

各 位

会 社 名 株式会社ドンキホーテホールディングス
 代 表 者 名 代表取締役社長兼COO 大原 孝 治
 コー ド 番 号 7532 東京証券取引所市場第一部
 本 社 所 在 地 東京都目黒区青葉台 2-19-10
 情 報 開 示 責 任 者 専務取締役兼CFO 高橋 光 夫
 電 話 番 号 03-5725-7588 (直通)

月次販売高状況のお知らせ

2015（平成27）年6月期における株式会社ドン・キホーテの月次販売高状況(速報)は、以下の実績になりましたので、お知らせいたします。

	全 店		既 存 店			
	売上高	店舗数	売上高	客 数	客単価	店舗数
7月	109.1%	220店	101.4%	101.7%	99.8%	196店
8月	111.2%	221店	102.3%	100.6%	101.7%	196店
9月	112.3%	220店	105.0%	103.5%	101.5%	196店
10月	%	店	%	%	%	店
11月	%	店	%	%	%	店
12月	%	店	%	%	%	店
上半期	%	店	%	%	%	店
1月	%	店	%	%	%	店
2月	%	店	%	%	%	店
3月	%	店	%	%	%	店
4月	%	店	%	%	%	店
5月	%	店	%	%	%	店
6月	%	店	%	%	%	店
下半期	%	店	%	%	%	店
通 期	110.8%	220店	102.8%	101.9%	100.9%	196店
(参考)前期	106.6%	217店	100.8%	100.1%	100.7%	194店

- (注) 1：実績数値は前年同月比、または同期間比及び対象店舗数を表しております。
 2：既存店の対象は、オープン月から13ヵ月目からとしております。
 3：9月度は新規出店1店を実施する一方で2店を閉鎖しました。(休業中3店)
 4：当月は、比較的天候に恵まれた日が多くなったことから、日用品を中心に好調な販売動向が続き、営業日数不足のマイナス分を難なくカバーした実績となりました。
 消費税増税商戦は、顧客最優先主義を徹底した販売施策を講じながら、第1段階(客数増に注力)から第2段階(客単価増に注力)を予想以上の好感触で推移してまいりましたが、ここまでの追い風を武器に、10月度からは第3段階の販売促進策に突入します。

以 上