平成28年3月期

決算説明資料

2016年4月27日

アイティメディア株式会社

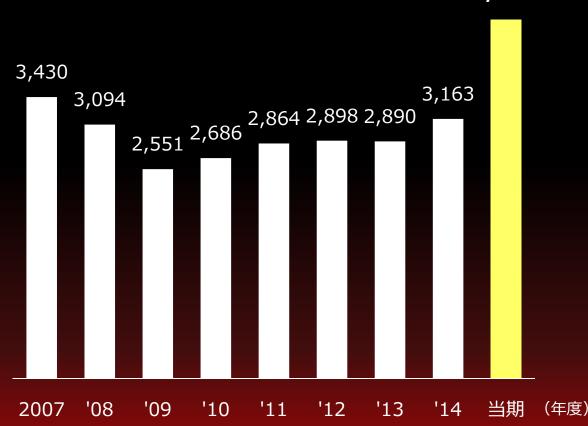
証券コード: 2148 東証マザーズ

サマリー

- 売上・利益共に過去最高
- M&Aにより事業規模が大きく拡大
- リードジェンが2.3倍に成長
- PV前年度比28%増 3月は過去最高
- オフィス移転決定で一時コスト計上

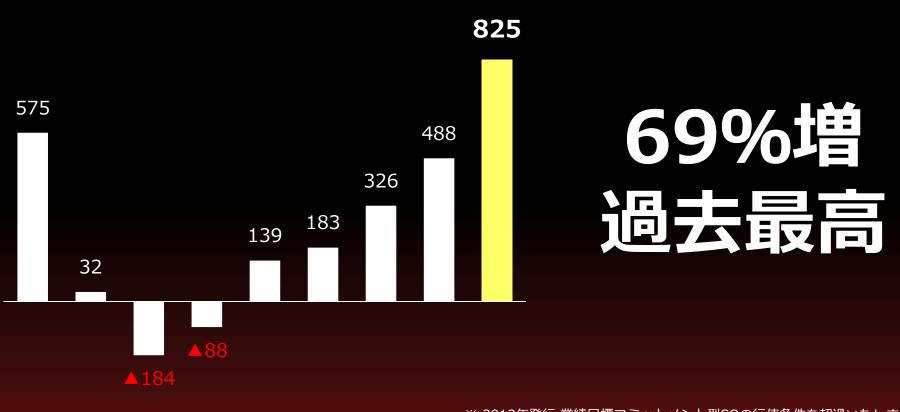
売上高の推移 (通期)

4,376



38%增

営業利益の推移(通期)



※ 2013年発行 業績目標コミットメント型SOの行使条件を超過いたしました。

2007 '08 '09 '10 '11 '12 '13 '14 当期 (年度)

2007

'08

'09

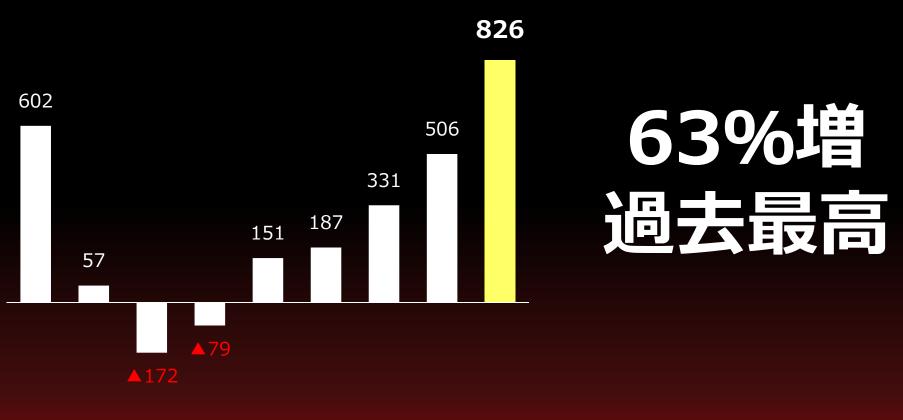
10

'11

'12

'13

経常利益の推移 (通期)



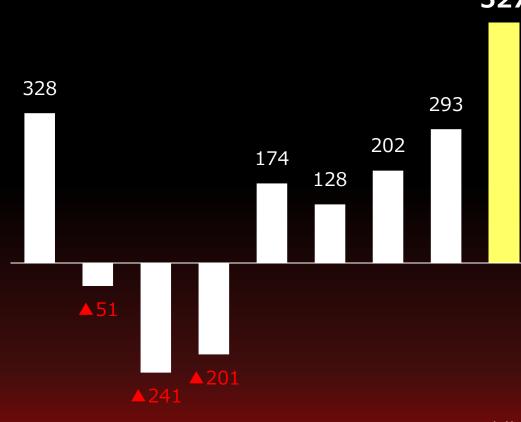
'14

当期

(年度)

P 4

親会社株主に帰属する 当期純利益の推移 (通期) 527



80%增過去最高

2007 '08 '09 '10 '11 '12 '13 '14 当期 (年度)

連結損益計算書

| | 2014年度 | | 2015年度 | | ^{単位:百万円} ・ 増減率 | |
|---------------------------------------|-----------|--------|--------|--------|----------------------------|--|
| | 金額 | 売上比 | 金額 | 売上比 | | |
| 売上高 | 3,163 | 100.0% | 4,376 | 100.0% | +38.3% | |
| 売上原価 | 1,223 | 38.7% | 1,649 | 37.7% | +34.8% | |
| 売上総利益 | 1,939 | 61.3% | 2,727 | 62.3% | +40.6% | |
| 販売管理費 | 1,450 | 45.9% | 1,901 | 43.5% | +31.1% | |
| 営業利益 | 488 | 15.5% | 825 | 18.9% | +68.7% | |
| 経常利益 | 506 | 16.0% | 826 | 18.9% | +63.0% | |
| ^{親会社株主に帰属する} 当期純利益 | 293 | 9.3% | 527 | 12.1% | +79.7% | |
| 親会社株主に係る 包括利益 | 352 | 11.1% | 528 | 12.1% | +50.2% | |

連結損益計算書

| | 2014 | 2014年度 | | 5年度 | ^{単位 : 百万} - 増減率 | |
|-------------------------------|--------|--------|-------|--------|------------------------------------|--|
| | 金額 | 売上比 | 金額 | 売上比 | | |
| 売上高 | 3,163 | 100.0% | 4,376 | 100.0% | +38.3% | |
| 売上原価移 | 転による一 | -時コスト | ,649 | 37.7% | +34.8% | |
| 売上総利 益 | 1,939 | 61.3% | 2,727 | 62.3% | +40.6% | |
| 販売管理費 | 償却費 31 | 百万円 | 1,901 | 43.5% | +31.1% | |
| 営業利益 | 488 | 15.5% | 825 | 18.9% | +68.7% | |
| 経常利益 | 持別損失 4 | 6百万円 | 826 | 18.9% | +63.0% | |
| _{親会社株主に帰属す} 当期純利益 | 293 | 9.3% | 527 | 12.1% | +79.7% | |
| 親会社株主に係る 包括利益 | 352 | 11.1% | 528 | 12.1% | +50.2% | |

売上高

四半期トレンド

営業利益

移転に伴う一時コストを期末に計上

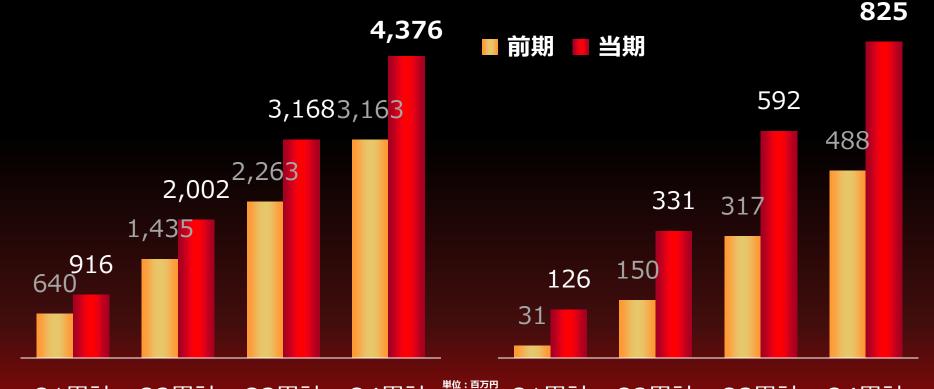


売上高

四半期トレンド(累計)

営業利益

計画通りに最高益を達成



Q1累計 Q2累計 Q3累計 Q4累計 ^{W: 1077} Q1累計 Q2累計 Q3累計 Q4累計 pg

連結貸借対照表

| (国 | 单位:百万円) | 2015年3月末 | 2016年3月末 | 差異 | 流動資産 ・売掛金 | : | +166 |
|-------------|----------------|------------|-----------------|----------------|---------------------------------------|----|-------------|
| 資 | 流動資産 | 4,109 | 4,209 | +99 | 固定資産 | | |
| 資産の部 | 固定資産 | 743 | 1,294 | +551 | ・無形固定資産 | : | +556 |
| 部 | 資産合計 | 4,853 | 5,504 | +651 | M&Aに伴う無形資産 | の増 | מלי |
| 自 | 流動負債 | 573 | 829 | +255 | ① キーマンズネッ | ٢ | |
| 負 債 の | 固定負債 | 27 | 4 | ▲23 | ・ソフトウェア | | +75 |
| 部 | 負債合計 | 601 | 833 | +232 | ・顧客関連資産 | | +167 |
| | 資本金/資本剰余金 | 3,384 | 3,384 | | ・のれん | | +244 |
| | 利益剰余金 | 909 | 1,327 | +417 | ② 発注ナビ・のれん | | . 170 |
| 純資産の部 | 自己株式 | ▲44 | <i>,</i> ▲44 | _ | | : | +170 |
| 産の | 他包括利益累計額 | 0 | 2 | +1 | 負債合計 | | |
| 部 | 新株予約権 | 1 | _ 1 | . <u> </u> | ・未払法人税等 | : | +57 |
| | 純資産合計 | 4,251 | 4,670 | +418 | ・前受金 | : | +96 |
| | | | | | 純資産合計 | | |
| | 1株当たり純資産 | 218.77円 | 240.33円 | +21.56円 | ・当期純利益 | : | +527 |
| | 自己資本比率 | 87.6% | 84.8% | ▲2.8 pt | ・剰余金の配当 | : | ▲110 |
| | | | | | | | P 10 |

連結C/F計算書(通期)

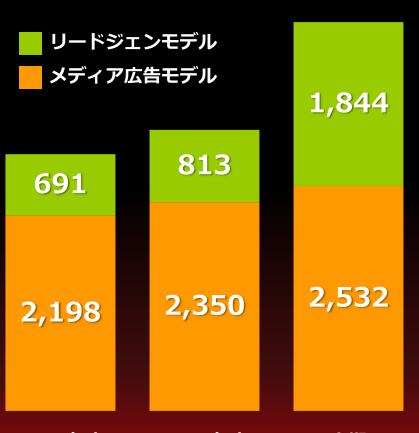
| (単位:百万円) | 2014年度 | 2015年度 | 差異 | 営業CF |
|---|--------|-------------|---------------|--|
| 営業活動による キャッシュ・フロー | 642 | 687 | +45 | ・税金等調整前純利益 : 779・減価償却費/のれん償却 : 190 |
| サッシュ・フロー ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・ | 318 | ▲716 | ▲1,035 | ・法人税等の支払 : ▲224 (2014年度/法人税等の支払:▲43) |
| 財務活動による キャッシュ・フロー | ▲19 | ▲112 | ▲ 93 | 投資CF ⇒ M&A3件 ・事業譲受による支出 . ▲605 |
| 現金及び現金同等物 の増減額 | 941 | ▲141 | ▲1,082 | ・ 事 未 議 文 に よる 文 山 : ▲ 605 (+ーマンズネット) ・ 子 会 社 株 式 の 取 得 (発達ナビ) : ▲ 132 |
| 現金及び現金同等物 の期首残高 | 1,967 | 2,909 | +941 | ・関連会社株式の取得 (ナレッジオンデマンド) : ▲42 |
| 現金及び現金同等物 の期末残高 | 2,909 | 2,768 | ▲ 141 | 財務 C F ・配当金の支払 : ▲109 |
| | | | | P 1 |

セグメントの考え方

| セグメント | 収益モデル | 顧客分野 | 主要なメディ | ィア・サービス |
|--------|---------------|----------------|--------------------|-----------------------------------|
| | リードジェン モデル | | 会員向けIT製品/サービス購買支援 | TechTargetジャパン、キーマンズネット |
| | | | システム開発案件のマッチングサービス | 発注ナビ |
| | | | 企業向けデジタルマーケティング情報 | ITmedia マーケティング |
| | メディア広告 モデル | IT&ビジネス 分野 | IT技術者向け専門情報 | @IT、@IT自分戦略研究所 ほか |
| | | 2021 | 企業向けIT業界関連ニュース | ITmedia ニュース、エンタープライズ |
| | | | ビジネスリーダーの会員制コミュニティ | ITmedia エグゼクティブ |
| メディア事業 | | | 企業向けビジネス情報 | ITmedia ビジネスオンライン |
| | | 産業テクノロジー 分野 | 製造業技術者向け専門情報 | MONOist |
| | | | エレクトロニクス技術者向け専門情報 | EE Times Japan, EDN Japan |
| | | | 企業向け電力・エネルギー専門情報 | スマートジャパン |
| | | コンシューマー 分野 | デジタル関連機器情報 | ITmedia Mobile、ITmedia PC USER ほか |
| | | | インターネット カルチャー情報 | ねとらぼ |

リードジェンとメディア広告の売上推移

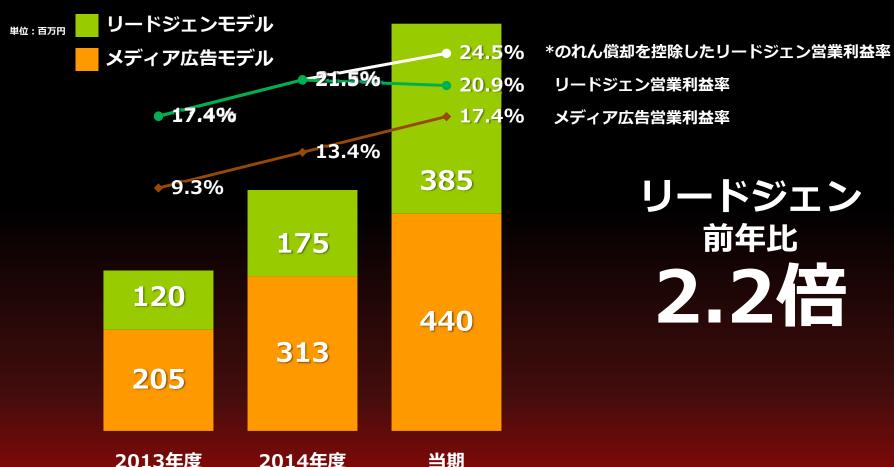
単位:百万円



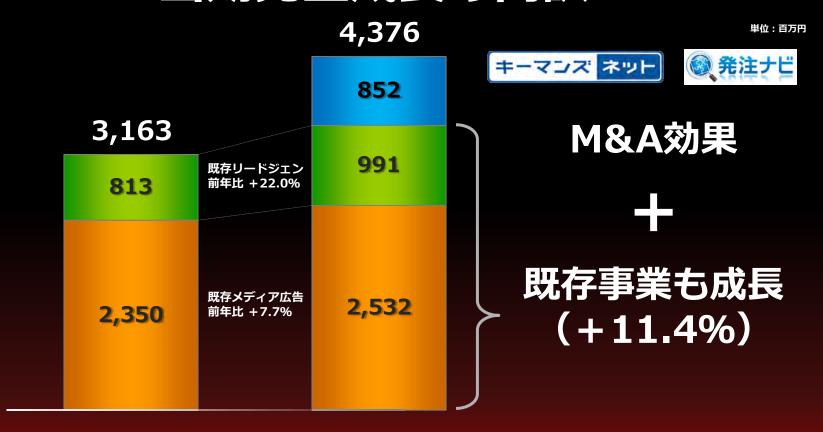
リードジェン 前年比 2.3倍

2013年度 2014年度 当期 P 13

リードジェンとメディア広告の営業利益推移



当期売上成長の内訳



前期

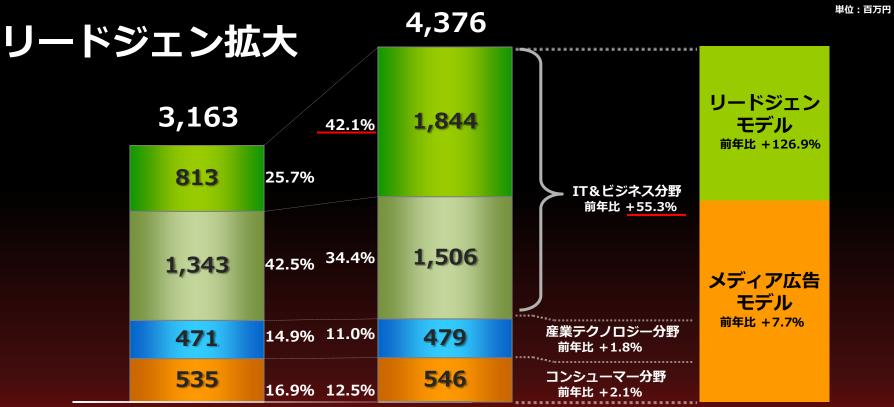
当期

顧客分野別動向

| IT&ビジネス分野 | 産業テクノロジー分野 | コンシューマー分野 |
|--|--|---|
| | | |
| IT投資は堅調に推移。 マイナンバーも追い風にリードジェン需要は引き 続き拡大ITエンジニア向けの メディア「@IT」が好調 | 業界全体で、デジタル・マーケティングの普及拡大が続く製造業の業績が改善エレクトロニクス市場が減速傾向 | ●一部の国内大手家電 メーカーが不調●iPhone 6s、Windows 10など注目製品発表●新モデル「ねとらぼ」が 順調に成長 |

[※]当社顧客についての動向となります。

分野別・売上構成比率(前年比)



総顧客数の推移

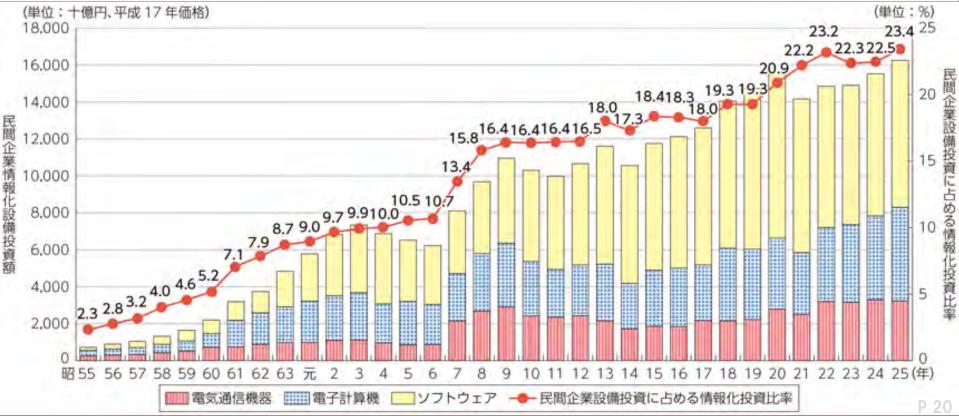


M&Aにより 顕著な増加

テクノロジー専門メディアについて

企業のIT投資は、全設備投資の2割を超える

(出典)総務省 平成27年版情報通信白書



世界を変えるテクノロジー

高度なロボット工学

インターネットモバイル化

3Dプリンティング

自動車の自動・半自動運転

IoT

エネルギーの備蓄

クラウドテクノロジー

次世代ゲノム

先端材料

知識労働自動化

再生可能エネルギー

石油・ガスの先進的探索回収

media

テクノロジーの最先端を伝える

Internet of Things

という新たな「産業革命」

ABOUT



GEに聞く、IoTでビジネスが一変する理由

- ITmedia エンターブライズ



IoTで空港はどう変わる? 6つの実 験でJALが気付いたこと

- ITmedia エンタープライズ



日本型のインダストリー4.0とは――モノではない、人と人がつながる ...

- ITmedia ビジネスオンライン



- ITmedia ニュース

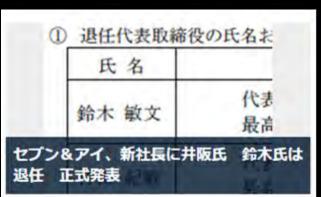
ITによるビジネスの革新 を伝える





ン」など4車種63万台

ビジネス・経済の最新動向を伝える







7.5兆円を奪うのはどこか?

2016年、電力自由化 "春の陣"





製造業のテクノロジー活用を伝える

工場内ネットワークの課題



ムーアの法則 Moore's Law



製造業における

3次元データ活用



日本で初めて浮体式の洋上風力 発電所が営業運転、離島に1700 世帯分の電力



売り上げ拡大、コスト削減に効く! "産業領域"IoTのユースケ

P 25

個人が楽しむ最新テクノロジー を伝える











ついに出撃(発売)! これがシャープの人型 決戦ケータイ「ロボホン」だ





ネット発の話題、トレンドを伝える





72歳のおじいちゃんが作っ たLINEスタンプが大ヒッ ト 本人に制作の秘密を聞 いてみた



質問に答えるだけで出身地域を言い当てる「方言 チャート100」がすごいと 話題に

方言に関する質問に「はい」か「いいえ」で答えるだけで、出身地域を特定してしまう サービス「方言チャート100」がすごいと問題になっています。





「父が、逮捕された」 中学生が書いた作文コンクール受賞作が衝撃的だと話題



白金派? 青黒派? どちらかわからない謎の色のドレスの写真で世界がまっぷ たつに



写真の「デカ目補正」を 2000回かけてみたらどう なる? 試してみたら斜め 上のクリーチャーが誕生し

た事案が話題に

「ITAN」×「ねとらぼ」コラボマンガ



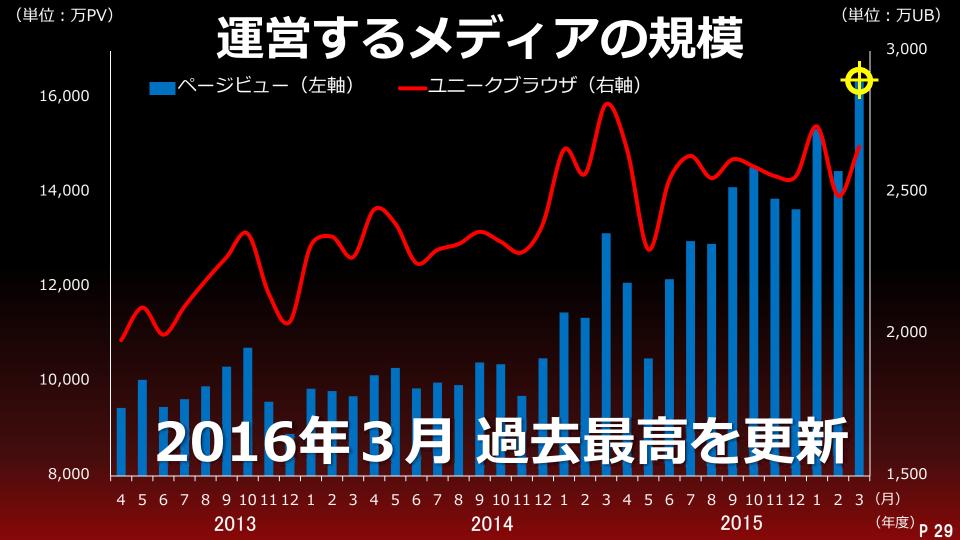


テクノロジーメディアNo.1へ









報道倫理に関する取り組み

当社では、2006年より下記のような報道倫理綱領を定め、 社会的な責任を重視したメディア運営に努めています。

アイティメディア 報道倫理綱領 序文

情報技術の進展は、個人、社会、公共に及ぼす影響が非常に大きい。特に、日々、IT関連情報の報道活動を 行っている当社の社会的責任は重大であり、高い倫理水準を保つことが求められている。そもそも、言論・報 道・出版活動とは、人々の知る権利に応えることによって、平和で豊かな社会を実現することを使命とする。 報道の自由は、その使命のために、人々からわれわれに委ねられたものである。この自由は、あらゆる権力、 あらゆる圧力から独立した自主的・自立的なものでなければならない。われわれは、その自覚に基づき、以下 の指標をかかげ、その実践に努めるものとする。

- 1. 報道の自由 4. 社会・風俗
- 2. 人権と名誉の尊重
- 3. 法の尊重

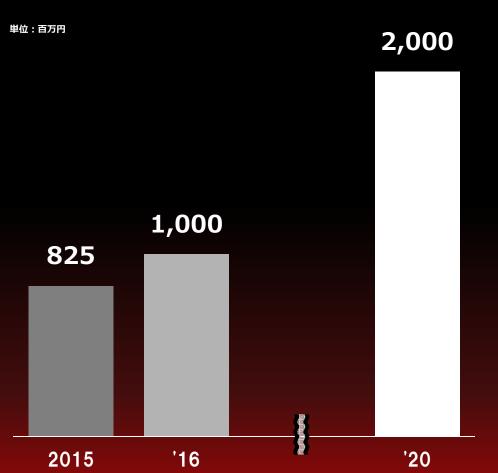
- 5. 報道姿勢
- 6. 報道表現と公開性、迅速な訂正

※ 全文は下記より確認可能です。 http://corp.itmedia.co.jp/media/policy/

上記の理念に基づき、広告表現についてのガイドライン、新メディア「ねとらぼ」の運営方針 を定めた「ねとらぼ憲章」などを随時追加することで、継続的な改善を図っています。

中期戦略

2020年度の目標設定



W20

(ダブル・トゥウェンティ)

20<mark>20</mark>年 営業利益20億

中期成長戦略

3

WASS

スマート&ソーシャルメディア 時代に即した大規模メディアの創出

7

リードジェネレーション B2Bのユニークなビジネスモデル創出に成功

領域拡大

成功モデルの横展開

メディア広告 雑誌→ネットへのパラダイムシフト データドリブン データ活用による高度化

P 33

動画をご覧ください

インターネットならではの「見込み客発見サービス」

リードジェネレーション



http://corp.itmedia.co.jp/ir/

リードジェンの成長戦略





領域拡大

- •IT以外のB2B分野への拡大
- •M&Aによるシェア獲得





メディアカの向上

- •魅力的なコンテンツの提供
- •優良な会員の獲得
- •アクションの喚起

商品力の向上

- •より高品質なリードの提供
- <u>•データドリブン</u>
- •システム統合、次世代版開発

市場の拡大

B2Bマーケティングのパラダイムシフト(オートメーション化) 代表番号に片端から電話をかけるような非効率な営業方法の革新

リードジェン メディアカの向上



2015年4月合流 会員数31万人



2015年10月合流



会員数31万人



2016年4月開設 会員数4万人

リードジェンメディア 一挙拡充

リードジェン 領域拡大

IT分野でのノウハウ ×

製造業向けメディア群







製造業向け リードジェン開始



データドリブンによる商品力の向上:事例

個人ではなく企業単位で製品購入検討状況を分析



情報サービスとして顧客に提供 商品名「企業トレンド」





A社が今探して いる商品は なんだろう?

今、クラウドに 興味を持って いる会社は?

企業トレンド

企業ごとの製品選定行動をデータから明らかにする IT製品ベンダー向けマーケティング情報サービス



セグメント:

仮想化

对象企業:

ユーザ企業

売上規模:100億円以上

Subscription Details:

Number of Accounts: 200

Month: May 2014

| ラン [・] (5月 | 企業名 | 変化 | ランク (4月) | ランク (3月) | 業種 | 従業員規模 ▼ | 売上規模 | 分野トップ | ベンダートップ | 事業所トップ |
|------------------------|---|-----|-------------|-------------|-------------|-------------|----------------------------------|---------------|--|--------|
| 2 | 9 ヤマム(社) | -21 | 18 | 28 | 28_その他の製造業 | 2 千~5 千人未満 | 1 千億~5 千億円未満 | クラウドコンピューティング | 新日は自合はリエーション | 本部 |
| | 9 ヤ、 /1 1 凸岩 (5 円) | -31 | 10 | 11 | 11_印刷・同関連業 | 5 千~1 万人未满 | 5 千億~1 兆円未満 | クラウドコンピューティング | 二世紀紀代 | 本部 |
| 4 | 1 北岸道のサーニーラールリング(株) | 73 | 114 | 93 | 06_飲料・たばこ・自 | 300~1 千人未満 | Annual State of the Party of the | クラウドコンピューティング | 10 2 1 3 7 3 6 3 3 1 5 5 5 7 1 P.D. | 本部 |
| 4 | 1 池 : : : : : : : : : : : : : : : : : : | 100 | 141 | | 26_情報通信機械器 | 300~1 千人未満 | 100 億~1 千億円未済 | クラウドコンピューティング | ヴァントンス式会社 | 開発本部 |
| 4 | 4 (5) | 138 | 182 | | 20_金属製品製造業 | 2 千~5 千人未満 | | クラウドコンピューティング | | 明石工場 |
| 4 | 4 富 | -14 | 30 | 179 | 26_情報通信機械器 | 2 千~5 千人未満 | 1 千億~5 千億円未満 | クラウドコンピューティング | 伊油によく (ロューショ) | 本部 |
| 4 | | -10 | 36 | 55 | 45_サービス業(その | 100~300 人未満 | 100 億~1 千億円未 | デスクトップ仮想化 | ヴィスクリ式会社 | 本部 |
| 4 | 7 三蒙古山北京五分,3年3年 | -13 | 34 | | 19_非鉄金属製造業 | 1千~2千人未満 | 100 億~1 千億円未 | サーバ仮想化 | ヴィエムコーム自式会社 | 本部 |
| 4 | 8 三 17 は 1 イ 9 グ | -26 | 22 | | 36_卸売業・小売業 | 5 千~1 万人未満 | | クラウドコンピューティング | Change of the Control | 本部 |
| . 4 | 9 5 3 3 6 3 3 | 15 | 64 | 93 | 36_卸売業・小売業 | 300~1 千人未満 | 100 億~1 千億円未 | クラウドコンピューティング | ソー・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・ | 本部 |
| | 0 リソードルースト 共計 | | | | 40_宿泊業・飲食サ- | 2 千~5 千人未満 | | デスクトップ仮想化 | ユニオーシンスは式会社 | 本部 |
| 5 | | -11 | 40 | 81 | 15_ゴム製品製造業 | 300~1 千人未満 | 100 億~1 千億円未 | デスクトップ仮想化 | ヴィエト・大式会社 | 本部 |
| | 2 丁山山 (株) | 56 | 108 | 93 | 17_窯業・土石製品 | 5千~1万人未満 | 1 千億~5 千億円未満 | デスクトップ仮想化 | 株式会計自計算件所 | 本部 |

TechTarget 企業トレンド2014

18位 企業ごと

IT製品

システム運用管理 対象企業:全企業 諸条件: なし

月間ランキング

アイティメディア株式会社

基本情報

業種: 32_情報サービス業

從業員規模: 1千~2千人未満

売上規模: 100 億~1 千億円未満

注目点

事業所ランキング

順位 事業所名

▼本セグメントにおける情報収集が以前より活発化しています。 分野でみるとアイデンティティー管理に関心があります。▼ホワイト ペーパー閲覧よりも記事を閲覧している会員が多くいます。▼システム 導入目的で情報収集していると回答している方がいます。▼システム導 入を1年以内に考えていると回答している方がいます。▼組織的に情報収 集している可能性があります。▼情報システム部と経営・経営企画部の 両方の部署の会員が含まれていることから全社的プロジェクトが稼働し ている可能性があります。▼予算を確保するために複数のベンダーを比 較・検討をしている可能性があります。

かにする トービス

cription Details:

er of Accounts: 200

1: May 2014

TechTarget 企業トレンド

企業名

ランク

(5月)

39

41

41

41

44

44

46 47

49

50

51

52



| 1 | 本部 | 83.3 |
|---|------------|------|
| 2 | 丸の内一丁目オフィス | 8.3 |
| 3 | 西日本支社 | 8.3 |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |

| ベンダート | .w→ | 事業所トップ |
|----------------------------------|-------|----------------|
| 1122-1 | .97 | 事業がじめ プ |
| HARAGA | ーション | 本部 |
| | 14 | 本部 |
| Trust II | 1 | 本部 |
| | 以式会社 | 開発本部 |
| | 式会社 | 明石工場 |
| | ューショ) | 本部 |
| 百人与 | 口式会社 | 本部 |
| 计 421 国 | 式会社 | 本部 |
| | 会社 | 本部 |
| ASSESSMENT OF THE PARTY NAMED IN | ** | |

本部

本部

本部

ベンダーランキング ベンダー名

| ロ本にユーレット・ハッカート体式会社 | 20.0 |
|-------------------------|------|
| CommVault Systems Japan | 13.3 |
| ベーステクノロジー株式会社 | 13.3 |
| マクニカネットワークス株式会社 | 13.3 |
| 株式会社大塚商会 | 13.3 |
| デル株式会社 | 6.7 |
| 日本アイ・ビー・エム株式会社 | 6.7 |
| 日本クエスト・ソフトウェア株式会社 | 6.7 |
| 日本電気株式会社 | 6.7 |
| | |

ロナレューレット、パッカード性ず今社

| 7 | ンテ | 7111 | = | ナキ | シグ |
|---|----|------|---|----|----|

| 順位 | タイトル |
|----|---------------------------------|
| 1 | 3つの成功例から探るSystem Center運用管理ノウハウ |
| | |

| | p 2 (2) (April 1) 2 (April 2) (April |
|---|--|
| 2 | クラウド時代のアイデンティティ・マネジメントとは? |
| 2 | バッカマップ ノリフトマの棚合ち、がオスープ 万笠田子さし |

割合 (%)

20.0

アイデンティティー管理

バックアップ装置

バックアップソフト

クライアント端末管理

統合運用管理

OS

10.5

バックアップ/リストアの概念を一新する、データ管理手法とは? Computer Weekly日本語版 7月16日号: Windows 8をめぐる中国 vs. Microsoft

5.3

割合 (%)

割合 (%)

割合 (%)

26.3

21.1

21.1

5.3

コンシューマー分野の成長株



スマート&ソーシャルを意識したネットの話題の集積地



マスマーケティングの大きな変化

テレビではリーチできない マスの拡大

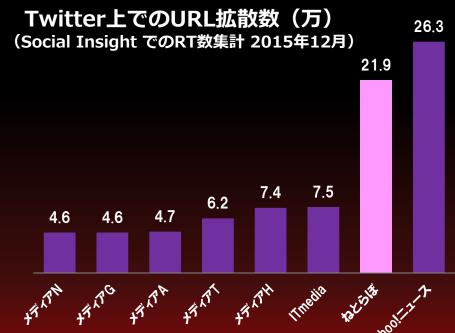
ソーシャルメディア上で 話題になるためのPR

ネットカルチャーを 意識した広告展開

ねとらぼの影響力



ソーシャル拡散力



P 42

ねとらぼの顧客(一部)

新たな顧客層を開拓

※順不同

- •アサヒビール株式会社
- •キリンビール株式会社
- •サントリースピリッツ株式会社
- •ダイドードリンコ株式会社
- •森永製菓株式会社
- •日清シスコ株式会社
- •日本ケロッグ合同会社
- 日本ケンタッキー・フライト、・チキン株式会社
- •日本マクドナルド株式会社

- •みやぎ生活協同組合
- •シック・ジャパン株式会社
- •株式会社キングジム
- •株式会社レオパレス21
- ワーナー Iンターテイメントシ ヤル ン株式会社
- •エイベックス・デジタル株式会社
- •株式会社集英社
- •株式会社エヌ・ティ・ティ・ドコモ
- Hulu Japan LLC

ねとらぼブランドの拡大 早期に月間1億PVへ



2015年10月29日開設





2016年4月27日開設



2016年度のトピックと業績予想

2016年度 重要トピック

- IFRS 任意適用
- 事業拡大に伴うオフィス移転
- 監査等委員会設置会社への移行

IFRS 任意適用

2016年4月27日開催の取締役会にて決定

- ■目的
- ・事業の成長に合わせた開示の充実
- ・財務情報の国際的な比較可能性の向上
- ■期日 2016年度Q1決算より適用

営業利益への主な影響として、のれんの定期償却の停止によるのれん 償却費の減少83百万円を見込んでおります。

事業拡大に伴うオフィス移転

7月4日より新オフィス稼働

- >事業拡大に伴う人員増加に対応
- >子会社等も含めた事業の効率化

Q1営業費用として 30百万円程度増加の見込み

監査等委員会設置会社への移行

2016年4月27日開催の取締役会にて決定

- ■圖的
- ・事業の成長に合わせたコーポレート・ガバナンスの更なる充実
- ■期日 2016年6月17日
- ※2016年6月17日開催予定の当社第17回定期株主総会において、定款変更案が承認可決されることを条件としたものです。
- ※詳しくは、本日発表の適時開示内容をご覧ください。
 - ・監査等委員会設置会社への移行及び定款一部変更に関するお知らせ
 - ・監査等委員会設置会社への移行に伴う役員人事に関するお知らせ

2016年度 業績予想

(IFRS基準)

| 通期 | 売上高 | 営業利益 | 親会社の所有者に帰属する 当期利益 |
|----------|----------------------|----------------------|----------------------|
| 2016年度予想 | 4,900 (12.0%) | 1,000 (25.0%) | 690 (26.6%) |
| 2015年度概算 | 4,376 | 800 | 545 |

- 2016年度よりIFRSを任意適用した場合の営業利益への主な影響として、のれんの定期償却の停止によるのれん償却費 の減少83百万円を見込んでおります。

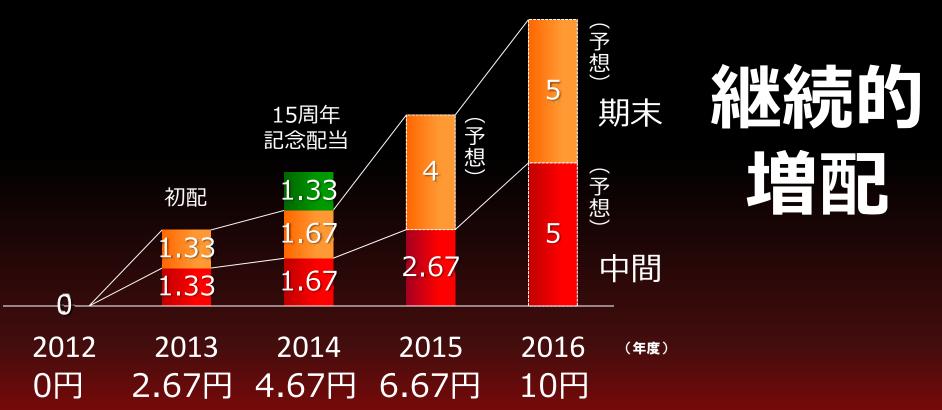
(参考 日本基準換算)

| (参考) | 売上高 | 営業利益 | _{親会社株主に帰属する} 当期純利益 |
|----------|----------------------|----------------|--------------------------------|
| 2016年度予想 | 4,900 (12.0%) | 925 (12.1%) | 640 (21.4%) |
| 2015年度実績 | 4,376 | 825 | 527 |

- IFRS基準での2015年度概算値及び2016年度予想の日本基準換算につきましては、比較のための参考情報として掲載しております。概算値であることをご理解ください。

※:上記の業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、 当社としてその実現を約束する趣旨のものではありません。実際の業績等は、様々な要因により大きく異なる可能性があります。 単位:百万円

2016年度 配当予想



単位:百万円

これまでの通期営業利益推移

1,000 (予想)



メディアの革新を通じて 情報革命を実現し、社会に貢献する



本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、資料作成時点で入手可能な情報に基づき判断した予想であり、不確実な要素を含んでいます。実際の業績は、様々な要因及び業況の変化により、記載されている予想とは大きく異なる可能性があることをご了承ください。

当社の業績に影響を与えうる事項は「平成27年3月期決算短信」の「事業等のリスク」に記載されておりますので、ご参照ください。ただし、業績に影響を与えうる要素は「事業等のリスク」に記載されている事項に限定されるものではないことをご留意ください。リスクや不確実な要素には、将来の出来事から発生する重要かつ予測不可能な影響も含まれます。

本資料の掲載内容については細心の注意を払っておりますが、その内容の正確性及び確実性を保証するものではないことをあらかじめご了承ください。

この資料は投資勧誘を目的としたものではありません。投資に関する決定は、ご自身のご判断において行われるようお願いいたします。

本資料及びデータの無断転用はご遠慮ください。