




## 成長可能性に関する説明資料

株式会社レントラックス

Rentracks.CO.,LTD.

<東証マザーズ 6045>

2015年4月24日



# 会社概要

# 会社概要



会社名	株式会社レントラックス (Rentracks CO., LTD.)
代表取締役	金子 英司
設立	平成17年12月22日
資本金	9,400万円
本社所在地	東京都江戸川区西葛西5-2-3 NEXTAGE西葛西5F
従業員数 (内訳)	20名 (連結:33名、平成27年2月28日現在) メディア事業部 (営業G:12名、運用G:2名、システムG:3名) 管理部:3名、Anything:3名、VIETNAM:10名
売上高	21億2,749万円 (平成26年3月実績)
事業内容	成果報酬型広告サービス事業 検索連動型広告代行業業 その他の事業 コンテンツ販売事業、媒体運営事業 パートナーサイト運営者向けセミナー事業(RANS事業)、SEO事業 人事考課システムの提供及び教育研修事業(RTMM事業) システム開発・海外進出支援事業
子会社	株式会社Anything、RENTRACKS VIETNAM CO., LTD
海外拠点	UAE・ドバイ (支店)、タイ・バンコク (事務所)

株式会社レントラックス

株式会社エニシング

RENTRACKS VIETNAM CO., LTD

# 経営理念・経営方針



## 経営理念

インターネットを駆使し、人々に適切な情報を提供し、便利さを提供する。

## 経営方針

信念・責任感・謙虚さ・スピード・実行力をモットーに、当社にかかわる全ての立場の人々を成長させ、幸せにする手法を探求し、提供する。

## 五か条

- ・信念（人生一度きり、精一杯生きよう）
- ・責任感（常に周りを意識し、信頼を勝ち取ろう）
- ・謙虚さ（傲慢にならず周りに生かされていることを意識しよう）
- ・マッハスピード（自分ひとりが頑張っている訳ではない。周りに負けないスピードで対応しよう）
- ・実行力（考えるのも重要だが、実行力が伴わなければ意味が無い事を認識しよう）

## 十五則

上五則

1. 嘘をつくな。思い込みは嘘と同様
2. 常に明るく。暗い所に成功はない
3. 自分の常識を疑え。
4. 他人を敬え。
5. 悪事は自分に跳ね返る
6. 高い目標を持て
7. アンテナを張り続けよ
8. たまには休め
9. 失敗は自分の責任。成功は自分の力+皆のおかげ
10. 適当な仕事をするな
11. 頑張っているのは自分だけではない。周り以上に頑張らなければ成功はありえない。
12. 常に周りに気を使え。そうすれば輪の中心は自分になる。
13. 人生は一度きり。思いっきり生きよう。
14. 情報は隠すな。情報を出せば出すだけ新しい情報が入ってくる。
15. 仕事は、「情熱×やり方」。やり方があっていても情熱が無ければつまらない。情熱があってもやり方が間違っていれば結果は出ない。

平成 24 年 5 月	アラブ首長国連邦 ドバイ支店を開設
平成 24 年 3 月	システム開発及び海外進出支援事業を行う目的で100%子会社として、ベトナム ホーチミンにRENTTRACKS VIETNAM CO.,LTDを設立
平成 23 年 6 月	タイバンコク事務所を開設
平成 21 年 12 月	検索連動型広告代行事業を開始
平成 21 年 8 月	株式会社セブンインバスターズの全株式を売却
平成 20 年 9 月	本社を東京都江戸川区西葛西五丁目に移転
平成 20 年 3 月	ZDCオンライン株式会社(現・株式会社セブンインバスターズ、外国為替証拠金取引(FX)業)の全株式を取得
平成 19 年 8 月	媒体運営事業を行う目的で100%子会社として、株式会社クオリュクス&パートナーズ(現・株式会社 Anything)を設立
平成 18 年 9 月	プライバシーマークを取得
平成 18 年 8 月	本社を東京都江戸川区西葛西七丁目に移転
平成 18 年 3 月	「レントラックスモバイル」(携帯電話向け成果報酬型広告サービス)の提供を開始
平成 18 年 2 月	成果報酬型広告サービス事業「レントラックス(ASP)」の営業譲渡を受け、同サービスの提供を開始
平成 18 年 1 月	本社を東京都江戸川区西葛西六丁目に移転
平成 17 年 12 月	商号を株式会社レントラックスに変更 インターネットを利用した広告代理業・プロモーションサービスを主たる事業目的として、東京都江戸川区東葛西九丁目に株式会社コエール(現・当社)を資本金10万円にて設立

# 経営者の略歴



代表取締役社長

## 金子英司

- 平成9年4月 株式会社TKC入社
- 平成12年5月 カーポイント株式会社(現・株式会社カービュー)入社
- 平成17年8月 株式会社QOOP入社
- 平成17年12月 株式会社コエル(現・株式会社レントラックス)設立 代表取締役社長就任(現任)
- 平成19年8月 株式会社クオリュクス&パートナーズ(現・株式会社Anything) 取締役就任(現任)
- 平成20年2月 株式会社セブンインベスターズ 取締役就任
- 平成24年3月 RENTRACKS VIETNAM CO.,LTD会長就任(現任)

取締役  
管理部長

## 梶尾幸介

- 平成9年4月 株式会社TKC入社
- 平成18年10月 当社取締役管理部長就任(現任)
- 平成19年8月 株式会社クオリュクス&パートナーズ(現・株式会社Anything) 取締役就任(現任)
- 平成20年2月 株式会社セブンインベスターズ 取締役就任

取締役  
メディア事業部長

## 横山早苗

- 平成12年2月 株式会社ネクサス入社
- 平成14年2月 日本情報処理産業株式会社入社
- 平成16年5月 株式会社アデコ入社
- 平成17年8月 株式会社デンコ入社
- 平成18年4月 株式会社レントラックス入社
- 平成19年8月 当社取締役メディア事業部長就任(現任)
- 平成19年12月 株式会社クオリュクス&パートナーズ(現・株式会社Anything) 代表取締役就任
- 平成21年1月 株式会社クオリュクス&パートナーズ(現・株式会社Anything) 取締役就任(現任)
- 平成24年3月 RENTRACKS VIETNAM CO.,LTD 社長就任(現任)

常勤監査役

## 織茂俊六

- 昭和37年4月 日魯漁業株式会社(現・マルハニチロ株式会社)入社
- 平成14年4月 株式会社ニチロサンフーズ(現・株式会社ヤヨイサンフーズ)入社
- 平成14年6月 同社常務取締役営業本部長就任
- 平成18年10月 当社監査役就任(現任)
- 平成26年1月 株式会社Anything 監査役就任(現任)
- 平成26年8月 RENTRACKS VIETNAM CO.,LTD 監査役就任(現任)

監査役

## 山本賢志

- 平成9年4月 株式会社TKC入社
- 平成12年4月 有限会社中央計算センター取締役就任(現任)
- 平成14年10月 新日本監査法人(現・新日本有限責任監査法人)入社
- 平成15年6月 あずさ監査法人(現・有限責任あずさ監査法人)入社
- 平成18年5月 公認会計士登録
- 平成18年6月 山本総合会計事務所(現・税理士法人クリアパートナーズ)入所
- 平成18年6月 当社監査役就任(現任)
- 平成19年8月 株式会社クオリュクス&パートナーズ(現・株式会社Anything) 監査役就任
- 平成20年2月 株式会社セブンインベスターズ 監査役就任
- 平成24年11月 税理士法人クリアパートナーズ社員就任(現任)

監査役

## 大西正義

- 昭和44年7月 株式会社富士銀行(現・株式会社みずほ銀行)入行
- 平成9年10月 亜細亜証券印刷株式会社(現・株式会社プロネクサス)入社
- 平成10年6月 同社取締役就任
- 平成20年6月 同社常勤顧問就任
- 平成20年11月 株式会社カービュー入社
- 平成21年6月 同社取締役上席執行役員就任
- 平成24年4月 同社取締役副社長就任
- 平成24年12月 同社代表取締役社長就任
- 平成25年2月 同社取締役就任
- 平成25年10月 当社監査役就任(現任)

A photograph of an office interior. In the foreground, a white desk is partially visible with a computer monitor, keyboard, and mouse. The background shows several other desks and office chairs arranged in a row, with large windows letting in bright light. The overall atmosphere is clean and professional.

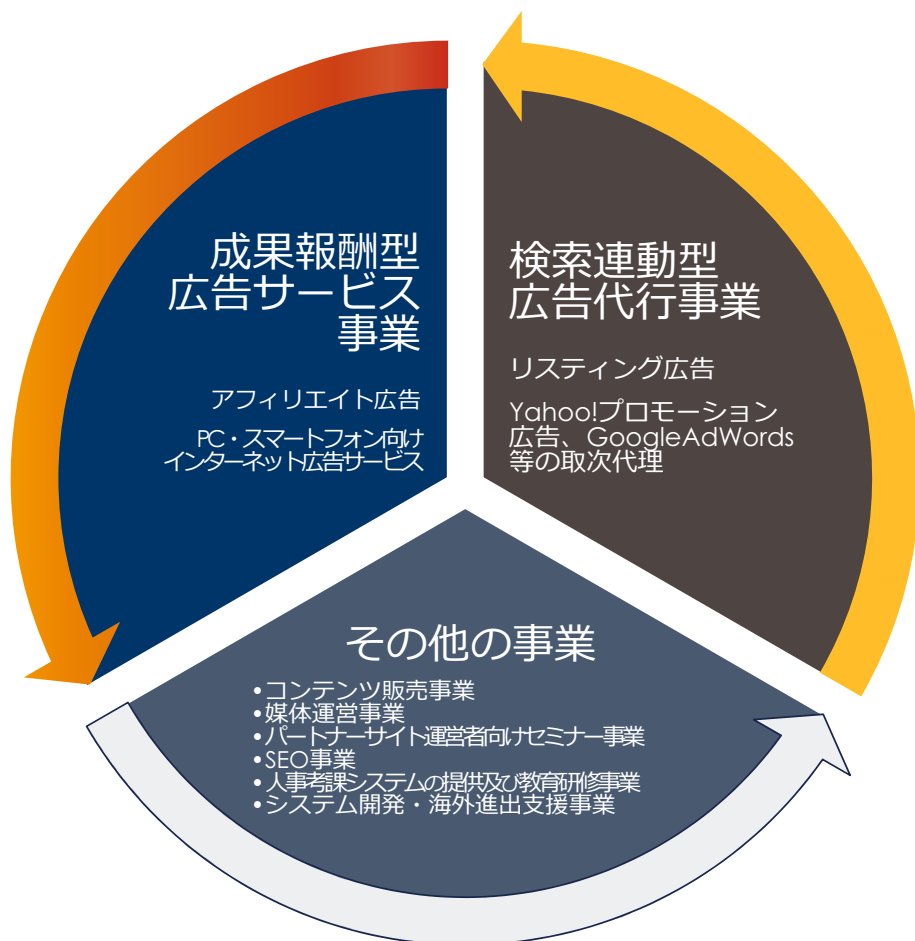
# 事業内容



# 事業内容



当社グループは、当社及び子会社2社  
(株式会社Anything、RENTRACKS VIETNAM CO.,LTD)  
で構成されています。

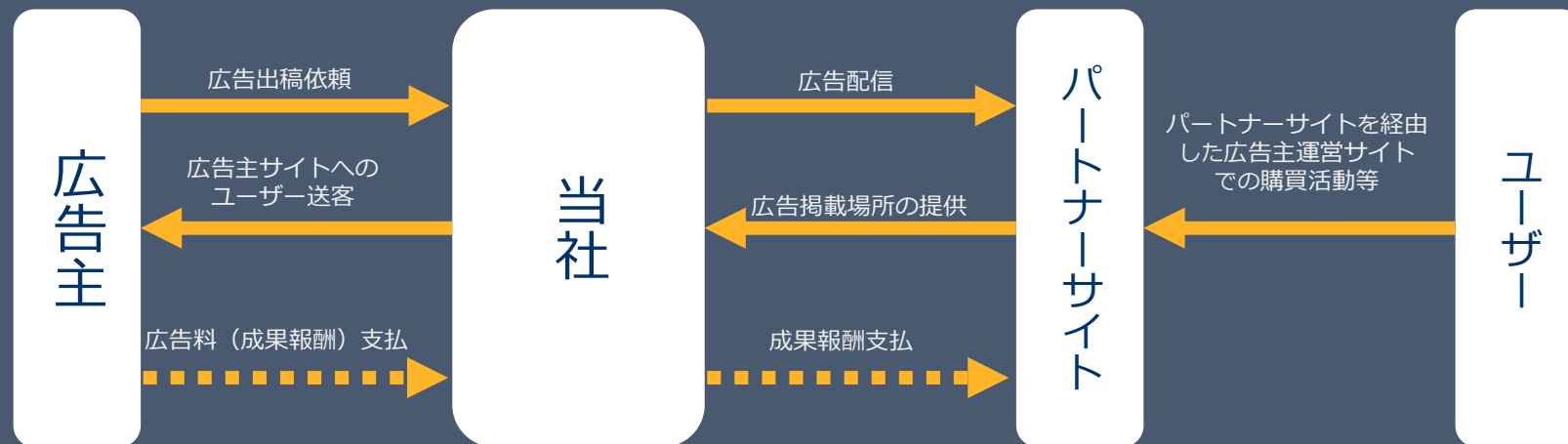


# 成果報酬型広告サービス事業



広告主が運営するウェブサイトに対する集客により、広告主が期待する成果が発生したことを承認された場合に、当社が成果報酬を受領する仕組みの広告形態です。

当社は、広告主とパートナーサイト運営者間の仲介として、成果報酬額の調整、確定した成果報酬の回収・支払管理等のサービスを提供しています。



# 当社のサービスの強み



## 完全成果報酬型サービス

広告主に登録料等の初期費用や月額利用料等、各種費用を負担頂かず、広告主により成果が承認された場合に、初めて成果報酬を受領するビジネスモデルのため、広告主にとって費用対効果の高い広告出稿が可能となります。

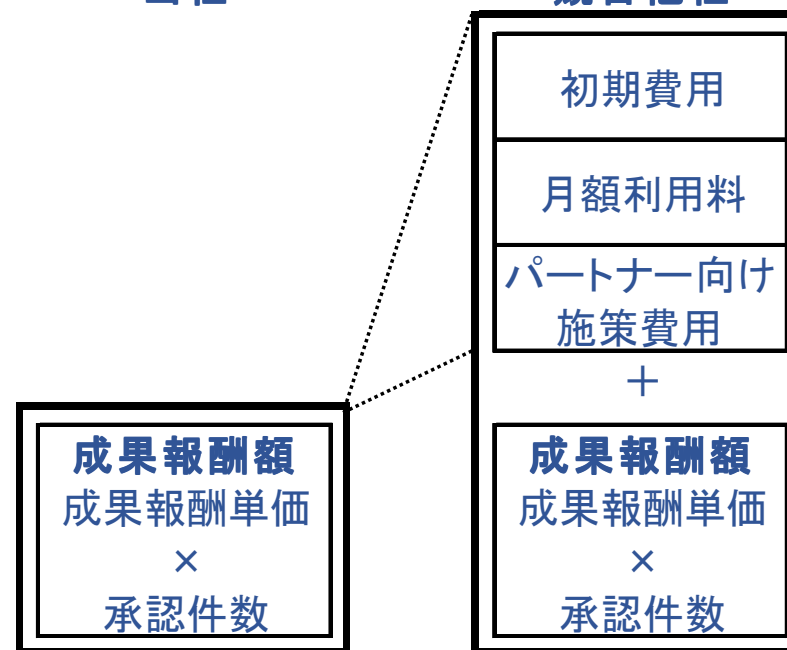
【アフィリエイトサービスを利用する際に広告主が負担する費用】

	当社	競合他社
初期費用	無料	有料 (条件付無料)
月額利用料	無料	有料 (条件付無料)
パートナーサイト運営者 を対象とした各種施策 (告知等)	無料	有料

【広告主負担費用の比較】

当社

競合他社



# 当社のサービスの強み



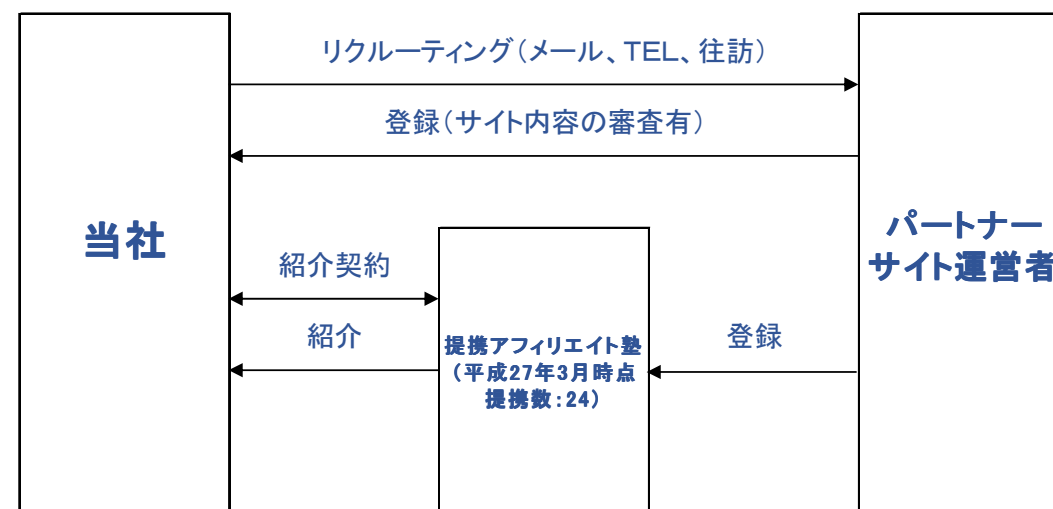
## クローズド型サービス

既存パートナーサイト運営者、アフィリエイト塾等からの紹介、または当社からのリクルーティング等がなければパートナーサイト登録ができない「クローズド型」のサービス体制となっています。

「クローズド型」であることにより、広告主にとっては、集客力の高い有力なパートナーサイトへの広告出稿が可能になり、パートナーサイト運営者にとっては、高い成果報酬が期待できる広告案件等の優良な情報を得る機会が多くなるなど、双方にとってメリットの高いサービスとなっております。

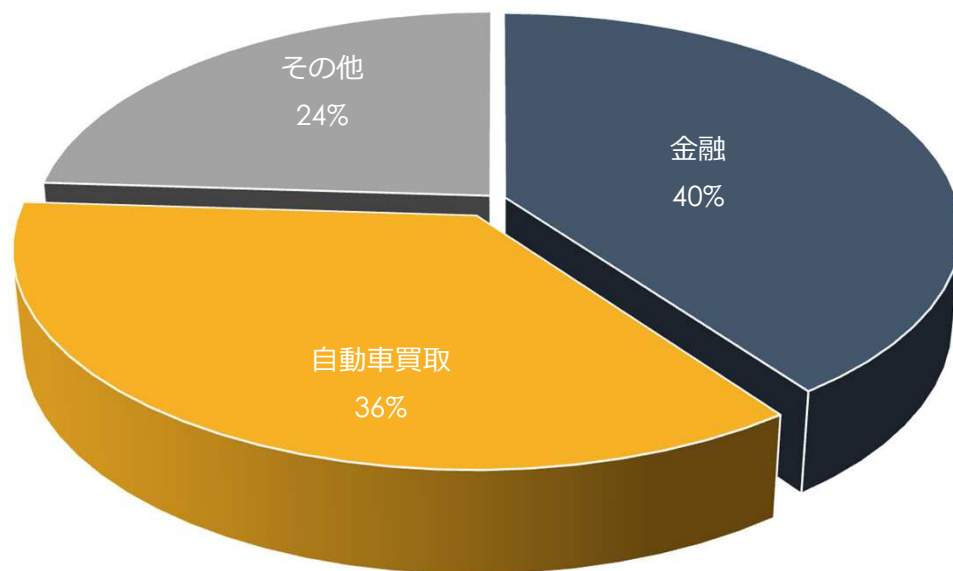
当社に登録しているパートナーサイト運営者は、検索連動型広告やSEO等により集客をしているため、広告主は、検索エンジンによって特定キーワードに関する情報を探しているような、能動的に行動している消費者が閲覧すると思われるサイトへ広告掲載をすることが可能となります。

【パートナーサイト運営者の登録の流れ】



# 広告主のジャンル

ジャンル別売上額の比率  
(平成26年3月期実績)



**金融** キャッシング・クレジットカードの発行

**自動車買取** 中古車買取価格の一括査定見積り

**その他**

自動車保険	自動車保険の一括査定見積り
引越し	引越しの一括査定見積り
エステ・脱毛	サロンの申込・予約・来店
看護師	看護師の求人・転職サイトの会員登録
士業	弁護士への債務整理の相談等
不動産売却	不動産売却の一括査定見積り

【参考】売上額におけるPCとスマートフォンの比率

PC : スマートフォン

25/3期 77% : 23%

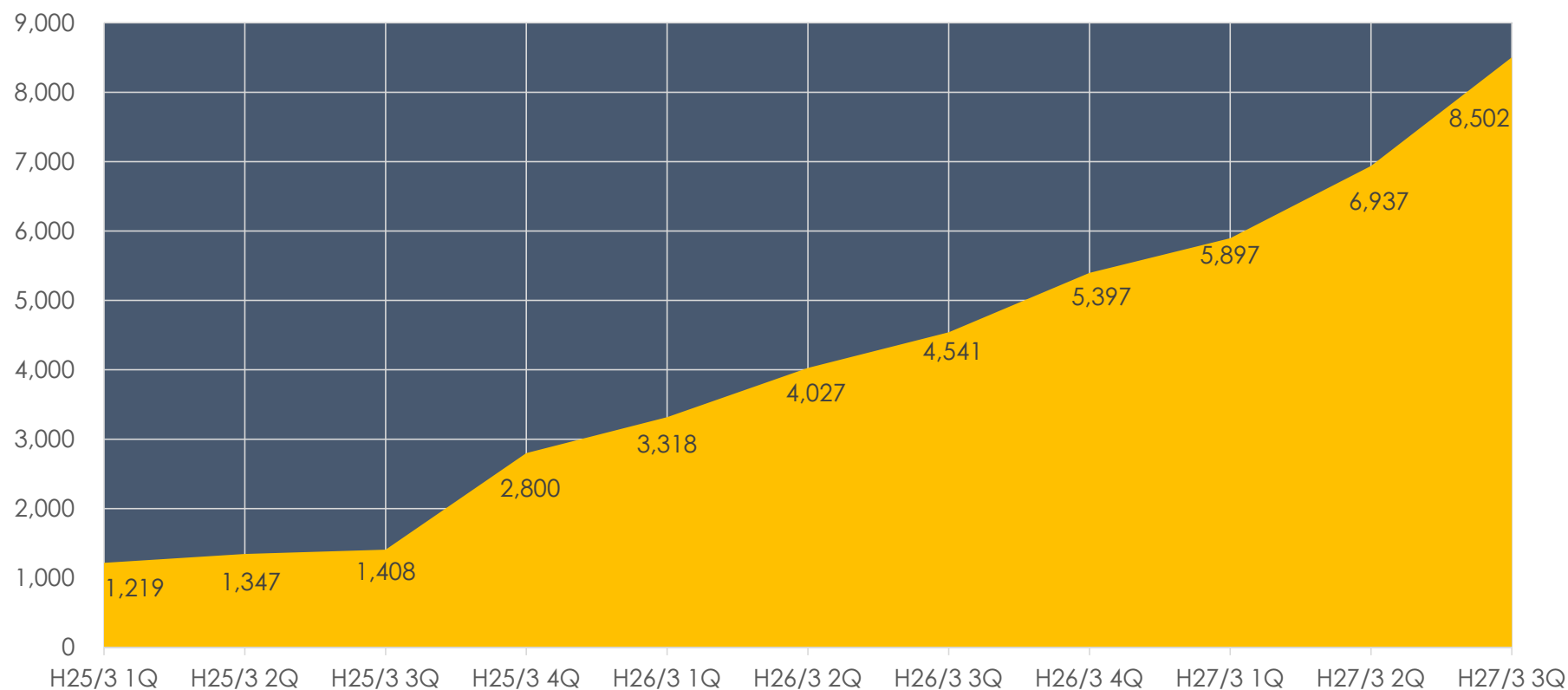
26/3期 54% : 46%

27/3期(1月まで) 42% : 58%

# パートナーサイト運営者数の推移



成果報酬型広告サービスパートナーサイト運営者数の推移



(注)パートナーサイト運営者数は、各四半期末時点の実績を記載しております。

# 検索連動型広告代行事業



検索連動型広告は、一般的にリスティング広告とも呼ばれ、検索エンジンの検索結果画面で広告主が予め指定したキーワードが表示された場合にのみテキスト広告を表示するものです。

当社は、検索広告事業会社であるヤフー社及びグーグル社の正規代理店となっており「Yahoo!プロモーション広告」「Google AdWords」を中心に広告の取次代理を行っています。



# その他の事業



## コンテンツ販売事業

サイト運営用の文章原稿など、各種コンテンツの販売を行っています。

## 媒体運営事業

ジャンルを問わない口コミ掲載サイト「口コミランキングGOGO」の他、情報サイト等の運営を行っています。

## パートナーサイト運営者向けセミナー事業

セミナー「RANS(Rentracks Affiliate Networking Service)」の開催を通じて、業界動向・サイト運営ノウハウの提供等を行っています。

## SEO事業

ウェブサイトの構造を整え、予め定めたキーワードで、ウェブサイトを検索エンジンに上位評価されやすい状態にするサービス（検索エンジン最適化）を提供しています。

## 人事考課システムの提供及び教育研修事業

「RTManagement」をサービス名称として、クラウド型の人事考課システム「人事くん」の提供、及び教育研修を行っています。

## システム開発・海外進出支援事業

システムの開発や運用管理等の受託業務を行っています。また海外展開を検討する企業に、各種進出支援サービスを提供しています。



# 当社の業績及び成長戦略

# 業績の推移



## 業績概要 (連結、単位：千円)

	2011年3月期	2012年3月期	2013年3月期	2014年3月期	2015年3月期 第3四半期
売上高	469,391	717,503	924,987	2,127,491	2,436,282
営業利益	13,049	72,370	34,016	159,262	178,638
経常利益	10,953	69,143	26,208	156,273	177,433
当期純利益	△29,317	91,828	29,759	113,820	113,822
純資産	△59,998	31,829	62,206	176,248	291,113

## 業績概要 (単体、単位：千円)

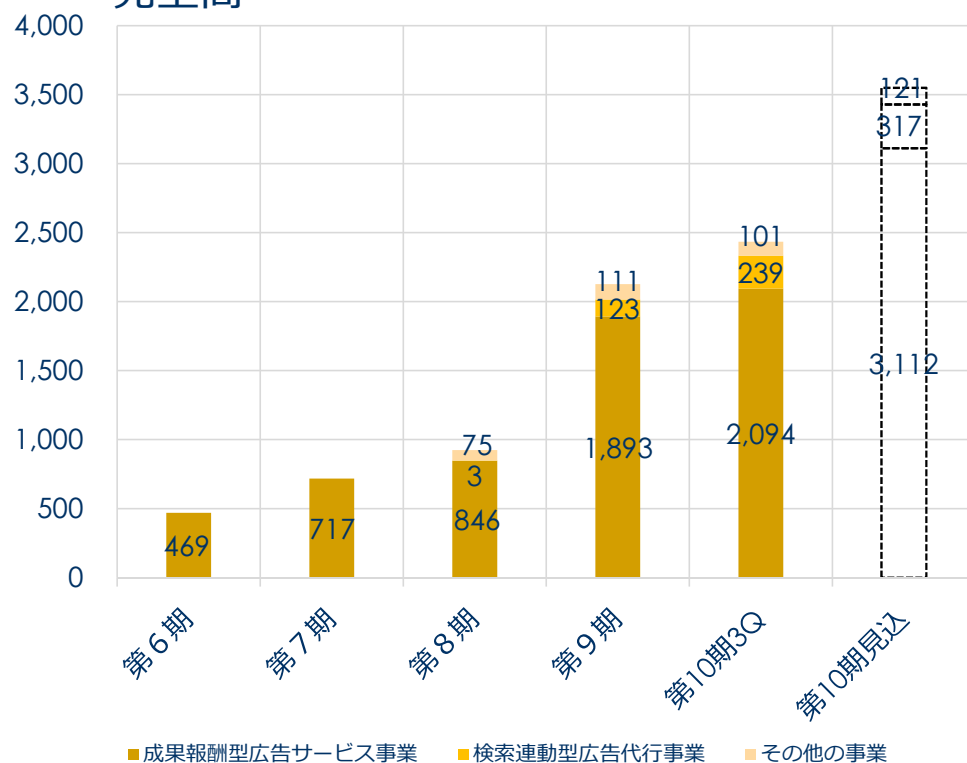
	2011年3月期	2012年3月期	2013年3月期	2014年3月期	2015年3月期 第3四半期
売上高	465,681	713,745	921,778	2,057,194	2,185,226
営業利益	19,606	73,062	38,467	148,211	149,346
経常利益	17,837	70,102	31,157	145,826	148,121
当期純利益	△29,287	91,766	34,778	112,979	96,762
純資産	△59,936	31,829	66,608	179,587	276,349

# セグメント別業績の推移

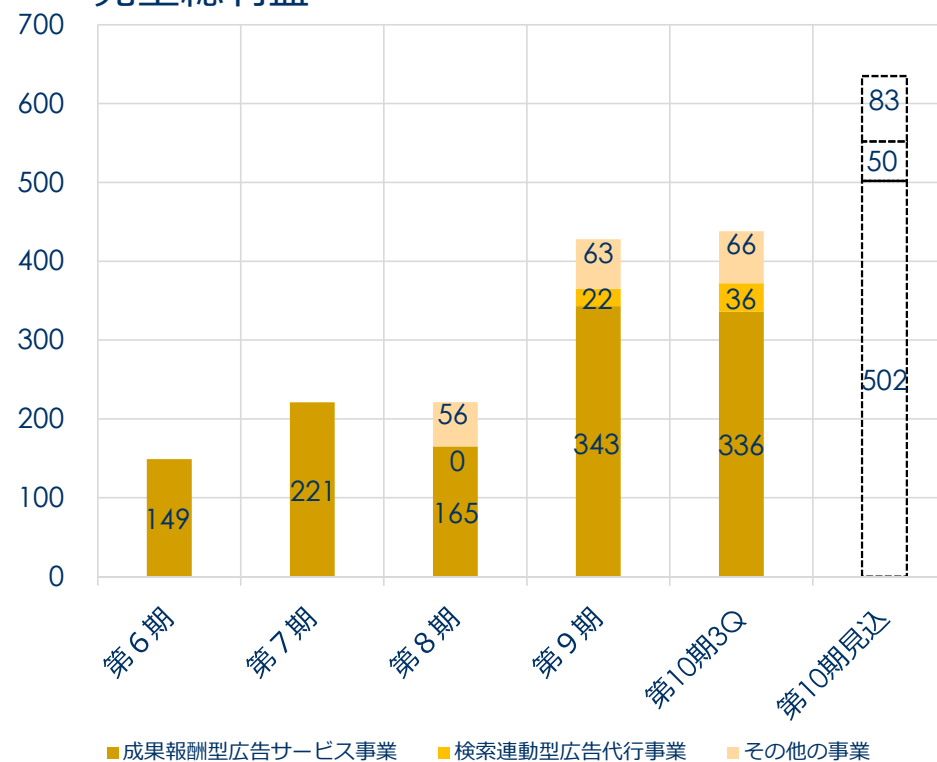


(単位:百万円)

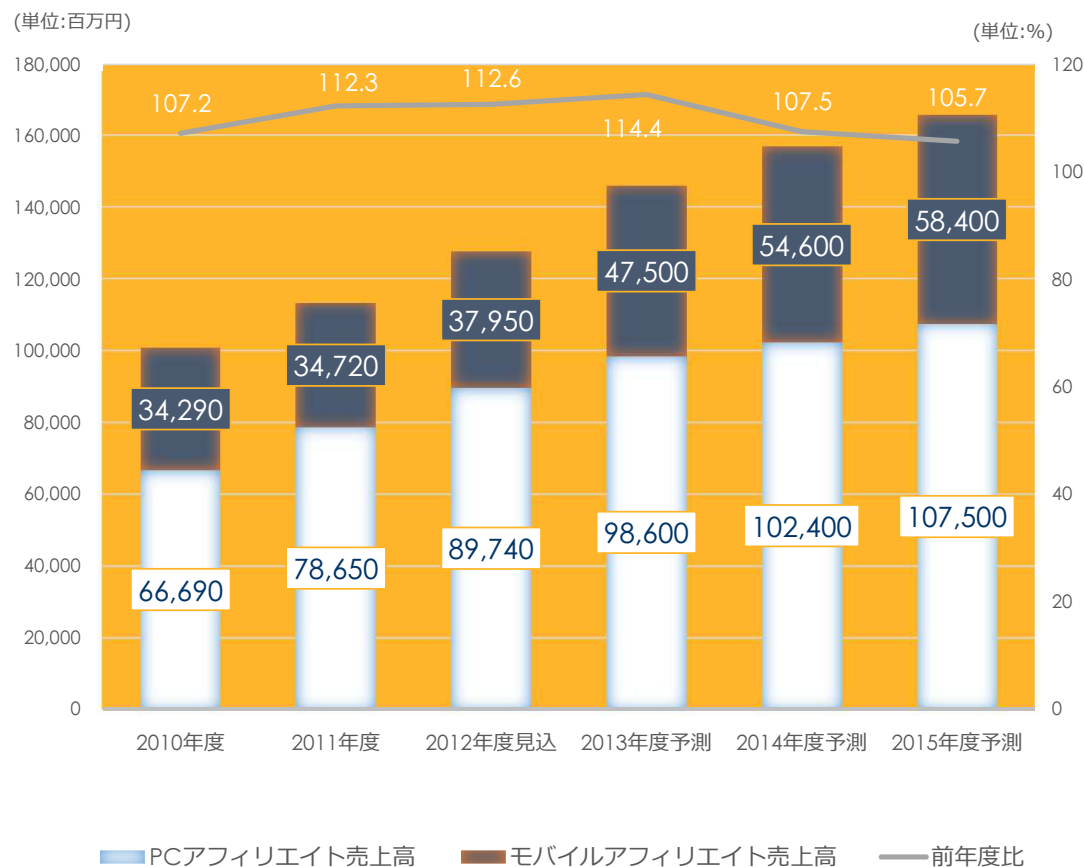
## 売上高



## 売上総利益



## アフィリエイト市場規模推移予測



2014年の日本の総広告費は6兆1522億円（前年比102.9%）、その中でもインターネット広告媒体費は8,245億円（前年比114.5%）と堅調に成長を続けています。

アフィリエイト市場規模は2011年から2015年度まで年平均成長率(CAGR)は10.0%で推移し、2015年には1,659億円に拡大と予測されます。

大手の総合広告代理店においてもアフィリエイト取扱が増加し、フィーチャーフォン時代には消極的だった大手企業でもプロモーションを目的としたアフィリエイト利用が増加しており、市場拡大を牽引しています。

※参考：株式会社電通「2014年日本の広告費」  
株式会社矢野経済研究所「アフィリエイト市場に関する調査結果2012」

# 今後の成長戦略



## 成果報酬型広告サービス事業のシェア拡大

当社の強みである完全成果報酬型・クローズド型のビジネスモデルを継続し、顧客満足度を高めることにより持続的な成長を遂げる。

- ・拡大傾向が続くマーケットにおいて、マーケットの成長率以上の急成長を目指す。
- ・毎年5名～10名程度の新卒採用を行い、体系化された人材育成システムにより早期の戦力化を図り、当社の強みである営業力の一層の強化を図る。
- ・外部アフィリエイト塾との提携を増やし、有力なアフィリエイターの登録数増加を図る。

## 検索連動型広告代行業強化・新規事業展開

子会社Anythingにおいて検索連動型広告代行業の営業強化を図るとともに、更に第3の柱を立てるべく新規事業への展開を図る。

- ・子会社Anythingにおいて、競合他社との差別化と積極的な営業展開により、シェアの拡大を図る。
- ・変化の激しいインターネットビジネス業界において、状況の変化に乗り遅れることの無いよう、新規事業の種まきを継続的に行う。
- ・成果報酬型広告サービス事業、検索連動型広告代行業に続く第3の柱を立てるべく、海外展開も視野に展開を図っていく。

## 将来見通しに関する注意事項



本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。