

# 第12期 第2四半期決算説明会

(2015年1月1日～6月30日)

2015年8月5日  
株式会社ワイヤレスゲート  
(東証マザーズ:9419)



## 中間連結業績ハイライト

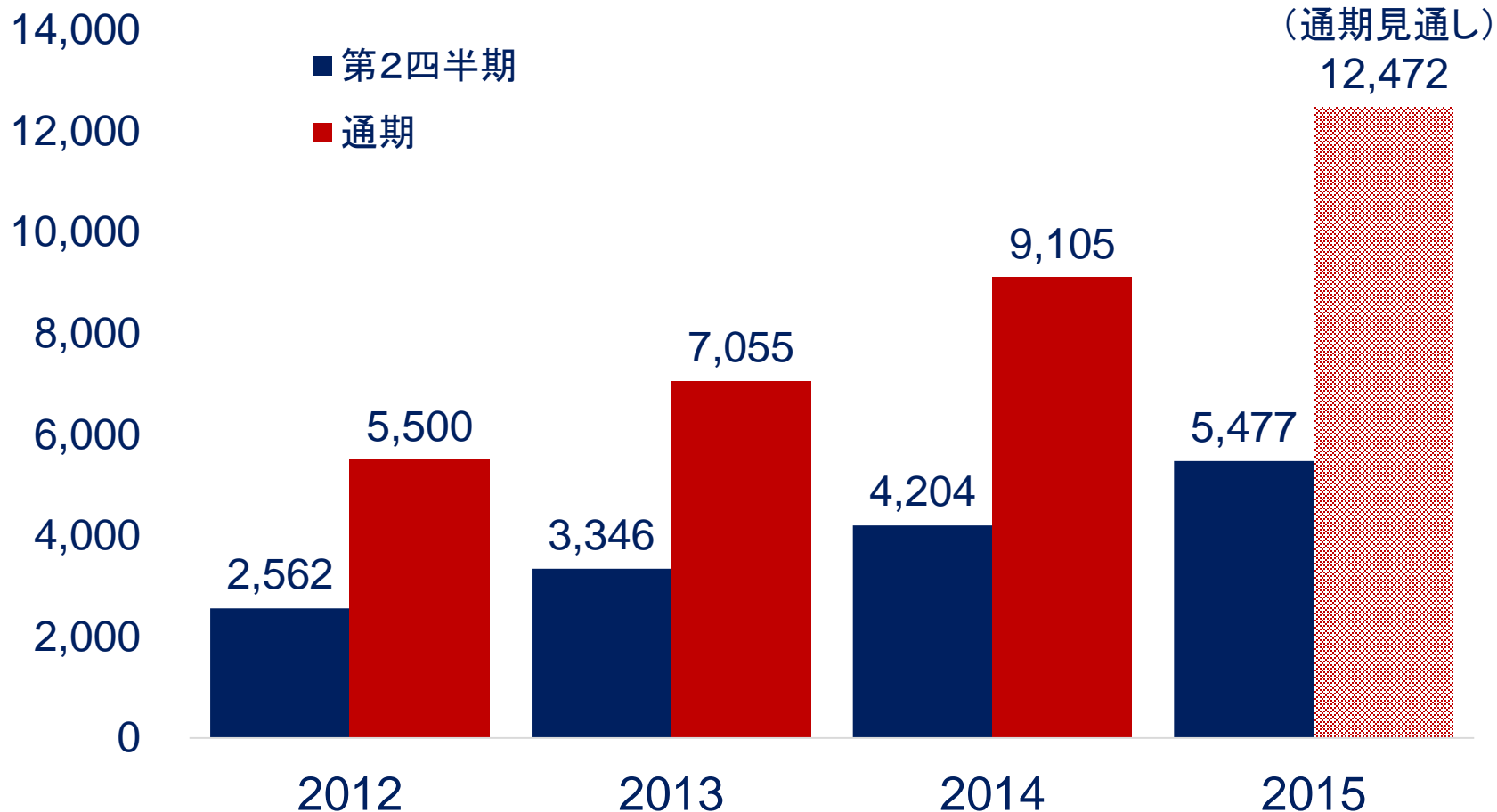
1. 売上高、営業利益、経常利益、  
四半期純利益ともに過去最高
2. 個人ユーザ向け事業の中期的な成長  
見通し
3. 将来の成長に向けた法人向け事業の  
立ち上げ

# 中間連結業績サマリー

	2014年 中間実績 (連結)	2015年 中間実績 (連結)	増減	(百万円、%) 前期比
売上高	4,204	5,477	1,272	130.3%
営業利益	407	506	99	124.3%
経常利益	406	506	99	124.6%
四半期純利益	257	322	64	124.8%

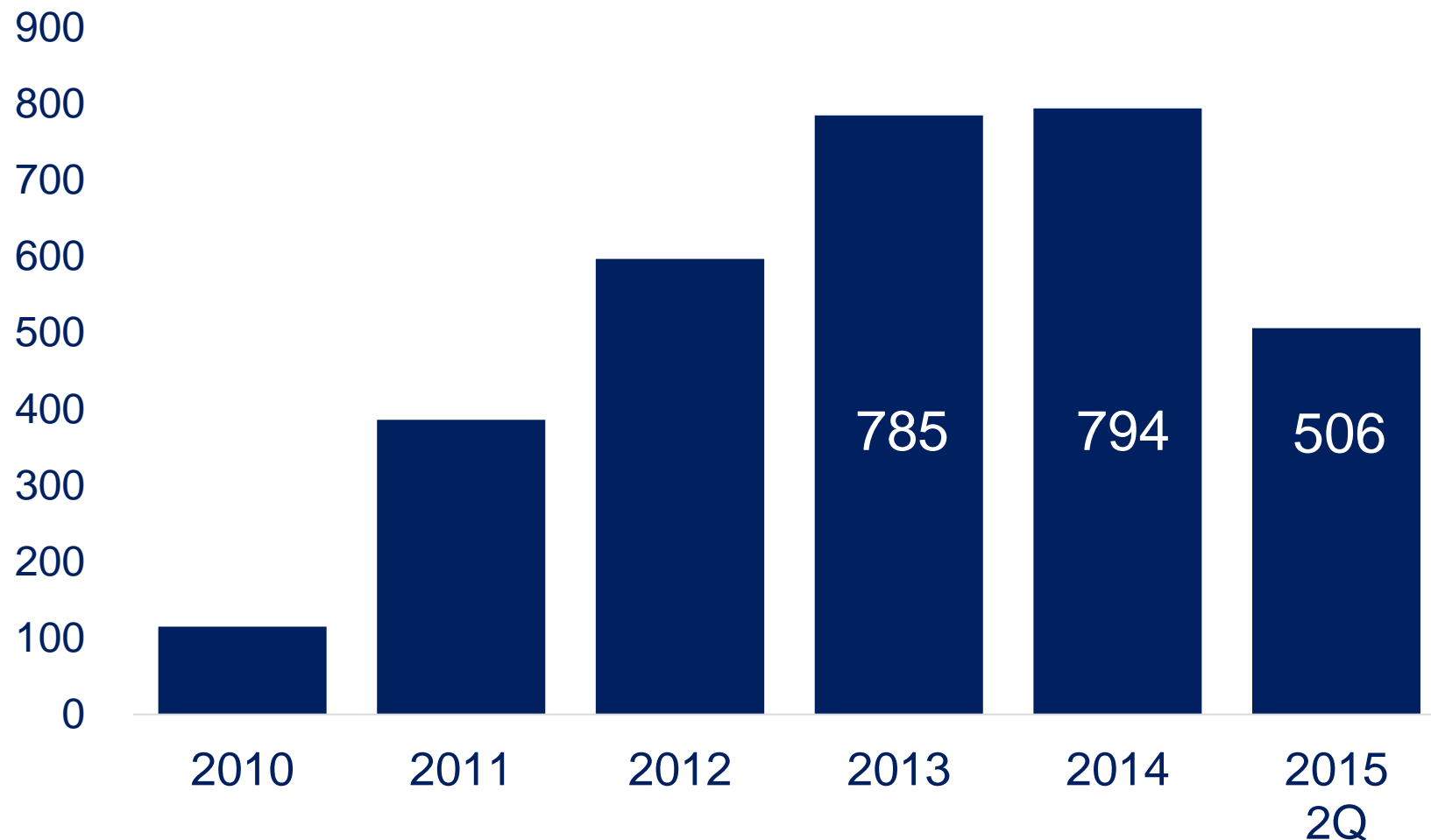
# 売上高の推移

(百万円)



# 営業利益の推移

(百万円)



# 事業領域のマッピング

個人ユーザ

法人ユーザ

Wi-Fi  
(無線LAN)

事業免許が不要

公衆無線LAN  
サービス

Wi-Fi インフラ  
事業

WiMAX/  
LTE

事業免許が必要

モバイル  
インターネット  
サービス

M2M/ IoT  
サービス

プリペイドSIM  
サービス

# サービス別の売上高と主要な取り組み

## ① ワイヤレス・ブロードバンド事業

### イ. モバイルインターネットサービス

売上高 4,907 百万円（前年同期比 32.5 % 増）

- ・「Wi-Fi + WiMAX (WiMAX2+)」の販売強化
- ・「Wi-Fi + LTE SIMカード」の音声提供開始、  
ヨドバシカメラでのMNP対応即日開通カウンター設置

### ロ. 公衆無線LANサービス

売上高 401 百万円（前年同期比 10.7 % 減）

- ・店頭での主な獲得活動を「Wi-Fi + LTE SIMカード」にシフト
- ・会社想定に比べ緩やかな減少

# サービス別の売上高と主要な取り組み

---

## ② ワイヤレス・プラットフォーム事業

売上高 55 百万円（前年同期比 35.1 % 増）

- ・「電話リモートサービス」の販売強化



# サービス別の売上高と主要な取り組み

## ③ その他

売上高 112 百万円（前年同期比 1,095.4 % 増）

- M2M/IoT サービス
  - M2M/IoTサービスに関連した法人向け大型案件の売上計上
  - 事業開発人材の採用
  - パートナー企業の開拓
- プリペイドSIMサービス
  - ベネフィット・ワンとの訪日外国人向けSIM販売開始
- Wi-Fi インフラ事業
  - 自動車学校へのサービス提供開始
  - FON 社との業務提携
  - Andeco 社との業務・資本提携

# 会社計画との差異

---

## 第12期 会社計画のポイント

### 1. Wi-Fi/Wi-Fi + WiMAXの会員数

会員計画は、既存チャネル(ヨドバシカメラ・携帯ショップ)における増加ペースと同程度の純増

### 2. SIM関連事業、法人ユーザ向けサービス等 提携などの取り組みの結実へ期待

### 3. 販管費

法人ユーザ向けサービスの拡大に伴なうコスト増  
人件費(事業開発室等の人員増)

音声サービス開始に伴うコストは軽微

# 2015年12月期中間業績予想との差異

## 差異要因

売上高 Wi-Fi + LTE SIM カードの音声対応の投入遅れ等  
 営業利益 M2M/IoTサービスでの大型案件受注  
 エグゼクティブサーチによる事業開発人材採用、株主総会関連コスト等

(百万円、%)

	2015年12月期 第2四半期累計期間実績(連結)			2015年12月期 第2四半期累計期間 業績予想(連結)	
	実績	売上高 構成比	達成率	予想	売上高 構成比
売上高	5,477	100.0%	97.9%	5,594	100.0%
営業利益	506	9.3%	97.3%	520	9.3%
経常利益	506	9.2%	97.4%	520	9.3%
当期純利益	322	5.9%	97.0%	331	5.9%

# 第12期会社計画(第2四半期実績及び進捗率)

(単位:百万円、%)

決算期 項目	2015年12月期 第2四半期 累計期間 (実績)		2015年12月期 通期 (予想)				2014年12月期 通期 (実績)	
	実績	構成比	予想	構成比	進捗率	増減比	実績	構成比
売上高	5,477	100.0	12,472	100.0	43.9	37.0	9,105	100.0
営業利益	506	9.3	1,350	10.8	37.5	69.9	794	8.7
経常利益	506	9.2	1,348	10.8	37.6	70.8	789	8.7
当期(四半期) 純利益	322	5.9	856	6.9	37.6	71.6	499	5.5

# 計画差異と変動要因について

## ポジティブ

- ① WiMAX2+の加入が堅調 ② Wi-Fiサービスの減少幅が想定より良

## ニュートラル

- ① 1Q想定コスト超過／採用費(エグゼクティブサーチ)、株主総会関連費用 ② 卸定額通信料改定

## ネガティブ

SIM競争激化への対応

# コーポレート・ガバナンスと 株主還元方針

---

## コーポレート・ガバナンスに関する考え方

---

- 投資家との対話を重視
- 持続的な成長と中長期的な企業価値の向上に寄与するガバナンス体制の構築
- 東証本則市場上場企業適用コード対応のための社内検討を開始



# 株主還元方針

DOE を重視

ROE

資本・業務提携/M&Aも  
活用した収益機会拡大

×

配当

安定的な配当

+

機動的かつ柔軟な自社株買い

## 第12期 配当予定

2015年12月期  
期末配当実施予定

第11期25円/株 → **第12期26円/株**

**配当性向30.8%**

# 経営指標ランキング

$$\text{DOE} = \text{ROE} \times \text{配当性向}$$

	2013年度 (実績)	2014年度 (実績)	2015年度 (計画)
ROE	26.9	23.0	
配当性向	51.8 %	50.7 %	30.8%
DOE	13.9	11.7	
順位 *	15位	22位	

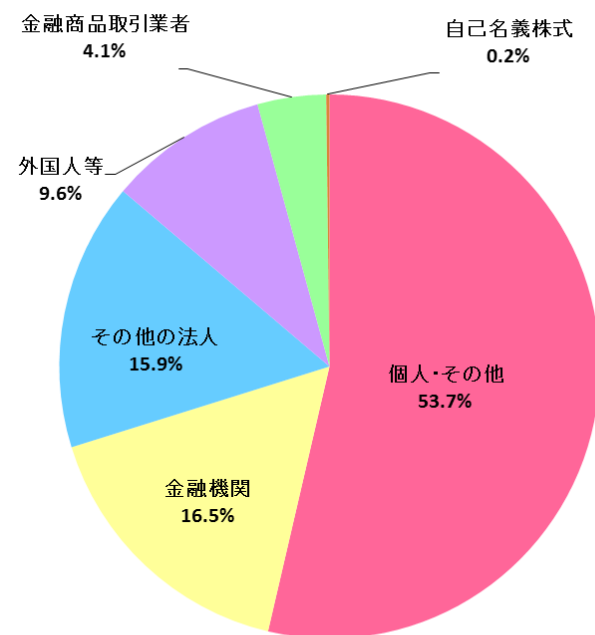
\* スプリングキャピタル社「経営指標ランキング」対象の3,220社内の順位

※DOE=Dividend on equity ratio 株主資本配当率

# 大株主の状況・所有者別株式分布状況

株主名	持株数 (株)	持株比率 (%)
株式会社ヨドバシカメラ	1,416,400	13.9
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	676,200	6.6
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	622,300	6.1
池田 武弘	490,800	4.8
藤沢 昭和	400,000	3.9
坂巻 和彦	185,000	1.8
日本生命保険相互会社	180,000	1.8
野村信託銀行株式会社(投信口)	176,500	1.7
ジェーピー モルガン チェース バンク 380621	173,200	1.7
原田 実	145,400	1.4

発行済株式数  
10,218,800株



(注)2015年 6月30日時点

(注)持株比率は、小数点以下第2位を四捨五入して表示しております。

# 経営理念



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、  
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」

## 将来見通しに対する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報（forward-looking statements）」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

# 第12期 第2四半期決算説明会

***DATABOOK***

株式会社ワイヤレスゲート

# 前期比(2015年対2014年)

(百万円、%)

	2015年12月期 第2四半期累計期間 実績(連結)			コメント	2014年12月期 第2四半期累計期間 実績(連結)	
	実績	構成比	増減比		実績	構成比
売上高	5,477	100.0%	30.3%	会員数の増加による。	4,204	100.0%
売上総利益	1,476	27.0%	23.4%	同上	1,196	28.5%
販売費及び一般管理費	969	17.7%	22.9%	—	789	18.8%
支払手数料	693	12.7%	21.9%	会員数の増加に連動した手数料増加等による。 従業員の採用等による。 会員獲得に注力したため。 新サービスの開始及び会員数増加等による。	568	13.5%
人件費等	131	2.4%	12.4%		116	2.8%
販売促進費	50	0.9%	112.5%		23	0.6%
業務委託費	45	0.8%	30.3%		34	0.8%
その他	48	0.9%	9.2%		44	1.1%
営業利益	506	9.3%	24.3%	上記の結果	407	9.7%
営業外損益	0	0.0%	-65.5%	—	-1	0.0%
経常利益	506	9.2%	24.6%	上記の結果	406	9.7%
特別損益	-1	0.0%	-	—	-3	-0.1%
税引前純利益	505	9.2%	25.3%	上記の結果	403	9.6%
法人税等	183	3.3%	26.1%	—	145	3.5%
法人税、住民税及び事業税	186	3.4%	47.4%	—	126	3.0%
法人税等調整額	-2	-0.1%	-114.6%	—	19	0.5%
当期純利益	322	5.9%	24.8%	上記の結果	257	6.1%

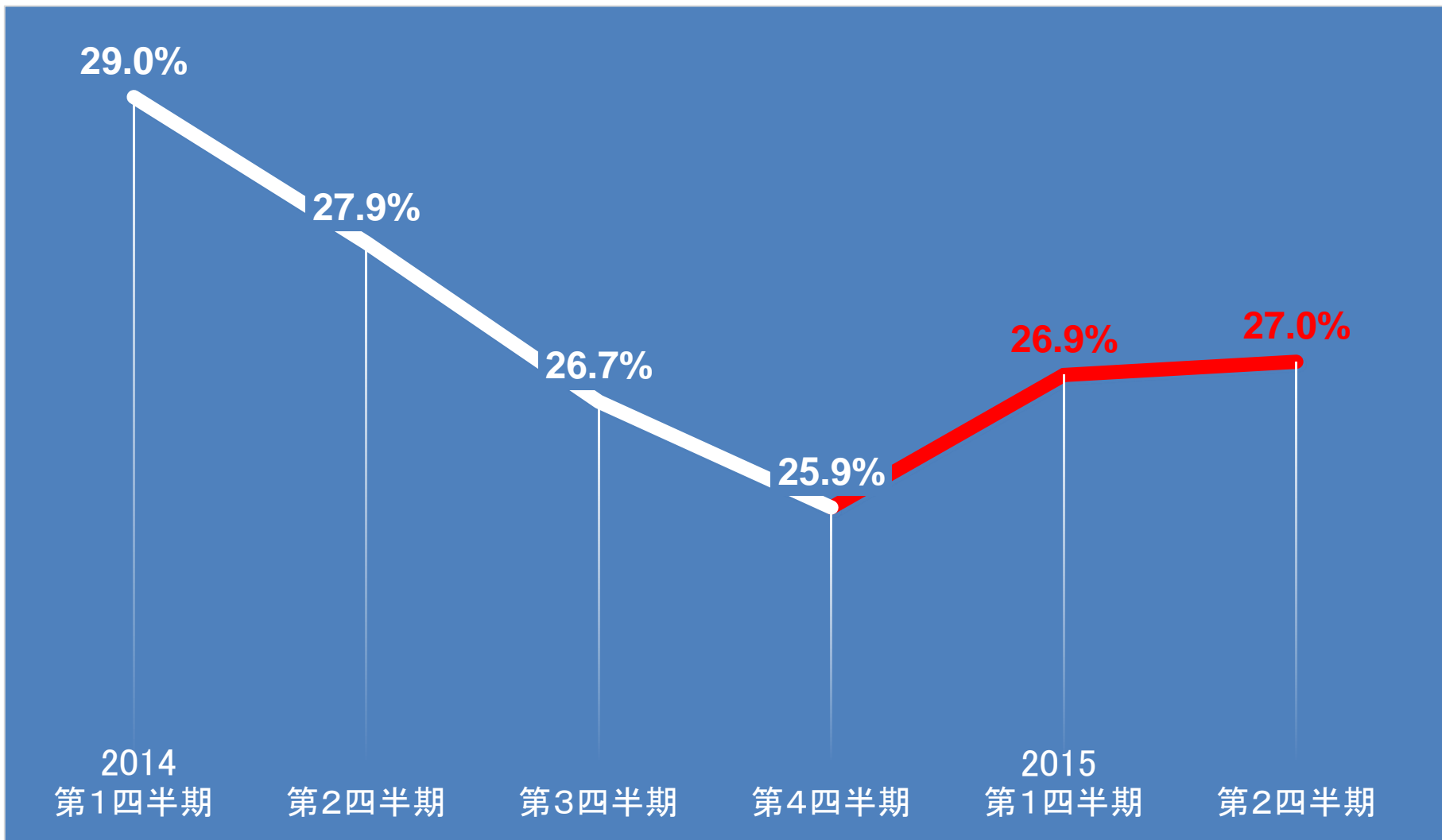


# 2015年12月期業績予想

(百万円、%)

	2015年12月期 業績予想							2014年12月期 通期	
	上期	構成比	下期	構成比	通期	構成比	増減比	実績	構成比
売上高	5,594	100.0%	6,877	100.0%	12,472	100.0%	37.0%	9,105	100.0%
営業利益	520	9.3%	829	12.1%	1,350	10.8%	69.9%	794	8.7%
経常利益	520	9.3%	828	12.0%	1,348	10.8%	70.8%	789	8.7%
当期純利益	331	5.9%	524	7.6%	856	6.9%	71.6%	499	5.5%
1株当たり当期純利益	32.76	-	51.76	-	84.53	-	-	49.28	-

# 売上総利益率の推移(2014-2015)



## ENABLER FOR CREATIVE FIELD

私たちは全ての人・企業・社会活動に対し、  
イネーブラー(実現する者)として創造性溢れる  
フィールドを提供します。



# 参考資料集

## 第12期

# 第2四半期決算説明会

(2015年1月1日～6月30日)

2015年8月5日

株式会社ワイヤレスゲート

(東証マザーズ：9419)



# 会社概要

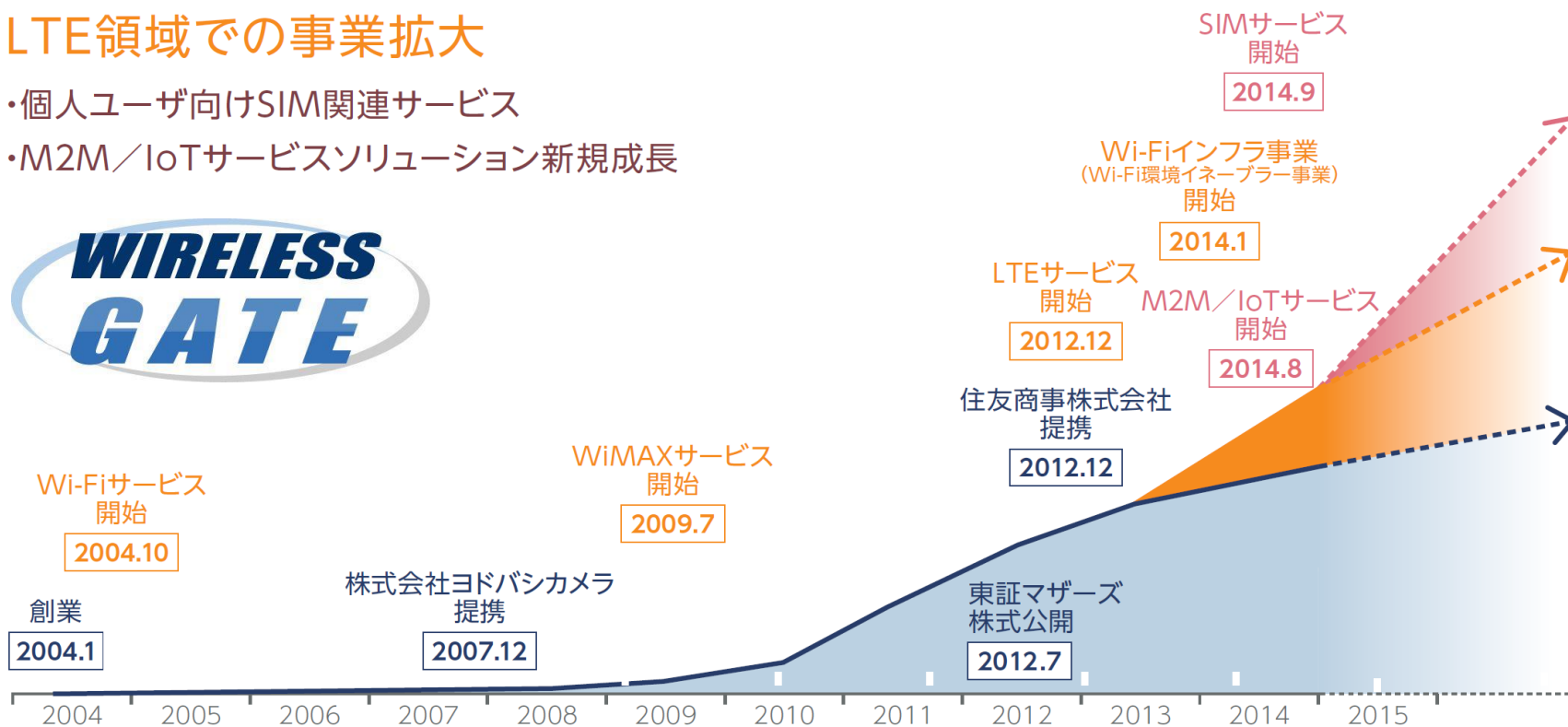
商号	株式会社ワイヤレスゲート
本社	東京都品川区東品川2-2-20 天王洲郵船ビル5F
設立	2004年 1月26日設立
代表取締役CEO	池田 武弘(工学博士、創業者)
資本金	852,932,100円 (2015年6月30日現在)
従業員数	15名 (2015年6月30日現在)
主要取引先	株式会社ヨドバシカメラ、住友商事株式会社、UQコミュニケーションズ株式会社、ソフトバンク株式会社、株式会社NTTドコモ、株式会社ケイ・オプティコム、株式会社電通グループなど
事業内容	ワイヤレス・ブロードバンドサービスの提供 Wi-Fiインフラ事業  コーポレートサイト <a href="http://www.wirelessgate.co.jp/">http://www.wirelessgate.co.jp/</a> IRサイト <a href="http://www.wirelessgate.co.jp/ir/">http://www.wirelessgate.co.jp/ir/</a>

# 沿革

## ワイヤレス・ブロードバンド社会の到来を見越し、いち早く創業・発展

### LTE領域での事業拡大

- ・個人ユーザ向けSIM関連サービス
- ・M2M/IoTサービスソリューション新規成長



# 無線通信技術比較

複数の無線通信技術を組み合わせることが重要

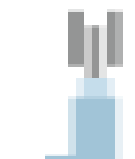
	Wi-Fi	WiMAX	LTE
スピード	◎	○	○
エリアカバレッジ	×	○	◎
料金	◎	△	×
利用可能端末	◎	×	△
データ容量制限	◎	◎	△
周波数帯	非免許帯	免許帯	免許帯

# ポジショニング

無線通信  
キャリア



Wi-Fi



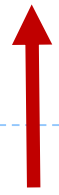
WiMAX  
(TD-LTE)



LTE  
(FDD-LTE)

...

ワイヤレス  
プラットフォーム



② Wi-Fi  
インフラ



借り受け



① ワイヤレス  
サービス



協業

販売チャネル/  
事業パートナー

量販店/  
小売店

デバイス  
ベンダー

ソリューション  
プロバイダー

ロケーション  
オーナー

...

顧客

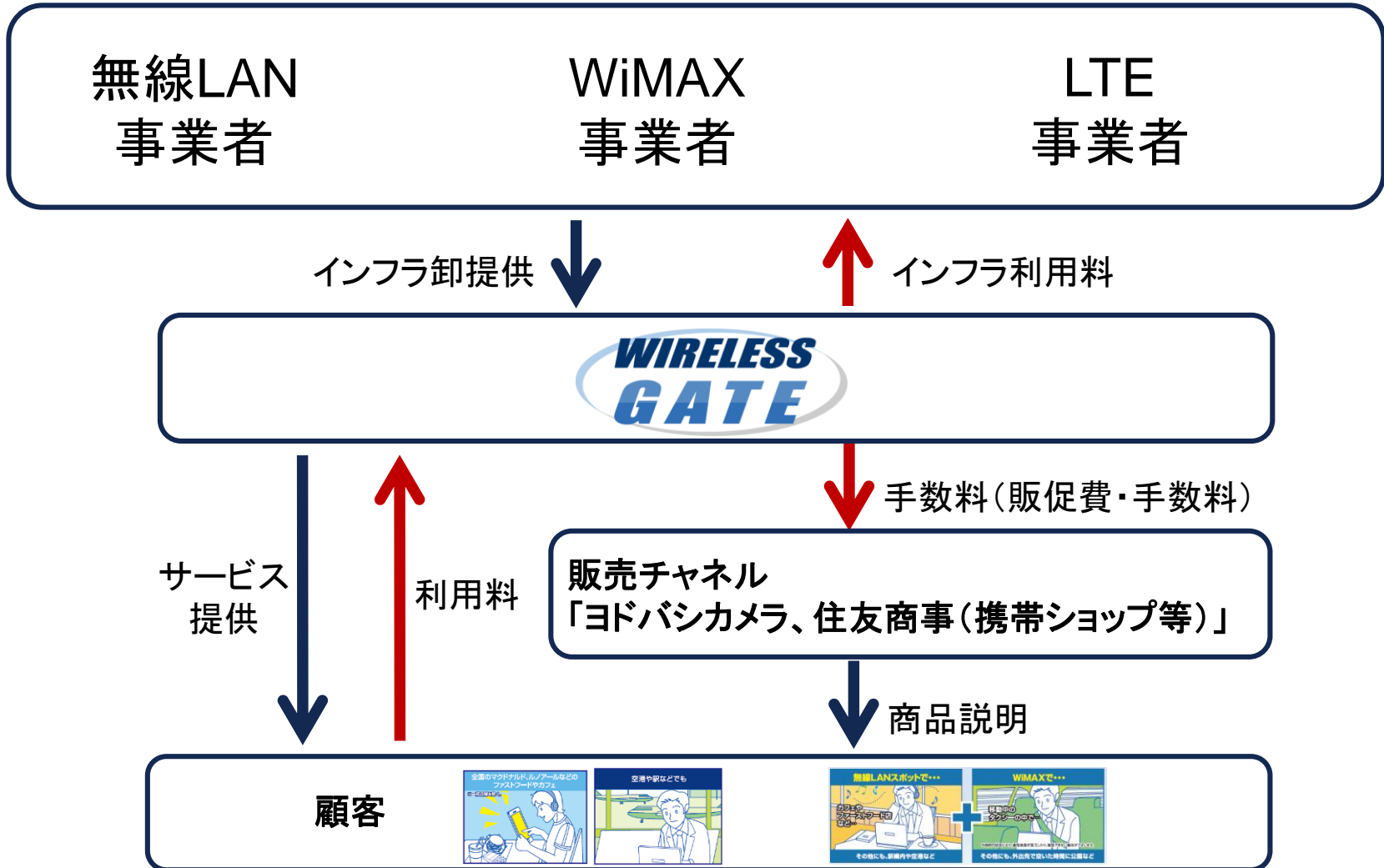
個人ユーザ

ビジネスユーザ

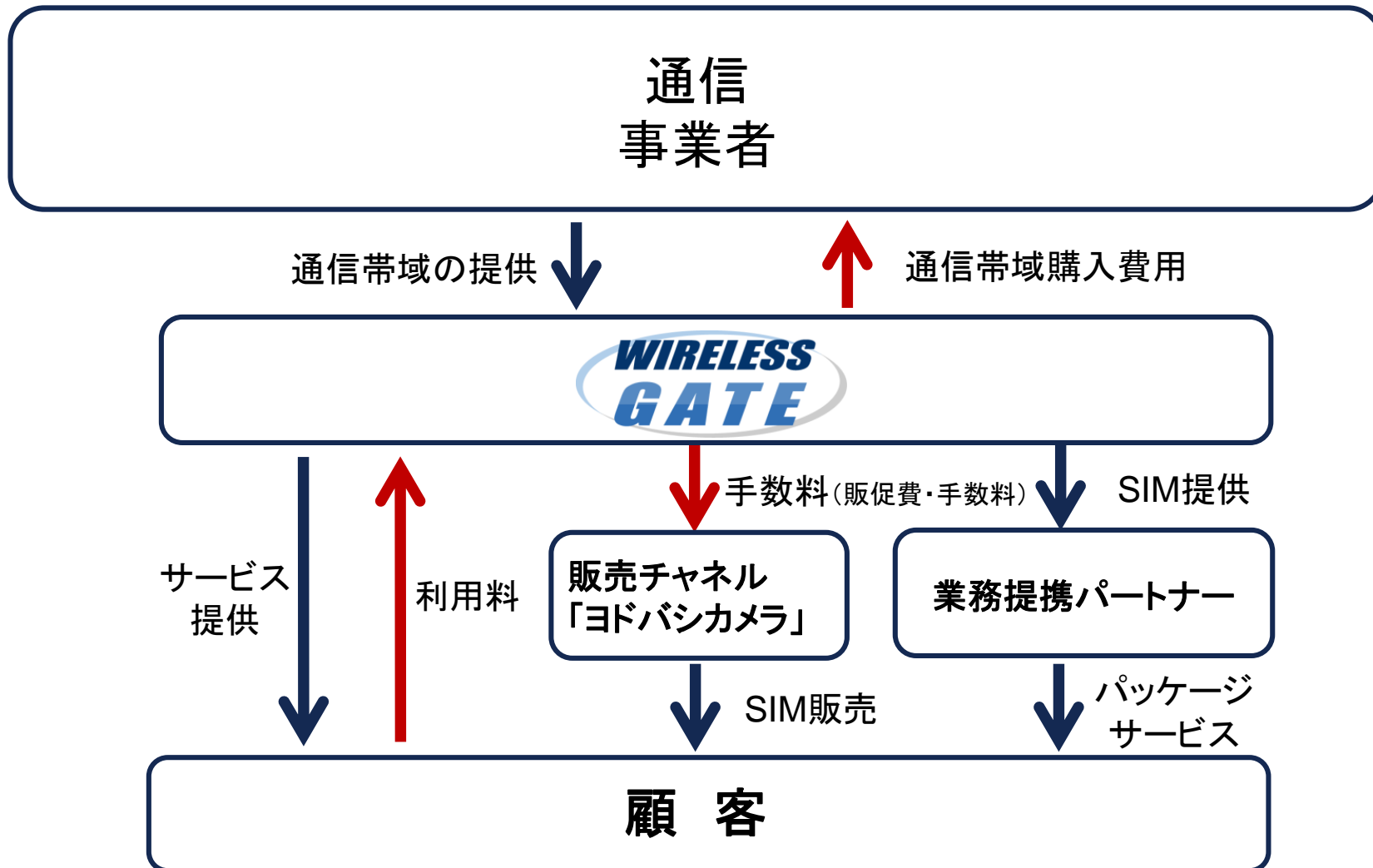
...



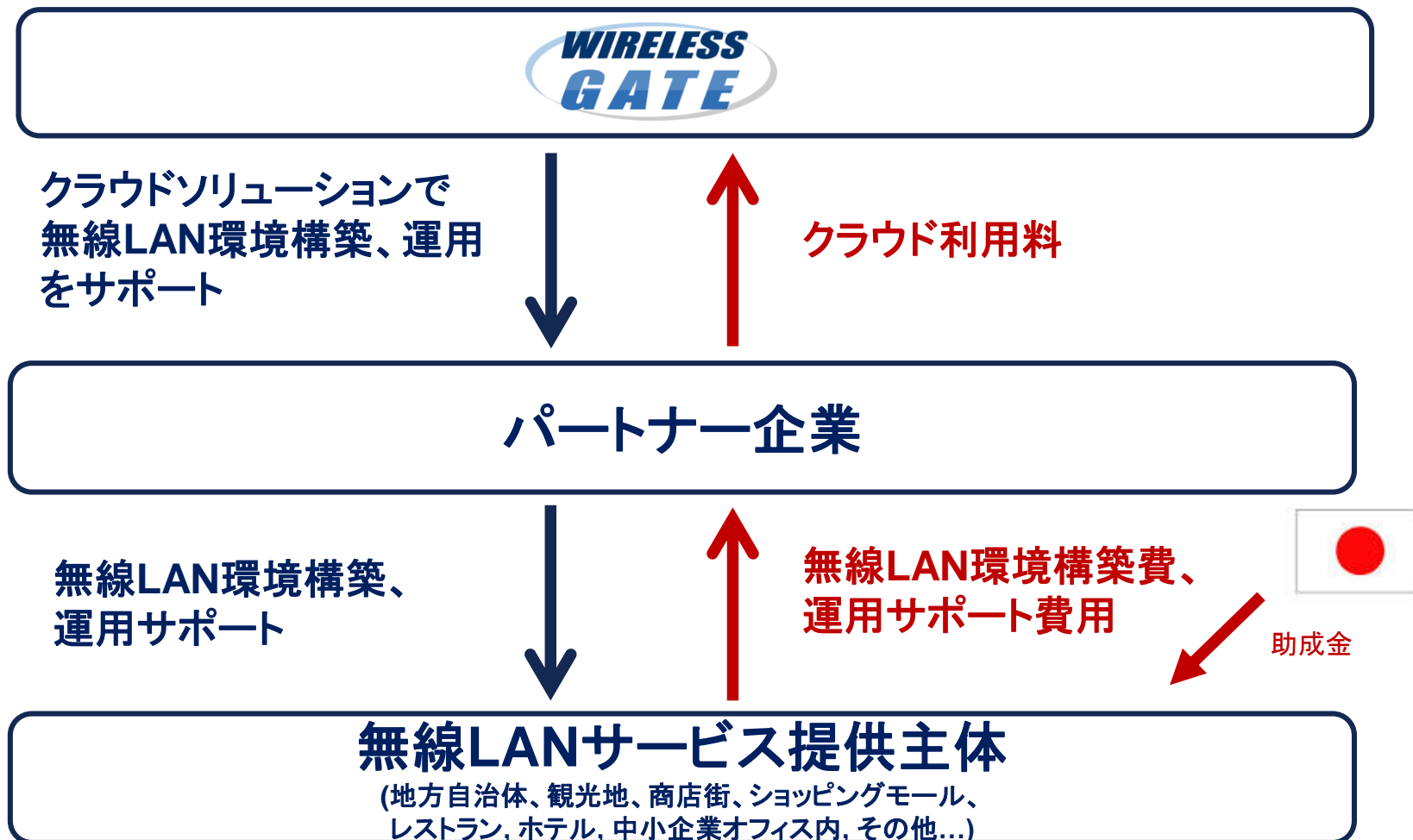
# ビジネス構造 (ワイヤレス・ブロードバンド事業)



# ビジネス構造 (SIM事業)

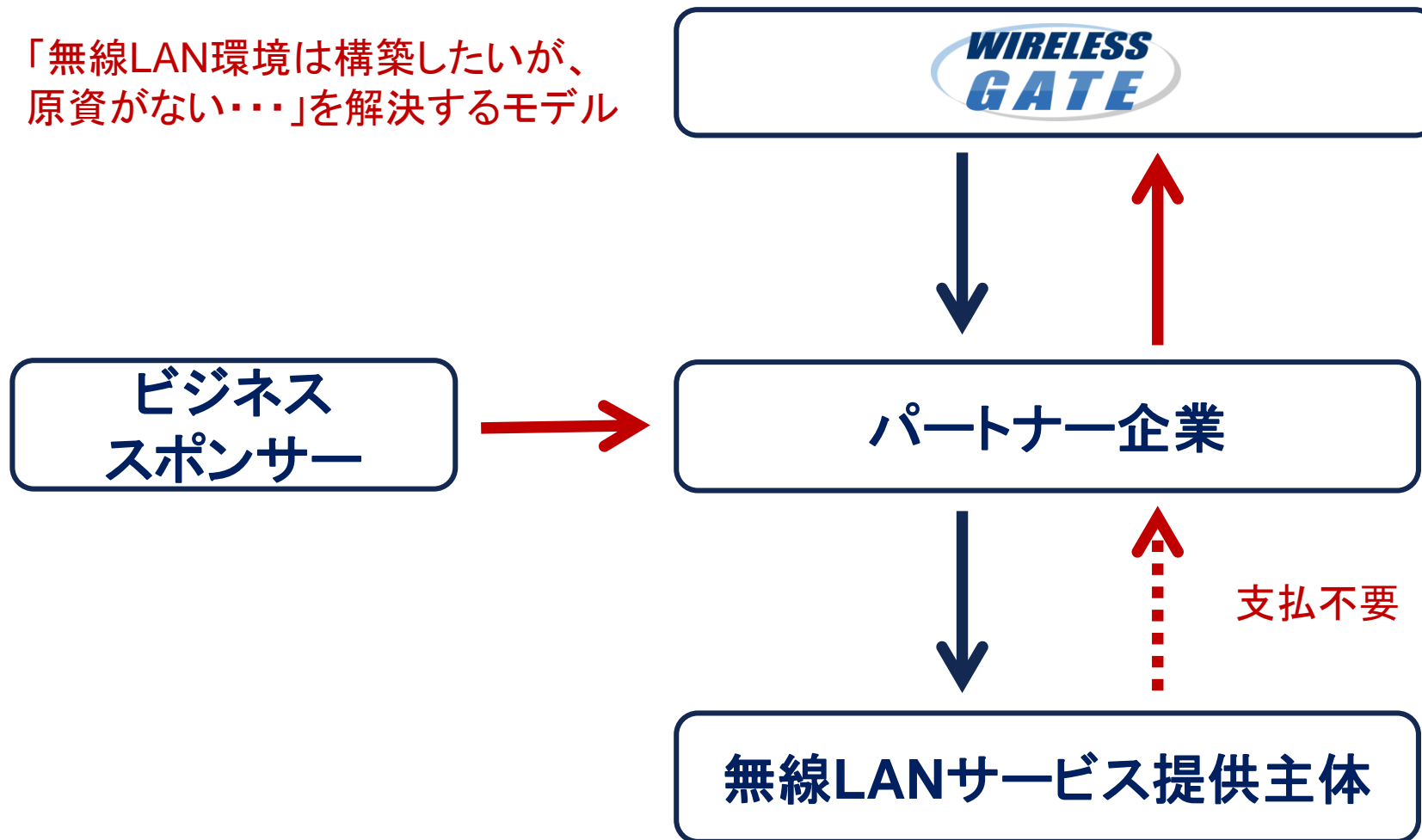


# ビジネスモデル (Wi-Fiインフラ事業)



# 拡張ビジネスモデル(スポンサーモデル)

「無線LAN環境は構築したいが、  
原資がない・・・」を解決するモデル



## 国内MVNO市場規模の推移

# MVNO市場規模実績（契約回線数）

（万回線）

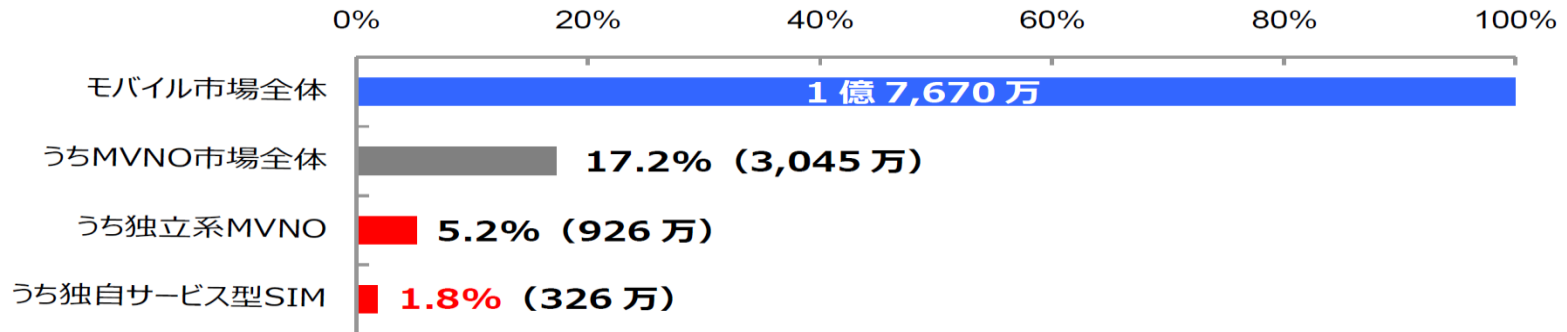


※MM総研調査による推定値

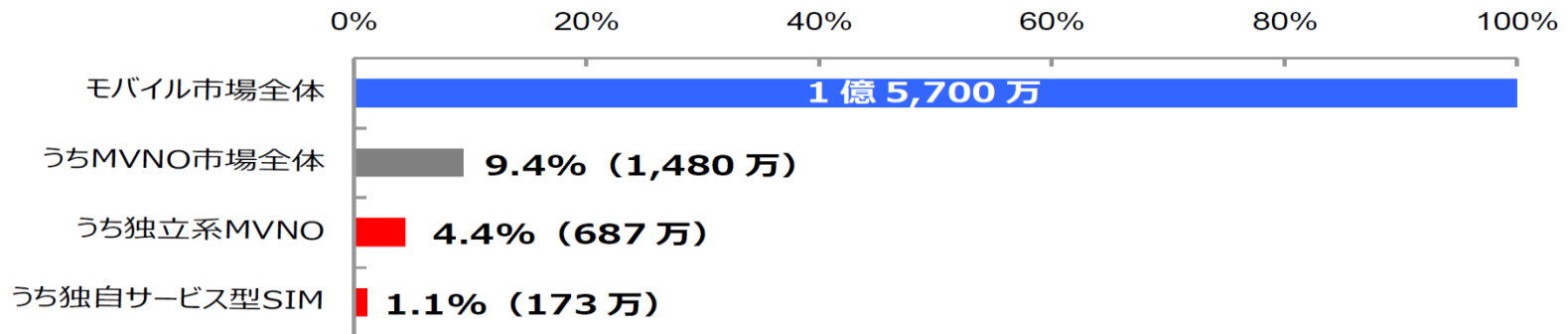
出典：MM総研「国内MVNO市場規模の推移（2015年3月末）」

# 独自サービス型SIM\*の市場規模(前年比較)

(2015年3月末)



(2014年3月末)



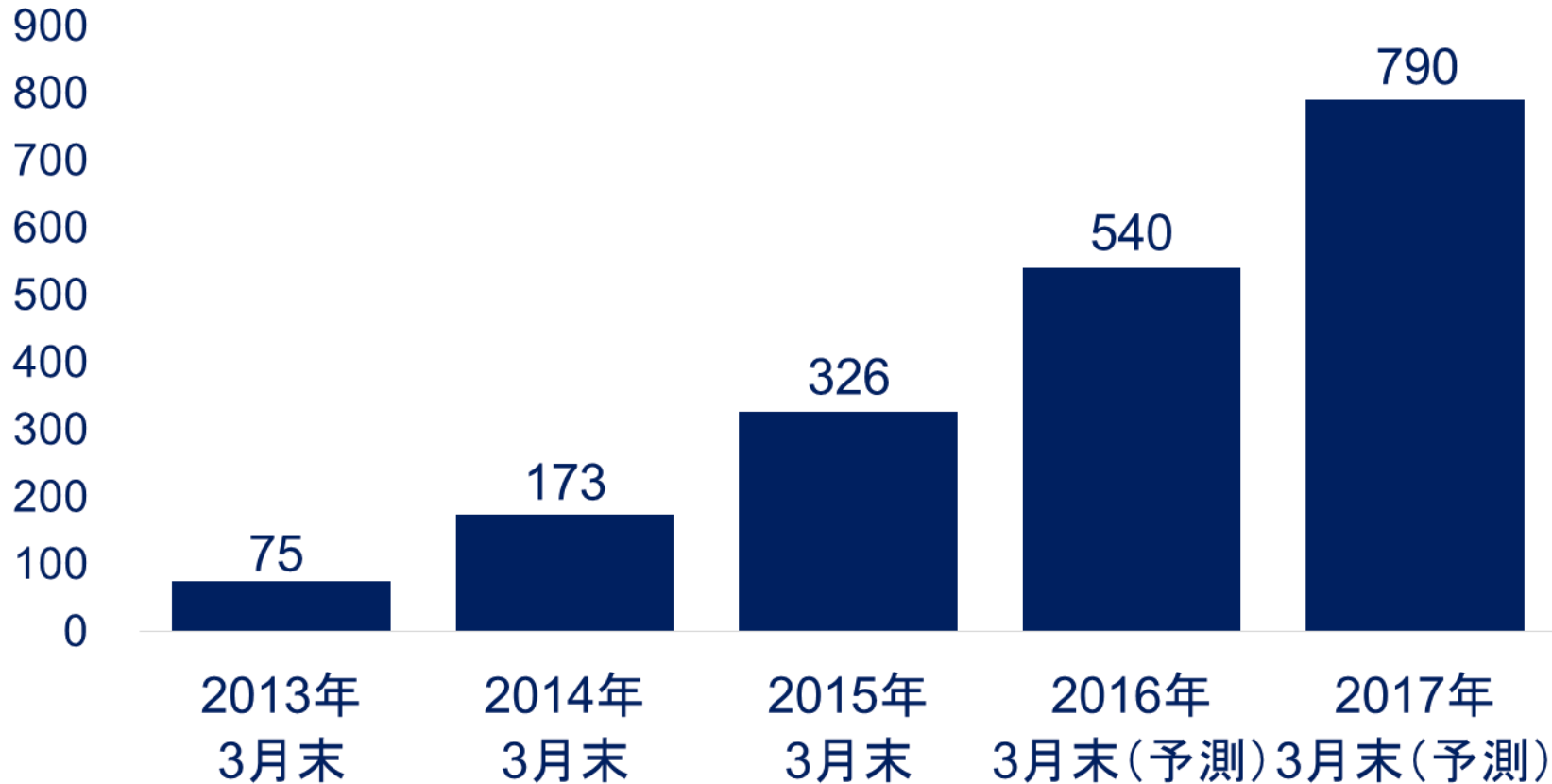
※MM総研調査による推定値

\*独立系MVNO事業者がSIMカードを活用し、独自の料金プランで提供する個人/法人向けの各種サービスをさす

出典:MM総研「国内MVNO市場規模の推移(2015年3月末)」

# 独自サービス型SIMの市場規模実績および予測(契約回線数)

(万回線)



出典:MM総研「国内MVNO市場規模の推移(2015年3月末)」



# NTTドコモによる卸定額通信料改定の影響

今期の会社計画への影響は、ほとんどない

## 【根拠】

- 卸定額通信料の値下がり率を保守的に算定
- 当社のLTE SIM サービスは、Wi-Fi+LTE のため、ユーザ当たりのLTEトラフィックが、他MVNOと比べ低量

---

## サービス紹介

---

# サービス紹介

Wi-Fiスポット約4万スポットが利用可能

プラン	月額料金	概要
ワイレスゲートWi-Fi	390円	マクドナルド、スターバックス、ルノアール、東海道新幹線(東京～大阪間)のN700系車内等、JR主要駅、主要空港、空港リムジンバス、高速バス、商業施設などで使えるWi-Fiサービス
	[データ通信専用] 480円～ 5,490円	SIMフリー端末を含むNTTドコモLTEまたは3G対応端末で使えるSIMカード  全国で使えるdocomoのXi/FOMAネットワークを利用できるほか、専用アプリから全国40,000か所以上のWi-Fiスポットも使い放題  ※全プラン解約違約金なし
	[音声通話対応] 1,300円～ 3,500円	
	2,980円～ 3,980円	LTE、3G、Wi-Fiが利用できる訪日外国人向けプリペイド型SIMカード 販売チャネル毎に、料金・サービス内容がカスタマイズ可能

# サービス紹介 WiMAX2+

データ通信専用

対応端末では、2015年3月より

下り最大220Mbpsのサービス開始

上り下り最大54Mbpsの「ワイヤレスゲートWi-Fi」  
サービスも使い放題



プラン	月額料金	特徴
<p style="text-align: center;">ワイヤレスゲート <b>Wi-Fi+WiMAX 2+</b></p>	<p>※ <b>4,730円</b> (ギガ放題)</p> <p>※2年契約でおトク割540円/月を適用の場合の月額料金 (最大25か月)</p>	<p><b>3つのモードが利用可能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ WiMAX2+ (ハイスピードモード)</li> <li>▪ WiMAX (ノーリミットモード)</li> <li>▪ au4G LTE (ハイスピードプラスエリアモード)</li> </ul> <p>・ハイスピードプラスエリアモード利用時は、月額1,085円が掛かります。</p>

# オプションサービス

お客様のPCやスマートフォン等に関するトラブルを  
電話・リモート解決する総合サポートサービス

プラン	月額料金	特徴
<p>電話リモートサービス</p> 	<p>490円</p>	<p>PCやスマートフォンについて365日間問合せが可能 操作方法や活用方法などを電話やリモートでサポート</p>

# 経営理念

---



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、  
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」

# 用語集

用語	読み	解説
MVNO	えむふいえぬおー	仮想移動体通信事業者のこと インフラを自社では持たず、通信事業者から借り受けて通信サービスを提供する事業者のこと
ワイヤレス・ブロードバンド	—	インターネットをする際にケーブル等の線を接続せずに無線電波にて通信を行うこと
Wi-Fi	わいふあい	無線通信規格の一種
Wi-Fiスポット	わいふあいうすぽっと	Wi-Fiにて通信を行えるスポット 例)喫茶店、ファーストフード店、駅構内、東海道新幹線、空港など
WiMAX	わいまっくす	無線通信規格の一種 日本国内ではUQコミュニケーションズ株式会社等が提供している
WiMAX2+	わいまっくすつーぶらす	無線通信規格の一種 従来のWiMAXをより高速化し、また高速移動中でも通信できるよう拡張したもの
ローミング	—	契約している通信事業者のサービスを、その事業者のサービス範囲外でも、提携している他の事業者の設備を利用して受けられるようにすること
LTE	えるていーいー	Long Term Evolutionの略称であり、第三世代(3G)データ通信を更に高速にした次世代携帯電話の通信規格 無線でありながら、光ケーブルなどの有線ブロードバンドサービスに迫るスピードで高速データ通信を行うことを可能とする
アグリゲーター	—	自らはアクセスポイント等の整備を設置せずに、各アクセスポイントを設置している事業者の複数の無線LANサービスを1つの認証で提供していること
ID・パスワードの認証プラットフォーム	あいでいー	IDとパスワード情報から当社グループのサービス契約者であることを認証するためのシステム
課金プラットフォーム	—	当社グループのサービス利用者からサービス利用料金を徴収する為の課金システム(クレジットカードにより利用料金を徴収)
3G	すりーじー	第三世代移動通信システム 例)FOMA
4G	ふおーじー	携帯電話やスマートフォンで利用される無線移動体通信技術の第四世代を指す 例)LTE-Advanced、WiMAX2+
Xi	くろっしい	NTTドコモが提供する高速データ通信規格LTEのサービスブランド名
イネーブラー	—	協業事業者への付加価値提供者
ビッグデータ	—	インターネットの普及や、コンピューターの処理速度の向上などに伴い生成される、大容量のデジタルデータ
クラウド	—	コンピューターリソースやシステムを自前で保有せず、インターネット上のサービスとして活用する新たなサービス形態
デジタルサイネージ	—	表示と通信にデジタル技術を活用して平面ディスプレイやプロジェクタなどによって映像や情報を表示する広告媒体
SIM	しむ	通信事業者が発行するICカードで、携帯電話の電話番号を特定するための固有のID番号が記録されているもの
M2M	えむつーえむ	機械と機械が通信ネットワークを介して互いに情報をやり取りすることにより、自律的に高度な制御や動作を行うこと
IoT	あいおーていー	モノのインターネット コンピュータなどの情報・通信機器だけでなく、世の中に存在する様々なモノに通信機能を持たせ、インターネットに接続させ相互に通信することにより、自動認識や自動制御、遠隔計測などを行うこと
プリペイド	—	料金をあらかじめ前払いして、商品を購入したり、サービスを利用したりすること
MNP	えむえぬぴー	携帯電話番号ポータビリティ 携帯電話の事業者を変更しても、利用者の電話番号がそのまま使えるシステムのこと

## 将来見通しに対する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報（forward-looking statements）」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。