図 エムティーアイ







- 2016年9月期第2四半期決算概要
 - 2 決算ハイライト
 - 3 連結PL
 - 4 連結販管費内訳
 - 5 事業の概況
 - 10 通期業績予想に対する進捗
- 11 第3四半期以降の取り組み
 - 12 2016年9月期 基本方針
 - 13 リアルアフィリエイト (RAF) ネットワークの強化
 - 14 コンテンツ・サービスの充実
 - 16 ヘルスケアサービスの売上実現フェーズ
 - 19 2016年9月期 業績予想
- 22 資本政策

24 一付属資料

2016年9月期 第2四半期決算概要



決算ハイライト



1 上期売上・利益ともに過去最高

売上高 16,994百万円 (前年同期比 +374百万円 +2.3%)

営業利益 2,489百万円(前年同期比 +381百万円 +18.1%)

- 2 ARPU上昇傾向継続
- 3 通期業績予想に対し計画通り



顧客単価(ARPU)向上により増収

(単位:百万円)

| | 2016年9月期 | 2015年9月期 | 前年同期比 | | | |
|-------------------|----------|----------|-------|--------|--|--|
| | 2Q | 2Q | 金額 | 増減率 | | |
| 売上高 | 16,994 | 16,620 | +374 | +2.3% | | |
| 売上原価 | 2,635 | 2,666 | △31 | △1.2% | | |
| 売上総利益 | 14,359 | 13,953 | +405 | +2.9% | | |
| (利益率) | 84.5% | 84.0% | | | | |
| 販管費 | 11,870 | 11,845 | +24 | +0.2% | | |
| (販管費率) | 69.8% | 71.3% | | | | |
| 営業利益 | 2,489 | 2,108 | +381 | +18.1% | | |
| (利益率) | 14.6% | 12.7% | | | | |
| 経常利益 | 2,434 | 2,034 | +400 | +19.7% | | |
| (利益率) | 14.3% | 12.2% | | | | |
| 親会社株主に帰属する 四半期純利益 | 1,425 | 1,088 | +336 | +30.9% | | |
| (利益率) | 8.4% | 6.6% | | | | |

連結販管費内訳



(単位:百万円)

| | 2016年9月期 | 2015年9月期 | 前年同期比 | | | |
|-------|----------|----------|-------|--------|--|--|
| | 2Q | 2Q | 金額 | 増減率 | | |
| 販管費総額 | 11,870 | 11,845 | +24 | +0.2% | | |
| 広告宣伝費 | 4,779 | 4,702 | +77 | +1.6% | | |
| 人件費 | 2,709 | 2,756 | △46 | △1.7% | | |
| 支払手数料 | 1,909 | 1,835 | +74 | +4.0% | | |
| 外注費 | 758 | 682 | +75 | +11.1% | | |
| 減価償却費 | 601 | 694 | △92 | △13.4% | | |
| その他 | 1,110 | 1,174 | △63 | △5.4% | | |



携帯ショップ経由の入会が伸び悩む

外部環境

2月 以降

> 「実質0円端末」 廃止

4月

総務省

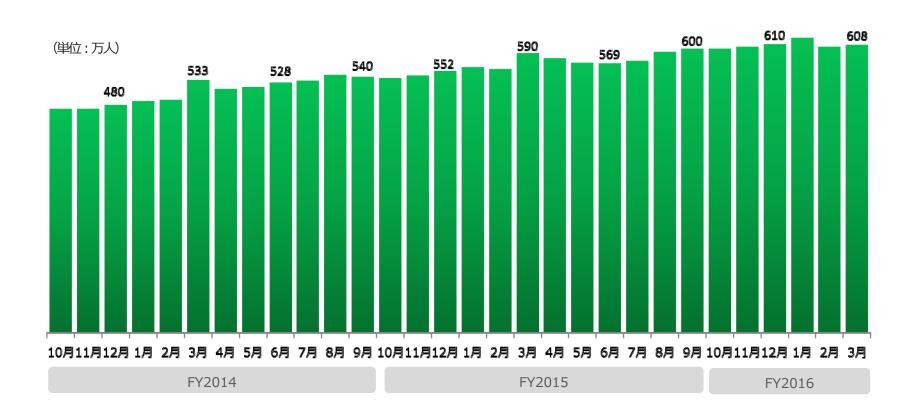
ガイドライン適用

(スマートフォンの端末購入補助の 適正化に関するガイドライン)

「実気の円」



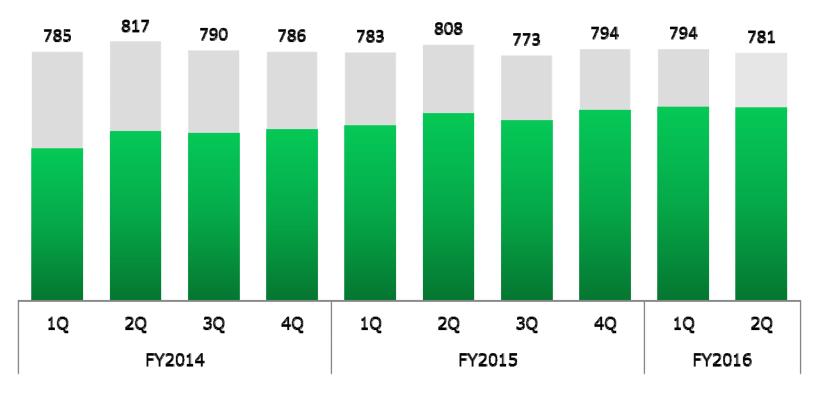
スマートフォン有料会員数 608 万人 (2015年12月末比△2万人)





全体有料会員数 781 万人 (2015年12月末比△13万人)

(単位:万人)

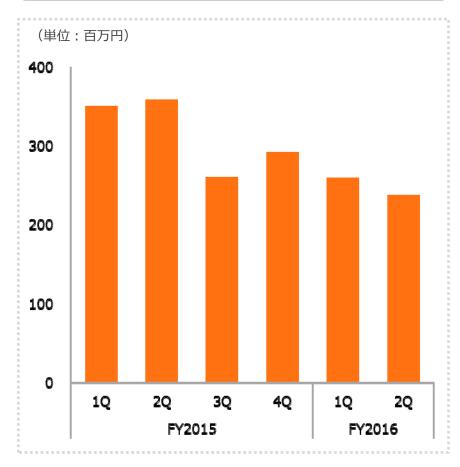


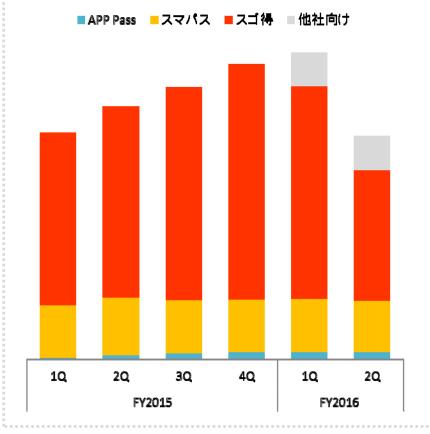
■ フィーチャーフォン ■ スマートフォン



リアルアフィリエイト広告の売上高

スゴ得関連売上高

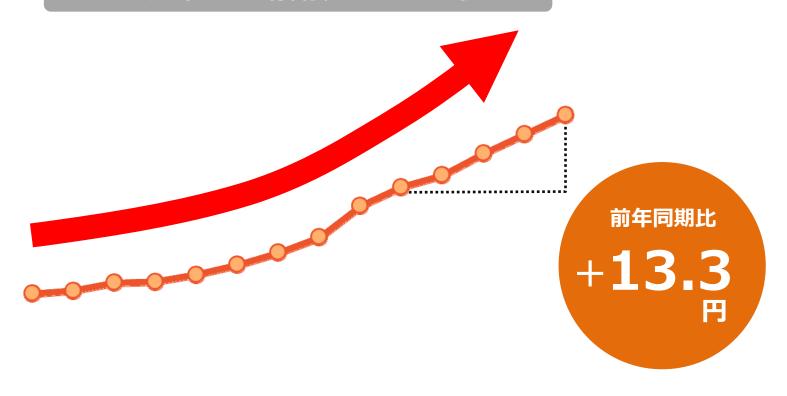






ARPU上昇傾向が継続

スマートフォン有料会員のARPU推移



| | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 1Q | 2Q |
|---------------|----|----|--------|----|----|----|--------|----|----|----|----|----|----|----|
| FY2013 FY2014 | | | FY2015 | | | | FY2015 | | | | | | | |



通期業績予想に対し計画通り

(単位:百万円)

| | 2016年 | 進捗率 | | |
|-----------------|--------|--------|------------|--|
| | 上期実績 | 通期予想 | 严沙平 | |
| 売上高 | 16,994 | 35,000 | 48.6% | |
| 営業利益 | 2,489 | 4,700 | 53.0% | |
| 経常利益 | 2,434 | 4,660 | 52.2% | |
| 親会社株主に帰属する当期純利益 | 1,425 | 2,700 | 52.8% | |

第3四半期以降の取り組み



2016年9月期 基本方針



1. スマートフォン有料会員数のさらなる拡大

● リアルアフィリエイト(RAF)ネットワークの強化

2. 顧客単価(ARPU)の向上

● コンテンツ・サービスの充実

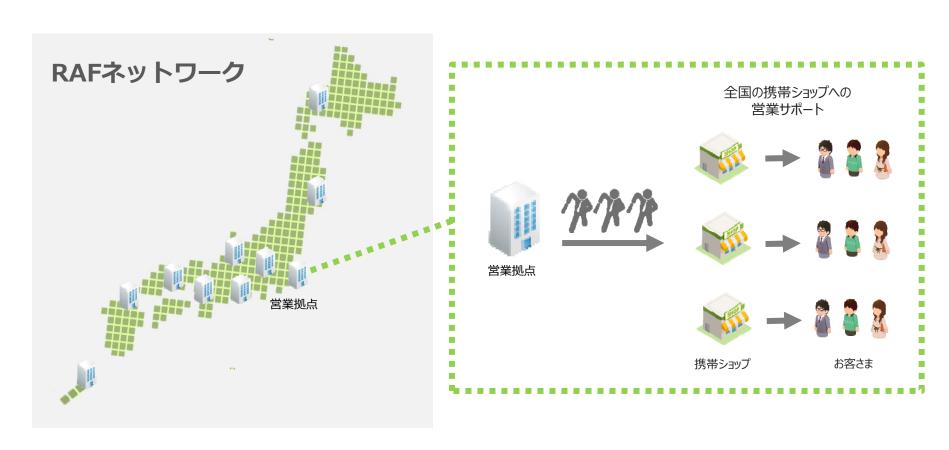
3. 中長期的な取り組み

ヘルスケアサービスの売上実現フェーズ

RAFネットワークの強化



高ARPUサービスの販売促進、退会率抑制に注力



コンテンツ・サービスの充実①



各カテゴリーの高課金比率が上昇

高付加価値サービスラインアップ 天気情報と地図ナビ 音楽・書籍・動画 健康情報 music.jp[®] +KARADAmedica ライフレンジャー 月額380円 (税抜) 月額400円 (税抜) 月額400円(税抜) 高付加価値 統合サービスへ 統合サービスへ サービスへ 300円 300円 300円

コンテンツ・サービスの充実②



音楽・書籍・動画サービス

ARPU上昇傾向が継続





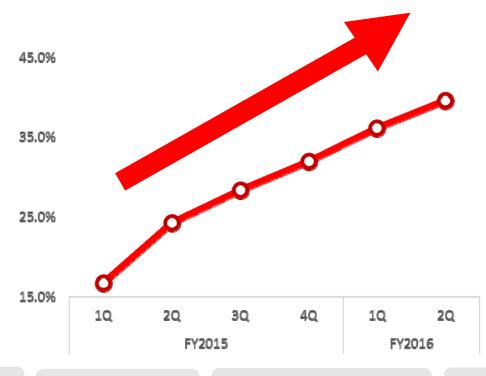
(C) 2015 Warner Bros. Entertainment inc. and Ratpac-Dune Entertainment LLC. All rights reserved.

DVD発売前 **先行配信**!



(C) 2015 Twentleth Century Fox Film Corporation. All rights reserved.

400円(高課金)比率推移



株式会社ソニー・ピクチャーズ エンタテインメント ワーナー ブラザース ジャパ合同会社 ウォルト・ディズニー・ ジャパン株式会社 20世紀フォックスホームエンター テイメントジャパン株式会社

• • •

ヘルスケアサービスの売上実現フェーズ①



医師等と連携した医療情報サービス

月額有料会員数が順調に拡大

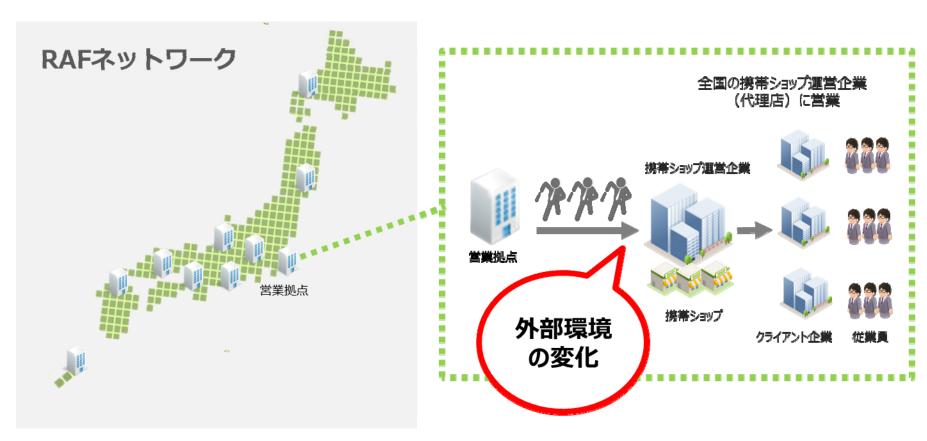
カラダメディカ月額有料会員数 +KARADAmedica (万人) 30 KARADAmedica 追加質問ができるようになりました!詳 25 20 400円コース メールで相談 電話で相談 医学書で調べる 15 Q&Aを検索 (Q&A質問数上限10回) 10 が人気 5 電話での相談は医師ではなく、 医療従事者が行います。 0 1Q 2Q 3Q 1Q 2Q 4Q FY2015 FY2016

ヘルスケアサービスの売上実現フェーズ②-1



CARADA健診パッケージサービス

RAFネットワークを活かした法人向け販売を展開



ヘルスケアサービスの売上実現フェーズ②-2



CARADA健診パッケージサービス【サービス概要】

従業員一人当たり 月額¥500 ベーシック パック

- ・ストレスチェック
- ・健康データ閲覧システム
- ・健診手帳アプリ





企業側閲覧システム

健康手帳 アプリ

ストレスケアパック



健康経営フルパック



MY栄養コーチ

※CARADAおよび●ARADA(●には上に・・付のC)は、株式会社エムティーアイが使用権を有する商標です。

ヘルスケアサービスの売上実現フェーズ③

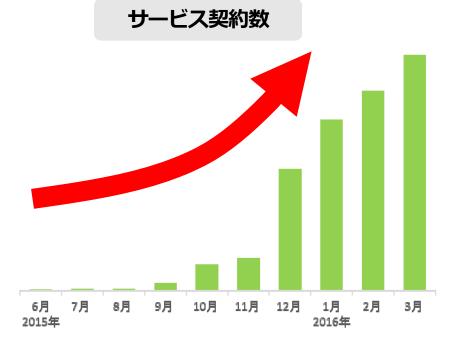


スポーツ管理サービス

スポーツジム等との契約数が急拡大

クライムファクトリー(株) × スポーツジム等







スポーツジム



介護施設



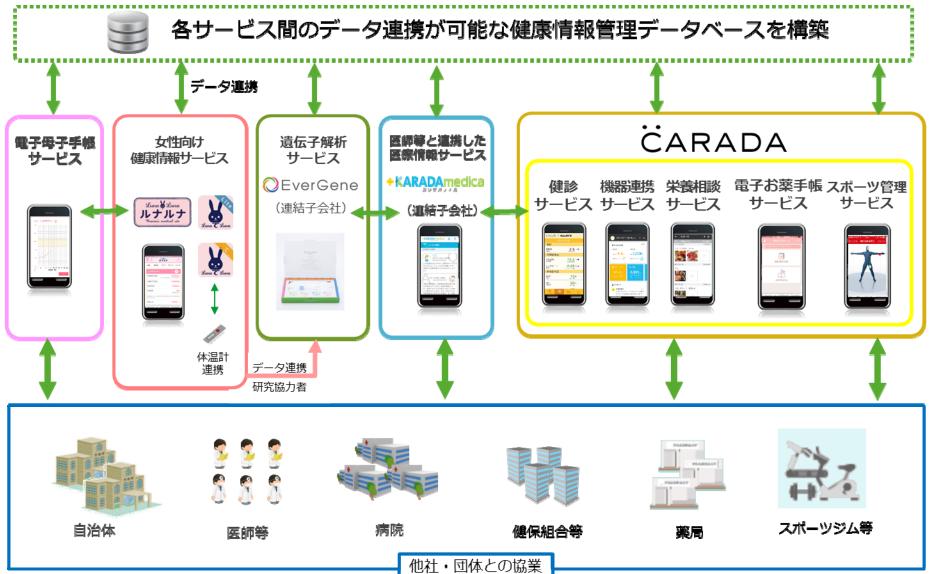
学校法人



整量院

【ご参考】ヘルスケアサービス全体像





2016年9月期 業績予想



(単位:百万円)

| | | 2016年9月期 | | 201! | 5年9月期(実 | 前期比 | | |
|--------------------------|--------|----------|--------|--------|---------|--------|--------|-------------|
| | 通期 | 上期 | 下期 | 通期 | 上期 | 下期 | 金額(通期) | 増減率 (通期) |
| 売上高 | 35,000 | 16,994 | 18,005 | 33,461 | 16,620 | 16,841 | +1,538 | +4.6% |
| 売上原価 | 5,950 | 2,635 | 3,314 | 5,439 | 2,666 | 2,772 | +510 | +9.4% |
| 販管費 | 24,350 | 11,870 | 12,479 | 23,776 | 11,845 | 11,930 | +573 | +2.4% |
| 営業利益 | 4,700 | 2,489 | 2,210 | 4,245 | 2,108 | 2,137 | +454 | +10.7% |
| (利益率) | 13.4% | 14.6% | 12.3% | 12.7% | 12.7% | 12.7% | | |
| 経常利益 | 4,660 | 2,434 | 2,225 | 4,144 | 2,034 | 2,109 | +515 | +12.4% |
| (利益率) | 13.3% | 14.3% | 12.4% | 12.4% | 12.2% | 12.5% | | |
| 親会社株主に 帰属する 四半期純利益 | 2,700 | 1,425 | 1,274 | 2,607 | 1,088 | 1,518 | +92 | +3.6% |
| (利益率) | 7.7% | 8.4% | 7.1% | 7.8% | 6.6% | 9.0% | | |

資本政策





自己株式取得 (1,955百万円、281万株)

- 株主還元
- 資本提携・M&A に活用予定

3月末の自己株式数: 607万株

(発行済株式総数の10.1%)



本日はありがとうございました

₩ 株式会社エムティーアイ

〈お問い合わせ先〉 株式会社エムティーアイ I R室 TEL:03-5333-6323 FAX:03-3320-0189 Mail:ir@mti.co.jp www.mti.co.jp

本資料における業績の見通しは、当社が本資料発表時点で入手可能な情報による判断、仮定および確信に基づくものであり、今後の国内および海外の経済情勢、事業運営における内外の状況変化、あるいは、見通しに内在する不確実な要素や潜在的リスク等、さまざまな要因により実際の業績が見通しと大きく異なる結果となり得ることがあります。なお、リスクや不確実な要素には将来の出来事から発生する予測不可能な影響等も含まれます。