2015年3月期　第3四半期

（2014年10月～12月）

決算説明資料

（東証第１部　証券コード：9422）

CONEXIO

人をつなぐ、価値をつなぐ

コネクシオ株式会社

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

投資家の皆様へのご注意

- 当社が開示する情報の中には、「将来の見通しに関する記述」が含まれていることがありますが、これらは現在において入手可能な情報及び仮定に基づき当社が作成したものであり、その内容を保証するものではありません。

- 実際の業績等はさまざまな要因により大きく異なる可能性があります。

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

1	2015年3月期第3四半期 決算概要
2	各事業の取り組み

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

1 2015年3月期第3四半期 決算概要

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

決算概況（3Q累計期間）

売上総利益の増加、販売管理費の削減により増益

	2013/4-12 3Q *A*	2014/4-12 3Q *B*	増減率 *B/A*	2015/3 通期予想 *C*	進捗率 *B/C*
販売台数(万台)	220	213	△2.9%	-	-
売上高	211,314	205,529	△2.7%	274,000	75.0%
売上総利益	32,728	33,936	+3.7%	-	-
販売管理費	28,230	27,254	△3.5%	-	-
営業利益	4,498	6,682	+48.5%	7,300	91.5%
経常利益	4,583	6,766	+47.6%	7,500	90.2%
税引前四半期純利益	4,381	6,630	+51.3%	-	-
四半期純利益	2,446	4,093	+67.3%	4,300	95.2%
EBITDA	6,302	8,309	+31.8%	-	-

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

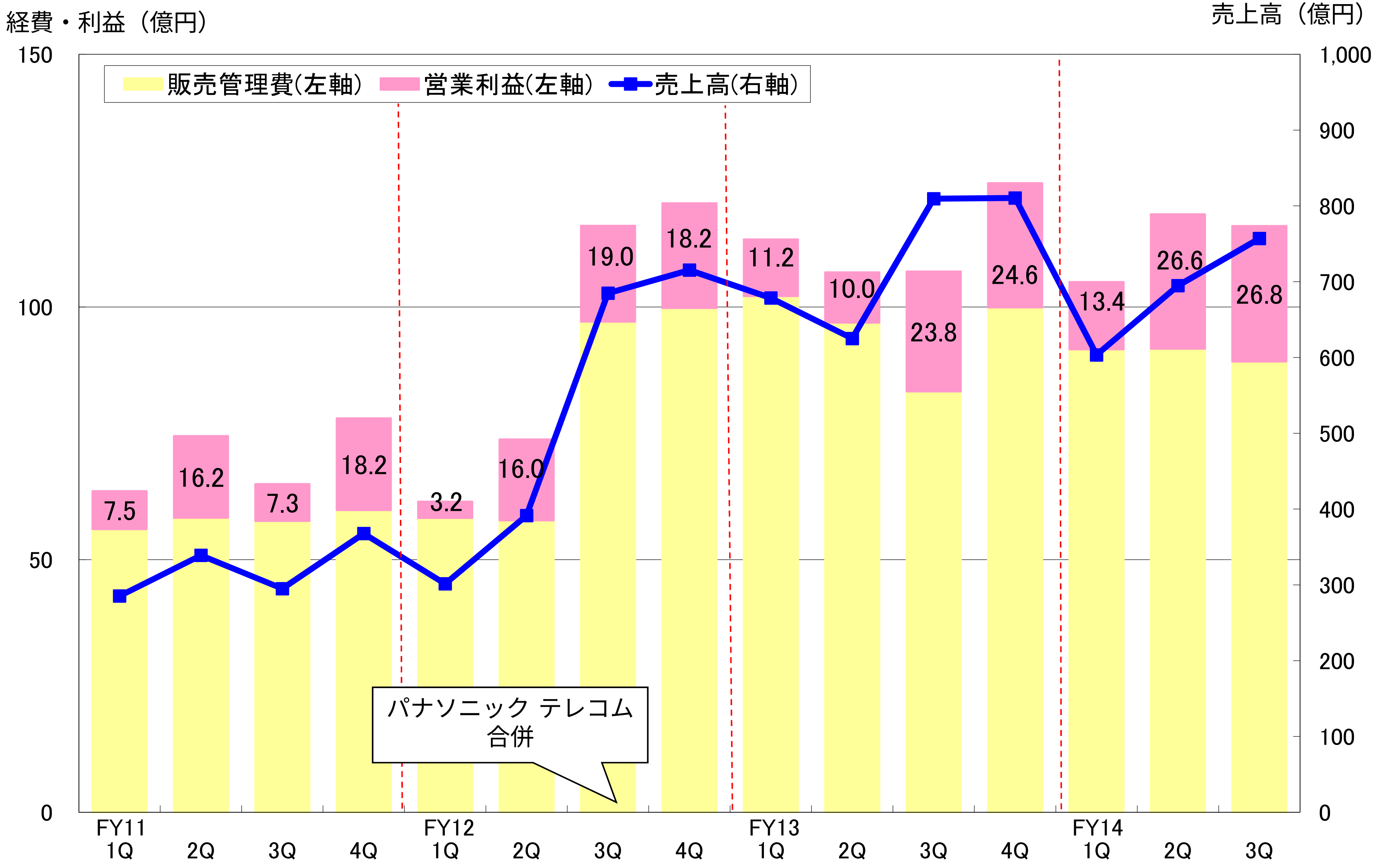
決算概況（3Q会計期間）

携帯周辺商材やコンテンツ販売等の収益増により増益

	2013/10-12 3Q *A*	2014/10-12 3Q *B*	増減率 *B/A*	2014/7-9 2Q（3ヵ月）C	増減率 *B/C*
販売台数(万台)	78	74	△4.1%	73	+1.4%
売上高	80,954	75,702	△6.5%	69,481	+9.0%
売上総利益	10,704	11,604	+8.4%	11,836	△2.0%
販売管理費	8,327	8,920	+7.1%	9,173	△2.8%
営業利益	2,376	2,683	+12.9%	2,663	+0.8%
経常利益	2,397	2,696	+12.5%	2,694	+0.1%
税引前四半期純利益	2,271	2,683	+18.1%	2,630	+2.0%
四半期純利益	1,360	1,661	+22.2%	1,641	+1.2%
EBITDA	2,966	3,207	+8.1%	3,185	+0.7%

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

四半期業績の推移



Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

当第3四半期の取り組み

コンシューマ事業

- タブレット端末の販売注力
- 携帯周辺商材の販売強化、強化店舗の拡大、オリジナル商材導入
- スマホコーディネイトポータル「nexi（ネクシィ）」
  会員数 76万人超（2014年12月末時点）
  「スグネ(sugune)」アプリもスタート！
- 店舗数 2店舗増加
  直営店化（直営＋２）、新規開設（運営＋１）、閉鎖（直営△1）
- 販売現場の生産性向上

法人事業

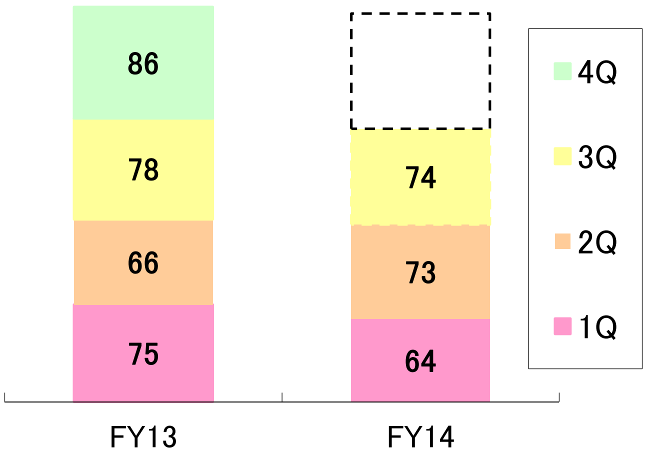
- 新料金プランへの切り替えニーズ高い
- スマートフォン、タブレット端末の販売比率増
- マネージドサービス、業務支援クラウドサービスの継続拡販
- M2M/IoTシステムのサービス強化
- プリペイドカード（POSAカード）の販売好調

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

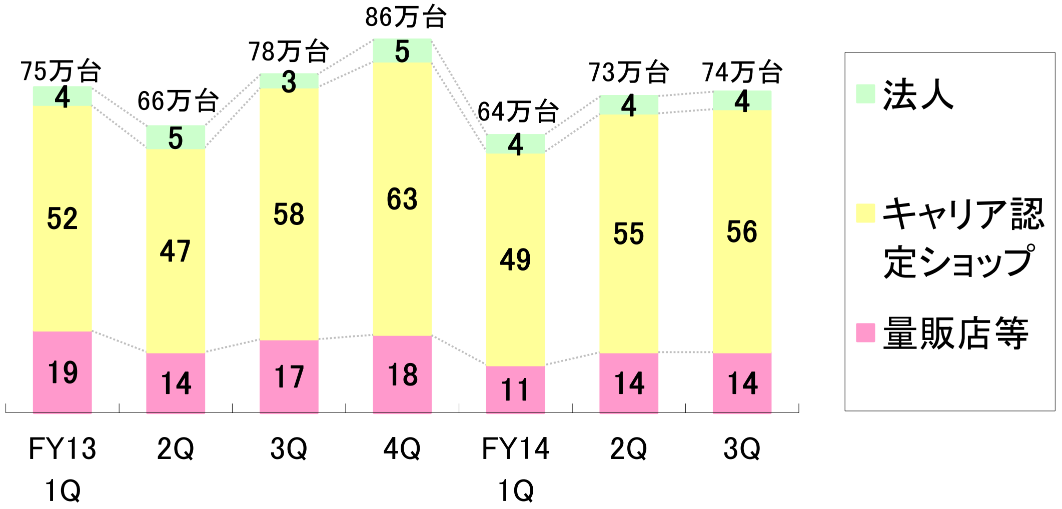
販売台数実績

新商品発売により概ね計画通りに推移

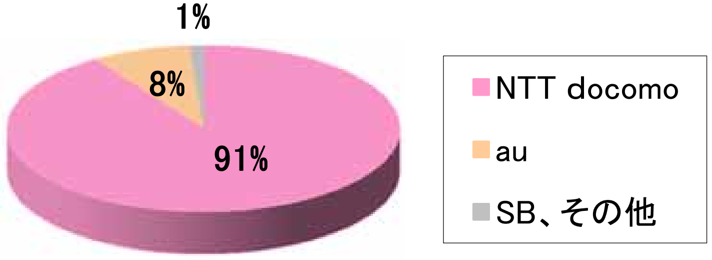
〔期間別〕



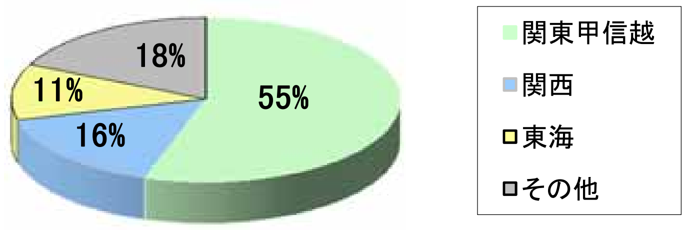
〔チャネル別〕



〔通信キャリア別〕



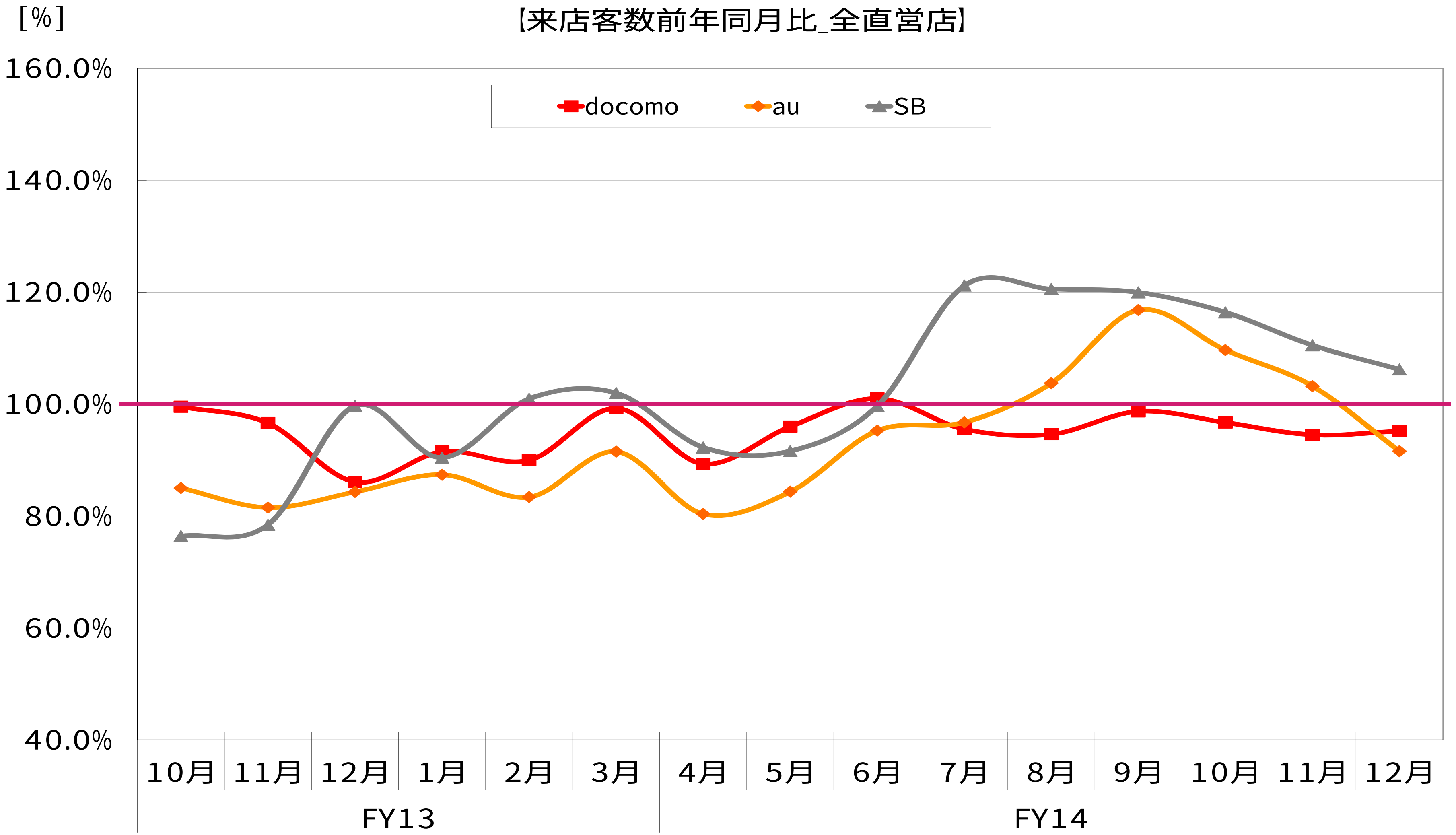
〔地域別〕



Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

来店客数実績（当社直営キャリア認定ショップ）

1Qの新料金プラン受付開始以降回復、足元の来客は伸びず



Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

事業の種類別売上高・営業利益

コンシューマ：携帯周辺商材等の拡大と販売管理費の削減で増益
法人　　　　：端末販売の増加、各種サービスやプリペイドカードの販売好調により増収増益

			2013/10-12 3Q（3ヵ月）*A*	2014/10-12 3Q（3ヵ月）*B*	増減率 *B/A*	2013/4-12 3Q（累計）*C*	2014/4-12 3Q（累計） *D*	増減率*D/C*
売上高合計			80,954	75,702	△6.5%	211,314	205,529	△2.7%
コンシューマ事業		商品売上高	58,909	55,610	△5.6%	146,847	146,173	△0.5%
		手数料収入	18,330	15,636	△14.7%	52,701	46,106	△12.5%
	売上高		77,239	71,247	△7.8%	199,549	192,279	△3.6%
	営業利益※		2,564	2,916	+13.7%	5,657	7,691	+36.0%
法人事業		商品売上高	976	1,562	+60.0%	3,264	4,198	+28.6%
		手数料収入	2,025	2,026	+0.0%	6,396	6,638	+3.8%
		プリペイドカード情報	712	865	+21.5%	2,104	2,412	+14.7%
	売上高		3,714	4,454	+19.9%	11,765	13,250	+12.6%
	営業利益※		616	548	△11.0%	1,530	1,628	+6.4%

※営業利益は間接部門経費配賦前

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

2 各事業の取り組み

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

コンシューマ事業 携帯周辺商材の販売強化

携帯周辺商材の充実に積極的に取り組み、
商品ラインナップの増加や一押し商品のご紹介などを展開

**スマホ体験コーナーの
空きスペース活用**

**キャリアショップで
おすすめしている
ガラスフィルム**

**店舗中央に設置した
周辺商材の什器**

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

コンシューマ事業 nexi（ネクシィ）のサービス

スマホポータルサイト 「nexi（ネクシイ）」

スマホを使いやすくするためのさまざまなサービスをご提供！

『nexi』はこちらから

http://nexi.jp

会員優待サービス「ネクシィプレミアム」

ロック画面アプリ「スグネ」

『スグネ』はこちらから

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

コンシューマ事業 販売現場の生産性向上

来店予約の訴求

店頭応対時間の短縮

お客様ご来店

↓

受付	・ご来店の用件を確認 ・待ち時間をご案内

↓

フロアスタッフ	カウンターでの手続き前に・・ **タブレット端末を使った受付** ・契約内容確認 ・プラン、オプション等の選定 ・仮登録の実施

↓

カウンター	・最終確認 ・本登録 ・商品のお渡し

↓

お客様退店

お客様

◆待ち時間の軽減

◆応対時間の短縮

当社

◆来店動向に合わせたスタッフの配置

◆総労働時間の削減

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

法人事業　Sales Cloud

salesforce.com社の代理店として、自社での利用経験を踏まえて、お客様のスムーズな導入支援サービスを展開。

※ salesforce.com社とは・・・
CRM（顧客関係管理）ソフトウェアで世界最大規模の企業。
クラウドベースの Salesforce 製品は、市場の変化に合わせ、最新スマートフォンへの対応や、ソーシャルの利用など、常に使いやすく新しいサービスを展開、あらゆる業種・規模の SFA (営業支援)、CRM (顧客管理)として利用されている。
米国サンフランシスコの本社のほか、ヨーロッパとアジアに拠点を置き、ニューヨーク証券取引所に上場している。

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

法人事業 M2M/IoTシステムのサービス強化

様々なM2M/IoTシステムのサービス展開に向け、企業と協業を開始

組み込み先の機器やサービスに合わせて、回線速度の設定や各種ハードウェア/ソフトウェアのカスタマイズ対応を実施

「Salesforce World Tour Tokyo」に出展し、Salesforceを活用したIoTシステムをご紹介。

※2014年11月19日、当社プレスリリースより

CONEXIO
Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation
コネクシオ株式会社

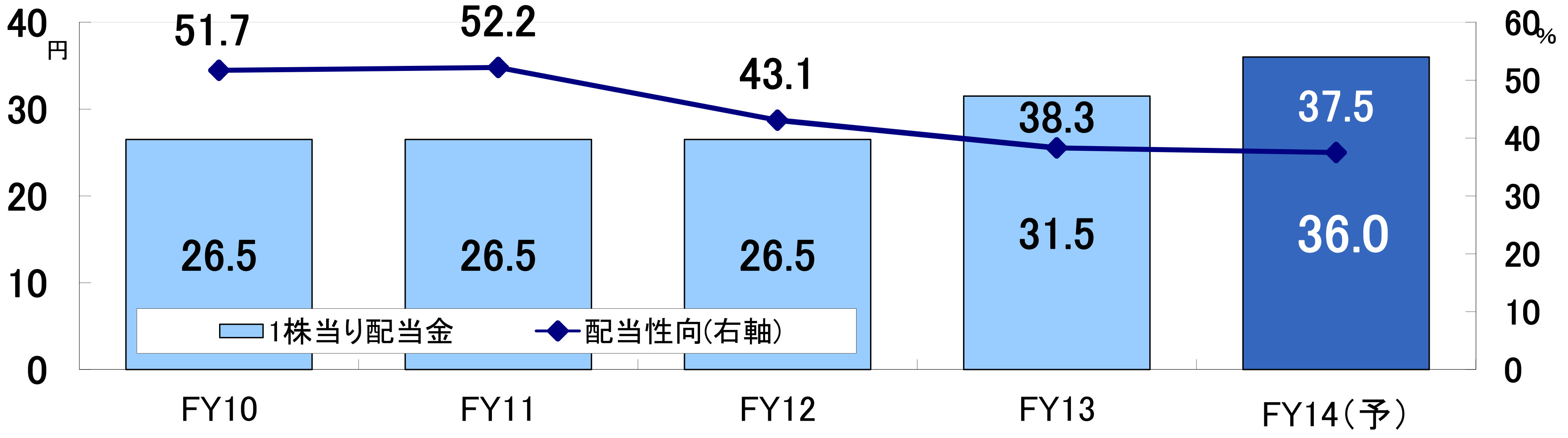
株主還元方針

株主の皆様に対する利益還元を重要な経営課題と認識
配当性向40%を目処とし、安定的な配当を継続して行う

【1株当たり配当金　単位：円】

	中間	期末	通期	総額（百万円）	配当性向
2014/3	15.75	15.75	31.50	1,409	38.3%
2015/3（予）	**18.00**	**18.00**	**36.00**	**1,610**	**37.5%**

１株当たり配当金・配当性向



Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

参考資料：会社概要

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

会社概要・沿革

会　　社　　概　　要

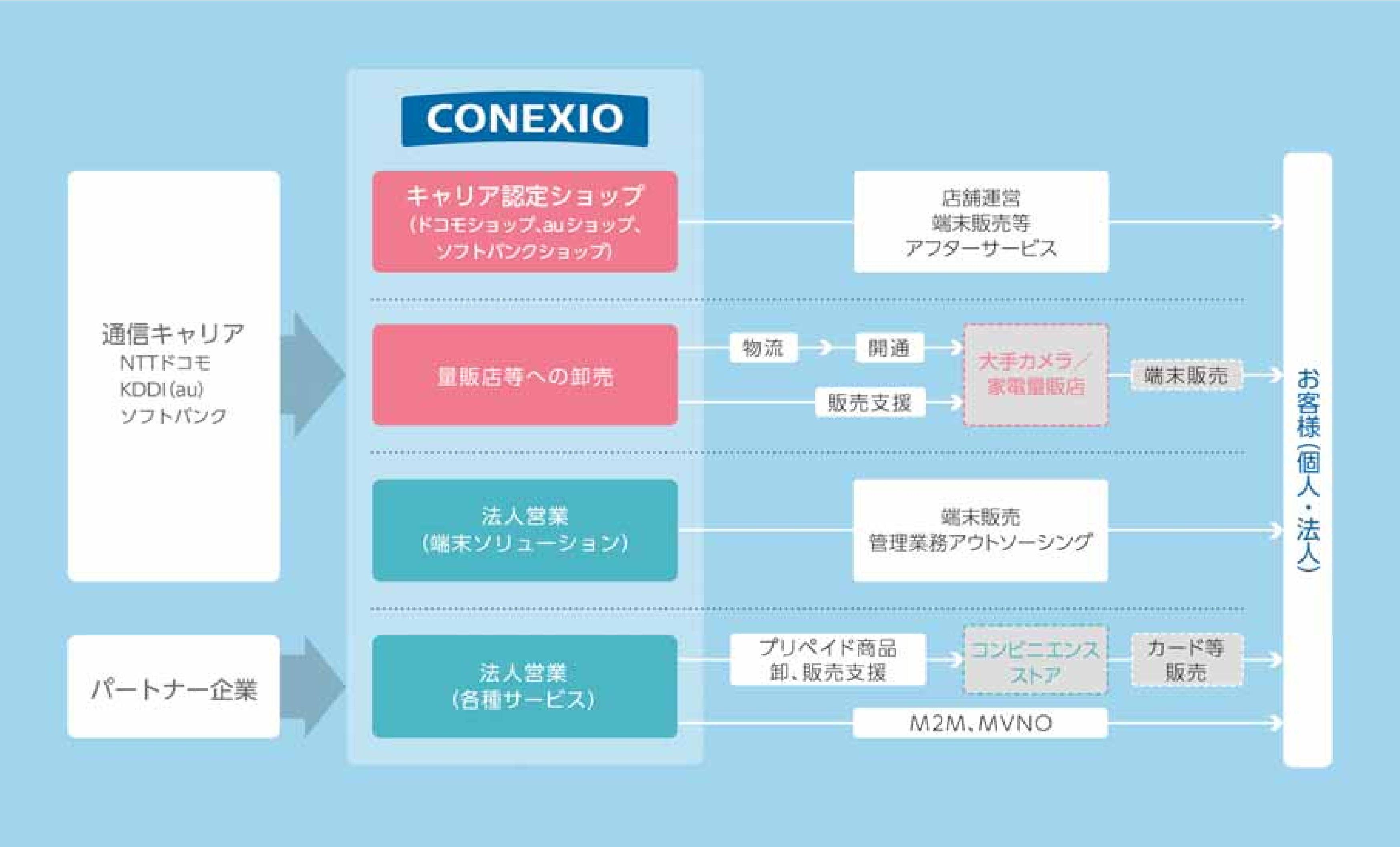
- 社名　　　：コネクシオ株式会社
  （CONEXIO Corporation）
- 本社　　　：東京都新宿区西新宿八丁目17番1号
  新宿グランドタワー37F
- 代表者　　：代表取締役社長　井上　裕雄
- 設 立　　：1997年8月（現在第18期）
- 事業内容：携帯電話の卸売・販売及び携帯電話を利用したｿﾘｭｰｼｮﾝｻｰﾋﾞｽの提供
- 資本金　　：27億円
- 主要株主：伊藤忠商事㈱
- 従業員数：4,825名（2014年12月31日現在）

沿　　　　　革

- 1991年：伊藤忠商事㈱が携帯電話販売事業に着手
- 1992年10月：ﾄﾞｺﾓｼｮｯﾌﾟ八王子店
  （全国ﾄﾞｺﾓｼｮｯﾌﾟ第一号店）OPEN
- 1997年 8月：伊藤忠商事㈱の100%出資により、同社の通信関連事業の業務受託会社として当社設立
- 2002年 4月：伊藤忠商事㈱からの会社吸収分割により、携帯電話販売に関わる一次代理店としての地位を承継
- 2006年 3月：東証２部に株式上場
- 2007年12月：東証１部銘柄に指定
- 2008年 7月：㈱日立ﾓﾊﾞｲﾙの携帯電話販売事業を買収
- 2012年10月：ﾊﾟﾅｿﾆｯｸ ﾃﾚｺﾑ㈱と合併
- 2013年10月：ｺﾈｸｼｵ㈱に社名変更
- 2014年 7月：本社を東京都新宿区に移転

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

当社のビジネスモデル



Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

当社の特長

業界**第2位**の代理店

総販売台数**300**万台規模となり**業界3強**の一角に※FY13の販売実績合計

NTTドコモ**NO.1代理店**

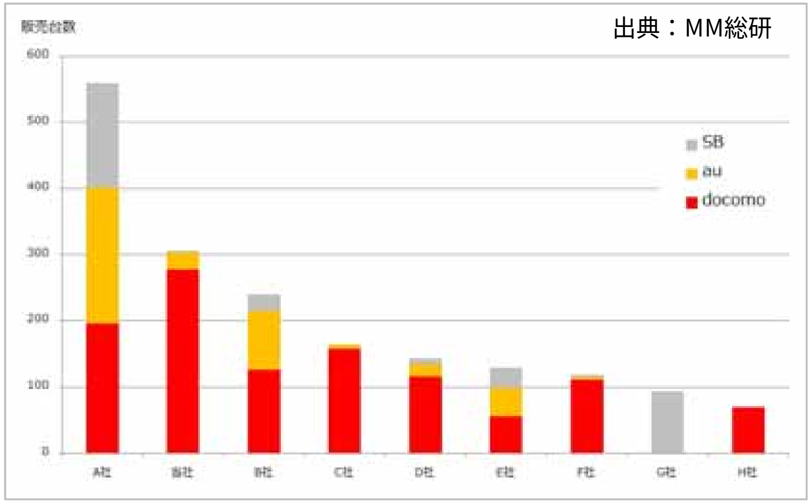
全国販売台数・東名阪販売台数・キャリアショップ数ともに **1位**

キャリアショップ

424店舗（12月末現在）

店頭個人会員

828万回線超（12月末現在）



キャリア認定ショップ
：424店舗

	直営	運営	計
docomo	244	130	374
au	21	25	46
SB	4	0	4
計	269	155	424

2014年12月末現在

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

当社のCSR活動

当社のCSR活動の根底には「企業理念」があります。より多くの人をつなぎ、価値の共有化を進めて行くことで、当社は個人の成長と社会の発展に貢献していきます。

使用済み携帯電話の回収によるワクチンの寄付

2008年度から使用済み携帯電話を1台回収するごとに子ども1人分のポリオワクチン代（20円）を寄付しております。

2014年度　CSRレポート

2014年度のCSR報告書は、ISO26000の7つの中核主題に沿った形で当社のCSRの取組みをよりわかりやすく、整理して作成しております。

HP＞CSR＞CSRレポート
（http://www.conexio.co.jp/csr/index.html）

ペットボトルキャップ回収によるワクチンの寄付

2006年度よりペットボトルキャップの回収を行い、2013年度は155拠点での回収を行いました。
各ドコモショップでもキャップの回収を実施しております。

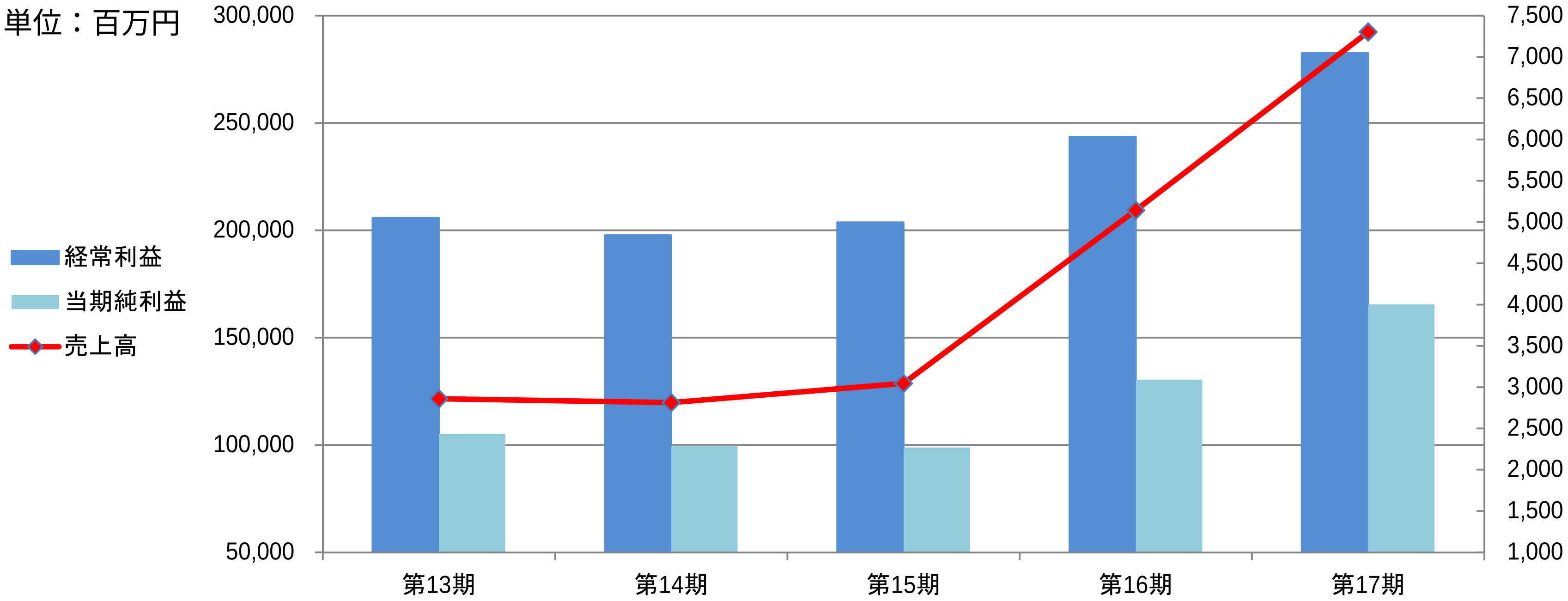
障がい者の雇用促進

CONEXIOwith

特例子会社コネクシオウィズ(株)では、25名の社員が当社業務のサポートを行っています。
また、当社では様々な業務で障がいがある社員も活躍しています。

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

経営指標推移



	第13期	第14期	第15期	第16期	第17期
売上高　（百万円）	121,495	119,756	128,694	209,303	292,364
経常利益　（百万円）	5,051	4,840	4,996	6,034	7,050
当期純利益　（百万円）	2,435	2,283	2,269	3,092	4,002
純資産　（百万円）	17,338	18,615	19,677	28,262	21,443
総資産　（百万円）	39,431	41,128	48,944	87,297	98,146
自己資本比率　（%）	44.0	45.3	40.2	32.4	21.8

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation

IRに関するお問い合わせ先

◆経営企画部 IR課
TEL ： 03-5331-3702
◆ホームページ
http://www.conexio.co.jp/ir/index.html

最新のリリース情報やリリースのバックナンバーを随時掲載

IR資料をリリースごとに見やすく表示

IRに関するお問い合わせはこちら

Copyright 2015 © All rights reserved, CONEXIO Corporation