

平成 28 年 6 月 30 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 グ ロ ー バ ル ウ ェ イ
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 各 務 正 人
(コード番号：3936)
問 合 せ 先 取 締 役 管 理 部 長 山 本 慶 一
TEL. 03-5441-7193

株式会社 wizpra（ウィズプラ）との資本・業務提携に関するお知らせ

当社は、平成 28 年 6 月 15 日開催の取締役会において、株式会社 wizpra（以下、ウィズプラ社）との間で資本・業務提携を行うことについて決議いたしましたので、お知らせいたします。

1. 資本・業務提携の理由

グローバルウェイは、就活・転職口コミサイト「キャリコネ」を運営するソーシャル・ウェブメディア事業及び法人向けクラウド型業務アプリケーション「Voxer（ボクサー）」を提供するビジネス・ウェブアプリケーション事業を展開しております。今回の資本・業務提携は、ビジネス・ウェブアプリケーション事業の拡張を目指した戦略的提携になります。併せて、当社は資金サポート及び事業シナジーを通じて、ウィズプラ社のさらなる成長を支援してまいります。

ウィズプラ社は、NPS（ネットプロモータースコア）等を活用した顧客ロイヤルティデータに対する統計解析と、顧客体験の改善をクラウド型ソリューションで提供し急成長を遂げているベンチャー企業です。

本資本・業務提携に基づき、グローバルウェイは多くの導入実績を有するクラウド型データ分析基盤の導入サービスにおいて、ウィズプラ社が提供する NPS 特化型のマーケティングツール「wizpra NPS」を提供します。また、グローバルウェイが提供するシステム連携ソリューションを組み合わせ、「wizpra NPS」を様々なアプリケーションで活用することによるオムニチャネル環境下での顧客体験の分析とチャネル横断的なマーケティング施策の管理を支援します。

2. 資本・業務提携の内容

当社は、ウィズプラ社の第三者割当増資の一部を引き受け、出資することとしました。

今回の資本・業務提携により、「wizpra NPS」と「Salesforce Wave Analytics」の連携ソリューションを提供開始いたします。販売実績等のトランザクション情報と NPS（顧客ロイヤルティ指標）を紐付け、収集・集計したビックデータを自然言語処理し統合的解析を行うことで、顧客の購買と顧客ロイヤルティの状態を踏まえたマーケティング施策策定を可能とします。

3. 資本・業務提携の相手先の概要

(1) 名称	株式会社 wizpra
(2) 所在地	東京都中央区八重洲 2-2-10 南星八重洲ビル 4 階
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長 今西 良光
(4) 事業内容	カスタマーエクスペリエンスマネジメントシステム「wizpra NPS」を用いた、経営課題解決支援
(5) 設立年月日	平成 25 年 3 月 8 日
(6) 資本金	1 億 4,450 万円

4. 日程

平成 28 年 6 月 15 日	取締役会決議日
平成 28 年 6 月 24 日	資本・業務提携契約締結日
平成 28 年 6 月 30 日	払込期日

5. 今後の見通し

今回の資本・業務提携による当社の当期（平成 29 年 3 月期）業績に与える影響は軽微ですが、将来にわたって企業価値の向上に資するものと考えております。

以上