



平成 28 年 2 月 5 日

各 位

会 社 名 H a m e e 株 式 会 社
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 樋 口 敦 士
(コード番号：3134 東証マザーズ)
問 合 せ 先 取 締 役 コ ー ポ レ ー ト 統 括 本 部 本 部 長 水 島 育 大
(TEL. 0465-22-8043)

株式会社ラクスとの業務提携に関するお知らせ

当社は、株式会社ラクス（所在地：東京都渋谷区、代表取締役社長：中村崇則 以下「ラクス」という。）と業務提携について基本合意いたしましたので下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 業務提携の目的

ラクスがクラウドで提供するメール共有・一元管理サービス「メールディーラー」は、メールでの問い合わせ内容や対応状況の共有及び管理を行うことが出来るメールサポート業務の効率化ツールであり、メールディーラーの導入企業は高品質な顧客対応体制を容易に構築することができます。

一方、当社が提供する「ネクストエンジン」は、メール自動対応、受注伝票一括管理、在庫自動連携、商品ページ一括アップロード等の機能を有しており、ネットショップ運営の業務プロセスの自動化を促進し、EC事業者の経営効率向上を支援するクラウド型のECプラットフォームであります。

ふたつのシステムを連携することにより、「メールディーラー」に寄せられた顧客のメールから、ワンクリックで受注伝票を呼び出すことが可能になるなど、EC事業者の大幅な業務効率化に貢献します。

今後、両社の提供するシステムの強みを活かし、機能面での連携だけでなく、ネクストエンジンの無料体験を申し込んだ顧客に「メールディーラー」を案内する等、相互送客に向けた取り組みや、セミナーの共同開催など様々な面からEC事業者の支援を行ってまいります。

なお、「メールディーラー」は既に「ネクストエンジン」上のアプリとして提供しており、営業面でも相互に代理店としての営業連携を図っておりますが、今回の業務提携により、「ネクストエンジン」のトライアルアカウントお申し込み時に「メールディーラー」のトライアルアカウントを同時にお申し込みいただくことが可能となりました。

ネットショップ運営における重要な業務に対するソリューション、「受発注・在庫管理業務（ネクストエンジン）」と「メールによるカスタマーサポート業務（メールディーラー）」の統合効果の高さを体験していただくことで、当社はプラットフォーム事業における契約社数の一層の増加を目指してまいります。

2. 業務提携の相手先の概要

(1)	名 称	株式会社ラクス		
(2)	所 在 地	東京都渋谷区千駄ヶ谷5-33-8 (本社) 大阪府大阪市北区梅田3-4-5 (登記上の本店)		
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役社長 中村 崇則		
(4)	事 業 内 容	クラウド事業、IT人材事業		
(5)	資 本 金	3億78百万円		
(6)	設 立 年 月 日	平成12年11月		
(7)	大株主及び持株比率	中村崇則 (36.5%)		
(8)	上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	該当事項はありません	
		人 的 関 係	該当事項はありません	
		取 引 関 係	当社は当該会社のクラウドサービスを利用しております。また、相互に代理店として当社サービスの販売を委託しており、当該会社のサービスの販売を受託しております。	
		関連当事者への該当状況	該当事項はありません	
(9)	当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態			
	決算期	平成25年3月期 (注)	平成26年3月期	平成27年3月期
	連 結 純 資 産	914百万円	983百万円	1,307百万円
	連 結 総 資 産	1,440百万円	1,571百万円	1,889百万円
	1株当たり連結純資産	83.64円	90.52円	120.37円
	連 結 売 上 高	2,381百万円	2,805百万円	3,413百万円
	連 結 営 業 利 益	463百万円	418百万円	444百万円
	連 結 経 常 利 益	474百万円	424百万円	447百万円
	親会社株主に帰属する当期純利益	289百万円	200百万円	378百万円
	1株当たり連結当期純利益	25.59円	18.41円	34.85円
	1株当たり配当金	2.40円	2.45円	3.50円

(注) 1. 平成25年3月期については単体の数値を記載しております。

2. 株式会社ラクスは平成27年6月29日付で普通株式1株につき20株の株式分割を行っておりますが、平成25年3月期事業年度の期首に当該株式分割が行われたと仮定して、「1株当たり四半期純利益」「1株当たり連結純資産」「1株当たり配当金」を算定しております。

3. 業務提携の内容

- (1) ネクストエンジンのトライアル申し込み顧客へのメールディーラートライアルアカウントの発行
- (2) メールディーラーを使用していないネクストエンジン利用顧客への販促活動

4. 今後の見通し

当該業務提携が平成28年4月期連結業績に与える影響は軽微であります。中長期的に当社プラットフォーム事業の付加価値向上に資するものと判断しております。

以 上