

2016年3月期 第2四半期
(2015年7月~9月)
決算説明資料



(東証第1部 証券コード：9422)

CONEXIO

人をつなぐ、価値をつなぐ

コネクシオ株式会社

Copyright© CONEXIO Corporation All Right Reserved.

投資家の皆様へのご注意

- ◆当社が開示する情報の中には、「将来の見通しに関する記述」が含まれていることがありますが、これらは現在において入手可能な情報及び仮定に基づき当社が作成したものであり、その内容を保証するものではありません。
- ◆実際の業績等はさまざまな要因により大きく異なる可能性があります。

目次

1 2016年3月期第2四半期 決算概要

2 セグメント別の業績/取り組み

3 (ご参考) 最近のトピックス

1 2016年3月期第2四半期 決算概要

2 セグメント別の業績/取り組み

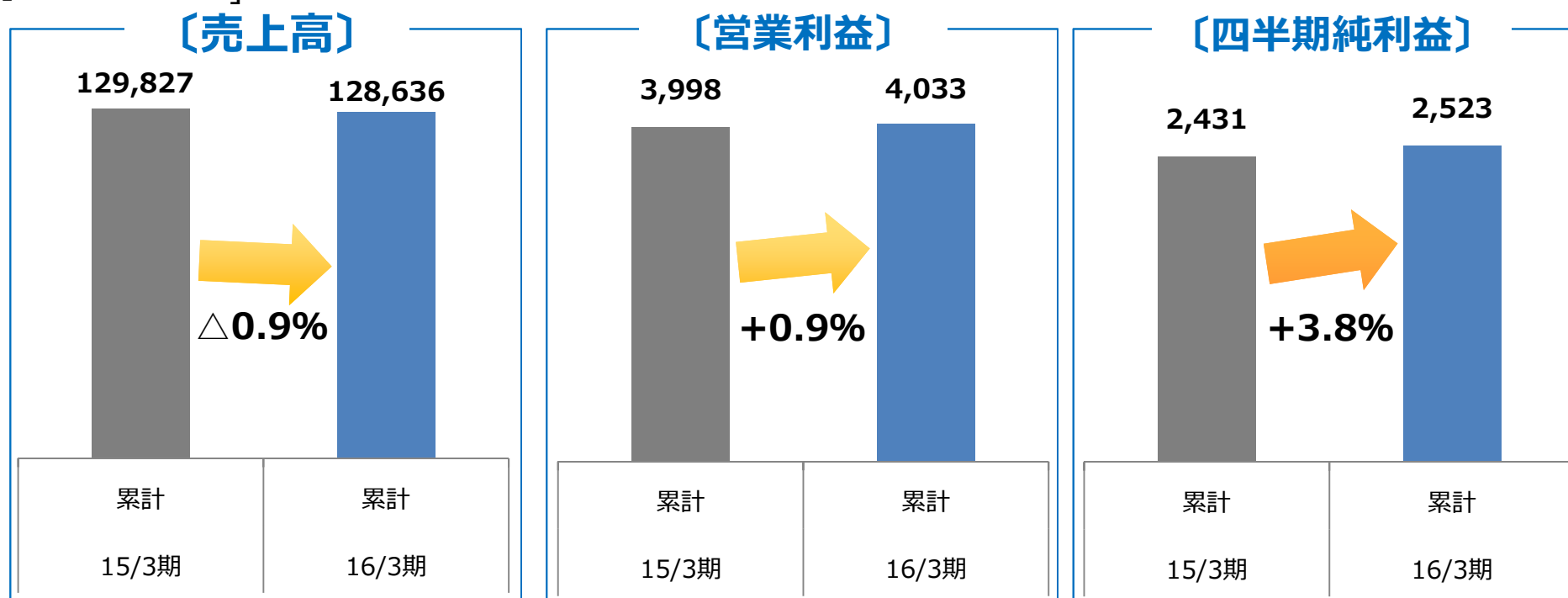
3 (ご参考) 最近のトピックス

決算ハイライト（累計期間）

前年同期比 減収増益（営業利益 +0.9%）

- ✓ 販売台数の減少（△4万台）に伴い売上高は減少
- ✓ 売上総利益の減少を販売管理費の抑制で補い、営業利益は微増
- ✓ 通期計画通りの進捗（営業利益 年間進捗率 49.5%）

[単位：百万円]



第2四半期決算概況（累計期間）

| [単位：万台/百万円] | 14/4-9月 2Q A | 15/4-9月 2Q B | 増減率 B/A | 2016/3通期 予想 C | 進捗率 B/C |
|-------------|-----------------|-----------------|------------|------------------|------------|
| | 販売台数(万台) | 138 | 134 | △2.7% | - |
| 売上高 | 129,827 | 128,636 | △0.9% | 285,000 | 45.1% |
| 売上総利益 | 22,331 | 21,866 | △2.1% | - | - |
| 販売管理費 | 18,333 | 17,832 | △2.7% | - | - |
| 営業利益 | 3,998 | 4,033 | +0.9% | 8,150 | 49.5% |
| 経常利益 | 4,070 | 4,075 | +0.1% | 8,250 | 49.4% |
| 税引前四半期純利益 | 3,947 | 3,960 | +0.3% | - | - |
| 四半期純利益 | 2,431 | 2,523 | +3.8% | 5,030 | 50.2% |
| EBITDA | 5,101 | 5,132 | +0.6% | - | - |

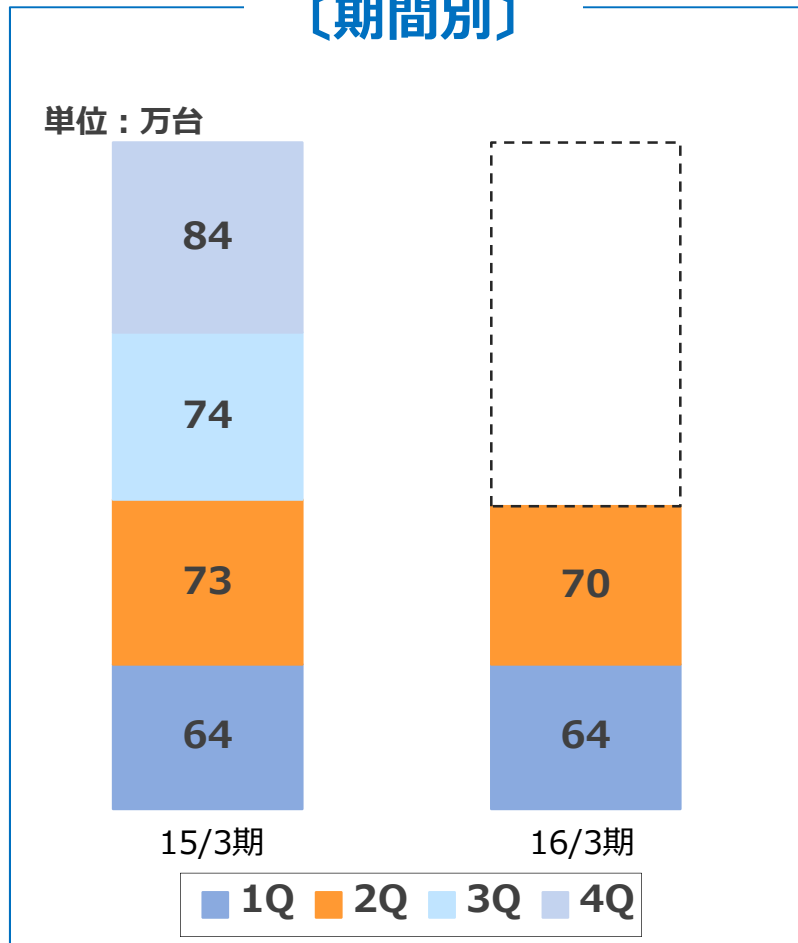
第2四半期決算概況（会計期間）

| [単位：万台/百万円] | 14/7-9月 2Q A | 15/7-9月 2Q B | 増減率 B/A | 15/4-6月 1Q C | 増減率 B/C |
|-------------|-----------------|-----------------|------------|-----------------|------------|
| | 販売台数(万台) | 73 | 70 | △5.0% | 64 |
| 売上高 | 69,481 | 67,103 | △3.4% | 61,532 | +9.1% |
| 売上総利益 | 11,836 | 11,203 | △5.3% | 10,662 | +5.1% |
| 販売管理費 | 9,173 | 8,880 | △3.2% | 8,953 | △0.8% |
| 営業利益 | 2,663 | 2,323 | △12.8% | 1,709 | +35.9% |
| 経常利益 | 2,694 | 2,348 | △12.8% | 1,726 | +36.0% |
| 税引前四半期純利益 | 2,630 | 2,246 | △14.6% | 1,713 | +31.1% |
| 四半期純利益 | 1,641 | 1,436 | △12.5% | 1,086 | +32.2% |
| EBITDA | 3,185 | 2,868 | △10.0% | 2,262 | +26.8% |

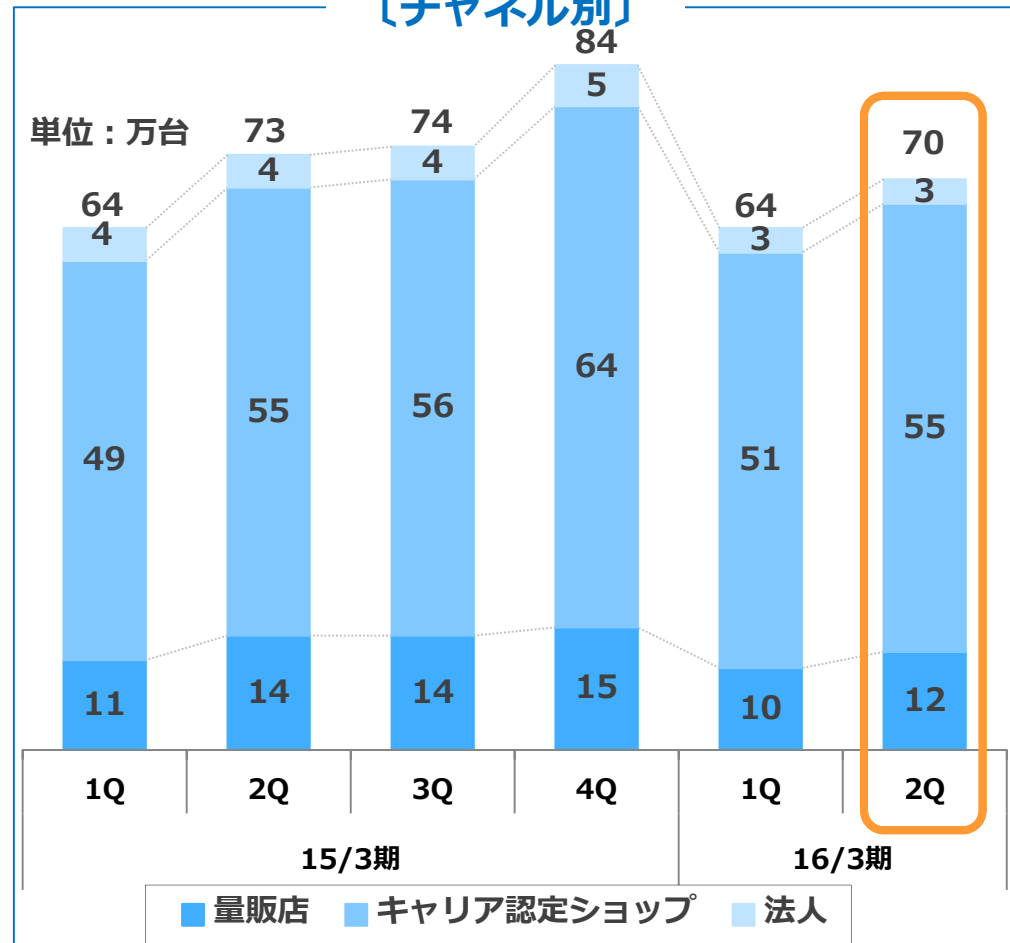
販売台数実績

タブレット端末の新規販売は伸長したが、取替が活性化せず
キャリア認定ショップは横ばい、量販店・法人で台数減の傾向続く

〔期間別〕

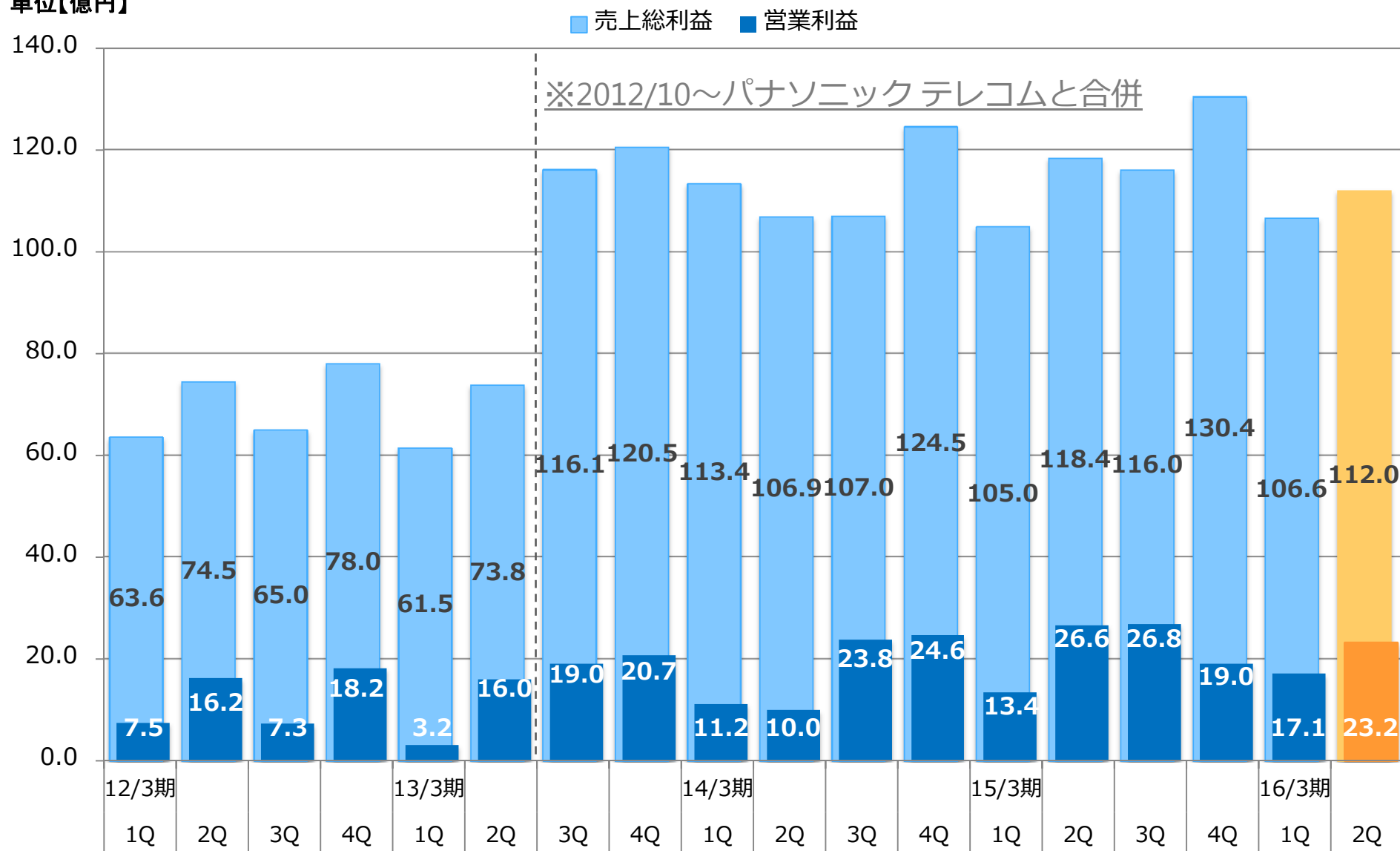


〔チャンネル別〕



四半期 業績推移

単位【億円】



1

2016年3月期第2四半期 決算概要

2

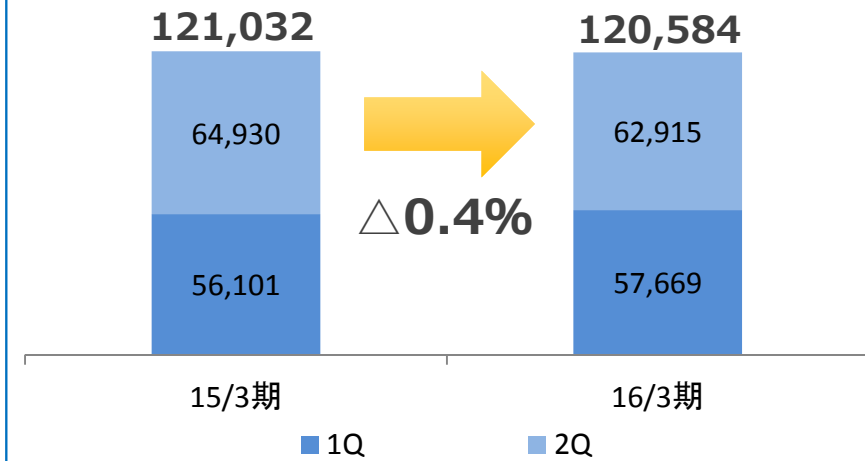
セグメント別の業績/取り組み

3

(ご参考) 最近のトピックス

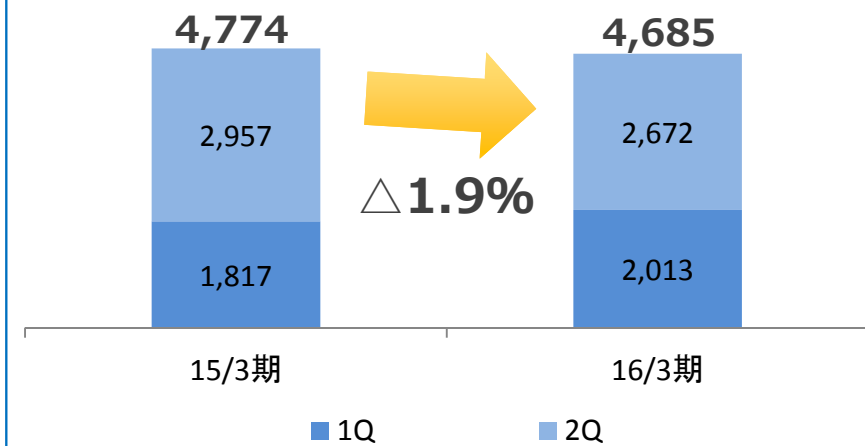
〔売上高〕

単位：百万円



〔営業利益〕

単位：百万円



- 人気機種の販売が前年より遅れた
- 量販店チャネルの販売台数の減少

- 通信キャリアからの手数料減少
- 携帯周辺商材は引き続き堅調
- 通信キャリア各種コンテンツ注力
- nexi（ネクシィ）の販売は好調に推移
新たな取組みも開始

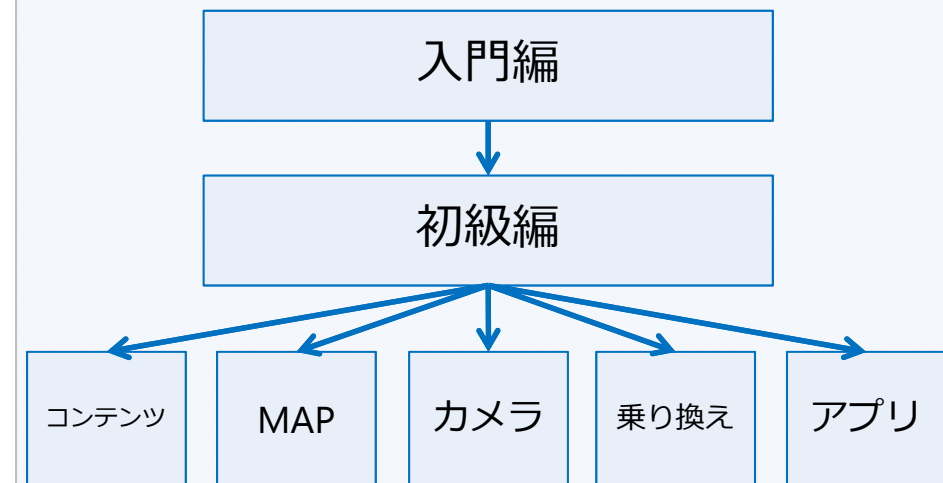
シニア層向けのスマホ教室の実施

～ドコモショップ事例～
シニア層向け 販売施策

行列のできるスマホ教室

- タブレットをお買い上げのお客様に講習会を無料でご案内
- 専任の講師による説明
- 販売後の「アフターフォロー」が安心感に繋がり販売の増加

講習会カリキュラム



講習会は入門編から
ステップアップ



SDカード



iPhone向け ラインナップ増加

- SDカード非対応のiPhoneユーザー向けにデータのバックアップができる周辺商材の増加

**Wi-Fi REX-SD2D
SDカードリーダー**

で、スマートフォンライフをより楽しく、より快適に!

使い方はカンタン!

ドコモポイント使えます

iPhone・iPadをご利用の方におすすめ!



持ち運びやすく! 必要機能がこれ1つに!!

LINK Power Drive

販売強化商材

- バリエーション豊富なガラスフィルムの売れゆき好調

**液晶保護フィルム
売れ筋ランキング!!**

売れています!!

第1位 超硬度強化ガラス液晶保護フィルム

超硬度強化ガラス採用 9H
高精密液晶に最適、驚異的な透明度
スマートフォン本来の滑らかな触り心地を再現

| | | |
|----------|-------|------|
| 衝撃吸収 | ★★★★★ | 9H |
| 滑らかさ | ★★★★★ | 指紋防止 |
| 透明度 | ★★★★★ | 高純度 |
| 傷のつきにくさ | ★★★★★ | 気泡防止 |
| 指紋のつきにくさ | ★★★★★ | 傷に強い |
| 当店オススメ度 | ★★★★★ | |

第2位 光沢フィルム

| | |
|----------|-------|
| 衝撃吸収 | ★★★★★ |
| 滑らかさ | ★★★★★ |
| 傷のつきにくさ | ★★★★★ |
| 指紋のつきにくさ | ★★★★★ |
| 当店オススメ度 | ★★★★★ |

第3位 マットフィルム

| | |
|----------|-------|
| 衝撃吸収 | ★★★★★ |
| 滑らかさ | ★★★★★ |
| 傷のつきにくさ | ★★★★★ |
| 指紋のつきにくさ | ★★★★★ |
| 当店オススメ度 | ★★★★★ |

通信キャリアの各種コンテンツ販売に注力 「nexi（ネクシィ）」の販売も好調

<キャリアコンテンツ>

コンテンツサービスの充実

動画・音楽・雑誌等や、人気タイトル・高額コンテンツも定額で使い放題のサービス提供

キャリア認定ショップでの販売展開

サービスの利用継続率の向上提案

タブレットや光回線とのセット販売

多様なコンテンツを大画面および快適な通信環境を同時提案



<nexi（ネクシィ）シリーズ>

nexi（ネクシィ）



月額：無料

- 便利なアプリのご紹介
- ドコモポイントの貯まるキャンペーンのご案内



<http://nexi.jp>

プレミアム



月額：500円（税抜）

- ベネフィットワンの優待
- 家電や食料品を会員様へ限定価格でご提供

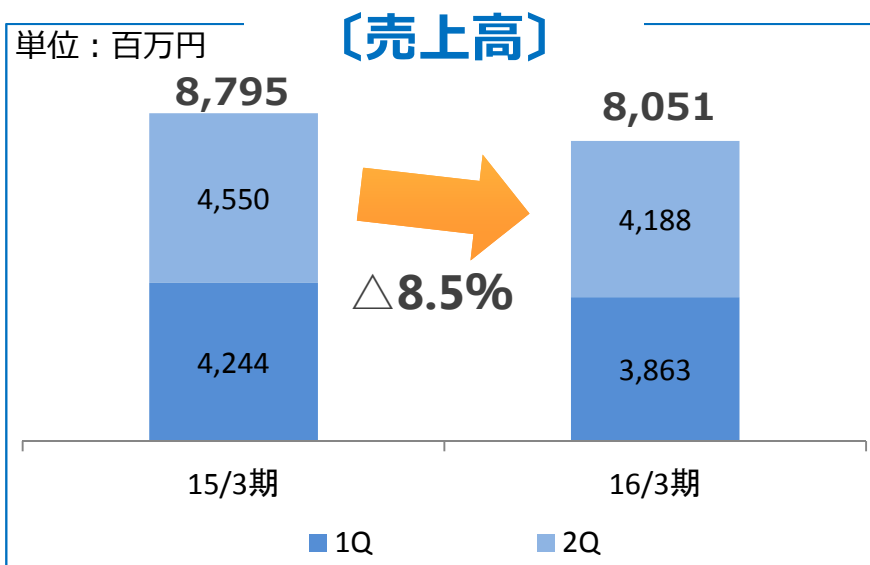
スグネ



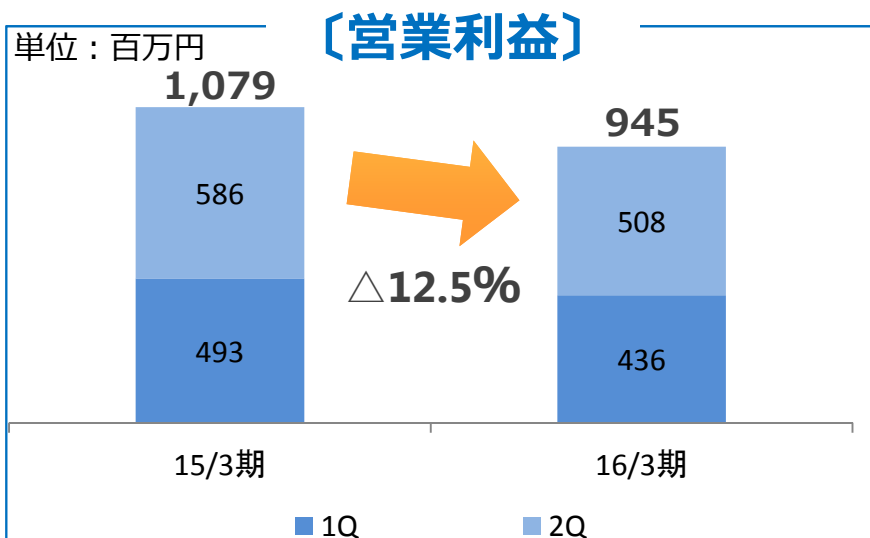
月額：無料

- ロックしたままでも情報をスグに見ることができる





- ▶ 大型案件が前年より減少している傾向に変化なし



- ▶ 法人顧客向けの端末販売が低調
- ▶ 運用管理業務における受託は伸長
- ▶ プリペイドカードは引き続き好調

モバイルワークを実現させる「利用」から「運用」まで、 ワンストップでサービス提供

モバイルワーク実現のためのワンストップサービス

利用

スマートデバイスの提供
(タブレットPCなど)

+

利用

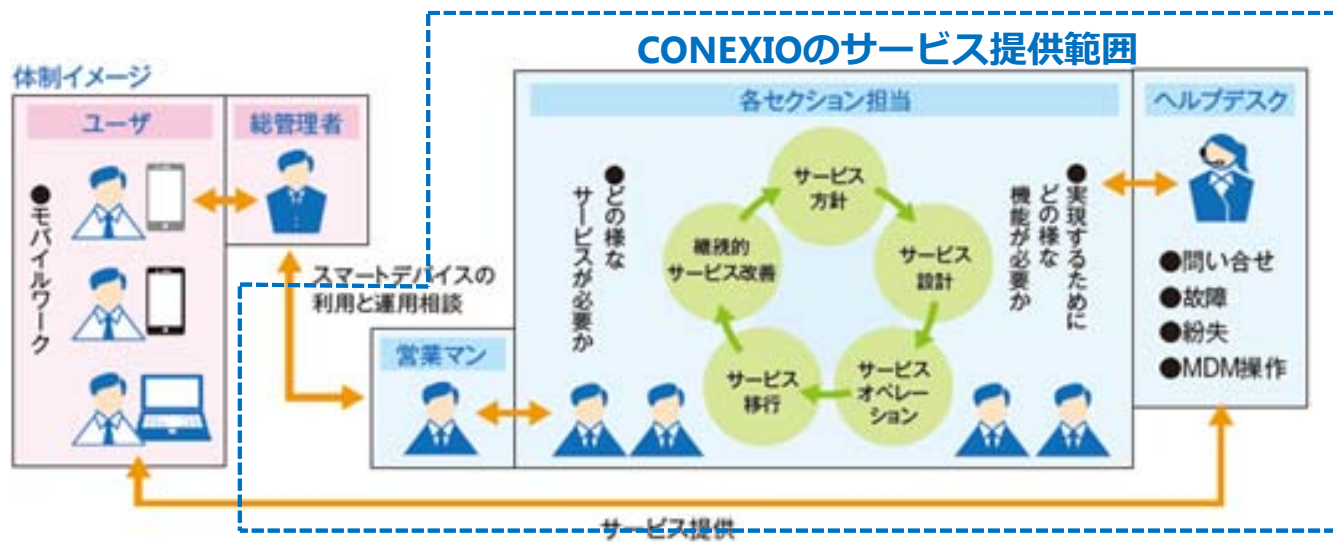
アプリケーション
(クラウドサービス)

+

運用

デバイス+アプリケーションまで
サポート

※スマートデバイス導入と同時に、
アプリケーション含めた設計運用



2015 Japan IT Week 秋
スマートフォン&モバイル EXPO 秋
スマホ秋

2015年
10月28日(水)～30日(金)

『第5回スマートフォン
&モバイルEXPO』
@幕張メッセ
に出展!

プリペイドカードの卸売り販売に加え、 カードの発行元となるサービスを新しく開始

- 大手コンビニでのプリペイドカードの卸売り販売は引き続き好調
- 販路や券種の拡大を図っていく
- コンビニ業界の再編にも柔軟に対応

プリペイドカード 商品例



※iTunes は米国及びその他の国々で登録されているApple Inc. の商標です。

※Google Play、Google Play ロゴ は、Google Inc. の商標です。

～カード発行事業～

Oisixカード
旬の野菜と交換できるギフトカード



OPTiMカード
PCソフト使い放題や雑誌読み放題



新券種

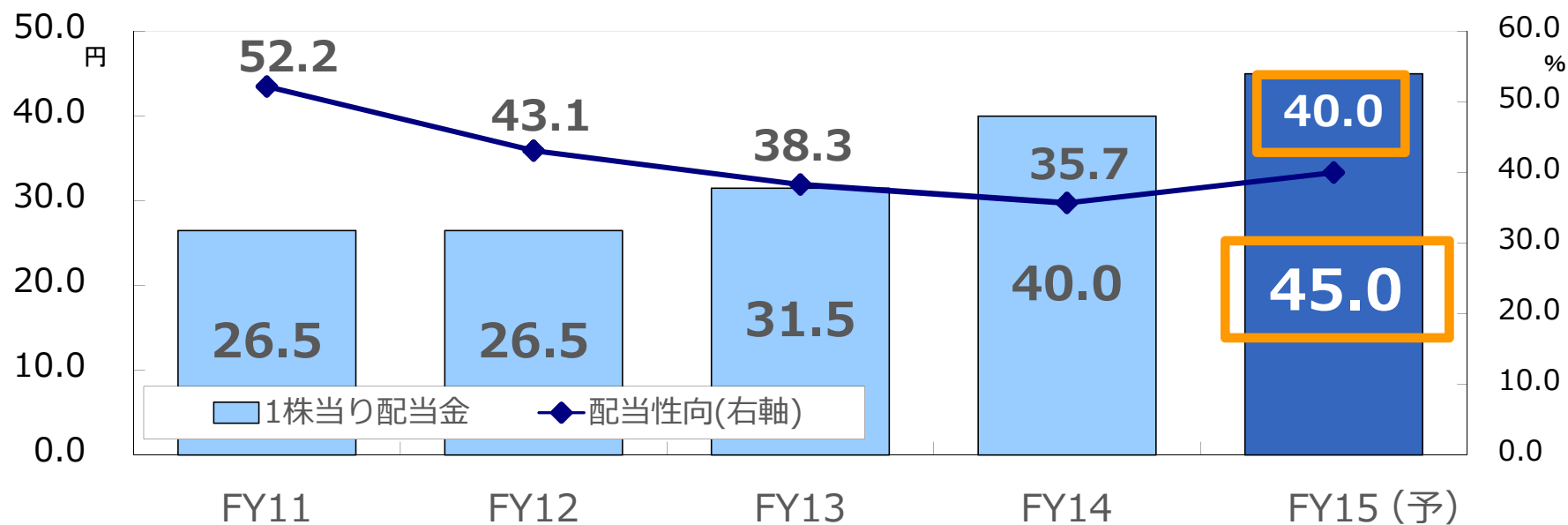
株主還元について

配当方針

株主の皆様に対する利益還元を重要な経営課題と認識

配当性向40%を目処とする

1株当たり配当金・配当性向



1

2016年3月期第2四半期 決算概要

2

セグメント別の業績/取り組み

3

(ご参考) 最近のトピックス

「イクメン企業アワード 2015」



IKUMEN AWARD 2015

厚生労働省より特別奨励賞を受賞

「イクメン企業アワード」は、育児を積極的に行う男性＝イクメンを応援し、男性の育児休業取得を促進する厚生労働省の「イクメンプロジェクト」の一環で、男性の育児と仕事の両立を積極的に促進し、業務改善を図る企業を表彰する制度。



授賞式（2015年10月19日）

当社の受賞理由

男性の育児休業取得率

13/3期 18% → 15/3期 35% に上昇

- 育児休業対象者へのメール配信
- 役職者（部長・課長・店長）へ啓発活動
- 育児休業取得者の体験レポート
- 配偶者出産休暇制度
- 年次有給休暇の時間単位取得

仕事・育児を両立できる職場環境

総労働時間 15/3期 △約47時間/一人

「働き方改善」プロジェクト

1. 業務の見直しとマルチ化
2. 柔軟な勤務体系
3. 取組事例の水平展開

お客様満足向上の取組み（量販店）

アフターサービスを提供するサービスコーナー開設



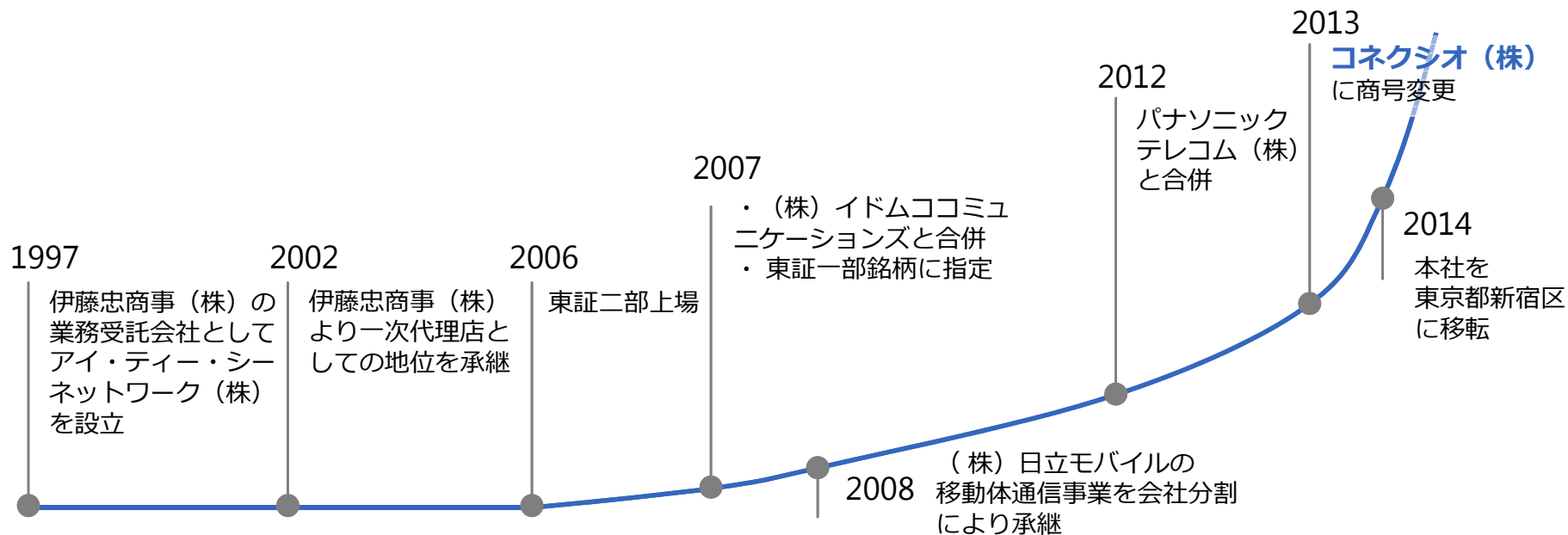
- 「スマホの設定サポート」等のサービス面を取り入れて、安心なアフターフォロー体制
- アクセサリー、コンテンツ等のサービスも提供
- キャリア・メーカーとコラボレーションし、新たな商品・サービスの情報発信拠点として展開

※開設日時 2015年10月1日～

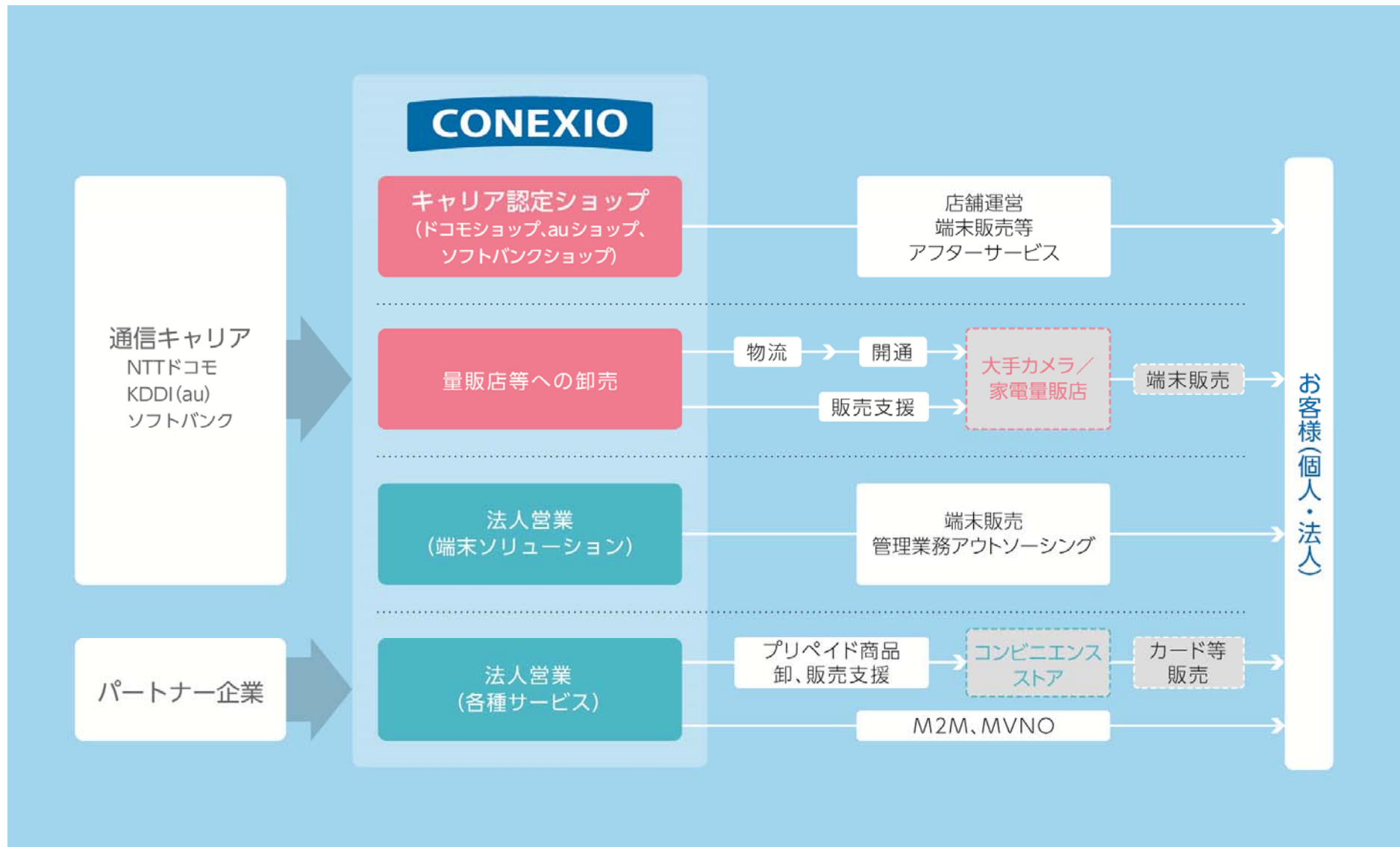
参考資料：会社概要

会社概要・沿革

| | |
|--------|--|
| 商号 | コネクシオ株式会社 CONEXIO Corporation |
| 本社 | 〒160-6137 東京都新宿区西新宿8-17-1 新宿グランドタワー37F |
| 資本金 | 27億円 |
| 決算期 | 3月(年1回) |
| 設立 | 1997年8月 |
| 主要株主 | 伊藤忠商事株式会社 |
| 従業員数 | 5,252名 (2015年6月30日現在) |
| 取引銀行 | みずほ銀行/三井住友銀行/三井住友信託銀行/三菱UFJ信託銀行/りそな銀行 |
| 株式上場市場 | 東証一部(証券コード9422) |



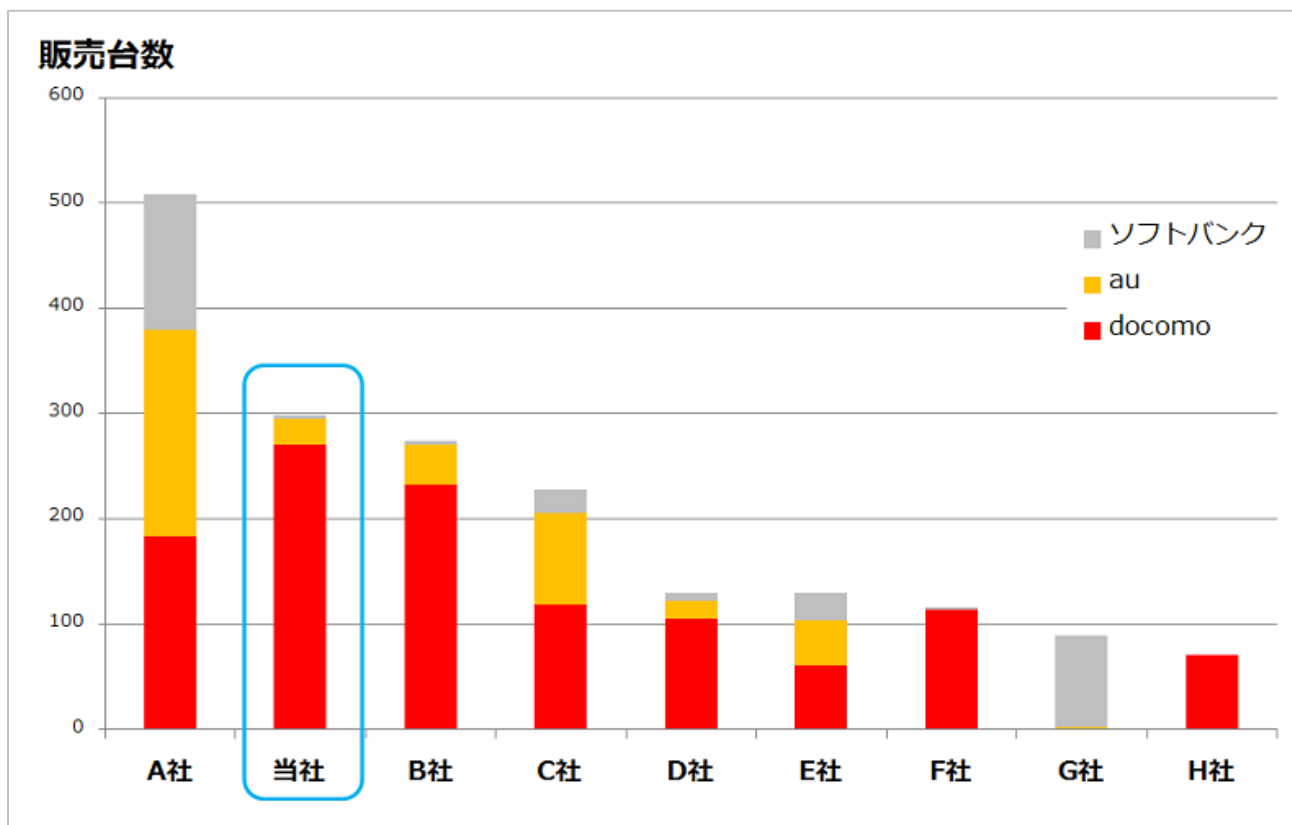
当社のビジネスモデル



当社の特長①

▶ 業界第2位の代理店

総販売台数300万台規模となり業界3強の一角に



出典：MM総研

※15/3期の販売実績合計

当社の特長②

➤ NTTドコモNO.1代理店

全国販売台数、東名阪販売台数、キャリアショップ数ともに 1位

店頭個人会員 **843万回線超** キャリアショップ **422店舗**



| | 直営 | 運営 | 計 |
|--------|-----|-----|-----|
| docomo | 243 | 130 | 373 |
| au | 21 | 24 | 45 |
| SB | 4 | 0 | 4 |
| 計 | 268 | 154 | 422 |

店舗の新設・閉鎖・移転・改装

【閉鎖】

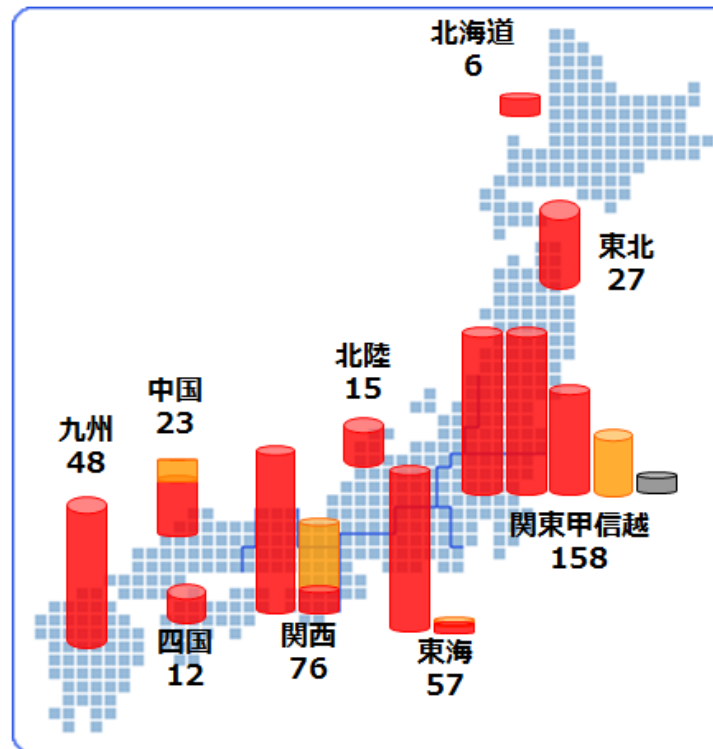
- ・ドコモショップ月寒店
(ドコモショップ札幌光星店へ統合)

【移転】

- ・ドコモショップ浜田山店
- ・ドコモショップ佐伯店

【改装】

- ・ドコモショップ伊賀緑ヶ丘店
- ・ドコモショップ浦和店
- ・ドコモショップ藤枝店
- ・ドコモショップ東区役所前店
⇒ドコモショップ札幌光星店へ名称変更



2015年9月末現在

当社のCSR活動



人をつなぐ、価値をつなぐ

- すべてのステークホルダーに継続的な価値を提供
- 常に信頼される企業を目指す

CSRレポート



IRに関するお問い合わせ先

IRに関するお問い合わせは、ホームページのお問い合わせフォームより受け付けております

担当部署

経営企画部 広報・IR課

TEL : 03-5331-3702

◆ホームページ
http://www.conexio.co.jp/ir/index.html

投資家情報

トップページ > 投資家情報

投資家の皆様へ

株主、投資家の皆様におかれましては益々ご清平業は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます

お問い合わせフォーム

お問い合わせの内容によっては、ご回答にお時間を要する、またはご回答できかねる場合がございます。また、当社からご回答した内容について、その一部または全部を転載、2次利用することはご遠慮ください。

ご記入いただいた個人情報、お問い合わせの対応に必要な範囲内で使用させていただきます。
[個人情報保護について](#)

必要事項をご入力の上、送信ボタンを押してください。

お問い合わせ内容 **【必須】**
※全角1,000文字まで

会社名

部署名

お名前(漢字) **【必須】**

お名前(カナ) **【必須】**

メールアドレス **【必須】** (確認用)

電話番号

郵便番号

都道府県

住所

送信 リセット

IRニュース
最新のリリース情報やリリースのバックナンバーを随時掲載

IRライブラリ
IR資料をリリースごとに見やすく表示

【参考】全国携帯電話販売代理店協会

当社は、一般社団法人 全国携帯電話販売代理店協会 の設立に参画して、副会長会社として重要な役割を担い、消費者の苦情縮減・店頭販売サービス向上に向けた取り組みを推進しています

◆ホームページ

<http://www.keitai.or.jp/>

