

2017年3月期第1四半期

決算補足説明資料

2016年7月27日

ソフトバンク・テクノロジー株式会社

資料留意事項

1. 当社グループの事業セグメント『ICTサービス事業』を構成するサービス区分について、2017年3月期より「システムインテグレーション」を「クラウドシステム」に名称変更しております。また、「プラットフォームソリューション」分野における「プラットフォームソリューション」は「ITインフラソリューション」に、「クラウドシステム」分野における「マイクロソフトソリューション」は「クラウドソリューション」に名称を変更いたしました。
2. 2016年3月期より、クラウド上におけるシステム開発案件について、「システムインテグレーション」から「クラウドソリューション」にサービス区分を変更しており、2015年3月期以前の数値は現在の区分に合わせて組み替えております。
3. 2016年3月期より、限界利益における各子会社との内部取引消去額の分配方法について見直しを行ったため、各サービス区分の2015年3月期以前の売上高及び限界利益の金額は現在の計上方法に則して算出しております。
4. 本資料に記載のEBITDAについては、「営業損益+減価償却費+のれん償却費」で算出しております。
5. 本資料に記載した各種グラフ内に表示している数値については、その端数処理の関係から、各種グラフ内の数値と決算短信に記載した数値に乖離が出ている場合があります。

免責事項

本資料に記載されている計画、見通し、及びその他の歴史的事実でないものは、作成時点において入手可能な情報に基づく将来に関する見通しであり、様々なリスク及び不確実性が内在しています。実際の業績等は経営環境の変化等、様々な要因により、これら見通しと大きく異なる可能性があります。

また、本資料は当社グループの業績や事業進捗等に関する情報提供を目的としており、当社及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。

本資料に掲載されている会社名、ロゴ、サービス名等は、当社、当社グループ会社、または該当する各社の商標または登録商標です。

1. 業績概況	P 4
2. 各事業概況	P14
3. 数値データ	P20
4. Appendix	P24

業績概況

概況

- 公共案件を含む大型案件が順調に進行し、前年同期比で増収増益

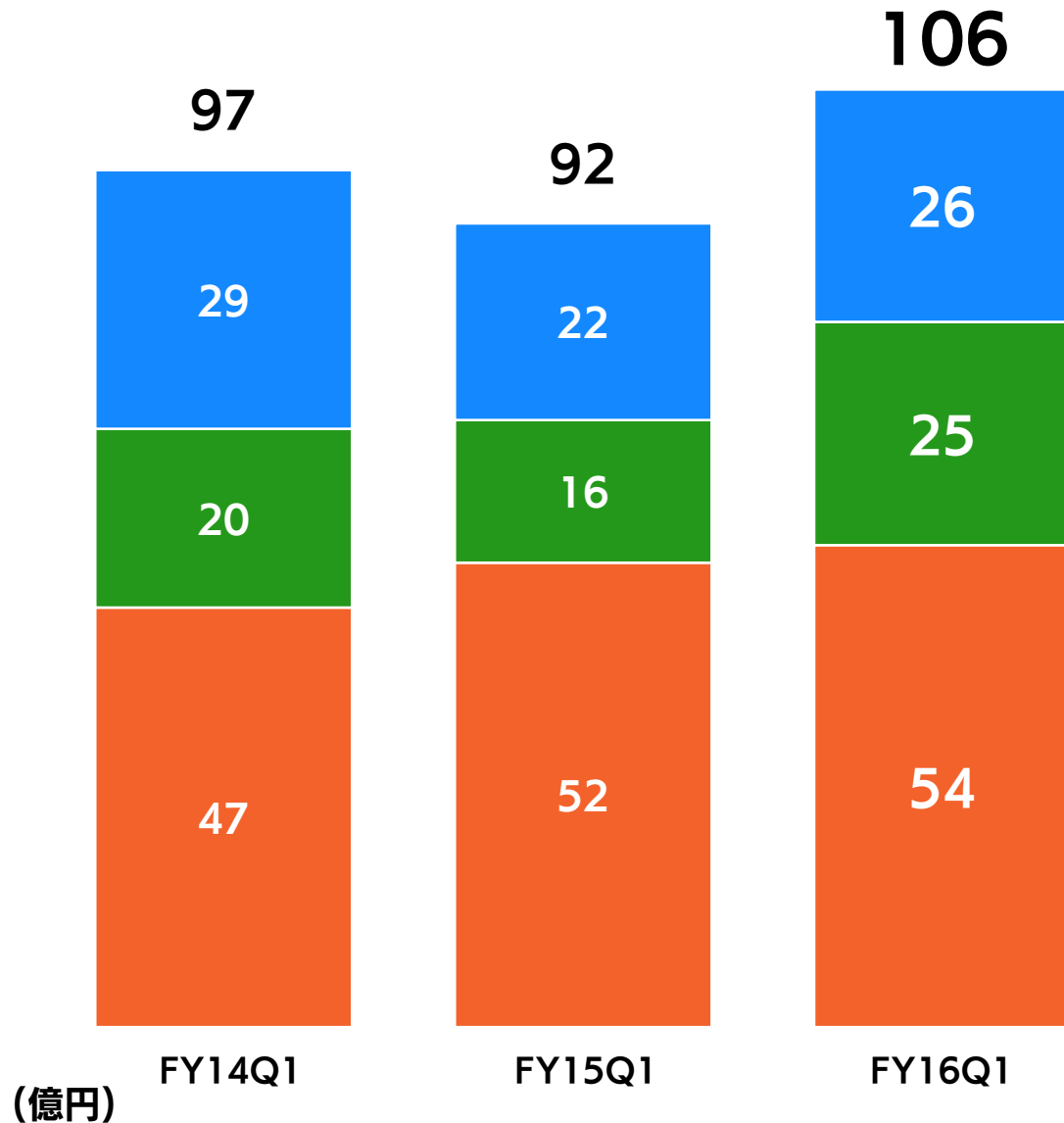
(百万円)	FY16Q1	FY15Q1	増減額	増減率
売上高	10,671	9,201	+1,469	+16.0%
営業利益	238	180	+58	+32.6%
経常利益	234	185	+49	+26.5%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	133	78	+54	+69.4%
EBITDA	466	417	+49	+12.0%

※EBITDAは「営業利益+減価償却費+のれん償却費」で算出しております。

概況

- 通期業績予想に対しては前年同期並みの進捗

	(百万円)	FY16Q1	通期 業績予想	差額	進捗率
売上高		10,671	47,000	36,328	22.7%
営業利益		238	2,400	2,161	9.9%
経常利益		234	2,300	2,065	10.2%
親会社株主に帰属する 四半期純利益		133	1,500	1,366	8.9%



FY16Q1 売上高 **106**億円
前年同期比 +14億円(+16.0%)

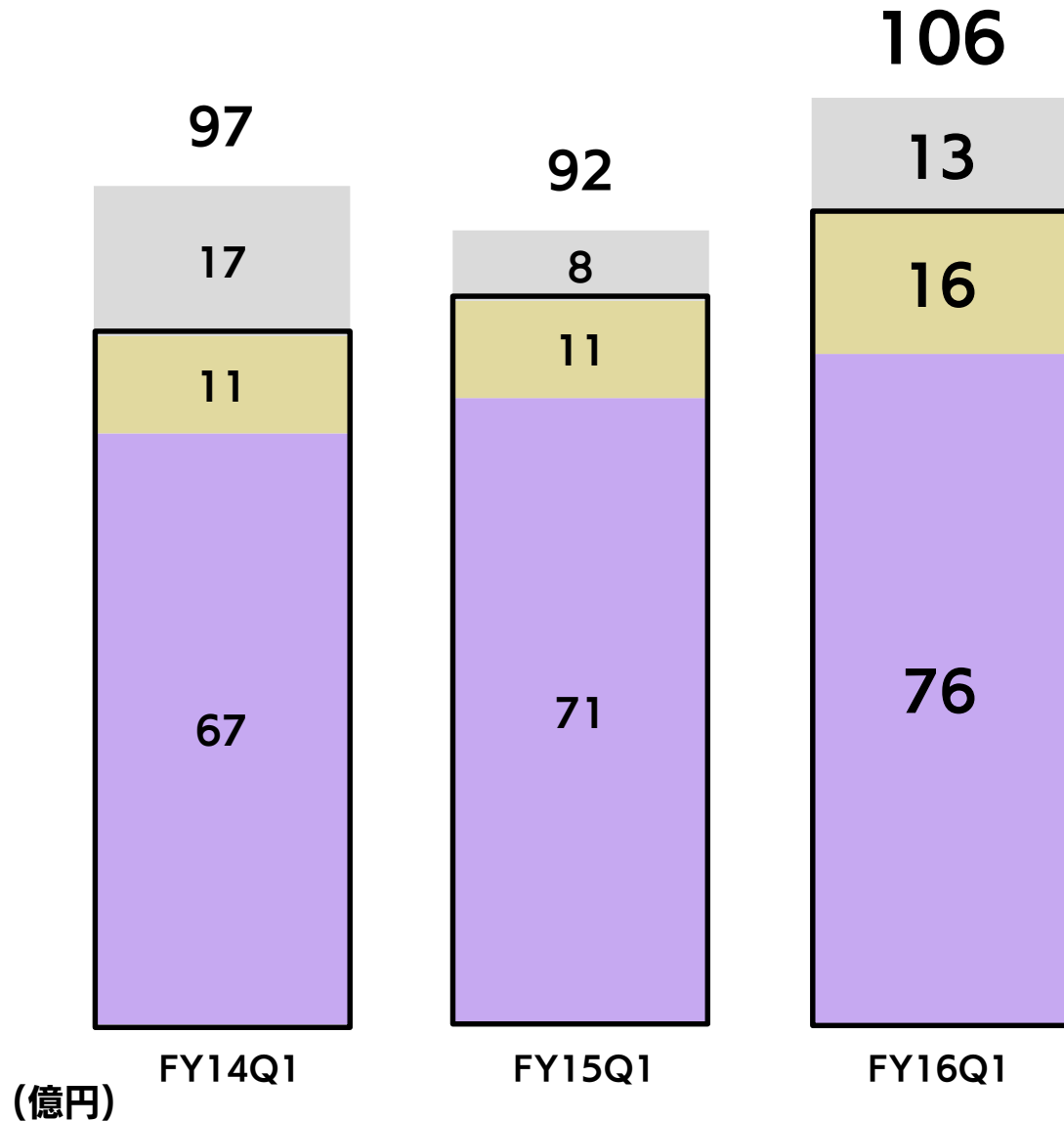
サービス別売上高 前年同期比

プラットフォームソリューション + 4億円 (+17.8%)

クラウドシステム + 8億円 (+49.0%)

デジタルマーケティング + 2億円 (+4.6%)

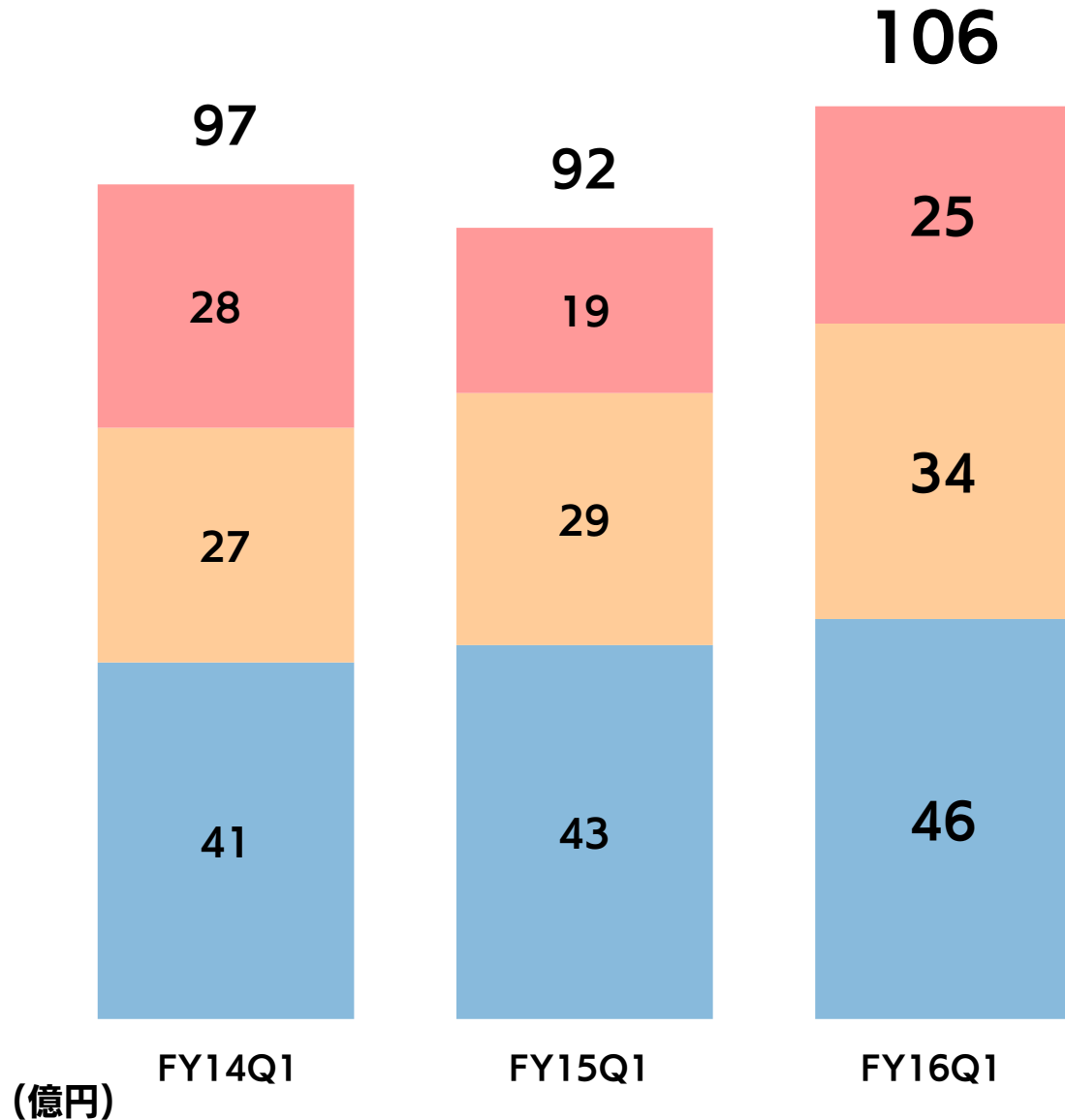
連結 形態別売上高



事業の構造改革が着実に進展
機器販売除く運用・サービス+開発
前年同期比 +10億円 (+12.1%)

形態別売上高 前年同期比

機器販売	➔	+ 4 億円 (+54.0%)
開発	➔	+ 4 億円 (+39.2%)
運用・サービス	➔	+ 5 億円 (+ 7.6%)



SBグループ内 売上高

➡ 前年同期比 +6億円 (+31.6%)
機器販売、開発案件が増加

SBグループ外 売上高

➡ 前年同期比 +4億円 (+16.4%)
公共を中心に大型案件を受注

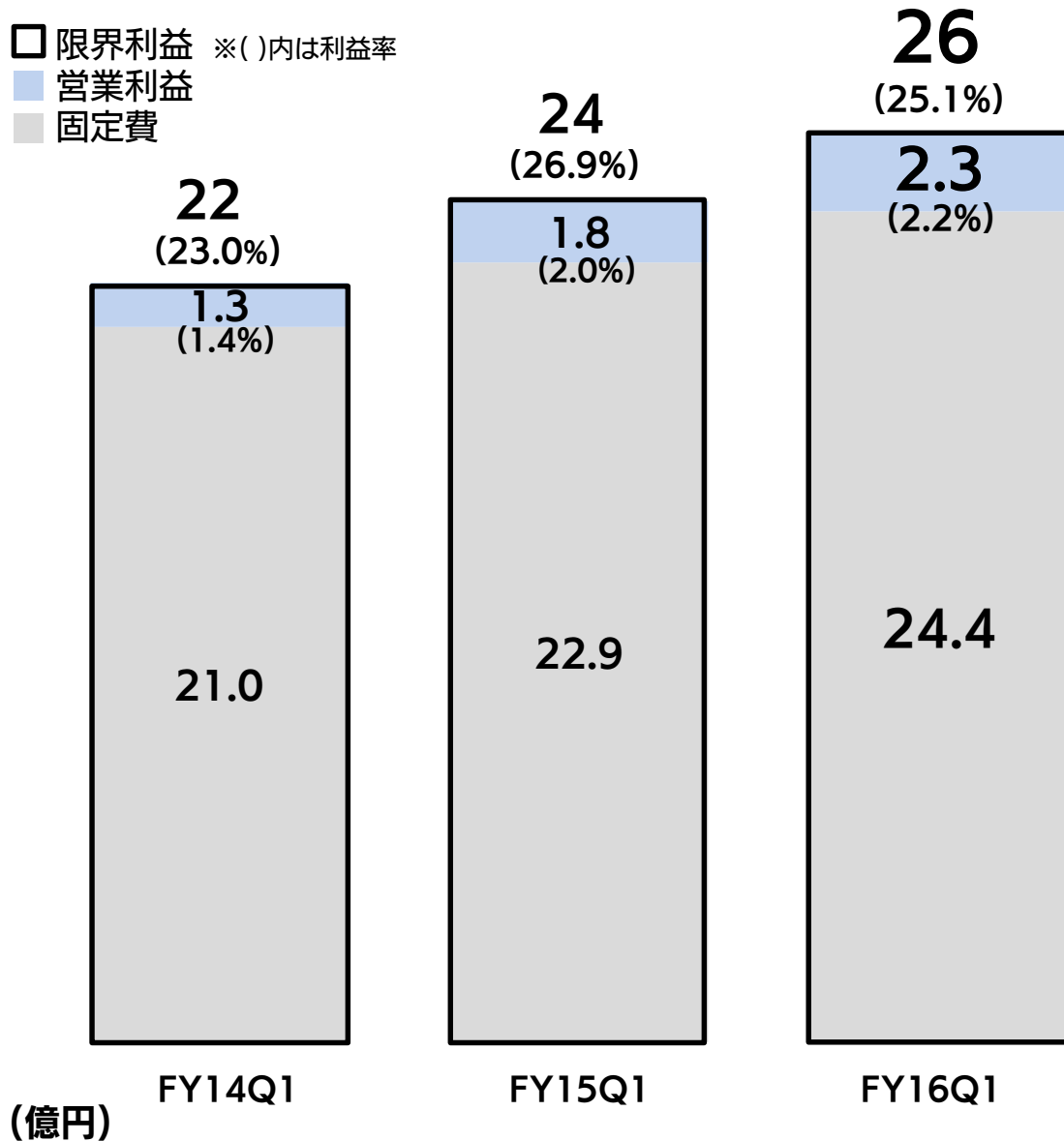
個人向け販売 売上高 (EC販売)

➡ 前年同期比 +3億円 (+8.7%)

連結 限界利益

SoftBank
Technology

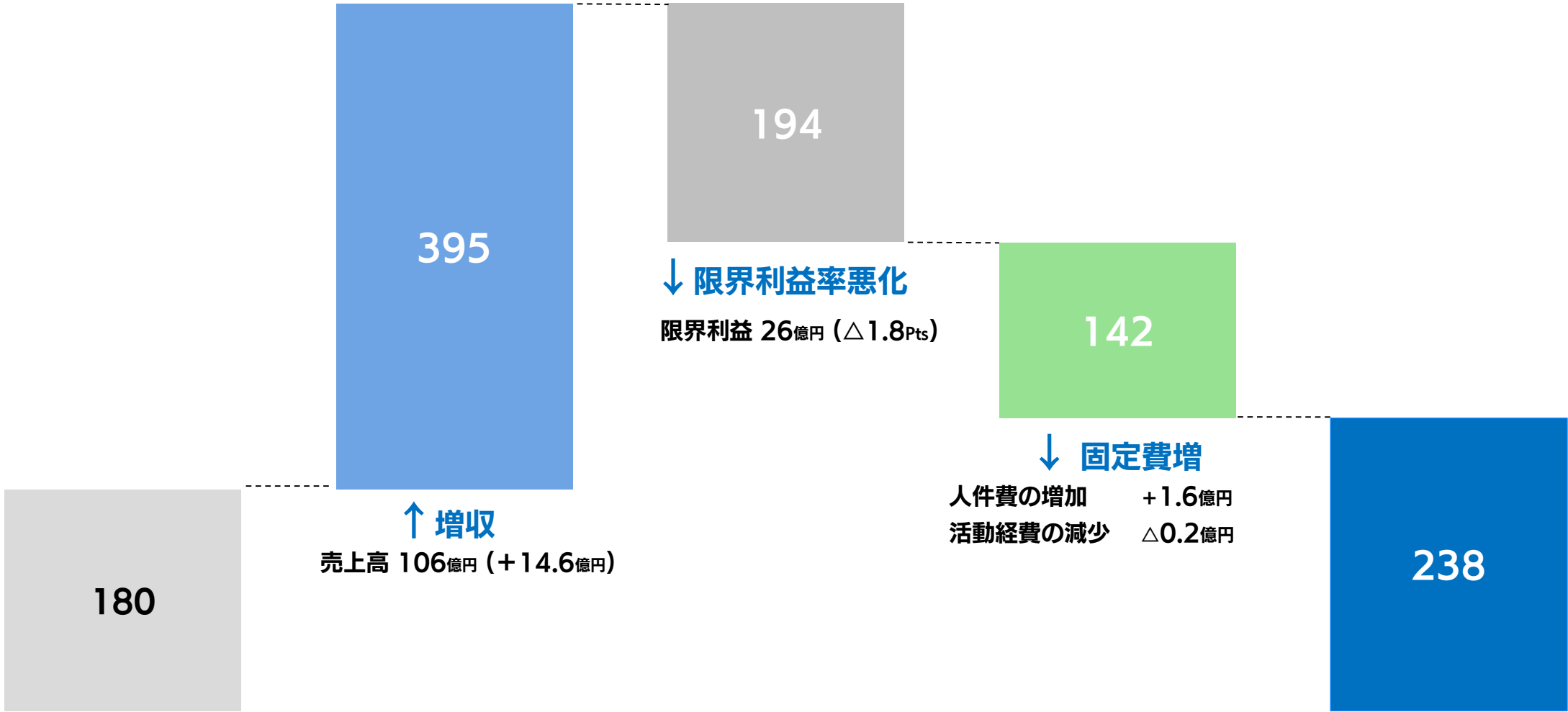
□ 限界利益 ※()内は利益率
■ 営業利益
■ 固定費



FY16Q1 限界利益 **26**億円
前年同期比 +**2.0**億円 (+8.1%)

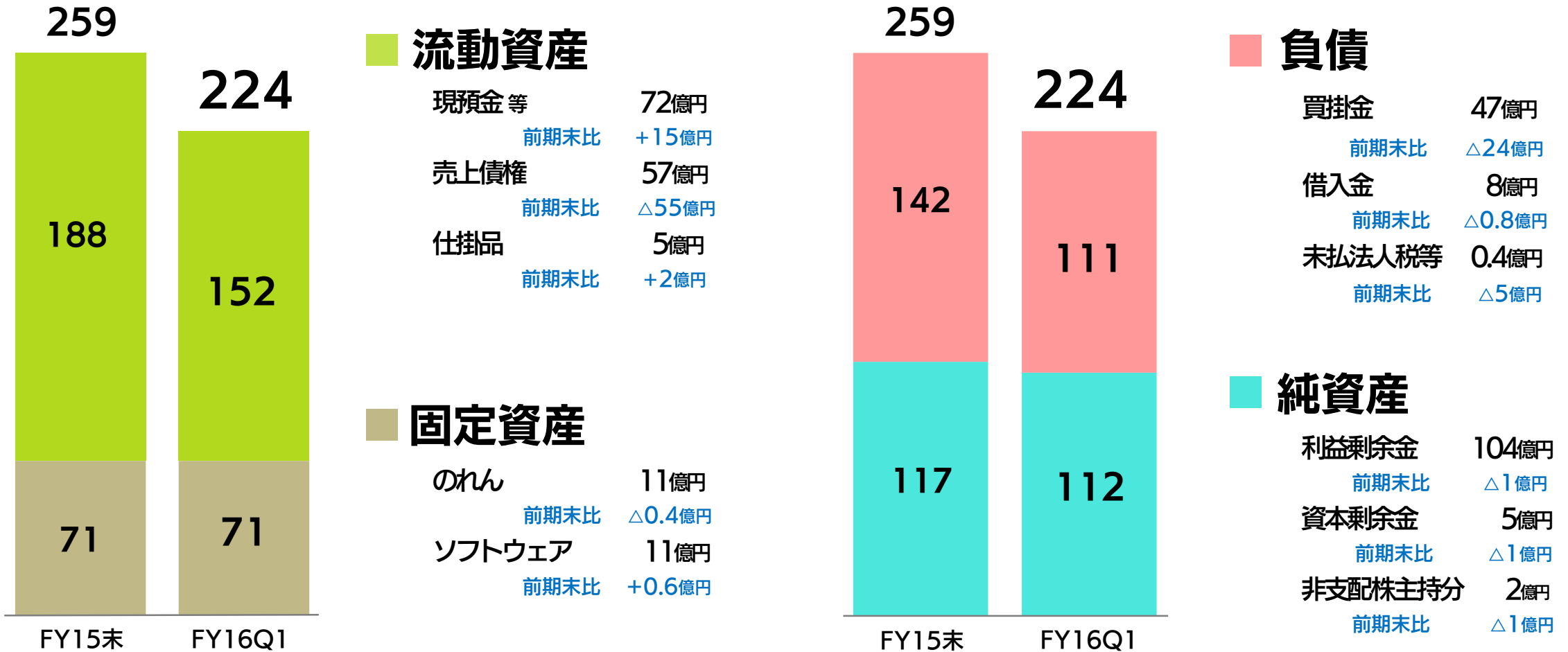
営業利益 **2.3**億円
前年同期比 +**0.5**億円 (+32.6%)

機器販売の受注増加により
限界利益率低下傾向 (前年同期比 Δ 1.8pts)
営業利益率は前年同期比+0.2pts



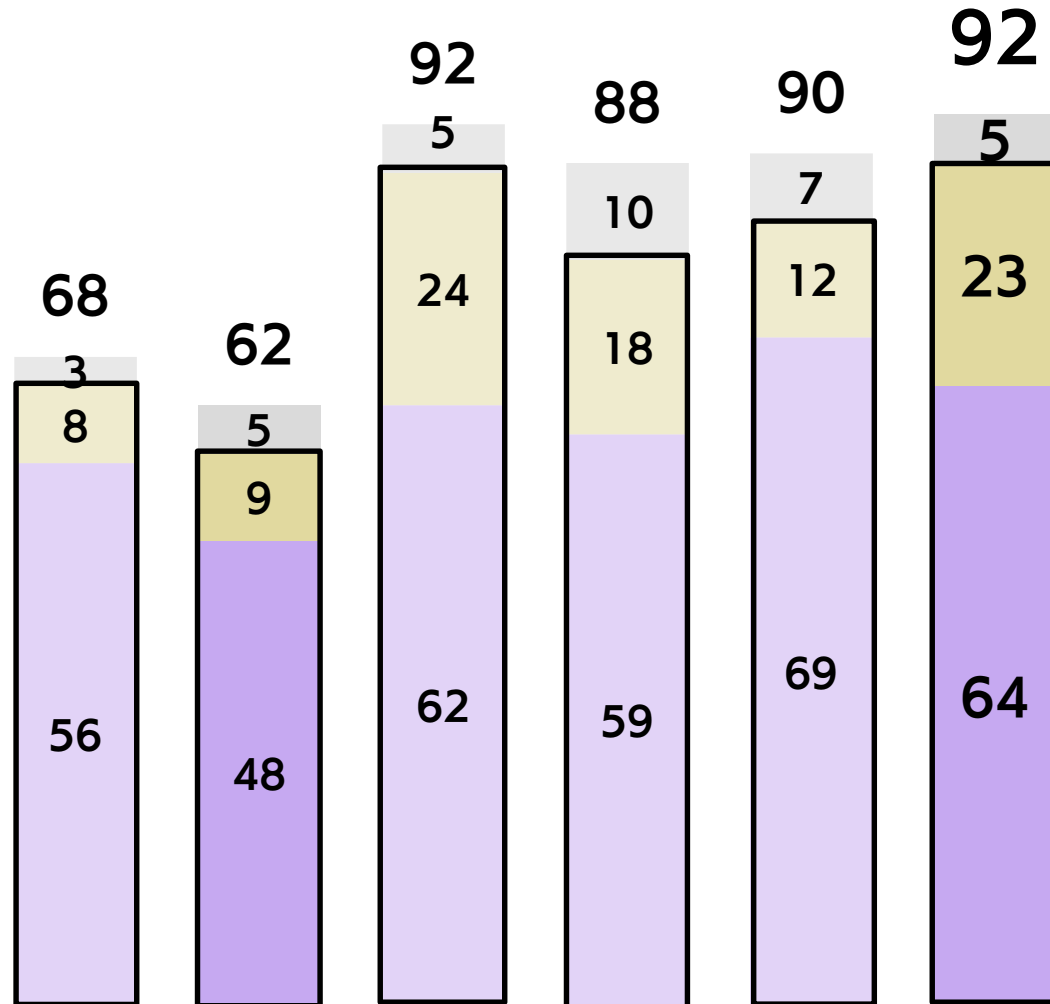
FY15Q1 営業利益
(百万円)

FY16Q1 営業利益



(億円)

単体 受注残高 (ECサービスを除く)



6月末受注残高 **92**億円
前年同期比 **+29億円(+47.6%)**

開発+運用・サービスで大型案件の受注
前年同期比 **+51.3%**

機器販売 → **+0.2億円 (+5.7%)**

開発 ↗ **+13.4億円 (+140.8%)**

運用・サービス ↘ **+16.1億円 (+33.5%)**

(億円) 2015/3末 2015/6末 2015/9末 2015/12末 2016/3末 2016/6末

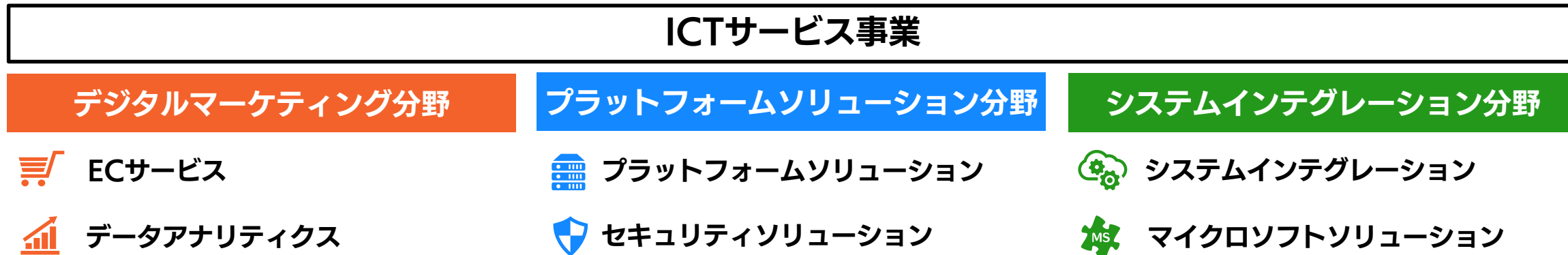
※ 受注残高は工事進行基準計上分を除いた金額を記載しております

各事業概況

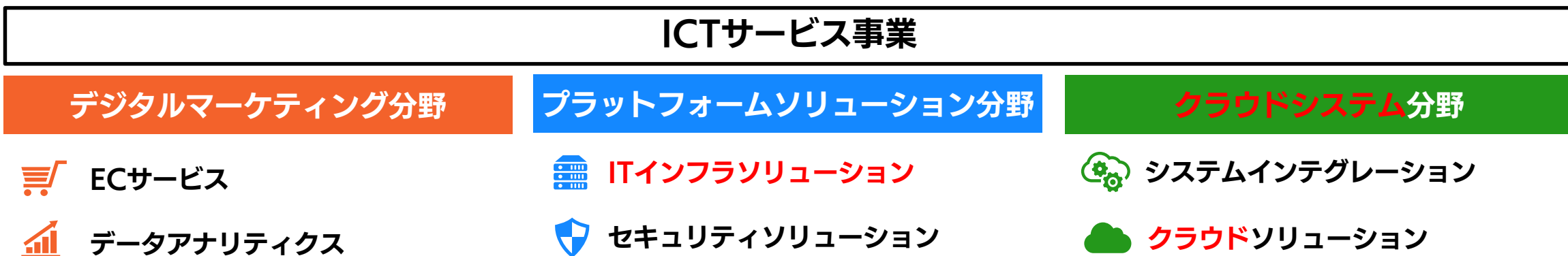
サービス区分の変更

今期より事業セグメントにおけるサービス区分の名称を変更

<変更前>

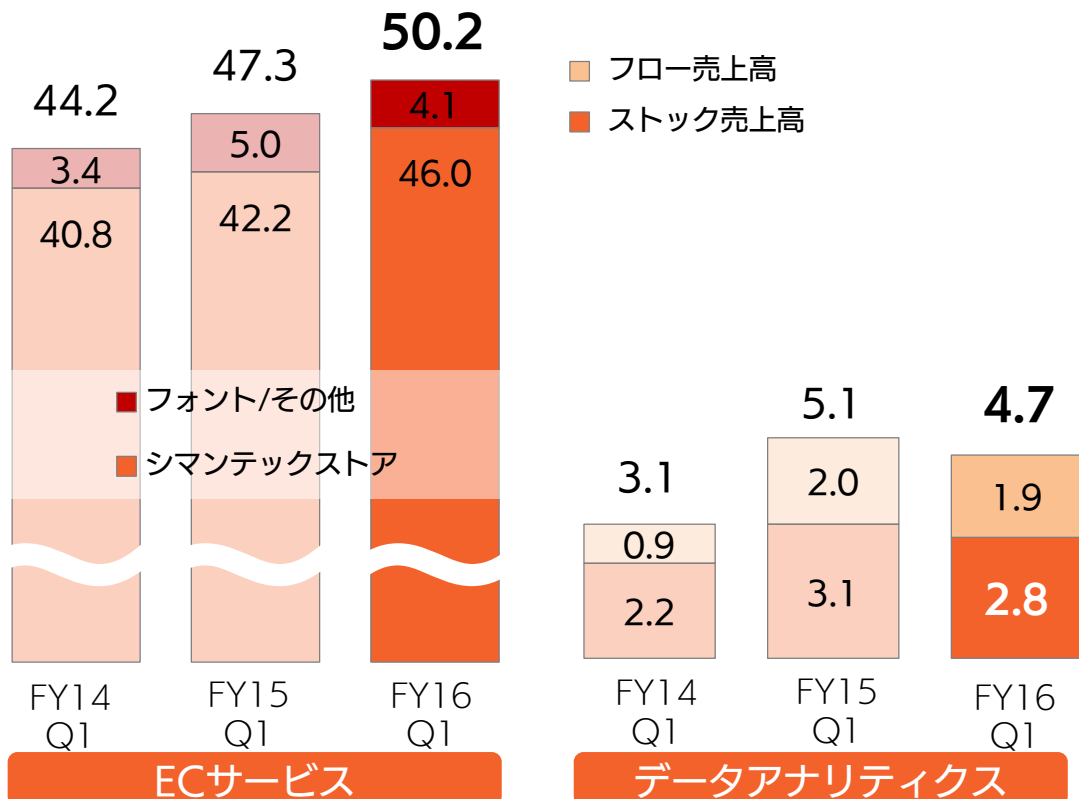


<変更後>

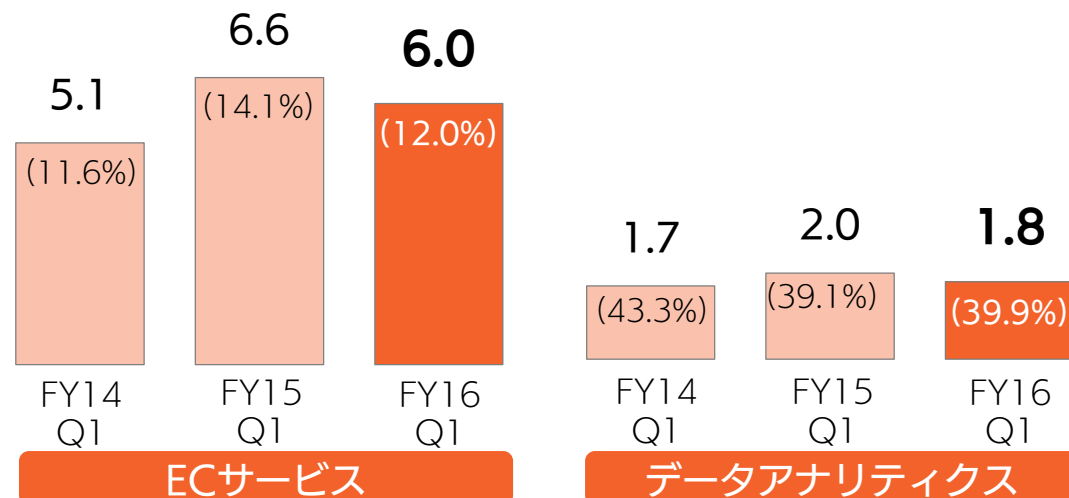


- 🛒 シマンテックストア売上高が引き続き好調に推移
- 📈 Web広告運用、データ解析基盤のライセンス販売が減少

サービス区分別 売上高



サービス区分別 限界利益

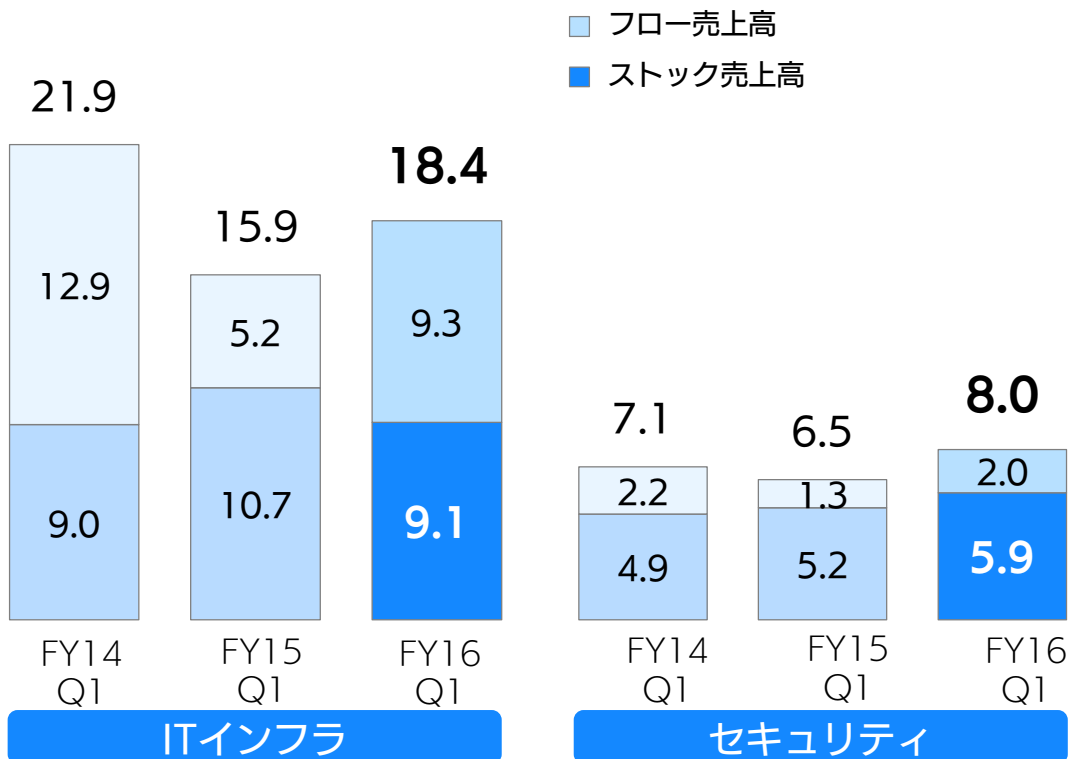




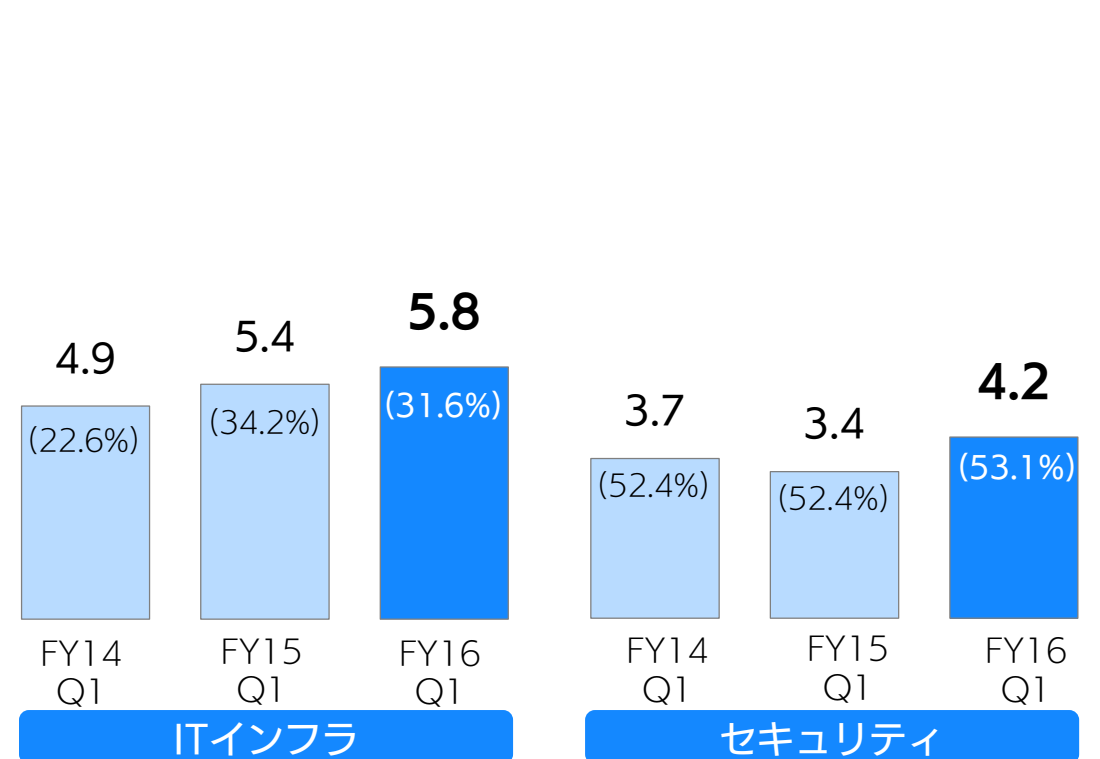
大型の機器販売受注により利益率が低下

標的型攻撃対策サービスを中心にフロー・ストック共に堅調に推移

サービス区分別 売上高



サービス区分別 限界利益

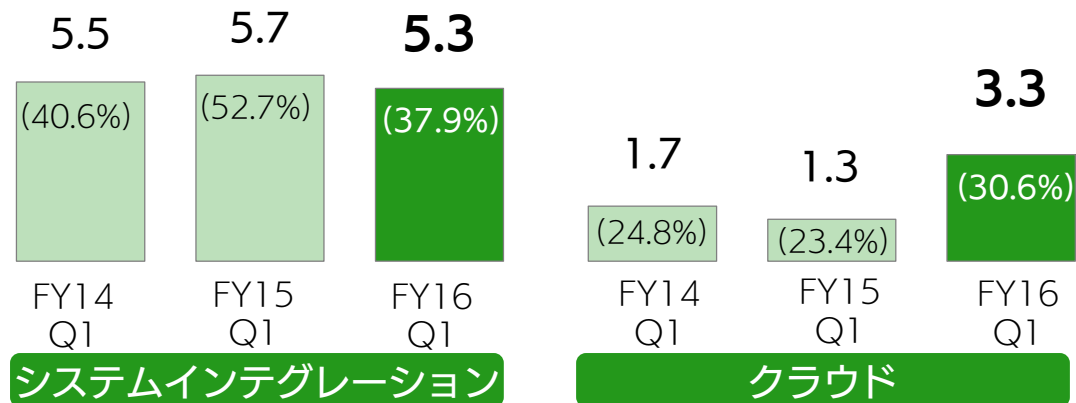
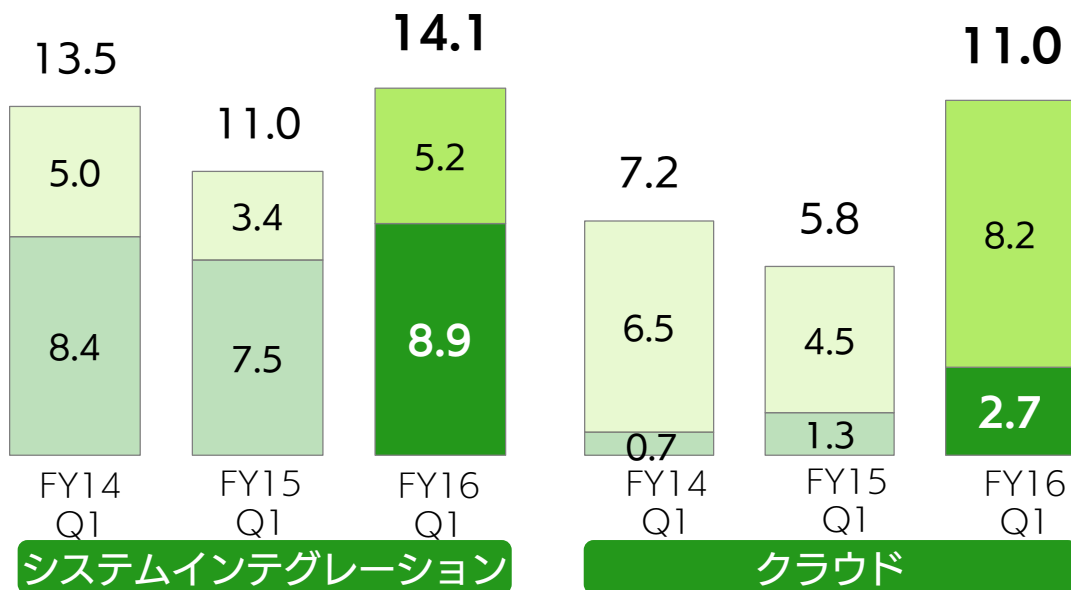


- ソフトバンクグループ向けシステム構築、運用・サービス案件の増加
- 大型公共案件の受注、自社サービスの利益率改善も増益に寄与

サービス区分別 売上高

サービス区分別 限界利益

■ フロー売上高
■ ストック売上高



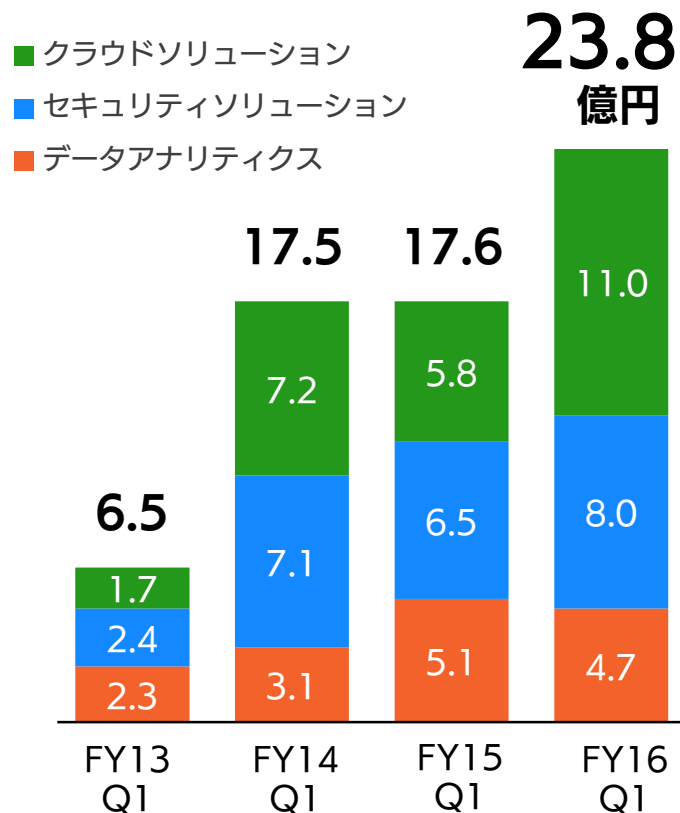
(億円)

※2016年3月期より、クラウド上におけるシステム開発案件及びアソラテック(株)について、システムインテグレーションからクラウドソリューションへサービス区分を変更しております

これまでの経営戦略と進捗

3つの注力事業の成長

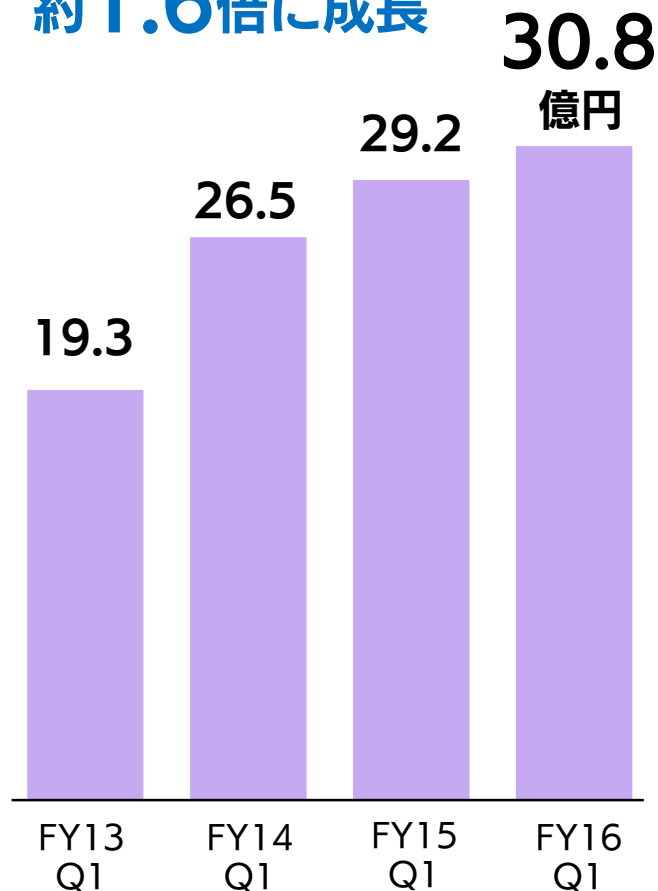
約3.6倍に成長



ストックビジネスの拡大

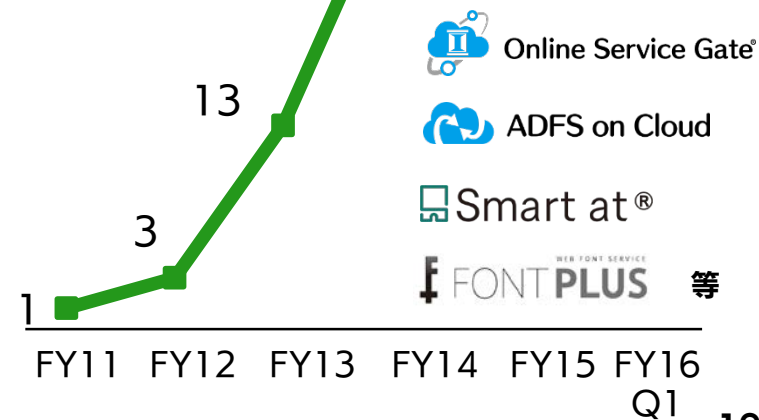
※シマンテックビジネス（個人向け）を除く

約1.6倍に成長



自社サービスの拡大

SBT独自
クラウドサービス
ユーザー数推移
(累計)

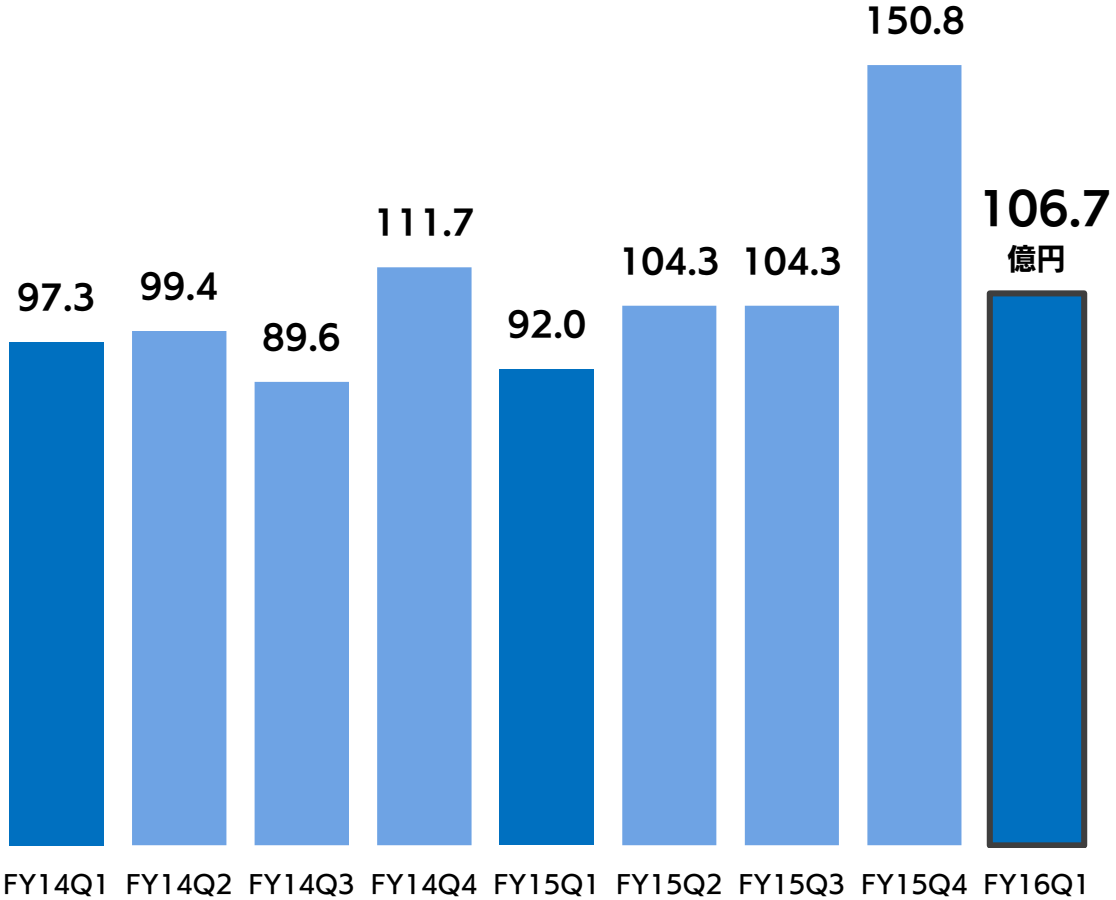


数値データ

連結業績	FY15Q1		FY16Q1		前年同期比	
	金額 (百万円)	利益率	金額 (百万円)	利益率	増減額 (百万円)	増減率
売上高	9,201	-	10,671	-	+1,469	+16.0%
デジタルマーケティング	5,254	-	5,496	-	+241	+4.6%
プラットフォームソリューション	2,255	-	2,656	-	+401	+17.8%
クラウドシステム	1,690	-	2,518	-	+827	+49.0%
売上原価	7,752	-	9,086	-	+1,333	+17.2%
売上総利益	1,448	15.7%	1,584	14.9%	+136	+9.4%
販売管理費	1,268	-	1,346	-	+77	+6.1%
営業利益	180	2.0%	238	2.2%	+58	+32.6%
営業外損益	5	-	△4	-	△9	-
経常利益	185	2.0%	234	2.2%	+49	+26.5%
特別損益	4	-	0	-	△4	-
親会社株主に帰属する 四半期純利益	78	0.9%	133	1.2%	+54	+69.4%
連結 限界利益	2,478	26.9%	2,679	25.1%	+201	+8.1%
連結 固定費	2,298	-	2,440	-	+142	+6.2%
単体 受注残高	6,267	-	9,252	-	+2,984	+47.6%

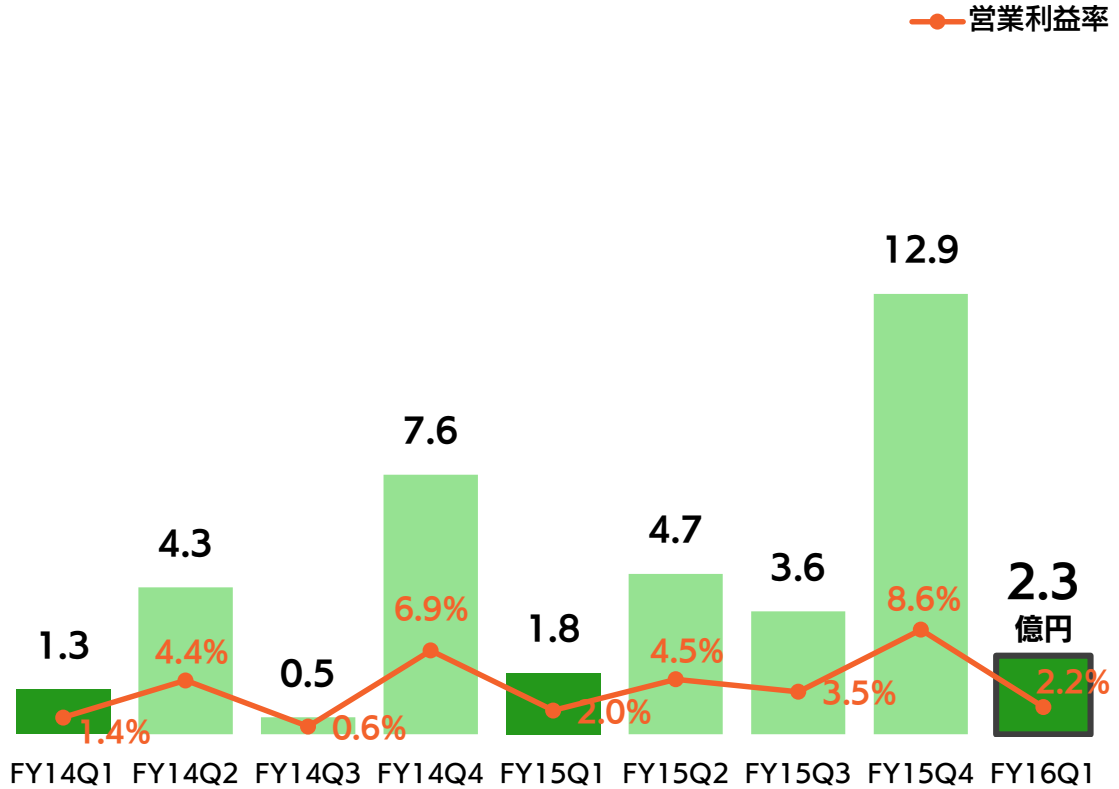
連結業績 (百万円)		FY15Q1	FY16Q1	増減	増減率	
デジタルマーケティング	売上高	5,254	5,496	+241	+4.6%	
	限界利益	869	793	△76	△8.8%	
	利益率	16.5%	14.4%	△2.1pts	-	
	(1) ECサービス	売上高	4,738	5,020	+282	+6.0%
		限界利益	667	603	△63	△9.6%
		利益率	14.1%	12.0%	△2.1pts	-
	(2) データアナリティクス 注力事業	売上高	516	475	△41	△7.9%
		限界利益	202	189	△12	△6.1%
		利益率	39.1%	39.9%	+0.8pts	-
プラットフォームソリューション	売上高	2,255	2,656	+401	+17.8%	
	限界利益	890	1,012	+121	+13.7%	
	利益率	39.5%	38.1%	△1.4pts	-	
	(1) ITインフラソリューション	売上高	1,598	1,848	+250	+15.6%
		限界利益	546	583	+36	+6.8%
		利益率	34.2%	31.6%	△2.6pts	-
	(2) セキュリティソリューション 注力事業	売上高	656	807	+151	+23.0%
		限界利益	344	428	+84	+24.6%
		利益率	52.4%	53.1%	+0.7pts	-
クラウドシステム	売上高	1,690	2,518	+827	+49.0%	
	限界利益	717	873	+155	+21.7%	
	利益率	42.5%	34.7%	△7.8pts	-	
	(1) システムインテグレーション	売上高	1,100	1,417	+316	+28.8%
		限界利益	579	536	△42	△7.4%
		利益率	52.7%	37.9%	△14.8pts	-
	(2) クラウドソリューション 注力事業	売上高	589	1,100	+511	+86.6%
		限界利益	138	336	+198	+143.5%
		利益率	23.4%	30.6%	+7.1pts	-

売上高



営業利益

利益はQ2・Q4に偏重傾向





Appendix

SBTについて、SBTの歩み、中長期の事業戦略、2016年4月～6月のプレスリリース

ソフトバンク・テクノロジーについて

ソフトバンク・テクノロジー 会社概要

商号	ソフトバンク・テクノロジー株式会社
設立	1990年10月16日
本社所在地	東京都新宿区新宿6-27-30 新宿イーストサイドスクエア17階
代表者	代表取締役社長 CEO 阿多 親市
上場市場	東京証券取引所 市場第一部 (証券コード：4726 業種分類：情報・通信業)
資本金	664百万円 (2016年3月末)
連結売上高	45,163百万円 (2016年3月末)
連結従業員数	858名 (2016年3月末)
事業所	新宿オフィス(本社)、汐留オフィス、汐留開発ベース、名古屋オフィス、大阪支社、福岡支社、福岡開発センター、台湾支店
事業内容	ICTサービス事業 ECサービス、データアナリティクス、ITインフラソリューション、セキュリティソリューション、システムインテグレーション、クラウドソリューション
代表電話番号	03-6892-3050
認証	 10820357  ISMS 認証登録範囲：本社、汐留、大阪、福岡

経営理念／コーポレートスローガン



阿多 親市

ソフトバンク・テクノロジー株式会社
代表取締役社長 CEO

経営理念

情報革命で人々を幸せに
～ 技術の力で、未来をつくる～

ソフトバンクグループは、創業以来一貫して、情報革命を通じた人類と社会への貢献を推進してきました。

私たちソフトバンク・テクノロジーは、クラウド技術をコアとしたICTサービスの提供を通じて、企業のベストパートナーを目指してまいります。

コーポレートスローガン 「One! SBT」



ソフトバンク・テクノロジーグループがひとつになって、No.1事業領域を創っていこうという想いを込めて、2014年より、「One! SBT」のスローガンを掲げました。従業員一丸となって「大きく成長すること」を目指します。

SBTの事業領域

クラウド

インターネットビジネスを支える



データ
アナリティクス



ECサービス

安全な情報システム基盤を作る



セキュリティ
ソリューション



ITインフラ
ソリューション

ワークスタイルを変革する



クラウド
ソリューション



システム
インテグレーション

ソフトバンクグループ
株式会社

ヤフービジネス

国内通信ビジネス

流通ビジネス

ホークス関連ビジネス

等

ICTサービス
ビジネス

ソフトバンク・テクノロジー
株式会社

※2016年4月1日付でソフトバンクグループジャパン合同会社が当社親会社となりました。

SBTが注力する「クラウド」とは

クラウドの特長

多くの
メリット

低コストで
スタートできる

最新の環境が
提供される

拡張・縮小が
スピーディ

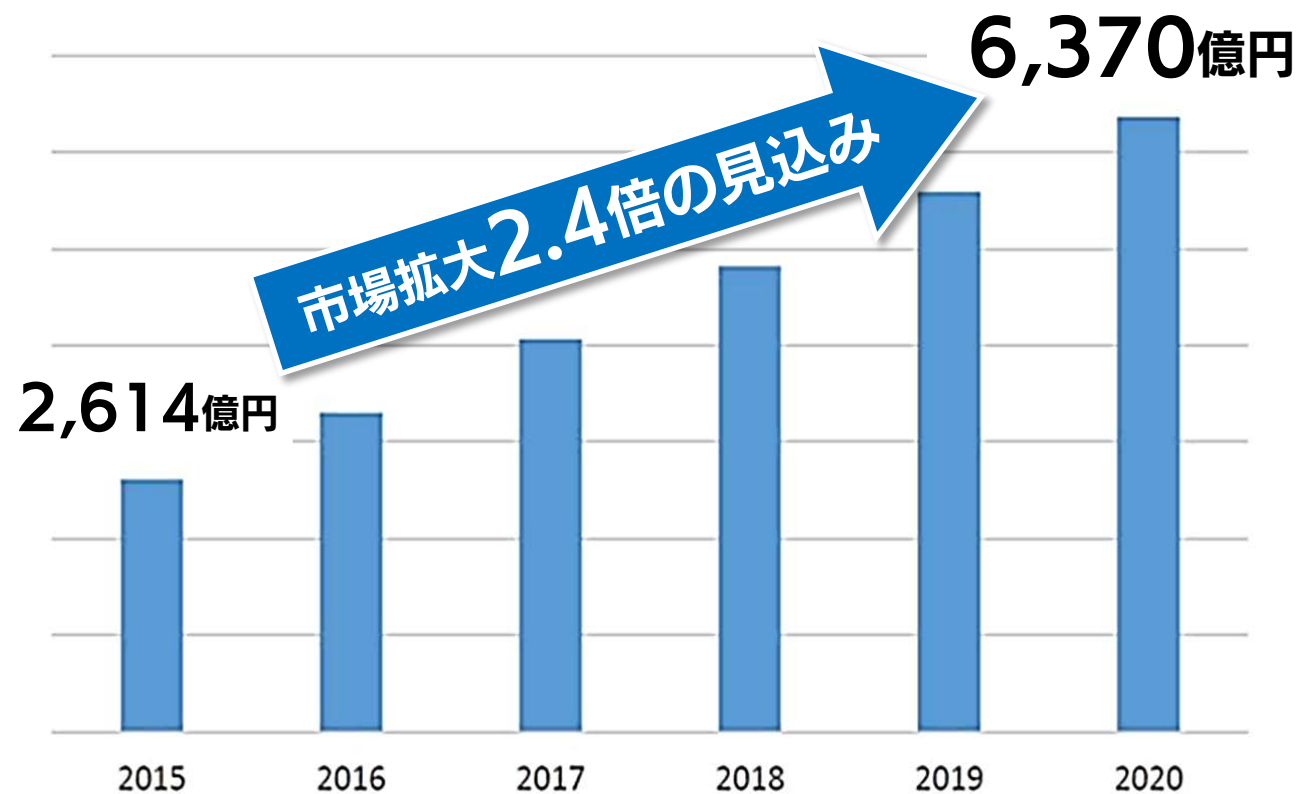
いつでもどこでも
アクセス可能

自社機材が
不要

災害の影響を
受けにくい

市場^(※)の推移見込み

※ 国内パブリッククラウドサービス
オープンに提供される
クラウドコンピューティング環境

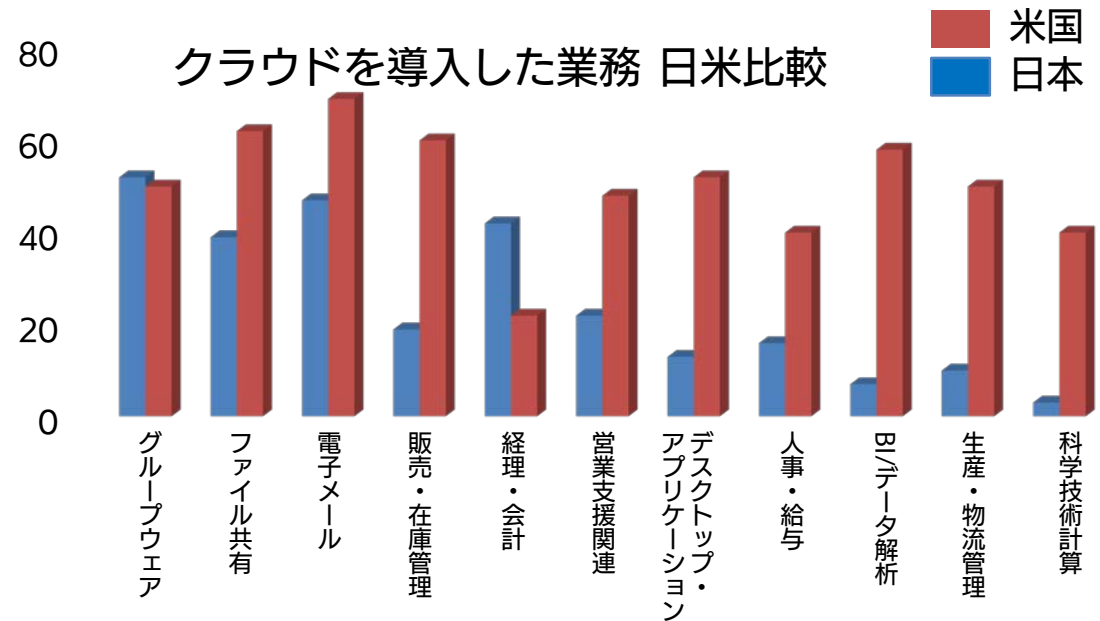
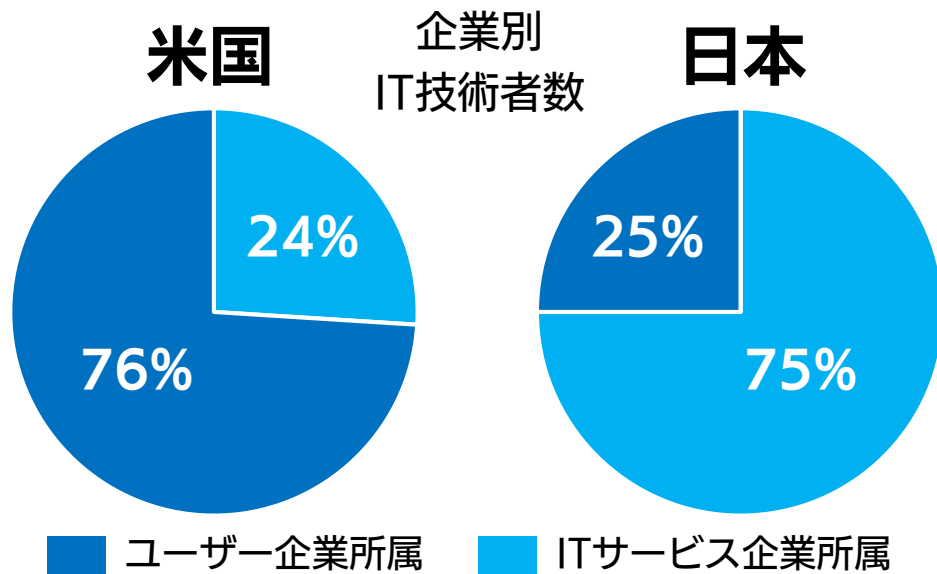


※2015年は実績推定値、2016年～2020年は予測値

出典：IDC Japan, 2/2016

クラウド化の国内外事例

日本でもIT基盤はクラウドに移行しつつあるが、
米国に比べ、ユーザー(自社)企業の技術者が少ないため、普及が遅れている



IPA「グローバル化を支えるIT人材確保・育成 施策に関する調査」概要報告書 2011年3月

総務省 高度ICT利活用人材の能力・要件・育成手法に関する調査報告

クラウドを推進するためには、頼れるパートナーが必要

各サービス区分で提供している事業のご紹介

デジタル マーケティング分野

ECサービス

- シマンテックストア（日本、中国、香港、台湾、韓国）を主としたECサイトの運営代行ビジネス。ハイブリッドクラウドを活用したシステム構成で、ECサイトの運営全般をワンストップで提供。
※B2Cモデルで提供、消費者の課金を売上計上

- デジタルフォント（書体）の企画・開発・販売およびソフトウェアの開発。デジタルフォントをクラウドからWebサイトに呼び出すサービス等も提供。

データアナリティクス

注力

- データ活用状況の現状分析から、自社データを蓄積したり、外部データを連携したりするための環境をクラウド上に構築し、クラウドシステムの運用・監視までワンストップで提供。
- クラウドに蓄積されたデータをB2B、B2Cマーケティングで利用するためのコンサルティングから、データ分析、データのレポート（見える化）までワンストップで提供。

プラットフォーム ソリューション分野

ITインフラソリューション

- ソフトバンクグループ各社を中心に、ネットワークやサーバー、ストレージなどのIT機器の販売と構築を提供。
- オープンソースのLinux OSに関するディストリビューション、サービス・サポートを提供。カーナビゲーション、自動販売機、医療機器、映像配信機器など専用機器、デジタルサイネージ向けの組み込みLinuxソリューションの提供。

セキュリティソリューション

注力

- サイバーセキュリティ対策として、海外メーカーの製品販売から構築、サポート・保守までワンストップ提供。24時間365日、社内システムやセキュリティ対策機器、クラウドサービスのログを収集して相関分析を行うセキュリティ運用サービスも提供。
- PKI（公開鍵暗号基盤）構築・運用で蓄積した技術と経験を基にした、SSLサーバー証明書、デバイス（端末）認証サービス等、認証サービスを提供。

クラウド システム分野

システムインテグレーション

- ソフトバンクグループ各社を中心に、社内や商用の情報システムやアプリケーションの設計、開発、運用を提供。
- IoTデバイス（モバイル端末、ロボット、ドローン等）の専用アプリケーションの設計、開発を提供。ソフトバンクロボティクス（株）の「Pepperパートナープログラム」であるロボアプリパートナー認定も取得、Pepper動作設定サービスを提供。

クラウドソリューション

注力

- マイクロソフト社のクラウド製品導入・移行や、それらと親和性の高い独自サービスを提供。エンタープライズ向けのクラウドサービス導入実績は国内トップクラス。
- パブリッククラウドであるMicrosoft Azure 上でのシステム開発から、ハイブリッドクラウド環境向けの24時間365日運用・監視サービスまで、ワンストップで提供。

サービス区分の業績、その他の数字

デジタル マーケティング分野

ECサービス

売上高：190.2億円（構成比率：42.1%）

限界利益：23.7億円（利益率：12.5%）

データアナリティクス

売上高：24.3億円（構成比率：5.4%）

限界利益：9.8億円（利益率40.4%）

プラットフォーム ソリューション分野

ITインフラソリューション

売上高：93.5億円（構成比率：20.7%）

限界利益：25.8億円（利益率27.6%）

セキュリティソリューション

売上高：36.2億円（構成比率：8.0%）

限界利益：15.9億円（利益率44.1%）

クラウド システム分野

システムインテグレーション

売上高：57.7億円（構成比率：12.8%）

限界利益：25.1億円（利益率43.5%）

クラウドソリューション

売上高：49.4億円（構成比率：11.0%）

限界利益：18.8億円（利益率38.1%）

※2016年3月期のサービス別の業績になります。連結売上高は451億円、連結限界利益は119億円、連結営業利益は23億円です。

社員数の割合

技術系：約 **7** 割

営業系：約 **2** 割

管理系：約 **1** 割

※SBT単体ベース

SBTクラウドサービス利用者

累計 **47** 万ユーザー

ADFS on Cloud、OSG等

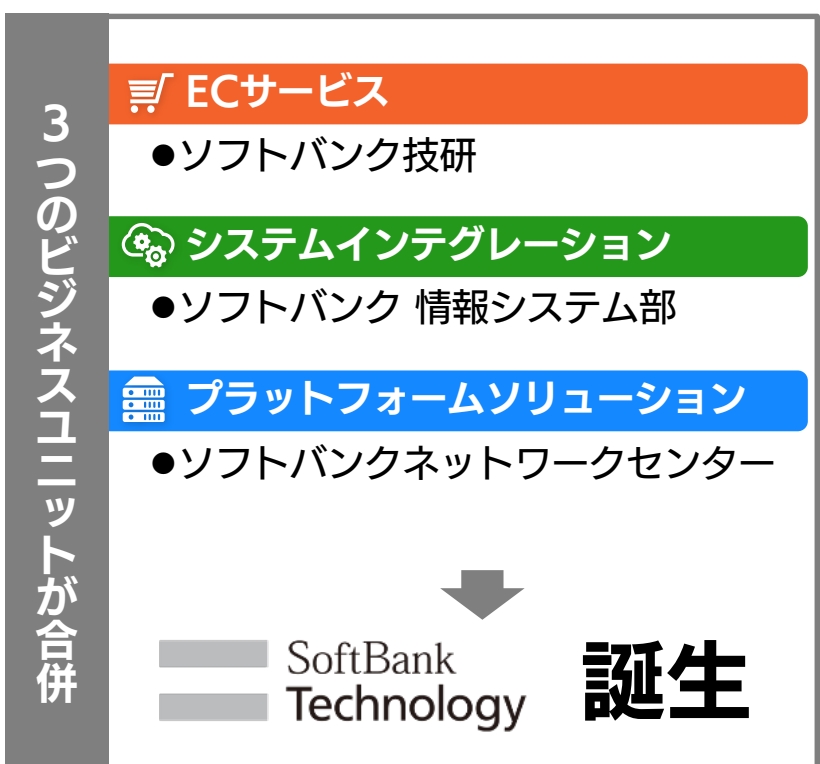
クラウド導入実績

累計 約 **110** 万ユーザー

累計 約 **600** 社超

Office 365、SBTクラウドサービス等

ソフトバンク・テクノロジーの歩み



～大きな仕事を受けられる企業へ～
積極採用 & 技術力強化を推進

～独自技術の保有による優位性を確立～
注力3事業の設定とM&Aの推進

2013年
フォントワークス、環を子会社化

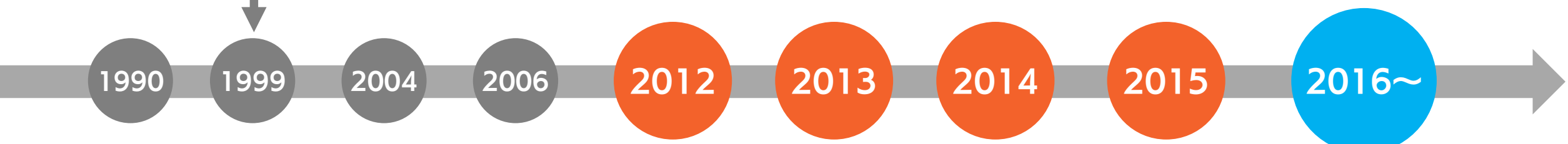
2014年
サイバートラスト、ミラクル・リナックスを子会社化
モードツーに出資（持分法適用会社）

2015年
アソラテックを子会社として設立

～プロジェクト管理体制の強化～
生産性と品質の向上のため資格取得を推奨、体制を強化

さらなる成長に向けた
2つの基本戦略

1. クラウドへの集約
2. IoTビジネスの開発



ソフトバンク技研 株式を
株式会社の設立 店頭登録

東証二部
上場

東証一部
上場

汐留オフィス、
開発ベースを開設

福岡開発
センターを開設

本社を
東新宿に移転

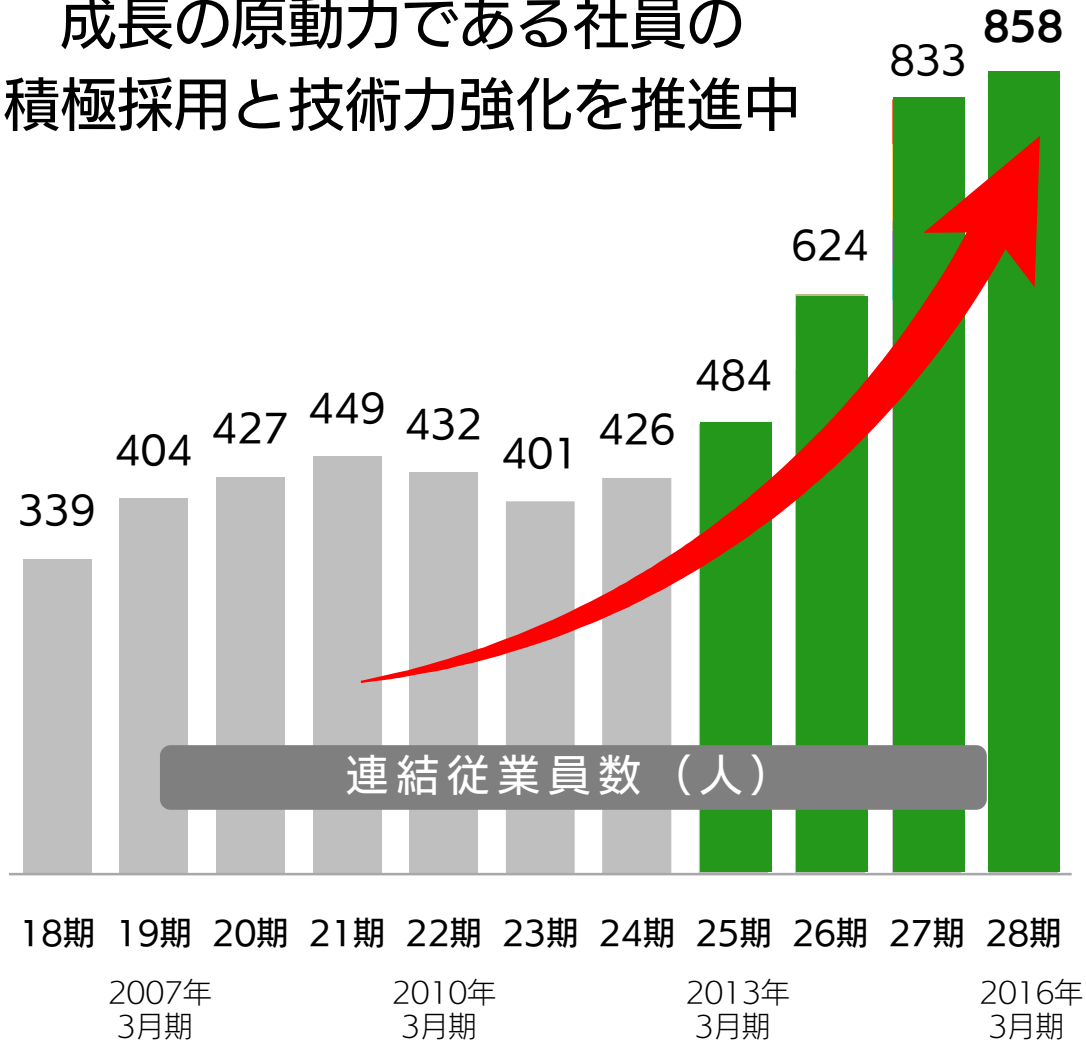
EC、IT商材の販売・構築による成長期

次期成長（クラウドビジネス）の土台作り

クラウド成長期

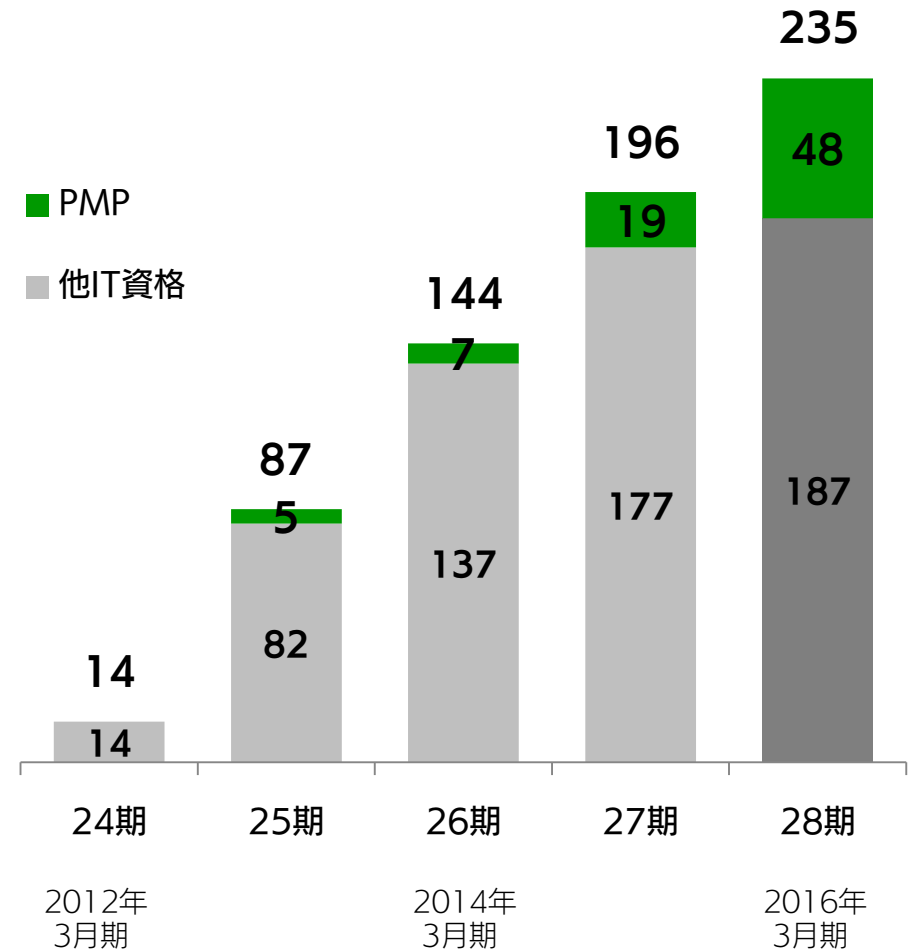
大きな仕事を受けられる企業へ

成長の原動力である社員の
積極採用と技術力強化を推進中



PMP (※) を含む上級資格数

※プロジェクト管理の国際標準資格



独自技術の保有で優位性を確立

「独自のIT技術」を
保有する集団に変貌



New
アソラテック
株式会社



2001/04

IoTデバイス
アプリ開発



2013/06

デジタルフォント
の開発・販売



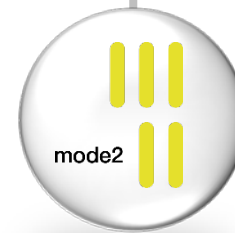
2013/06

ウェブ解析士
協会の運営



2014/04

電子認証
セキュリティ



2014/05

クリエイティブ



2014/07

Linux OS 開発



2015/07

農業ICT

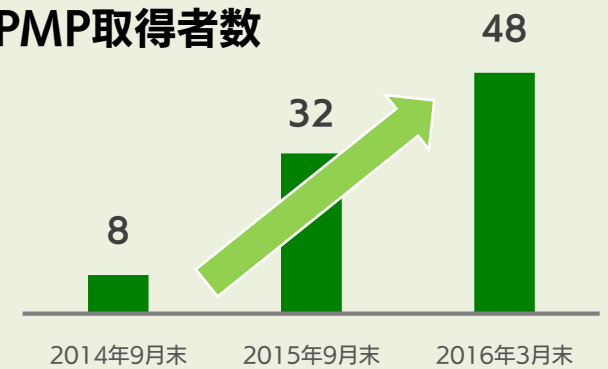
プロジェクト管理体制の強化

プロジェクト管理体制の強化を実施（継続中）

◆ プロジェクト管理資格（PMP）の取得推奨

- プロジェクト管理者の管理能力が向上
- プロジェクトメンバーも共通認識で対応可能

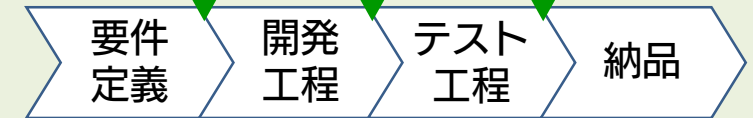
PMP取得者数



◆ 専門組織によるプロジェクト進行状況の確認

- 専門組織に大型/複合案件複数のノウハウを集約・蓄積
- 専門組織による工程別チェック

工程ごとにチェック



管理体制強化による効果

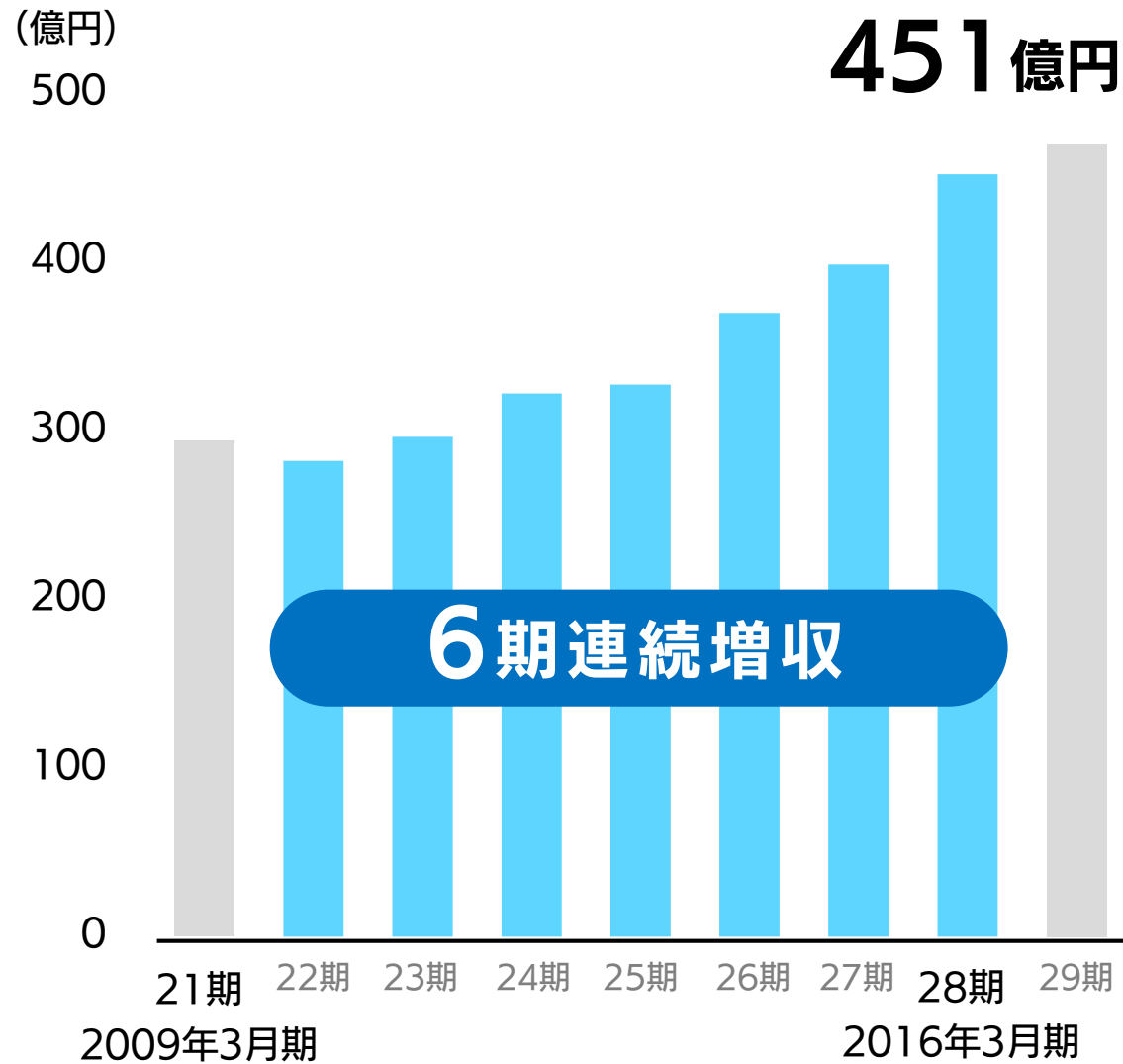
1. プロジェクト種別に応じた最適チーム構築
2. 見通しが悪い案件に対する早期支援体制の整備
3. 案件品質向上による「手戻り=やり直し」の減少

大型の不採算案件

0 件

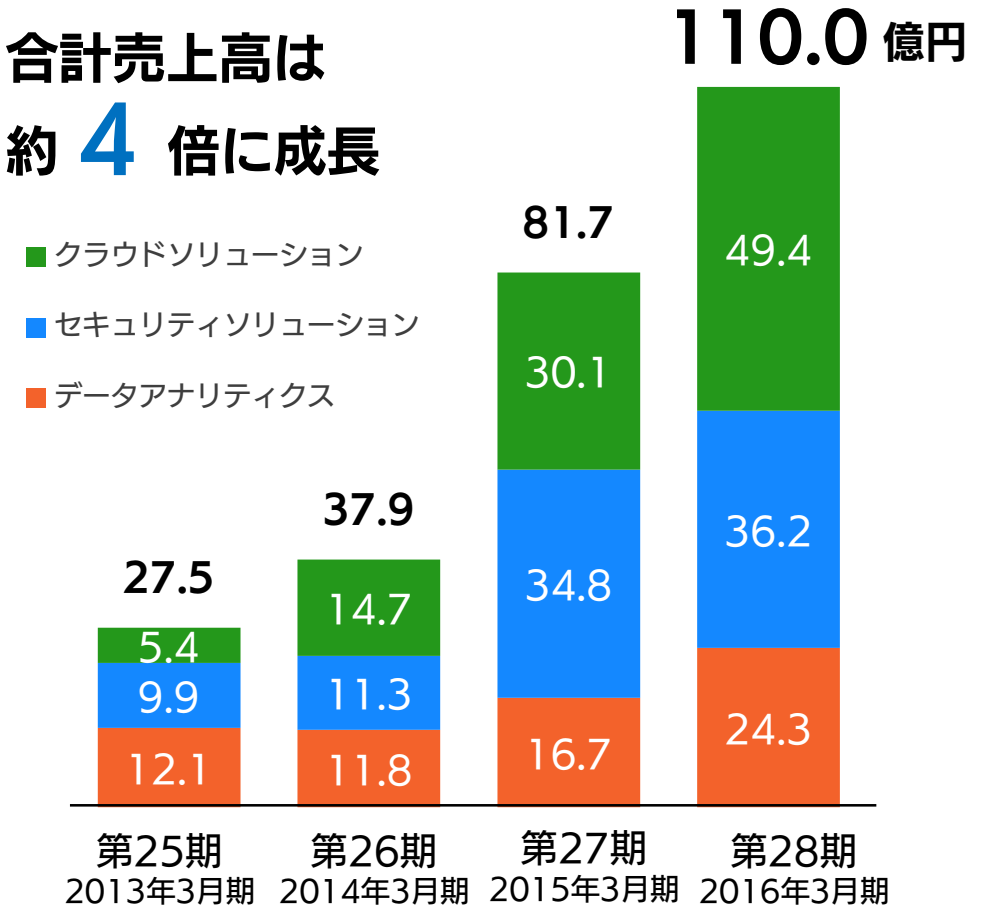
2015年4月～2016年3月末

売上高の推移



注力3事業の成長

合計売上高は
約 **4** 倍に成長



事業内容・顧客構成の変化

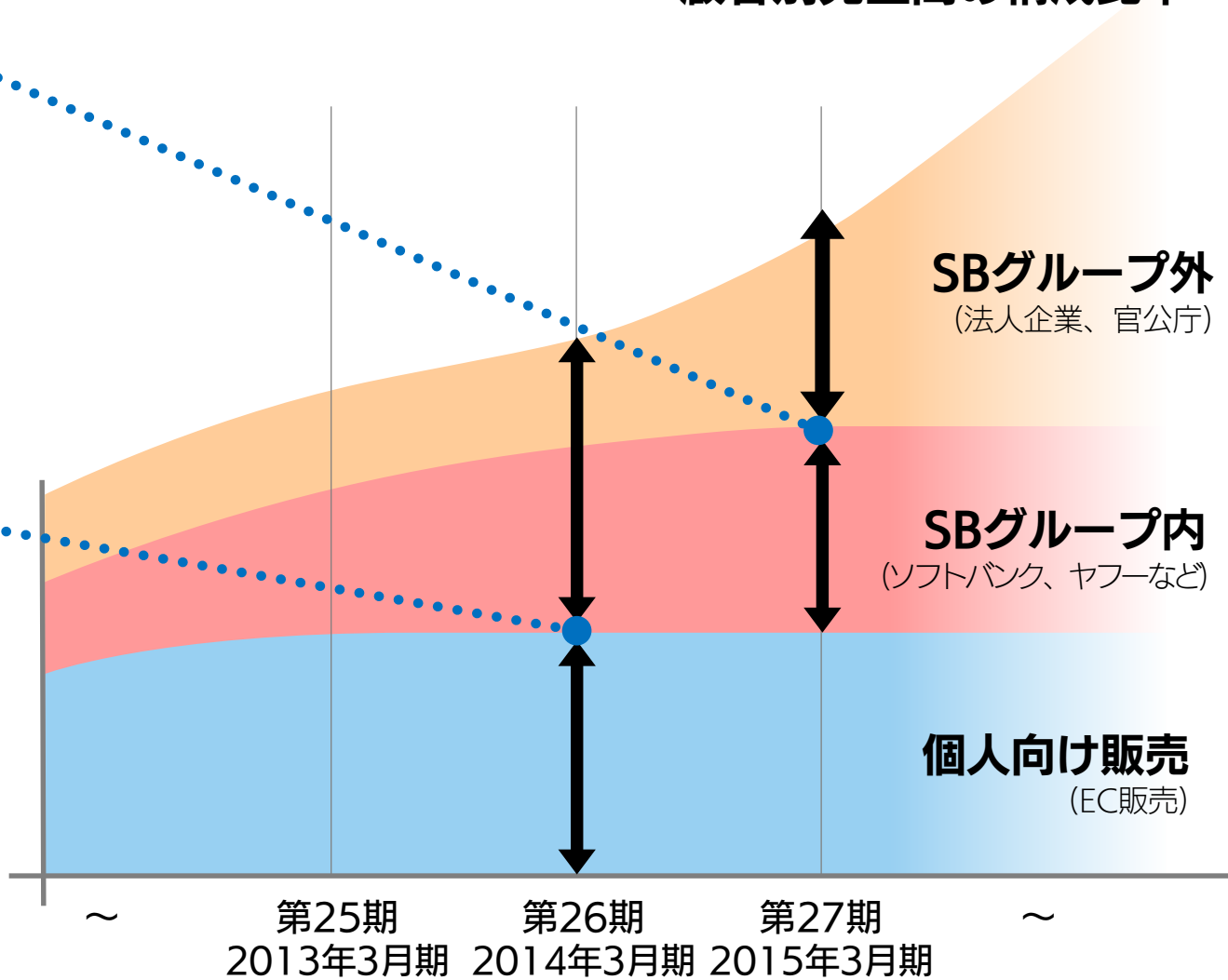
顧客別売上高の構成比率

第27期（2015年3月期）
SBグループ内・外の比率が逆転

SBグループ外企業からの
SBTに対する評価が向上

第26期（2014年3月期）
EC販売と、SBグループ内外が逆転

EC運営代行事業への依存から
注力3事業にシフト



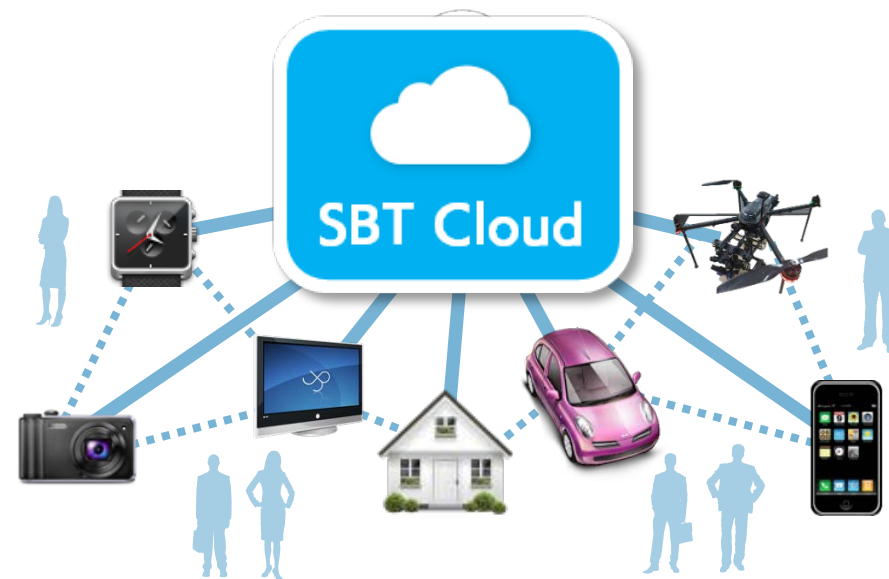
中長期の事業戦略

大きく成長するための2つの基本戦略

基本戦略1 クラウドへの集約



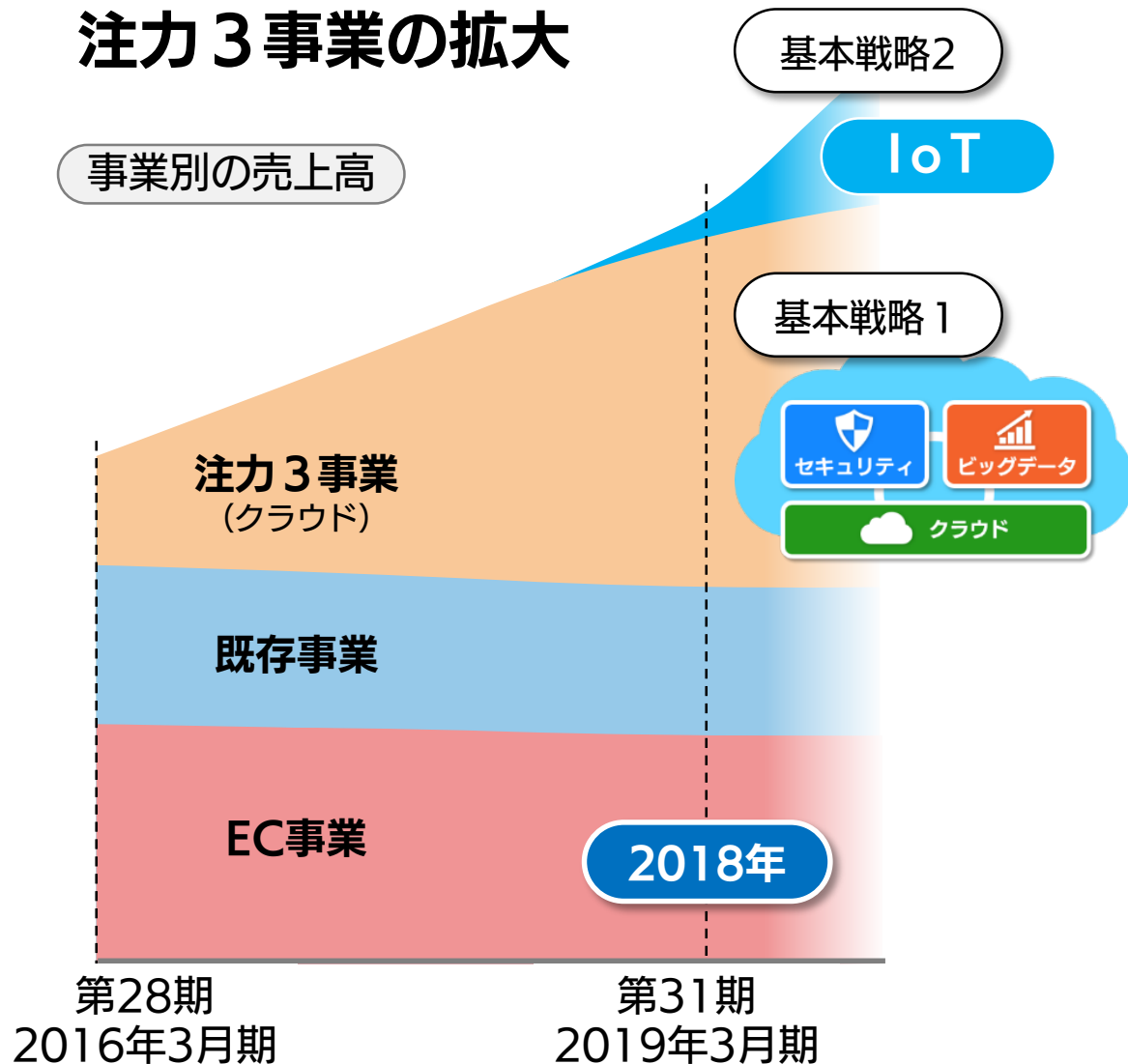
基本戦略2 IoTビジネスの開発



クラウドで、
ビジネスをトランスフォーメーションする。

今後の事業成長イメージ

注力3事業の拡大



基本戦略1

誰に対して

1,000名以上の企業・官公庁

何を提供することで

ビジネス拡大のソリューション

どの程度、成長する見込みか

年率20%以上の成長を継続

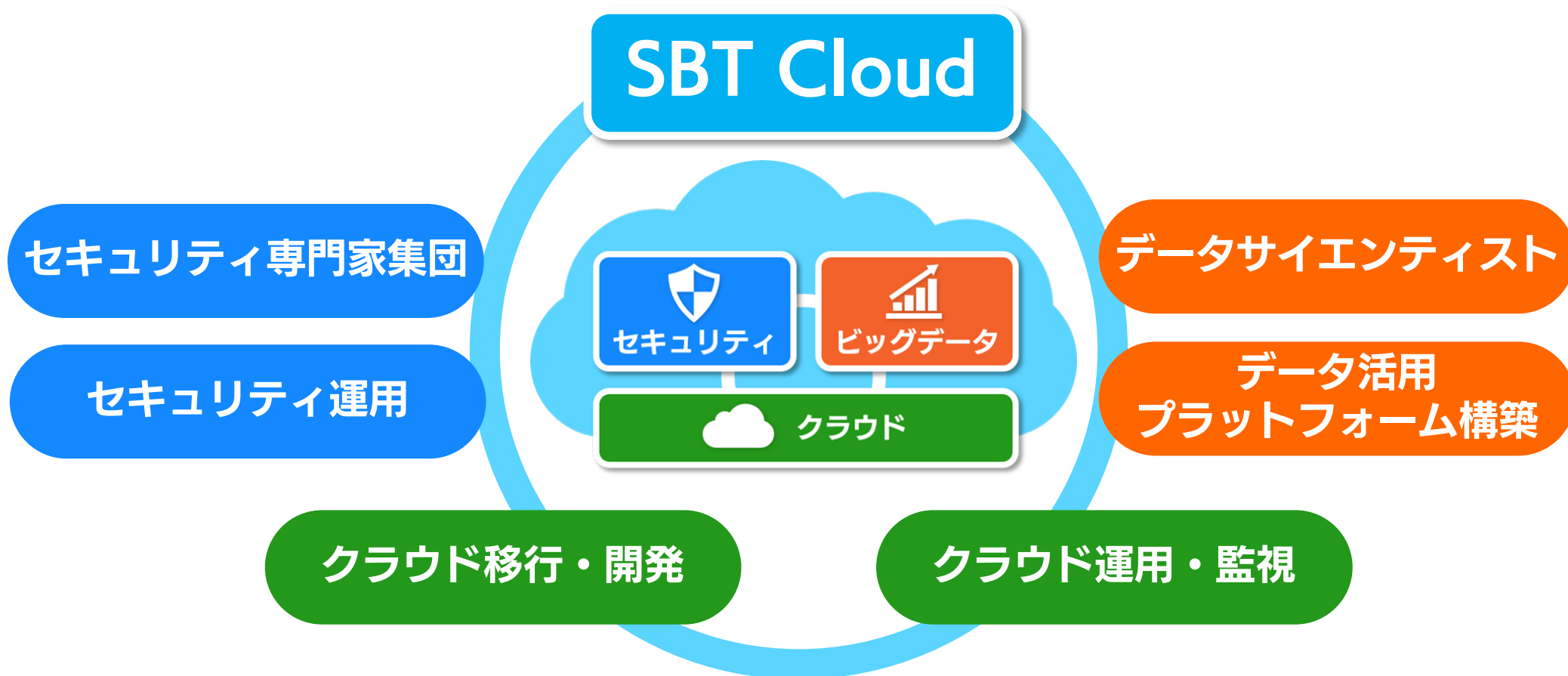
基本戦略2

いつから業績に貢献するか

2018年以降に本格化

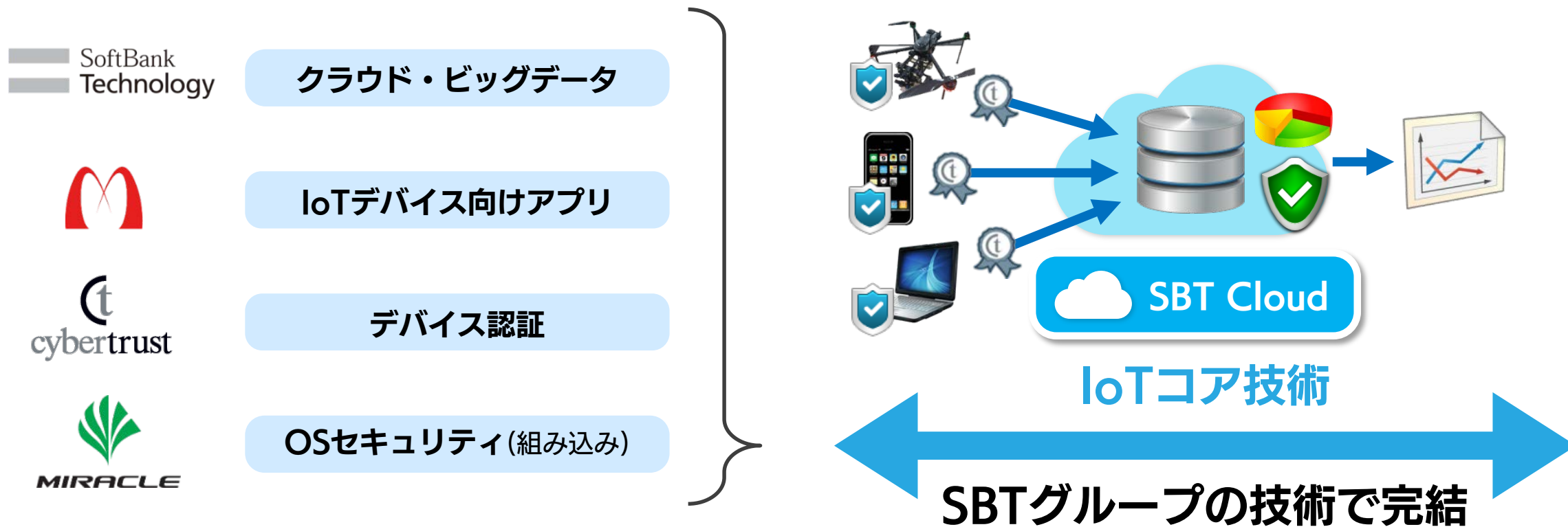
基本戦略1：クラウドへの集約

注力事業をクラウド上で融合し、ワンストップで提供



基本戦略2：IoTビジネスの開発（1/2）

SBTグループの技術を融合、セキュアな連携とデータ解析を提供



基本戦略2：IoTビジネスの開発（2/2）

各業界のニーズに応じたカスタマイズ



第29期（2017年3月期）の重点施策

基本戦略1 クラウドへの集約

セキュリティビジネスの 事業構造転換

- SBT専門家のノウハウをサービスとして活用
- クラウドサービスとしてセキュリティ運用を提供

お客様ビジネスの トランスフォーメーション

- ビジネス成長を加速させる、各業界向けのサービス開発

基本戦略2 IoTビジネスの開発

実証実験の推進

- より積極的な、企業との協業
- 実用化・ビジネスモデル化

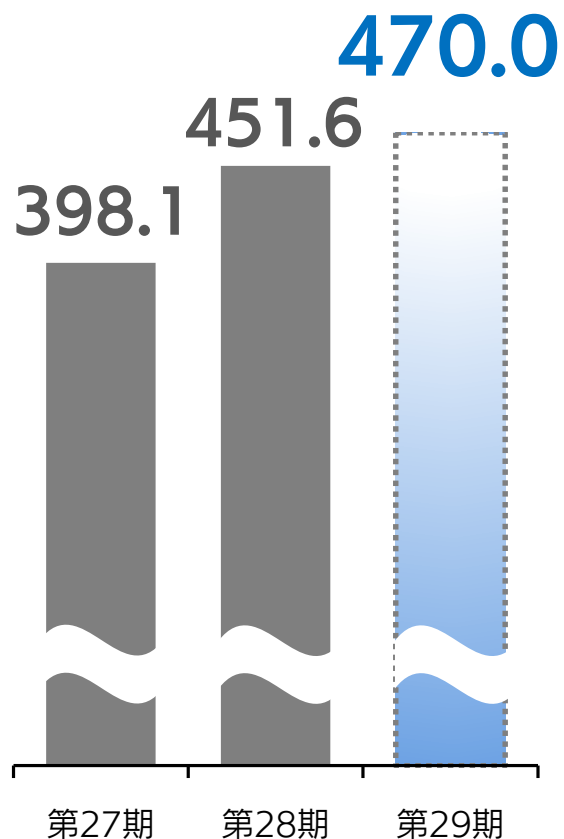
積極採用による戦力拡大

- 専門スキルを持つ人材を注力事業分野で採用

第29期（2017年3月期）通期業績予想

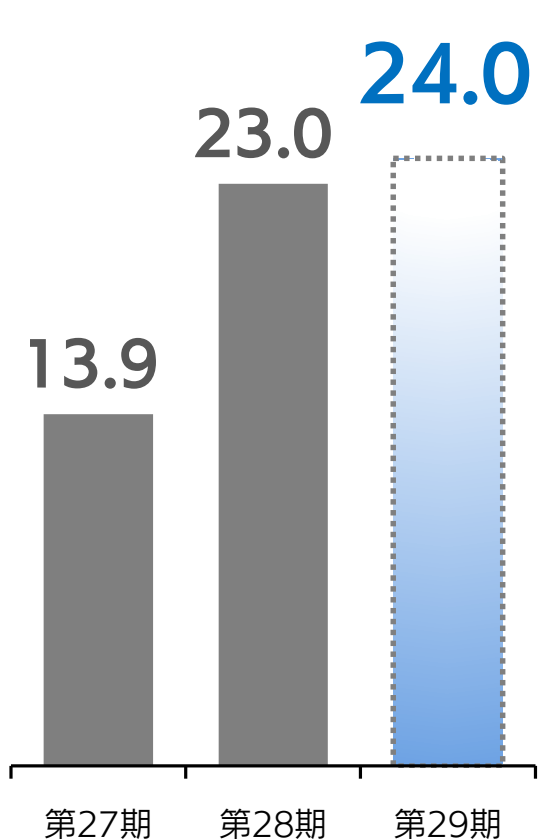
売上高

(億円)



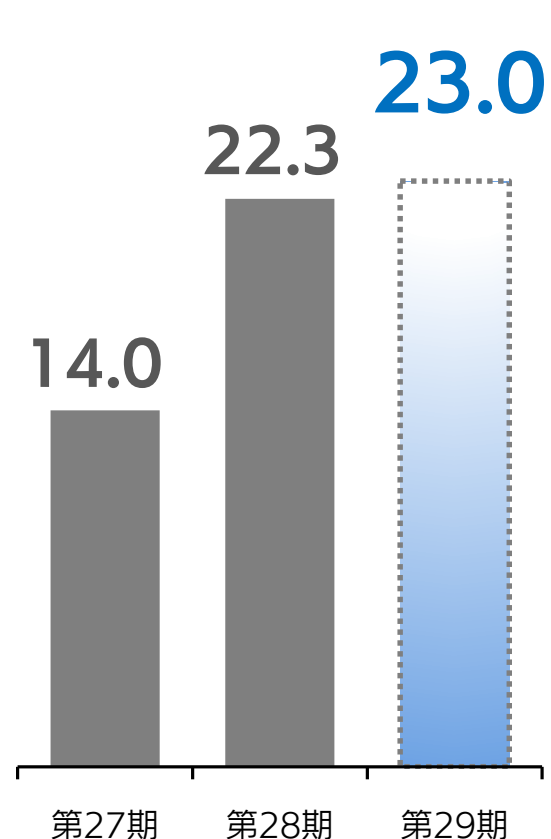
営業利益

(億円)



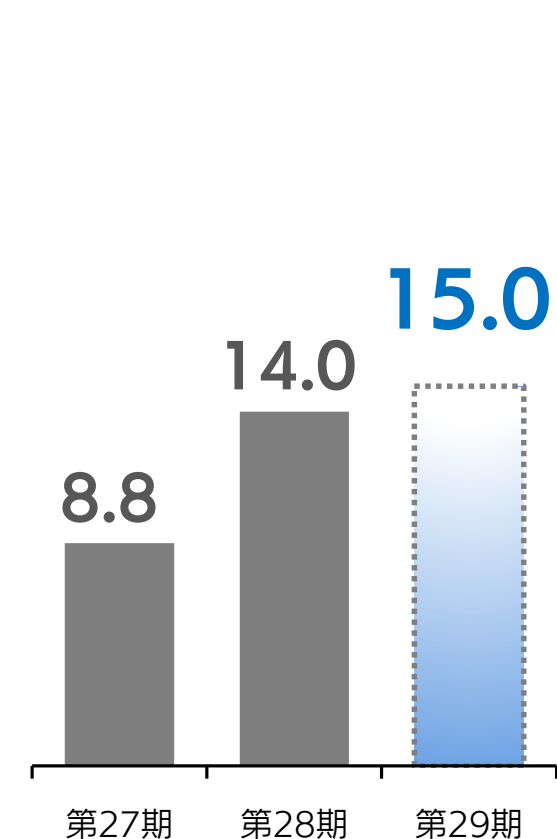
経常利益

(億円)



親会社株主に帰属する

当期純利益 (億円)



2016年4月～6月のプレスリリース

日付	【SBT単体：主なプレスリリース】 2017年3月期 第1四半期 (2016/4/1～6/30)
2016/4/1	親会社及び主要株主である筆頭株主の異動に関するお知らせ
2016/4/6	【SBT導入事例】「埼玉県オープンデータポータルサイト」の開設を支援
2016/4/13	通期業績予想の修正に関するお知らせ
2016/4/14	日本初！Gold Enterprise Mobility Management コンピテンシーを取得
2016/4/19	【SBT導入事例】神戸市オープンデータポータルサイトの開設を支援
2016/4/20	サイバートラスト、SBT、ファイルフォースが協業
2016/4/21	ドローンを活用したソーラーモジュール検査システムのプロトタイプを開発
2016/4/25	「Microsoft BizSpark Network Partner」にソフトバンク・テクノロジーが加盟
2016/4/25	セキュリティ専門家が分析する“マネージド・セキュリティ・サービス”販売決定
2016/4/26	平成28年3月期配当予想の修正に関するお知らせ
2016/5/19	剰余金の配当に関するお知らせ
2016/5/19	日本初！「McAfee SIEMサービスデリバリー・スペシャライゼーション」パートナー認定
2016/5/24	Emotion iの感情データ提供で、ECサイト内検索エンジンの検索精度が向上！
2016/5/25	ソフトバンク・テクノロジーとマイファーム、農地分野の合併会社設立に合意
2016/6/2	国内初！2016 Microsoft Worldwide Partner Award で4冠受賞（自社調べ）
2016/6/6	ソフトバンク・テクノロジーとテラスマイル、業務提携で農業経営の可視化を実現
2016/6/7	2017年卒 IT業界 新卒就職人気企業ランキング191社中29位にランクイン！（楽天 みんなの就職活動日記 調べ）
2016/6/10	ADFS on Cloud の新オプションで、グループ企業のID統合がより早く・簡単に

日付	【子会社：主なプレスリリース】 2017年3月期 第1四半期 (2016/4/1～6/30)
2016/4/1	サイバートラスト、米国DigiCert社のSSL/TLSサーバー証明書の販売を開始
2016/4/5	ミラクル・リナックスが、ハイブリッドクラウド環境にも対応したMIRACLE ZBX®最新版のサポートサービスを提供開始
2016/4/7	土倉佳史胃腸内科クリニックが医療スタッフの一員として Pepper を導入
2016/4/13	CYBOZU AWARD 2016において『大規模部門賞 SI開発』を受賞
2016/4/15	大日本印刷とサイバートラスト、個人番号カードの公的個人認証サービスを活用した本人確認事業での協業に合意
2016/4/18	IoTデバイス向けアプリケーション開発拠点「旭川開発センター」を開設
2016/4/19	国内初、CLOMO MDM、Azure ADのシングルサインオンにも利用できるデバイス証明書を提供
2016/5/16	国内初、データ消去の第三者機関での認証を推進
2016/5/17	サイバートラスト 国内EV SSLサーバー証明書市場で純増数2年連続No.1
2016/5/17	ミラクル・リナックスが、Microsoft Azureの監視ができるOSSベースの仮想マシンを提供開始
2016/5/24	Pepper用 動作設定アプリにデータ分析ツールを連携、Pepperの情報を有効活用！
2016/5/25	サイバートラスト、インタープランが協業
2016/5/31	サイバートラスト、F5ネットワークスとIoTソリューションの開発で提携
2016/6/2	Pepper のロボアプリを簡単に呼び出せる「ロボアプリ呼び出し機能」を開発
2016/6/7	ミラクル・リナックスが、ルネサス エレクトロニクスの「RZ/Gシリーズ」向けに専用Linux OSと長期サポートを提供開始
2016/6/7	NHK「プロフェッショナル 仕事の流儀」にて、書体デザイナー藤田重信の出演が決定 (6/13放送)
2016/6/13	デジタルサイネージと連携したPepperが、イベントの案内係として活躍！
2016/6/13	サイバートラストとマーケティングソリューションのエイジアが連携
2016/6/15	サイバートラスト、情報セキュリティの課題解決のノウハウを凝縮
2016/6/17	ミラクル・リナックスがMicrosoft Azure上でのCLUSTERPRO 構築支援サービスを提供開始
2016/6/21	Pepper の子ども向けアンケート機能を個別開発し、時間旅行展でお披露目
2016/6/30	Pepper に話しかけて動作させる「音声認識 機能」をホテル向けに開発



情報革命で人々を幸せに ～ 技術の力で、未来をつくる～

ソフトバンク・テクノロジー グループ



ソフトバンク・テクノロジー



エムソリューションズ



フォントワークス



環



サイバートラスト



ミラクル・リナックス



モードツー



アソラテック

※このドキュメントは、フォントワークス株式会社 (<http://fontworks.co.jp/?cid=sbt>) のLETSフォントを使用しています。

Copyright (C) SoftBank Technology Corp. All rights reserved.