

第11期 決算説明会

(2014年1月1日~12月31日)

2015年2月13日
株式会社ワイヤレスゲート
(東証マザーズ:9419)



通期連結業績ハイライト

1. 売上高、営業利益、経常利益、
当期純利益とともに過去最高
2. 個人向け事業の堅実な成長
3. 将来の成長に向けた法人向け事業の
立ち上げ

連結業績サマリー

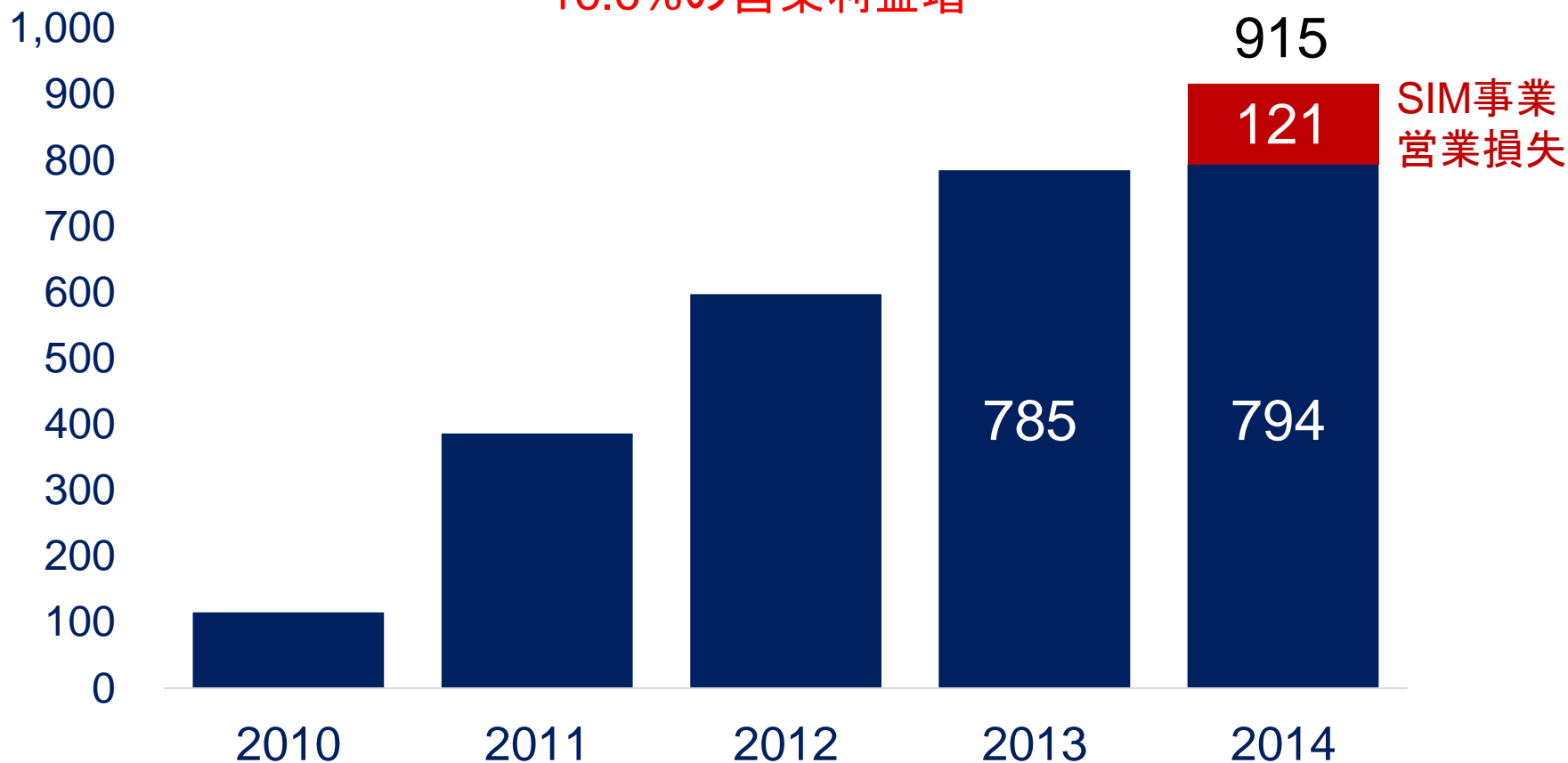
(百万円、%)

	2013年 通期実績 (連結)	2014年 通期実績 (連結)	増減	前期比
売上高	7,055	9,105	2,050	129.1%
営業利益	785	794	9	101.2%
経常利益	784	789	5	100.7%
当期純利益	483	499	15	103.3%

営業利益の推移

(百万円)

SIM事業の営業損失を除けば
16.6%の営業利益増



第11期 事業活動

事業領域のマッピング

個人ユーザ

法人ユーザ

Wi-Fi
(無線LAN)

事業免許が不要

公衆無線LAN
サービス

Wi-Fi インフラ
事業
(Wi-Fi 環境
イネーブラー事業)

WiMAX/
LTE

事業免許が必要

モバイル
インターネット
サービス

M2M/ IoT
サービス

事業領域のマッピング

個人ユーザ

法人ユーザ

Wi-Fi
(無線LAN)
事業免許が不要

総合MVNO

Wi-Fi

Wi-Fi インフラ
事業
(Wi-Fi 環境
イネーブラー事業)

WiMAX/
LTE
事業免許が必要

WiMAX
LTE

M2M/ IoT
サービス

主な事業活動(個人ユーザ向け)

1. 公衆無線LANサービス

売上高 871 百万円 (前年比 4.6 % 増)

- ・ヨドバシカメラでの積極的な告知活動

2. モバイルインターネットサービス

売上高 8,057 百万円 (前年比 30.3 % 増)

- ・「Wi-Fi + WiMAX (WiMAX2+)」のキャンペーン展開
- ・「Wi-Fi + LTE SIMカード(データ通信専用)」の提供開始(9月～)

会員数の推移

(千人)

600

500

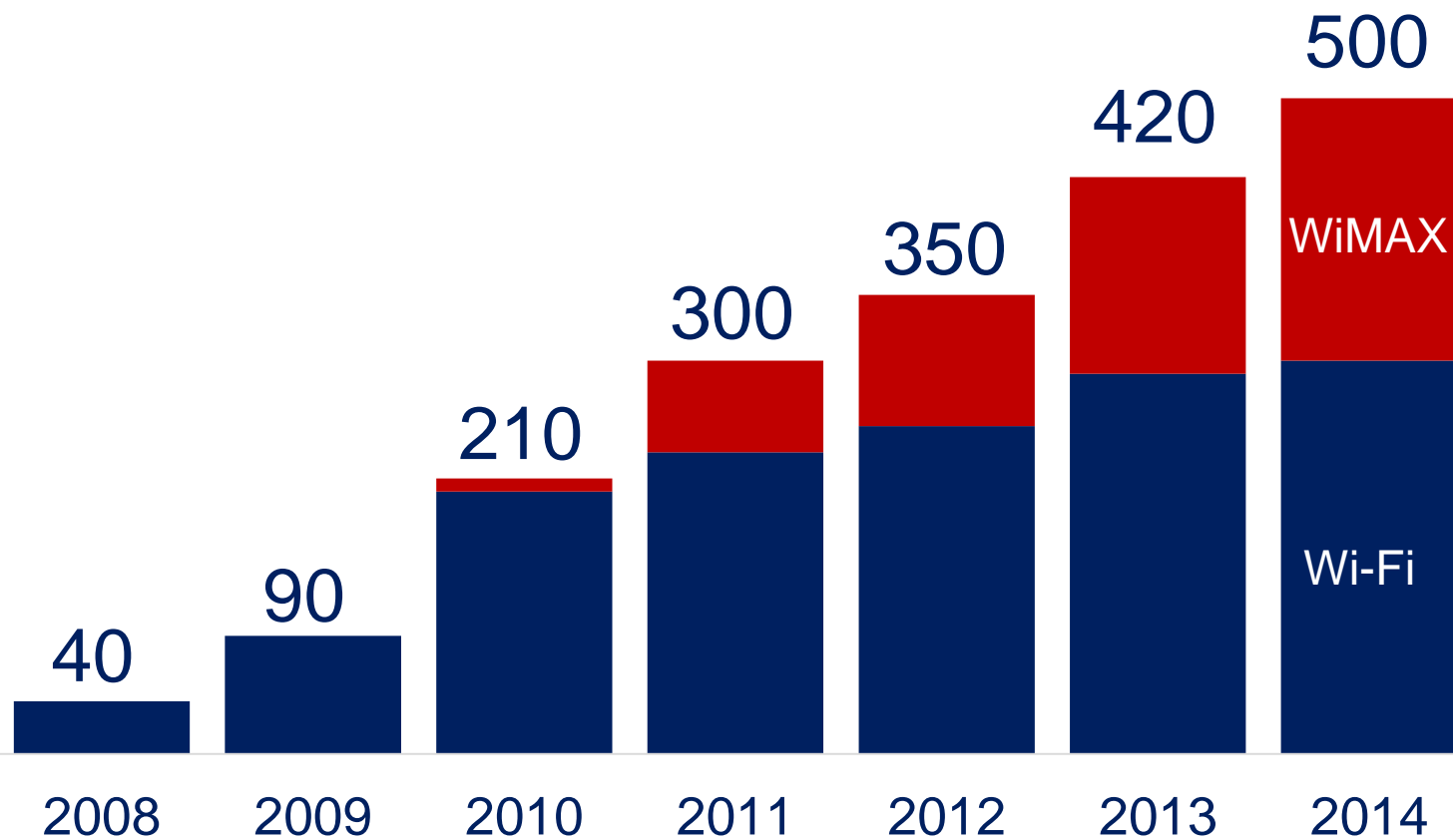
400

300

200

100

0



※Wi-Fi+LTE SIMカードの会員数は非公表

主な事業活動(法人ユーザ向け)

1. Wi-Fi インフラ事業

- 事業モデルの構築
- 多様なビジネスモデル(屋外広告連動、「人の流れ解析」利用)の模索
- FON 社との業務提携

2. M2M/IoT サービス

- パートナー企業の開拓
- 株式会社 N・フィールド、株式会社ブイキューブとの包括的業務提携

第12期 会社計画

第12期の取り組み(個人ユーザ向け)

1. 公衆無線LANサービス

- ヨドバシカメラでの継続強化
- 販路拡大

2. モバイルインターネットサービス

- 「Wi-Fi + WiMAX (WiMAX2+)」の継続強化
- 「Wi-Fi + LTE SIM カード」の販売強化

Wi-Fi + LTE SIM カードの販売強化

- プリペイドカード
 - 訪日外国人向けのコンタクトポイントでの販路拡大
- 音声サービス
 - ユーザニーズにあわせた音声サービスの提供
 - ヨドバシカメラでの即日開通カウンターを設置 (MNP対応)

第12期の取り組み(法人ユーザ向け)

- 早期の収益化
- 事業領域のさらなる拡大に向けた人材登用
- 提携パートナーとの資本提携や M&A

第12期 会社計画のポイント

1. Wi-Fi/Wi-Fi+WiMAXの会員数
会員数計画は、既存チャネル(ヨドバシカメラ・携帯ショップ)における増加ペースと同程度の純増
2. SIM関連事業、法人ユーザ向けサービス等
提携などの取り組みの結実へ期待
3. 販管費
法人ユーザ向けサービスの拡大に伴なうコスト増
人件費(事業開発室等の人員増)

音声サービス開始に伴うコストは軽微

第12期会社計画(2015年12月期)

(単位:百万円、%)

決算期 単体 項目	2015年12月期 第2四半期累計期 間 (予想)		2015年12月期 通期 (予想)			2014年12月期 通期 (実績)	
		構成比		構成比	増減比		構成比
売上高	5,594	100.0	12,472	100.0	37.0	9,105	100.0
営業利益	520	9.3	1,350	10.8	69.9	794	8.7
経常利益	520	9.3	1,348	10.8	70.8	789	8.7
当期(四半期) 純利益	331	5.9	856	6.9	71.6	499	5.5

営業利益の推移

(百万円)

1400

1200

1000

800

600

400

200

0

2010

2011

2012

2013

2014

2015

第2の成長局面へ

69.9%増

794

1,350

取締役候補者

- 重任

- 池田 武弘 (代表取締役 CEO)
- 小島 聡 (取締役 CFO 管理本部長)
- 須永 直樹 (取締役 CIRO IR本部長)

- 新任

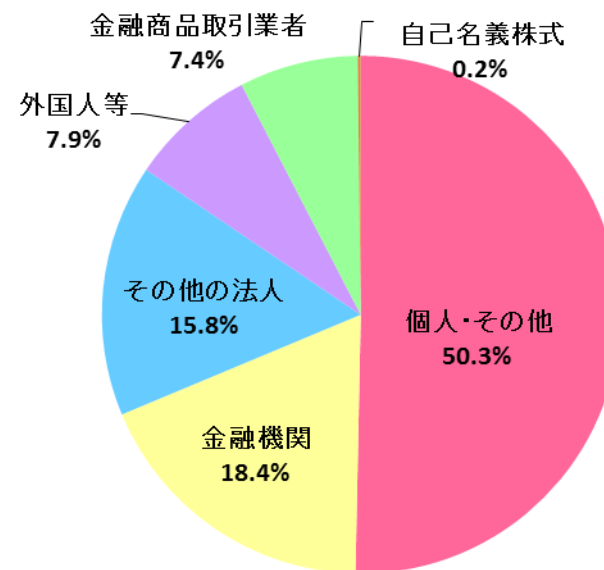
- 原田 実 (取締役 CAO: Chief Alliance Officer)
- 渡邊 龍男 (社外取締役)

株主還元方針について

大株主の状況・所有者別株式分布状況

株主名	持株数 (株)	持株比率 (%)
株式会社ヨドバシカメラ	1,416,400	14.0
日本スタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	695,200	6.8
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	653,600	6.4
池田 武弘	490,800	4.8
藤沢 昭和	400,000	3.9
坂巻 和彦	205,000	2.0
野村信託銀行株式会社(投信口)	193,500	1.9
日本生命保険相互会社	180,000	1.8
株式会社SBI証券	153,300	1.5
ジェーピー モルガン チェース バンク 380621	142,000	1.4

発行済株式数
10,150,000株



(注)持株比率は、小数点以下第2位を四捨五入して表示しております。

(注)2014年 12月31日時点

株主還元に関する考え方

当社は、株主の皆様への利益還元を重要な経営課題として認識しており、将来の持続的な成長に必要な内部留保を確保しつつ、財政状態及び経営成績並びに経営全般を総合的に勘案し、利益配当を行うことを基本方針としております。

上記方針に基づき2014年12月期の期末配当金につきましては、1株当たり25円を予定しております。

2015年12月期の配当予想につきましては、期末配当として1株当たり26円を予定しております。

当社の事業が計画通り進展しない等、当社の業績が悪化した場合配当を実施しない、あるいは予定していた配当を減ずる可能性があります。

自己株式の取得結果

◆取得結果 (2014年7月3日発表)

取得した株式の総数 20,000株 (上限)

株式の取得価額の総額 64,484,900円

・ご参考 (2014年5月8日発表)

取得期間 2014年5月22日～2014年7月4日

株式の取得価額の総額 100,000,000円 (上限)

取得し得る株式の総数 20,000株 (上限)

第11期 配当予定

2014年12月期 期末配当実施予定

第10期25円/株[※] → **第11期25円/株**

配当性向50.7%

※2014年1月1日付けで実施した1:2の株式分割を考慮した値

第12期 配当予定

2015年12月期
期末配当実施予定

第11期25円/株 → **第12期26円/株**

配当性向30.8%

重要視する経営指標：DOE

$$\text{DOE} = \text{ROE} \times \text{配当性向}$$

	2013年度 (実績)	2014年度 (実績)	2015年度 (計画)
ROE	26.9	23.0	
配当性向	51.8 %	50.7 %	30.8%
DOE	13.9	11.7	
順位 *	15位	—	

* 全上場企業を対象、スプリングキャピタル株式会社調べ

※DOE=Dividend on equity ratio 株主資本配当率

経営理念



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」

将来見通しに対する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報（forward-looking statements）」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

第11期 決算説明会

DATABOOK

株式会社ワイヤレスゲート

前期比(2014年対2013年)

(百万円、%)

	2014年12月期 通期実績 (連結)			コメント	2013年12月期 通期実績 (連結)	
	実績	構成比	増減比		実績	構成比
売上高	9,105	100.0%	29.1%	会員数の増加による。(前期末比+8万人)	7,055	100.0%
売上総利益	2,485	27.3%	14.8%	同上	2,165	30.7%
販売費及び一般管理費	1,690	18.6%	22.5%	—	1,379	19.6%
支払手数料	1,193	13.1%	18.8%	会員数の増加に連動した手数料の増加等による。	1,004	14.2%
人件費等	255	2.8%	43.9%	役職員等の増加による。	177	2.5%
販売促進費	74	0.8%	-10.3%	—	83	1.2%
業務委託費	76	0.8%	24.0%	新サービスの開始及び会員数増加等による。	61	0.9%
その他	89	1.0%	71.3%	—	52	0.7%
営業利益	794	8.7%	1.2%	上記の結果	785	11.1%
営業外損益	-5	-0.1%	348.8%	上場関連費用等による。	-1	0.0%
経常利益	789	8.7%	0.7%	上記の結果	784	11.1%
特別損益	-3	0.0%	—	本社の増床費用による。	—	—
税引前純利益	786	8.6%	0.2%	上記の結果	784	11.1%
法人税等	287	3.2%	-4.7%	—	301	4.3%
法人税、住民税及び事業税	267	2.9%	-15.9%	—	317	4.5%
法人税等調整額	20	0.2%	—	—	-16	-0.2%
当期純利益	499	5.5%	3.3%	上記の結果	483	6.8%

2014年12月期業績予想との差異

差異要因

増収要因
営業利益

主力のワイヤレス・ブロードバンド事業の会員数が順調に増加したこと等
期初に予定していなかったSIM事業開始に伴う先行コスト(設備投資と保守・運用費の計上)
同事業の回線調達コストが発生したため

(百万円、%)

	2014年12月期 通期実績(連結)			2014年12月期 通期業績予想(連結)	
	実績	売上高 構成比	達成率	予想	売上高 構成比
売上高	9,105	100.0%	107.0%	8,509	100.0%
営業利益	794	8.7%	88.3%	900	10.6%
ご参考)SIM事業の費用を 考慮した営業利益	915	10.1%	101.7%	900	-
経常利益	789	8.7%	87.9%	898	10.6%
当期純利益	499	5.5%	91.8%	543	6.4%

2015年12月期業績予想

(百万円、%)

	2015年12月期 業績予想							2014年12月期 通期	
	上期	構成比	下期	構成比	通期	構成比	増減比	実績	構成比
売上高	5,594	100.0%	6,877	100.0%	12,472	100.0%	37.0%	9,105	100.0%
営業利益	520	9.3%	829	12.1%	1,350	10.8%	69.9%	794	8.7%
経常利益	520	9.3%	828	12.0%	1,348	10.8%	70.8%	789	8.7%
当期純利益	331	5.9%	524	7.6%	856	6.9%	71.6%	499	5.5%
1株当たり当期純利益	32.76	-	51.76	-	84.53	-	-	49.28	-

ENABLER FOR CREATIVE FIELD

私たちは全ての人・企業・社会活動に対し、
イネーブラー(実現する者)として創造性溢れる
フィールドを提供します。



参考資料集

第11期

決算説明会

(2014年1月1日～12月31日)

2015年2月13日

株式会社ワイヤレスゲート

(東証マザーズ：9419)

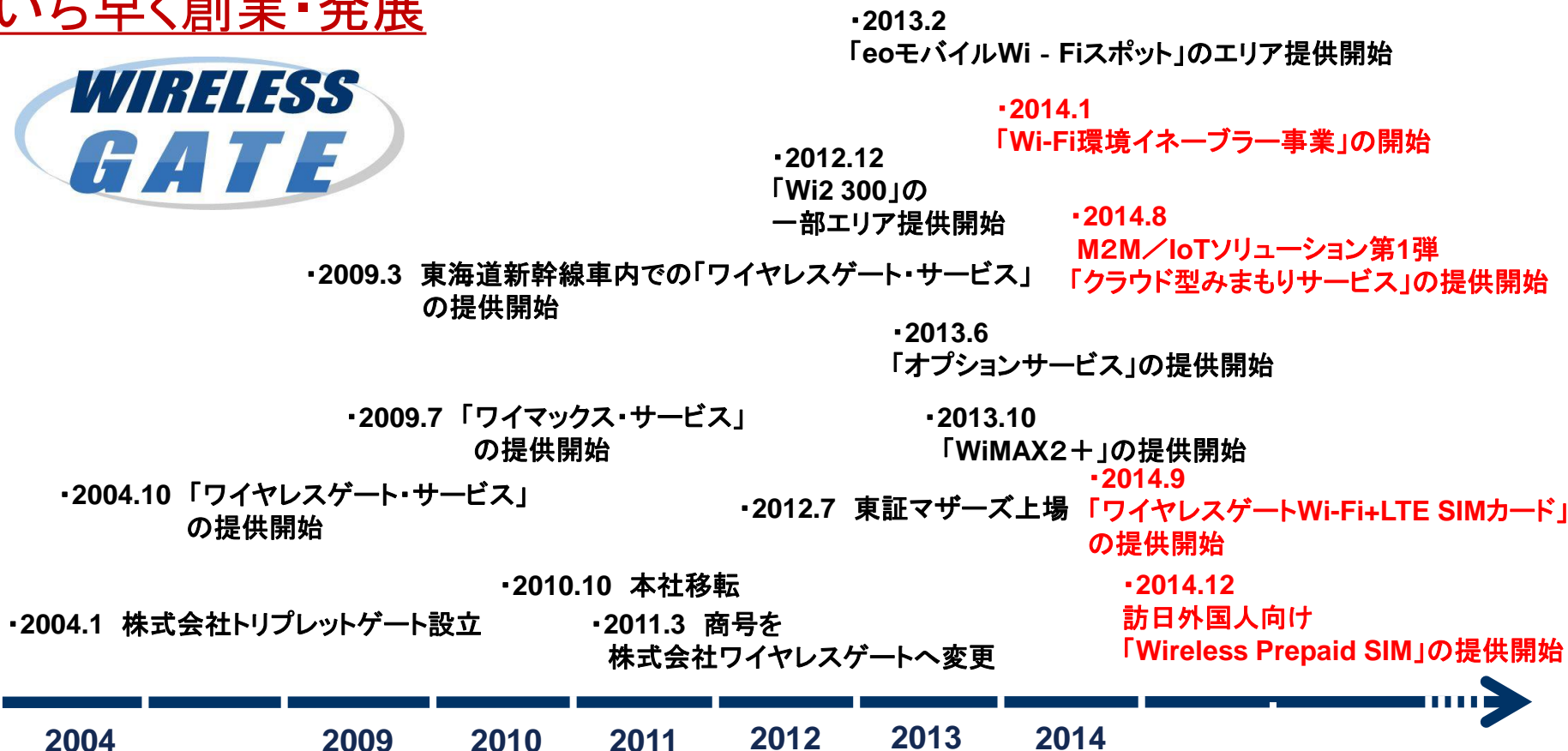


会社概要

商号	株式会社ワイヤレスゲート
本社	東京都品川区東品川2-2-20 天王洲郵船ビル5F
設立	2004年 1月26日設立
代表取締役CEO	池田 武弘(工学博士、創業者)
資本金	846,610,100円 (2014年12月31日現在)
従業員数	18名 (2014年12月31日現在)
主要取引先	株式会社ヨドバシカメラ、住友商事株式会社、UQコミュニケーションズ株式会社、ソフトバンクテレコム株式会社、株式会社NTTドコモ、株式会社ケイ・オプティコム、株式会社電通グループなど
事業内容	ワイヤレス・ブロードバンドサービスの提供 Wi-Fiインフラ事業 コーポレートサイト http://www.wirelessgate.co.jp/ IRサイト http://www.wirelessgate.co.jp/ir/

沿革

ワイヤレス・ブロードバンド社会の到来を見越し、 いち早く創業・発展



無線通信技術比較

複数の無線通信技術を組み合わせることが重要

	Wi-Fi	WiMAX	LTE
スピード	◎	○	○
エリアカバレッジ	×	○	◎
料金	◎	△	×
利用可能端末	◎	×	△
データ容量制限	◎	◎	△
周波数帯	非免許帯	免許帯	免許帯

ポジショニング

無線通信
キャリア



Wi-Fi



WiMAX
(TD-LTE)



LTE
(FDD-LTE)

...

ワイヤレス
プラットフォーム



② Wi-Fi環境
イネーブラー



借り受け



① ワイヤレス
サービス



協業

販売チャネル/
事業パートナー

量販店/
小売店

デバイス
ベンダー

ソリューション
プロバイダー

ロケーション
オーナー

...

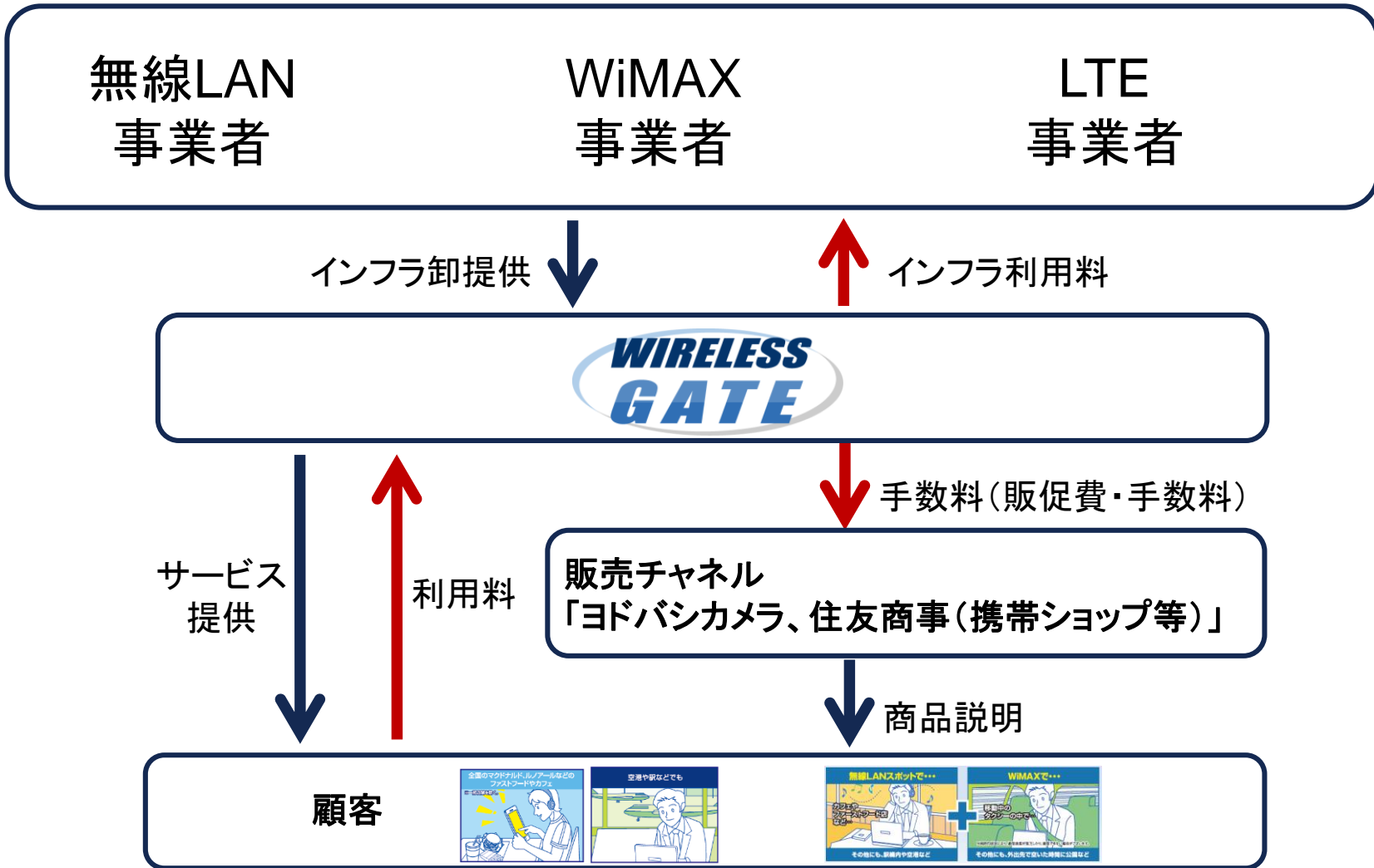
顧客

個人ユーザ

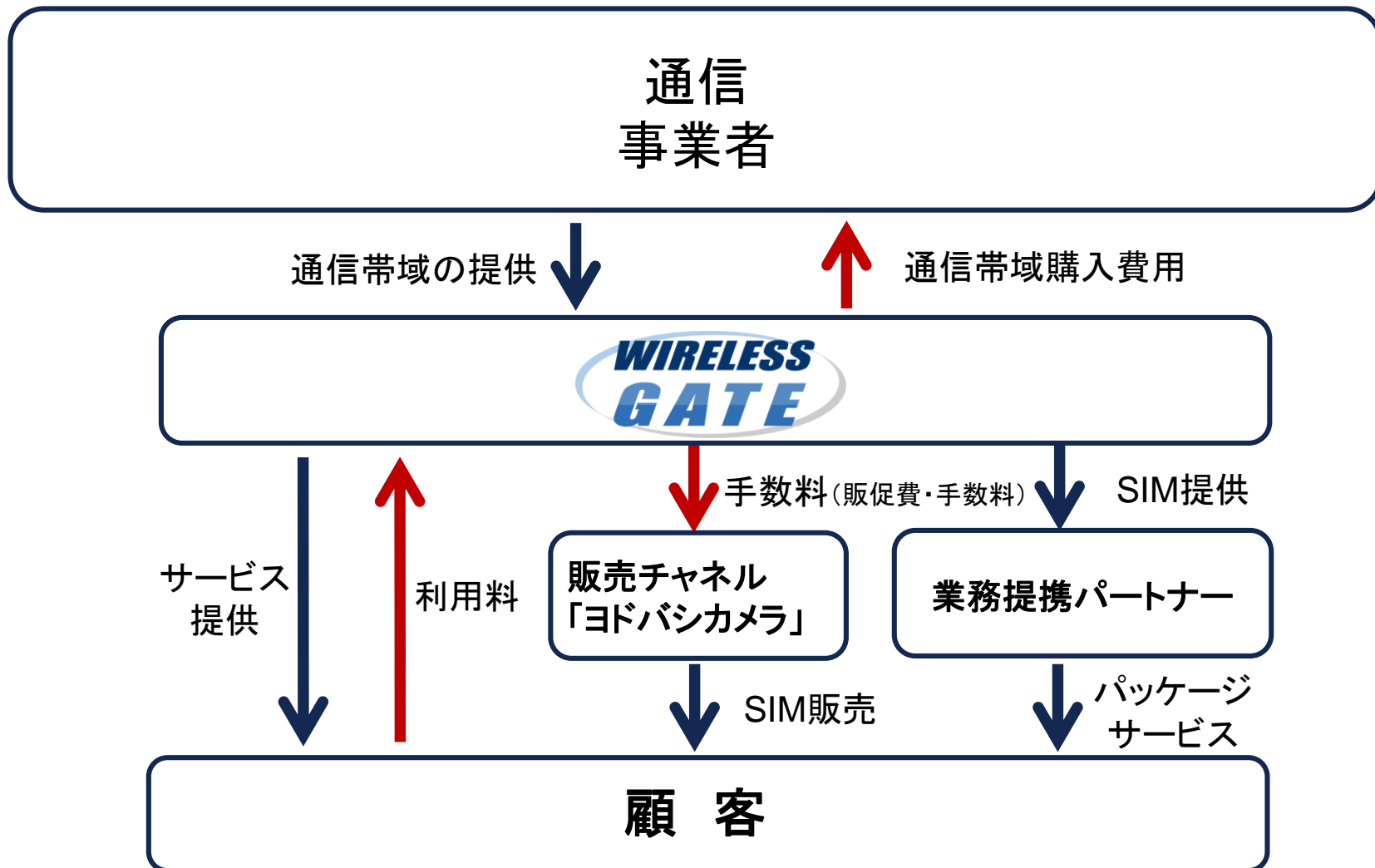
ビジネスユーザ

...

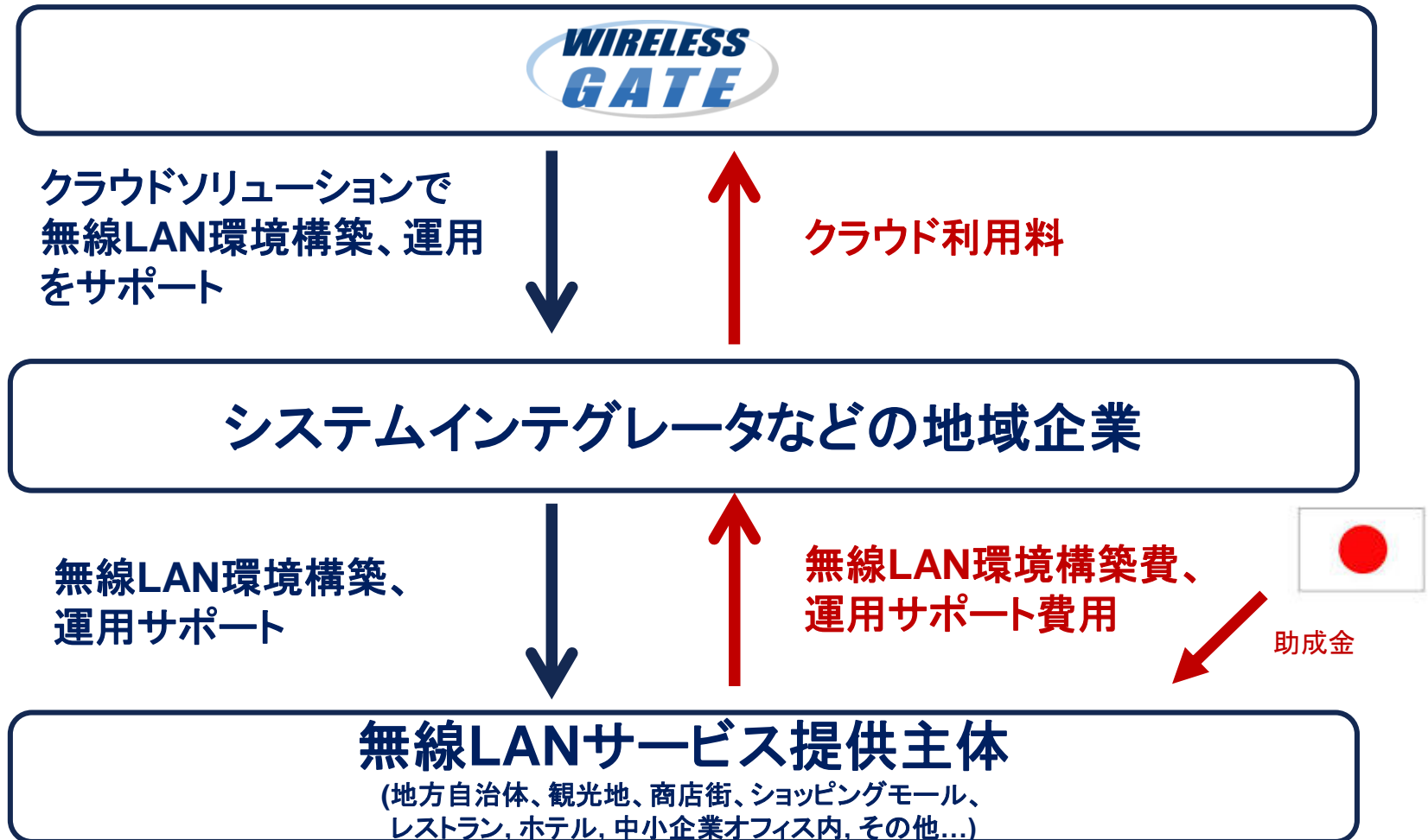
ビジネス構造(ワイヤレス・ブロードバンド事業)



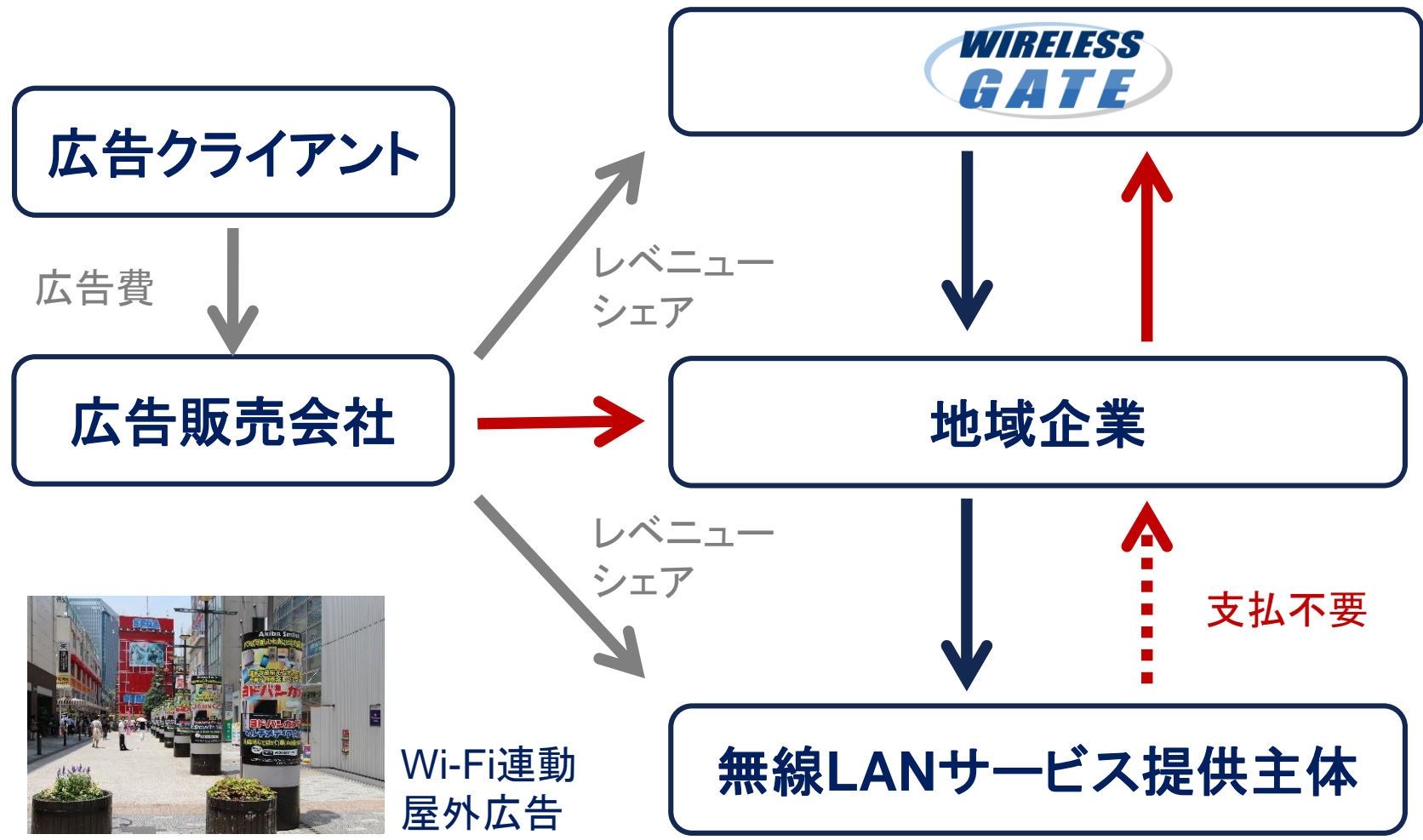
ビジネス構造 (SIM事業)



Wi-Fiインフラ事業 ビジネスモデル




スポンサーモデル(屋外広告)



サービス紹介

サービス紹介

Wi-Fiスポット約4万スポットが利用可能

プラン	月額料金	概要
ワイヤレスゲートWi-Fi	390円	マクドナルド、スターバックス、ルノアール、東海道新幹線(東京～大阪間)のN700系車内等、JR主要駅、主要空港、空港リムジンバス、高速バス、商業施設などで使えるWi-Fiサービス
WIRELESS GATE WiFi+LTE	480円 ～ 5,490円	SIMフリー端末を含むNTTドコモLTEまたは3G対応端末で使えるデータ通信専用SIMカード
	2,980円 ～ 3,980円	LTE、3G、Wi-Fiが利用できる訪日外国人向けプリペイド型SIMカード 販売チャネル毎に料金・サービス内容がカスタマイズ可能

サービス紹介 WiMAX2+

データ通信専用

対応端末では、2015年3月末より
下り最大220Mbpsのサービス開始予定

上り下り最大54Mbpsの「ワイヤレスゲートWi-Fi」
サービスと下り最大110Mbps



プラン	月額料金	特徴
<p>ワイヤレスゲート Wi-Fi+WiMAX ツープラス</p> <p>ワイヤレスゲート Wi-Fi+WiMAX 2+</p>	<p>※ 3,991円</p> <p>※2年契約でおトク割540円／ 月を適用の場合の月額料金 (最大25か月)</p>	<p>3つのモードが利用可能</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ WiMAX2+ (ハイスピードモード) ▪ WiMAX (ノーリミットモード) ▪ au4G LTE (ハイスピードプラスエリアモード) <p>・ハイスピードプラスエリアモード利用時は、月額1,085円が掛かります。</p>

オプションサービス

お客様のPCやスマートフォン等に関するトラブルを
電話・リモート解決する総合サポートサービス

プラン	月額料金	特徴
<p>電話リモートサービス</p> 	<p>490円</p>	<p>PCやスマートフォンについて365日間問合せが可能 操作方法や活用方法などを電話やリモートでサポート</p>

経営理念



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」

用語集

用語	読み	解説
MVNO	えむぶいえぬおー	仮想移動体通信事業者のこと インフラを自社では持たず、通信事業者から借り受けて通信サービスを提供する事業者のこと
ワイヤレス・ブロードバンド	—	インターネットをする際にケーブル等の線を接続せずに無線電波にて通信を行うこと
Wi-Fi	わいふあい	無線通信規格の一種
Wi-Fiスポット	わいふあいうぽっと	Wi-Fiにて通信を行えるスポット 例)喫茶店、ファーストフード店、駅構内、東海道新幹線、空港など
WiMAX	わいまっくす	無線通信規格の一種 日本国内ではUQコミュニケーションズ株式会社等が提供している
WiMAX2+	わいまっくすつーぶらす	無線通信規格の一種 従来のWiMAXをより高速化し、また高速移動中でも通信できるよう拡張したもの
ローミング	—	契約している通信事業者のサービスを、その事業者のサービス範囲外でも、提携している他の事業者の設備を利用して受けられるようにすること
LTE	えるていーいー	Long Term Evolutionの略称であり、第三世代(3G)データ通信を更に高速にした次世代携帯電話の通信規格 無線でありながら、光ケーブルなどの有線ブロードバンドサービスに迫るスピードで高速データ通信を行うことを可能とする
アグリゲーター	—	自らはアクセスポイント等の整備を設置せずに、各アクセスポイントを設置している事業者の複数の無線LANサービスを1つの認証で提供していること
ID・パスワードの認証プラットフォーム	あいでいー	IDとパスワード情報から当社グループのサービス契約者であることを認証するためのシステム
課金プラットフォーム	—	当社グループのサービス利用者からサービス利用料金を徴収する為の課金システム(クレジットカードにより利用料金を徴収)
スマートフォン	—	iPhoneやAndroidなどを代表とした多機能な携帯電話のこと 携帯電話とパソコン・PDA(携帯情報端末)の機能を組み合わせたもの
タブレット	—	平板型でキーボードは付いておらず、液晶の画面に指先をあてながら操作する「タッチパネル」が採用されており、ノートパソコンより小さく軽い為、片手で持ちながら利用できる
3G	すりーじー	第三世代移動通信システム 例)FOMA
4G	ふおーじー	携帯電話やスマートフォンで利用される無線移動体通信技術の第四世代を指す 例)LTE-Advanced、WiMAX2+
Xi	くろっしー	NTTドコモが提供する高速データ通信規格LTEのサービスブランド名
G Free	じーふりー	銀座地区無料公衆無線LAN
イネーブラー	—	協業事業者への付加価値提供者
ビックデータ	—	インターネットの普及や、コンピューターの処理速度の向上などに伴い生成される、大容量のデジタルデータ
クラウド	—	コンピューターリソースやシステムを自前で保有せず、インターネット上のサービスとして活用する新たなサービス形態
デジタルサイネージ	—	表示と通信にデジタル技術を活用して平面ディスプレイやプロジェクタなどによって映像や情報を表示する広告媒体
SIM	しむ	通信事業者が発行する IC カードで、携帯電話の電話番号を特定するための固有の ID 番号が記録されているもの
M2M	えむつーえむ	機械と機械が通信ネットワークを介して互いに情報をやり取りすることにより、自律的に高度な制御や動作を行うこと
IoT	あいおーていー	モノのインターネット コンピュータなどの情報・通信機器だけでなく、世の中に存在する様々なモノに通信機能を持たせ、インターネットに接続させ相互に通信することにより、自動認識や自動制御、遠隔計測などを行うこと

将来見通しに対する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報（forward-looking statements）」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。