

2014年12月9日

各 位

本社所在地 大阪市中央区久太郎町三丁目6番8号
会社名 夢の街創造委員会株式会社
代表者 代表取締役社長 中村 利江
(コード番号:2484 東京証券取引所 JASDAQ 市場)
問合せ先 取締役 経営企画グループ管掌
洲崎 由佳
TEL:03-6880-3852
URL: <http://www.yumenomachi.co.jp/>

株式会社インテックとの資本・業務提携契約締結に関するお知らせ

当社は、2014年12月9日開催の当社取締役会において、株式会社インテック（本社：富山県富山市牛島新町5-5、代表取締役社長：滝澤 光樹）と資本・業務提携契約を締結することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 資本・業務提携の理由

当社は、宅配ポータルサイト「出前館」の運営を主たる事業としており、2000年のサービス開始以来、現在11,000店舗を超える加盟店、600万人を超える会員数を有する日本国内最大規模のデリバリーポータルサイトへと育成してまいりました。

一方、株式会社インテックは、顧客の経営戦略に沿った情報化戦略の立案からシステムの企画、開発、アウトソーシング、サービス提供、運用保守まで、IT分野において幅広く事業を展開しており、ICT技術で安全・安心、便利、Smartな心地よい社会を実現する“社会システム企業”を目指して、グローバルな視野で、挑戦を続けている独立系システムインテグレータ企業です。

11月12日付で開示いたしました当社中期経営計画の達成にあたっては、出前館システムのユーザビリティ向上、新たなサービス展開にあたってのスピーディなWEBサイトやスマホアプリの構築が鍵となります。また、今後の店舗数、オーダー数、会員数の継続的な増加に対応するシステムインフラの増強と安定的な運用体制の維持は、成長のための前提条件であります。

今回の資本・業務提携により、当社においては、株式会社インテックの50年に及ぶ業歴において、8,000社以上のクライアントとの無数のプロジェクトを通じて培って来たICT技術の提供を受け、ワンストップで密接に連携しながら様々な課題解決を図り、機動的な取組みを行うことが可能になると考えております。

また、株式会社インテックにおいては、従来のBtoB企業をメインとしたビジネス展開から、BtoC企業への顧客層の拡大と、BtoC企業向けのシステム基盤構築のノウハウをさらに蓄積し、ノウハウを生かした新たなビジネスの拡大を目指すことが可能になると考えております。

2. 資本・業務提携の内容

(1) 業務提携の内容

現時点で想定している業務提携の項目および内容は、次のとおりであり、具体的な条件、推進方法等については、今後、協議を行う予定です。

技術面での包括的業務提携関係の構築

- ① BtoC向けシステムの基盤構築
- ② BPO業務の効率化
- ③ 上記システムのグローバル展開

(2) 資本提携の内容（相手方に新たに取得される株式の数および発行済株式数に対する割合）

株式会社インテックは、当社の既存株主より、当社普通株式519,200株（発行済株式数に対する割合4.67%）を取得いたします。

3. 資本・業務提携の相手先の概要

(1) 名 称	株式会社インテック	
(2) 所 在 地	富山県富山市牛島新町5-5	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長 滝澤 光樹	
(4) 事 業 内 容	ICT コンサルティング、ソフトウェア開発、システム・インテグレーション、ネットワークサービス、アウトソーシングサービス、技術研究	
(5) 資 本 金	208億30百万円（2014年4月1日現在）	
(6) 設 立 年 月 日	1964年1月11日	
(7) 大株主及び持株比率	ITホールディングス株式会社 100%	
(8) 上場会社と当該会社との関係	資 本 関 係	記載すべき資本関係はありません。
	人 的 関 係	記載すべき人的関係はありません。
	取 引 関 係	記載すべき取引関係はありません。
	関連当事者への該当状況	当社の関連当事者には該当しません。また、当該会社の関係者および関係会社は、当社の関連当事者には該当しません。

4. 日程

- (1) 取締役会決議日 2014年12月9日
- (2) 資本・業務提携契約締結日 2014年12月9日
- (3) 株式譲渡期日 2014年12月11日
- (4) 資本・業務提携の開始日 2014年12月11日

5. 今後の見通し

本件による2015年8月期における当社連結業績への影響は軽微ですが、中長期的に当社業績の向上に資するものであります。

以 上