

 **2015年12月期
第1四半期 決算説明資料**

株式会社IBJ
東証二部：6071

INDEX

1. 決算概要	3 ~ 7 p
2. 事業概要	8 ~ 16 p
3. 成長戦略	17 ~ 29 p
4. 参考資料	30 ~ 34 p

1. 決算概要

両部門とも増収増益を継続

単体業績の営業利益は前年同期比 **45%超**

単体業績

営業利益は前年同期比 45%超

■売上高	927 百万円 (前年同期比 +28.2%)
■営業利益	194 百万円 (前年同期比 +45.5%)

メディア 部門

■売上高	627 百万円 (前年同期比 +38.3%)
■セグメント利益	256 百万円 (前年同期比 +51.9%)

サービス 部門

■売上高	300 百万円 (前年同期比 +11.2%)
■セグメント利益	124 百万円 (前年同期比 +4.7%)

業績予想の進捗も順調

半期進捗率は**50%超**を達成

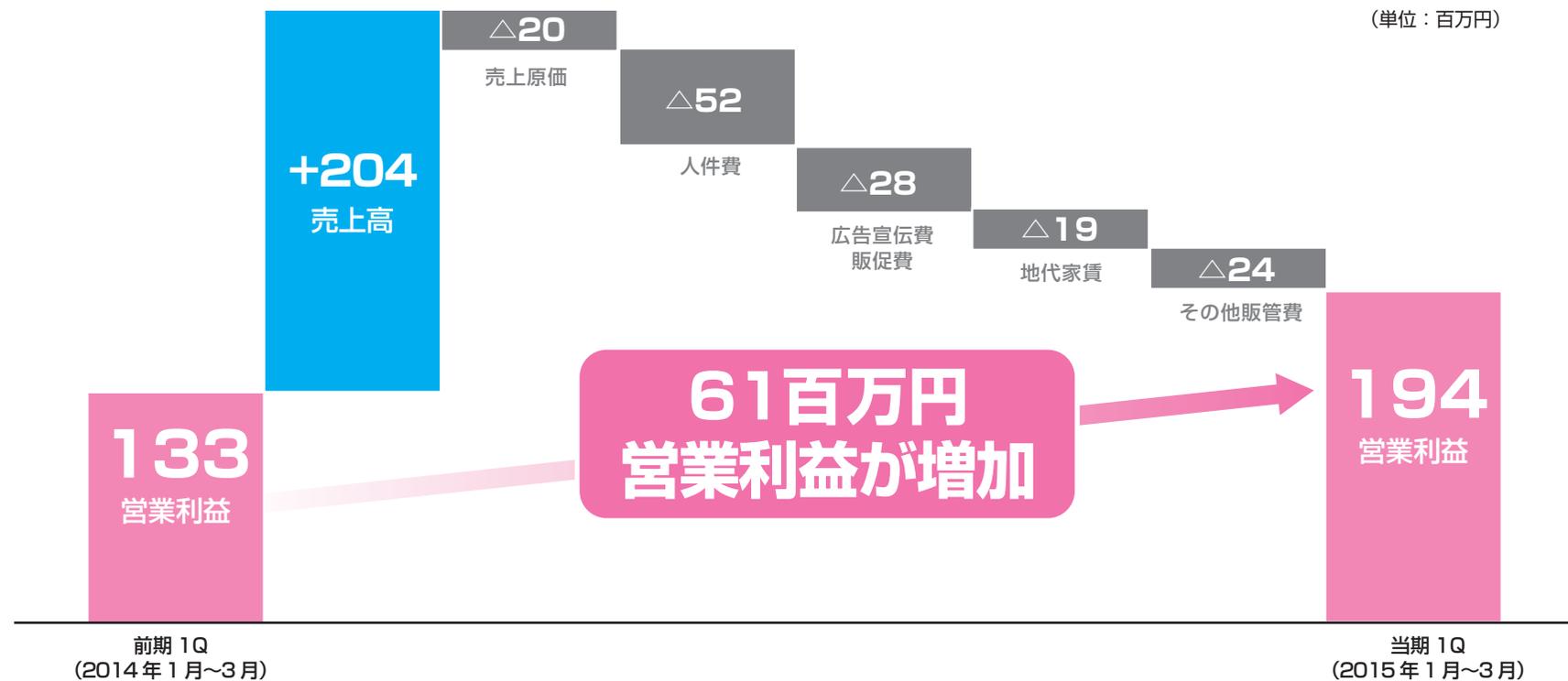
(単位：千円)

	当期 1Q (2015年1月~3月)	前期 1Q (2014年1月~3月)	半期業績予想	半期進捗率	通期業績予想	通期進捗率
売上高	927,380	723,197	1,775,614	52.2%	3,861,745	24.0%
営業利益	194,787	133,866	321,829	60.5%	785,330	24.8%
経常利益	194,115	133,088	316,049	61.4%	754,760	25.7%
当期純利益	122,691	80,863	200,691	61.1%	479,273	25.6%

※業績予想の修正は慎重に検討中とするも1Q計画は大きく上回って着地

営業利益は拡大

営業利益は前年同期比 **61百万円増**

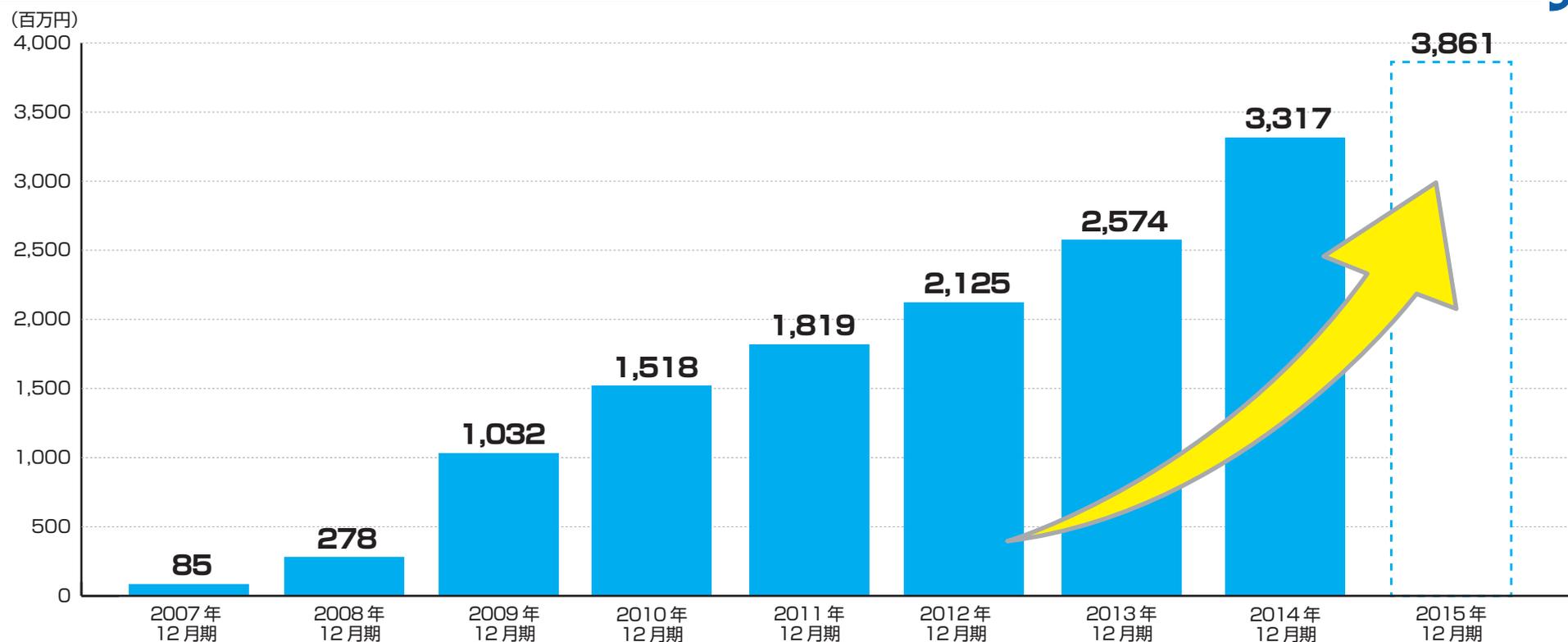


1. 決算概要 貸借対照表

	2015年3月末	2014年12月末	増 減	増減要因
流動資産	1,624,425	1,903,921	△279,496	・ 配当金および納税により預金減少
現金及び預金	1,191,426	1,458,529	△267,103	
固定資産	835,935	831,592	+4,343	
有形・無形資産	435,213	431,009	+4,204	
投資その他の資産	400,721	400,583	+138	
資産合計	2,460,361	2,735,514	△275,153	
流動負債	792,285	1,029,504	△237,219	・ 未払税金の減少
固定負債	243,032	252,644	△9,612	
負債合計	1,035,318	1,282,148	△246,830	
資本金・資本剰余金	676,760	676,760	0	・ 純利益の計上 ・ 配当金の支払
利益剰余金	738,825	771,746	△32,921	
自己株式	△478	△478	0	
純資産合計	1,425,042	1,453,365	△28,323	
負債純資産合計	2,460,361	2,735,514	△275,153	

2. 事業概要

2. 事業概要 通期業績予想



(単位：千円)

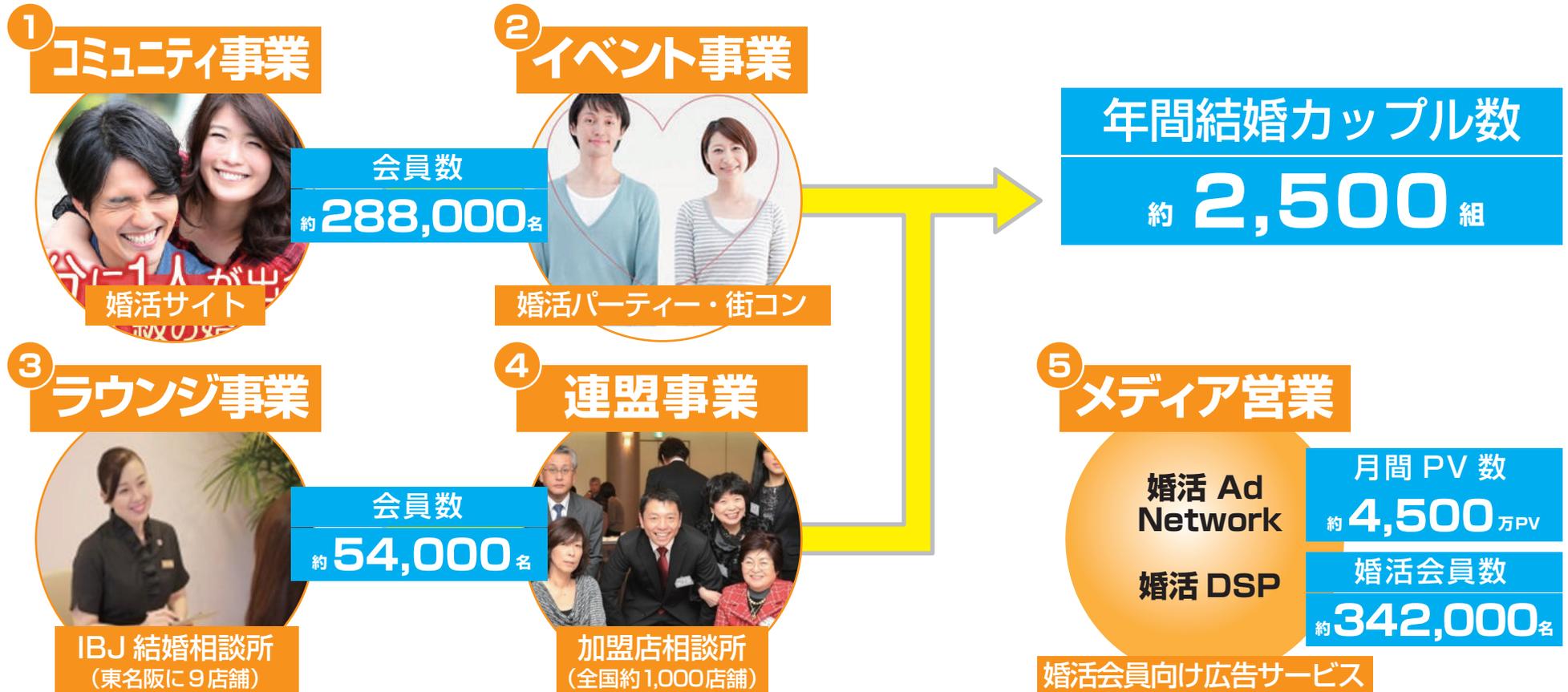
	FY2014 (実績)	FY2015 (業績予想)	増減	増減率
売上高	3,317,143	3,861,744	+544,601	16.4%
営業利益	643,369	785,330	+141,961	22.1%
経常利益	630,247	754,760	+124,513	19.8%
当期純利益	404,708	479,272	+74,564	18.4%

2. 事業概要 全体イメージ

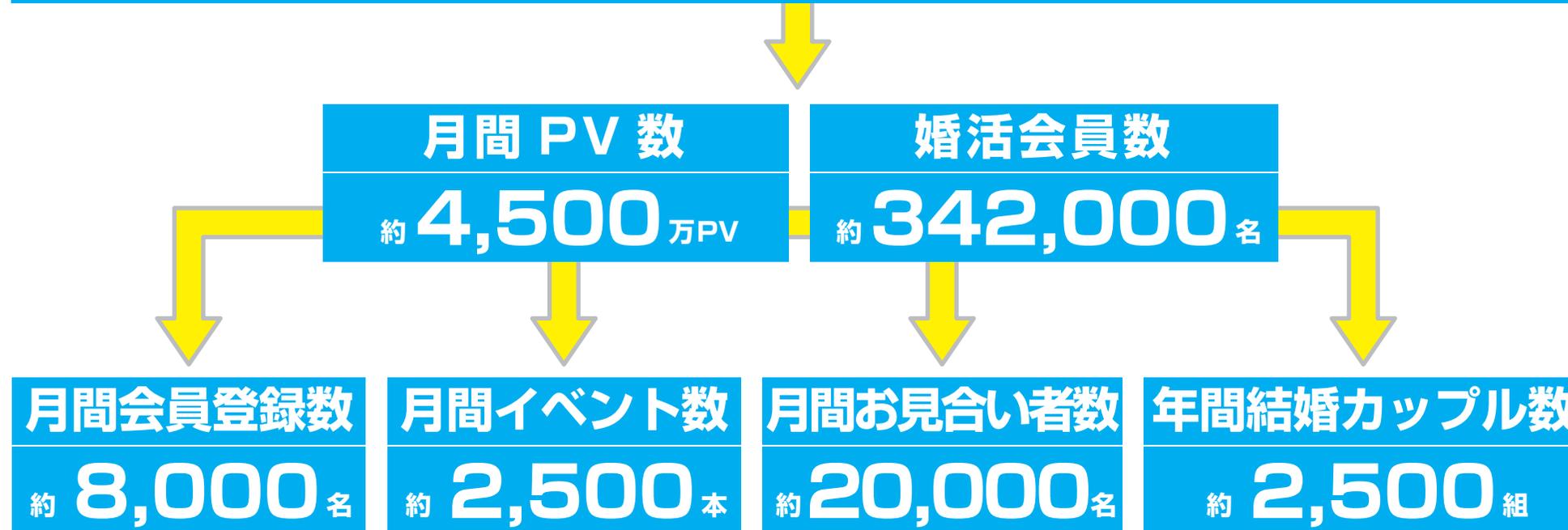
日本最大規模の婚活サービス企業

2015年3月末現在

婚活会員数 約 342,000 名



日本最大規模の集客力と会員数



2. 事業概要 ② イベント事業

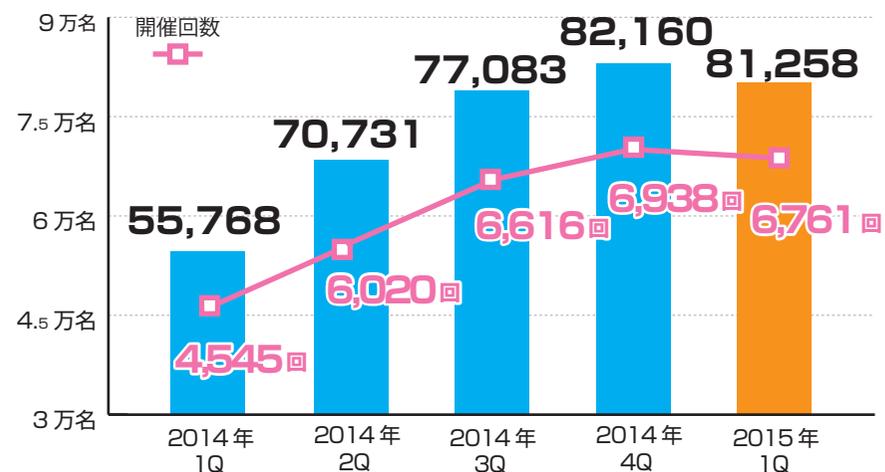
動員数は約 8 万名超

The screenshot shows the PARTY☆PARTY website interface. A large blue overlay box in the bottom right corner displays the following statistics for the 1st Quarter (1Q):

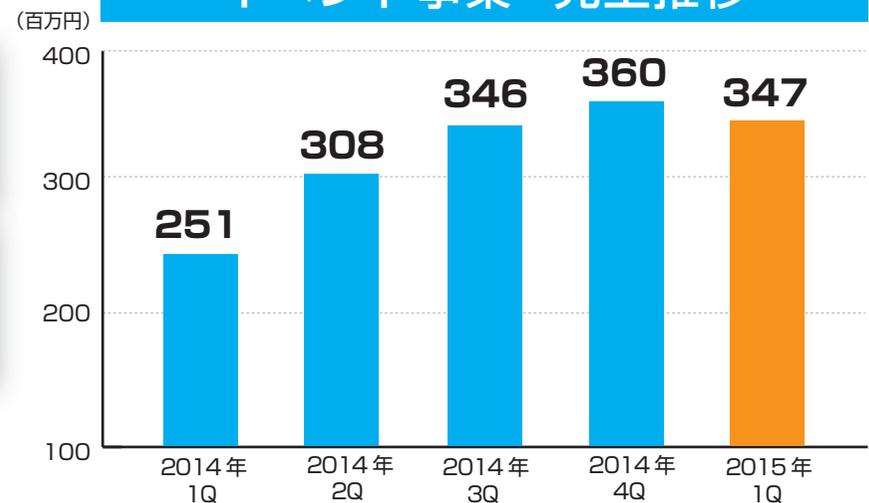
- 動員数 (1Q): 81,258 名
- 開催回数 (1Q): 6,761 回

The website background shows various event listings, including 'ディナー合コン' (Dinner Mix) and '遊園地コン' (Amusement Park Mix), with details on dates, locations, and pricing.

動員数 × 開催回数



イベント事業 - 売上推移



2. 事業概要 ③ ラウンジ事業

成婚率は52%超



婚活ラウンジ IBJメンバーズ

今日を変える、出逢いがある。
成婚主義の結婚相談所で、安心の婚活を。

AM10:00~PM8:00
0120-748-718

結婚する為の相談所選び IBJメンバーズとは? 活動の流れ 成婚率が高い理由 成婚ストーリー コース・料金

成婚率
2014年1月~12月
主要コース成婚率
52.2% **結論。**
婚活は、サポートで変わる。
成婚率とは「成婚退会者数÷全退会者数」で算出される数字です。

成婚率50%以上の理由
カウンセラーサポートの秘密を教えます

まずはお気軽にご相談ください
来店相談のご予約
一歩踏み出そうか迷っている方へ
12月のお見合い開催件数

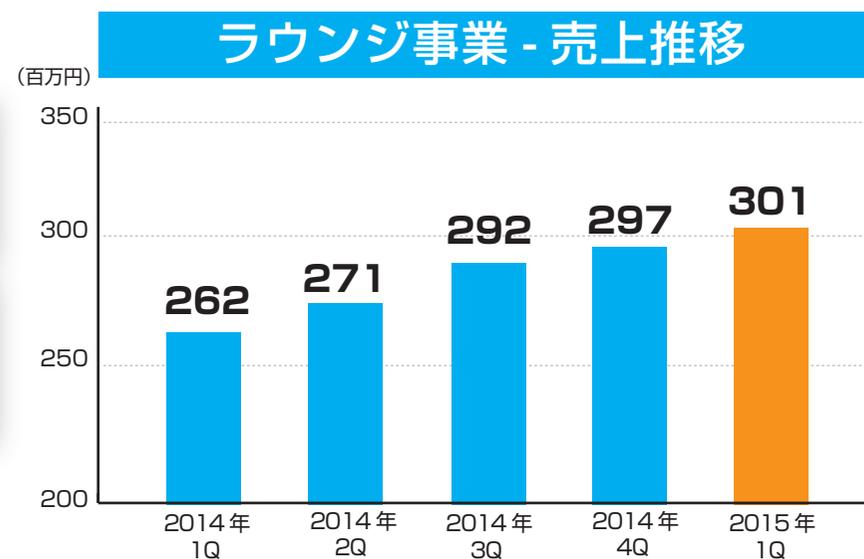
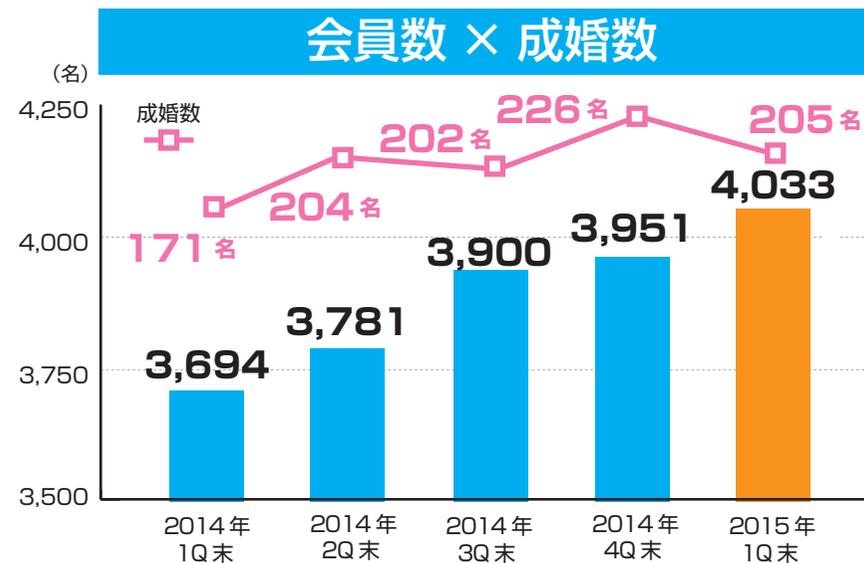
新宿店	479件	名古屋店	136件
銀座店	282件	大阪店	500件
有楽町店	628件	心斎橋店	149件
横浜店	466件	神戸店	186件
大宮店	224件	合計	3,050件

IBJメンバーズを詳しく知りたい方へ
活動中のメンバー紹介
会員データ

IBJメンバーズのサポートについて
自分磨きセミナー
恋愛アカデミー
IBJメンバーならではのサポート
はじめての方でも安心
お見合いサポート

会員数 (1Q末)
4,033名

成婚数 (1Q)
205名



2. 事業概要 ④ 連盟事業

登録会員数は約5.4万名超



おかげさまでIBJは15周年
日本結婚相談所連盟

東日本事務局 03-5324-5657 西日本事務局 06-6344-3763

IBJで独立・開業 結婚相談所の仕事は 相談所収入と開業資金 オーナーインタビュー 連盟本部(IBJ)について

「ご縁がある皆様」を幸せにする
—— 私たちの想いです

独立開業をお考えの方へ
まずはこちらから

結婚相談所を探す
全980社

IBJ登録会員数 2月11日現在
53,399人

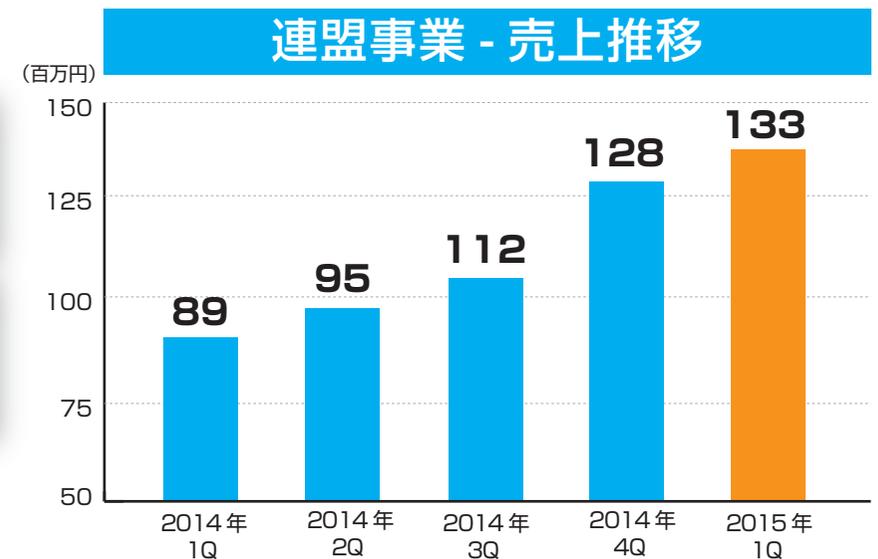
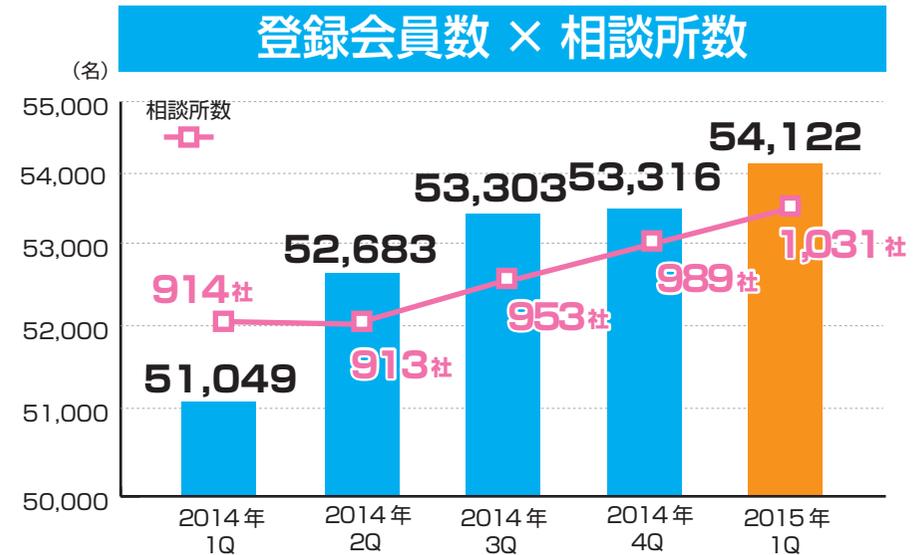
お見合い成立件数 2015年1月度
18,052件

オーナーインタビュー

登録会員数 (1Q末)
54,122名

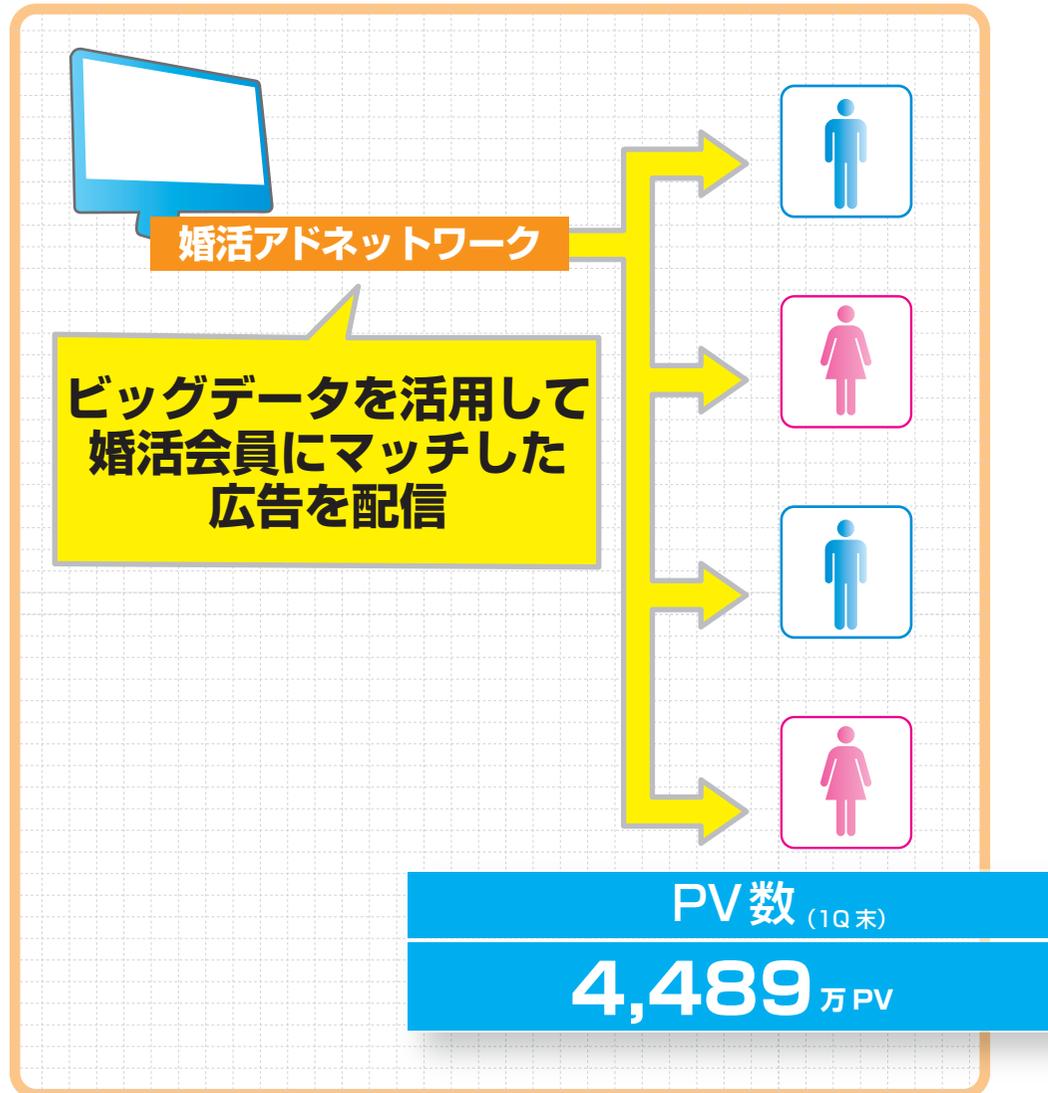
相談所数 (1Q末)
1,031社

結婚相談所
日本最大級の結婚相談所
設立8年で
会員数5.3万人へ成長!!
登録加盟店
989社

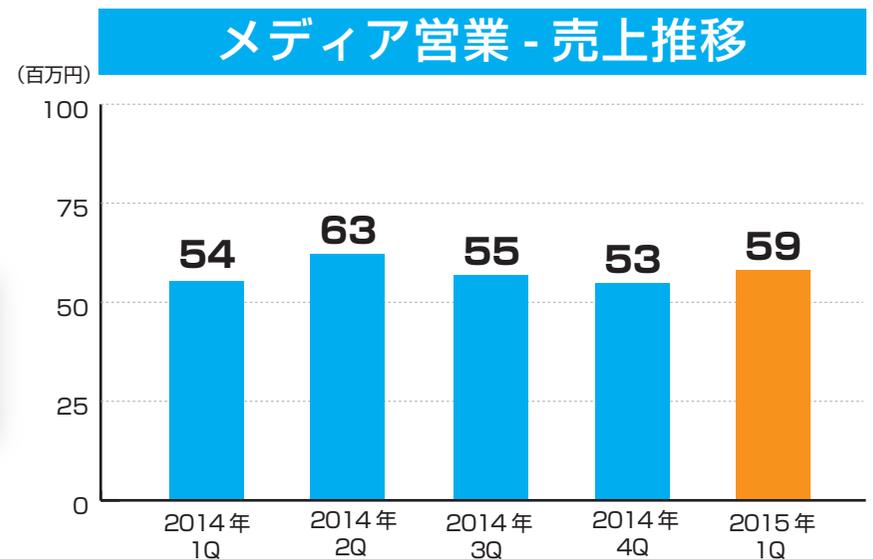
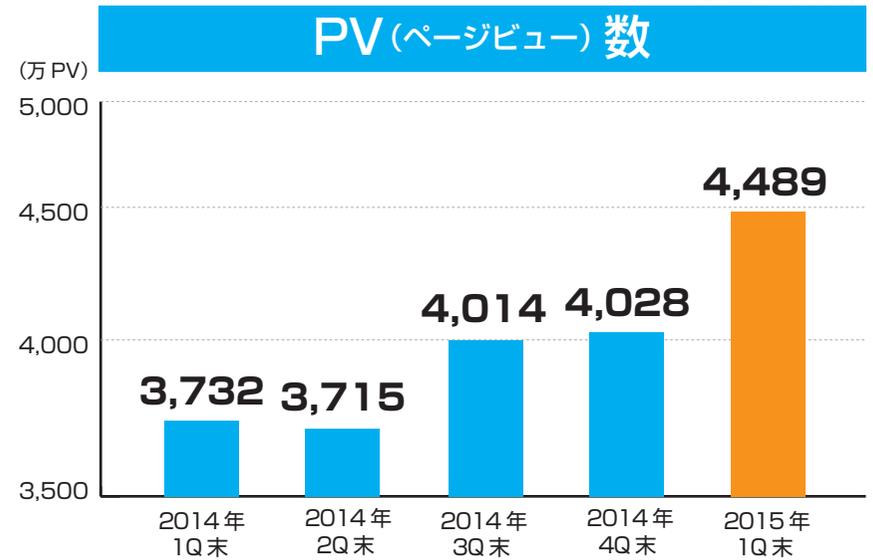


2. 事業概要 ⑤メディア営業

PV 数は約 4,500 万 PV



※IBJ主要サイトのPV数



3. 成長戦略

3. 成長戦略 日本の少子化問題と国策

婚活市場ニーズの高まり

引用元：国立社会保障・人口問題研究所「人口統計資料集」ほか

生涯未婚率上昇



引用元：グーグルトレンド

検索数増加



2,711万人(※1) × 41%(※2) = 1,111万人

婚活者数増加



IBJが婚活市場ニーズに応える！



成婚者数増加

2014年12月期実績



イベント動員数増加

2014年12月期実績



登録会員数増加

2014年12月期実績

日本の国策に応えるIBJ

「少子化問題」 = 「地方の人口減少」

国の政策事例 “子育て&就業支援・住居対策”



子育て支援



就業支援



住居対策

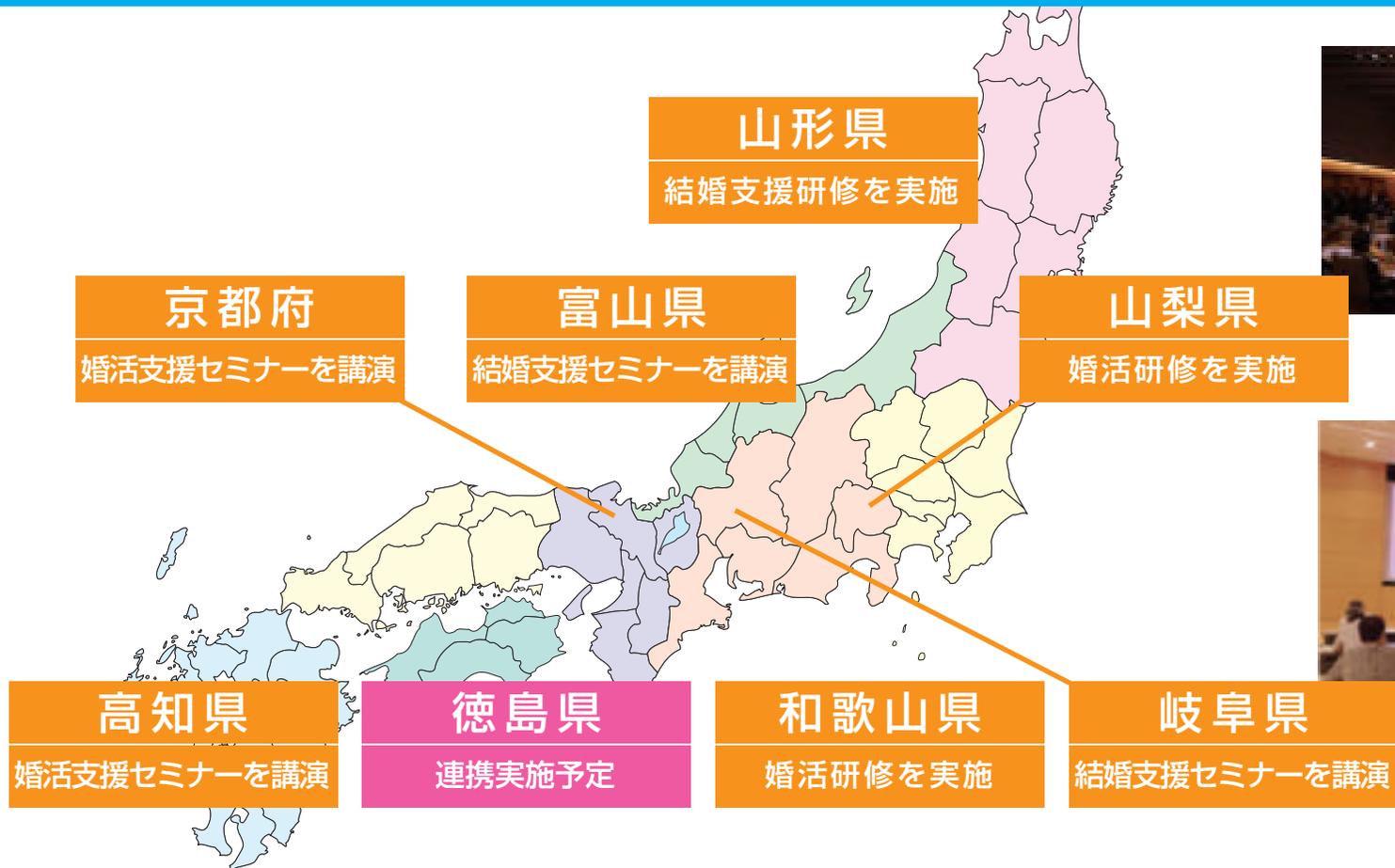
↓ しかし、根本的な問題は・・・

未婚化・晩婚化

IBJは婚活分野で全面支援

行政、地方自治体とも連携

現在 **7** つの府県で実施。問合せ増加中



婚活サポートコンソーシアムの取り組み

第1回 婚活シンポジウム開催予定（6月21日）



婚活サポートコンソーシアム



第1回婚活シンポジウム

「少子化・未婚化時代」に 社会に応える企業とは

スペシャルトークセッション
次世代キーパーソンが語る
「新」少子化討論

～少子化で本当に困る世代のキーパーソンから見た少子化問題とは～

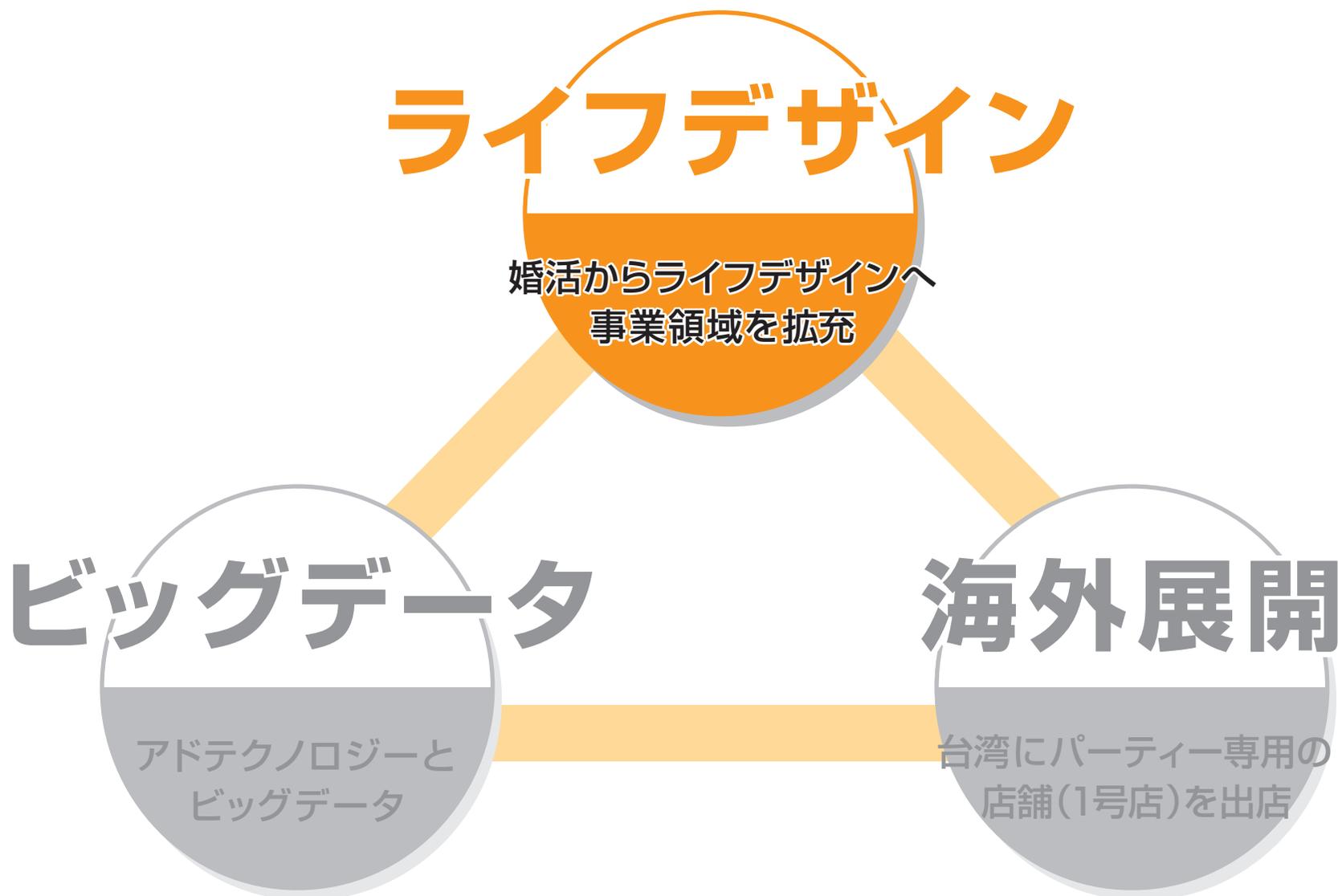
夫婦ひと組あたりの出生率が依然として低迷し、少子化問題はより一層厳しい局面を迎えています。シンポジウムのメインイベントでは国会議員、社会学者、経営者、編集者と、いま最前線で活躍する方々を迎え、これまでにない軽やかな意見交換を行います。少子化問題を考える業界団体である婚活サポートコンソーシアムがお届けするスペシャルトークセッションにご期待ください。

ゲストコメンテーター
小泉進次郎 × 古市憲寿 × 青野慶久 × 畑中雅美

小泉進次郎 (衆議院議員) | 古市憲寿 (社会学者) | 青野慶久 (リゾボクス株式会社代表取締役社長) | 畑中雅美 (編集者)

婚活シンポジウムに小泉進次郎氏など著名人が登壇予定

成長戦略 3つの柱



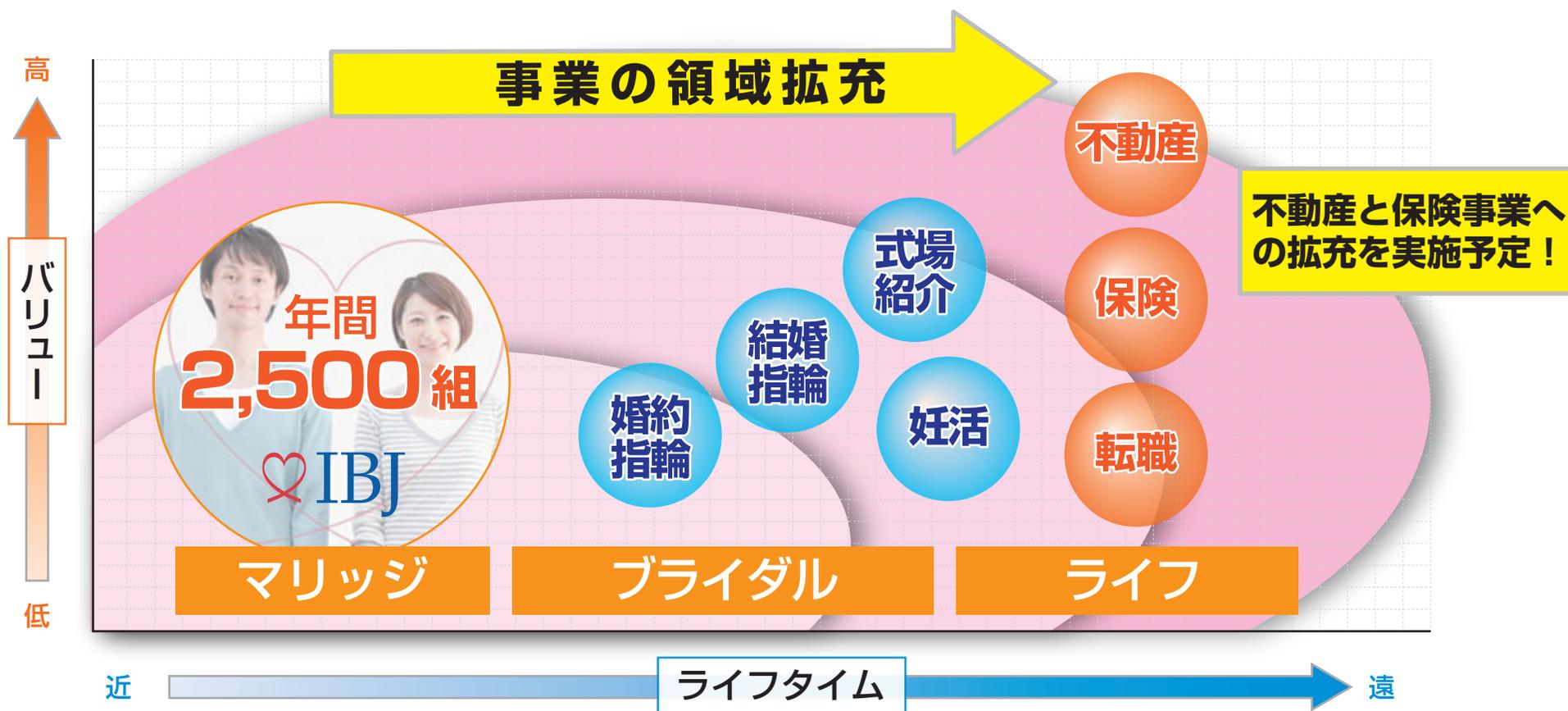
提携によるビジネスメリット

現在、婚礼関連企業 **14** 社と提携

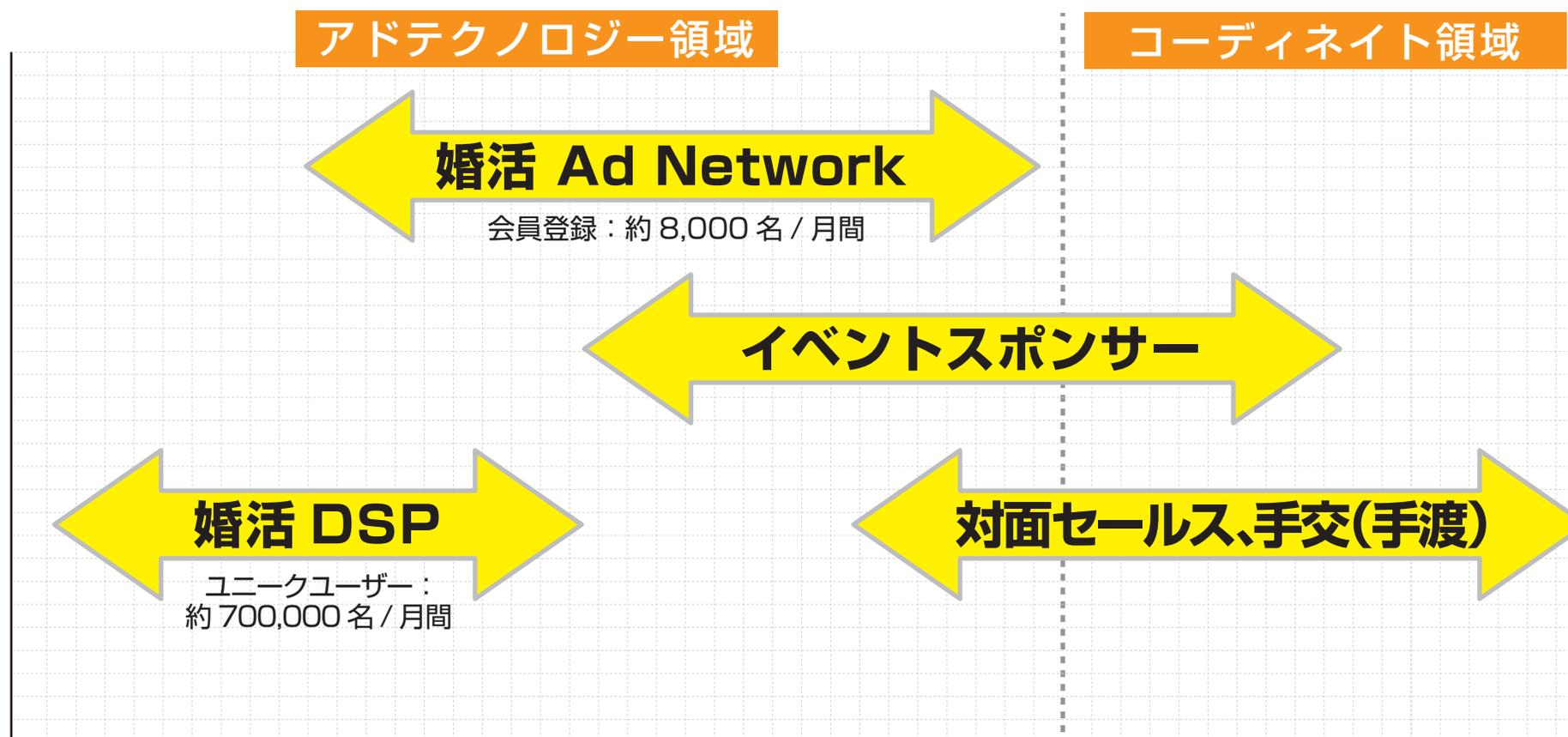


領域拡充によるビジネスメリット

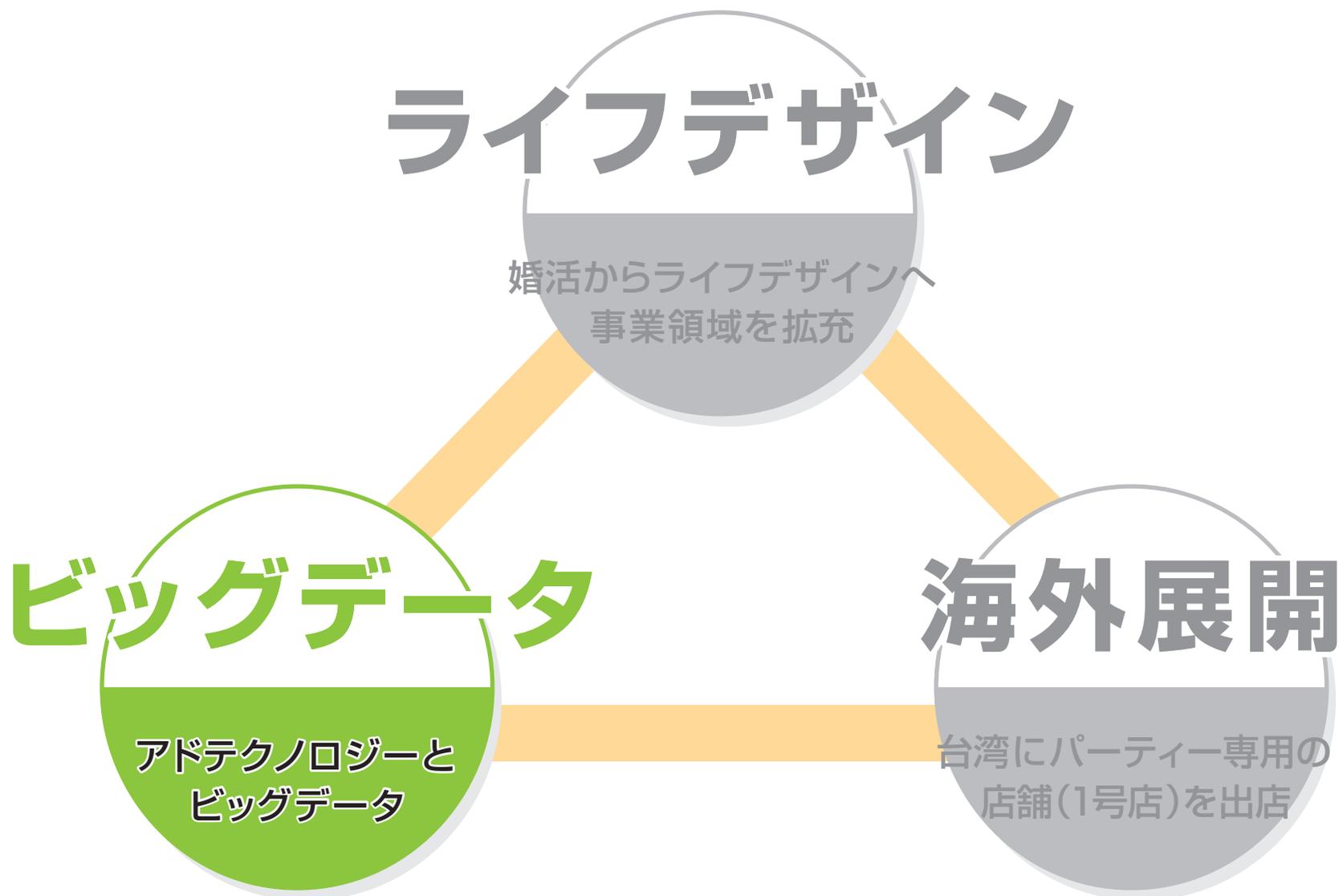
婚活関連のライフデザイン領域へと**拡充**



婚活会員 約342,000名にアプローチ

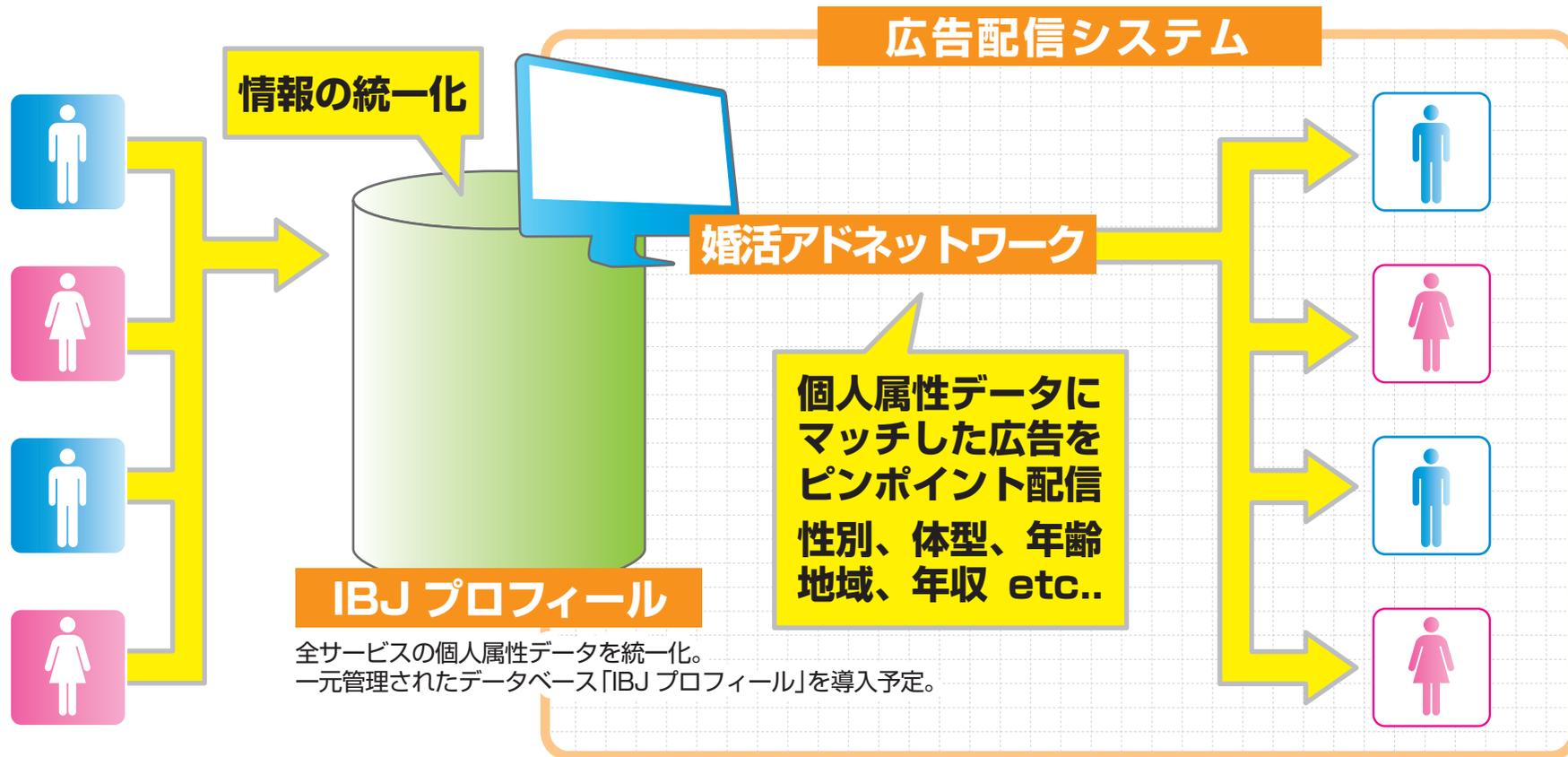


成長戦略 3つの柱

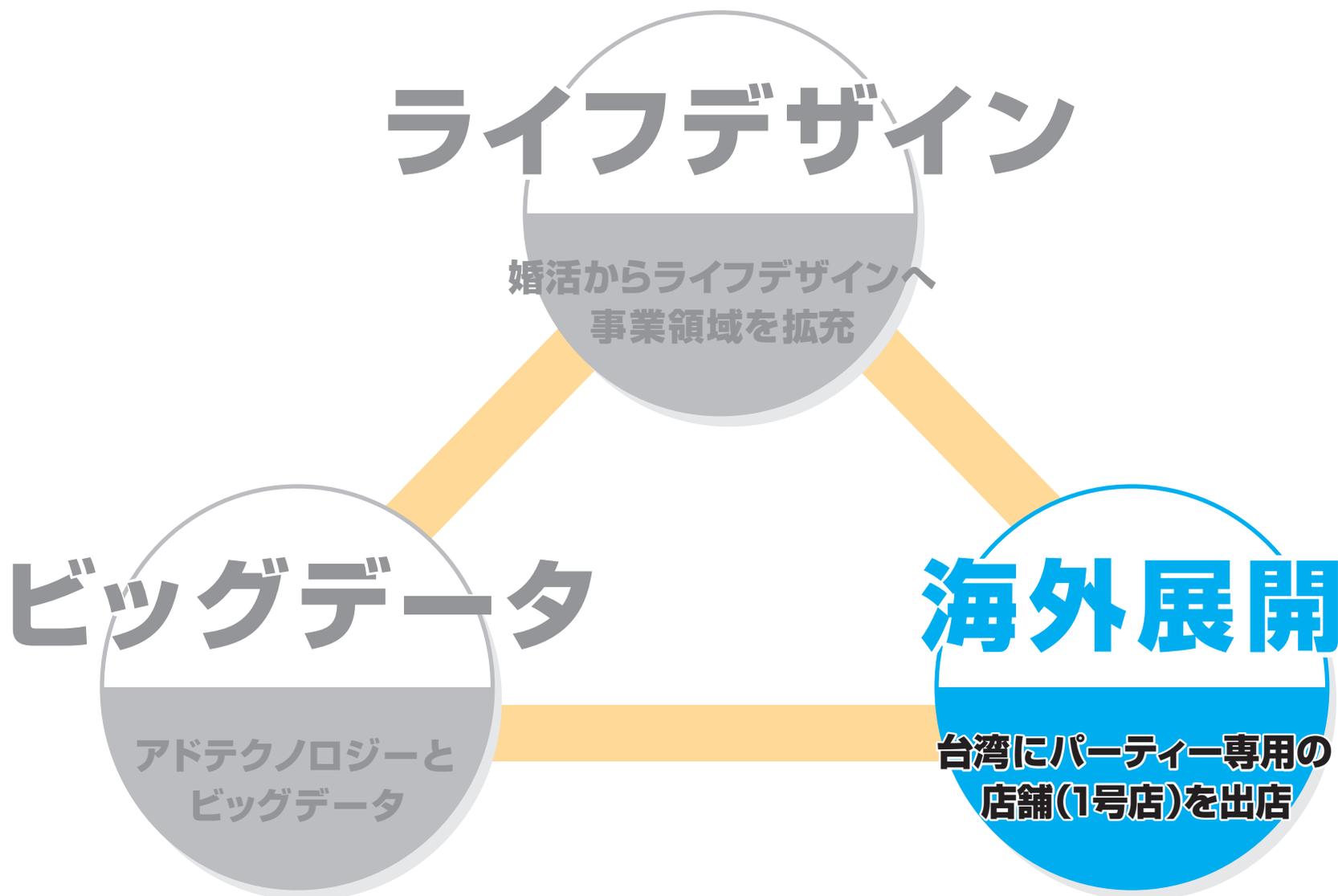


ビッグデータの活用

個人属性データを活用した広告配信システム



成長戦略 3つの柱



3. 成長戦略 台湾でも本格展開

海外でも事業展開

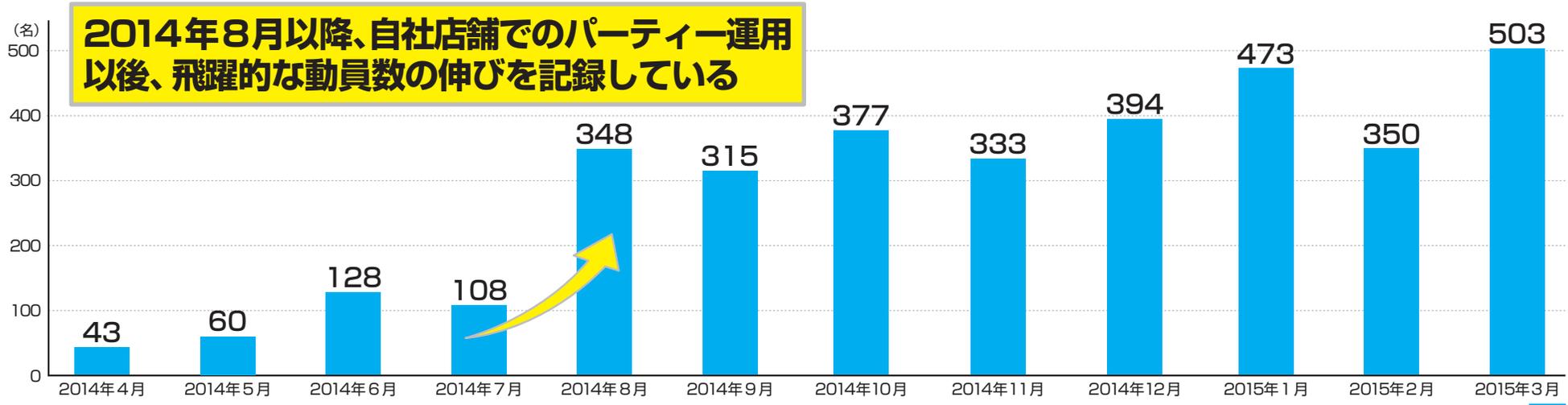
台湾に自社店舗オープン。海外市場で展開！



旧パーティー会場は飲食店舗を利用



新パーティー会場（自社店舗）



4. 參考資料

経営理念は、ご縁がある皆様を幸せにする

社名	株式会社 IBJ（株式会社アイビージェー / IBJ,Inc.）
代表者	代表取締役社長 石坂 茂 / 代表取締役副社長 中本 哲宏
所在地	〒160-0023 東京都新宿区西新宿 1-23-7 新宿ファーストウエスト12F
設立	2006年2月
資本金	338,380千円 ※2014年12月末現在
決算期	12月
事業内容	コミュニティ（婚活サイト）事業 / イベント（パーティー・合コン・街コン）事業 / 直営婚活ラウンジ事業 結婚相談所連盟事業 / ライフデザインメディア事業
スタッフ数	242名 ※2015年3月末現在
拠点	18拠点 ※2015年3月末現在 新宿（4拠点）・銀座・有楽町・東京・恵比寿（2拠点）・仙台・横浜・大宮・大阪（2拠点）・心斎橋 神戸・名古屋（2拠点）

2015年は設立15周年

2000年	株式会社ブライダルネットを設立。 日本初のインターネット結婚情報サービス「ブライダルネット」本格オープン。
2003年	ヤフー株式会社の要請により100%子会社となり、Yahoo!JAPANの婚活サービスを構築。
2004年	国家公務員共済組合連合会(KKR)の福利厚生サービスを受託。
2006年	現経営陣によるMBOにより、ヤフー株式会社より独立。 株式会社IBJを設立し、日本結婚相談所連盟事業を開始。第2創業期へ。
2007年	銀座と新宿に、直営ラウンジを新規出店し、ラウンジ事業を開始。ウェブとリアル融合が本格的にスタート。 株式会社日本ブライダルコミュニティー(NBC)の子会社化を実施。
2010年	創業10周年。婚活オペレーションシステム「IBJS」をフルリニューアル。

次頁へ続く

4. 参考資料 企業沿革

設立15年を迎え、さらなる飛躍へ

2011年	婚活サイト「ブライダルネット」をフルリニューアル。 日本最大規模のソーシャル婚活メディアへと成長。
2012年	大阪証券取引所（現：東京証券取引所）JASDAQ（スタンダード）に株式上場。
2014年	東京証券取引所 市場第二部へ市場変更。



お問い合わせ先

株式会社 IBJ（株式会社アイビージェー / IBJ,Inc.）
〒160-0023 東京都新宿区西新宿 1-23-7 新宿ファーストウエスト 12F
財務経理部
TEL:03-5324-5660 FAX : 03-5324-5667 Mail : ir@ibjapan.jp

**この資料は投資家の参考に資するため、
株式会社 IBJ（以下、当社）の現状をご理解頂くことを目的として、当社が作成したものです。
当資料に記載された内容は、
2015年5月現在において一般的に認識されている
経済・社会等の情勢及び当社が合理的に判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、
経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。**