

2017年3月期 7月度 月次売上概況(速報)についてのお知らせ

土日祝日日数	前年比(日)	±0	+1	-1	±0	+2	-1	-1	+1	-1	±0	±0	-1	±0	+2	±0	±0	±0	-1	±0	-1
国内売上高(全業態)		15年7月	16年4月	16年5月	16年6月	16年7月	16年8月	16年9月	16年10月	16年11月	16年12月	17年1月	17年2月	17年3月	今期累計	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	上期	下期
全店	額(百万円)	22,414	21,167	18,746	17,838	23,054									80,805	57,751					
既存店	前年比(%)	-1.3	-4.1	-4.0	-2.7	2.8									-1.9	-3.6					
国内客数(全業態)		15年7月	16年4月	16年5月	16年6月	16年7月	16年8月	16年9月	16年10月	16年11月	16年12月	17年1月	17年2月	17年3月	今期累計	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	上期	下期
全店	人数(千人)	3,037	3,128	2,935	2,599	3,080									11,742	8,662					
既存店	前年比(%)	-3.0	-5.4	-5.1	-4.4	1.4									-3.4	-5.0					
客单価(全業態)		15年7月	16年4月	16年5月	16年6月	16年7月	16年8月	16年9月	16年10月	16年11月	16年12月	17年1月	17年2月	17年3月	今期累計	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	上期	下期
既存店	前年比(%)	1.9	1.3	1.0	1.4	1.1									1.4	1.3					

国内	商品別売上高 既存店前年比(%)	15年7月	16年4月	16年5月	16年6月	16年7月	16年8月	16年9月	16年10月	16年11月	16年12月	17年1月	17年2月	17年3月	今期累計	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	上期	下期
主な商品群	カー用品物販	-5.7	-6.1	-6.8	-6.0	1.3									-4.2	-6.3					
	タイヤ	-1.6	-7.1	-6.5	-6.5	-2.2									-5.5	-6.7					
	カーエレクトロニクス	-12.5	-5.2	-8.1	-9.1	3.7									-4.0	-7.4					
	オイル	-2.6	-3.3	-3.6	-3.4	1.5									-2.1	-3.4					
	バッテリー	-4.8	-4.0	-2.6	-2.7	4.9									-0.8	-3.1					
	アクセサリー	-4.3	-4.2	-5.9	-3.8	3.6									-2.4	-4.6					
	サービス	2.2	-2.3	-3.0	-1.4	4.3									-0.5	-2.2					
	車検・整備	6.9	-4.2	-3.1	-1.5	3.1									-1.3	-2.9					
	車買取・販売	14.3	-5.9	0.8	1.2	-1.5									-1.4	-1.3					
	中古カー用品	-5.9	-10.7	-12.7	-11.9	-24.8									-15.1	-11.8					
	燃料	-15.0	-22.9	-22.3	-14.2	-10.1									-17.2	-19.8					

海外店舗売上高 前年比（全店）（%） -5.7 -3.5 -14.7 -6.7 -6.1 - - - - - - - - - -7.6 -8.3 - - - -

2016年7月度 (特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)

【概況】前年同月売上は既存店ベースで+1.4%、全店ベースで+2.8%

売上増減要素:①土日祝日日数、前年比で2日増。②販売促進を強化したナビゲーションは前年実績を上回ったが、タイヤは前年割れが継続。③車検・整備は、台数・金額ともに前年比プラスで回復基調。

④車買取・販売は、店舗での買取査定件数の増加に伴い業販が伸長し、加えて小売は新車販売が好調で売上増加

【商品別】タイヤ・ホイール：タイヤはNBタイヤの販売促進企画などを実施したものの、PBタイヤなど低価格帯商品が低調で、数量・金額ともに前年割れ

カーネクトロニクス・ナビゲーションは販促企画が奏功、新製品を中心に好調で、金額ベースで前年実績を上回った。また、ドライブレコーダーや後部座席用モニター、ETC2.0なども好調を維持

バッテリー、高単価のアイドリングストップ車用バッテリーの販売比率が上昇傾向。メンテナンス、牽揚力を強化したルーフボックスやキャリアなどが好調で、メンテナンス全体で前年実績を上回った。

アカセサリ! 日陰け類が好調を維持! 東内アカセサリ! や苦酢剤などの売上も伸長。カーリペア・シャンプーやワックスなど洗車用品が好調で前年実績を上回った。

サービス、下回い陸建コーティングなどの物販を併せむる、サブサービス、が好調。東京、敷地は新たな付加サービス開始に伴ひ、延べCMG(カネハ)の生産を実施。前年実績を上回った。会社ベースでは台数前年比+0.7%、会額前年比+3.4%。

リーベースト「トヨタのヨーロッパ車などとの競争力をアピールするため、ヨーロッパへ販売を拡大する方針だ。車両価格は既存車種と同様に設定する」と述べた。

出店、退店状況 7月度 国内:新店1、退店0、リロケーション/スクラップ&ビル(業態変更含む)による開店1、海外:新店1、リロケーション0、退店0
7月末 国内店舗数: 602店舗(オートバックス499、スーパー・オートバックス 75、オートバックスセコハン市場 9、オートバックスエクスプレス 12、オートバックスカーズ独立店 3、オートバックス車買取専門店 4) 海外店舗数: 35店舗

・こちらのデータはフランチャイズ加盟法人の運営する店舗を含むオートバックスグループの小売売上であり、当社連結および単独の売上高とは異なり、会計監査人による監査は受けしておりません。

・最新データにつきましては、速報値となっています。尚、過去に遡って調整が入る場合もございます。

・「全業態」は、オートバックス、スーパー オートバックス、オートバックスセコハン市場、オートバックスエクスプレス、オートバックスカーズ(独立店含む)、オートバックス車買取専門店です。

- ・オートバックスの店舗数には、オートバックスPasar三芳（上り）店を含んでおります。

2016年4月度 (特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)

【概況】前年同月売上は既存店ベースで▲5.5%、全店ベースで▲4.1%

売上増減要素: ①販売促進を強化したタイヤは履き替え需要が少なく前年実績を下回った。②車検・整備は店舗での予約獲得策が定着しているものの前年割れ。③車買取・販売は小売は前年割れだったが、買取査定強化に伴い業販が好調で、全店ベースでは前年実績を上回った。

【商品別】タイヤ・ホイール: タイヤは全国的なNBタイヤの販売促進企画により販売単価が上昇したものの、全体的に夏タイヤへの履き替え需要が少なく前年割れ。ホイールは低価格帯商品を中心に販売数量が減少。

カーエレクトロニクス: ナビゲーションは後半より販売促進を強化したものの前年割れ。一方で後部座席用モニターやドライブレコーダーは好調を維持。

オイル: 販売促進を強化したNBオイルは好調だったものの前年実績を下回った。アクセサリー: 日除け類や携帯トイレなどが好調だったものの、全体では前年実績を下回った。

メンテナンス: 全体では前年割れだったものの、エアコンフィルター、補修用バルブは好調を維持。また震災への備えとして緊急脱出用ハンマーが好調。カースポーツ: ドレスアップ小物類やマフラーなどの商品が低調だったが、専売商品のスポーツシートなどが好調。

サービス: 下回りコーティングなどの物販を伴わないサービスは好調だったものの、車検・整備は2回目以降の車検対象車両台数が減少している影響もあり、前年実績を下回った。全店ベースで台数前年比▲7.1%、金額前年比▲3.7%。

車買取・販売: 買取査定の強化により成約台数が増加し業販が売上伸長。小売は新車販売は前年実績を上回ったものの、中古車販売が前年割れ。業販と小売を合わせた全体では、全店ベースで台数前年比+0.4%、金額前年比+1.1%。

2016年5月度 (特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)

【概況】前年同月売上は既存店ベースで▲5.5%、全店ベースで▲4.0%

売上増減要素: ①土日祝日日数、前年比で1日減。②軽自動車を中心に新車販売台数が減少した影響もあり、ナビやアクセサリーの売上が低調。③車検・整備は、店舗での予約獲得策が定着しているものの、車検対象車両の減少が影響し前年割れ。

④車買取・販売は業販に加え、新車、中古車販売も好調で売上伸長。

【商品別】タイヤ・ホイール: タイヤは前月より全国的なNBタイヤの販売促進企画を継続し、北海道など一部エリアにおいて夏タイヤへの履き替え需要が発生したものの、全体では前年割れ。ホイールは低価格帯商品を中心に売上減少。

カーエレクトロニクス: 新車販売台数の減少に伴いナビゲーションが数量・金額ともに前年割れ。一方で、好調を維持している後部座席用モニターやドライブレコーダーは前年比プラス。オイル: 販売促進を強化したNBオイルが好調で、全体では数量ベースで前年実績を上回った。

アクセサリー: 日除け類や携帯用トイレなどが好調だったものの、新車販売台数の減少も影響し、車内アクセサリー全般的に低調。メンテナンス: 全体では前年割れだったものの、震災への備えとして緊急脱出用ハンマーが好調。

サービス: 下回りコーティングなどの物販を伴わないサービスは好調だったものの、車検・整備は2回目以降の車検対象車両台数が減少している影響もあり前年実績を下回った。全店ベースで台数前年比▲3.7%、金額前年比▲2.6%。

車買取・販売: 買取査定の強化により業販が売上伸長。小売は新車販売、中古車販売ともに好調でいずれも前年実績を上回った。業販と小売を合わせた全体では、全店ベースで台数前年比+1.8%、金額前年比+8.1%。

2016年6月度 (特に記載がない場合は前年同月比は既存店ベースの数値)

【概況】前年同月売上は既存店ベースで▲4.4%、全店ベースで▲2.7%

売上増減要素: ①軽自動車の新車販売台数減少の影響もあり、ナビゲーション、ホイール、アクセサリーなどの売上が減少。②車検・整備は、車検対象車両減少の影響が継続し前年割れ。③車買取・販売は、買取査定強化に伴い業販が伸長し、小売は新車販売が好調で売上増加。

【商品別】タイヤ・ホイール: タイヤはNBタイヤの販売促進企画などを実施したものの、数量・金額ともに前年割れ。ホイールは軽自動車用サイズを中心に売上減少。

カーエレクトロニクス: 一部の新商品の売上は回復の兆しが見られるものの、ナビゲーションが数量・金額ともに前年割れ。一方で、ドライブレコーダーは好調を維持し、一部高速道路での割引サービス開始に伴いETC2.0の販売台数が大幅に増加。

オイル: 販売促進を強化したNBオイルが好調だったものの、全体では数量・金額ともに前年割れ。アクセサリー: 車内用品は全般的に低調だったものの、日除け類などが好調。メンテナンス: 全体では前年割れだったものの、天候の影響もありワイパーが好調。

サービス: タイヤ交換やナビゲーション取付工賃などが低調だったものの、エアコン関連メニューなど物販を伴わないサービスが好調。車検・整備は2回目以降の車検対象車両台数が減少している影響もあり前年実績を下回った。全店ベースでは台数前年比▲3.2%、金額前年比▲1.0%。

車買取・販売: 店舗での買取査定件数の増加に伴い業販が好調。小売は中古車は前年割れだったものの、新車が好調で前年実績を上回った。業販と小売を合わせた全体では、全店ベースで台数前年比+5.4%、金額前年比+9.3%。