

平成 27 年 5 月 15 日

各位

上場会社名理研ビタミン株式会社代表者取締役社長 堺 美保(コード番号 4526 東証第一部)問合せ先責任者 執行役員経営企画部長 藤田 満(TEL 03-5275-5111)

新中期経営計画(2015年度-2017年度)に関するお知らせ

理研ビタミン株式会社は、この度、当社グループの 2015 年度を初年度とした新 3 ヵ年中期経営計画 を策定いたしましたので、お知らせいたします。

世界的レベルで政治・経済・社会情勢は刻々と変化し、当社グループを取り巻く事業環境にも大きな 影響を及ぼす今こそ、的確かつ機動的な意思決定を行うことが強く要請されるところであります。

加えて、社会の信頼に応える公正で透明性の高いコンプライアンス体制、企業グループ全体での健全な事業運営を推進する上でのガバナンス体制の一層の向上が求められることも必然であります。

先行き不透明な時代にあってこそ、企業グループとしてあるべき姿を追求する経営ビジョンのもと、「豊かな食生活、社会的責任、創造力、グローバル、人間尊重」のキーワードで表現される「経営理念」の基本姿勢を堅持して社会への貢献を果たす中で、目指すべき目標を明確にした上で、その達成に向けた経営基本戦略・事業戦略に基づく諸施策を強力に推進し、一層の収益基盤の向上と持続的成長が可能な強い企業体質の構築を目指して、スピード感を伴った経営に取り組んでまいります。

「新中期経営計画」の概要は、下記のとおりです。

記

[経営基本方針]

- 1. グループ経営の推進により、事業基盤を強化し、グローバルなフィールドでの成長を図り、更なる 企業価値向上を目指す
- 2. 独自技術の活用と、事業の選択と集中を徹底し、高付加価値製品の追求により、企業体質の強化を目指す
- 3. 健全な事業運営を推進するコンプライアンス体制・ガバナンス体制のもと、安全な製品の提供で社会の信頼に応える企業を目指す

[経営基本戦略]

- 1. 中核事業での国内外マーケットシェア拡大と収益力の向上を目指す
- 2. 将来を見据えたグローバル展開での事業戦略の一層の推進を図る
- 3. 新市場創出に繋がる独自性豊かな新製品開発と新技術開発を推進する
- 4. 生産体制の強化に繋がる拠点再構築を推進する
- 5. 品質保証体制の更なる強化を図り、顧客・消費者の信頼を高める
- 6. アライアンス・パートナーとの更なる事業推進を図る
- 7. CSR経営の一層の推進を図る

[目指すべき姿]

収益性重視の質の強化

- ≪国内マーケット≫ 「収益基盤の確立]
- ◇成熟市場として認識し、収益性重視の質の強化を図る
 - 1) 差別化された高付加価値商品の提案
 - 2) 生産効率化・営業力の一層の向上による安定的な収益の確保

<家庭用食品>

- ① ドレッシング / ノンオイルシリーズ商品強化によるシェア拡大
 - / オイル入りドレッシングの継続育成
- ② 調味料 / 食塩無添加「素材力だし®」ブランドのシリーズ展開
- ③ 海藻 / 『わかめのリケンから海藻のリケン』への展開

<業務用食品>

- ① 冷凍海藻を中心に、わかめシェア拡大
- ② CVS等の中食市場や外食産業への積極提案
- ③ 老健市場等、社会的ニーズに応える市場への本格参入

<加工食品用原料等>

- ① 新市場・新事業展開によるシェア拡大の推進
- ② (製パン 製菓 豆腐 麺 飲料等)各業界No.1メーカーへの戦略推進
- ③ 健康機能食品 ~ 独自性のある素材、当社周辺の素材を活かす

<国内化成品その他>

- ① ライフスタイルや顧客ニーズの変化に応じた新機能製品の開発や新規需要の創出
- ② スペシャリティ分野強化による収益基盤の確立
- ③ 当社が強い分野での新規用途開発
- ④ 新事業、新市場への参入(グリーン&エコ製品の展開等)

グローバルカンパニーへの成長戦略

- ≪海外マーケット≫ [構造基盤の強化]
- ◇成長市場として認識し、グローバル化を図り、シェア拡大を目指す
 - 1) アジア/新興国を中心とした販売強化
 - 2) 生産拠点の強化

<改良剤(食品用/化成品用)>

- ① これまでの設備拡充を基盤とし、高付加価値製剤の強化
- ② 新組織/グローバルマーケティング部による新市場、新業界への参入
- ③ 海外生産会社のローコストプロダクションによる収益体質強化

<青島福生食品>

- ① 収益の改善・向上に向けたビジネスモデル転換の推進
 - ・機械化によるローコストプロダクション推進
 - ・新事業分野へのチャレンジ
 - ・内需の高まる中国国内市場の開拓

なお、「新中期経営計画」における数値目標は下表のとおりであります。

(1)連結目標

| | 2015年3月期 | 2018年3月期 |
|-------|----------------|----------------|
| | (平成 27 年 3 月期) | (平成 30 年 3 月期) |
| | 実 績 | 目標 |
| 売上高 | 85,603 | 94,500 |
| 営業利益 | 4,651 | 7,500 |
| 経常利益 | 4,685 | 7,500 |
| 当期純利益 | 3,795 | 5,100 |

単位:百万円

単位:百万円

(2) セグメント別売上目標

| | 2015年3月期 | 2018年3月期 |
|------------|----------------|----------------|
| 区分 | (平成 27 年 3 月期) | (平成 30 年 3 月期) |
| | 実 績 | 目標 |
| 国内食品事業 | 56,238 | 60,800 |
| 国内化成品その他事業 | 6,169 | 6,800 |
| 海外事業 | 24,361 | 28,300 |
| セグメント 計 | 86,768 | 95,900 |
| 調整額 | △1,164 | △1,400 |
| 合 計 | 85,603 | 94,500 |

(3) 目標とする経営指標

当社グループは、持続的成長と収益性および資本効率向上の尺度として自己資本利益率(ROE)の向上を追求してまいります。2018年 3 月期(平成 30年 3 月期)ROE 6.0%以上を目指し、取り組みを推進いたします。

※この中期経営計画は、本資料策定時点において入手可能な情報に基づいて策定したものです。実際の 業績等は、今後さまざまな要因によって記載内容と異なる可能性があります。

以 上