

各位

会社名 株式会社ビューティガレージ
代表者名 代表取締役CEO 野村 秀輝
(コード番号:3180 東証マザーズ)
問合せ先 執行役員 経営管理グループ統括責任者 伊藤 雅之
(TEL. 03-5752-3897)

フィード株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、フィード株式会社(本社:神奈川県横浜市、代表取締役社長:小間井 俊輔 以下、フィード社)との間で業務提携に関する契約を本日付で締結しましたので、下記のとおりお知らせいたします。

1. 業務提携の理由

当社は、エステサロンやリラクゼーションサロン、理美容室などのビューティサロンに対して、プロ向け美容商材通販サイト「BEAUTY GARAGE Online Shop」を核に、80万点を超える美容商材の販売や、サロンの経営をサポートする周辺サービスを展開しており、現在登録会員は27万サロン以上に達しております。

また、当社で企画・開発したオリジナルブランド商品は、物販事業売上高の約60%を占めるまでに成長するなど、商品企画・開発にも力を注いでおります。

一方、フィード社は美容サロン向け市場同様に、多層的な卸流通が慣行的であった歯科医院業界において、昭和55年の創業以来、カタログ誌を活用した“通販型流通”の先駆けとして、海外直輸入品や独自商品を仕入れて歯科医院に直接販売することで支持を集め、現在では国内歯科医院の約85%を顧客基盤に持つまでに成長しています。さらに、平成25年にはノーリツ鋼機株式会社(東証一部)の関係会社として、昨今ではEC事業に注力して、幅広い品揃えを強みに利便性の高さを追求した物販事業・周辺事業を展開しております。

今回の業務提携は、両社の取り扱うお互いの商品の融通に加え、当社が歯科医院向け商品を企画・開発し、フィード社が自社顧客に販売するというスキームとなり、当社にとりましては、歯科医院向け市場への進出を実現することになります。

歯科業界では、「治療」中心の従来型診療から、治療が必要となる状態を未然に防ぐ「予防歯科」「定期管理」の診療へと移行しており、近年は子供の虫歯の罹患率は急減しております。

また、修復治療の進化により、抜歯・インプラント・義歯など一生にわたって治療が必要となる患者数は、今後は減少が見込まれます。

一方で、既に欧米諸国では審美目的の「ホワイトニングサロン」、口腔ケア目的の「予防サロン」など、歯のケアを目的とした「サロン」が急増しており、日本においても今後ますます普及していくと考えられます。

歯の審美・ケアを実施するサロンや歯科医院が急増していく中で、こういった施術を目的とした機器に対す

るニーズも高まっています。

当社の「美容業界で培った商品企画・開発力」と歯科業界大手の通販企業であるフィード社の「歯科業界におけるリーチ力・販売力」のお互いの強みを活かすことで、美容業界に加え歯科業界の発展に貢献してまいります。

2. 本件業務提携の内容

- (1) プライベートブランド商品の企画・開発
フィード社のプライベートブランド商品として販売する歯科・医療機関向け機器・材料等につき、当社が製造(OEM)受託いたします。
- (2) 販売代理店としての相互商品の取扱い

3. 本件業務提携先の概要

(1)名 称	フィード株式会社	
(2)所 在 地	横浜市西区みなとみらい2-3-3 クイーンズタワーB 19階	
(3)代表者の役職・氏名	代表取締役社長 小間井 俊輔	
(4)事 業 内 容	歯科材料, 医療機器, 医薬品, 医薬部外品, その他 医療関連用品等の販売	
(5)資 本 金	4,300万円	
(6)設 立 年 月 日	昭和55年9月30日	
(7)大株主及び持株比率	ノーリツ鋼機株式会社 100.0%	
(8)上場会社と当該会社との間の関係	資本関係	該当事項はありません
	人的関係	同上
	取引関係	同上
	関連当事者への 該当状況	同上

注:業績等につきましてはノーリツ鋼機株式会社の有価証券報告書をご参照ください

4. 日程

契約締結日 :平成28年3月29日

業務提携開始日:平成28年3月29日

5. 今後の業績に与える影響及び見通し

本件が当社の連結業績に与える影響は軽微であると判断しておりますが、公表すべき事項が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

以 上