

# 2022年3月期 決算説明資料

2022年5月31日

# 目次

## contents

- 
- 1 グループ概要
  - 2 2022年3月期 業績
  - 3 社労夢事業
  - 4 CuBe事業
  - 5 2022年3月期 トピックス
  - 6 成長戦略
  - 7 2023年3月期 連結業績予想
  - 8 サービス概要



1

# グループ概要

---

# 会社概要

- 社名 株式会社エムケイシステム
- 代表者 三宅 登
- 所在地 大阪本社  
大阪市北区中崎西2丁目4番12号 梅田センタービル30階
- 拠点 東京、名古屋、福岡、岩手県二戸市、松山
- 子会社 株式会社ビジネスネットコーポレーション（東京都港区）
- 設立 1989年2月22日
- 資本金 219,110千円



# ミッションとビジョン

## MISSION

経営理念

### 人にやさしいシステムの提供で社会に貢献する

当社のサービス利用者だけでなく、  
その先に居る企業従業員やその家族を含めた人々にとって、  
使いやすいシステムであることはもちろん、  
社会保障や人材育成に貢献することで、社会基盤を支えます。

## VISION

経営方針

### 「人事労務領域総合サービスの提供」 業務を効率化し、付加価値創造を支援する

当社サービスによってお客様の業務を効率化し生産性を上げることはもちろん、  
企業全体そして個々の従業員が付加価値を生む支援をします。

## VALUES

行動指針



### Technology Driven

最新のテクノロジーを活かし、  
サービスを革新し続けます。



### Speed

常に当事者意識を忘れず  
スピード感をもって行動します。



### Fairness

ステークホルダーと共に成長・発展  
するため公平公正に行動します。

# セグメント構成

## 社労夢事業とCuBe事業の2つのセグメントで構成

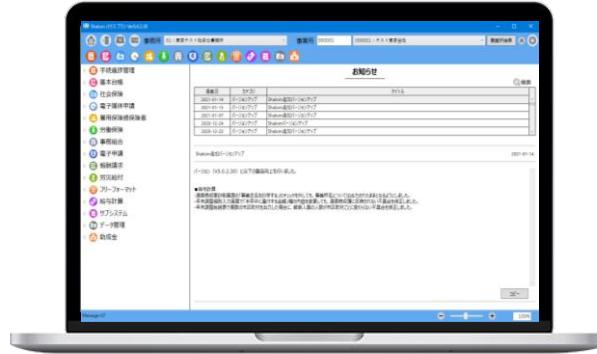
### 社労夢事業

- ASPサービス
- システム構築サービス

システムの月額利用料やサービスの初期設定費など

- システム商品販売

勤怠システムで利用する打刻機器や給与帳票類の物品販売など



### CuBe事業

- 受託開発型パターンメイド
- クラウド

個社ごとのカスタマイズ費用や保守料など





2

## 2022年3月期 業績

---

# 業績ハイライト（グループ）

- ストック売上の積み上がりにより、通期売上高は**前期比 12.5%増の2,742百万円**  
期初の連結業績予想に対する達成率は**94.8%**で1億49百万円の未達
  
- 新製品リリースによる償却負担増により、売上総利益は**前期比 6.2%増の1,274百万円**
  
- 連結営業利益は**前期比 33.8%減の1億45百万円**  
期初の連結業績予想に対する達成率は**66.1%**で74百万円の未達
  
- 社労夢事業のストック収益は、四半期ベースで**前年同期比 11.6%増の475百万円**
  
- CuBe事業の受注残高は、**前期比0.2%増の255百万円**

# 業績のサマリー（グループ）

売上高は、前期比 12.5%増の2,742百万円、  
利益率が悪化するも 145百万円の営業利益で着地

	2020年3月期 (前々期)	2021年3月期 (前期)	2022年3月期 (当期)	前々期比	前期比
売上高	2,380	2,439	<b>2,742</b>	+15.2%	+12.5%
売上総利益	1,196	1,200	<b>1,274</b>	+6.6%	+6.2%
売上総利益率	50.3%	49.2%	<b>46.5%</b>	-3.8pt	-2.7pt
営業利益	314	219	<b>145</b>	△53.8%	△33.8%
営業利益率	13.2%	9.0%	<b>5.3%</b>	-7.9pt	-3.7pt
親会社株主に帰属する 当期純利益	197	138	<b>91</b>	△53.6%	△33.8%
1株当たりの 当期純利益(円)	36.32	25.44	<b>16.84</b>	-	-

単位：百万円 / %

# 貸借対照表（グループ）

**将来の収益となる前受金が前期比 102.5%の増加  
自己資本比率 63.5%と財務基盤は安定**

	2020年3月期 (前々期末)	2021年3月期 (前期末)	2022年3月期2Q (当第2四半期末)	2022年3月期 (当期末)
流動資産合計	1,196	1,172	1,052	<b>1,056</b>
売掛金	420	467	429	<b>475</b>
固定資産合計	1,038	1,069	1,091	<b>1,174</b>
流動負債合計	599	586	647	<b>751</b>
前受金	33	42	53	<b>86</b>
固定負債合計	330	252	141	<b>55</b>
純資産合計	1,304	1,402	1,353	<b>1,424</b>

# キャッシュ・フロー計算書（グループ）



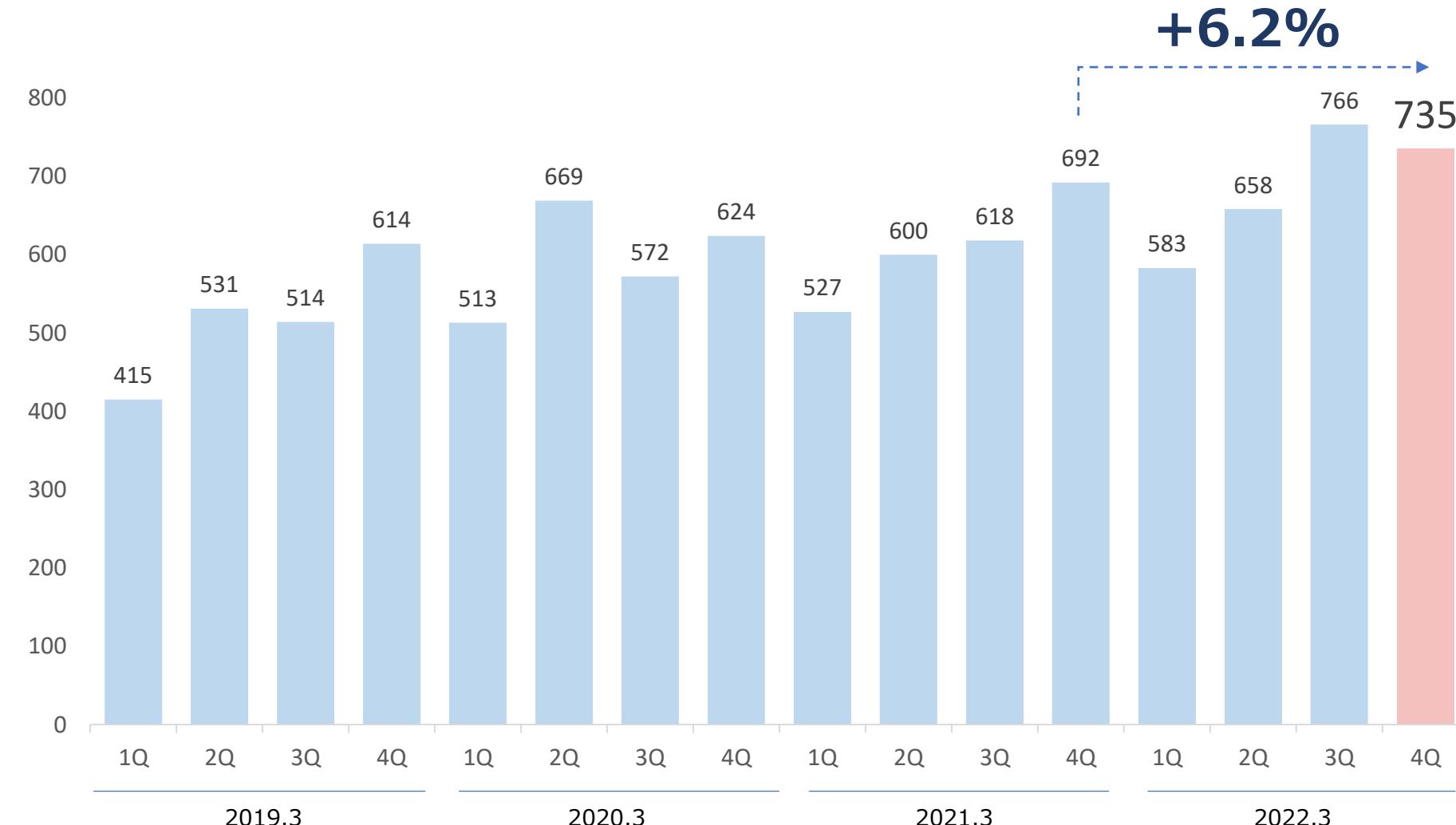
**営業キャッシュ・フローは前期比 45.1%増の493百万円  
継続して開発投資を先行、配当・借入金の返済も予定通りに実行**

	2020年3月期 (前々期)	2021年3月期 (前期)	2022年3月期2Q (当第2四半期)	2022年3月期 (当期)
営業キャッシュ・フロー	814	340	210	<b>493</b>
投資キャッシュ・フロー	△330	△381	△227	<b>△472</b>
財務キャッシュ・フロー	△60	△64	△126	<b>△177</b>
現金及び現金同等物の増減額	423	△105	△143	<b>△156</b>
現金及び現金同等物 の期末残高	722	617	474	<b>461</b>

単位：百万円

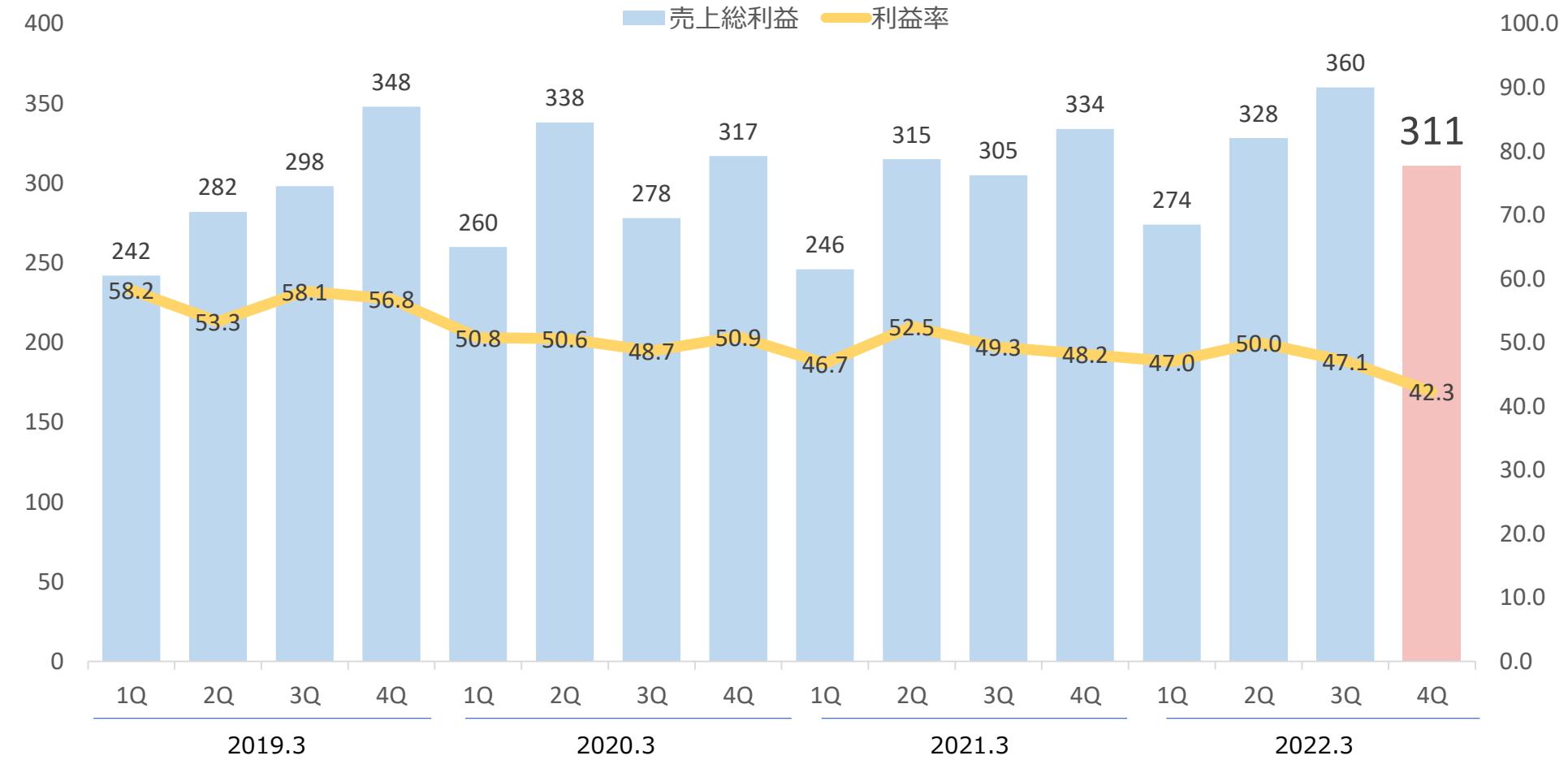
# 売上高の推移（グループ）

全社の売上高は前年同四半期比 **6.2%**増加と順調に推移



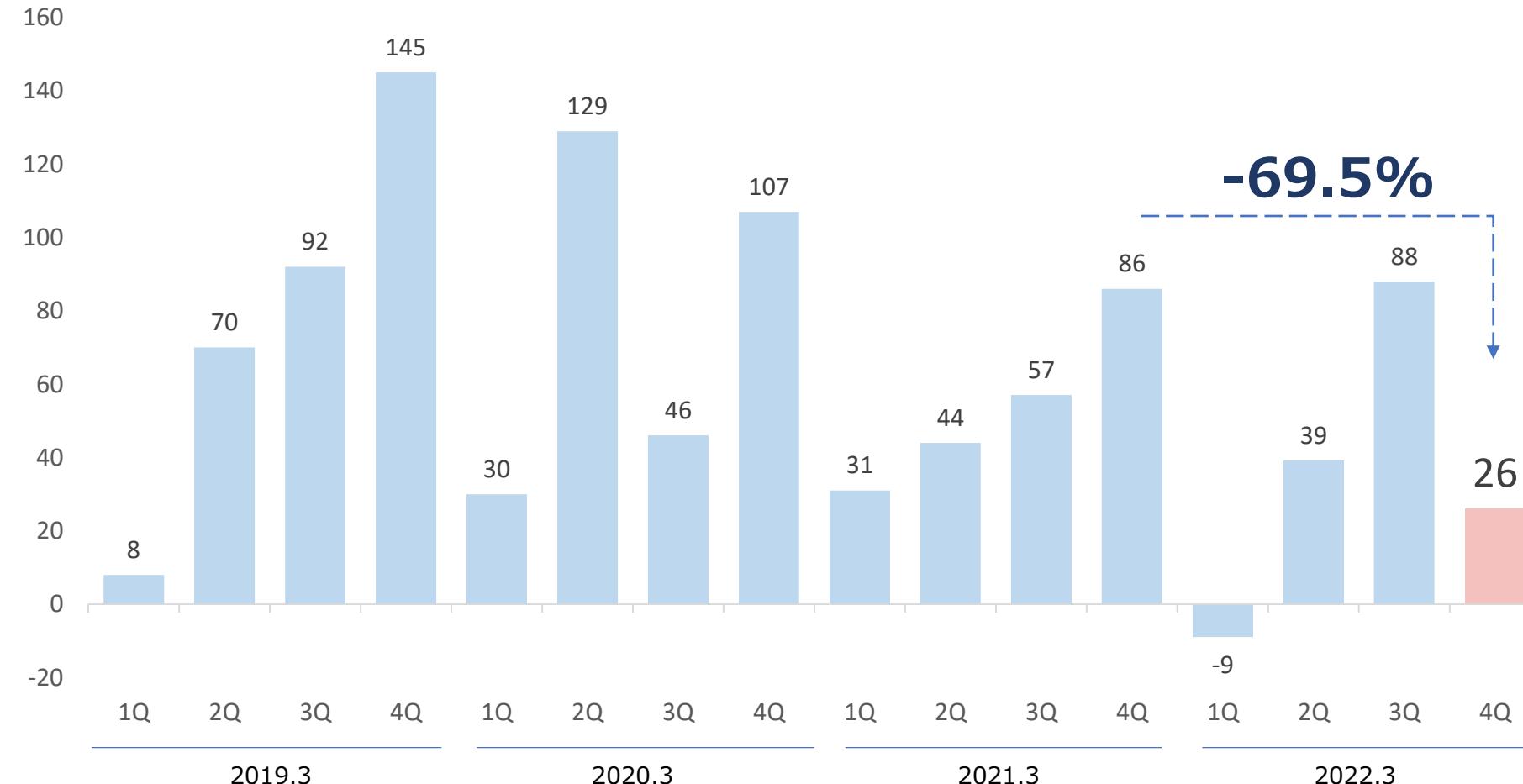
# 売上総利益の推移（グループ）

売上総利益は前年同四半期比 **7.0%**減少、償却負担増、ライセンス費用の値上げなどにより原価が上昇、売上総利益率は前年同四半期比 **5.9pt**減少



# 営業利益の推移（グループ）

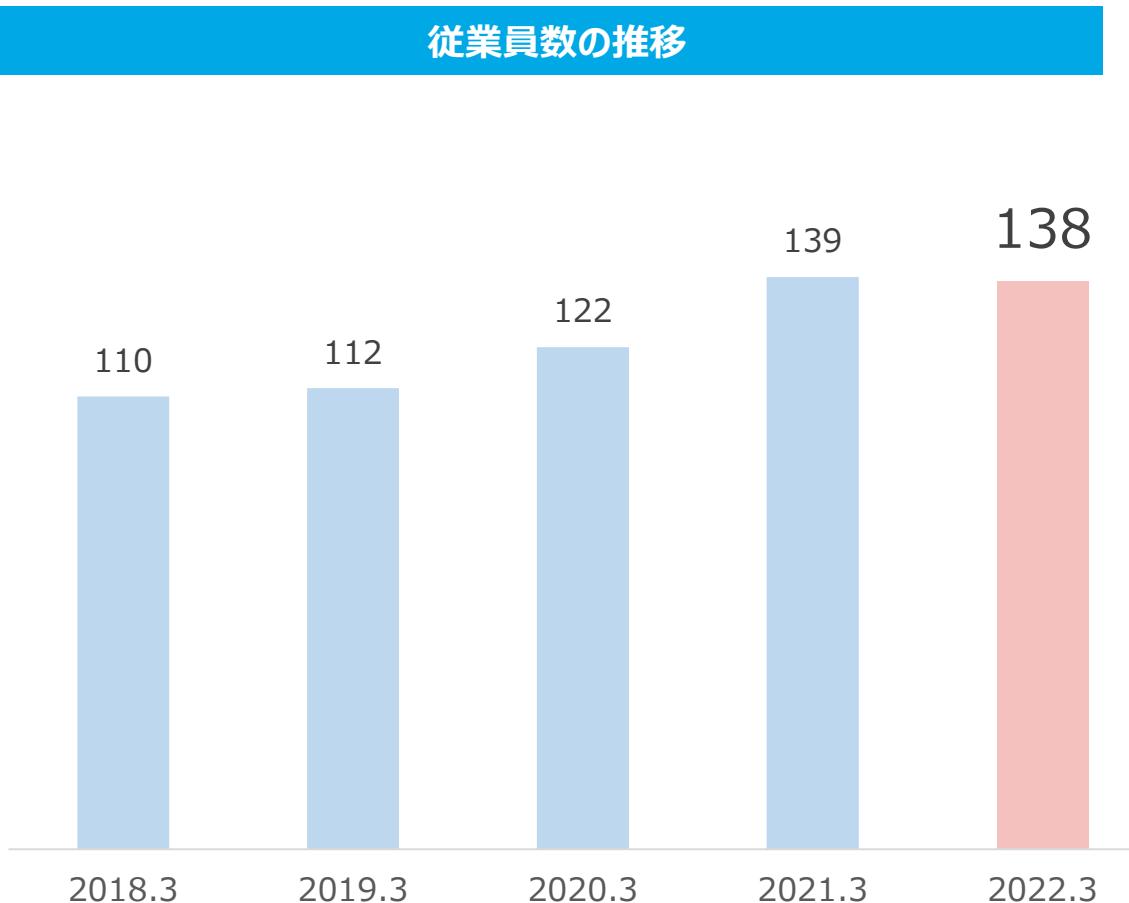
売上が増加するも、原価の上昇や、販促強化等の施策を実行したため  
前年同四半期比 69.5%減



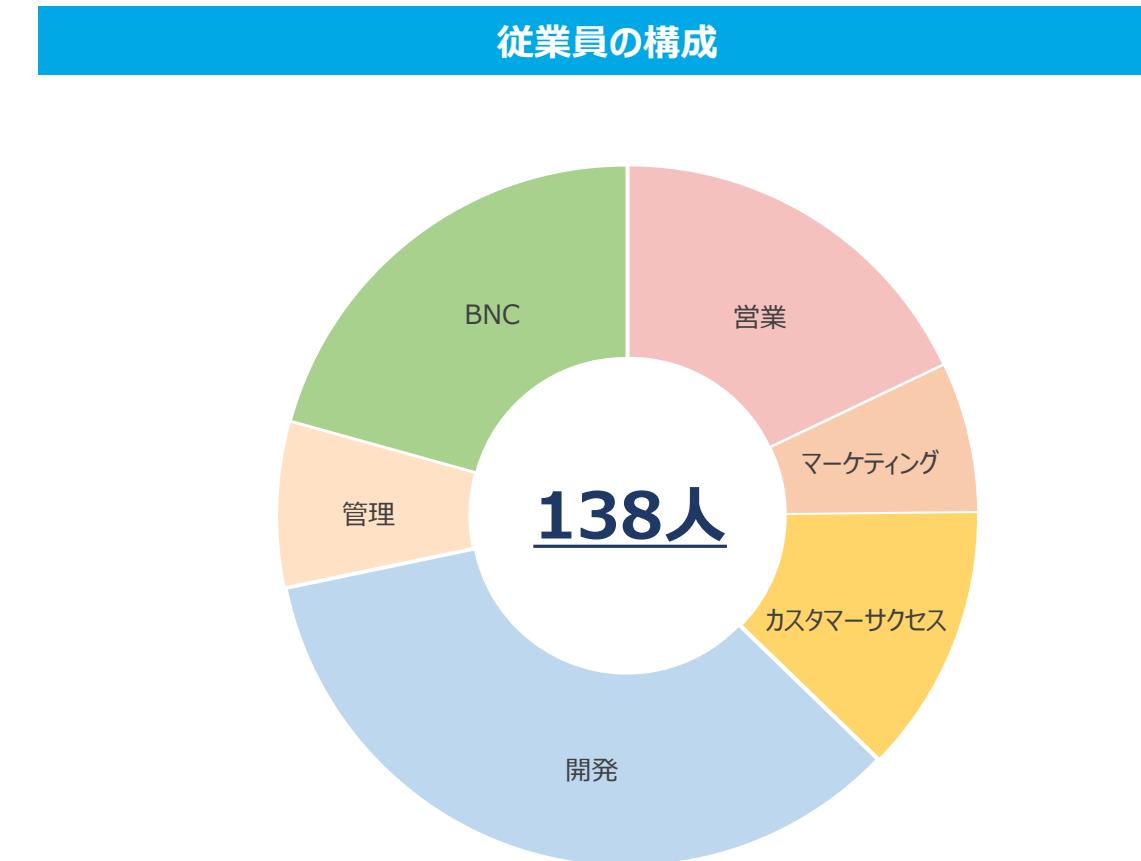
# 従業員数の推移(グループ)

■ 営業、開発それぞれに人員を適切に配置

従業員数の推移



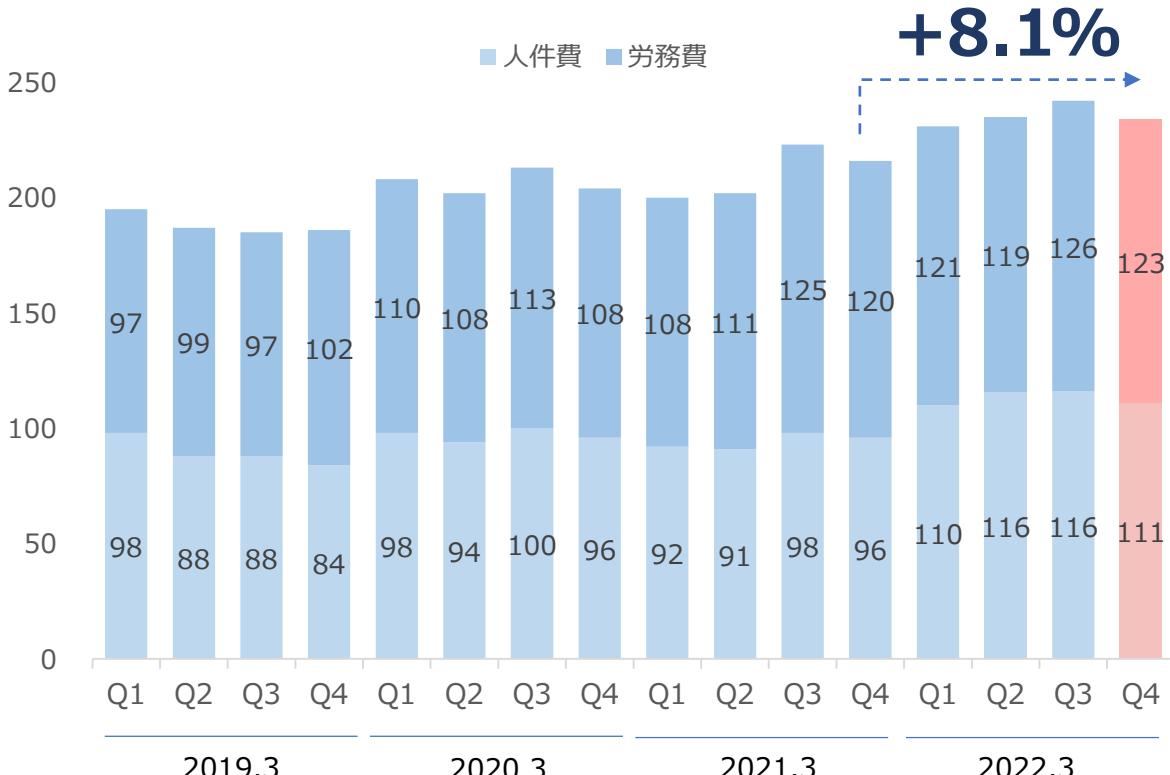
従業員の構成



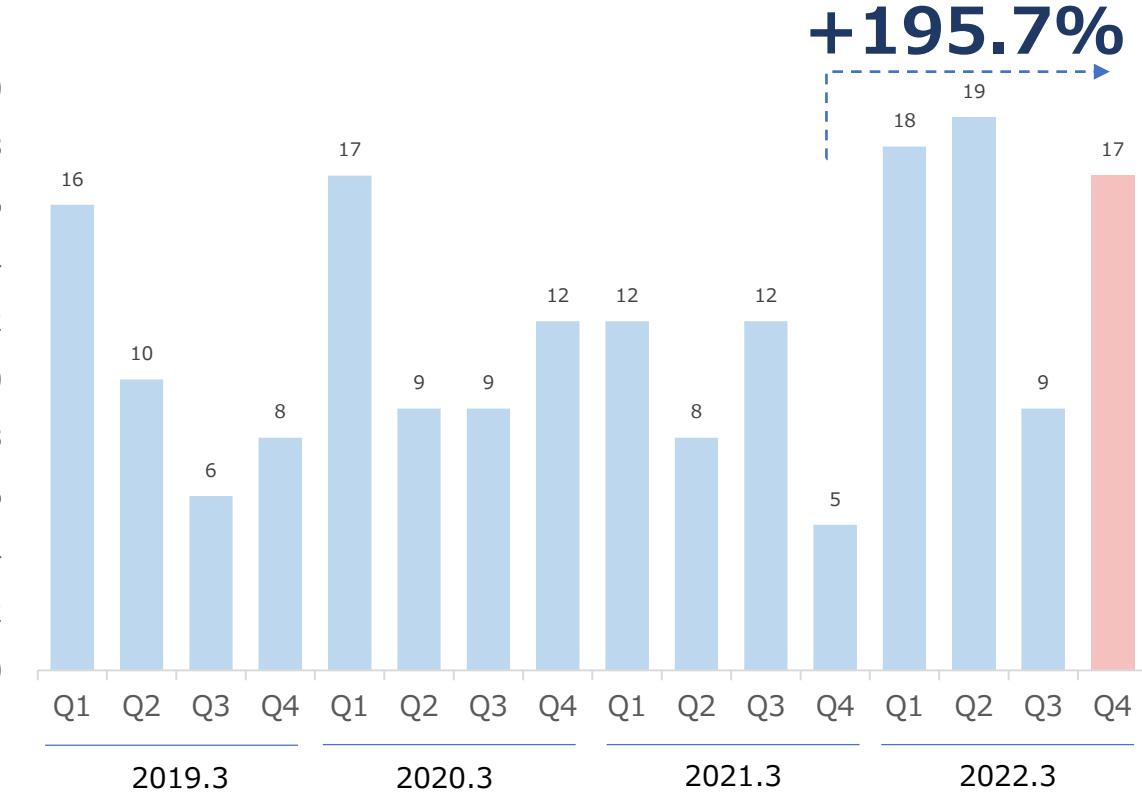
# 人件費・販促費の推移（グループ）

営業体制及び開発体制の強化のため採用を先行、  
販促費は大規模展示会への出展や製品サイトのリニューアルにより増加

人件費・労務費



販促費



単位：百万円

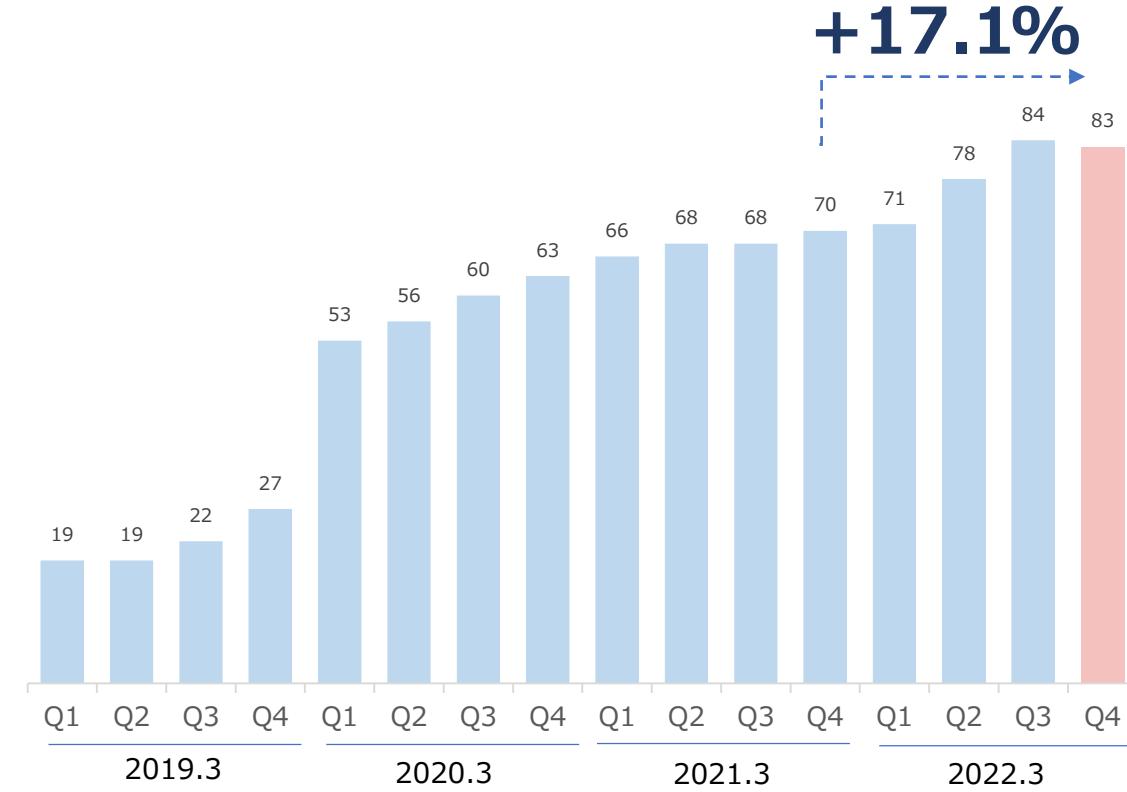
# IDC経費・ソフトウェア償却費の推移（グループ）

**IDC経費はユーザー数増加やライセンス費用の値上げに伴い増加  
ソフトウェア償却費は3年定額償却、新製品リリースに伴い増加傾向**

**IDC経費\*1**



**ソフトウェア償却費**



\*1:主にインターネットデータセンターの維持管理にかかる費用及び、ID発行に係るライセンス費用が含まれます。



3

# 社労夢事業



# 事業ハイライト（社労夢事業）



● 導入数 <sup>*1</sup>	● 発行ID数 <sup>*1</sup>	● 登録企業数 <sup>*1</sup>	● 登録従業員数 <sup>*1</sup>
<b>3,312</b>	<b>12,024</b>	<b>96.8</b>	<b>2,380</b>
社	ID	万社	万人
● ARPU <sup>*2</sup>	● ARPA <sup>*3</sup>	● DAU <sup>*4</sup>	● 解約率 <sup>*5</sup>
<b>44.2</b>	<b>12.2</b>	<b>11,068</b>	<b>0.23</b>
千円	千円	ID	%

\*1:Shalomシリーズの導入数/発行ID数/登録企業数/登録従業員数、2022年3月末時点

\*2:Shalomシリーズご契約数あたりの平均単価（Average Revenue Per User）、2022年3月末時点

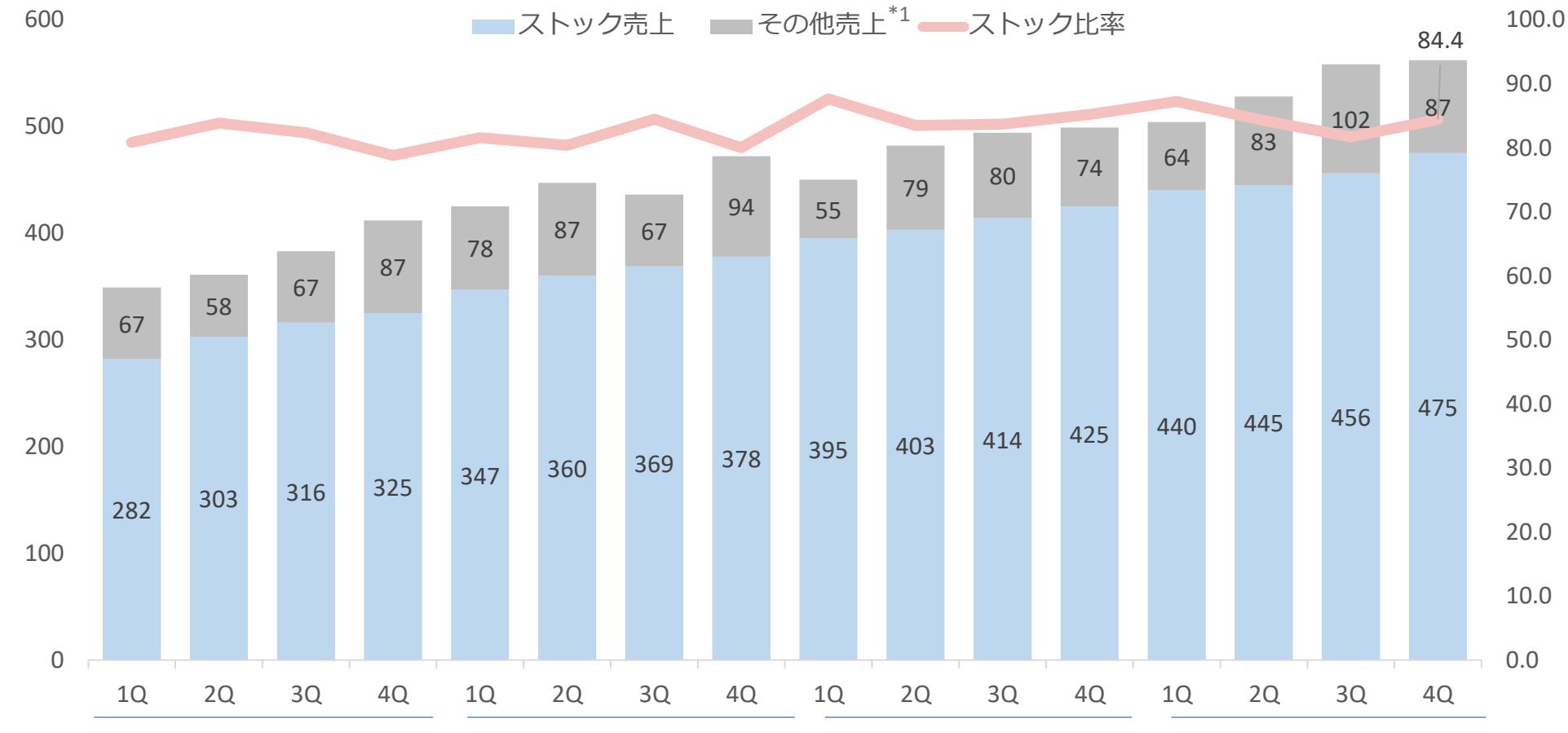
\*3:Shalomシリーズ1アカウントあたりの平均単価（Average Revenue Per Account）、2022年3月末時点

\*4:1日あたりのShalomサービス利用者数（Daily Active User）の最大値（ネットde賃金のIDを含む）

\*5:Shalomシリーズ導入数に対しての解約率、2022年3月期の平均値

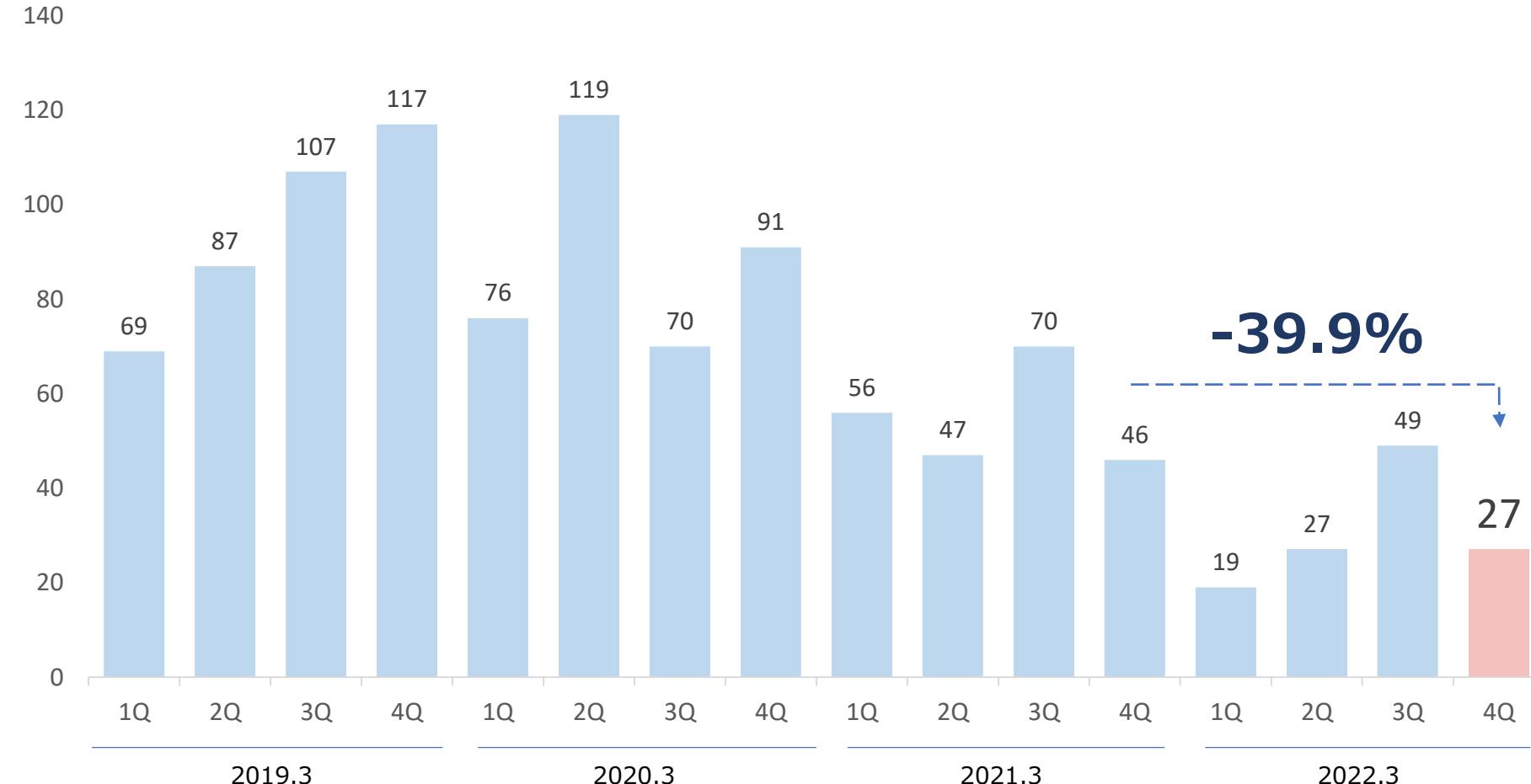
# 売上高の推移（社労夢事業）

ストック収益は前年同四半期比+11.6%の増収  
 ストック比率は84.4%



# 営業利益の推移（社労夢事業）

償却負担増、体制強化に伴う人件費の増加により、前年同四半期比 39.9%減



単位：百万円

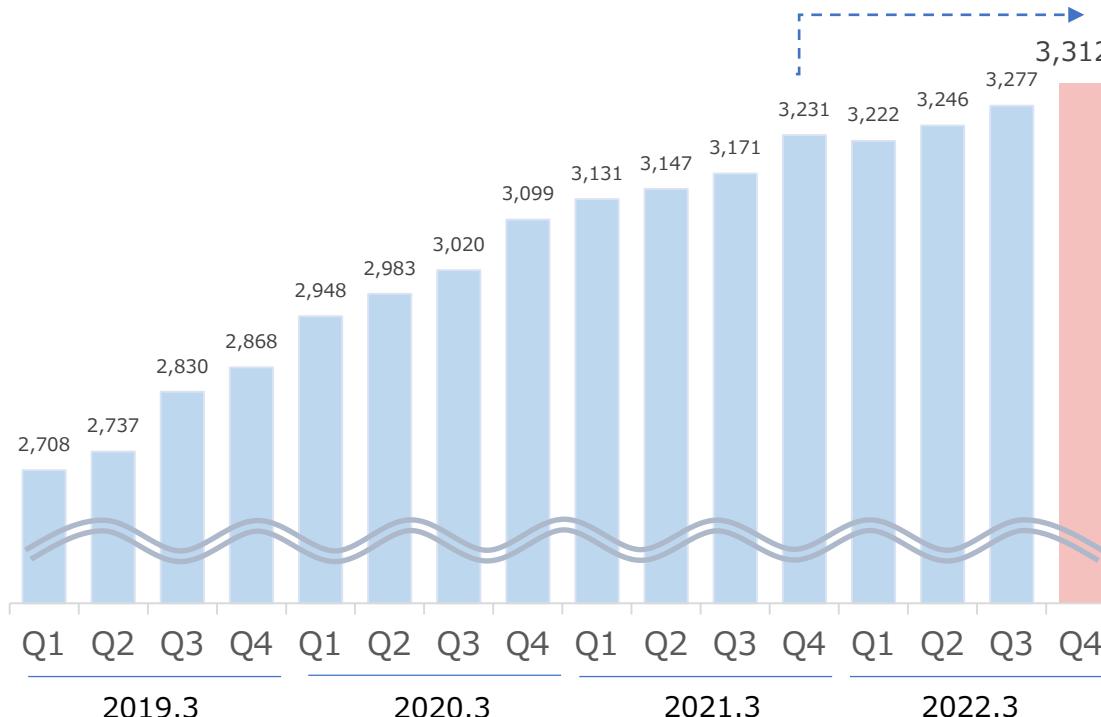
# Shalomシリーズ導入数の推移（社労夢事業）

主力製品であるShalomシリーズの  
ユーザー数は着実に増加



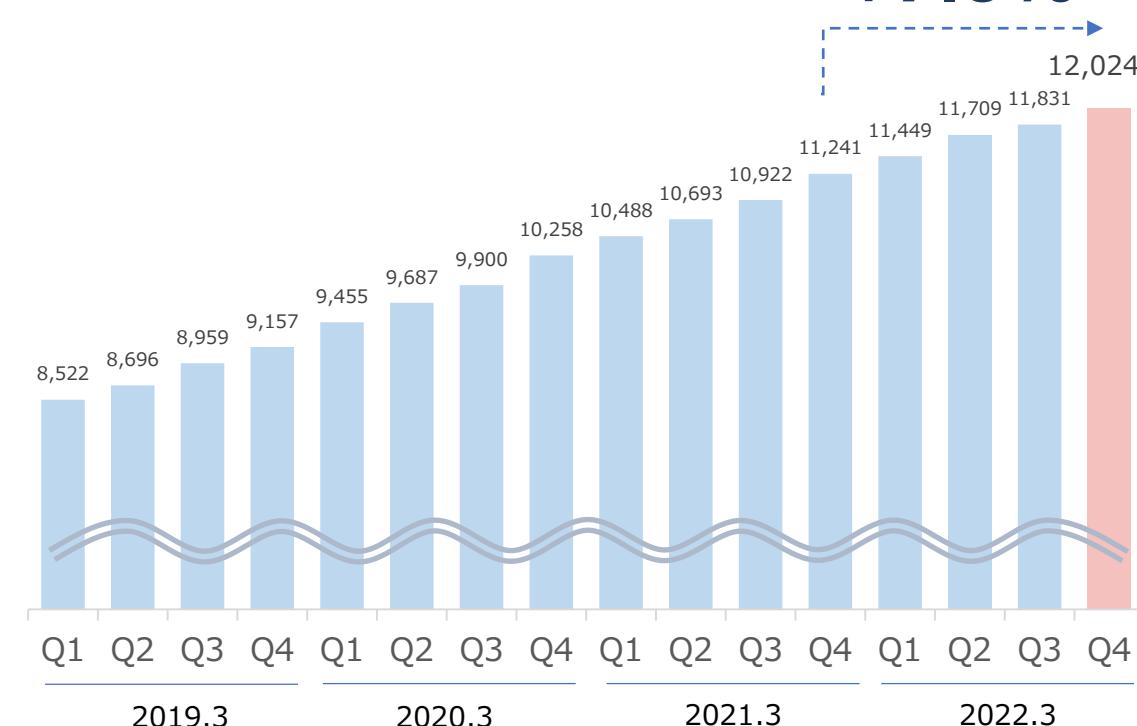
導入数

+2.5%



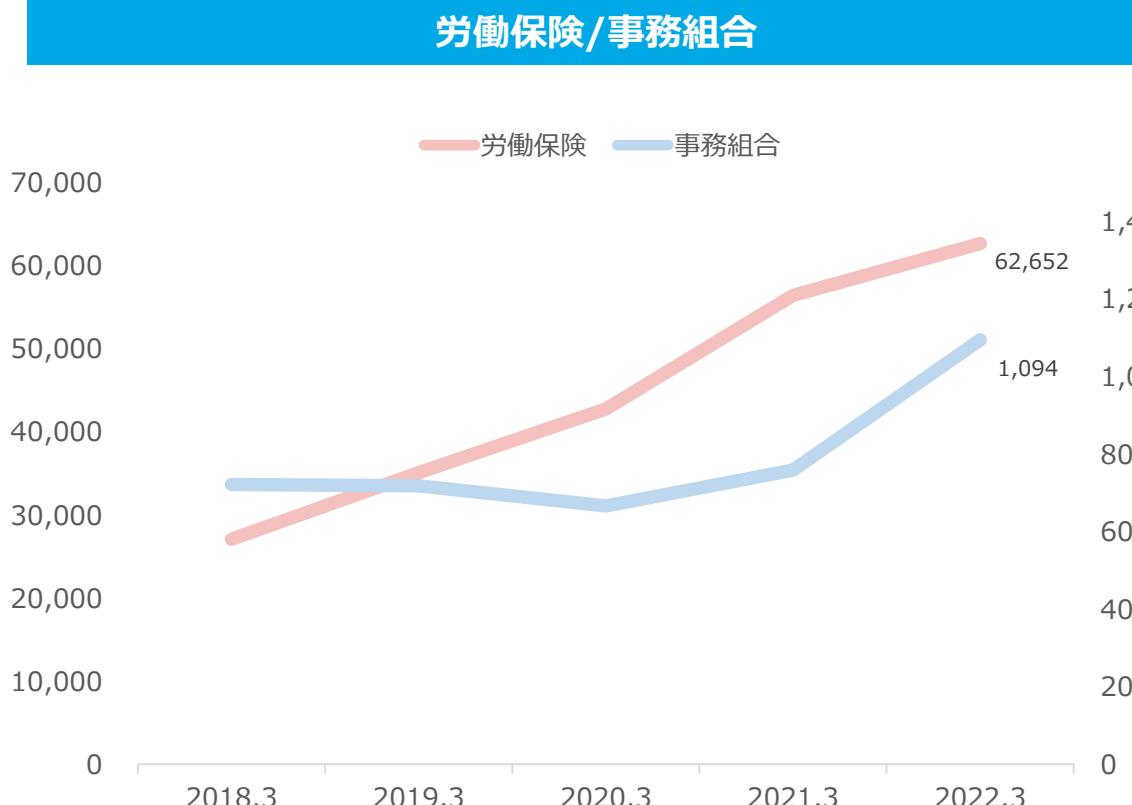
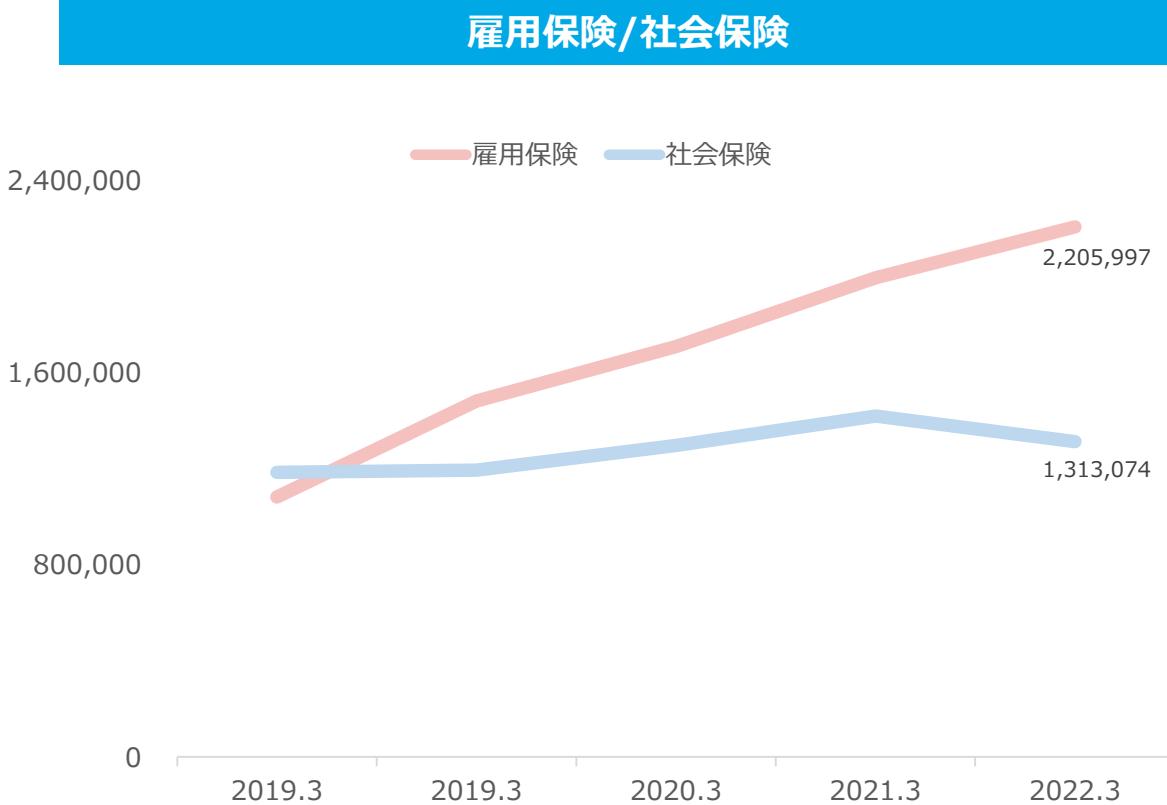
ID数

+7.0%



# 電子申請数の推移（社労夢事業）

## Shalomシリーズのメイン機能である電子申請数も増加傾向



# 労働保険事務組合機能

全国で2,192の労働保険事務組合で導入され導入シェア23.4%を誇る



## 労働保険事務組合での導入システム比較

### 事務組合数のシェア

総コン 4,178組合 / 44.5%	ネットde事務組合 2,192組合 / 23.4%	手書き   その他システム 3,017組合 / 32.1%
------------------------	------------------------------	----------------------------------

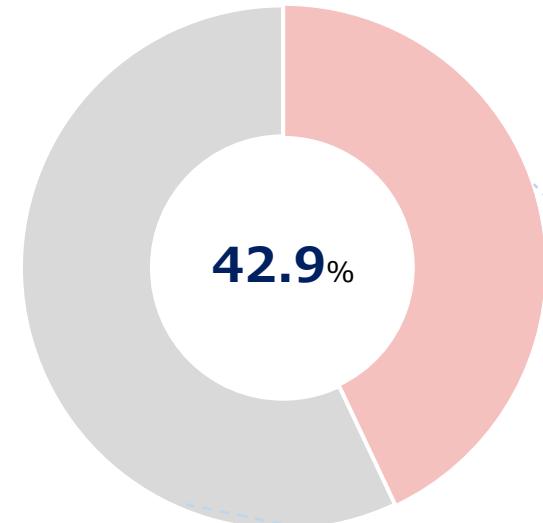
\*件数でのシェア

### 委託事業場数

総コン 634,371事業場 / 46.0%	ネットde事務組合 600,740事業場 / 43.5%	手書き   その他システム 10.5%
---------------------------	---------------------------------	------------------------

利用委託事業場数 138万

## 社労士母体の事務組合のシェア



社労士事務所母体における  
労働保険組合のシェアは42.9%

社労士事務所母体  
2,699事務組合

商工会議所母体  
487事務組合

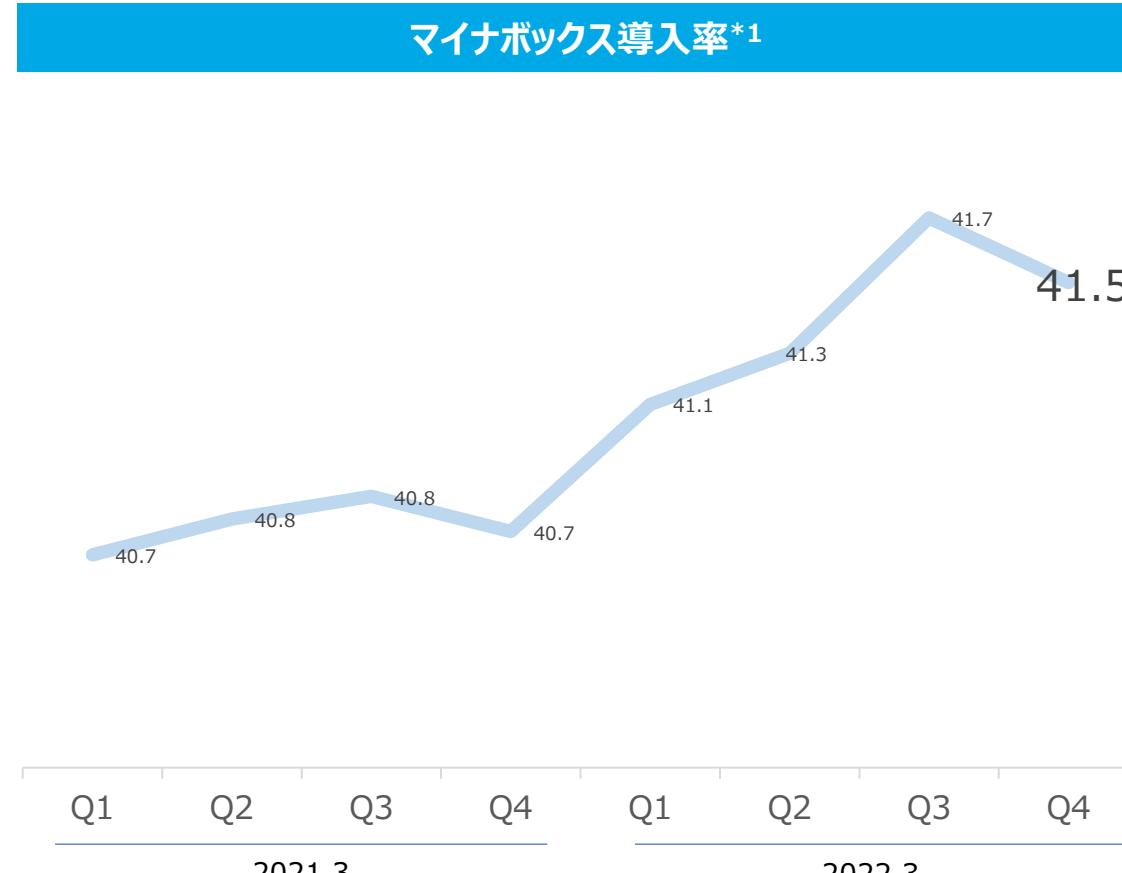
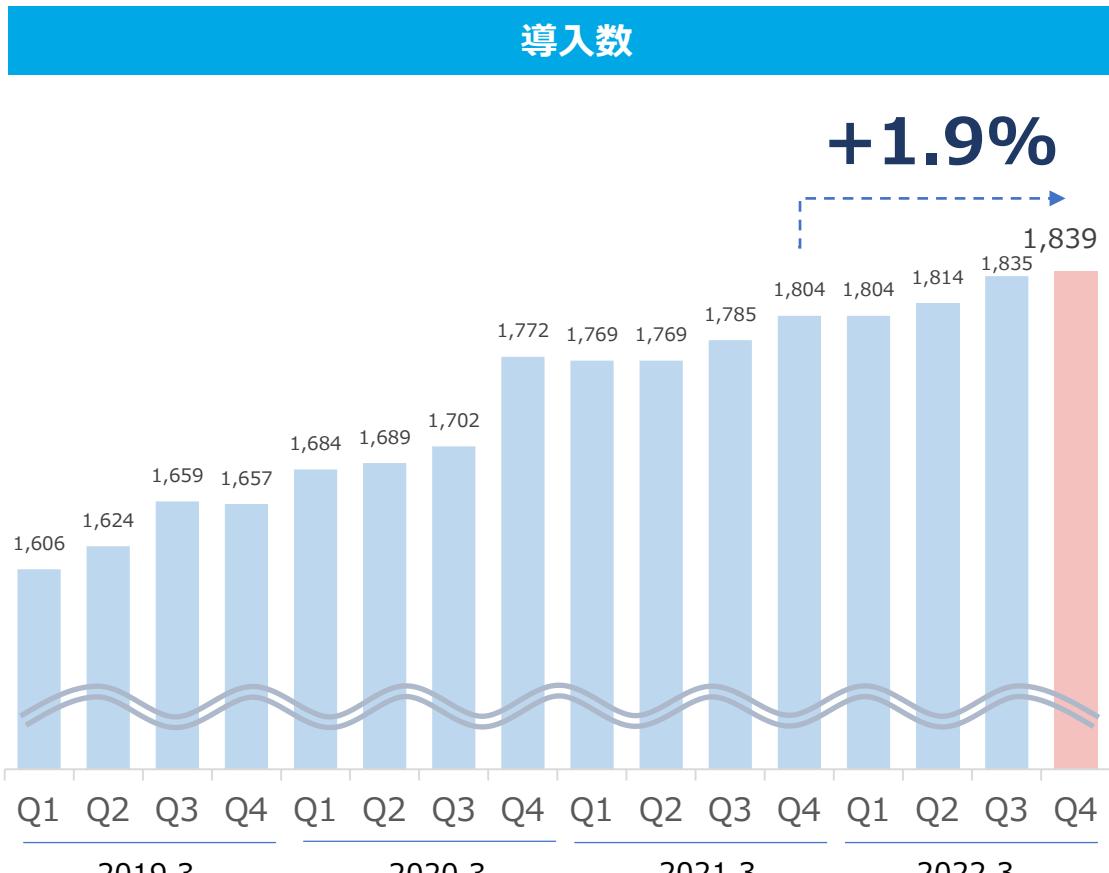
事業協同組合母体  
1,151事務組合

その他母体  
3,487事務組合

商工会母体  
1,627事務組合

# マイナボックスシリーズ導入数の推移（社労夢事業）

Shalomと連携する製品も着実に増加



## その他製品（社労夢事業）

### その他製品の登録企業数も着実に増加

WEB年末調整システム



**4,427** 社

従業員WEB申告システム



**461** 社

Shalom連携クラウドサービス



**11,393** 社

ネットde明細

**10,493** 社

ネットde賃金

**6,202** 社

ネットde就業



4

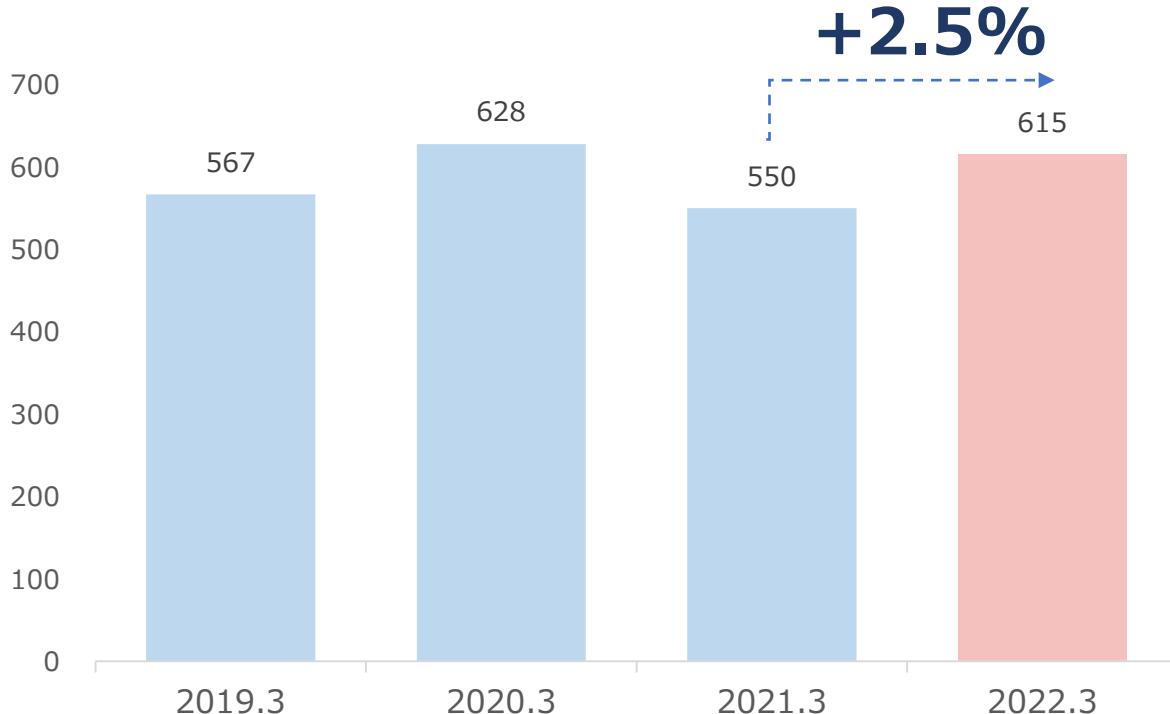
# CuBe事業



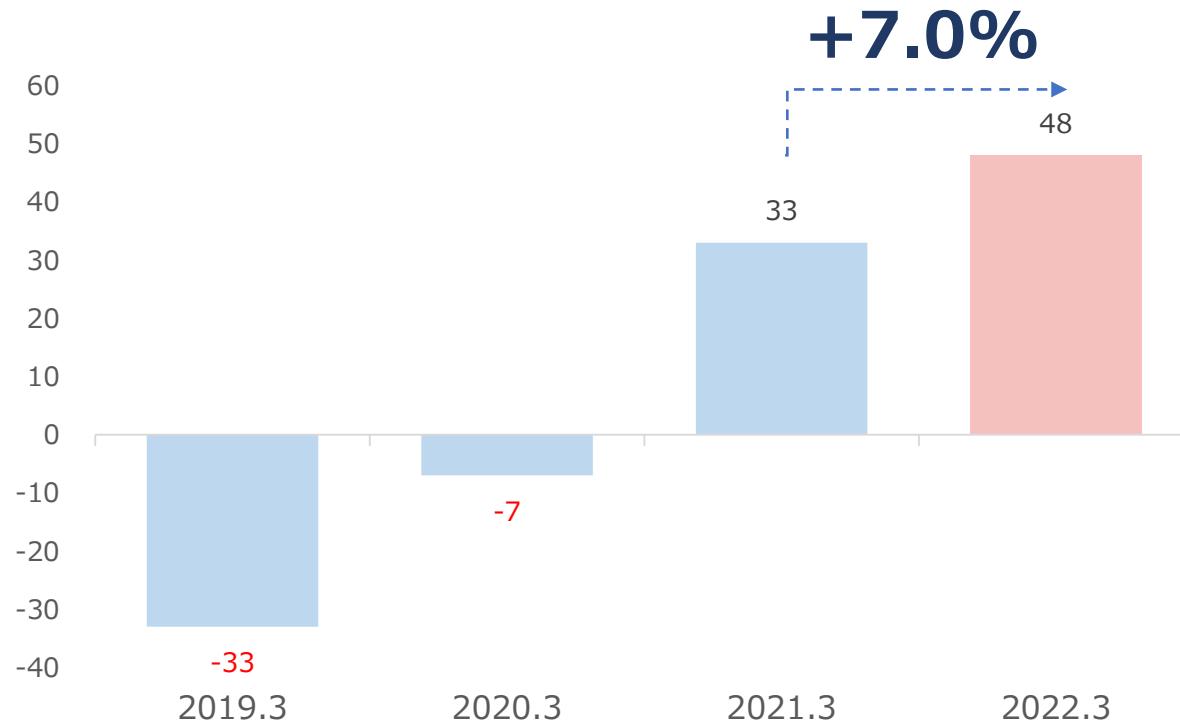
# 売上高と営業利益の推移 (CuBe事業)

売上は横ばい傾向、利益率は大幅に改善

売上高



営業利益



単位：百万円



5

## 2022年3月期トピックス

---

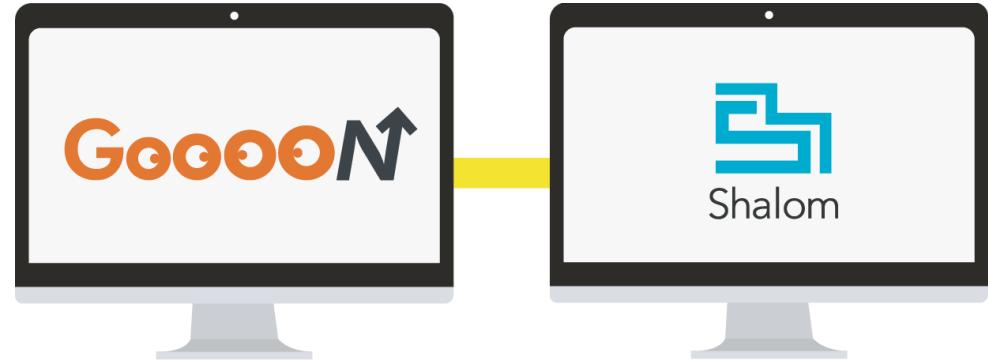
# 新サービスの提供開始①

## 人事管理システム「GooooN人財プロフィール（社労夢連携版）」

社労夢の人事情情報を  
もっと充実できないか。

人事システム導入を  
検討している顧問先に  
人事システムを提案したい。

社労夢の人事情情報を  
顧問先で共有できないか。



社労夢データとの連携

労務管理関連情報に限られますが、「GooooN」は人財情報全般を管理することができます。  
「GooooN」は、社労士事務所と顧問先との情報連携を活発にし、より密接な関係づくりをサポートします。

# 新サービスの提供開始②

## Shalom公式RPA「社口ボ（ShaRobo） Shalom V3.4版」



RPA (ロボティックプロセスオートメーション)は、人間が繰り返し行うクリックやキーボード入力など定常的な業務が自動化できる技術です。

社労夢で実行している定型業務（電子申請更新や公文書保存など）を社口ボが代行。ユーザー皆様の手作業を削減し、業務スピードと正確性の向上を両立します。

# プロモーション活動①



## 大規模展示会への参加・各種セミナーなどの実施

- 電子化・オンライン化 支援EXPO・テレワーク・在宅勤務 支援EXPO・ニューノーマル オフィスEXPO HR EXPOへの出展**

入館時の検温や消毒などコロナ対策が十分に施された状況で開催されました。

例年より人出は少ないようですが、ブースにはご興味を持たれたお客様に来ていただいております。



- MKS主催セミナーの実施**

新たにサービス提供を開始した社ロボをはじめとした各種セミナーを実施  
即日満員御礼になるなど大盛況のセミナーもありました。



# プロモーション活動②

## 各種施策の実施

### ● 社労夢情報誌の発行を開始

季節ごとのお役立ち情報や営業活動にご利用いただける情報などを掲載した情報誌の発行を行い、ユーザー様へお届けしました。



### ● LINEスタンプのリリース

Shalom公式RPA「社口ボ (ShaRobo)」のキャラクターを用いたLINEスタンプの販売を開始しました。



### ● 3冠達成

「社労夢」は、社会保険労務士向け電子申請サービス（社会保険・労働保険）において3部門でNo.1を獲得しました。

※日本マーケティングリサーチ機構調べ。調査概要：2021年12月期\_指定領域における競合調査



# デジタルマーケティング強化①

## SNS等へ広告を実施



新たな試みとしてSNSへ広告を掲載、問い合わせ件数増へとつながりました。  
その他デジタルマーケティング施策として、Google等のデジタル広告媒体も強化しました。

# デジタルマーケティング強化②

## 各製品サイトのリニューアル

### ＼社会保険労務士事務所向け Shalomシリーズ／



選ばれ続けて22年！業界No.1のシェアを頂いています。  
社労士事務所のDXと顧問先へのトータルネットワークを提供します！

社労夢とは～ 機能一覧～ 顧問先アプリケーション～ 社労夢関連製品～ 导入事例～ お知らせ・イベント～ サポートログイン～ ネットde顧問～

資料ダウンロード 無料トライアル

社労夢

手続進捗管理で社労士事務所の業務を“見える化”  
社労士事務所のテレワークを支援します

いつかは社労夢。。。やっと社労夢。。。！

豊富な顧問先向けアプリケーションと連動し、顧問先への新たな提案を実現！

純正RPA「社口爪」の導入で社労士事務所DXを実現！

### ＼労働保険事務組合向け製品シリーズ／



労働保険事務組合のみなさまに朗報！  
エムケイシステムの事務組合シリーズ

労働保険事務組合はいよいよ  
クラウド独自コンピューター  
システムの時代到来。

お問い合わせをする →

第1位 事務組合自コンシェア

主力サービスであるShalomの製品ページなど、ホームページのリニューアルを行いました。製品の魅力をよりお届けしやすいサイトにし、各種施策を組みあわせて実施することにより閲覧数や問い合わせ数の増加へつながりました。



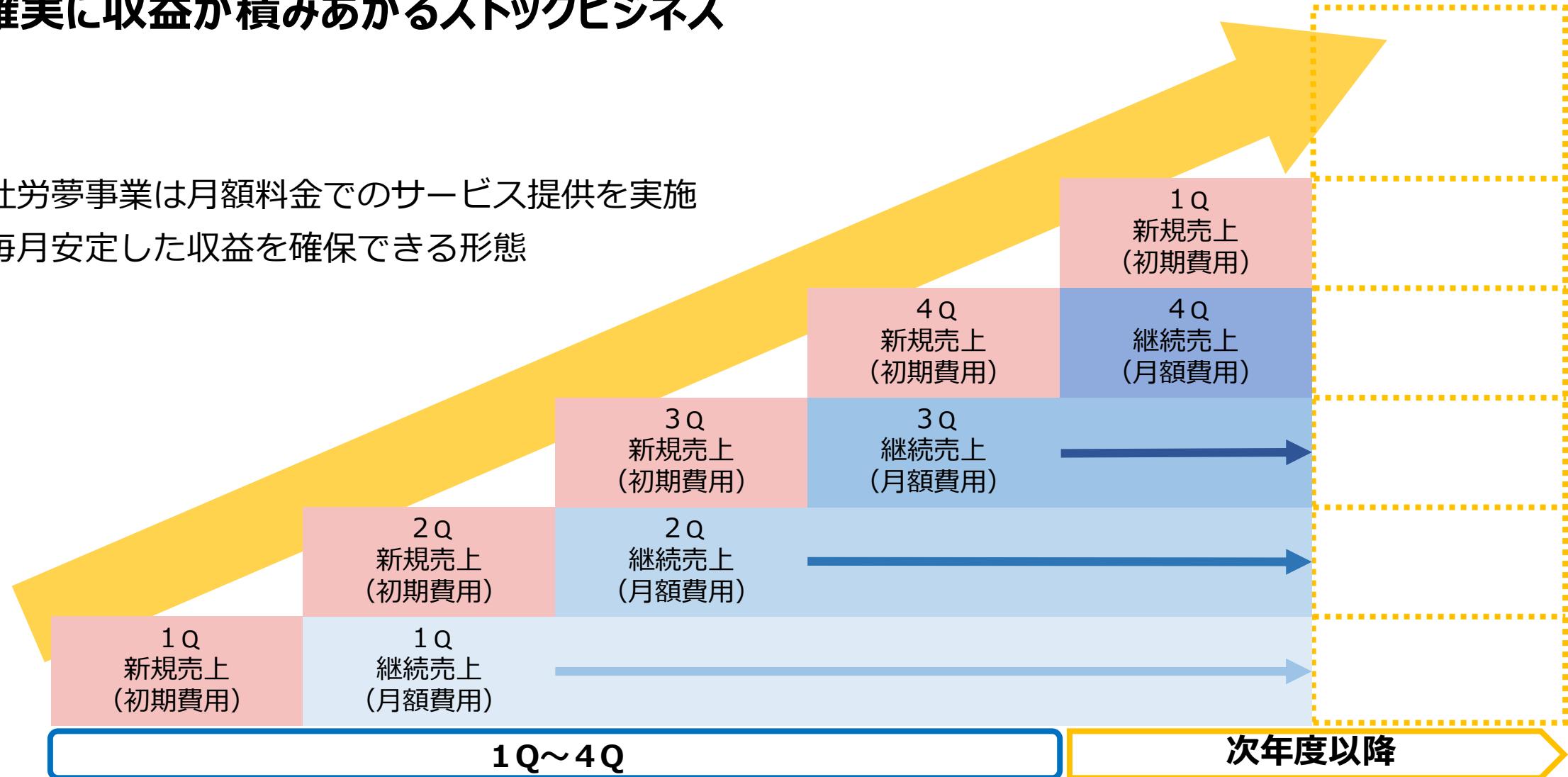
6

# 成長戰略

# ストックビジネス

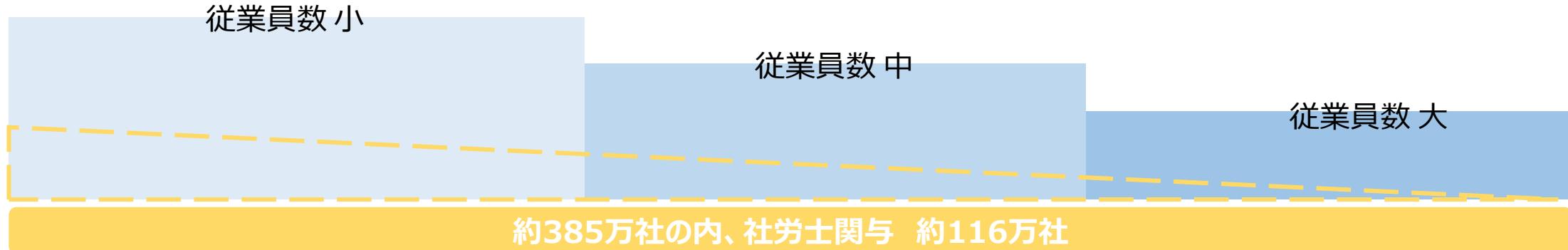
## 確実に収益が積みあがるストックビジネス

社労夢事業は月額料金でのサービス提供を実施  
毎月安定した収益を確保できる形態



# ターゲット市場

## 社労士関与企業、未関与企業すべての企業がターゲット



主に 社労士事務所・労働保険事務組合 向け



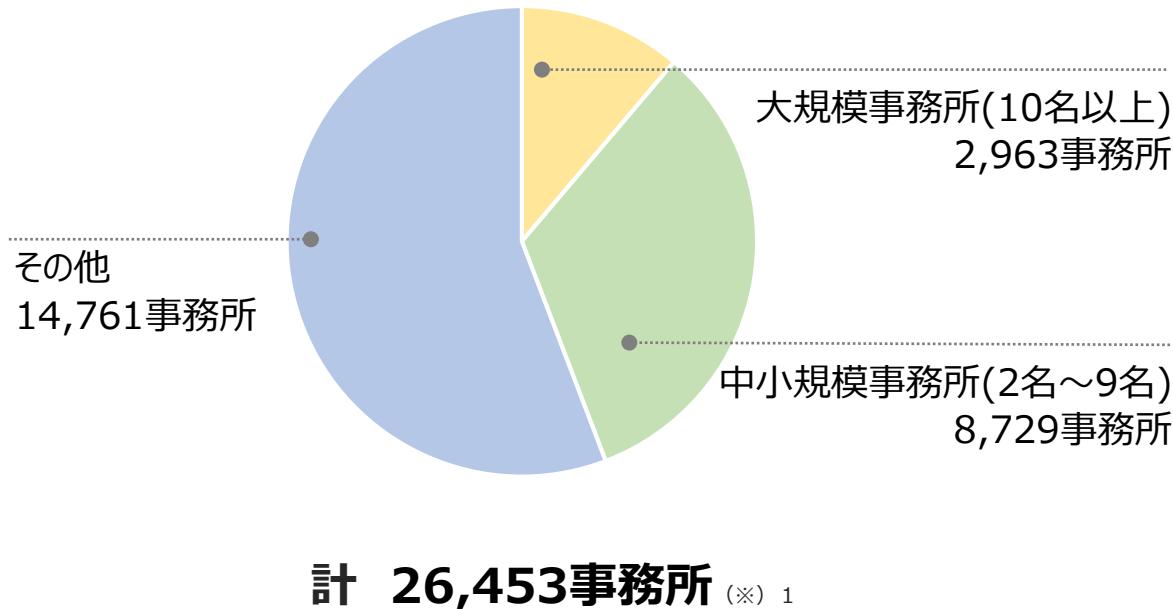
主に 一般法人 向け

全ユーザー対象



# ターゲット市場と戦略①

## 社労士市場

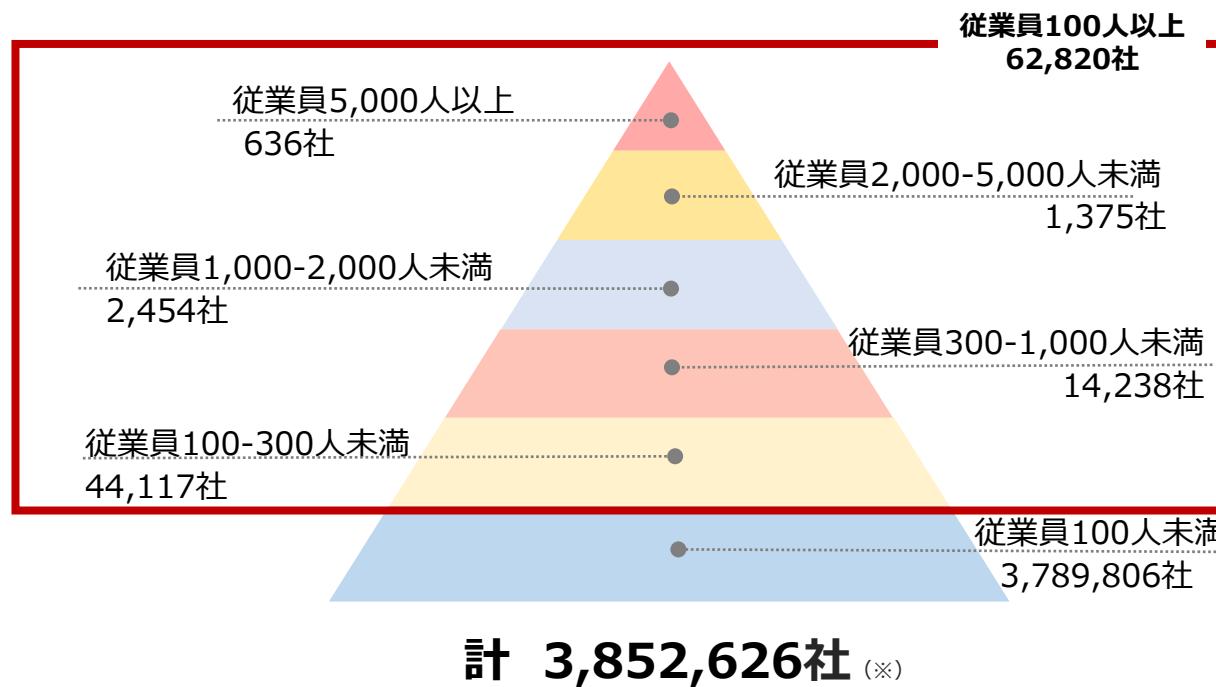


導入事務所数 (※) 2	2022年3月末 2,619事務所
第二四半期末比	+59事務所
開業事務所に占めるシェア	9.9%
登録顧問先数	96.8万事業所

- 登録顧問先企業数は、全企業の25.1%を占める  
社労士関与ベースでは83.4%
- 顧問先企業への提案製品の強化や  
連携サービスの開発をすすめる

# ターゲット市場と戦略②

## 一般法人市場



2022年3月末

社労夢事業での導入数

149社

CuBe事業での導入数

73社

- 大手企業等、依然として大きな市場が存在  
Shalomシリーズだけでなく、年末調整システムなど利用企業数は順調に増加
- チューニングサポートとBPO対応強化

# ターゲット市場と戦略③

## 商品戦略

### 社労士事務所・労働保険事務組合 向け

- 新規顧客向け

 Shalom  キャンペーン等による販売強化

 MYNABOX 新規獲得で導入率維持

- 既存顧客向け

 機能改善による販売強化

 ShaRobo 新製品による販売促進

### 一般法人 向け

- 新規顧客向け

 Shalom Company Edition

大企業向けに販売

 DirectHR

中小企業向けに販売

- 既存顧客向け

 Cloud Pocket

機能改善による販売強化

 eNEN

機能改善による販売強化



7

# 2023年3月期 連結業績予想

# 業績のサマリー（グループ）



**ASP売上の積み上げにより、前期比14%増の売上高  
コストコントロールにより利益率も改善し、前期比88%の営業利益を目指す**

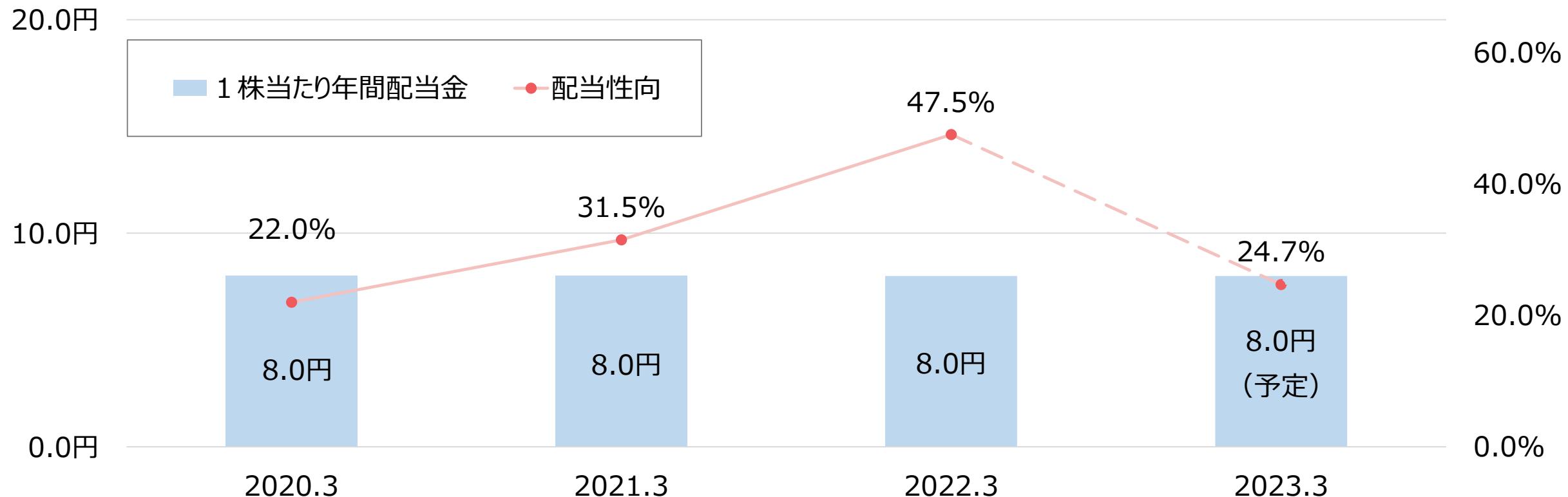
	2023年3月期 通期予想	2022年3月期 通期実績	前期比
売上高	3,115	2,742	+13.6%
売上総利益	1,469	1,274	+15.3%
売上総利益率	47.2%	46.5%	+0.7pt
営業利益	272	145	+87.6%
営業利益率	8.8%	5.3%	+3.5pt
親会社株主に帰属する当期純利益	175	91	+92.6%
1株当たりの当期純利益(円)	32.42	16.84	-

単位：百万円 / %

# 2023年3月期 配当予想

基本方針は、「株主の皆さまへの安定的な利益還元を重視し、配当を実施」

2022年3月期は、基本方針に基づき配当を実施





8

## サービス概要

# 主力サービスのご紹介\_Shalom①



社会保険労務士事務所向けシステム  
社労士事務所の独占業務である1・2号業務に対応するシステム

## 社会保険労務士の業務

### 1号業務

- 行政機関に提出する届出書の作成や
- 当事者の代理人業務

### 2号業務

- 労働社会保険関係法令に基づく帳簿書類
- を作成する業務

### 3号業務

- 労務管理や社会保険に関する相談や
- 指導をすること（コンサルティング業務）



### 顧問先企業

A社担当者



B社担当者



C社担当者



### 社労士事務所



### 行政機関

- ハローワーク 年金事務所
- 協会けんぽ 労働基準監督署
- 健康保険組合

# 主力サービスのご紹介\_Shalom②

## Shalom プラン・料金

機能一覧 (抜粋)	ライトプラン	ベーシックプラン	ハウスプラン
	初期費用:50,000円 月額費用:10,500円	初期費用:100,000円 月額費用:20,500円~	初期費用:1,500,000円 月額費用:30,500円~
電子申請機能	○	○	○
給与計算機能	○	○	○
労災給付機能	×	○	○
労働保険事務組合機能	×	○	○
手続き進捗管理機能	×	×	○
ネットde顧問機能	×	△	○

### ライト

- ✓ 電子申請ソフトを検討中
- ✓ 1人で業務を行うことが多い
- ✓ 始めて業務ソフトを利用する

### ベーシック

- ✓ これから従業員が増える
- ✓ 複数人で業務を行うことが多い
- ✓ 事務組合を設立または設立予定
- ✓ 顧問先アプリを利用してみたい

### ハウス

- ✓ 手続きの進捗を一括管理したい
- ✓ 顧問先アプリで顧客拡大したい
- ✓ 顧客新規開拓のツールを探している
- ✓ 大規模顧問先に対応したい

# 主力サービスのご紹介\_社労夢Company Edition①



一般法人向けシステム、大手企業の電子申請義務化に完全対応  
雇用保険や社会保険の申請手続の「内製化」を支援し、業務負担を劇的に軽減します。



\* MYNABOX CL  
※社労夢シリーズのマイナンバー管理システム  
※他社製品との連携実績あり【別途要相談】

# 主力サービスのご紹介\_社労夢Company Edition②



## 社労夢導入効果と、顧客基盤

**CASE1**

**KAGOME** — カゴメ株式会社様 —

業務時間削減 (2018年度) **800 時間カット!**

書類作成	1,800 時間 → 250 時間
届出	350 時間
マイナンバー届の集約	約200 時間

**業務品質向上**

- 雇用保険取得・喪失モレ撲滅
- レアケース等での問合せ結果情報の共有・水平展開
- ノウハウの蓄積～マニュアルの高度化  
→ 従業員へのよりわかりやすい提供情報
- マイナンバー 等情報流出リスク回避
- 勤災・交通事故(賠償責任)リスク回避

**CASE2**

**PERSOL** — パーソルホールディングス株式会社様 —

**評価 : ALL ◎**  
(2017 年度)

評価点	結果
Quality	● 業務手順可視化 ● リスク管理向上 ● 生産性向上 ● 業務改善の進捗 ● 届出法令遵守率向上 ● RPA 計画 ● 電子交付対応
Time	● 進捗管理の徹底 ● データ登録・加工ミス等撲滅 ● 運用の簡素化進捗 ● 紙保存からデータ保存へ移行
Delivery	● 法改正対応漏れ防止 ● データ登録・加工ミス等撲滅 ● 紙保存からデータ保存へ移行
Motivation	● メンバーがマイナンバー を閲覧する事がない、届出が完了する トータル 約 135 時間/月 カット! ● 雇用保険(喪失) 約124 時間/月 → 約 69 時間/月 厚生年金 約96 時間/月 → 約 16 時間/月 ● 元の提出にかかっていた営業日数の 60 %まで短縮 ● 電子交付、RPA は明るい材料であり次のステップで実現したい！

### 導入企業事例

IIJ Engineering

岩井コスモ証券

エイチアールワン株式会社  
HR One Corporation

odakyu

KAGOME

KDDI Evolve

KBS  
Keio Business Support

SAPPORO

JTEKT

太陽生命

PERSOL

富士急グループ

FUJISOFT

METAWATER

株式会社  
やさしい手

UNIMAT  
Retirement Community

LNJ 株式会社ロジネットジャパン

RIDE ON  
EXPRESS

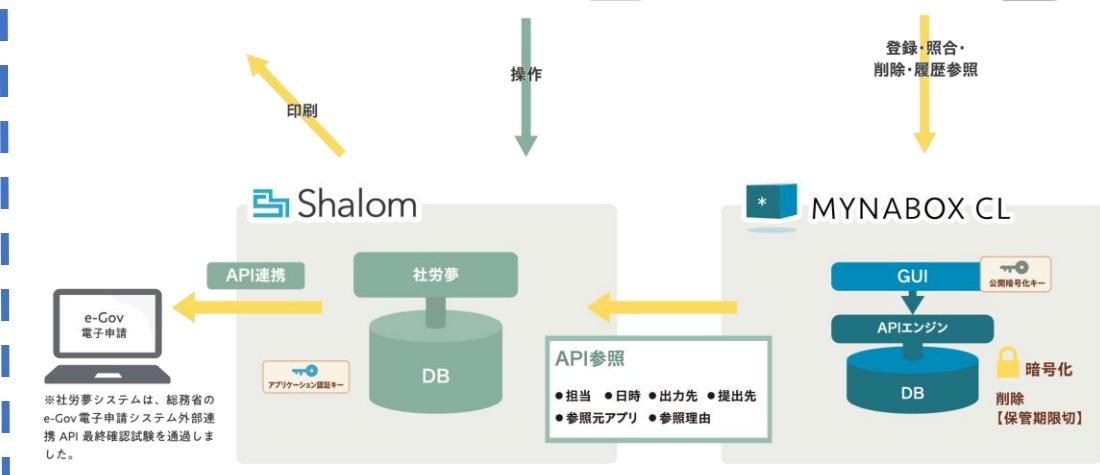
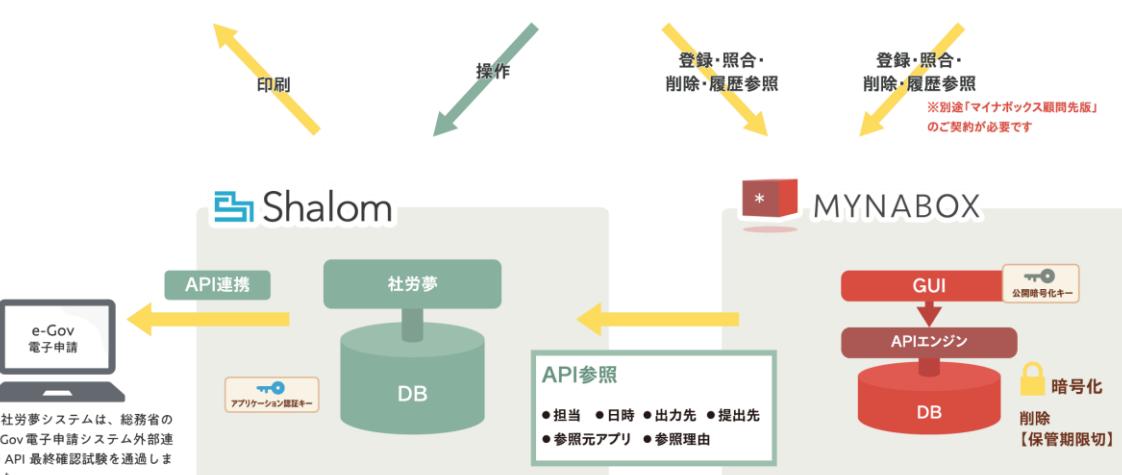
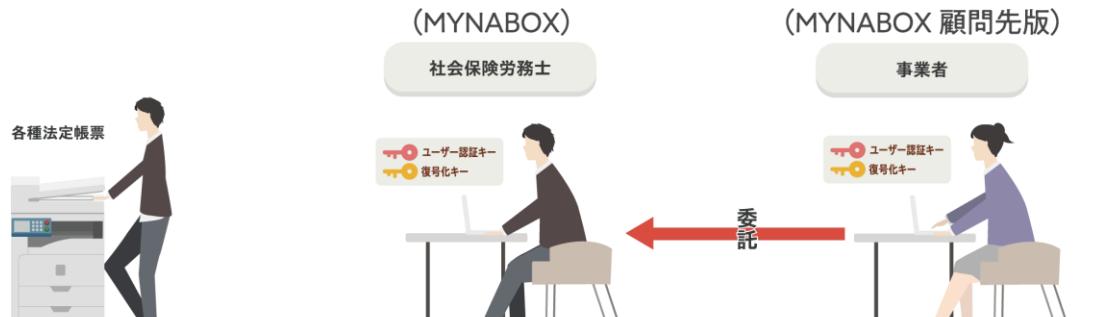
オーシャンシステム、MESファシリティーズ、東急ウェルネス、東レエンタープライズ、日生物流運輸倉庫、フジパングループ、YKKビジネスサポート

上記の他にも様々な企業様でご利用頂いています。

# 主力サービスのご紹介\_MYNABOX



社労夢と連携してご利用頂けるマイナンバー管理システム  
各種手続きに連動し、履歴などを残すことができます。



税務署



税務関連帳票

# 主力サービスのご紹介\_ネットde顧問

## ネットde顧問

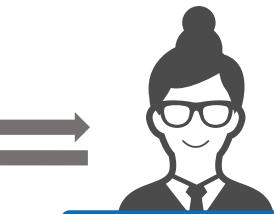
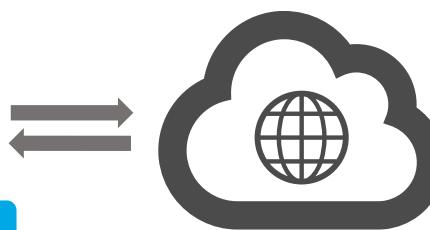
社労夢と連携してご利用頂けるWEBアプリケーション  
社労夢に登録しているマスタ情報を連携してご利用頂けます。

誤送信が心配

正しい情報で処理ができる。

勤怠情報連携で一挙に給与計算

いつでも見れる!  
(スマートフォン閲覧可能)



社会保険労務士

### ネットde就業

従業員の勤怠情報を  
リアルタイムで把握可能！  
(スマートフォン打刻、  
閲覧可能)



L 打刻

### ネットde賃金

社労士事務所と同じ  
給与計算システムを共用し、  
給与計算の工数削減が可能。



### ネットde明細

給与明細の  
ペーパーレス化&  
省力化を一挙に実現！



### ネットde受付

社労士事務所へWEB上で  
業務依頼が可能。



社員間の情報共有



### ネットde台帳

社労士事務所で管理する  
従業員情報が  
24時間365日閲覧可能！



### ネットde規則

就業規則を従業員にWEB開示し、  
安全に管理。  
従業員はいつでも閲覧可能に。



### ネットdeスケジュール

業務連絡や社内行事・個人の  
スケジュールを管理。



# 主力サービスのご紹介\_DirectHR



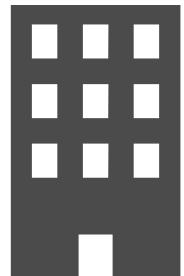
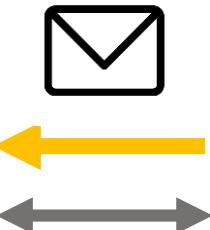
入社から出産・退職を含む従業員から会社への申請処理を一元的にクラウドで管理  
従業員はスマホやパソコンから申請可能、申請されたデータから電子申請まで行えます。

従業員

顧問先企業

社会保険  
労務士

行政機関



ハローワーク  
年金事務所  
労働基準監督署

入社・退職 扶養追加・削除 住所・氏名変更 転勤 雇用契約 高齢給付 産休取得・終了 育休取得・終了 介護給付  
報酬月額変更 月額算定基礎 被保険者賞与支払 区分変更 個人番号登録・変更 年末調整 給与明細

# 主力サービスのご紹介\_eNEN



申告の入力を軽減＆進捗管理システム機能で年末調整業務をトータルサポート

## 1 業務が理解しやすくなる！

「いつ」「何を」「どのように」やるか画面がナビゲーション



## 2 登録済み情報は初期表示！

- ✓ 重複入力のないフォームを初期表示
- ✓ 控除額はシステムが自動計算
- ✓ 前年申告情報を初期表示

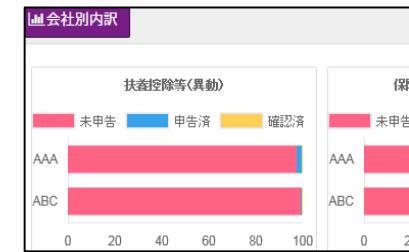
## 3 最後の提出負荷を軽減！

- ✓ ミスはシステムがチェック
- ✓ 提出すべきものをシステムがご案内

## 権限設定で管理強化

大企業やシェアード会社の業務をサポート！

複数担当者での作業環境を3の要素（会社、部門、担当者）に分類。



## 進捗管理で効率化

ボトルネックが分かり、期日厳守を実現！

プロセスごとに分けられた業務から、全体の進捗をシステムで管理！

状況確認	
扶養控除	
未申告	680
申告済	9
確認済	4

# 主力サービスのご紹介\_Cloud Pocket



Cloud Pocket

公文書の配付や受取を手軽に安全に行えます。離職票や受給資格確認通知書、労災通知書などの公文書や社内の重要文書を渡す手間を省けます。

顧問先企業



必要な書類をCloud Pocketにアップロード  
従業員は好きなときにダウンロードするだけ。



●公文書や社内の重要文書



従業員



社会保険労務士



離れたオフィスにいる従業員への郵送の手間や費用も省けます。

✓ 高セキュリティの個人フォルダー

✓ 郵送や手渡しの工数大幅削減

✓ 社労士事務所からのアップロードも可能

# 主力サービスのご紹介\_社口ボ



**社労夢公式「RPA」**  
社労夢で実行している定型業務（電子申請更新や公文書保存など）を社口ボが代行



月々 **25,000円** で、電子申請公文書ダウンロードから  
**顧問先への納品実務作業工数が 10 分の 1 に！！**



- **Shalom（社労夢）公式のRPA（Robotic Process Automation）『社口ボ』は Shalomで行う処理の自動化を支援します。**
- 公文書の取得から顧問先納品までを『社口ボ』が実行、**人的な業務工数を大幅に削減できます。**
- Shalomの公式RPAなので安心してご利用いただけます。これからも**社労夢とともに進化するRPA**です。

# 主力サービスのご紹介\_受託開発型パターンメイド（CuBe事業）



業務デザイン+パターンメイド開発  
まるで注文住宅をたてるように繊細に柔軟にシステムを設計

日本の**大企業の50万人**が利用中！人事・総務の**業務改善・IT化**パートナー

## 人財 CuBe

人事評価システムを中心に自己申告や  
人財プロフィールなど人財育成に必要な  
機能を網羅した製品

## 就業 CuBe

勤怠管理や給与・明細照会など  
社員全員が使う必要な機能を網羅した製品

## 精算 CuBe

取引先への支払いや、社員立替経費精算など  
内部統制を推進していくうえで  
必要な機能を網羅した製品



# 主力サービスのご紹介\_GooooN (CuBe事業)



大企業50万人を支えた人事評価システムをクラウドサービス化。  
3つの業務を連携し、本人とのコミュニケーションを深め、現場主導の人材育成をお手伝いします。

**大企業**で20年以上使われてきたノウハウを凝縮した**現場**で**日々**使える、最新の**評価・育成ツール**

**1 実業務**の遂行評価を通し、成長を促す

## 目標管理・人事考課

- 経営側の意思をもっと社員に周知したい
- 社員が積極的に取り組みたくなる目標管理にしたい
- 目標管理を会社業績向上に結び付けたい

**2 観点の異なる情報を**関係者で共有**し、日常的な成長を促す**

## 人財プロフィール照会

- 部下がどんな人かタイムリーに知りたい
- 人事データを一元管理し活用したい
- 社員のキャリアアップを応援する仕組みが欲しい
- 社員と人事部を直接つなぐ窓口が欲しい

**3 将来のキャリアを考え**本人希望**を持つ成長を促す**

## 自己申告・キャリアプラン

- 今の自分の立ち位置と将来なりたい姿を考えたい



「人にやさしいシステムの提供で、社会に貢献します。」

---

本資料に掲載されている計画、将来における予想などは作成時点で入手可能な情報に基づく見通しであり、リスク及び不確実性が含まれております。実際の業績は経営環境の変動などによりこれらと異なる可能性があります。また、本資料に掲載されている情報は公開情報から引用したものであり、情報の正確性について保証するものではありません。

