



平成 27 年 3 月 19 日

各 位

会 社 名 株式会社 SmartEbook.com  
代 表 者 名 代表取締役 假屋 勝  
(JASDAQ・コード 2330)  
問 合 せ 先 取締役管理本部長 飯田 潔  
電 話 03-6262-1056

### 連結子会社における新たな事業の開始のお知らせ

当社の連結子会社である株式会社フォーサイドブックは、新規事業として「“漫画”電子書籍出版・販売プラットフォーム」および「スマートフォン向けアプリケーション開発支援プラットフォーム」の提供を開始いたしますのでお知らせいたします。

#### 1. 事業開始の趣旨

##### ①「“漫画”電子書籍出版・販売プラットフォーム」の提供開始

日本国内の電子書籍市場においては、その販売量の多くを“漫画”が占めており、今後も漫画が市場を牽引する事と推察され、更なる市場成長が見込まれております。漫画は、日本が誇る“世界に通用する文化的財産”であり、「クールジャパン」の中核としてもグローバルに発信されるほど、影響力の大きいものとなっております。そのような中、世界中で漫画人口は拡大しており、読み手のみならず「創り手」として自ら漫画作品を執筆する方も多数存在しております。

そこで同社では、これまでに主力事業として展開してまいりました「従来型の電子書籍販売サービス（電子書店）」のビジネスモデルからの転換を目指し、幅広い一般ユーザー様が自らの漫画作品を簡単に電子書籍にして投稿及び販売でき、更には雑誌掲載・単行本化・メディア化・キャラクターグッズ展開等のチャンスを拡大できるような新サービスを展開し、今後の主力事業にすべく注力することと致しました。これにより、未発掘であった優良な漫画コンテンツを世に創出し、今後も日本の漫画文化を支える一助となる事と考えております。

また、これまでは従来型の電子書籍販売サービスの事業成長拡大に向けて継続的なプロモーション投資を行って参りましたが、この度のビジネスモデルの転換により、大幅な広告宣伝費の削減と、コンテンツ販売に際しての利益率上昇等が見込まれ、本連結会計年度の業績改善にも寄与することが期待できます。

なお、本事業の計画は、中小企業新事業活動促進法に基づく当社の経営革新計画（※1）として、東京都より承認されました。（26 産労商支第 1025 号 計画期間：平成 26 年 1 月～平成 29 年 12 月までの 4 年計画）よって、本事業の推進に際しては、様々な企業の連携を含めた新事業分野開拓の活動支援並びに、各種助成制度の支援措置を受けること等、支援措置の活用可能性も広がります。

※1「経営革新計画」とは、中小企業が新たな事業活動に取り組むことにより、経営の向上を図る計画のことで、中小企業新事業活動促進法に基づき、国や都道府県知事の承認が行われます。（計画書に記載されている商品・サービスや事業を認定するものではありません。）

## ②「スマートフォン向けアプリケーション開発支援プラットフォーム」の提供開始

日本国内のスマートフォン向けアプリケーション市場は急激に拡大しており、特にゲームアプリケーション市場は、2014年時点で6,584億円・前年比120.4%（シードプランニング調べ）と、更に堅調な市場成長が着実に見込まれております。そのような中、ユーザーとして楽しむのみではなく、自らスマートフォン向けアプリケーションの企画及び開発等を行う方も多数存在しております。

そこで同社では、これまでに培った「auスマートパス」等での、スマートフォン向けアプリケーション販売のノウハウを活用し、幅広い一般ユーザー様が自ら考案した「新規アプリケーション企画」の募集を受け付け、当社にて「アプリケーション開発・販売・プロモーション等」を提供する新サービスを展開する事と致しました。

これにより、同社では新たなコンテンツの拡充による事業拡大が見込め、更なる優良アプリケーションを世に創出し、今後もスマートフォン向けアプリケーション市場を成長させる一助となる事と考えております。

## 2. 新たな事業の概要

### (1) 新たな事業の内容

#### ①「“漫画”電子書籍出版・販売プラットフォーム」

同社にて、漫画作品を簡単に電子書籍にして有料販売できる、スマートフォン及びパソコン等向けの「投稿型電子書籍販売サイト」を新たに開設して運営致します。また、協力パートナー企業等との提携にて、紙の書籍として印刷製本できる機能等も提供して参ります。

#### ②「スマートフォン向けアプリケーション開発支援プラットフォーム」

同社が培ったスマートフォン向けアプリケーション販売のノウハウを活用し、一般ユーザー様が自ら考案した「新規アプリケーション企画」の「アプリケーション開発・販売・プロモーション等」を提供し、様々なアプリマーケットへ配信して参ります。

#### ◇ 同社が提供するサービス

##### 1. アプリケーションの開発・登録

- アプリケーションの開発
- アプリケーションの申請
- アプリケーションの登録

##### 2. アプリケーションの配信展開

- 配信状況の分析
- マーケティングの実行
- 販売促進プランの策定

##### 3. アプリケーションの流通拡大

- アプリケーションの広告展開
- アフィリエイト販売等の展開
- 有料課金販売の展開

(2) 当該事業を担当する部門

コンテンツ事業部に所属する株式会社フォーサイドブック

(3) 当該事業の開始のために特別に支出する金額および内容

①	“漫画”電子書籍出版・販売プラットフォームの初期開発費	218 百万円
	“漫画”電子書籍出版・販売プラットフォームの運用費	309 百万円
②	スマートフォン向けアプリケーション開発支援プラットフォーム 初期開発費	未定
	スマートフォン向けアプリケーション開発支援プラットフォーム 運用費	未定

3. 日程

(1) 取締役会決議日	平成 27 年 3 月 19 日
(2) 事業開始期日	① “漫画”電子書籍出版・販売プラットフォーム 平成 27 年 10 月頃予定 ②スマートフォン向けアプリケーション開発支援プラットフォーム 未定

4. 当該連結子会社の概要

<http://www.forsidebook.com>

(1) 名 称	株式会社フォーサイドブック
(2) 所 在 地	東京都中央区日本橋室町三丁目 3 番 1 号
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 大塚 美樹
(4) 事 業 内 容	電子書籍配信事業・スマートフォンアプリ配信事業
(5) 資 本 金	1,000 万円

当該子会社は平成 27 年 4 月 1 日より「株式会社モビぶっく」へと商号を変更いたします。商号変更及び役員の異動に関する内容は、本日付で開示いたしました「連結子会社の商号変更及び役員の異動に関するお知らせ」をご参照ください。

5. 今後の見通し

本新規事業開始による平成 27 年 12 月期業績（連結）に与える影響につきましては現在精査中であり、詳細等が判明次第速やかにお知らせいたします。

以上

(参考) 当期連結業績予想（平成 27 年 1 月 1 日～平成 27 年 12 月 31 日）および前期連結実績

	連 結 売 上 高	連 結 営 業 利 益	連 結 経 常 利 益	連 結 当 期 純 利 益
当期連結業績予想	百万円	百万円	百万円	百万円
(平成 27 年 12 月期)	1,357	△72	△72	△89
前期連結実績	百万円	百万円	百万円	百万円
(平成 26 年 12 月期)	483	△710	△691	△782



平成 27 年 3 月 19 日

各 位

会 社 名 株式会社フォーサイドブック  
代表者名 代表取締役 大塚 美樹

## 新サービス提供開始のお知らせ 「“漫画” 電子書籍出版・販売プラットフォーム」

株式会社フォーサイドブック（本社：東京都中央区、代表取締役：大塚美樹、以下当社）は、新たな漫画コンテンツ及び電子書籍のエコシステムを構築する事業として、「“漫画” 電子書籍出版・販売プラットフォーム」の提供を、今春以降に開始する事を決定いたしました。

日本国内の電子書籍市場においては、その販売量の多くを“漫画”が占めており、今後も漫画が市場を牽引する事と推察され、更なる市場成長が見込まれております。

漫画は、日本が誇る“世界に通用する文化的財産”であり、「クールジャパン」の中核としてもグローバルに発信されるほど、影響力の大きいものとなっております。

そのような中、世界中で漫画人口は拡大しており、読み手のみならず「創り手」として自ら漫画作品を執筆する方も多数存在しております。

そこで当社では、これまでに主力事業として展開してまいりました「従来型の電子書籍販売サービス（電子書店）」のビジネスモデルからの転換を目指し、幅広い一般ユーザー様が自らの漫画作品を簡単に電子書籍にして投稿及び販売でき、更には雑誌掲載・単行本化・メディア化・キャラクターグッズ展開等のチャンスを拡大できるような新サービスを展開し、今後の主力事業にすべく注力することと致しました。

これにより、未発掘であった優良な漫画コンテンツを世に創出し、今後も日本の漫画文化を支える一助となる事と考えております。

また、これまでは従来型の電子書籍販売サービスの事業成長拡大に向けて継続的なプロモーション投資を行って参りましたが、この度のビジネスモデルの転換により、大幅な広告宣伝費の削減と、コンテンツ販売に際しての利益率上昇等が見込まれ、本連結会計年度の業績改善にも寄与することが期待できます。

### [新サービスの概要]

#### ☆ コンセプトについて

将来の人気作家を目指す若手漫画家から、趣味で漫画を描いている学生・社会人・主婦等の幅広く様々な方が、自らの作品を発表する事ができる“場所”を提供して行く事を目指します。また、これまでに大手出版社から出版もしくは電子化されていない未発掘であった優良な漫画コンテンツを、より多くの読者へ提供する事とし、将来的にはサービスを多言語化対応し、翻訳した漫画作品をグローバルに発信する等、日本国内のみならず世界へと発信して参ります。

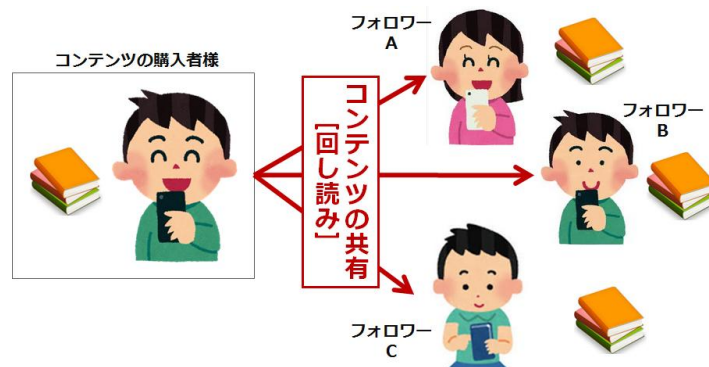


#### ◇ プラットフォームについて

当社にて、漫画作品を簡単に電子書籍にして有料販売できる、スマートフォン及びパソコン等向けの、「投稿型 電子書籍販売サイト」を新たに開設して運営致します。また、協力パートナー企業等との提携にて、紙の書籍として印刷製本できる機能等も提供して参ります。

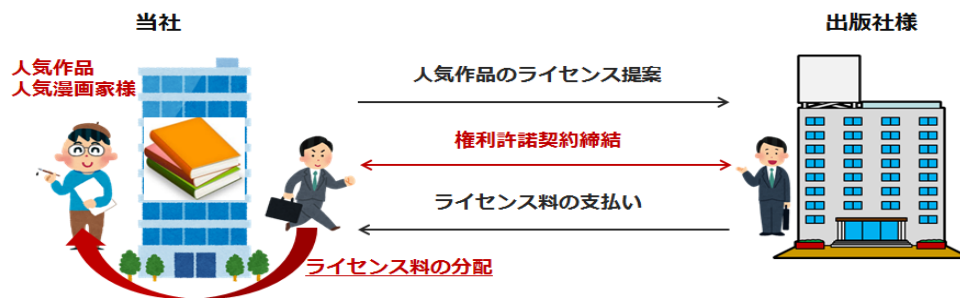
#### ◇ コンテンツの提供について

当社にて審査を行った上、投稿者との間で作品の権利などに関する契約を締結します。コンテンツは、当社指定のフォーマットを使い、販売実績等に応じて分配金（印税）を提供します。また、一般ユーザー様も簡単な会員登録を行う事で電子書籍の購読が可能となり、幅広いジャンルの中から、自分の好みに合った漫画を見つけて楽しむ事ができます。更に、当社が特許保有するコンテンツ共有システム（特許第 4883736 号）を活用し、ユーザー同士の間で「回し読み」等もできるようにして、幅広く購読者の拡大を推進してまいります。



#### ◇ その後の展望について

本サービスでは、購読者の動向及び各作品の閲覧・ダウンロード情報等を収集分析し、人気作品・人気漫画家を選定します。その実績に基づいて、出版社様等に対して人気作品・人気漫画家の紹介も行い、雑誌掲載や単行本化等のチャンスを拡大できるような支援にも取り組んでまいります。



## [本サービスの効果]

### ◇ 投稿者にとって

自ら描いた漫画を電子書籍化して発信する事により、幅広い読者に読んでもらう機会が増え、プロの漫画家として収入を得るチャンスが広がります。

更に、出版社様等から雑誌連載や単行本化等のオファーが来ることや、日本国内のみならずグローバルでの展開も期待できます。

### ◇ 読者様にとって

当社にて、幅広いジャンルの漫画を電子書籍化することにより、自分の好みに合った未発掘の新作漫画を見つけやすくなり、更に漫画の楽しみが広がります。

### ◇ 出版社様等にとって

当社にて、電子書籍分野で読者に人気のある漫画家を紹介することで、一定以上の読者実績がある作品の獲得拡大に繋がります。

### ◇ 当社グループにとって

新たな差別化を図った、電子書籍サービスの事業展開に繋がります。

また、電子書籍の販売収益に加えて、将来的にはクロスメディア展開等の新たなビジネスモデルの構築にも期待でき、大幅な広告宣伝費の削減と、コンテンツ販売に際しての利益率上昇等が見込まれ、本連結会計年度の業績改善にも寄与することが期待できます。

## 【株式会社フォーサイドブックについて】 (<http://www.forsidebook.com>)

(1) 名 称	株式会社フォーサイドブック
(2) 所 在 地	東京都中央区日本橋室町三丁目3番1号
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 大塚 美樹
(4) 事 業 内 容	電子書籍配信事業、スマートフォンアプリ配信事業
(5) 資 本 金	1,000万円

### 【当リリースに関する報道関係者お問合せ先】

株式会社 SmartEbook.com IR 担当

TEL : 03-6262-1056 Email : [ir-info@smartebook.com](mailto:ir-info@smartebook.com)

※本資料に記載されている会社名、製品名、サービス名は各社の商標または登録商標です。



平成 27 年 3 月 19 日

各 位

会 社 名 株式会社フォーサイドブック

代表者名 代表取締役 大塚 美樹

## 新サービス提供開始のお知らせ 「スマートフォン向けアプリケーション開発支援プラットフォーム」

株式会社フォーサイドブック（本社：東京都中央区、代表取締役：大塚美樹、以下当社）は、新たなスマートフォン向けアプリケーション開発及び販売のビジネスモデルを構築する事業として、「スマートフォン向けアプリケーション開発支援プラットフォーム」の提供を、今春以降に開始する事を決定いたしました。

日本国内のスマートフォン向けアプリケーション市場は急激に拡大しており、特にゲームアプリケーション市場は、2014 年時点で 6,584 億円・前年比 120.4%（シードプランニング調べ）と、更に堅調な市場成長が着実に見込まれております。

そのような中、ユーザーとして楽しむのみではなく、自らスマートフォン向けアプリケーションの企画及び開発等を行う方も多数存在しております。

そこで当社では、これまでに培った「au スマートパス」等での、スマートフォン向けアプリケーション販売のノウハウを活用し、幅広い一般ユーザー様が自ら考案した「新規アプリケーション企画」の募集を受け付け、当社にて「アプリケーション開発・販売・プロモーション等」を提供する新サービスを展開する事と致しました。

これにより、当社では新たなコンテンツの拡充による事業拡大が見込め、更なる優良アプリケーションを世に創出し、今後もスマートフォン向けアプリケーション市場を成長させる一助となる事と考えております。

### [新サービスの概要]

既にスマートフォン向けアプリケーションを開発販売されている個人・企業様から、趣味でアプリケーション企画を考えている学生・社会人・主婦等の幅広く様々な方が、気軽に自らの企画案を持ち込む事ができる“場所”を提供して行く事を目指します。

その上で、当社が培ったスマートフォン向けアプリケーション販売のノウハウを活用し、一般ユーザー様が自ら考案した「新規アプリケーション企画」の「アプリケーション開発・販売・プロモーション等」を提供し、様々なアプリマーケットへ配信して参ります。

### ◇ 当社が提供するサービス

#### 1. アプリケーションの開発・登録

- アプリケーションの開発
- アプリケーションの申請
- アプリケーションの登録



## 2. アプリケーションの配信展開

- 配信状況の分析
- マーケティングの実行
- 販売促進プランの策定

## 3. アプリケーションの流通拡大

- アプリケーションの広告展開
- アフィリエイト販売等の展開
- 有料課金販売の展開

### [当社の実績状況]

当社では、これまでに、下記の様なスマートフォン向けアプリケーションの配信を「au スマートパス」にて行っております。

☆ 「スマホ最適化 Plus」：2014 年 11 月配信開始 累計 57,000 ダウンロード以上 (※)



(C) HD Movies Dev Team



◇ 「いびきレコーダ Pro」：2015年1月配信開始 累計46,000ダウンロード以上 (※)



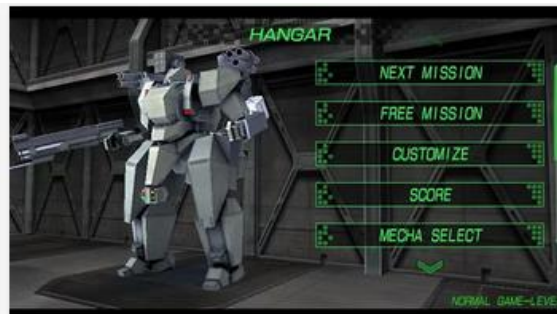
(C) Musical SoundLab

◇ 「ニート勇者」：累計：2015年1月配信開始 27,000ダウンロード以上 (※)



(C) 株式会社ピコロジー

◇ 「Destroy Gunners SP」：2014年8月配信開始 累計25,000ダウンロード以上（※）



(C) 株式会社シェード

【株式会社フォーサイドブックについて】 (<http://www.forsidebook.com>)

(1) 名 称	株式会社フォーサイドブック
(2) 所 在 地	東京都中央区日本橋室町三丁目3番1号
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 大塚 美樹
(4) 事 業 内 容	電子書籍配信事業、スマートフォンアプリ配信事業
(5) 資 本 金	1,000万円

【当リリースに関する報道関係者お問合せ先】

株式会社 SmartEbook.com IR 担当

TEL : 03-6262-1056 Email : [ir-info@smartebook.com](mailto:ir-info@smartebook.com)

※本資料に記載されている会社名、製品名、サービス名は各社の商標または登録商標です。