

成長可能性に関する説明資料

株式会社オプティム
(東証マザーズ・3694)

10/21/2014

目次

1. 会社概要

2. 事業内容

3. その他の事業内容

4. まとめ

1. 会社概要

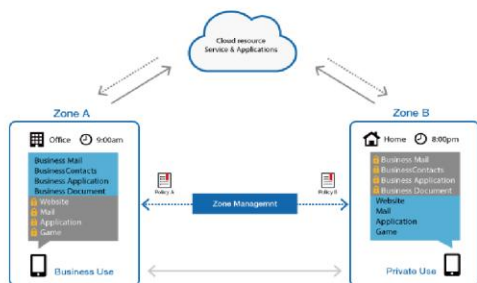
会社概要

商号	株式会社オプティム 英語表記：OPTiM Corporation
所在地	本店： 佐賀県佐賀市高木瀬町東高木223-1 2F 東京本社： 東京都港区愛宕2-5-1愛宕グリーンヒルズMORIタワー 19F カンテラオフィス： 福岡県福岡市博多区博多駅前1-14-16
代表	菅谷 俊二
設立	2000年6月8日
資本金	348,060千円（2014年9月22日現在）
決算期	3月
従業員数	120名（他、臨時従業員数59人）／ 平均年齢33.3歳（2014年9月末現在）
主要株主	菅谷 俊二 東日本電信電話株式会社
事業内容	ライセンス販売・保守サポートサービス（オプティマル）事業 （クラウドデバイスマネジメントサービス／ リモートマネジメントサービス／サポートサービス／その他サービス）

当社特徴 ～知財～

オプティムではお客様に安心して独自テクノロジーをご利用いただくために、知的戦略の推進に重点をおいて取り組んでいきます。

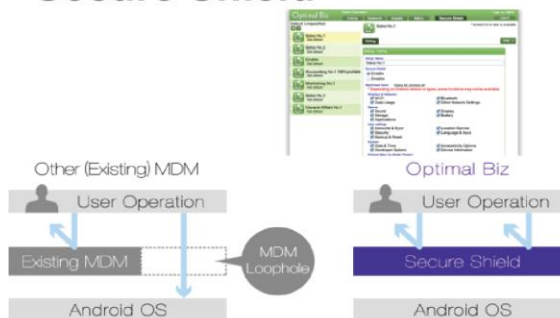
Zone Management



日本：特許第4914414号

無線LANのアクセスポイントやPN/GNSSを利用した位置情報を基に管理対象端末に対してあらかじめ設定した管理を行うことができる、当社独自の機能

Secure Shield



日本：特願2012-280165 (出願中)
米国：第8793703号

管理対象端末側で通常、操作禁止が行えない設定項目の変更を禁止し、端末管理からの離脱防止や情報漏えいなどを防ぐための機能

Remote



日本：特許第4623497号
韓国：特許第10-1292022号

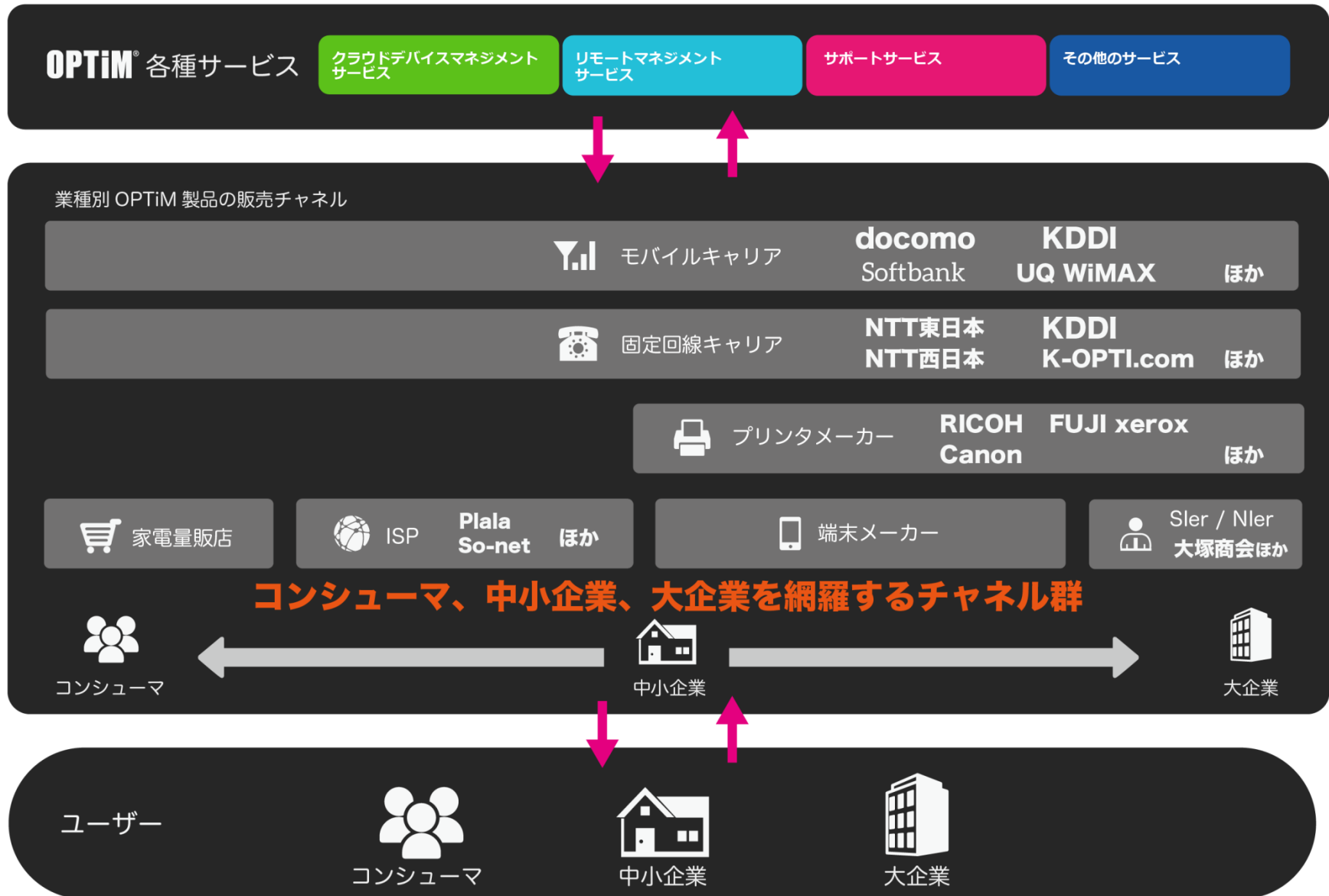
遠隔操作画面の複数画面同時表示を可能にする機能



パテントポートフォリオ

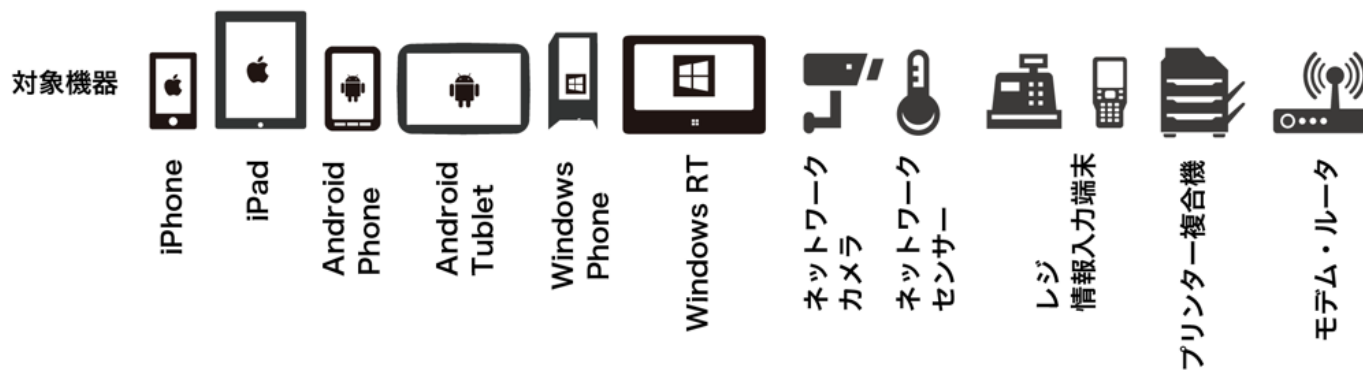
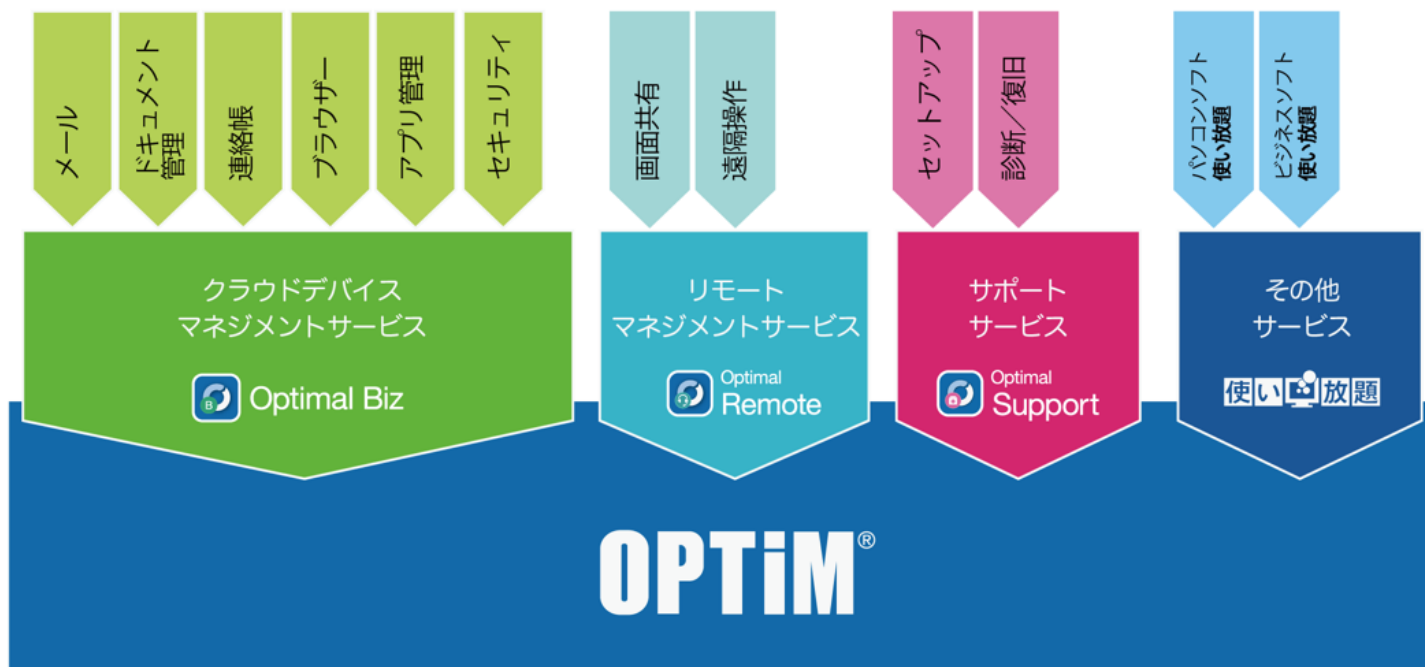
国内	関連特許 56 件
Optimal Platform	
海外	関連特許 18 件

当社特徴 ～販売チャネル～



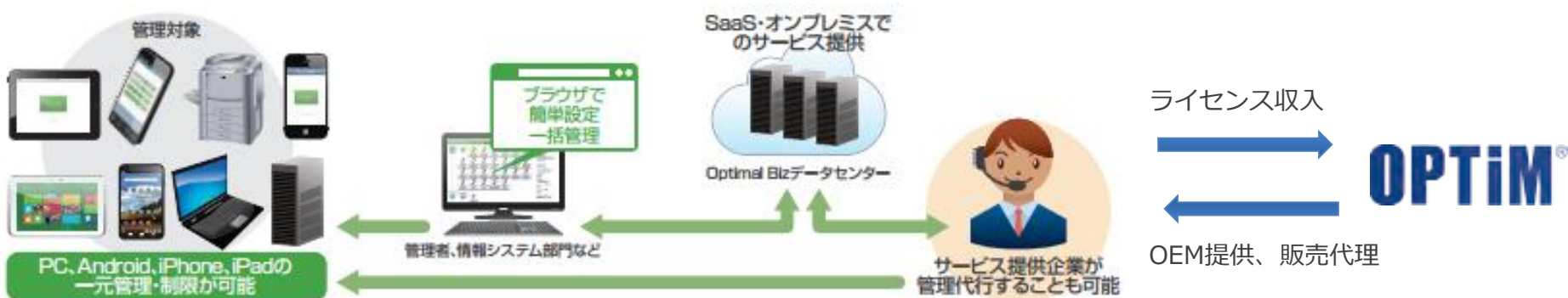
2. 事業内容

サービス区分



クラウドデバイスマネジメント概要

クラウドデバイスマネジメントサービスにおける当社の主な製品である「Optimal Biz」とは、スマートフォン・タブレット・PCなどのビジネス利用に必要な企業毎の設定管理を一元的に行い、業務効率化を支援するソリューションです。クラウドデバイスマネジメントのモバイル向けサービスは、一般的にはMDMと呼ばれる市場です。



初期設定

運用設定

コンテンツ管理

サービス管理

アクセス管理

資産管理

セキュリティ管理

紛失・盗難対策

ビジネスモデル：ストック収益の安定性

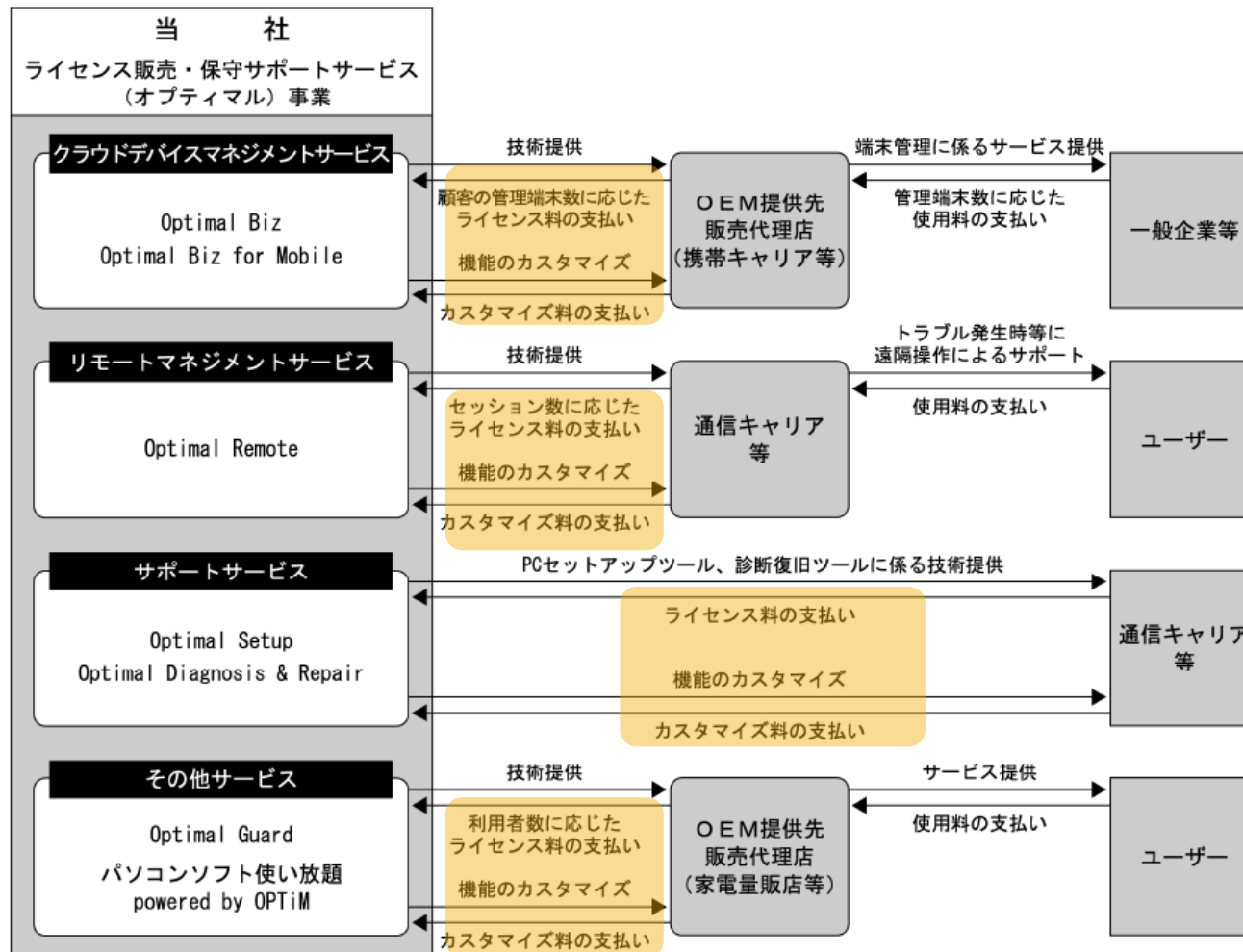
損益構造：ライセンス料の利益貢献

ポジショニング：成長市場でシェアNo. 1

市場動向：豊富な成長余地

ビジネスモデル：ストック収益の安定性 ～ライセンス提供～

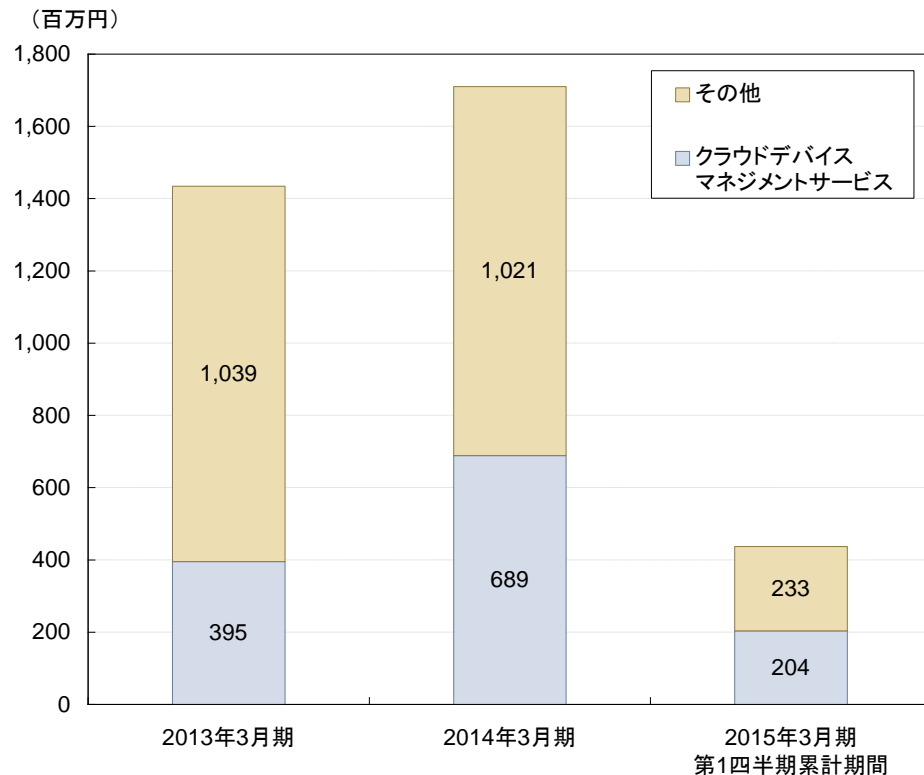
受託開発等のスポットでの収益獲得ではなく、継続的に収益獲得が可能なライセンス提供を主とするビジネスモデルを構築しております。



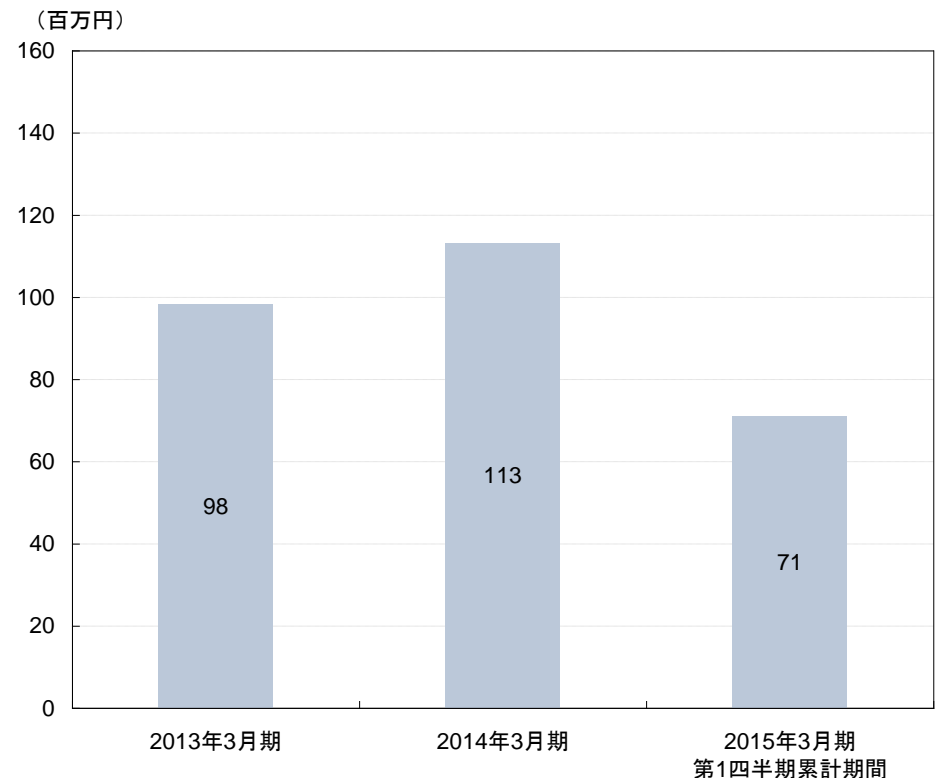
ビジネスモデル：ストック収益の安定性 ～業績ハイライト～

クラウドデバイスマネジメントサービスのライセンス数の積み上がりにより、同サービスが全社収益を牽引する形で売上高は安定成長しています。
また、同サービスが黒字転換して以降、全社利益への貢献度合いが向上しております。

売上高



経常利益



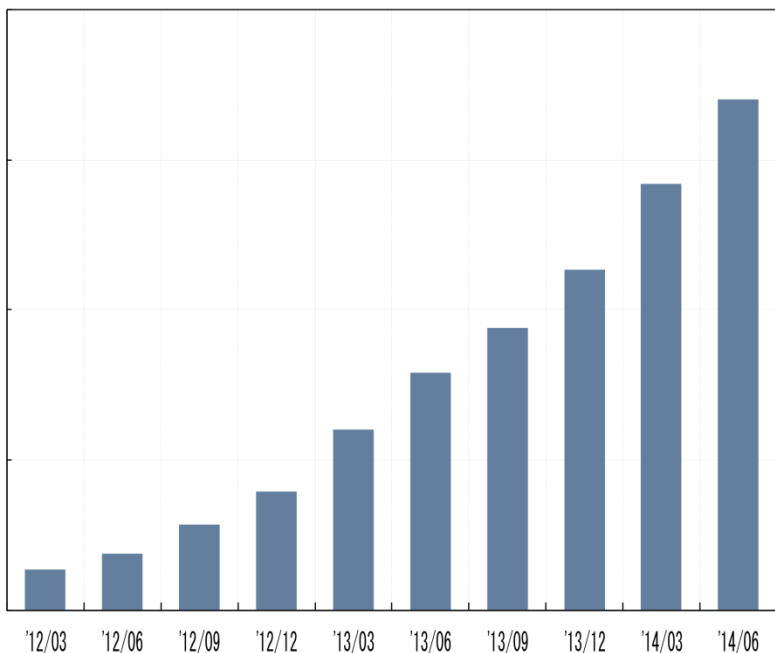
損益構造：ライセンス料の利益貢献

特に、モバイル端末向けのMDM市場は、企業のモバイル端末導入の本格化に伴い拡大傾向にあり、当社製品の「Optimal Biz for Mobile」のライセンス数も堅調に増加しております。

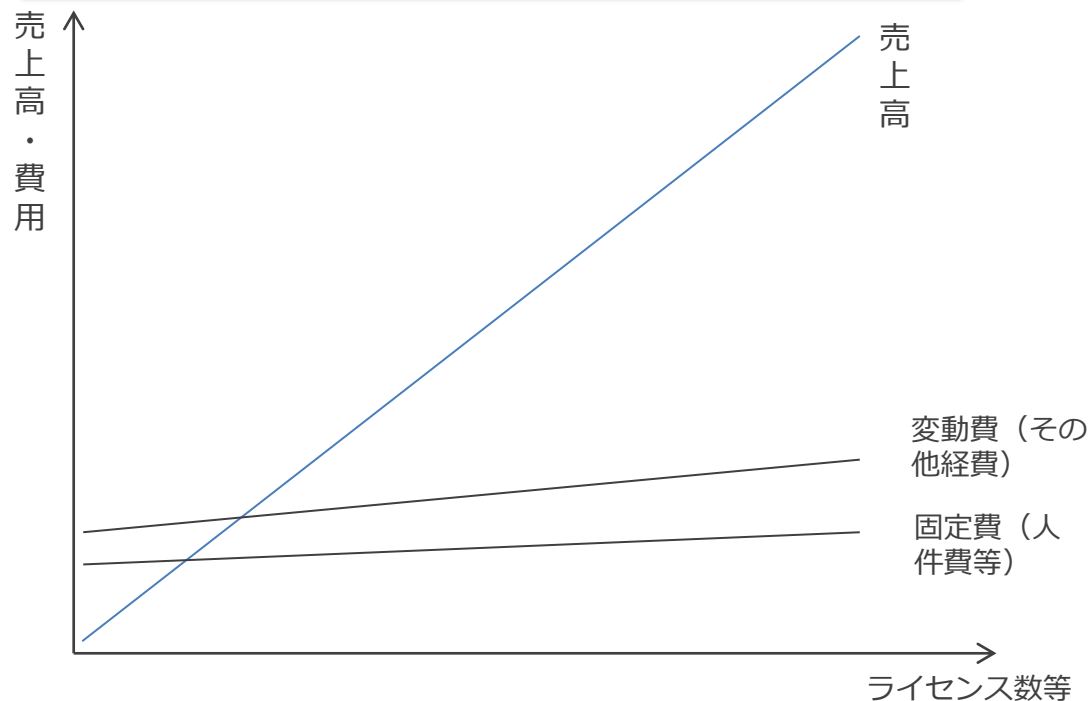
ライセンス収益は必要となる変動費が小さいため、ライセンス数増加を中心とした売上高増加が、利益に貢献しやすい損益構造になっています。

「Optimal Biz for Mobile」ライセンス数推移（イメージ）

ライセンス数（件）



当社の損益構造（イメージ）



MDM 3年連続国内シェア実績 No.1

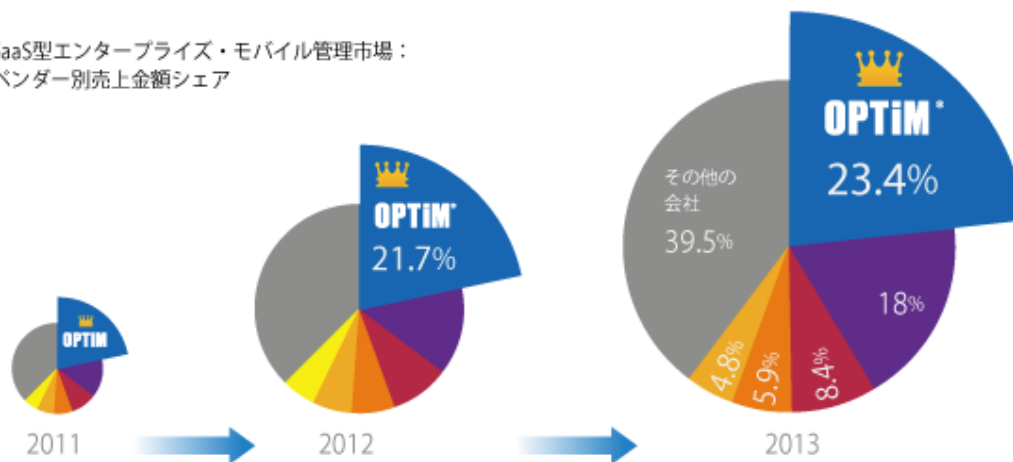
成長市場におけるトッププレーヤーとしてのポジションを確保しています。



3年連続SaaS型エンタープライズ・モバイル市場 売上げ金額シェア実績1位達成

2年連続エンタープライズ・モバイル市場 売上げ金額シェア実績1位達成

SaaS型エンタープライズ・モバイル管理市場：
ベンダー別売上金額シェア



※2014年10月9日発刊。ITR Market View「エンタープライズ・モバイル管理/スマートアプリ開発市場2014：SaaS型モバイルデバイス管理市場」

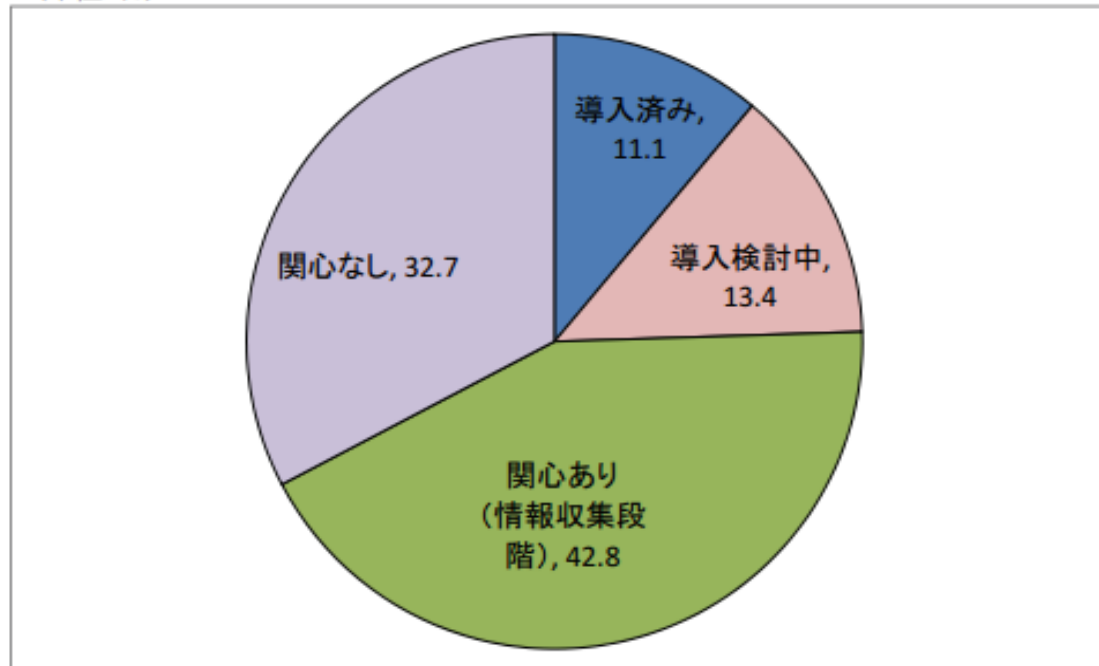
競争優位

- ✓ 豊富な特許群による競争優位性の確立
- ✓ 販売チャネルの販売力とカバレッジの広さ
- ✓ 継続的なプラットフォームへの開発投資
- ✓ No.1シェアを利用したアライアンス戦略

市場動向：豊富な成長余地 ～MDMの導入率（浸透率）と成長可能性について～

MDM製品の潜在的なユーザーは多く、導入率は今後も継続して上昇する見込みです。

MDM（モバイルデバイス管理）への導入・関心について
(単位:%)



出典：スマートデバイスに関する法人アンケート調査結果
2013 矢野経済研究所

矢野経済研究所作成

MDM導入済み法人は11.1%。MDMへの関心を持つ法人は合計56.2%となっており、潜在的なユーザーは多い。

市場動向：豊富な成長余地 ～ビジネスアプリの取り込み～

MDMプラットフォームを基盤とし、周辺市場への展開を加速させ、新たな領域での成長を目指します。

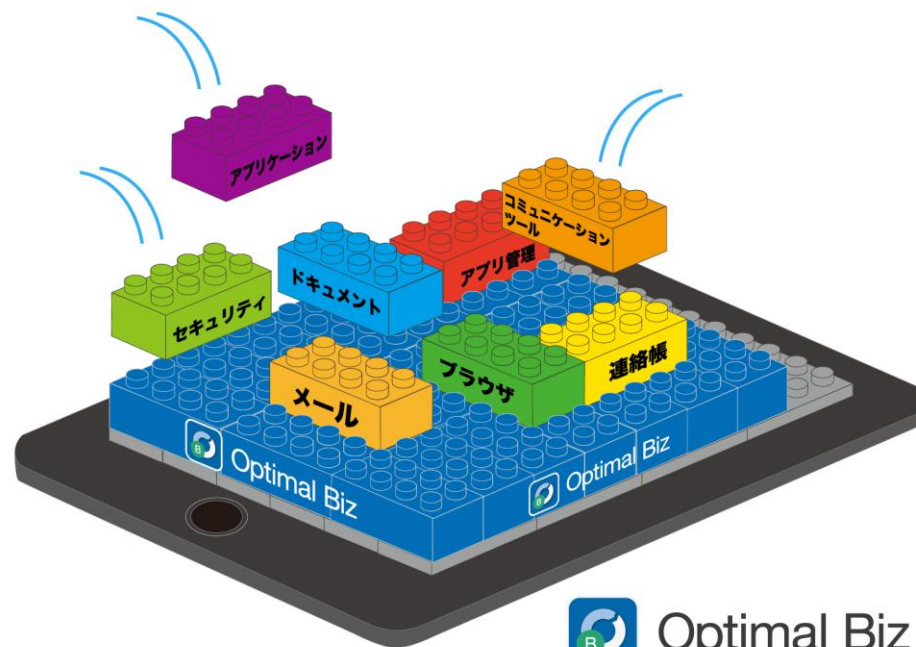
Optimal Biz は
スマートフォン・タブレット時代の
プラットフォームです

コミュニケーション
203億円※

営業・業務支援
585億円※

名刺管理
150億円※

リモートアクセス
80億円※



音声系アプリ(VoIP)
180億円※

コンテンツ管理
113億円※

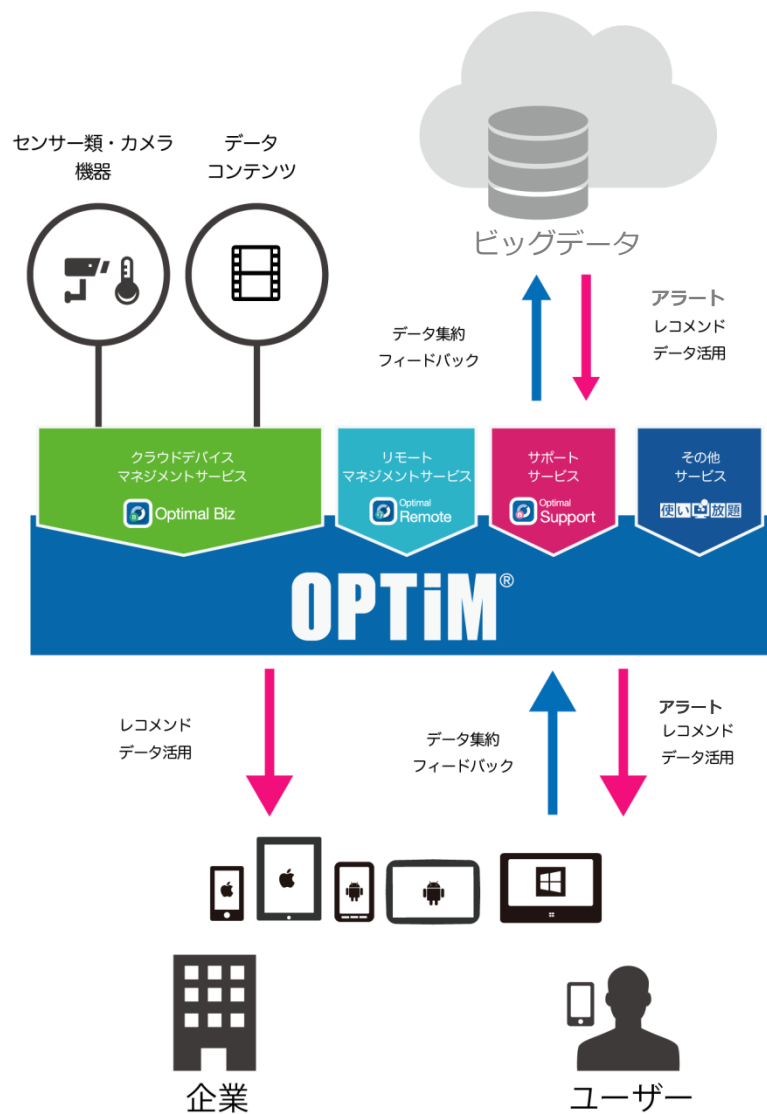
基幹業務アプリ
116億円※

POS
32億円※

※出典：「2013 法人向けスマートデバイス関連ビジネス全貌」富士キメラ総研
2018年度 市場規模予測

合計約1500億円市場

市場動向：豊富な成長余地 ～ Internet of Things (IoT)/Big Data～



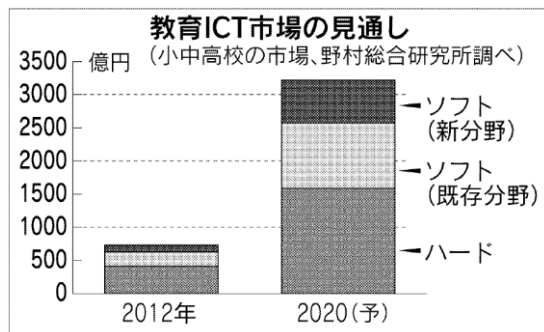
IoTとは「モノのインターネット」とよばれ、コンピューターなどの情報通信機器だけでなく世の中に存在する様々なモノに通信機能(センサー)を持たせ、相互通信する機能をさします。

オプティムは、今後、既存MDMプラットフォームを活用し、IoTサービス管理プラットフォームの提供を行う予定です。IoTによるビッグデータの、データ統計解析・パターン分析結果を活用します。

市場動向：豊富な成長余地 ～教育ICT・グローバル・IoT・ビッグデータ～

成長分野に注力して投資をおこない、収益向上を目指します。

教育ICT

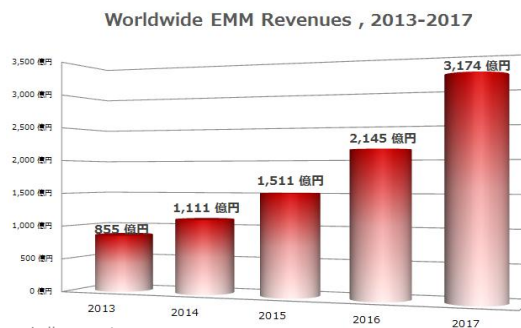


「教育の情報化ビジョン」が掲げる「高校生一人一台タブレット」の実現により、MDM市場の拡大が想定されます。

◆実績

佐賀県 県立高校生向けWinタブレット
湘南ゼミナールAndroid
仙台城南高等学校Winタブレット
立命館小学校 ほか

グローバル EMM市場



出典：Radicati Group, Inc
『Enterprise Mobility Management Market, 2013-2017』

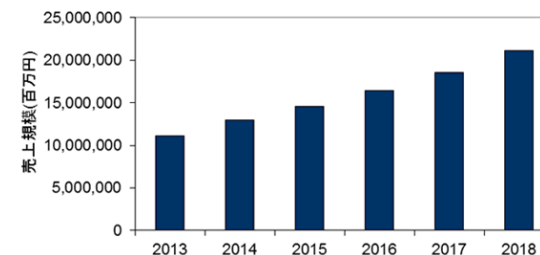
海外EMM市場は今後急成長が見込める市場。潜在的な市場の大きさがあり、海外展開に大きなチャンスが存在します。

◆実績

北京救急車（中国）China Unicom経由で提供中。タブレットのカルテシステムに標準搭載。ほか

IoT/ビッグデータ

<参考資料> 国内IoT市場売上規模の実績と予測、2013年～2018年



Note: 2013年は実績、2014年以降は予測 Source: IDC Japan, 8/2014

プラットフォームの既存資産（製品・チャンネル）を活かしたIoT/ビッグデータ市場への参入により、新たな市場の創出を目指します。

◆実績

オフィスカルテ ほか

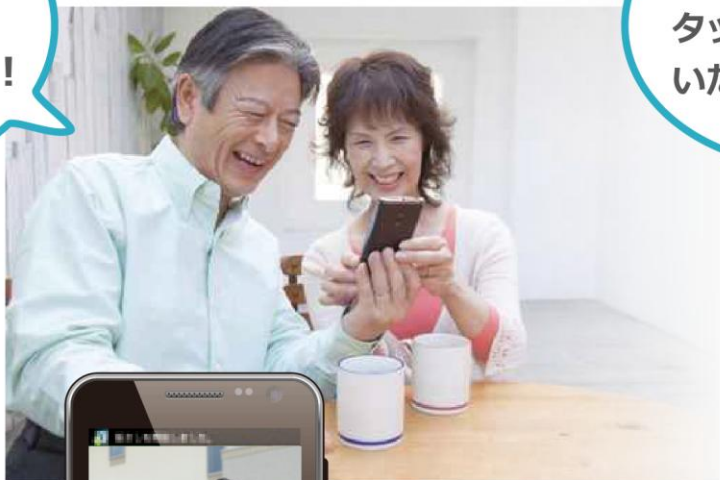
- 1) MDM市場の拡大
- 2) 周辺ビジネスアプリの取り込み
- 3) 教育ICT市場への展開
- 4) グローバル市場への展開
- 5) IoT／ビッグデータを活用した展開

3. その他の事業内容

リモートマネジメントサービス概要

なーんだ、
ここをタッチ
すればいいの！

画面下アイコンを
タッチして
いただけますか？



難しいスマートフォンやタブレットの操作や疑問を、サポートオペレーターと画面を共有し、まるでその場にいるかのような説明を受ける事ができます。

サポートサービス概要

インターネット、スマートフォン、タブレット、パソコンがうまく動作しない時に、設定ミス、トラブルを診断して自動的に修復してくれるサービスです。

Optimal Setup

ネットワークに接続されているルーターの Web UI を自動的に解析し、操作や設定を行うことができる技術で市場にある約 300 種類のルーター群の最新機種をサポートします。東日本電信電話株式会社、西日本電信電話株式会社、ISP 各社に採用されています。

インターネットの自動設定は、当社の特許技術により実現されています。



Optimal Diagnosis & Repair

デバイスやOS、ソフトウェアの状態を診断し、その結果をユーザーに表示したりオペレーターに送信する事ができます。また、問題のあった項目については自動復旧を行いユーザーの自己解決もサポートします



コンテンツマネジメントサービス概要



パソコンソフト使い放題

80以上のソフトウェア[※] 月額 ¥500[※] (税抜)
電子書籍できるシリーズ

娯楽から辞書までぜんぶまとめて! 定額で使いホーダイ!!

※表記は、参考価格 (パソコンソフト使い放題 powered by OPTiM) の場合です。
本サービスの提供元によって、サービス内容・価格が異なることがあります。

いろいろなジャンルのソフトウェアが月額固定料金で、
お使いいただけます



パソコン



タブレット



ビジネス

電子書籍



アプリ

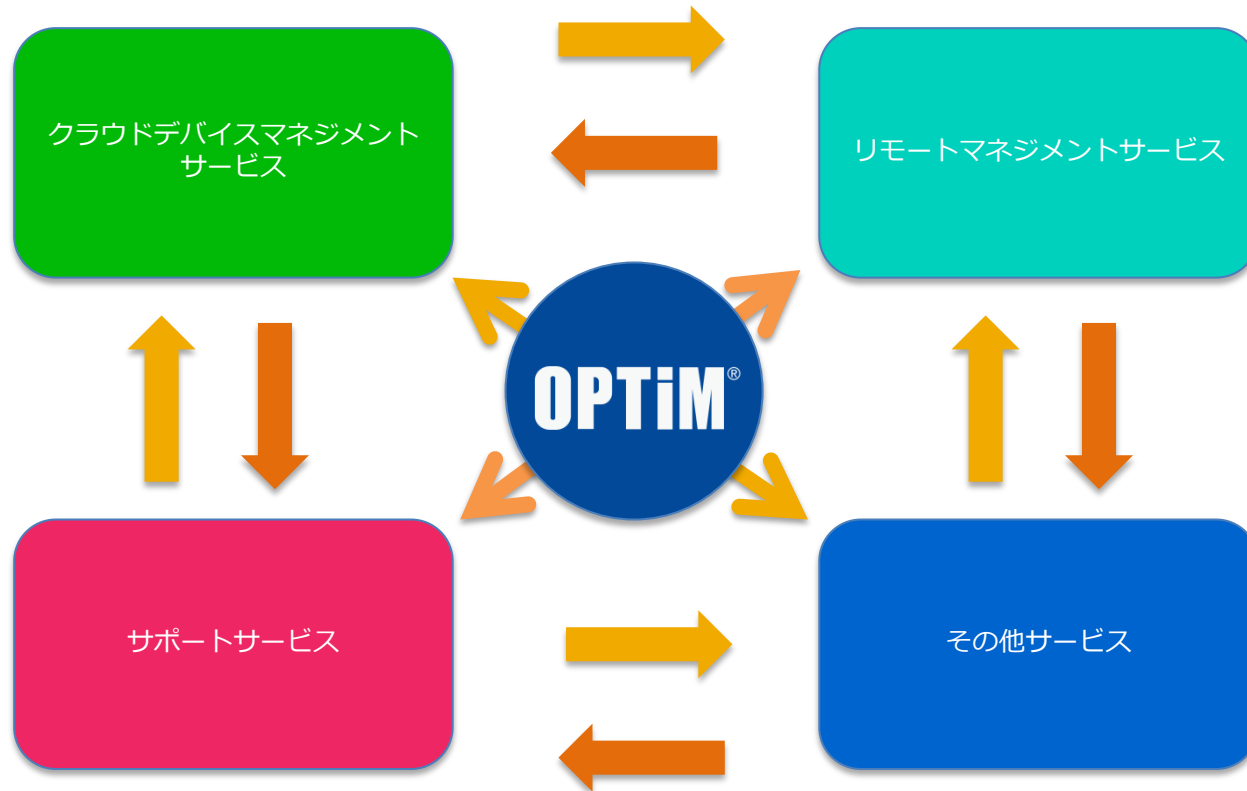


ゲーム



4. まとめ

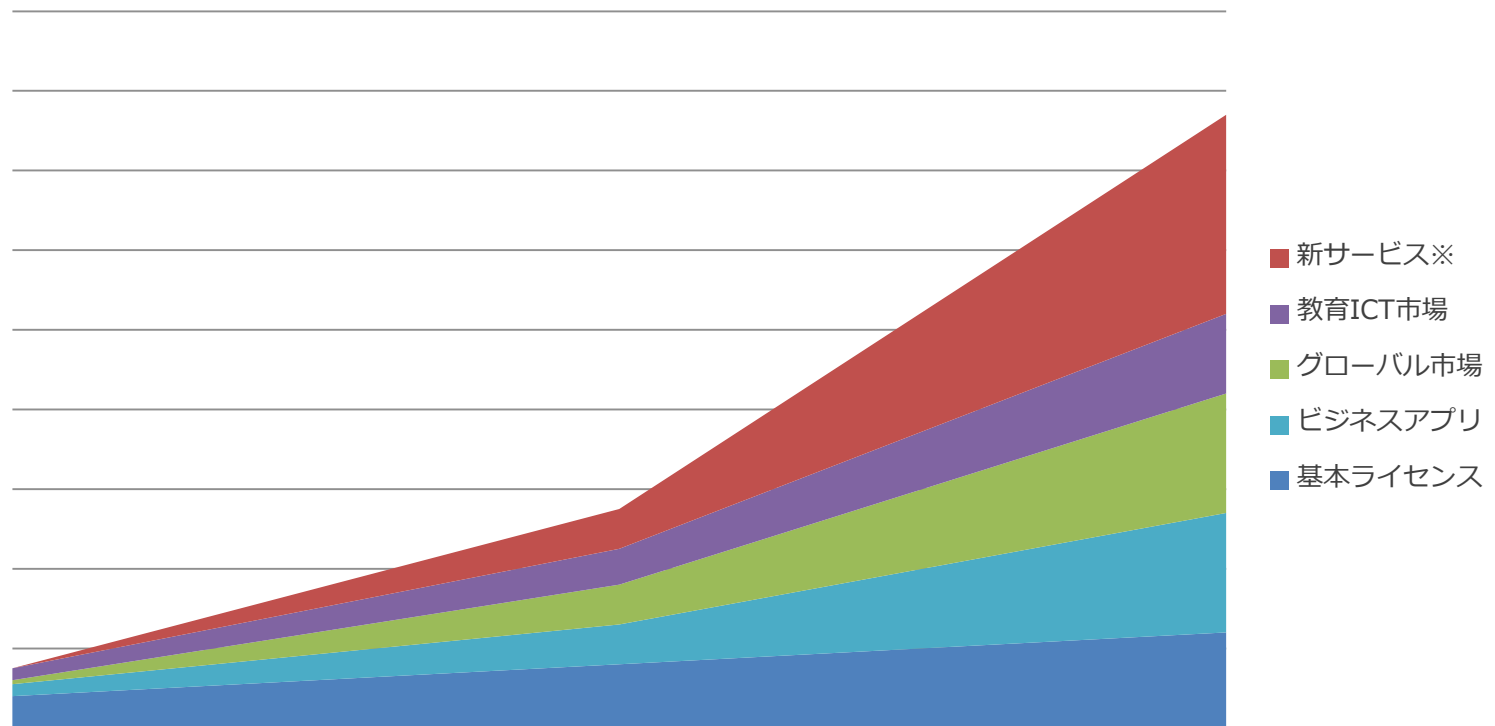
4サービスのシナジー



- ✓ デバイスマネジメント領域に関して総合的なサービスを提供してまいります。
- ✓ サービス組み合わせによる新たな価値の提供。サービス差別化やトータルサポートサービスの実現により製品競争力を生み出します。
- ✓ 共通プラットフォームのサービス間相互強化により、開発投資の負担を軽減します。
- ✓ 販売チャネルのサービス間相互活用による営業コストの削減と販売の拡大が見込めます。

成長イメージ

基本ライセンス部分の安定成長に加え、それらをレバレッジとしたビジネスアプリ市場、グローバル市場、教育ICT市場、新サービスなどの成長分野に注力して投資をおこない、収益向上を目指します。



※新サービスは、IoT/ビッグデータ、Premium Remote Support Service、使い放題サービスを含みます。

<本資料の取り扱いについて>

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述等は、作成時点において取得可能な情報に基づき判断したものであり、マクロ経済動向及び市場環境や当社の関連する業界動向、その他内部・外部要因等により変動する可能性があります。

従いまして、実際の業績が本資料に記載されている将来の見通しに関する記述等と異なるリスクや不確実性がありますことを、予めご了承ください。

～ネットを空気に変える～

OPTiM
www.optim.co.jp