

2016年3月期 10月度 月次売上概況(速報)についてのお知らせ

問い合わせ先:IR・広報部長 椎野 泰成(TEL 03-6219-8718)

土日祝日日数	前年比(日)	±0	±0	+2	-1	±0	±0	+1	+1	-1	±0	+1	±0	±0	+3	+1	+1	±0	+1	+2	+
国内売上高(全業態)	14年10月	15年4月	15年5月	15年6月	15年7月	15年8月	15年9月	15年10月	15年11月	15年12月	16年1月	16年2月	16年3月	今期累計	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	上期	下期	
全店	額(百万円)	19,059	22,052	19,520	18,326	22,414	21,028	18,968	20,112						142,419	59,899	62,409			122,308	
	前年比(%)	-7.1	13.5	5.0	-1.6	-1.3	-0.3	-2.5	5.5						2.5	5.7	-1.3			2.0	
既存店	前年比(%)	-8.7	12.9	4.3	-2.4	-2.5	-1.3	-3.0	4.9						1.7	5.0	-2.3			1.2	
国内客数(全業態)	14年10月	15年4月	15年5月	15年6月	15年7月	15年8月	15年9月	15年10月	15年11月	15年12月	16年1月	16年2月	16年3月	今期累計	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	上期	下期	
全店	人数(千人)	2,749	3,304	3,090	2,717	3,037	3,161	2,683	2,815						20,808	9,111	8,882			17,993	
	前年比(%)	-4.0	3.3	-0.2	-6.2	-3.0	-3.6	-2.8	2.3						-1.5	-0.9	-3.2			-2.0	
既存店	前年比(%)	-5.8	2.7	-1.0	-7.3	-4.4	-4.8	-3.6	1.6						-2.4	-1.7	-4.3			-3.0	
客単価(全業態)	14年10月	15年4月	15年5月	15年6月	15年7月	15年8月	15年9月	15年10月	15年11月	15年12月	16年1月	16年2月	16年3月	今期累計	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	上期	下期	
既存店	前年比(%)	-3.1	9.9	5.4	5.2	1.9	3.6	0.5	3.3						4.2	6.8	2.1			4.3	
国内商品別売上高既存店前年比(%)	14年10月	15年4月	15年5月	15年6月	15年7月	15年8月	15年9月	15年10月	15年11月	15年12月	16年1月	16年2月	16年3月	今期累計	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	上期	下期	
カー用品(車検含む)	-9.8	9.5	2.6	-4.2	-4.0	-2.0	-3.9	4.5						0.3	2.8	-3.3			-0.4		
サービス	-2.9	18.2	6.2	2.5	2.2	3.1	0.1	5.3						5.3	9.0	1.8			5.3		
	車検・整備	1.8	33.0	6.8	7.2	6.9	7.3	0.1	3.0						8.1	14.0	4.7			9.0	
タイヤ	-9.1	27.7	9.8	-4.5	-1.6	-3.4	-6.6	5.8						4.0	12.0	-3.7			3.7		
ホイール	-2.0	8.7	-2.3	-14.7	-9.7	-11.6	-16.1	8.1						-3.2	-0.7	-12.3			-6.1		
カーエレクトロニクス	-24.4	-3.8	-1.9	-5.9	-12.5	-3.9	-10.2	5.5						-5.5	-3.9	-9.2			-6.8		
オイル	-3.4	6.6	0.3	-4.3	-2.6	-0.7	-2.0	3.7						0.1	0.8	-1.7			-0.5		
バッテリー	-13.5	5.5	1.0	-4.8	-4.8	0.9	-2.1	-0.7						-0.8	0.6	-1.8			-0.8		
メンテナンス	-3.9	6.7	0.5	-3.7	-0.5	-5.8	4.4	2.8						0.6	1.4	-1.0			0.2		
アクセサリー	-13.0	-3.9	-2.4	-10.2	-4.3	-3.6	-3.2	-0.8						-4.1	-5.5	-3.7			-4.6		
カーリペア	-3.5	4.7	2.8	-3.6	-0.4	-2.8	2.0	13.9						2.2	1.6	-0.5			0.6		
カースポーツ	-9.8	0.4	-2.7	-6.8	-3.5	-2.7	-1.0	-0.8						-2.4	-2.9	-2.5			-2.7		
カーレジャー	-21.9	-8.9	-11.6	-25.2	-17.5	-9.0	-7.6	20.4						-10.0	-15.5	-11.7			-13.5		
モーターサイクル	-22.3	-9.7	-22.9	-29.2	-28.0	-29.9	-40.5	-22.8						-26.9	-21.2	-33.1			-27.4		
車買取・販売	3.3	70.2	29.8	17.4	14.3	9.6	6.1	14.2						19.3	35.7	9.8			20.2		
中古カー用品	-21.0	-7.9	-9.1	-9.1	-5.9	-8.1	-19.4	2.9						-8.2	-8.7	-11.2			-10.0		
燃料	0.1	2.0	-7.7	-14.5	-15.0	-16.5	-20.7	-19.1						-13.5	-7.2	-17.3			-12.6		

国内業態別店舗売上高 前年比（主要2業態、既存店）

オートバックス	前年比 (%)	-10.5	9.8	2.5	-4.6	-4.4	-2.4	-4.3	4.8						0.2	2.8	-3.7			-0.6	
スーパー・オートバックス	前年比 (%)	-8.2	8.8	2.6	-3.1	-3.1	-1.0	-3.3	3.7						0.6	2.9	-2.5			0.1	
海外店舗売上高 前年比 (全店) (%)		-10.1	-5.6	0.8	-3.3	-5.7	-9.1	-3.3	-1.1						-4.1	-2.8	-6.1			-4.4	

2015年10月度 (特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)

【概況】前年同月売上は既存店ベースで+4.9%、全店ベースで+5.5%

壱上増減要素：①昨年同月における壱上減少の反動および北海道において降雪があったことによりタイヤ・ホイール・ナビゲーションの壱上が回復②車検・整備は店舗での見込み客作りが定着】台数は前年実績を下回ったが金額で前年実績を上回った

③車買取・販売は買取成約台数の増加に加え、中古車販売が好調で売上増加

【商品別】タイヤ・ホイール：隆雲エアリを中心としたドレスタイヤが好調で、タイヤ全体の売上を牽引。夏タイヤも前年実績を上回った。また、ホイールはスタンダードタイヤとのセット販売強化により前年実績を上回った。

カーテイクロニクス・新東販書店業績のうち、年間の売上高は前年比で約10%増加した。また、ドライブレコーダーは好調を維持。カーテイクロニクス全体では19カ月ぶりに前年実績を上回った。

スエーエクトロニクス、半導体部品大手日立、電機部品の日立化成なども影響が及んでいたものの、翌1月10日に完工が低速時に反復しながら、ノリック・ジョンソンや後藤部屋用モードバーなどは順調に組み合った。また、トヨタフレーナーは好調で順調。ガーラエントロニクスは19万点ぶり、ナオミ・貢賀を強化しているNPドナルドはPPR昇進表ナオミが会合の表しを牽引。パンチナ・オカリ交換機件数の増加に伴い、オカリナ・オカリナが好調で順調。また、軽自動車やミニバンなどを中心に、リーフ・パッケージフルード門牌帝京が好調で順調。

オイル；硬度を強化しているIND山ヨリイマドリ車用リバウオイルが主体の完工を半分。モノノハシ：オイル交換枚数の省力化に伴い、オイルリサイクルが好調。また、軽自動車・ミニバンなどを中心的に、ルーフホンズベアなどマイナーチェンジ商品が好調。

マツダ：セリカ・マツダ3等、軽自動車にヒートドア除雪機能を標準装備。また、新車販売台数の低迷から、車両販売額も伸び悩む。一方で、低価格車種の販売台数は堅調。今後、マツダは車種構成を変更する方針。

スズキ：エスクード・ジムニー等の軽自動車の販売台数が伸び悩む一方で、乗用車の販売台数は堅調。また、軽自動車の販売台数は伸び悩む一方で、乗用車の販売台数は堅調。

ノクセサリ! : 妻大か筋引! / 京喜署により日除け! 類が好調についたが、新車販売元数の低迷などの影響もあり、携帯用充電器など単内ノクセサリーが低調。 カーペイ! : 妻大か筋引! / こともあり、シャンブーハーベック等が好調。 人気! : パー物語などは好調で、今では「妻大か筋引!」の前半が主戦場。 一方で、コロナウイルスの影響で、旅行や飲食などは物語をけむらにせず、パーカーは好調。 整備は今後、アートで公演が主戦場となる見込み。

トレスハノソ小物類などが低調で、全体では右十の前年割れ。サービス:タイヤやカーエレクトロニクスなどの取扱工賃が好調で、板金・塗装や洗車など物販を伴わないサービスも好調。単換・整備は全店ベースで台数前年比▲1.1%、金額前年比+3.2%。

車販取・販売:業販は、店舗での販取査定件数の増加に伴い、販取成約台数が伸長。小売は、好調な中古車販売が全体の売上を牽引し、前年実績を上回った。全店ベースでは台数前年比+17.2%、金額前年比+15.4%。

出店、退店状況 10月度 国内:新店1、退店0、リロケーション/スクラップ&ビルド(業態変更含む)による開店2、海外:新店0、リロケーション1、退店0

10月末 国内店舗数: 592店舗(オートバックス498、スーパー オートバックス 75、オートバックスセコハン市場 9、オートバックスエクスプレス 10)

・こちらのデータはフランチャイズ加盟法人の運営する店舗を含むオーパーブラシスグループの小売売上であり、当社連結および単独の売上高とは異なり、会計監査人による監査は受けしておりません。

・最新データにつきましては、速報値となっています。同、過去に遡って調査が入る場合もございます。

・「生葉態」は、スハ、オーバーハラックス、オーバーハラックス・オーバーハラックス・オーバーハラックス・セミシングル市場

2015年4月度	(特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)
【概況】前年同月売上は既存店ベースで+12.9%、全店ベースで+13.5%	
売上増減要素:①昨年4月は消費税増税前の駆け込み需要の反動があったため、タイヤ・ホイールをはじめ全体的に前年比プラス。②一方で、新車販売台数の減少に伴いナビゲーションやアクセサリーなどの売上低迷は継続。③車検・整備、車買取・販売は反動減の影響以上に売上が増加。	
【商品別】タイヤ・ホイール: 昨年の消費税増税後の売上減少の反動および冬タイヤから夏タイヤへの履き替え需要が順調に発生したことなどにより、前年実績を大幅に上回った。	
カーエレクトロニクス: 新車販売の減少に伴いナビゲーションやETC車載器などの販売は減少したものの、ドライブレコーダーは好調を維持し、数量・金額ともに前年比約2倍に伸長。	
オイル: 販売促進を強化したナショナルブランドのオイルが好調だったことにより、全体でも数量・金額とも前年実績を上回った。バッテリー: 昨年の反動に加え、ラインナップを一新したPBバッテリーが売上を牽引し、数量・金額ともに前年実績を上回った。	
メンテナンス: 4月前半は全国的に雨天が多くワイヤーが好調。アクセサリー: インテリア関連商品などは好調だったが、車内小物商品などが前年割れ。カーリペア: 4月後半は天候が回復し洗車用品が好調。	
サービス: 車検・整備は昨年の反動や、車検対象となる台数の増加などにより大幅伸長し、タイヤ交換工賃も伸長。また車検・整備に付随したサービスメニューも好調。車検・整備は全店ベースで台数前年比+47.0%、金額前年比+33.0%。	
車買取・販売: 実施店舗の増加や昨年の反動もあり、小売は新車、中古車ともに前年実績を上回った。業販は買取査定件数の増加に伴い成約台数が伸長し、台数・金額ともに前年実績を大幅に上回った。全店ベースでは台数前年比+62.4%、金額前年比+71.9%。	

2015年5月度	(特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)
【概況】前年同月売上は既存店ベースで+4.3%、全店ベースで+5.0%	
売上増減要素: ①前年に駆け込み需要の反動があったタイヤが販促効果もあり前年比プラス。②新車販売台数減少に伴いナビゲーションやアクセサリーなどの売上は依然として低調。③車検・整備は実施台数向上施策が功奏し好調を維持。	
④車買取・販売は店舗での取り組みが充実し、反動減以上に売上増加。	
【商品別】タイヤ・ホイール: タイヤは昨年の消費税増税後の売上減少の反動、春の履き替えキャンペーンにより、前年実績を上回った。ホイールは軽自動車の販売台数が減少していることなどにより伸び悩み、前年割れ。	
カーエレクトロニクス: 新車販売の減少に伴いナビゲーションやETC車載器などの売上は減少したものの、据え置き型ナビの数量は前年並み。ドライブレコーダーは金額ベースで前年比2倍以上の伸長。	
オイル: 商品の入れ替えなどによりプライベートブランドのオイルは低調だったが、ナショナルブランドのオイルが好調で、オイル全体で数量・金額とも前年実績を上回った。バッテリー: ラインナップを一新したPBバッテリーが売上を牽引し、数量・金額ともに前年実績を上回った。	
メンテナンス: オイル販売の好調に伴い、オイルフィルターが好調。アクセサリー: 天候の影響もあり日除け類は好調だったが、新車販売台数の低迷を受けて車内小物商品などが前年割れ。カーリペア: 好天が続いたこともあり、洗車用品や清掃用品が好調。	
サービス: タイヤの好調に伴い交換工賃が伸長。また、板金・塗装やコーティングなど物販を伴わないサービスメニューも好調。車検・整備も好調を維持し、全店ベースで台数前年比+8.9%、金額前年比+6.9%。	
車買取・販売: 小売は新車販売では前年割れだったが、中古車は台数・金額ともに前年実績を上回った。業販は店舗での買取査定の強化に伴い成約台数が伸長し、台数・金額ともに前年実績を大幅に上回った。全店ベースでは台数前年比+36.5%、金額前年比+30.9%。	

2015年6月度	(特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)
【概況】前年同月売上は既存店ベースで▲2.4%、全店ベースで▲1.6%	
売上増減要素: ①土日祝日日数、前年比で1日減。②新車販売台数減少に伴いナビゲーションやアクセサリーなどの売上は依然として低調。③車検・整備は台数向上施策も奏功し好調を維持。④車買取・販売は買取査定を中心に店舗での取り組みが充実し売上増加。	
【商品別】タイヤ・ホイール: タイヤは比較的単価の高いNB商品が好調だったものの、昨年と比べて販売促進を控えたこともあり、PB専売商品など低価格帯の商品が低調で、全体では前年割れ。ホイールは全般的に売上が低調。	
カーエレクトロニクス: ナビゲーションは6月後半より販売施策を強化したものの、新車販売減少の影響もあり台数・金額ともに減少。一方で、後部座席用モニターは好調で、ドライブレコーダーは金額ベースで前年比2倍以上の伸長を維持。	
オイル: 商品の入れ替えなどによりPBオイルの売上が低調だったことなどにより、全体で数量・金額とも前年割れ。バッテリー: PBバッテリーが売上を牽引し、数量は前年実績を上回ったが、商品のラインナップ新に伴い販売価格帯を見直したこともあり、金額では前年割れ。	
アクセサリー: 新車販売台数低迷を受けて車内小物、インテリア関連商品などが前年割れ。カーリペア: 洗車関連商品が低調で、カーリペア全体で前年割れ。	
サービス: 板金・塗装や下回りコーティングなど物販を伴わないサービスメニューが好調。また車検・整備も引き続き好調を維持し、全店ベースで台数前年比+9.6%、金額前年比+7.4%。	
車買取・販売: 小売では新車販売は前年割れだったが、中古車販売が好調で、台数・金額ともに前年実績を大幅に上回った。業販は店舗での買取査定件数の増加に伴い成約台数が大幅に伸長し、台数・金額ともに前年実績を上回った。全店ベースでは台数前年比+17.9%、金額前年比+18.3%。	

2015年7月度	(特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)
【概況】前年同月売上は既存店ベースで▲2.5%、全店ベースで▲1.3%	
売上増減要素: ①天候要因でワイヤー、エアコンフィルターなど一部カー用品の売上は伸長。②新車販売台数減少に伴い、ナビゲーションなどの商品は依然として低調。③車検・整備は店舗での予約獲得施策が定着したことなどにより好調を維持。	
④車買取・販売は買取査定強化が進んだことや中古車販売が好調だったことなどにより売上が増加。	
【商品別】タイヤ・ホイール: タイヤは、比較的高単価な商品が好調だったが、昨年より新聞広告やテレビCMなどを減少させたこともあり、PB専売商品など低価格帯商品の販売数量が減少し、全体では数量・金額ともに前年割れ。ホイールは軽自動車用など小口径サイズを中心に全般的に低調。	
カーエレクトロニクス: 前半に販売施策を強化したものの、ナビゲーションが台数・金額ともに減少。一方、ナビゲーションとの付帯販売を強化している後部座席用モニターは好調で、加えてドライブレコーダーも金額ベースで前年比2倍以上伸長。	
オイル: 売場改編の過程でPB缶オイルの販売が減少したことなどにより、数量・金額とも前年割れ。バッテリー: 天候などの要因もあり、販売数量は前年実績を上回ったが、PBバッテリーのラインナップ新に際し、販売価格帯を見直したこともあり、金額では前年割れ。	
メンテナンス: 全体では前年割れだったが、ワイヤーやエアコンフィルターは好調。アクセサリー: 新車販売台数減少に伴い、車内小物や芳香剤、充電器やホルダーなどの携帯関連商品が前年割れ。カーリペア: 窓ガラス用コート剤などが好調で、全店ベースでは前年実績を上回った。	
サービス: 車検・整備が好調。全店ベースで台数前年比+8.4%、金額前年比+7.2%。板金・塗装やコーティングなど物販を伴わないサービスも好調。	
車買取・販売: 店舗での買取査定強化に伴い、査定件数および成約台数が伸長し、業販が好調。小売は、新車販売は前年割れだったが中古車販売が好調で、台数・金額ともに前年実績を大幅に上回った。全店ベースでは台数前年比+14.6%、金額前年比+16.3%。	

2015年8月度	(特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)
【概況】前年同月売上は既存店ベースで▲1.3%、全店ベースで▲0.3%	
売上増減要素: ①中旬まで全国的に猛暑日が続いた影響でバッテリー、日除けなど一部カー用品の売上が伸長。②新車販売台数の減少に伴いナビゲーションなどの商品の売上減少が継続。③車検・整備は店舗での予約獲得策が定着したことなどにより好調を維持。	
④車買取・販売は買取査定台数が増加し、加えて中古車販売が好調で売上増加。	
【商品別】タイヤ・ホイール: タイヤは、比較的高単価な商品は好調だったが、PB専売商品など低価格帯商品の販売数量が減少し前年割れ。ホイールは新車販売台数の減少も影響し、軽自動車用など低価格帯商品を中心に低調。	
カーエレクトロニクス: 新車販売台数減少に伴い、ポータブルナビゲーションを中心にナビゲーションの販売不振が継続。ドライブレコーダーは好調を維持し販売単価も上昇。オイル: PB量り売りオイルやNB缶オイルは好調だったが、全体では若干の前年割れ。	
バッテリー: 敷しい暑さの影響で交換需要が拡大し、数量・金額とも前年実績を上回った。メンテナンス: 天候の影響で昨年伸長したワイヤーの売上は減少したもの、エアコンフィルターは引き続き好調を維持。	
アクセサリー: 敷しい暑さが続く日除け類は好調だったが、新車販売台数の減少も影響し、車内用品などは低調。カーリペア: 天候の影響で昨年好調だったガラスコート剤などが低調。カースポーツ: ドレスアップ小物などは低調だったが、ミニバン用を中心に足回り関連商品やマフラーなどが好調。	
サービス: 板金・塗装や手洗い洗車、ガラス修理など物販を伴わないサービスが好調。車検・整備も好調で、全店ベースで台数前年比+8.7%、金額前年比+7.7%。	
車買取・販売: 店舗での買取査定強化により買取成約台数が伸長し業販は好調で、低調な新車販売をカバーした。全店ベースでは台数前年比+10.8%、金額前年比+11.4%。	

2015年9月度	(特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)
【概況】前年同月売上は既存店ベースで▲3.0%、全店ベースで▲2.5%	
売上増減要素: ①全国的に雨天の日が多かった影響でワイヤーや窓ガラス用コート剤などの売上が伸長。②昨年9月に販促を強化したナビゲーションなどの商品の売上減少が継続。③車検・整備は店舗での予約獲得策が定着しているが伸びは鈍化。	
④車買取・販売では、業販は買取成約台数が増加し好調。小売は中古車販売が好調で増加。	
【商品別】タイヤ・ホイール: タイヤは、広告宣伝や販売促進施策を強化した反動もあり、PB専売商品など低価格帯商品を中心に数量・金額とも前年割れ。ホイールは新車販売台数の減少も影響し、軽自動車用などを中心に低調。	
カーエレクトロニクス: 新車販売台数減少の影響や昨年9月に販促施策を強化した反動によりナビゲーションが低調。一方でドライブレコーダーは単価も上昇し、好調を維持。オイル: 全体では前年割れだが、販売を強化しているPB量り売りオイルやNB缶オイルは好調。	
バッテリー: 数量では前年実績を上回ったものの、PBバッテリーのラインナップ新による販売価格帯の見直しに伴い、金額では前年実績を下回った。メンテナンス: 天候の影響でワイヤーの売上が大幅伸長。また軽自動車やミニバンなどを中心にルーフボックスなどキャリア関連商品が好調。	
アクセサリー: 新車販売台数の低迷が影響し、ドリンクホルダーなど車内用品が低調。カーリペア: 天候の影響で窓ガラス用コート剤やクリーナーなどの商品が好調。カースポーツ: 軽自動車用新車販売台数減少の影響で、ドレスアップ小物類などが低調だったが、LEDバルブなどヘッドライト関連商品が好調。	
サービス: タイヤ交換など物販を伴うサービスは低調だったものの、板金・塗装は二桁以上の大幅伸長。車検・整備は全店ベースで台数前年比▲3.5%、金額前年比+0.3%。	
車買取・販売: 店舗における買取査定の強化により買取成約台数が伸長し、業販は好調。小売は、新車販売は低調だったものの、中古車販売が好調で前年実績を上回った。全店ベースでは台数前年比+4.5%、金額前年比+7.6%。	