

2016年3月期 第1四半期
(2015年4月~6月)
決算説明資料



(東証第1部 証券コード：9422)

CONEXIO

人をつなく、価値をつなく

コネクシオ株式会社

Copyright© CONEXIO Corporation All Right Reserved.

投資家の皆様へのご注意

- ◆当社が開示する情報の中には、「将来の見通しに関する記述」が含まれていることがありますが、これらは現在において入手可能な情報及び仮定に基づき当社が作成したものであり、その内容を保証するものではありません。
- ◆実際の業績等はさまざまな要因により大きく異なる可能性があります。

目次

1 2016年3月期第1四半期 決算概要

2 セグメント別の業績/取り組み

目次

1 2016年3月期第1四半期 決算概要

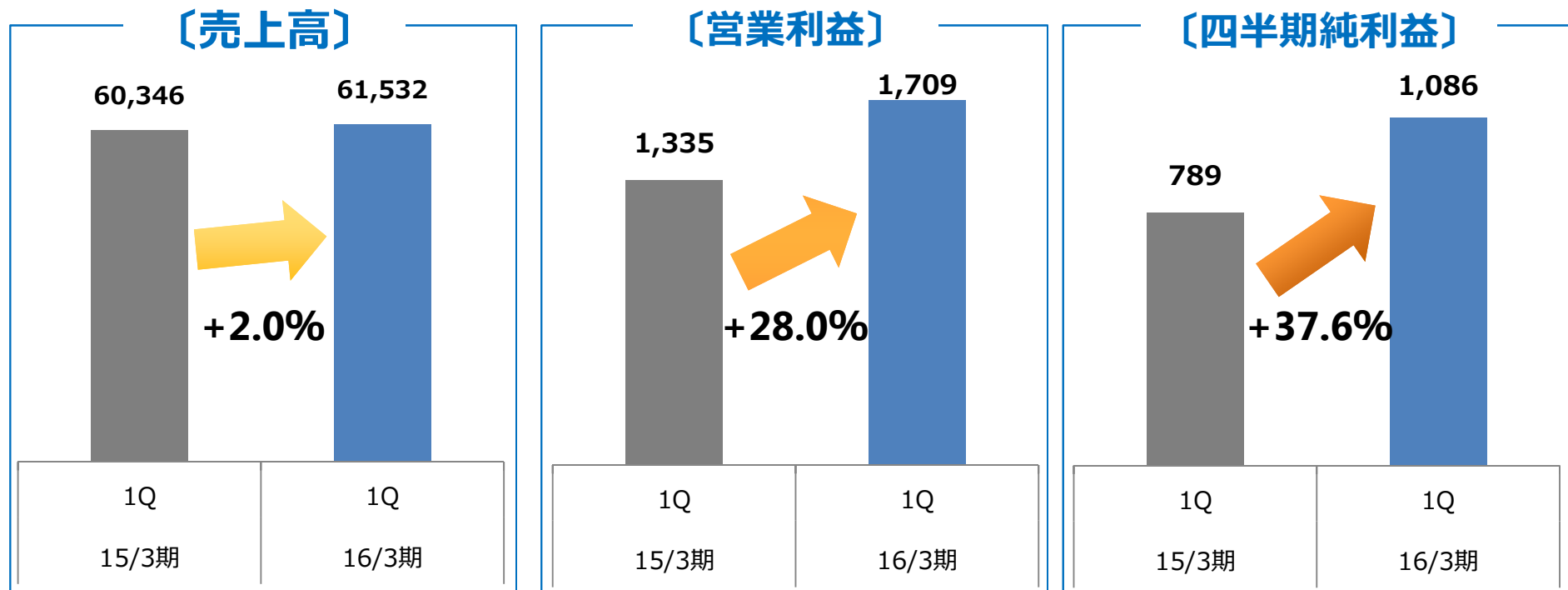
2 セグメント別の業績/取り組み

決算ハイライト

前年同期比 増収増益 (営業利益+28.0%)

- ✓ 通信キャリアからの手数料が減少
- ✓ 携帯周辺商材やコンテンツの販売が増加
- ✓ コスト構造改革により販売管理費が減少

[単位：百万円]



第1四半期決算概況

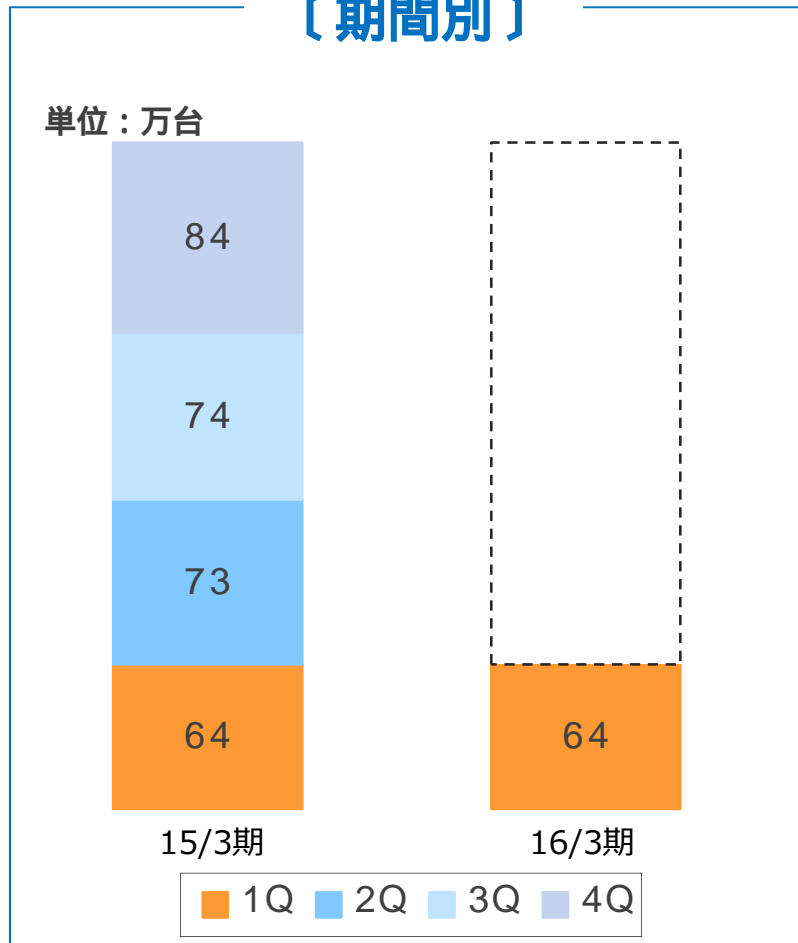
[単位：万台/百万円]

	14/4-6月 1Q A	15/4-6月 1Q B	増減率 B/A	2016/3通期 予想 C	進捗率 B/C
	販売台数(万台)	64	64	△0.1%	-
売上高	60,346	61,532	+2.0%	285,000	21.6%
売上総利益	10,495	10,662	+1.6%	-	-
販売管理費	9,160	8,953	△2.3%	-	-
営業利益	1,335	1,709	+28.0%	8,150	21.0%
経常利益	1,375	1,726	+25.5%	8,250	20.9%
税引前四半期純利益	1,316	1,713	+30.2%	-	-
四半期純利益	789	1,086	+37.6%	5,030	21.6%
EBITDA	1,916	2,262	+18.1%	-	-

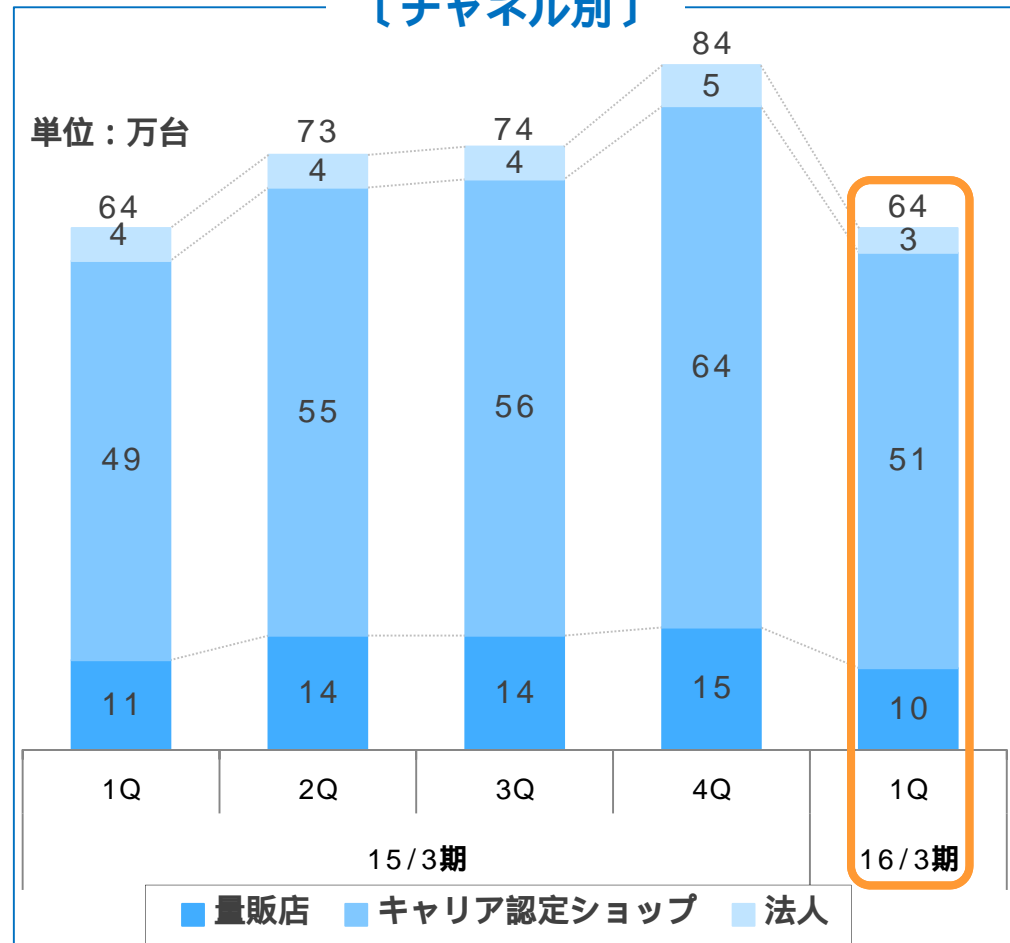
販売台数実績

販売台数は前年並み、キャリア認定ショップで微増

〔期間別〕

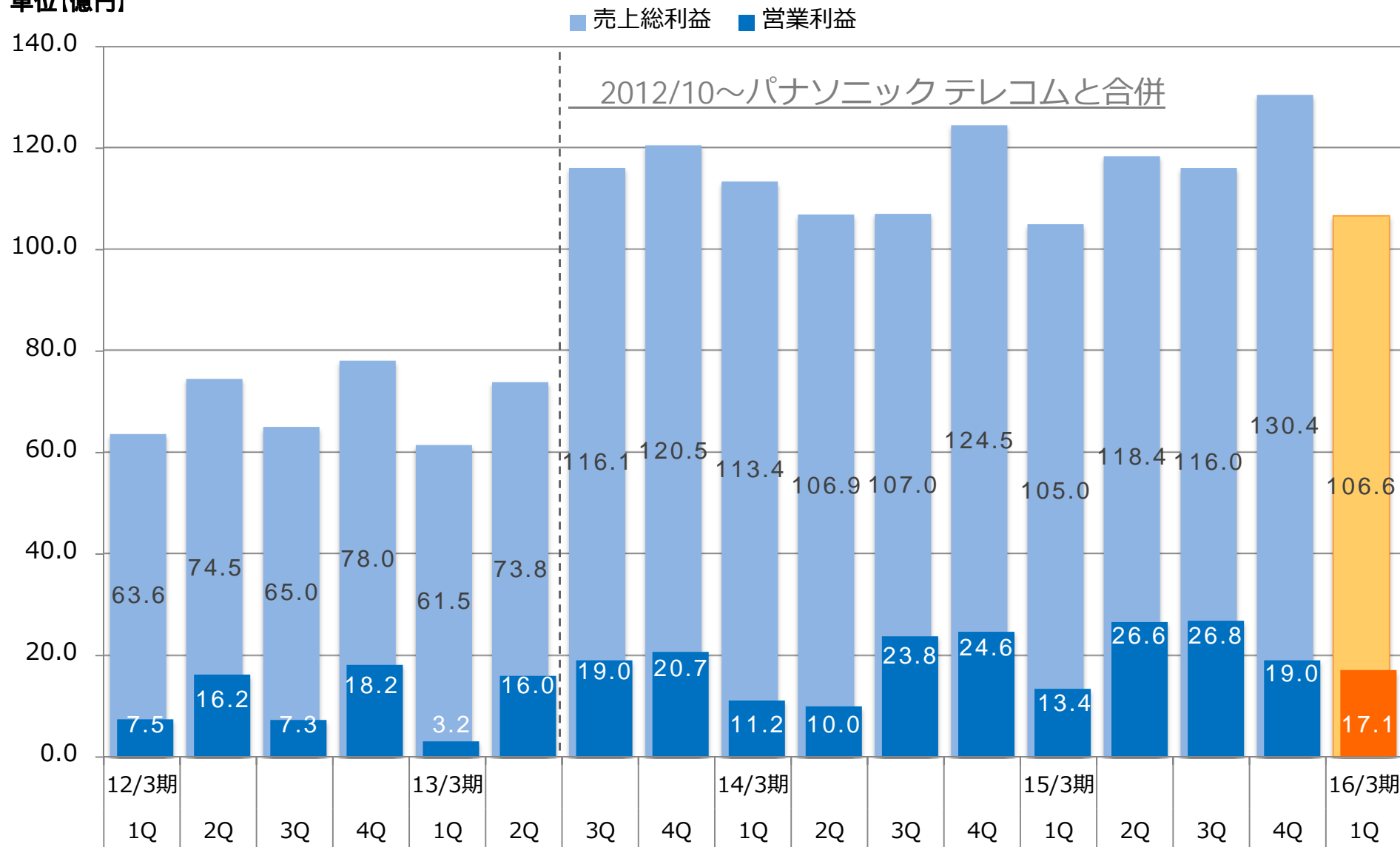


〔チャンネル別〕



四半期業績推移

単位(億円)



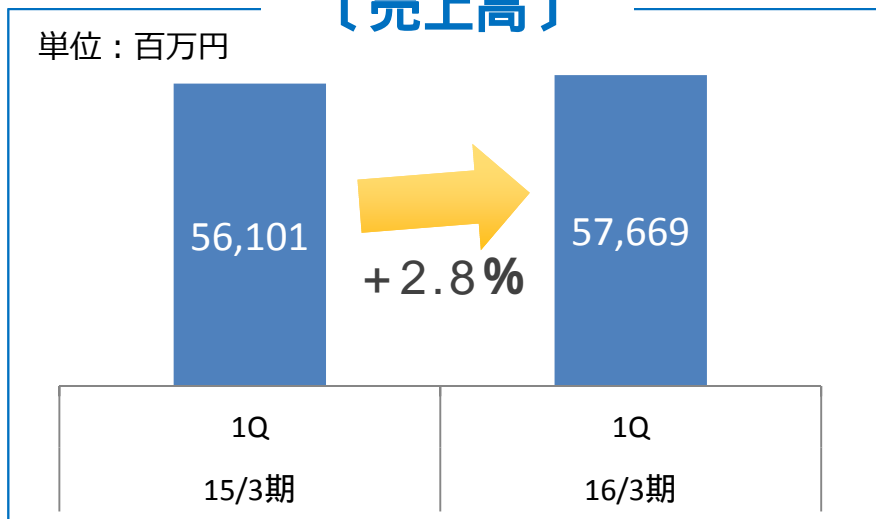
目次

1 2016年3月期第1四半期 決算概要

2 セグメント別の業績/取り組み

コンシューマ事業

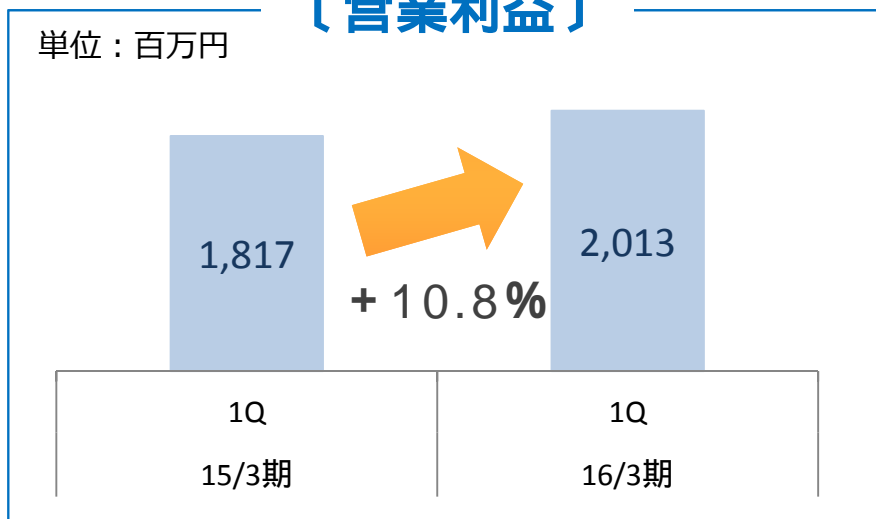
〔売上高〕



<売上高の微増要因>

- ▶ アクセサリー等の携帯周辺商材の
販売増加

〔営業利益〕



<増益要因>

- ▶ 2台目需要のタブレット端末販売
に注力
- ▶ 通信キャリアコンテンツ好調
- ▶ 携帯周辺商材 引き続き堅調
- ▶ nexi（ネクシィ）好調

スマホの「HOME画面・ロック画面」に、
 「nexi（ネクシィ）」を常設し、
 スマホライフサポートサービスを提供します

「nexi（ネクシィ）」とは、当社が独自にサービス展開するスマホポータルサイト。
 スマホをより快適に使いこなす方法をご紹介します。



スマホを
便利に



- 日常情報（ニュース・天気・占い）
- アプリショートカット
- 厳選コンテンツ



ちょっぴり、
お得に



- コンビニ・ランチクーポン提供
- 優待価格でサービスご提供
※宿泊・グルメ・レジャー施設など
- ドコモポイントの付与



スマホを
快適に



- SDカード販売
- ガラスフィルム販売
- スマホケース販売



光回線販売の積極的な提案を実施

光回線契約専用 カウンターの設置



手続きカウンターの一部に
光回線契約専用カウンター設置
お申し込みからご相談まで受付

**ドコモ光
相談カウンター**

専任スタッフ の配置



光回線のご案内をする
専任スタッフ配置
フロアでお客様へ光回線の
メリットをご案内



アンケートの実施

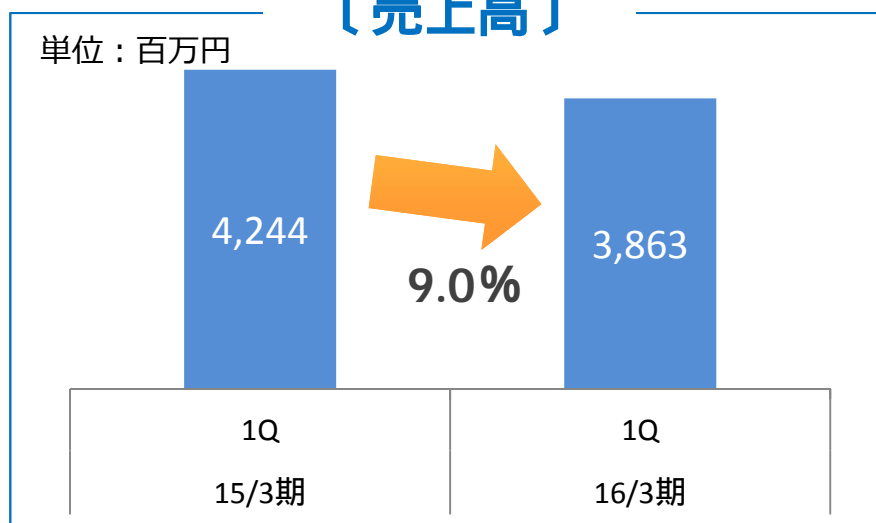


お手続きまでお待ちいただく場合、
事前に必要な情報を記載した
アンケートを実施
スムーズなお手続きを実現



法人事業

〔売上高〕



＜売上高の減少要因＞

- ▶ 大型案件が少なく、法人顧客向けの端末販売が低調

〔営業利益〕



＜減益要因＞

- ▶ 販売台数の減少
- ▶ 運用管理業務の受託が低調
- ▶ プリペイドカード(POSAカード)は引き続き好調

継続的に注力しており、徐々に導入が増えている

営業力UP!!
ガイドブック発行



Salesforceの有効性や活用事例を
分かりやすくまとめた
ガイドブックを発行



アプリケーション
運用にも対応



ヘルプデスクのサポート
範囲を拡張
Salesforceの運用も対応開始



NTTドコモ
ビジネスプラスの
ラインナップとして
取扱開始



NTTドコモの法人企業向けアプリケーション
パッケージ『ビジネスプラス』に提供

新規販路を始め、引き続き好調に推移

- 従来より、大手コンビニチェーン店 各社向けに販売展開
- 2015年3月より、新たな販路としてココストアグループを開拓
- 同グループでは、6月からレジ横什器の導入も実施しており販売堅調

ココストアグループでの取り組み



New

レジ横にプリペイド
カードを展示する什器
を設置

販売増加

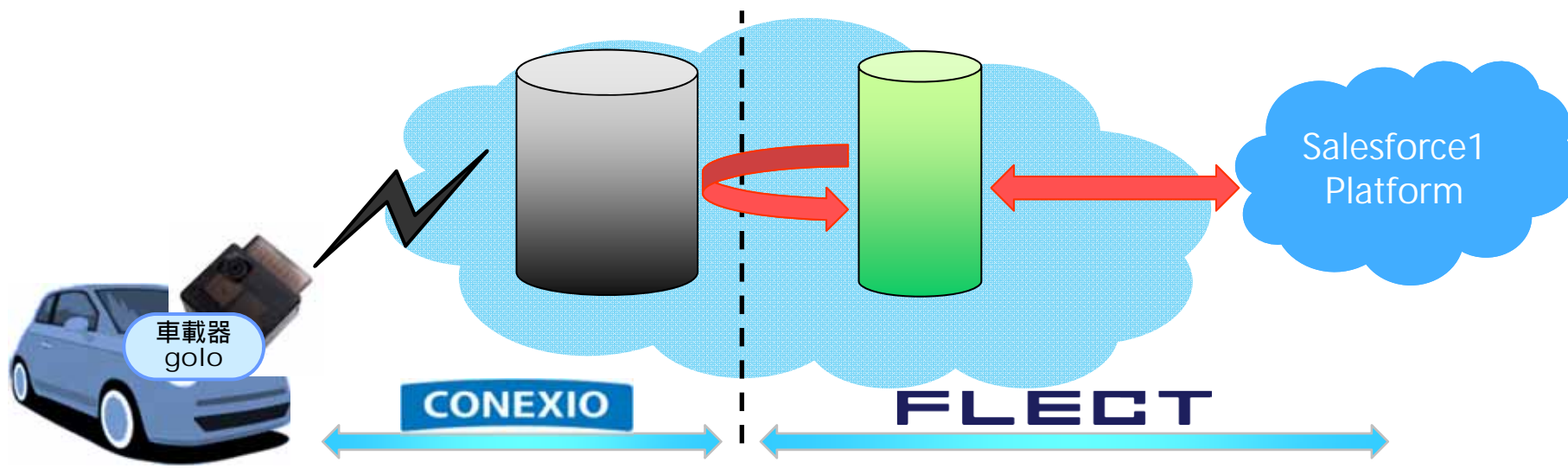
※POSAカードとは、「Point of Sales Activation」の略称で、インコム・ジャパン株式会社の登録商標です。
POSA (ポサ) カードは、レジでのお支払いが確定した時点で初めて、対象のカードが使用可能となる (有効化される) カードです。

車両のデータをクラウドに連携する新たなサービス

Cariot (=“Car (クルマ) ”+“IoT”) サービス

クルマにつながるアプリケーションを容易に構築できるサービス

「Cariot (キャリオット)」は、クルマに接続する OBD-II (1) デバイスから車両の位置、速度、燃費をはじめクルマの幅広いデータを取得し、クラウドを介して、Salesforce1 Platform (2) と連携することで、コネクテッド・カー (3) を容易に実現するサービス

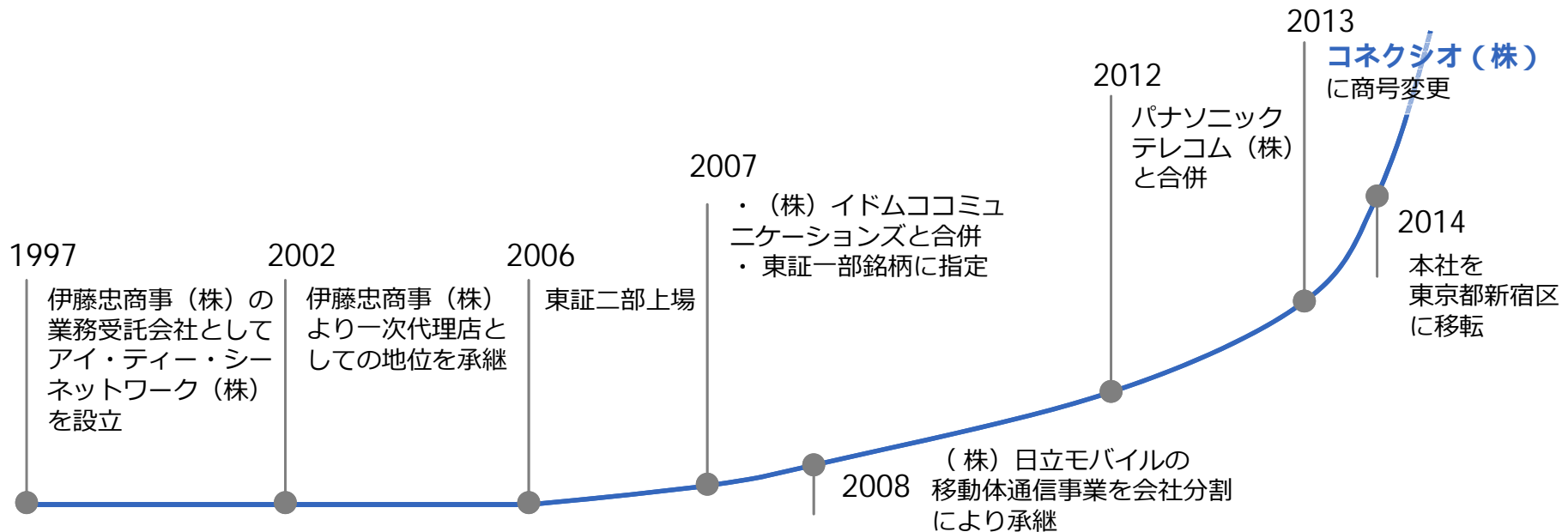


- 1 OBD-IIとは、On Board Diagnosis second generation の略。自動車の故障診断における国際規格。
- 2 Salesforce1 Platformとは、ビジネスアプリケーション開発のためのクラウド型プラットフォーム。クリック操作やコードを活用して、カスタムアプリケーションを速やかに開発できることが特長。
- 3 コネクテッド・カーとは、インターネットと常時接続 (コネクト) しているクルマのこと。

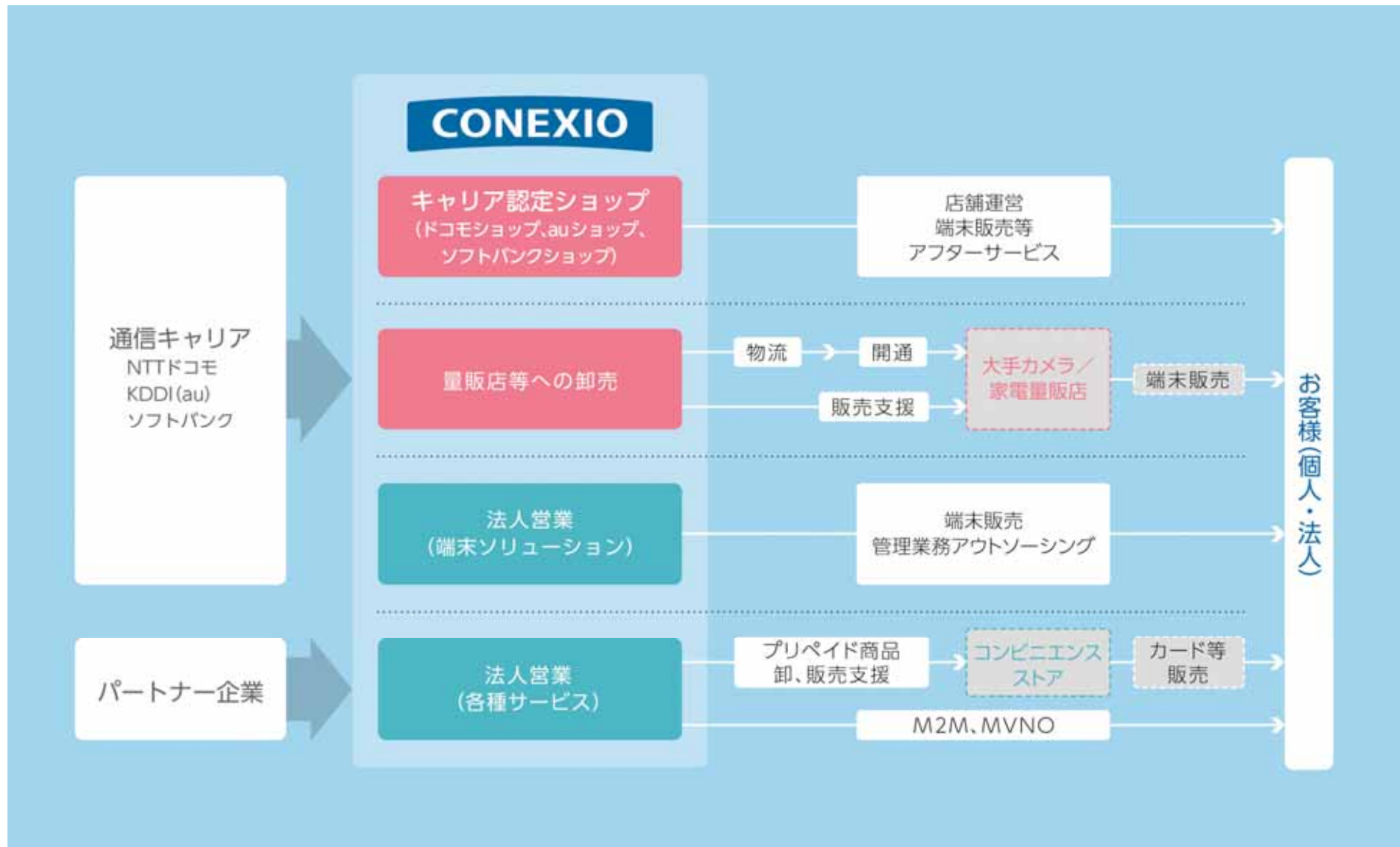
参考資料：会社概要

会社概要・沿革

商号	コネクシオ株式会社 CONEXIO Corporation
本社	〒160-6137 東京都新宿区西新宿8-17-1 新宿グランドタワー37F
資本金	27億円
決算期	3月(年1回)
設立	1997年8月
主要株主	伊藤忠商事株式会社
従業員数	5,252名 (2015年6月30日現在)
取引銀行	みずほ銀行/三井住友銀行/三井住友信託銀行/三菱UFJ信託銀行/りそな銀行
株式上市市場	東証一部(証券コード9422)



当社のビジネスモデル

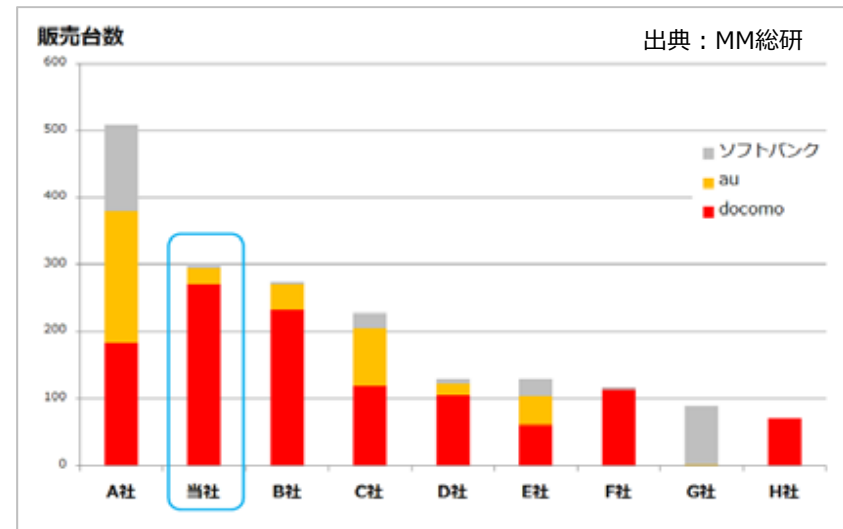


当社の特長

▶ 業界第2位の代理店

総販売台数300万台規模となり
業界3強の一角に

2015年3月期の販売実績合計



▶ NTTドコモNO.1代理店

全国販売台数、東名阪販売台数、
キャリアショップ数ともに1位

- 店頭個人会員 834万回線超
- キャリアショップ 423店舗

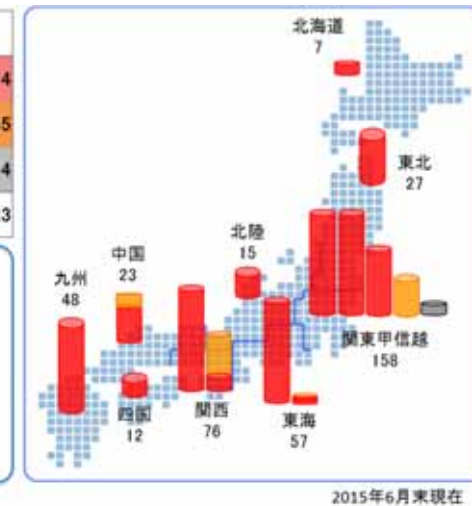
2015年6月末現在

	直営	運営	計
docomo	244	130	374
au	21	24	45
SB	4	0	4
計	269	154	423

店舗の新設・閉鎖・移転・改装

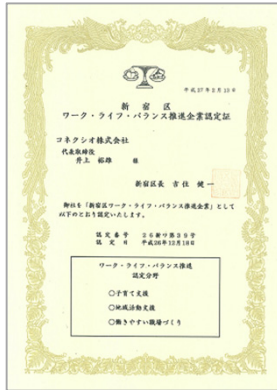
- 【移転】
- ・ドコモショップ藤井寺店
 - ・ドコモショップフェニックスガーデンうきのじょう店
 - ・ドコモショップ府中本宿店
 - ・ドコモショップ浜田山店
 - ・ドコモショップ豊田店

- 【改装】
- ・ドコモショップエアポートウォーク名古屋店



当社のCSR活動

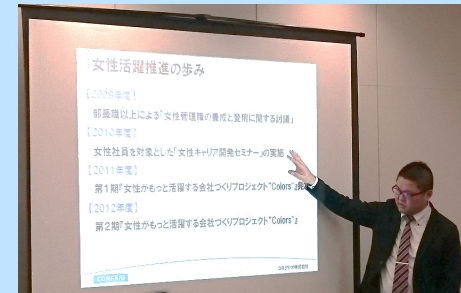
新宿区のワーク・ライフ・バランス推進企業に認定



2015年2月認定



女性活躍推進セミナーにて当社事例のご紹介



CONEXIO

2014年度東洋経済 ホワイト企業ランキング【中堅企業版】

順位 (CSR順位)	社名	業種	CSR合計 (300)	人材活用 (100)	環境 (100)	企業統治 +社会性 (100)	ROE (%)
1 (92)	アシックス	その他製品	263.4	89.5	87.0	86.9	11.1
2 (128)	SCSK	情報・通信業	257.3	86.8	79.7	90.8	13.9
3 (122)	アンリツ	電気機器	255.8	78.9	91.3	85.6	16.0
12 (236)	リンナイ	金属製品	211.6	52.6	81.2	77.8	11.2
13 (322)	コネクシオ	情報・通信業	199.2	73.7	46.4	79.1	11.6
14 (—)	セブン銀行	銀行業	197.6	78.9	43.5	75.2	13.9
15 (316)	トランスコスモス	情報	197.6	72.4	55.1	68.0	10.6
16 (285)	日本オラクル	情報	197.6	80.3	40.6	69.9	30.9

13位!

出典元：東洋経済オンライン「ホワイト企業」、お得度高い中堅トップ20

「くるみんマーク」取得



2013年10月に厚生労働省が制定している「次世代育成支援対策推進法」に基づく「子育てサポート企業」に認定され、次世代認定マーク「くるみん」を取得

IRに関するお問い合わせ先

IRに関するお問い合わせは、ホームページのお問い合わせフォームより受け付けております

担当部署

経営企画部 広報・IR課

TEL : 03-5331-3702

◆ホームページ
http://www.conexio.co.jp/ir/index.html

投資家情報

トップページ > 投資家情報

- 投資家情報
 - IR ニュース
 - IRライブラリ
 - 株価情報
 - IR スケジュール
 - 株式情報
 - 財務データ・業績ハイライト
 - IRメール配信
 - よくあるご質問
 - 注意事項
 - IRへのお問い合わせ

投資家の皆様へ

株主、投資家の皆様におかれましては益々ご清平業は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

コネクシオのコンシューマ事業は、全国各地域の店舗を運営しており、ドコモショップの運営店舗数にラスの事業展開を誇っております。

法人事業は、スマートフォンやタブレットの販売に合わせた携帯関連ソリューションサービスのプライベートカード等の商品販売、M2M/IoTサービス。

業界のリーディングカンパニーの1社として市場以上にES（従業員満足）を充実させ、業界で抜き差し支えのない企業を目指してまいります。

今後ともさらなる企業価値の持続的向上を図り、企業を応援してまいりますので、株主・投資家も一層のご支援を賜りますよう、宜しくお願いいたします。

お問合せフォーム

お問い合わせの内容によっては、ご回答にお時間を要する、またはご回答で差がわる場合がございます。また、当社からご回答した内容について、その一部または全部を転載、2次利用することをご遠慮ください。

ご記入いただいた個人情報、お問い合わせの対応に必要な範囲内で使用させていただきます。
[個人情報保護について](#)

必要事項をご入力の上、送信ボタンを押してください。

お問い合わせ内容 [必須] ※全角1,000文字まで	<input type="text"/>
会社名	<input type="text"/>
部署名	<input type="text"/>
お名前(漢字) [必須]	<input type="text"/>
お名前(カナ) [必須]	<input type="text"/>
メールアドレス [必須]	<input type="text"/> (確認用)
電話番号	<input type="text"/>
郵便番号	<input type="text"/>
都道府県	<input type="text"/>
住所	<input type="text"/>

送信 リセット

ご登録される情報は、暗号化された通信回線により保護され、プライバシーマークやISO27001/ISO9000/ISO14001の認証を取得している株式会社スパイラルシステムによる高度なセキュリティ体制で安全に管理されます。

クリックして登録
送信の前に
SPARAL 安全確認を。

IRニュース
最新のリリース情報やリリースのバックナンバーを随時掲載

IRライブラリ
IR資料をリリースごとに見やすく表示

【参考】全国携帯電話販売代理店協会

当社は、一般社団法人 全国携帯電話販売代理店協会 の設立に参画して、副会長会社として重要な役割を担い、消費者の苦情縮減・店頭販売サービス向上に向けた取り組みを推進しています

ホームページ

<http://www.keitai.or.jp/>

