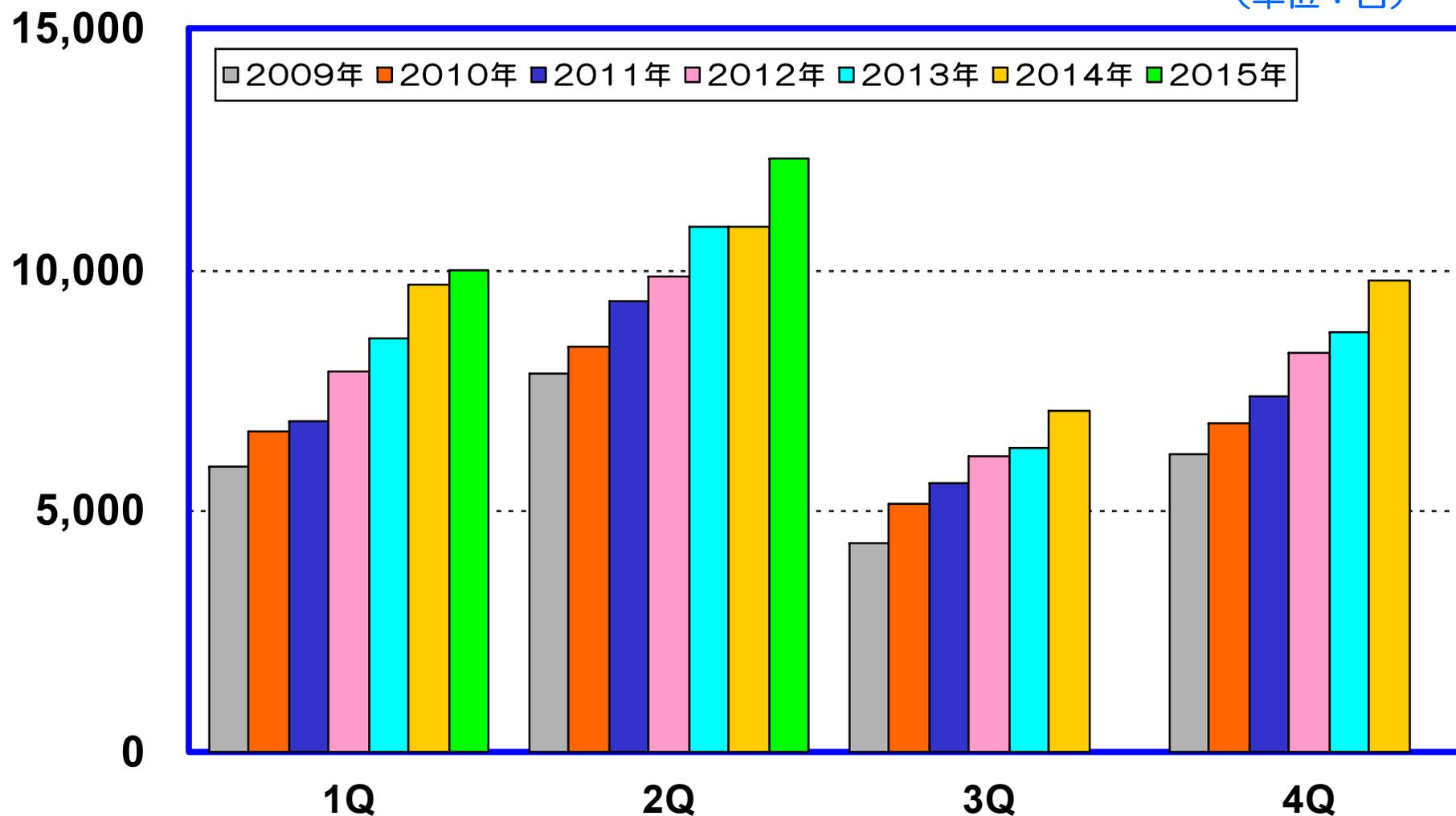
サーバー販売台数の四半期推移

(単位：台)



複写機販売台数の四半期推移

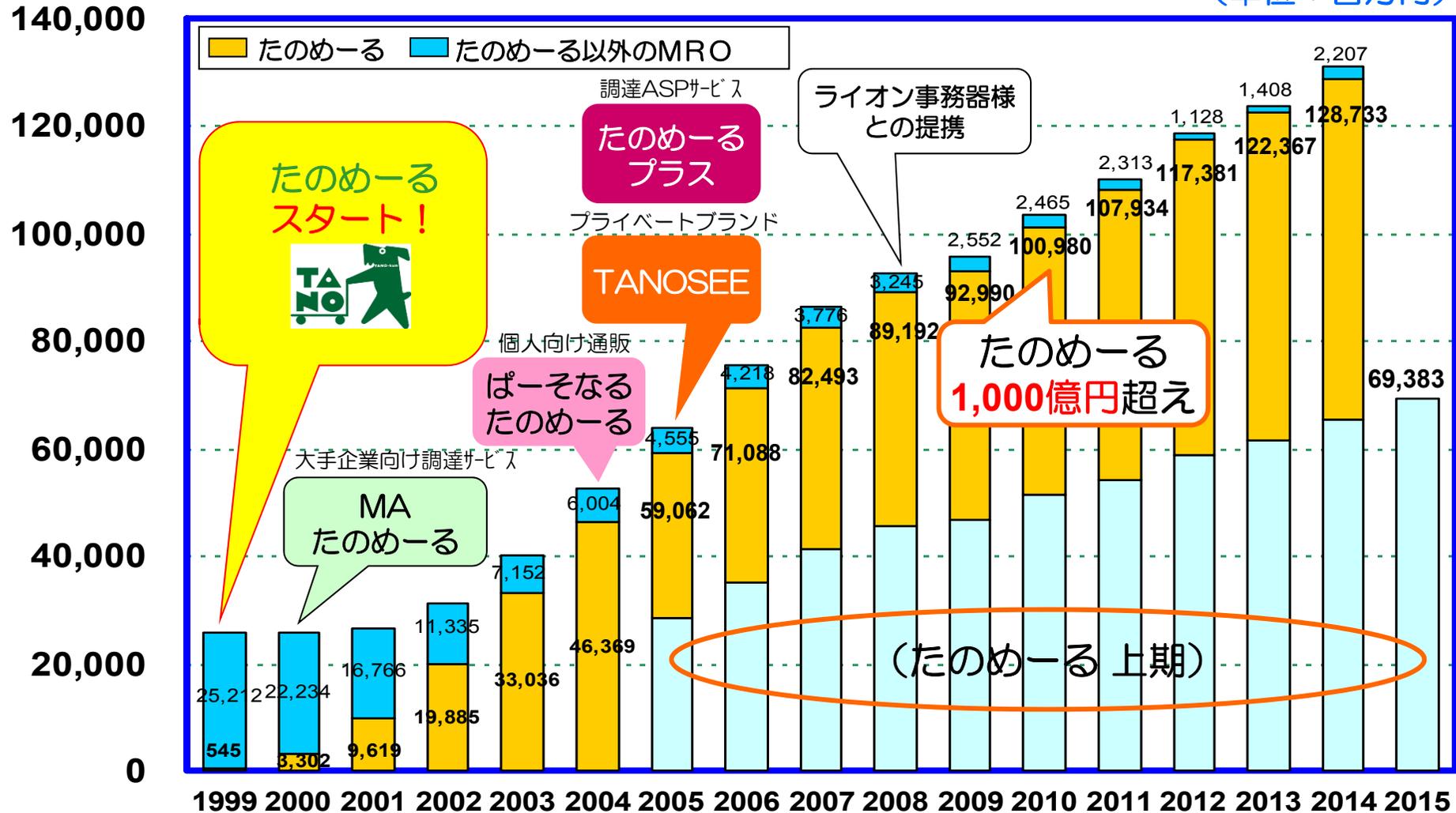
(単位：台)



単体

たのめーる年次推移

(単位：百万円)



大塚商会のトータルサポート

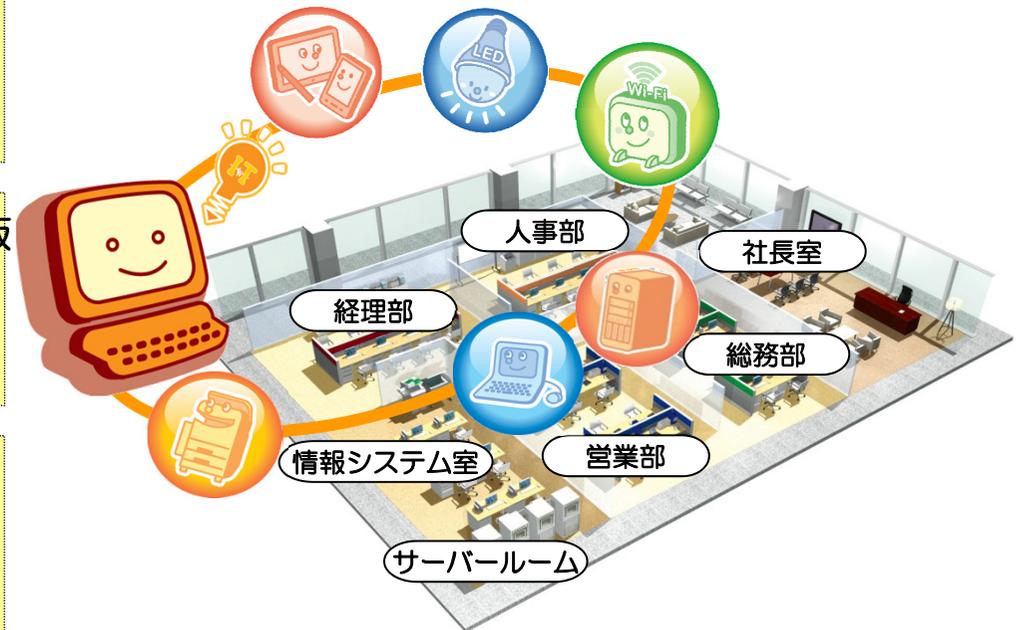
大塚商会は、お客様の調達業務全般をサポートします。

(2015年6月末現在)



<お客様>

企業



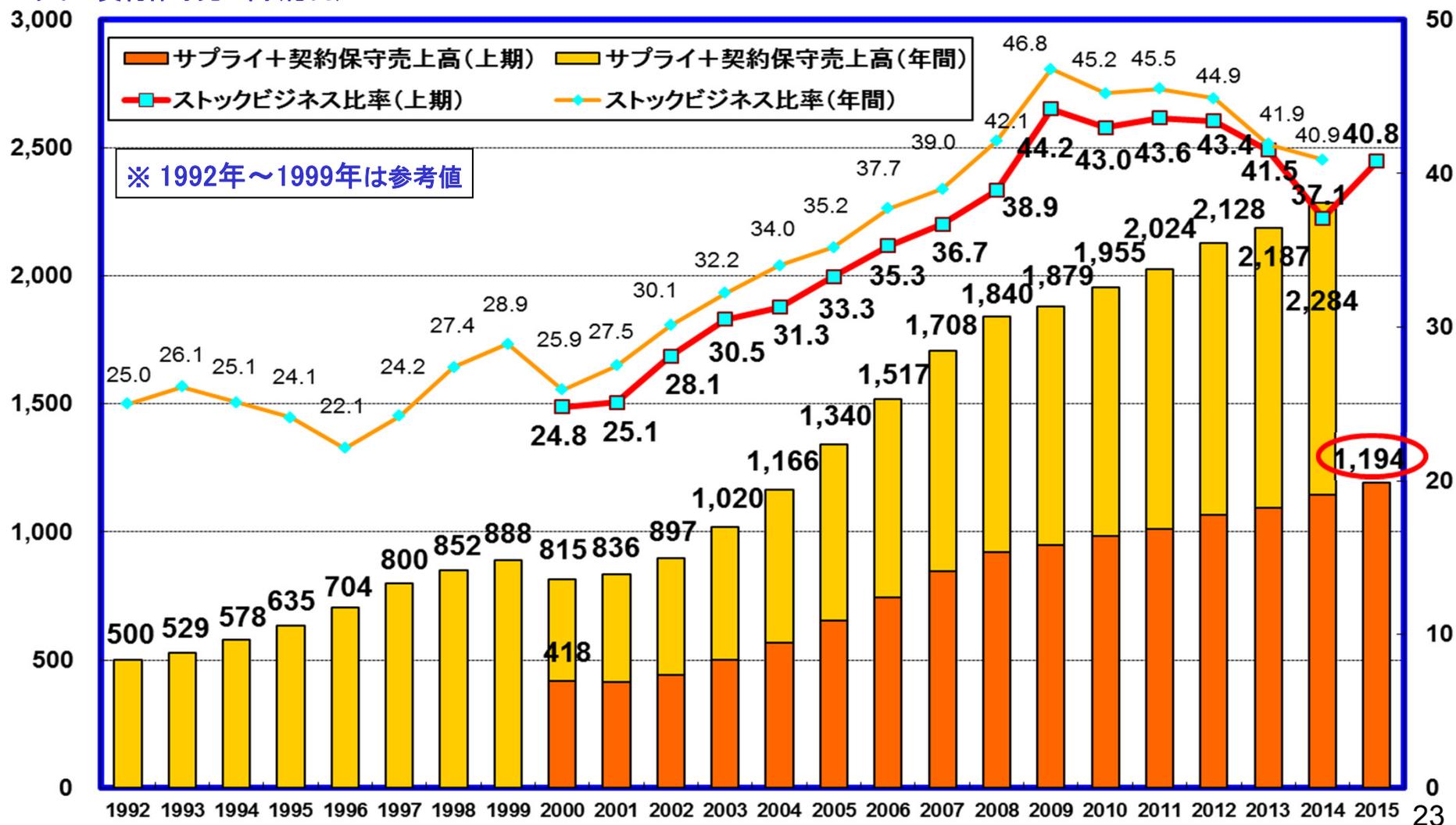
企業内個人、一般個人

単体 ストック（足し算）ビジネスの推移

サプライ+契約保守売上高、ストックビジネス比率の推移

サプライ+契約保守売上高(億円)

ストックビジネス比率(%)



今後の計画

基本方針と中期計画

<基本方針>

- ミッションステートメントの具現化によりお客様と共に成長する

<中期計画>

- 人員計画は基本的に横ばいあるいは微増
- 増収・増益による業容拡大を図る
営業利益率・経常利益率ともに7%を目指す
- お客様情報の活用で需要を開拓
- 人 物 金の効率活用で@生産性向上

2015年下期の市場予測

- 国内経済は緩やかな成長へ
- 人手不足が顕在化
- マイナンバー制度の導入
- 「攻めのIT投資」による、生産性向上ニーズ
- モバイル、タブレット市場の拡大
- 企業のIT活用ニーズ、省エネニーズは底堅い

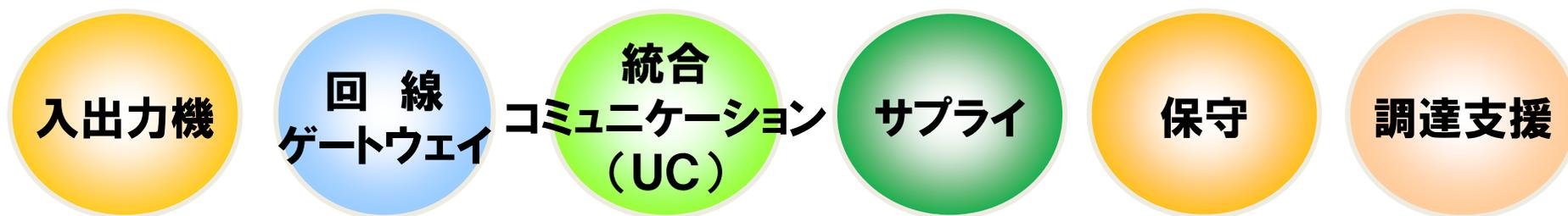
2015年下期の方針と施策

『お客様の目線で信頼に応え、
ソリューションでオフィスを元気にする』

- お客様との取引品目を拡大、クロスセル
- 生産性向上、省力化に向けたソリューション提案
- バーチャルマネージャーの活用
- 業績連動型ベースアップの継続（9月まで）
- マイナンバー制度への対応
- 光回線、ネットワークソリューションの強化

多店舗・多拠点企業への取り組み

店舗・拠点運営を支えるITを幅広くサポート



多店舗・多拠点企業

- 企業規模に比してIT活用が十分でない
 - ネットワークソリューション、拠点サポートが必要
- 拠点数が多く、ITソリューション拡大の余地が大きい

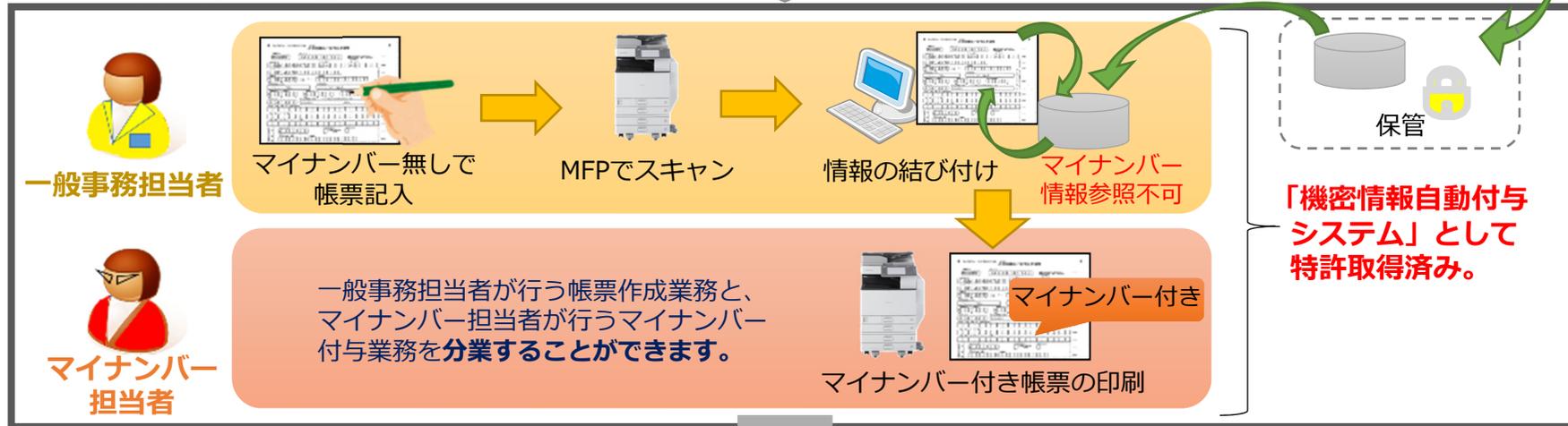


らくらくマイナンバー対応システム

取得プロセス



保管・利用プロセス

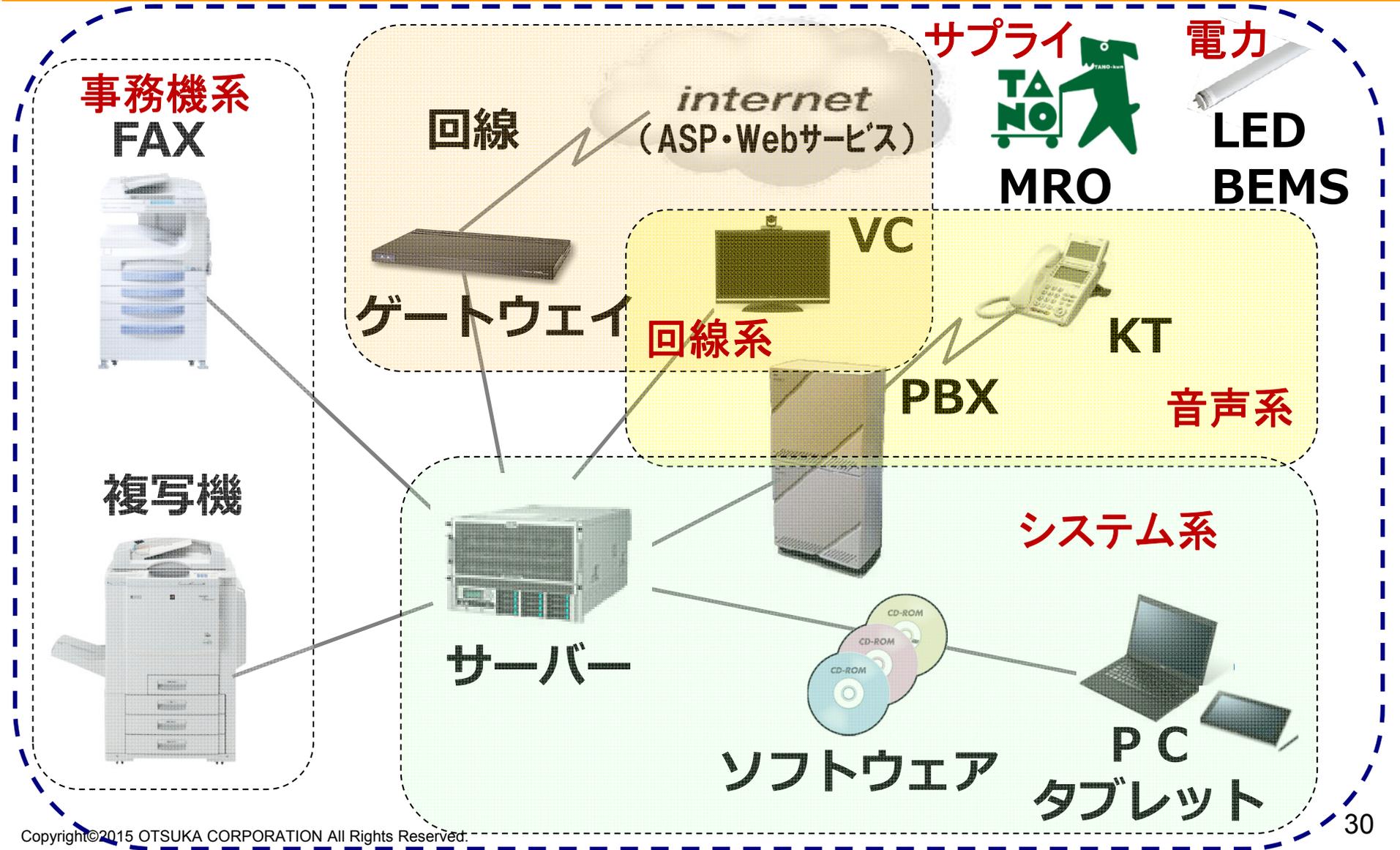


廃棄プロセス



システム化できないマイナンバー付き手書き書式をセキュアに管理。

ワンストップ ソリューション&サポート

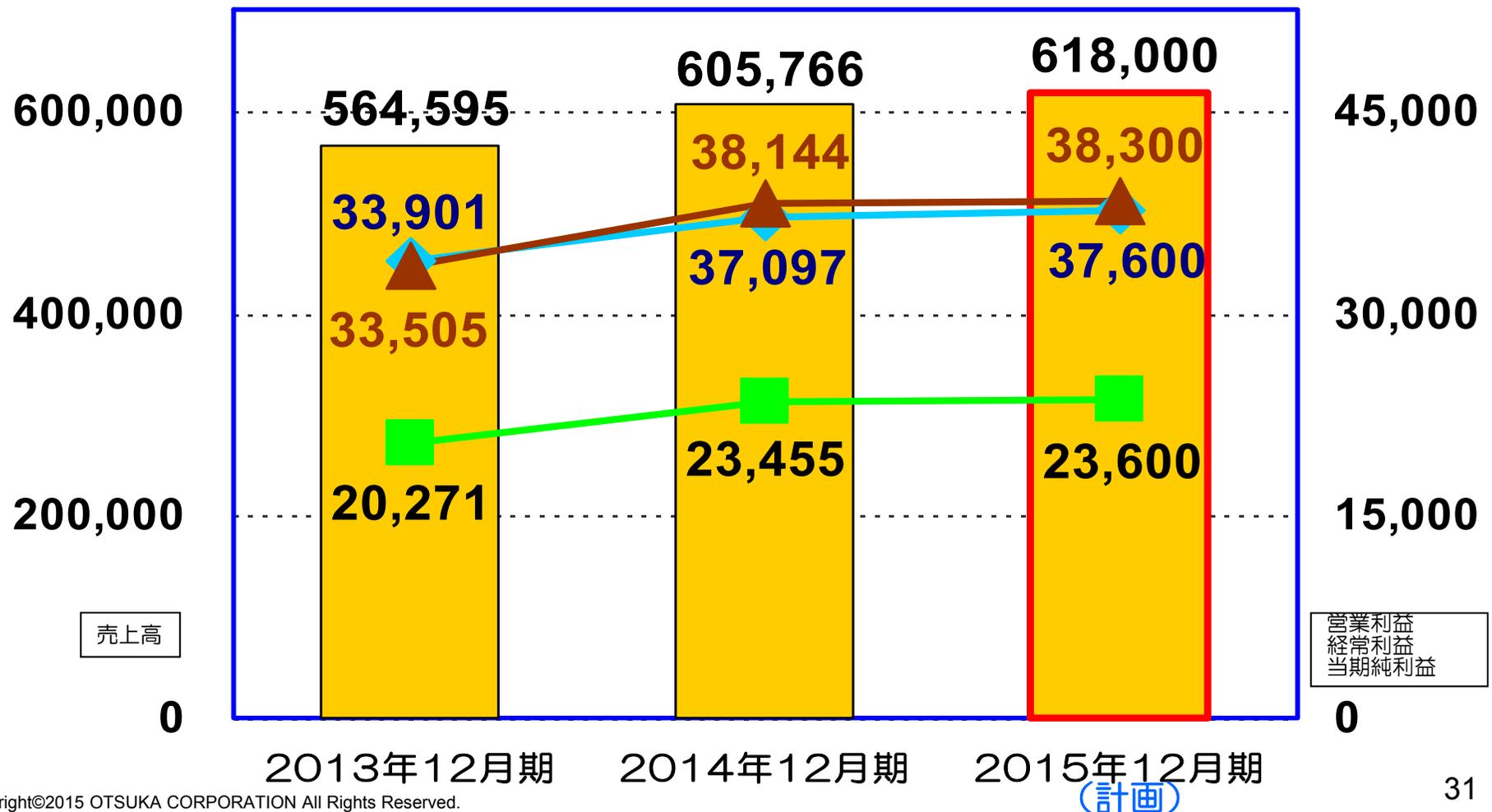


連結

売上高・利益の計画

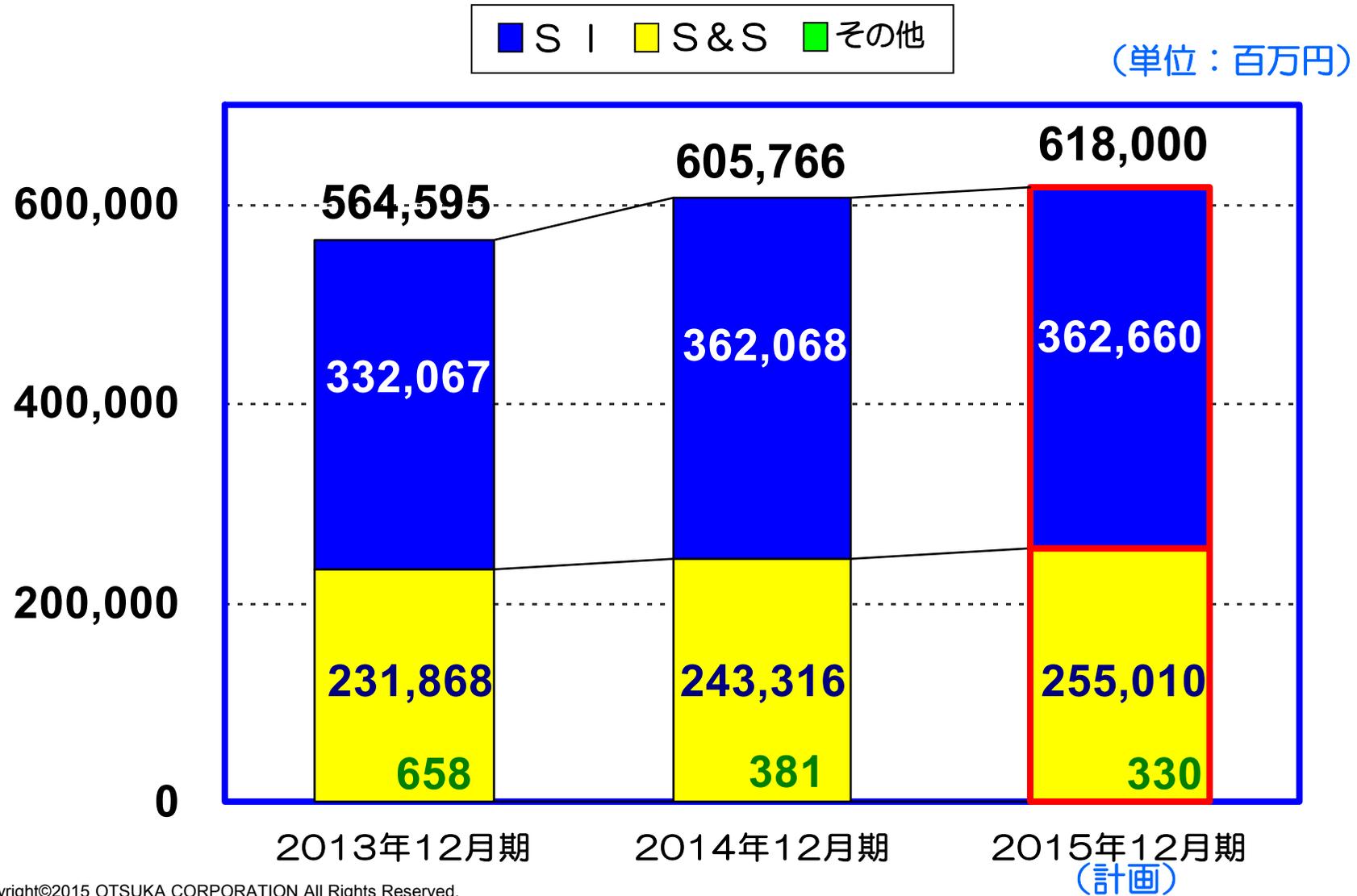


(単位：百万円)



連結

セグメント別売上高計画



社 会

お 客 様

信 頼 に 応 え る

株 主 様
取 引 先 様

従 業 員

本資料についてのご注意

1. 本資料は、2015年12月期第2四半期の業績及び今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
2. 本資料のなかで記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、歴史的事実でないためリスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化などさまざまな要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に影響を与えうる重要な要因には、当社グループを取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供する製品やサービス等に対する需要動向による相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与えうる重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
3. 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
4. 本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。