

2016年3月期決算、2017年3月期業績予想 について

2016年5月13日



本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明は、現在当社の経営陣が入手している情報に基づいて行った判断・ 評価・事実認識・方針の策定等に基づいてなされもしくは算定されています。

また、過去に確定し正確に認識された事実以外に、将来の予想及びその記述を行うために不可欠となる一定の前提(仮定)を用いてなされもしくは算定したものです。将来の予測及び将来の見通しに関する記述・言明に本質的に内在する不確定性・不確実性及び今後の事業運営や内外の経済、証券市場その他の状況変化等による変動可能性に照らし、現実の業績の数値、結果、パフォーマンス及び成果は、本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明と異なる可能性があります。

※ 本資料中の「E」は記載の数値が計画または業績予想であることを表しています。

2016年3月期 ハイライト





- ●営業収益は過去最高 営業利益は8期ぶりに1.3兆円台に回復 当期純利益は過去最高
- ♥ グローバル・クラウドサービスの拡大

▶ クロスセル受注額 : 約4.4億ドル(対前年+2.4億ドル)

▶海外売上高:対前年+3,094億円

▶海外営業利益*1 : 対前年+118億円



- ネットワークサービスの収益力強化
 - > ユーザ基盤の拡大

• モバイル契約数 : 7,096万 (純増+437万)

(再)新料金プラン契約数: 2.970万(純増+1.188万)

• FTTH契約数 : 1,926万(純増+54万)

(再)コラボ光 : 469万 (新規+82万、転用+360万)

➢ Wi-Fiエリアオーナー数の拡大*2 : 393(対前年度末+232)

- 株主還元
 - ▶ 2016年3月期は、936億円の自己株式を取得
 - ▶ 年間配当は、1株当たり110円(対前年20円の増額)
- *1 買収に伴う無形固定資産の償却費等、一時的なコストを除いた営業利益
- *2 小規模飲食店等を除く、大手企業ユーザ ・自治体の顧客数

2016年3月期 連結決算の概況



- 営業収益は、海外ビジネスの成長等により6期連続増収の過去最高
- 営業利益は、地域通信及び移動通信セグメントの収支改善により増益
- 当期純利益は、営業利益の増等により過去最高を達成
- EPSは、過去最高の当期純利益により対前年大幅増となる350.34円

(単位:億円)

		2016年3,	2015年3月期	2016年3月期		
		対前期増減額	対前期増減率	対業績予想増減額	実績 	業績予想
営業収益	115,410	+4,457	+4.0%	+1,410	110,953	114,000
営業費用	101,928	+1,821	+1.8%	+428	100,108	101,500
営 業 利 益	13,481	+2,636	+24.3%	+981	10,846	12,500
当期純利益※	7,377	+2,197	+42.4%	+827	5,181	6,550
E P S (単位:円)	350.34	+113.49	+47.9%	+39.34	236.85	311.00

※当期純利益は、当社に帰属する当期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

連結決算及び業績予想について(米国基準) セグメント別の状況



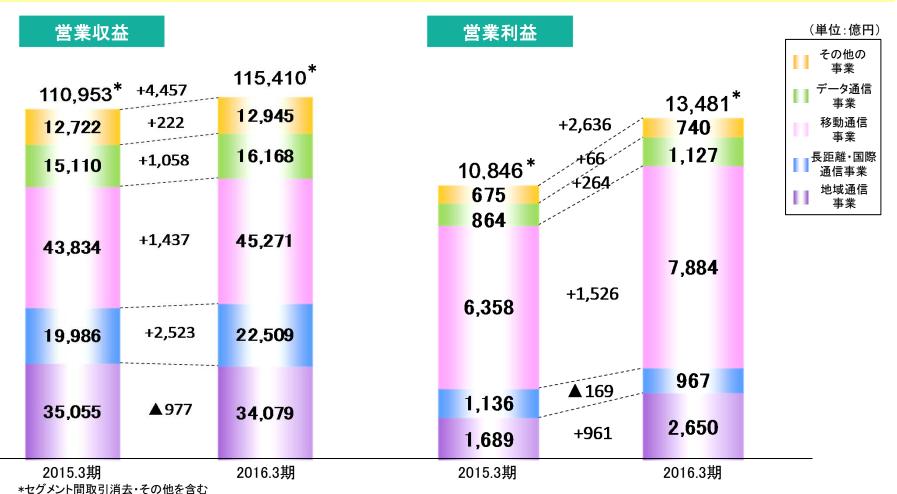
: マーケティングコストの削減や設備投資の効率化等により減収増益 ●地域通信

●長距離・国際通信:海外ビジネスの成長により増収、成長分野への先行投資等により減益

: モバイル通信サービス収入やスマートライフ領域の増収や投資効率化及び ●移動通信

コスト効率化の取組みにより増収増益

♥データ诵信 : 売上拡大および原価率の改善により増収増益



-4-

連結決算及び業績予想について(米国基準) 2017年3月期 業績予想の概要



- ♥ 営業収益は、為替影響により海外ビジネスの伸びが抑えられ11兆4,500億円
- ♥ 営業利益は、移動通信セグメントが引き続き好調を維持し1兆4,300億円
- 当期純利益は、営業利益の増益等により7,500億円

(単位:億円)

	2016年3月期	2017年3月期業績予想				
	実績		対前期増減額	対前期増減率		
営 業 収 益	115,410	114,500	▲ 910	▲0.8%		
営 業 費 用	101,928	100,200	▲ 1,728	▲ 1.7%		
営 業 利 益	13,481	14,300	+819	+6.1%		
当期純利益※	7,377	7,500	+123	+1.7%		
E P S (単位:円)	350.34	363.00	+12.66	+3.6%		

※当期純利益は、当社に帰属する当期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

セグメント別の業績予想の概要



♥地域通信 : マーケティングコストの削減や設備投資の効率化等により減収増益

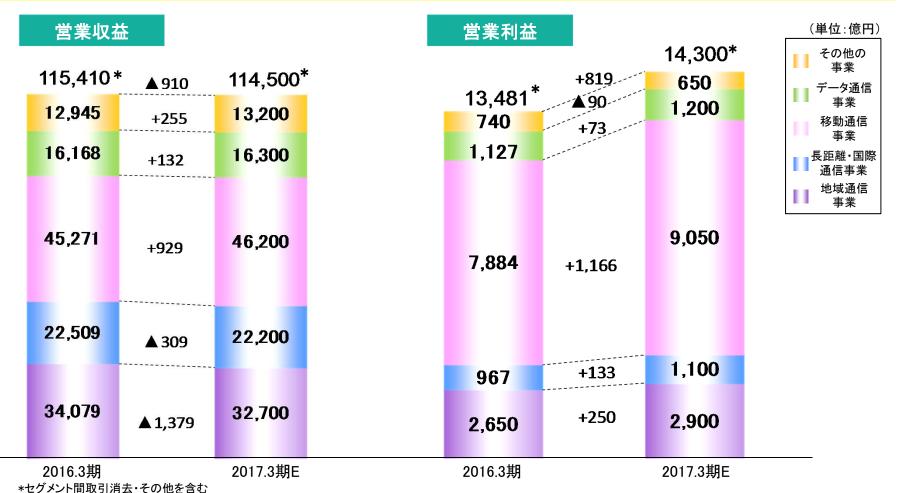
●長距離・国際通信 : 為替影響による減収があるものの、データセンタ事業やITアウトソーシング事業等

の海外ビジネスの成長等により減収増益

●移動通信 : モバイル通信サービス収入、スマートライフ領域及びドコモ光による増収や

コスト効率化の取組み等により増収増益

●データ通信 : 売上拡大や国内事業の原価率改善により増収増益



-6-

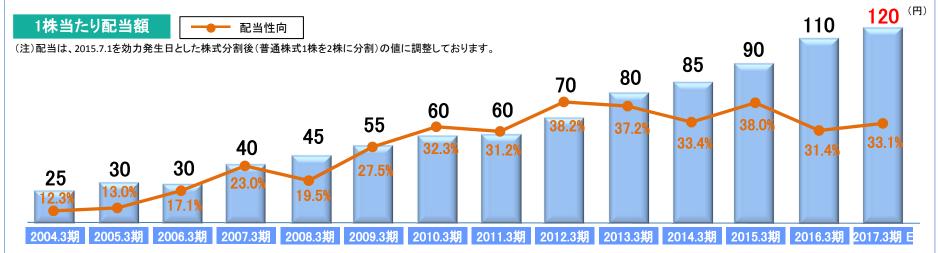
株主還元



●自己株式取得:2017年3月期は、政府からの取得分として3,500億円を計画

●配 当:2017年3月期は、中間配当を10円増額し年間1株当たり120円の配当





IFRS導入に向けた各種見直しについて



現在検討しているIFRS導入(2019年3月期~)に向け、下記の見直しを実施

- **減価償却方法の変更**
 - ◆ 事業のグローバル化を踏まえたIFRS導入を見据え、2017年3月期より、有形固定資産(*)に係る減価償却方法を定率法から定額法へ変更 *既に定額法を適用している一部資産を除く
 - 2017年3月期の影響額: 4,800億円
 - ◆ 設備の除却や将来の負担を軽減する施策を実施
 - 2017年3月期の影響額: 4.600億円
- WIT株式のニューヨーク証券取引所上場及びSEC登録の廃止を、IFRS導入時期
 (2018年4月頃)を目途に検討



中期財務目標(2018年3月期)の見直し

中期財務目標(2018年3月期)の見直し



EPS成長

350円以上 → 400円以上

見直し

海外売上高/営業利益*

\$22B / \$1.5B

据置き

設備投資の効率化

(国内ネットワーク事業**)

▲2,000億円以上

据置き

)

コスト削減***

(固定/移動アクセス系)

▲6,000億円以上

→ ▲8,000億円以上

見直し

(対2015年3月期)

(対2015年3月期)

- * 買収に伴う無形固定資産の償却費等、一時的なコストを除いた営業利益
- ** コミュニケーションズのデータセンター等を除く
- *** 減価償却方法の見直し影響を除く



地方創生とB2B2Xビジネスモデル創造 ~スマートスポーツ&スマートコミュニティ~ by NTT Group



ファン・サポータ

スポンサ

来場者

イベント 主催者

地域コミュニティ (地域商店街等)



競技開催日/競技以外(子供教室、地域イベント等)

ファンサービス

Virtual Reality

VR子供教室、 マイレージポイント 等

映像サービス

三次元

3D、マルチアングル、 選手追いかけ 等

e-Commerce

ECサービス

地域商店街との相互送客等

CRM基盤

ポイント、クーポン、決済等

盤

情

情

報

高密度Wi-Fi、 Wi-Fiマルチキャスト等

Customer Relationship Management

世界のスポーツのスマート化



The Open ジ・オープン (英国)

Tour de France ツール・ド・フランス (仏)

Indianapolis 500mile Race インディ500 (米)

海

飛距離•軌道、 ツイートマップ(世界) レーサー位置、 スピード、時間差、 映像&データ連携

※Six Day London(欧州人気の

走行状況、 レーサーのバイタル

外



LONGEST DRIVING DISTANCE





1:50:37

アルペンスキーW杯 (苗場)

本



大会公式アプリ(選手情報、 結果、マップ他)、映像配信



世界トライアスロン シリーズ(横浜)

トライアスロン公式アプリ ライブ動画IP配信(パラ競技)



ジャパンウォーク (東京)

ユニバーサルデザイン情報 (Webアプリ)の提供



超歌舞伎~新たな歌舞伎演出





■歌舞伎演出へのチャレンジ

NTT研究所のイマーシブテレプレゼンス技術Kirari!の 構成要素を用いた演出

- ・「被写体抽出技術」により中村獅童の 3D虚像を離れた場所に出す分身の術
- ・**バーチャルスピーカー技術**により初音ミクが 目の前にいるかのような演出

■歌舞伎の楽しみ方を広げる取り組み

- ・初音ミクの立体映像が楽しめるKirari! for Mobile ペーパークラフトを配布
- ・「スマホ画面同期配信システム」(NTTコムウェア)で解説を 来場者のスマートフォンに提供





デジタルマーケティング

~多言語対応 観光情報、ナビ、デジタルクーポン、Wi-Fiワン認証等~

観光客の満足度向上

×

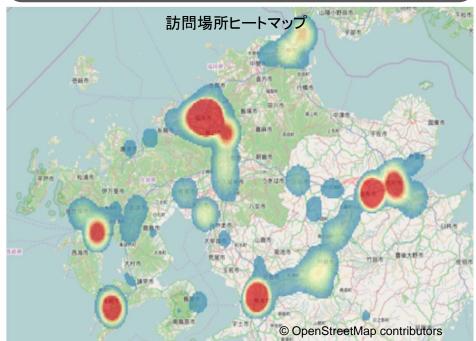
地域社会や経済の活性化

<CASE:福岡市~九州へ>

行動分析に基づく回遊ルート提案

フィート 現在の案内ルート 回遊ルート案 川沿いの綺麗な歩道 カフェ併設(※) 日福岡市貴賓館 (カフェ併設(※) オヤナルシティ キャナルシティ (② OpenStreetMap contributors

ホットスポットの見える化



社会・経済的課題の解決にむけて



自治体がハブとなって行政サービスと社会インフラの連携を推進し、 地域(広域経済圏を含む)の**社会・経済的課題の解決**に貢献

企 業

市民

団体

Big Data

自治体 "Digital Trust"

Open Data ~2次利用·3次利用を促進~

産業振興、防災・減災、公共インフラのスマート化等

観光

交通•輸送

エネルギー ・環境

防災•減災

• • • •

インフラ スマート化 教育· 育児支援 文化・ スポーツ

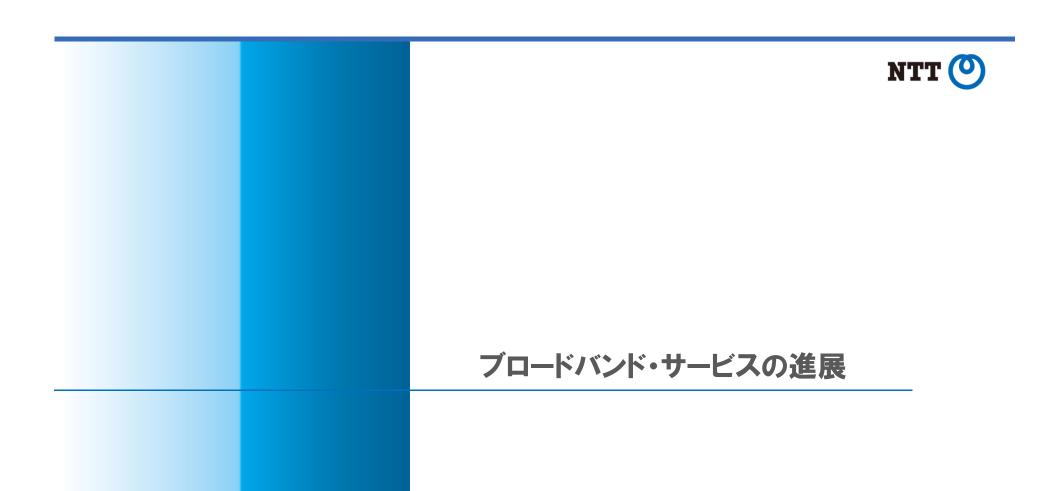
ヘルスケア

農林水産





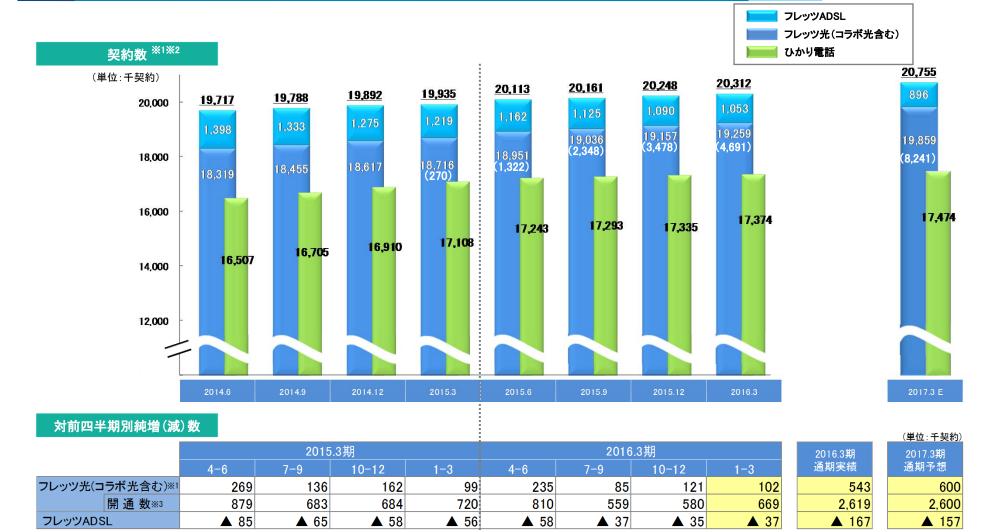
錦織圭選手を 2020へ向けたキャラクターとして起用



ブロードバンド・サービスの進展

固定ブロードバンドの契約数





※1 フレッツ光(コラボ光含む)は、NTT東日本のBフレッツ、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト、フレッツ光ライトプラス及びフレッツ 光WiFiアクセス、NTT西日本のBフレッツ、フレッツ・光プレミアム、フレッツ・光マイタウン、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセス、並びにNTT東日本およびNTT西日本がサービス提供事業者に卸提供しているサービス(コラボ光)を含めて記載しております。

135

198

50

199

204

ひかり電話※4※5

251

267

100

39

42

^{※2} NTT東日本およびNTT西日本がサービス提供事業者に卸提供しているサービス(コラボ光)契約数を()内に記載しております。

^{※3} 開通数は移転による開通分を除いて記載しております。

^{※4} ひかり電話は、NTT東日本およびNTT西日本がサービス提供事業者に卸提供しているサービスを含めて記載しております。

^{※5} ひかり電話は、チャネル数(単位:千)を記載しております。

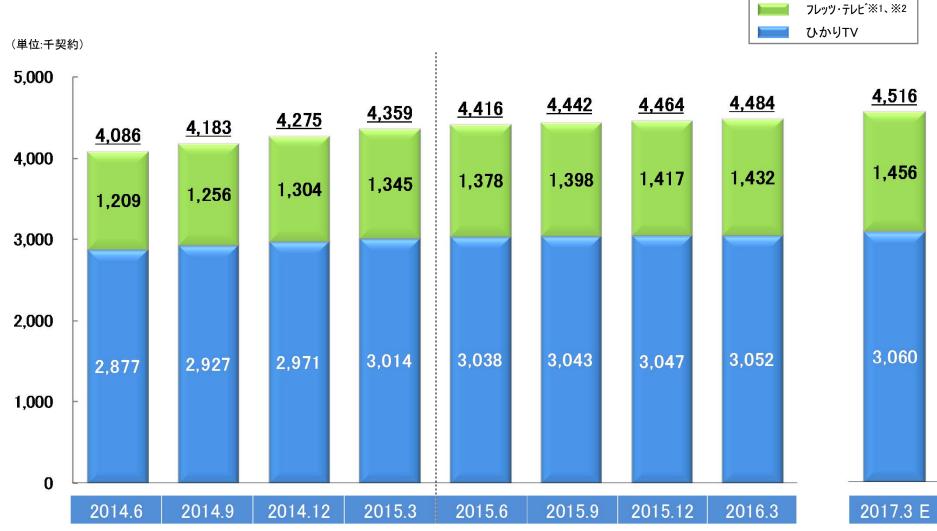
プロードバンド・サービスの進展 移動ブロードバンドの契約数



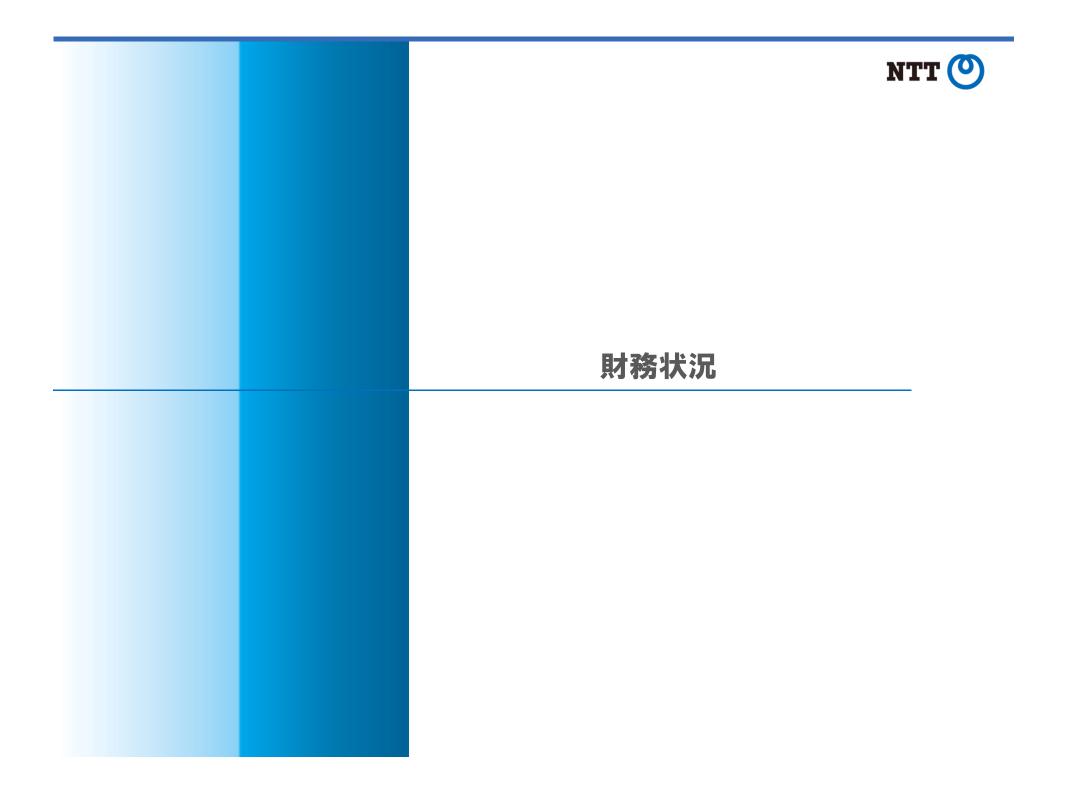


[※] 通信モジュールサービス契約数は移動ブロードバンド契約数に含めて記載しております。



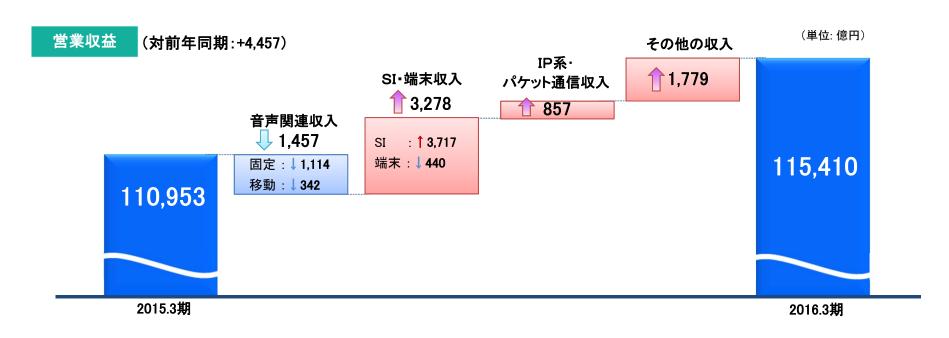


※1「フレッツ・テレビ」はNTT東西の「フレッツ・テレビ伝送サービス」の契約と、スカパーJSATの放送サービス「スカパーJSAT施設利用サービス」の契約により提供されるサービスです。
※2「フレッツ・テレビ伝送サービス」は、NTT東日本及びNTT西日本がサービス提供事業者に卸提供しているサービスを含めて記載しております。



連結損益計算書の状況





営業費用

(対前年同期:+1,821)



連結貸借対照表の状況



2015年3月期末

2016年3月期末

20兆7,024億円

21兆359億円

負債 資産 9兆6.243億円 20兆7.024億円 有利子負債 4兆4.067億円 現金及び現金同等物 未払退職年金費用 8.492億円 1兆3.880億円 その他 283億円 減価償却資産 (有形固定資産) 資本 8兆977億円 11兆498億円 その他の包括損益累積額 2,682億円 繰延税金資産 8,093億円

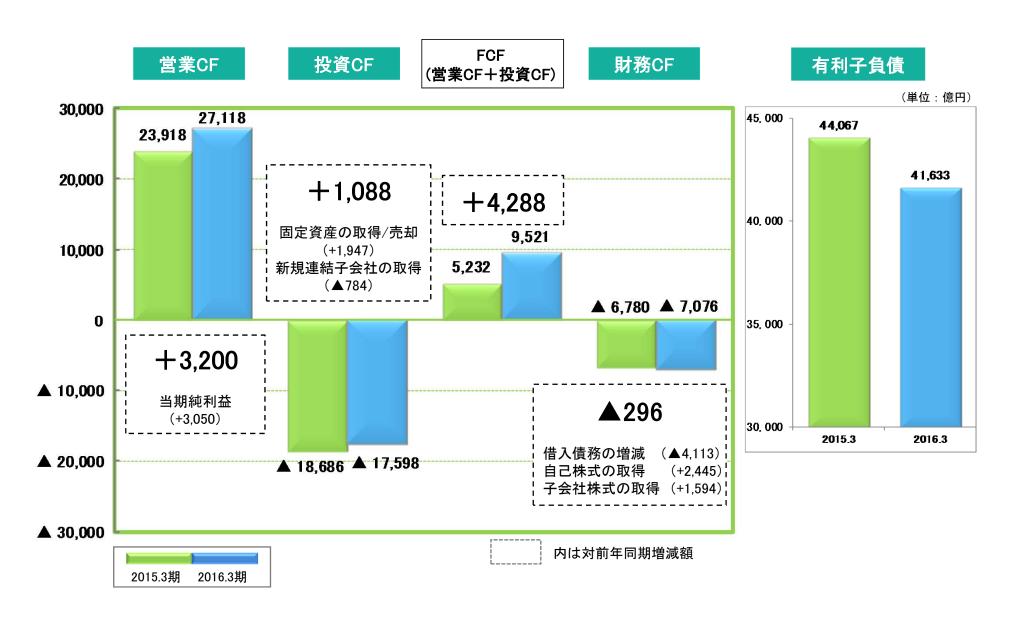
自己株式

▲4.977億円



連結キャッシュ・フローの状況



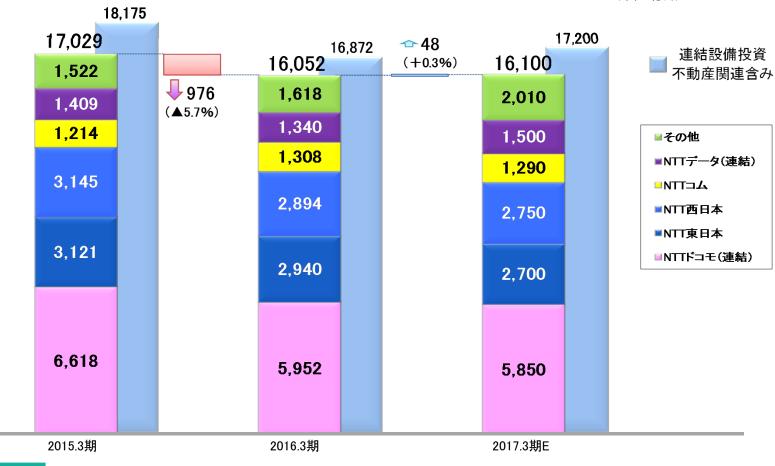


設備投資額の状況

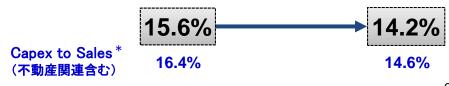


設備投資

(単位:億円)



Capex to Sales



* 不動産及び太陽光発電事業関連の売上、投資を含めた数値