



株式会社ロゼッタ

2016年2月期  
**業績説明資料**  
(2015年3月～2016年2月)

株式会社ロゼッタ

2016年4月19日

## ご留意事項

- 本資料は、株式会社ロゼッタの業界動向及び事業内容について、株式会社ロゼッタによる現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。
- これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られていないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。
- 株式会社ロゼッタの実際の将来における事業内容や業績等は、本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。
- 本資料における将来展望に関する表明は、2016年4月19日現在において利用可能な情報に基づいて株式会社ロゼッタによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではありません。

## I .2016年2月期の業績

1.連結業績

2.セグメント別業績

## II .2017年2月期の業績予想

## III .中長期ビジョン

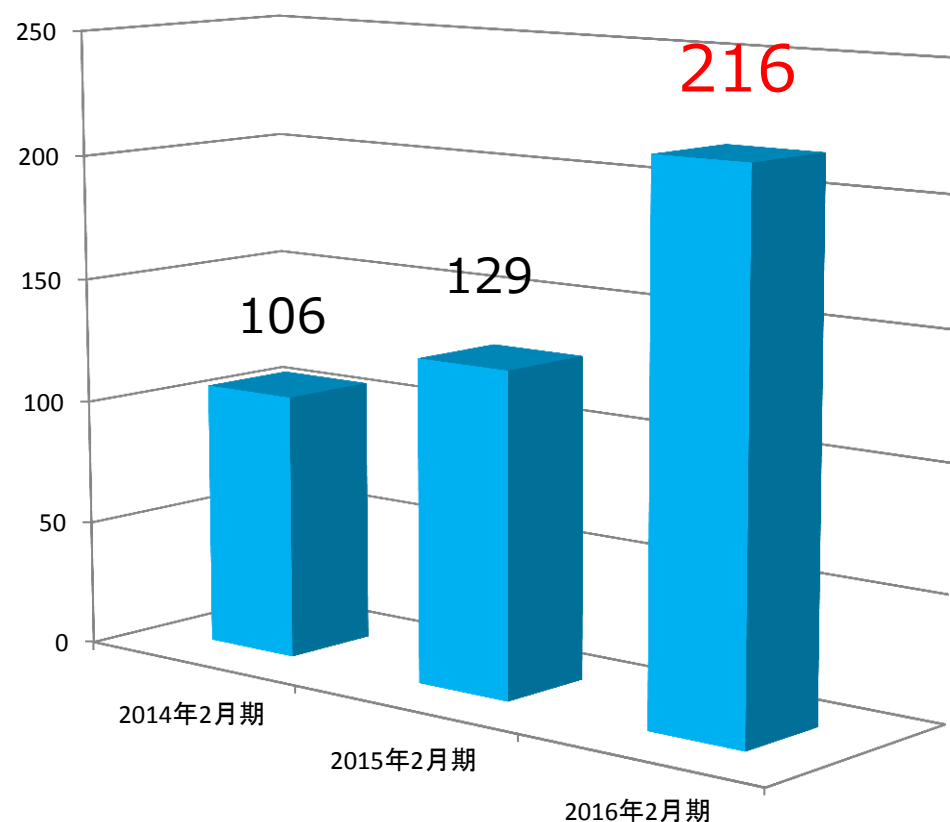


株式会社ロゼッタ

# I .2016年2月期の業績

## 1.連結業績

## 営業利益 (単位：百万円)



【連結】  
67%増益

【単体】  
76%増益

# 2016年2月期連結業績 損益計算書

(単位：百万円)

	2015年2月期 通期	対売上高 比率	2016年2月期 通期	対売上高 比率	前年比
<b>売上高</b>	<b>1,402</b>	<b>100%</b>	<b>1,668</b>	<b>100%</b>	<b>119%</b>
売上原価	684	48.8%	783	47.0%	114%
売上総利益	717	51.2%	884	53.0%	123%
販売費及び一般管理費	588	41.9%	668	40.1%	114%
<b>営業利益</b>	<b>129</b>	<b>9.3%</b>	<b>216</b>	<b>13.0%</b>	<b>167%</b>
上場関連費用	—	—	16	1.0%	—
<b>経常利益</b>	<b>131</b>	<b>9.3%</b>	<b>201</b>	<b>12.1%</b>	<b>154%</b>
<b>当期純利益</b>	<b>94</b>	<b>6.7%</b>	<b>141</b>	<b>8.5%</b>	<b>150%</b>

# 2016年2月期連結業績 主要経営指標

	2015年2月期	2016年2月期
売上高営業利益率	9.3%	13.0%
ROE	12.0%	13.1%
自己資本比率	68.3%	78.2%
配当性向	18.8%	23.4%
1株当たり純利益	26円58銭	36円26銭
1株当たり純資産	235円04銭	285円37銭

注)当社は平成27年10月1日付で普通株式1株につき100株の株式分割、平成28年1月1日付で普通株式1株につき2株の株式分割を行っております。そのため、当該分割が前連結会計年度の期首に行われたと仮定して、1株当たり純利益金額、1株当たり純資産金額を算定しております。



株式会社ロゼッタ

# I. 2016年2月期の業績

## 2. セグメント別業績



# 2016年2月期 セグメント別売上高

(単位：百万円)

		2015年2月期 通期	2016年2月期 通期	前年比
新規事業	MT事業	144	214	149%
	GLOZE事業	238	362	152%
既存事業	翻訳・通訳事業	764	835	109%
	企業研修事業	254	255	100%
合計		1,402	1,668	119%

# 2016年2月期 セグメント別営業利益

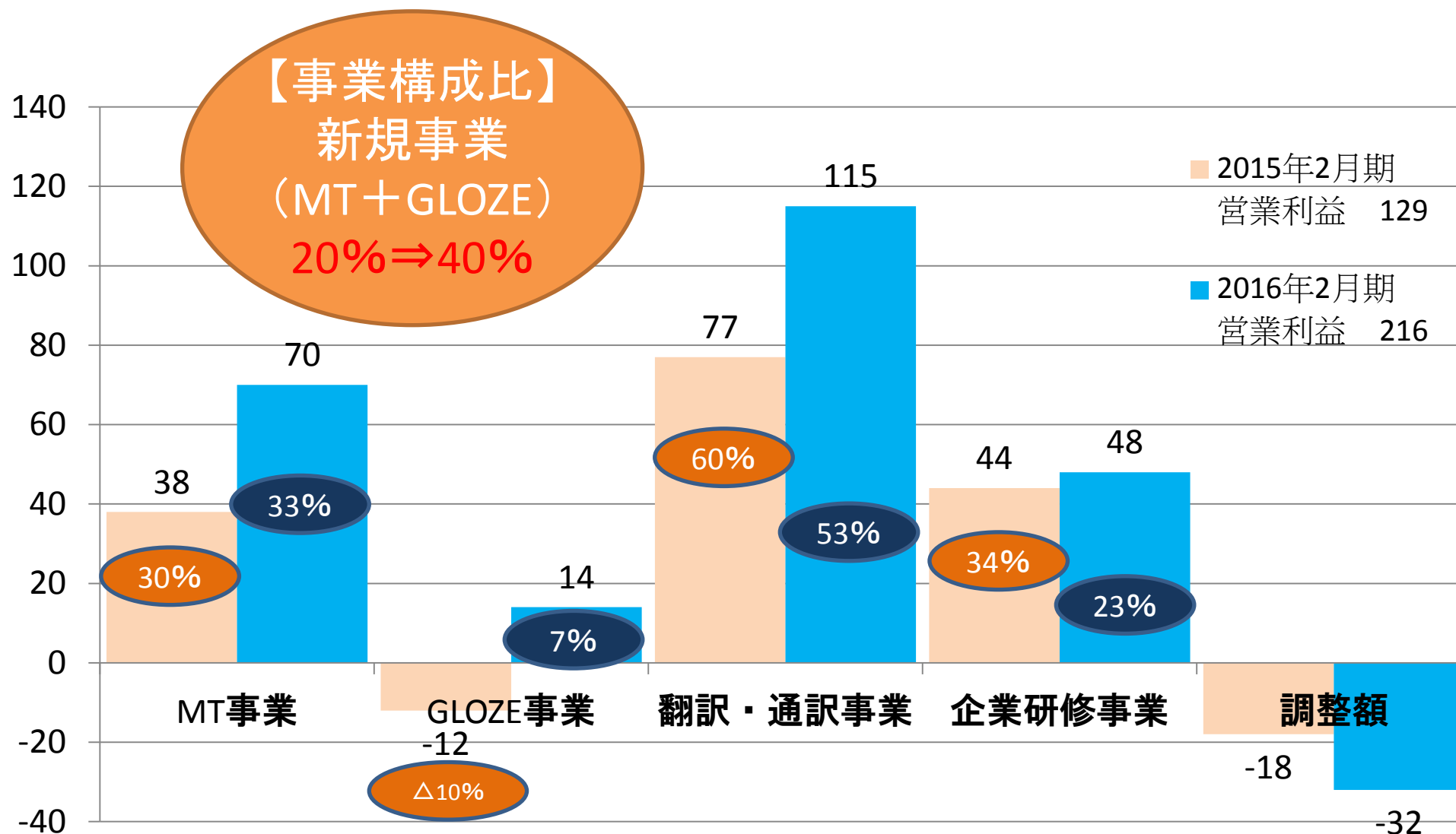
(単位：百万円)

新規事業

既存事業

	2015年2月期 通期	2016年2月期 通期	前年比
MT事業	38	70	182%
GLOZE事業	△12	14	黒字化
翻訳・通訳事業	77	115	148%
企業研修事業	44	48	111%
調整額	△18	△32	—
合計	129	216	167%

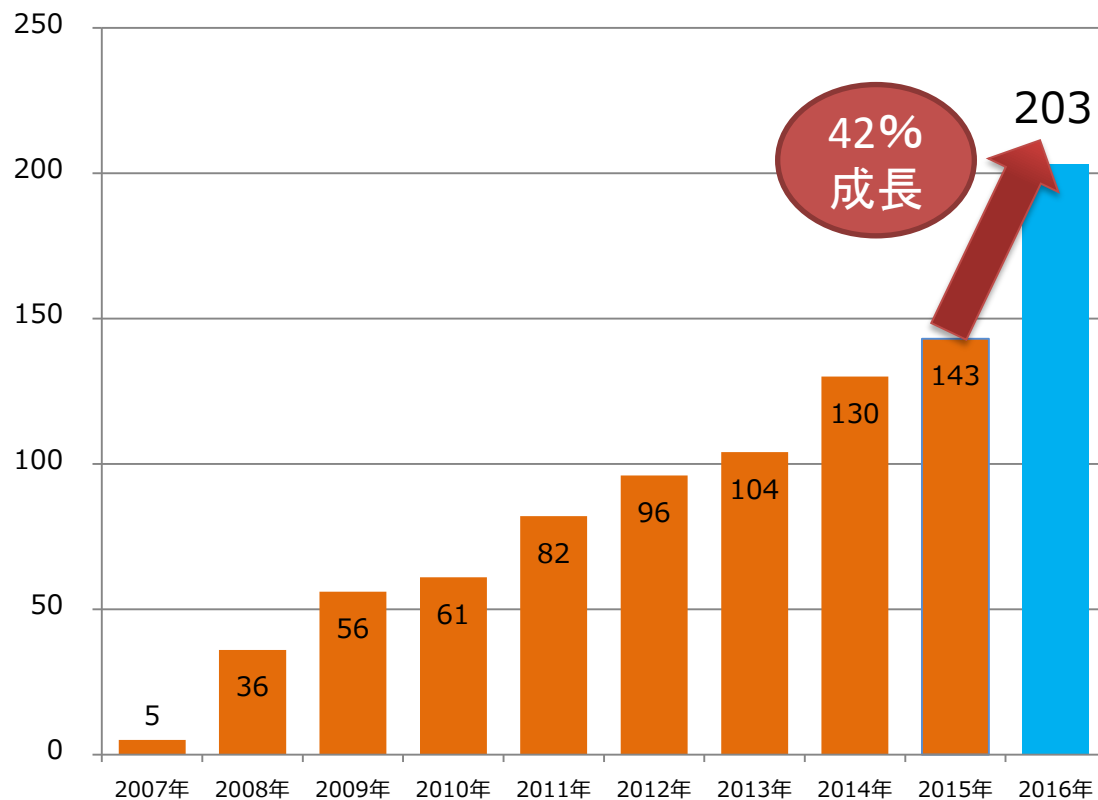
# セグメント別 営業利益構成比



# MT事業・GLOZE事業 受注高推移

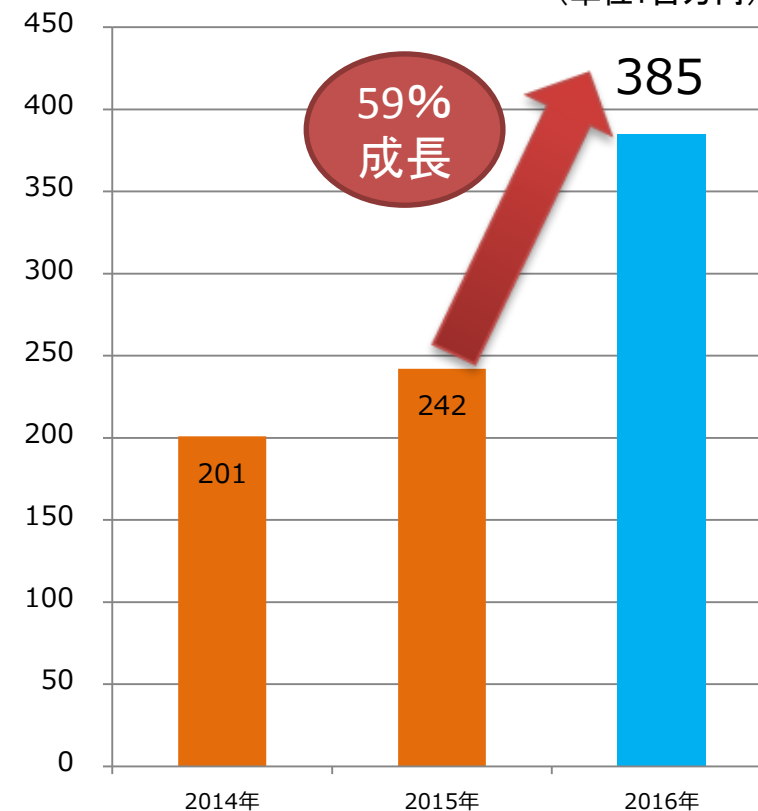
## 【MT事業】

(単位:百万円)



## 【GLOZE事業】

(単位:百万円)



注)

- ・ 受注ベースでの売上推移 (財務諸表上の売上ではない)。
- ・ 【自動翻訳】は、SaaS『熟考』シリーズの受注売上のうち、初期費用と年間利用料のみに限定。  
(リライト・DTP等のオプション売上、リソースデータ販売等の売上を除く)
- ・ 【自動翻訳】【GLOZE】ともに、外部への販売数値のみ (グループ内部取引による売上を除く)。



株式会社ロゼッタ

## Ⅱ.2017年2月期の業績予想

## 企業ミッション

**「我が国を言語的ハンディキャップの呪縛から解放する」**

2025年にプロ翻訳者に匹敵する翻訳機  
を完成させるという目標実現に向けて  
特に研究開発を加速します

2017年2月期は、先行投資の追加として  
開発費を前期比で31百万円増加させます  
(支出ベースで約1億円)

### 【参考】開発費

2017年2月期計画: 83百万円

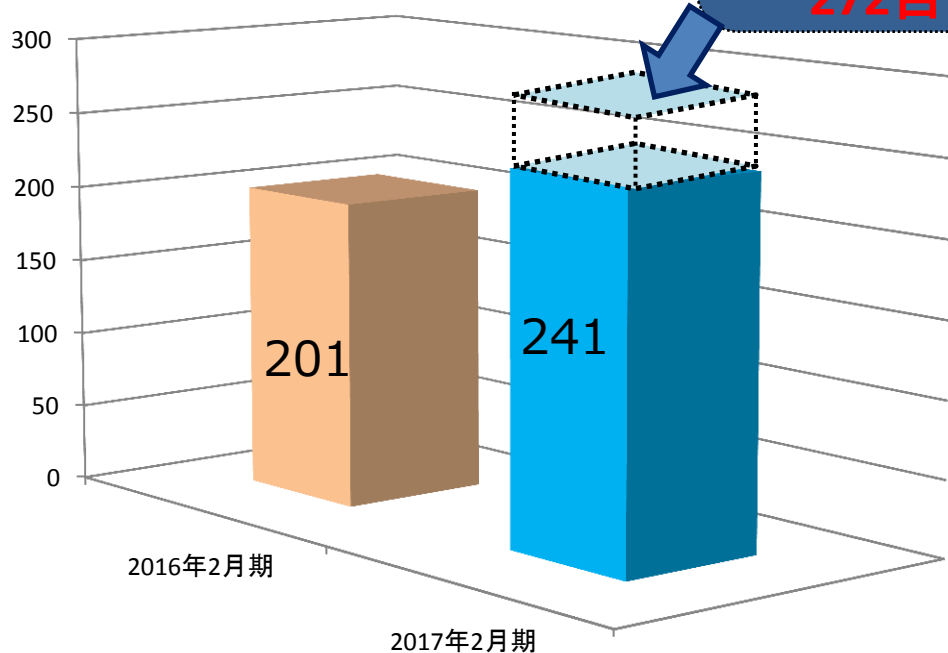
2016年2月期実績: 52百万円

2015年2月期実績: 46百万円

# 2017年2月期連結業績予想 経常利益

## 経常利益

(単位：百万円)



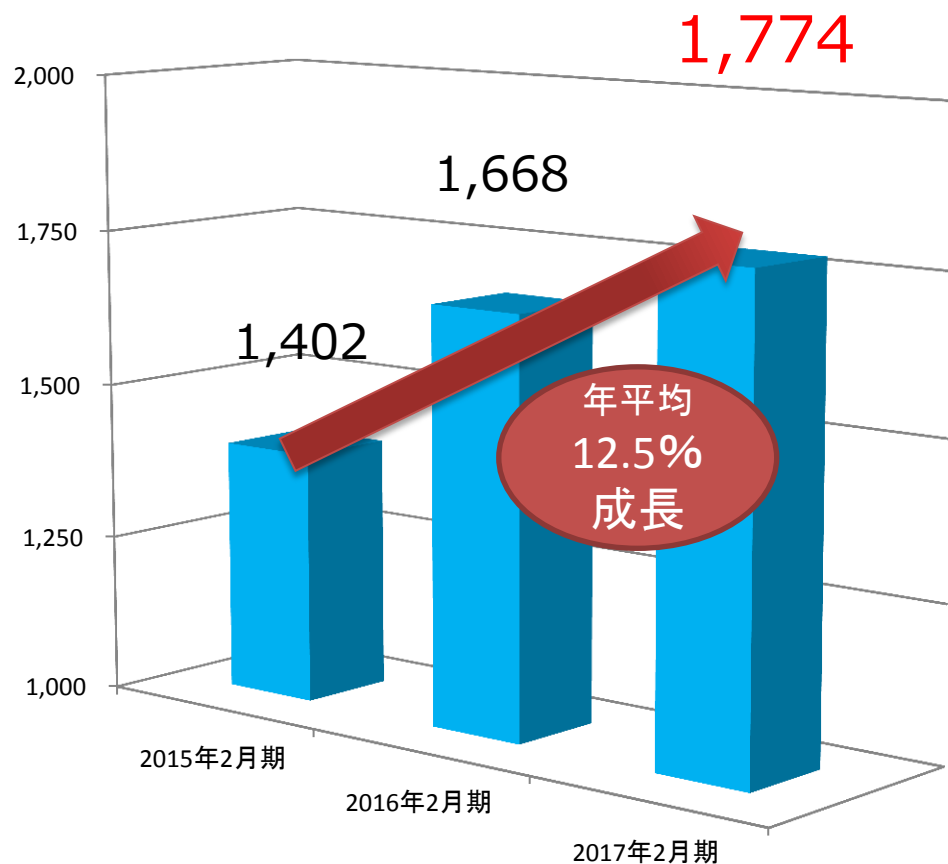
先行投資追加  
31百万円  
本来の経常利益  
272百万円

先行投資追加  
がなければ  
**【連結】**  
**36%増益**  
**【単体】**  
**48%増益**

**【連結】**  
20%増益  
**【単体】**  
26%増益

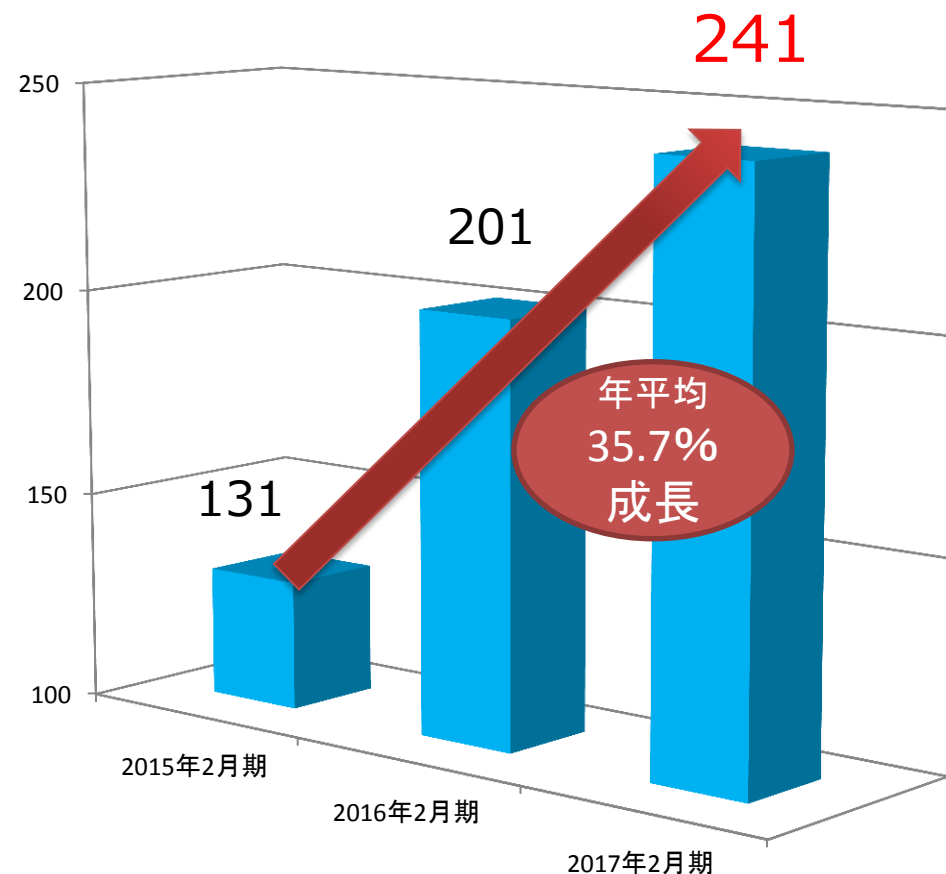
## 売上高

(単位：百万円)



## 経常利益

(単位：百万円)





# 2017年2月期連結業績予想 損益計算書

(単位：百万円)

	2016年2月期 実績	対売上高 比率	2017年2月期 予想	対売上高 比率	前年比
売上高	1,668	100%	1,774	100%	106%
営業利益	216	13.0%	241	13.6%	112%
経常利益	201	12.1%	241	13.6%	120%
当期純利益	141	8.5%	165	9.3%	117%

# 2017年2月期連結業績予想 主要経営指標

	2016年2月期 実績	2017年2月期 予想
売上高営業利益率	13.0%	13.6%
ROE	13.1%	11.7%
自己資本比率	78.2%	80.1%
1株当たり配当金	8円50銭	9円00銭
配当性向	23.4%	24.9%
1株当たり純利益	36円26銭	36円10銭



株式会社ロゼッタ

## Ⅲ.中長期ビジョン



将来、自動翻訳の時代が来るまで徐々に機械化が進み  
「労働集約型」から「テクノロジー集約型」へ  
「零細乱立の村状態」⇒「寡占が起こる高度な産業化」

# 翻訳 3 事業の中期推移 (イメージ)



\*出所：(株)矢野経済研究所「語学ビジネス市場に関する調査結果2015」による通訳・翻訳ビジネス市場の売上高推定

大きな技術的ブレイクスルー、業務提携、M&A等を除き、  
現在のままの状態であると仮定した場合のベースライン数値

(単位：百万円)

	2016年2月期 実績	2017年2月期	2018年2月期	2019年2月期
売上高	1,668	1,774	2,008	2,217
営業利益	216	241	292	389
経常利益	201	241	287	364
当期純利益	141	165	203	256

# 自動翻訳の現在と目標

2006年

専門用語に強い！  
考える自動翻訳機 **熟考**

**熟考** インターネット上のビッグデータを統計解析するAI型自動翻訳

2015年

**熟考2015** 2015種類の専門分野別に細分化

2016年 (計画)

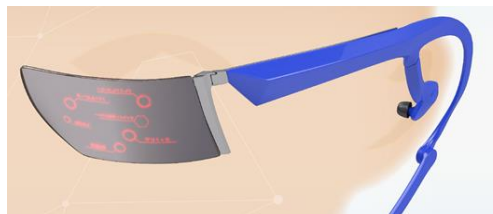


**T-400**  
(Translation for Onsha Only)  
顧客企業別のテイルメイド自動翻訳システム

2017年 (計画)

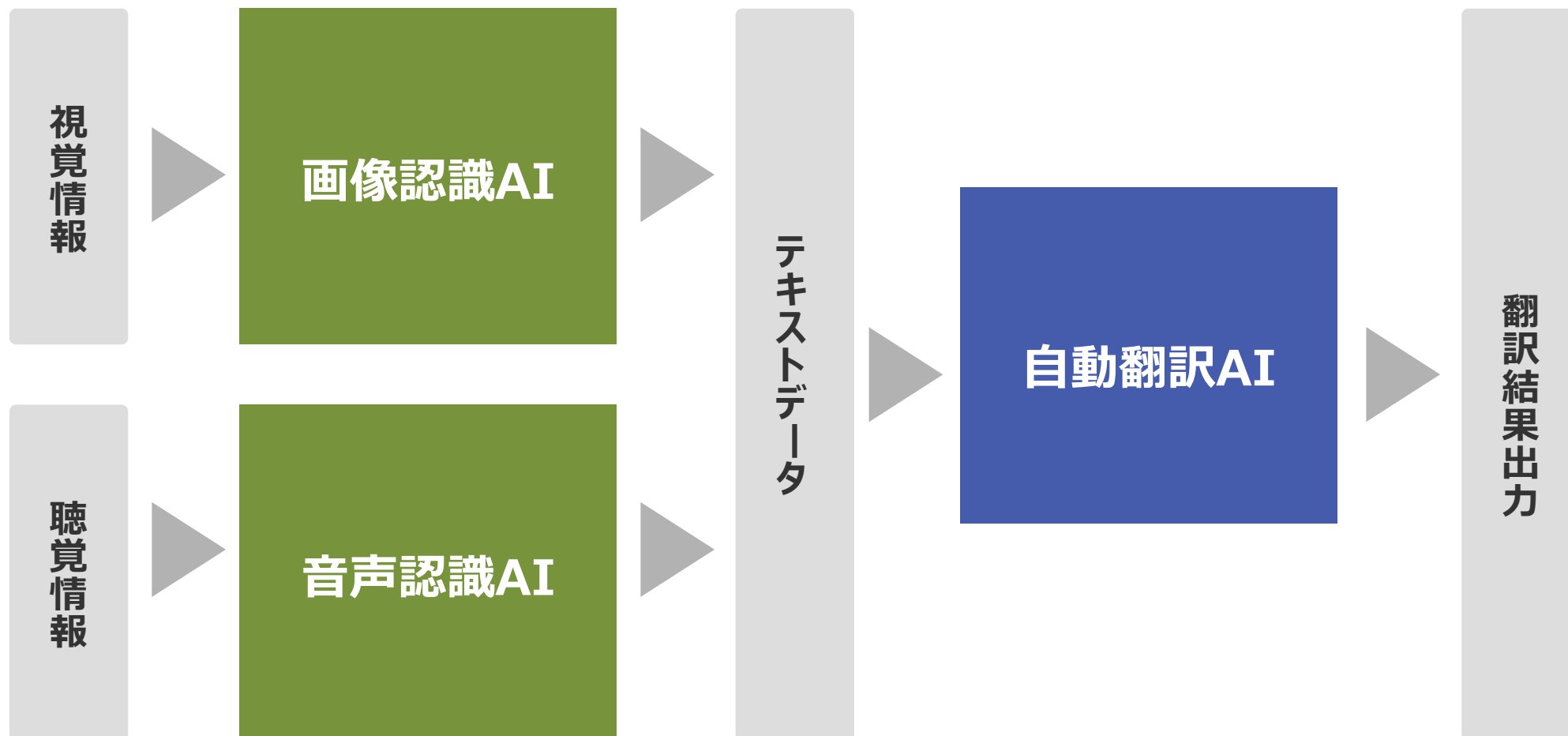
**T-4PO (Ver1.0)**  
(Translation for Private Only)  
T-4PO完成形の原形となる翻訳エンジン  
全分野対応 訳文精度70%

2025年 (目標)



**T-4PO (完成形)**  
訳文精度95%  
画像/音声認識AR  
ウェアラブル端末内蔵型

# T-4PO完成形までに必要な技術



\* ここで必要となる画像認識は、人の目の視野に入る情景画像中の文字情報を抽出する技術。



## 画像認識



# T-4PO

## 完成形イメージ



## 音声認識

左に曲がって、突き当りに  
レストランがあります。

You turn to the left, there  
is a restaurant on the end  
of the road.

## 自動翻訳



株式会社ロゼッタ

我が国を  
言語的ハンディキャップの  
呪縛から解放する

[www.rozetta.jp](http://www.rozetta.jp)



株式会社ロゼッタ

## 本資料のお問合せ先

株式会社ロゼッタ

社長室 酒井・春山

お電話でのお問合せ：03-6859-5800

FAXでのお問合せ：03-6859-5801

メールでのお問合せ：[ir@rozetta.jp](mailto:ir@rozetta.jp)

