

2015年3月期 第2四半期

決算補足説明資料

2014年11月6日

アニコム ホールディングス株式会社

(証券コード:8715)

1. 2015年3月期 業績修正内容

2. 2015年3月期 第2四半期決算概要

1. 上期実績の定性分析と下期の見通し

- 2015年3月期通期の **連結業績予想を上方修正** いたしました。
- 2014年5月8日に開示した中期経営計画は、年度でのローリング実施を基本としていることから、変更しておりません。

経常収益

- ・2014年6月の保険料改定後も新規契約/継続契約ともほぼ計画どおりに獲得が進んだ結果、**保有契約が順調に増加しており、** 下期も着実に契約獲得は進むものと想定しています。
- ・安全性と収益性のバランスを重視した運用により**資産運用収益も増加。下期もバランスを重視した運用**を継続します。

損害率

- ・損害率改善諸施策の効果が発現したことや保険金支払体制の強化、消費税増税の反動等により保険利用頻度が当初想定より低い水準となったことで**損害率が想定以上に改善して推移**しています。
- ・消費税の反動減はすでに収まっているものの、**今後も改善施策の効果は継続する**ことから、**下期においても損害率は当初想定** から改善して推移するものと想定しています。

事業費率

- · 効率的な経費の費消が継続し、事業費率は引き続き改善しています。
- ・下期以降、営業・査定・システムを中心とした分野への**人材投資を始め将来への先行投資を強化**することから、事業費率は当初想定よりも若干の上昇**(通期では当初想定から改善)**を想定しています。

【通期修正】

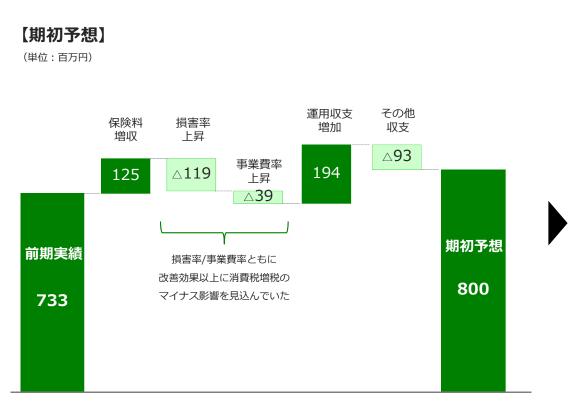
(単位:百万円)		経常収益	経常利益	当期純利益
前回発表予想	(A)	21,790	800	509
今回発表予想	(B)	22,179	1,232	822
増減額(B-A)		388	431	312
増減率		1.8%	53.9%	61.3%
(参考)2014年3月期実績	(C)	18,366	733	447
同 増減率		20.8%	68.1%	83.7%

損害率	事業費率	コンバ゛イント゛・レシオ
(E/I)	(既経過保険料ベース)	(既経過保険料ベース)
67.3 %	28.8 %	96.1 %
65.5 %	28.4 %	93.9 %
1.8 pt	0.4 pt	2.2 pt

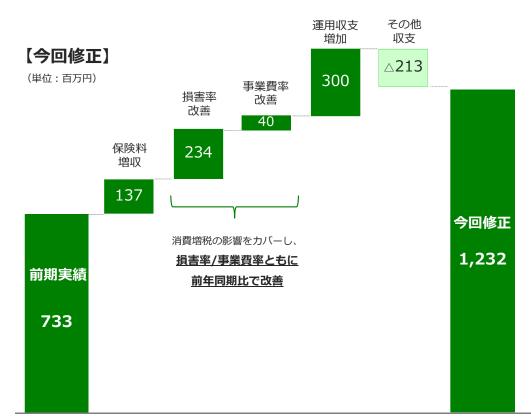
I.2015年3月期 業績修正内容

2. 前期実績から比較する連結経常利益の主な構成要素

- 期初予想では、消費増税等により損害率・事業費率が通期で若干上昇するものの、保険料及び資産運用の増収がカバーする結果、経常増益としておりました。
- 今回、中間期までの実績に鑑み、期初予想から①保険料 ②損害率 ③事業費率 ④運用収支 の指標を**利益プラス方向に修正**します。



- ■損害率:前期実績66.7%から、消費税増税で1.9pt 上昇、改善施策効果等により1.3pt 改善を見込み、<u>67.3%(前期比 0.6pt の上昇)</u>を想定。
- ■**事業費率**: 前期実績28.6%から、消費税増税で0.5pt 前後の上昇、経営効率 改善等により0.3pt の改善を見込み、**28.8% (前期比 0.2pt の上昇)** を想定。
- ■資産運用:前期は主に国内株式運用による収益であったが、当期から国内 REITもポートフォリオに組み込み、前期比+194 百万円を想定。

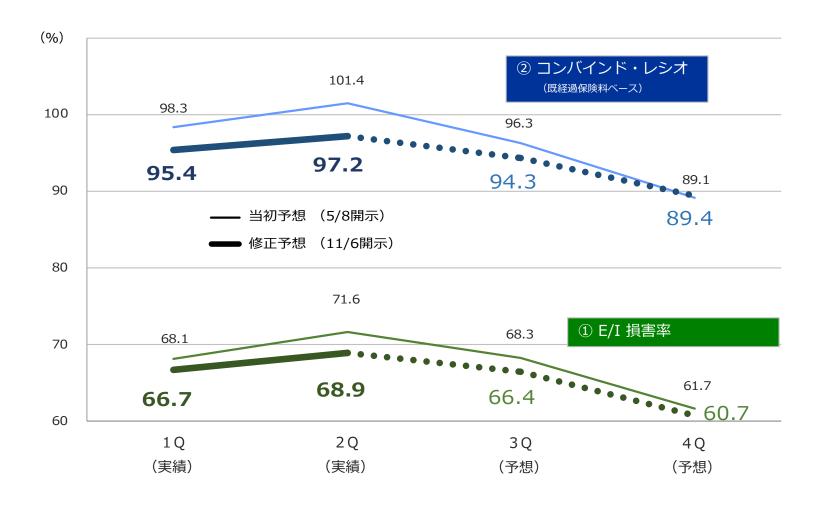


- ■損害率: 改善施策効果等により保険利用頻度が想定以上に低下したため、期初 予想の67.3%から65.5% (期初予想比1.8pt、前期比1.2ptの改善) に修正。
- ■事業費率:経営効率の改善が順調に進み、期初予想の28.8%から28.4% (期 初予想比0.4pt、前期比0.2ptの改善) に修正。
- ■資産運用: 当期からポートフォリオに組み込んだ国内REITを中心に収益獲得が 進み、期初予想から+106 百万円・前期比+300 百万円 に修正。
- ■**その他収支**:来期以降に実施予定であった研究開発や営業関連投資の一部を前倒しで実施。

1

3. E/I損害率、コンバインド・レシオ(既経過保険料ベース。注) 当初予想/修正予想(四半期比較)

(注) コンバインド・レシオ (既経過保険料ベース) : E/I損害率+既経過保険料ベース事業費率で算出した利益指標



- ・損害率改善施策の効果等により、主に保険利用頻度(=通院頻度)が当初想定より低く推移していることを踏まえ、**E/I損害率は** 今後も当初想定より低く推移するものと修正。(上表①)
- ・損害率のみならず事業費率の改善も進んでいることから、コンバインド・レシオも順調に改善 (上表②)

4. 損害率改善に向けた主な施策の内容

過去の損害率悪化は、90%商品(高補償割合商品)・入通院限度日数無制限・オンライン加入が原因と分析。



それぞれの原因に対して従来から以下の諸施策を実施しており、損害率の改善が進捗中。長期的には55%~60%程度での安定化を目指します。

	原因	対策	実施時期	効果
	·高補償割合商品になるほど損害率が高い=リスクが高い契約母集団となる傾向。	90%商品の販売停止	12年8月 (更改は13年7月更改分まで)	・相対的に損害率の高い母集団の契約がゼロとなった ため即効性があり、かつ将来に亘り効果が継続。
90%商品(高補償割合商品)	・入通院限度日数無制限と相俟って、高補償割合商品の契約 母集団は保険利用頻度が相対的に高い水準となる傾向。 ・リスクが顕在化してから高補償割合へ移行する可能性。	高補償割合商品への 引き上げ制限 (50%→70%への変更制限)	13年8月~	·高リスクとなってから高補償割合商品へ移行する行動を制限。 ・将来に亘り移行を歯止め。中長期で効果を発揮。
入通院限度日数	・入通院限度日数無制限であることに起因し、ごく一部の契約が極めて高い頻度で入通院しているケースがあり、当該契約については今後も継続して頻度高く入通院する可能性が高く、契約者間の公平性が阻害される可能性が想定。	限度日数付き商品の販売 (既契約者は更改時に現商品との選択可)	14年11月~	・高リスク契約の頻度高い保険利用を抑制。 ・現在リスクが低い契約には即効性は薄いが、中長期で効果を発揮。
無制限		健康割増引制度の導入	割引:14年11月~ 割増:15年11月~	・保険金請求回数に基づいた保険料の割増引制度。 ・各契約の保険金請求回数に応じた保険料とすること で継続率の向上と損害率改善を両立。
		補償開始日の延長	13年10月~	・補償開始日を延長することで、加入直後から使用頻

オンライン加入

- ・オンライン契約は相対的に損害率が高い傾向。
- ・従前、契約者の利便性の観点から補償開始日を早めていた ことにより相対的にリスクが高い契約母集団となってし まったほか、逆選択も相対的に高いものと想定。

補惧用炉口の延長

オンライン加入のみ70%

商品販売停止

加入時の提出書類強化

13年10月~

14年1月から

14年9月まで

14年10月~

を提出することを前提に70%商品を再開。

・引受態勢が整うまでの間、損害率がより高い70%

商品の販売を停止。その後、加入時に本人確認書類

・即効性があり、かつ将来に亘り効果が継続。

度が高くなる事象を抑制。

これら施策のほか、**保険金支払における査定時および査定後の体制強化、社内および動物病院向けシステム強化**等に加え、**保険料の改定**も、損害率改善に寄与。

5.2014年11月の商品改定における損益への影響

2014年11月1日から、①**限度日数付き新商品・②健康割増引制度**を導入。それぞれの概要と損益への影響は以下のとおりです。

①限度日数付き新商品については、継続契約は更改時に従来商品も選択可能とする一方、従来商品について平均して6%程度の保険料改定(割増引適用前の 基準保険料ベース)を行いました。

なお、2014年5月8日に開示している中期経営計画には今回の商品改定の影響を織り込んでいませんが、いずれも**長期的には損害率改善に大きく 寄与し、損益が改善**する見込みです。

概要

- ・従来の「年間 入通院限度日数無制限・手術2回まで」から「**年間 入院通** 院それぞれ20日まで・手術2回まで</u>」に変更。
- ·新規契約は当該新商品のみ、継続契約は更改時に従来商品か新商品のどちらかを選択可能(新商品を選択した後、従来商品に戻ることは不可)。
- ·新商品は従来商品に比較して平均8%程度保険料が低額。
- ・従来商品における全契約のうち約96%は、年間入通院20日以内の利用である一方、残り4%の契約の中には年間20日を大きく超える契約も存在。 新商品は後者の保険利用を抑制することが目的。

損益への影響

- ・年間の保険利用回数が制限されることから保険金の支出が抑制され、 損害率改善に大きく寄与する。ただし、継続契約は引き続き従来商品も 選択可能であることから、短期的に大きな効果を見込むではなく、長期的 かつその後は永続的に効果が発揮される施策。
- ·新商品の保険料が従来商品に比較して平均8%程度保険料が低額であるため、短期的には期初想定よりも増収ペースを若干減速させる要素となるものの、最終的な損益は改善する方向。

②健康割増引 制度

①限度日数付き

新商品

- ・より一層公平な保険制度運営を目指すべく、<u>各契約の保険金請求回数に</u> 応じて従来商品/新商品問わず保険料の割増引を実施する制度。
- ・割増引は判定期間の保険金請求回数に基づき **5段階** ($\triangle 10\% \cdot \triangle 5\% \cdot \pm 0\% \cdot \pm 20\% \cdot + 20\% \cdot + 50\%$) で設定。なお、本制度導入後は割引となる契約が過半を占め、割増となる契約は5%前後にとどまると想定。
- ·**14年11月から割引**を先行して導入し、**15年11月からは割増も**導入。
- ・保険金請求回数の少ない契約に対しては割引適用により継続率の向上を見込む一方、保険金請求回数の多い契約に対しては割増適用により損害率改善を見込んでいる。割引に該当する契約が過半を占めるため増収ペースを加速させる施策ではないが、保険金請求回数が多い契約の損害率を改善させる効果があり、最終的な損益は改善する方向。

1. 2015年3月期 業績修正内容

2.2015年3月期 第2四半期決算概要

1.2015年3月期第2四半期 決算ハイライト

業績

■ 経常収益 : 10,662 百万円 (前年同期は 8,849 百万円。**20.5%増**)

(主な内訳) 保険引受収益:10,279百万円 (前年同期比 17.9% 増)

資産運用収益: 225百万円 (前年同期比 344.2 % 増)

■ 経常利益 : 672 百万円 (前年同期は 300 百万円。**123.7%増**)

- ・新規・継続ともにほぼ計画どおりに獲得が進み、**保有契約数は順調に増加**。
- ・損害率・事業費率ともに消費税の影響はあるものの、 想定以上に改善が進み、保険事業の利益構造は順調に良化。
- ・国内株式 / 国内REIT / 国内債券 等、リスクリターンのバランスを重視した運用により、資産運用収益も増加。

損害率 (E/I)

- 第2四半期累計:67.8 % (前年同期は69.4 %。**1.6pt 改善**)
- 第2四半期単独: 68.9 % (前年同期は 69.5 %。 **0.6pt 改善**。 5月8日発表予想 71.6%を2.7pt 下回る)
 - ・従前から取り組んでいる損害率改善諸施策の効果発現のほか、保険金支払時の査定強化や事後チェック強化などの保険金支払 体制強化、6月の保険料改定効果等により、改善が着実に進捗。

事業費率

(既経過保険料ベース)

- 第2四半期累計: 28.5 % (前年同期は 29.4%。 **0.9pt 改善**)
- 第2四半期単独: 28.3 % (前年同期は 28.3%。5月8日発表予想 29.8 %を1.5pt 下回る)
 - ・売上増加による**規模の経済効果や業務効率の継続的な改善**により、**事業費率も順調に良化**。

2.2015年3月期第2四半期 連結業績概況

(百万円)

			(נונים)
	14年3月期	15年3月期	対前期
	2 Q	2 Q	増減率
	8,849	10,662	20.5 %
	8,716	10,279	17.9 %
	50	225	344.2 %
	82	158	92.3 %
	8,549	9,989	16.9 %
	6,456	7,545	16.9 %
険金)	(5,293)	(5,936)	12.1 %
)	(332)	(359)	8.2 %
び集金費)	(507)	(599)	18.1 %
入額)	(149)	(201)	34.3 %
繰入額)	(172)	(448)	159.7 %
過保険料)	(398)	(698)	75.1 %
危険準備金)	(△226)	(△249)	- %
	18	6	△ 64.5 %
管理費	1,978	2,341	18.3 %
	95	96	0.6 %
	300	672	123.7 %
	186	457	145.4 %
中間純利益			
	8,318	9,580	15.2 %
発生保険金 (損害調査費含む)		6,497	12.5 %
E/I 損害率 ①		67.8 %	riangle 1.6 pt
既経過保険料ベース事業費率 ②		28.5 %	\triangle 0.9 pt
険料ベース) ①+②	98.9 %	96.3 %	△ 2.6 pt
	① 事業費率 ②	8,849 8,716 50 82 8,549 6,456 (5,293) (332) び集金費) (507) 入額) (149) 繰入額) (172) 過保険料) (398) 危険準備金) (△226) 18 管理費 1,978 95 300 186 8,318 含む) 5,775 ① 69.4 %	Record

※ 上記比率の詳細説明はP.19 APPENDIX 2 主要な経営指標の推移 にて記載しております。

主な勘定科目の内容と増減理由

① 保険引受収益 (詳細は「I.5.経常収益のパラメータ」ご参照)

- ・新規・継続ともにほぼ計画通りに契約獲得。
- ・6月の保険料改定による継続率低下は1.5pt程度(実績数値)にとどまる。
- ・両者が相俟って、今後は段階的に収益を押し上げる見込み。

② 資産運用収益

・主に国内株式・国内REITにより安定的に利回りを確保。

③ 正味支払保険金

・保険金支払体制の継続的な強化により、保有契約の増加による保険金請 求の増加に対しても迅速な支払が達成され、支払保険金が増加。

④ 損害調査費

・人件費をはじめとした保険金査定部門の費用。支払件数に応じて増加。

⑤ 諸手数料及び集金費

・主に代理店に対する手数料。保有契約数の増加に伴って増加。

⑥ 支払備金繰入額

- ・将来の保険金支払に備えるための繰入額。
- ・支払備金(B/S)期末残高-期首残高で算出。
- ・③正味支払保険金と合算することで、発生保険金となる。

⑦ 未経過保険料繰入額

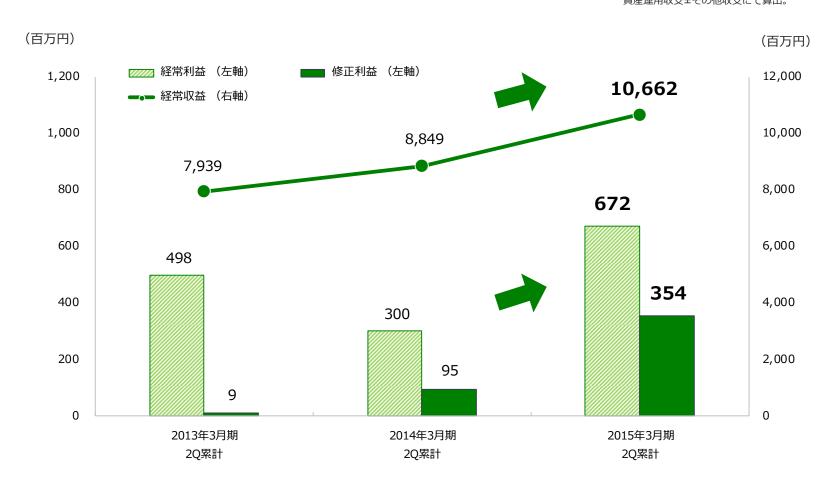
- ・収入保険料のうち翌期以降に対応する保険料の繰り延べ。
- ・繰入額は期末残高 期首残高で算出される。なお、その期における①保 険引受収益のおおよそ35%-40%前後が期末残高となる。
- ・①保険引受収益から未経過保険料繰入額を差し引くと既経過保険料(≒発 生ベースの保険料)となる。

⑧ 異常危険準備金

- ・制度化された積立であり、収入保険料の3.2%を毎期計上。
- ・一方、当期首残高を限度額として「正味損害率が50%となる水準」まで 取崩すこととなり、繰入額はそのNet金額が計上される。
- ・通期では、おおよそ「増収分×3.2%」が繰入額として計上される。

3. 経常収益・経常利益・修正利益(注)の四半期推移

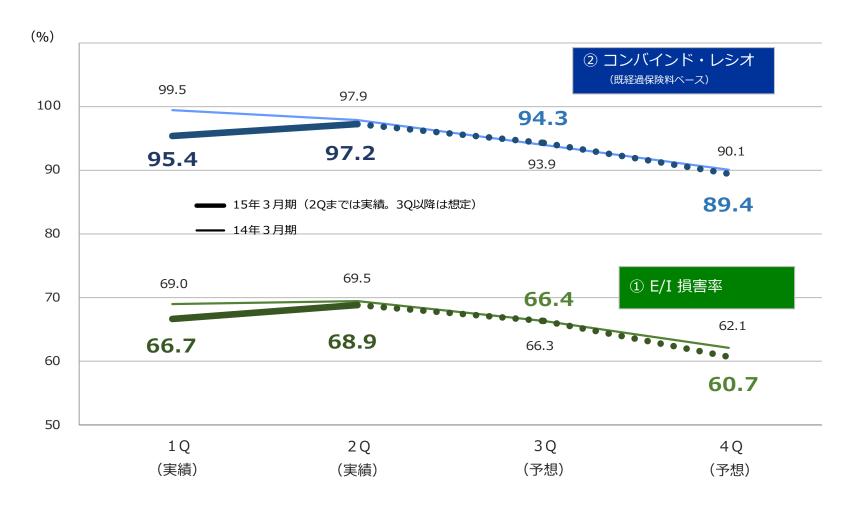
(注) 修正利益 : ペット保険引受事業による実質的な損益を表す当社グループ独自の指標。 経常利益±異常危険準備金影響額±保険引受以外の営業費・一般管理費± 資産運用収支±その他収支にて算出。



- ・ 経常収益は、保有契約数の増加のほか資産運用や子会社の貢献により、前期比 11.5%増→20.5%増。
- ・ 増収およびコンバインド・レシオの改善により、経常利益が 前期比 39.7%減→123.7%増に大幅改善。
- ・ 異常危険準備金戻入益や資産運用収入、子会社収益等の影響を除外したペット保険引受事業の実質的な利益である修正利益も、 コンバインド・レシオの改善により大幅改善。

4. E/I損害率・コンバインド・レシオ(既経過保険料ベース。注)四半期推移・前年同期比較

(注) コンバインド・レシオ (既経過保険料ベース) : E/I損害率+既経過保険料ベース事業費率で算出した利益指標。 19ページ APPENDIX 2 の③に相当。



- ·損害率改善施策の効果、消費税増税の反動減等により、E/I損害率は前年同期を下回って推移。
- (上表①。なお、前期2Q以降、5四半期連続でE/I損害率は前年同期を下回って推移。詳細は「6.経常費用のパラメータ」ご参照)
- ・損害率のみならず事業費率の改善も進んでいることから、コンバインド・レシオも順調に改善 (上表②)

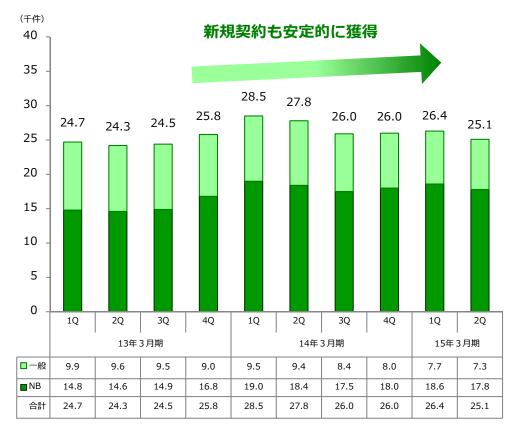
5. 経常収益のパラメータ (ペット保険保有契約数/新規獲得件数の推移)

- ・保有契約件数は順調に増加。当期末には55万件となる見込み。
- ・ペットショップチャネル・一般チャネルともほぼ計画通りに新規契約を獲得。
- ・相対的に損害率が高いチャネルの引受体制強化を図っている結果、一般新規契約の減少と同チャネルの損害率改善は計画通り推移。
- ・50%プランと70%プランの比率は、保有契約全体ではおおよそ2:1で50%プラン割合が多い。一方、新規契約では70%プランが5割超。

■ 保有契約件数の四半期推移

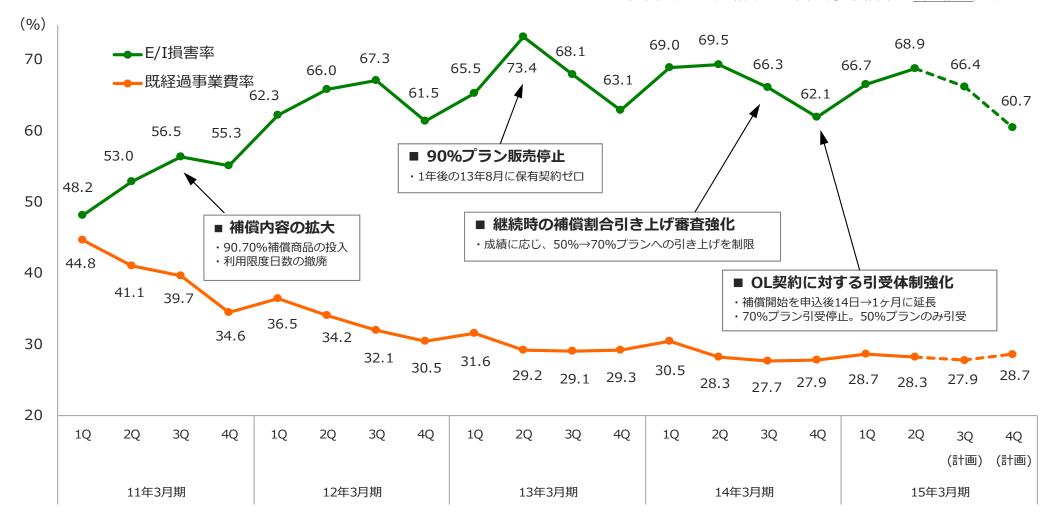


■ 新規契約獲得件数の四半期推移



6.経常費用のパラメータ(損害率(E/I)・既経過保険料ベース事業費率の四半期推移)

- 注1) 下表は、四半期毎の平均値を記載しておりますので、当期累計平均とは異なります。
- 注2) 事業費率は「既経過保険料ベース事業費率」(損保事業費÷既経過保険料)を表しております。



- ・**E/I損害率は**、動物病院の繁忙期に応じて1Q・2Qに上昇した後、3Q・4Qに通院頻度が減少することで改善する季節性を有する。また、損害率 改善施策効果の発現により、14年3月期2Q以降 **5 四半期連続で対前年同期を下回っており**、今後も緩やかな改善の継続を見込む。
- ・<u>事業費率は、</u>規模の経済効果に加え経費管理の徹底、効率化に向けた取り組み等により前年同期比で改善が続く傾向に変化なし。 今後も営業拡大施策等により若干の変動を見込むものの、30%を下回る水準で安定した推移を見込む。

7. 連結貸借対照表サマリー

(百万円)

主な勘定科目の内容と増減理由

		14年3月期	15年3月期 2 Q	増減率
資	産合計	18,634	20,253	8.7 %
	現金及び預貯金	4,454	4,161	△ 6.6 %
	有価証券	11,367	12,853	13.1 %
	有形固定資産	118	233	96.9 %
	無形固定資産	477	475	△ 0.5 %
	その他資産	2,112	2,484	17.6 %
	うち保険業法第113条繰延資産	484	404	△ 16.7 %
	繰延税金資産	116	55	△ 52.0 %
	貸倒引当金	△ 13	△ 11	- %
負	債合計	10,385	11,490	10.6 %
	保険契約準備金	8,768	9,418	7.4 %
	うち支払備金	1,291	1,492	15.6 _%
	うち責任準備金	7,476	7,925	6.0 %
	その他負債	1,520	1,958	28.8 %
	賞与引当金	86	97	13.2 %
	価格変動準備金	10	15	48.9 %
純	資産合計	8,248	8,763	6.2 %
	株主資本	8,306	8,773	5.6 %
	うち資本金	4,282	4,287	0.1 %
	うち資本剰余金	4,172	4,177	0.1 %
	うち利益剰余金	△ 147	310	- %
	うち自己株式	△ 0	△ 0	- %
	評価・換算差額等	△ 57	△ 10	- %
負	債・純資産合計	18,634	20,253	8.7 %

① 有価証券

・ 主に国内株式・国内REIT・国内債券等にて運用。

② 保険業法第113条繰延資産

・2017年3月期まで毎期1.6億円の均等償却予定。

③ 支払備金

- ・将来の保険金支払に備えて計上される未払金。 すでに請求を受けている①普通支払備金と、保険事故は発生している ものの未だ請求を受けていない②IBNR備金を計上。
- ・基本的に保有契約の増加に伴い保険金請求も増加するため増加傾向。

④ 責任準備金

- ・ 未経過保険料である①普通責任準備金(7,595百万円)と、異常災害に 備えて引き当てる②異常危険準備金(329百万円)を計上。
- ・ 普通責任準備金は保有契約の増加に伴い増加する傾向であり、当該期に おける正味収入保険料のおおよそ35%~40%前後が残高として計上され る傾向。
- ・異常危険準備金は「2.2015年3月期連結業績概況⑧」ご参照。

8. 連結キャッシュ・フローサマリー

(百万円)

	14年3月期 2Q	15年3月期 2Q
営業活動によるキャッシュ・フロー	702	1,286
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 535	△ 1,588
財務活動によるキャッシュ・フロー	61	9
現金及び現金同等物の増減額	228	△ 292
現金及び現金同等物の期首残高	1,283	1,301
現金及び現金同等物の中間期末残高	1,511	1,008

- ・コンバインド・レシオの改善と保険契約の伸長が相俟って、安定した営業キャッシュ・フローを計上。
- ・運用資産への投資を進める一方で売却による回収も実行し、投資キャッシュ・フローをコントロール。
- ・財務キャッシュ・フローは新株予約権の行使。

APPENDIX

1.経営パラメータの推移(損保単体)

	① 14年3月期	② 14年3月期末	③ 15年3月期	③ - (対前年同)	_	③-② 対前年度		15年3月期
	2 Q累計	1443万规本	2Q累計	件数	率	件数	率	(11月6日予想)
保有契約数	477,952 件	504,969 件	526,439 _件	-	-	21,470 件	4.3 %	550,000 件
新規契約数	56,440 件	109,170 件	51,647 件	△ 4,793 件	△ 8.5 %	-	-	104,000 件
(うち新生児)	(37,529 件)	(74,002件)	(36,549件)	△ 980 件	△ 2.6 %	-	-	(74,000 件)
(うち一般)	(18,911件)	(35,168件)	(15,098 件)	△ 3,813 件	△ 20.2 %	-	-	(30,000 件)
平均継続率	88.9 %	89.3 %	88.3%	-	-	riangle 1.0 pt	-	88.4 %
対応動物病院数	5,408 病院	5,599 病院	5,650 病院	-	-	51 病院	0.9 %	5,700 病院

- ・堅調な新規契約と高水準の継続契約が相俟って、保有契約数は順調に増加。当期末に55万件となる見込み。
- ・新規契約は新生児を中心に獲得が進み、**ほぼ計画通りである前期並みの新規契約を獲得**。今後もペットショップ代理店との関係を 一層強化し、新生児契約獲得を推進すべく14年4月には東北支店(仙台市)を、14年10月には中四国支店(岡山市)をそれぞれ開設。
- ・一般新規契約は損害率改善施策のひとつとしてオンライン契約の引受審査を強化していることから、同チャネルからの獲得数は計画どおり 減少する一方、損益は確実に良化。
- ・平均継続率は14年6月の保険料改定により実績値として1.5pt前後低下したが、2Q累計としては88.3%で着地。今後更改を迎える契約も同程度の低下を想定するものの、通期では88.4%と引き続き高水準を想定。

2. 主要な経営指標の推移 (損保単体)

	前年同期比較	
	14年 3 月期 2 Q累計	15年3月期 2 Q累計
① E/I 損害率 …発生ベースの損害率 (正味支払保険金+支払備金増減額+損害調査費)/既経過保険料	69.4 %	67 . 8 _%
②既経過保険料ベース事業費率 …発生ベース保険料(既経過保険料)に対する損保事業に関する事業費率 (諸手数料及び集金費+損保事業の営業費及び一般管理費)/既経過保険料	29.4 %	28.5 _%
③コンバインド・レシオ (既経過保険料ベース) …①+②	98.9 %	96.3 %
単体ソルベンシー・マージン比率	290.5 _%	292 . 9 %

通期比較		
14年3月期	15年3月期 (予想)	
66.7 %	65 . 5 _%	
28.6 %	28.4 %	
95.3 %	93.9 %	
295.1 %	298.4 %	

- ※1 既経過保険料は、「保険引受収益 未経過保険料繰入額(責任準備金繰入額の内訳)」にて算定
- ※2 ②における「損保事業の営業費及び一般管理費」は、連結損益計算書の営業費及び一般管理費に含まれる保険引受事業に関する費用
- ※3 従前開示していた経営指標は APPENDIX 3 に記載

3. 従前開示していたその他の経営指標の推移 (損保単体)

	前年同期比較	
	14年 3 月期 2 Q累計	15年3月期 2Q累計
①W/P 損害率 …現金ベースの損害率 (正味支払保険金+損害調査費)/正味収入保険料	64.5 %	61.3 _%
②E/I 損害率 …発生ベースの損害率 (正味支払保険金+支払備金増減額+損害調査費)/既経過保険料	69.4 %	67.8 _%
③正味事業費率 …現金ベース保険料に対する損保事業費率 (諸手数料及び集金費+損保事業の営業費及び一般管理費)/正味収入保険料	28.1 %	26.5 _%
④コンバインド・レシオ (現金ベース) …W/P損害率+正味事業費率 (①+③)	92.6 %	87.8 _%
⑤コンバインド・レシオ (E/Iベース) ···E/I損害率+正味事業費率 (②+③)	97.5 %	94.4 %

通期比較		
14年3月期	15年3月期 (予想)	
62.8 %	59.6 _%	
66.7 %	65.5 %	
27.3 %	26.9 _%	
90.0 %	86.5 %	
94.0 %	92.4 %	

本資料に関する注意事項

本資料は、現在当社が入手している情報に基づいて、当社が本資料の作成時点において行った予測等を基に記載しております。

これらの記述は将来の業績を保証するものではなく、一定のリスクや不確実性を 内包しております。 従いまして、将来の実績が本資料に記載された見通しや予測 と大きく異なる可能性がある点をご承知おきください。

なお、本資料は情報提供のみを目的としたものであり、当社が発行する有価証券への投資の勧誘・募集を目的としたものではございません。

お問合せ先

アニコム ホールディングス株式会社 経営企画部 東京都新宿区下落合1-5-22 アリミノビル 2F

URL : http://www.anicom.co.jp/

