



2017年(平成29年)3月期 第1四半期 決算説明資料

ソーシャルワイヤー株式会社
2016年7月29日

FY17第1四半期トピックス

- ① **業績拡大継続** (売上高増↗)
- ② **1Q人員増強** (営業利益減↘)
- ③ **積極投資** (将来価値最大化↗)

連結業績ハイライト

セグメント業績

連結貸借対照表／連結損益計算書

通期業績予想1Q進捗と2Q以降シナリオ

中期ターゲットと主な投資活動

売上高

全事業セグメントが順調に成長中

計画内

営業利益

1Q人員増強／一時経費増による営業利益減

計画内

売上高

(百万円)

569

前年比

126.6%

2016/3期
1Q

2017/3期
1Q

営業利益

(百万円)

44

前年比

83.8%

2016/3期
1Q

2017/3期
1Q

EBITDA

(百万円)

76

前年比

94.7%

2016/3期
1Q

2017/3期
1Q

連結業績ハイライト

売上高

全事業セグメントが順調に成長中

計画内

営業利益

1Q人員増強／一時経費増による営業利益減

計画内

売上高

(百万円)

569

営業利益

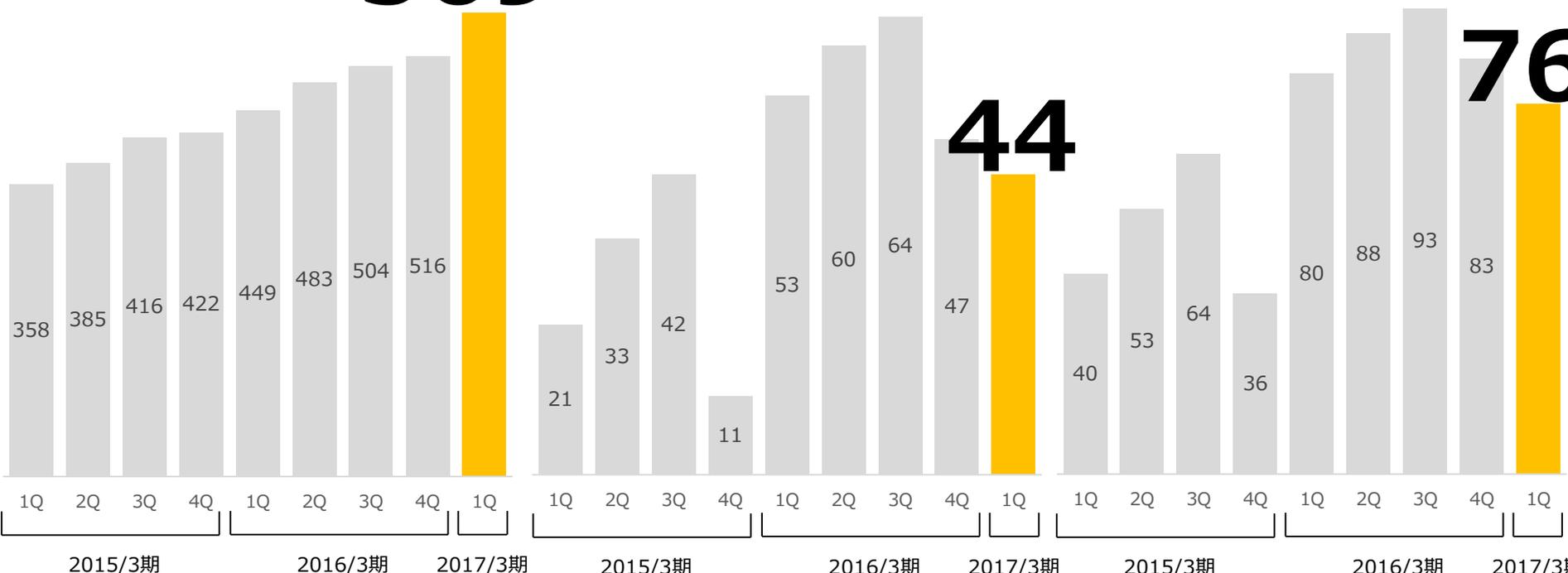
(百万円)

44

EBITDA

(百万円)

76



※2016/3期における各四半期連結会計期間及び各四半期連結累計期間に係るデータ及びEBITDAについてはレビューを受けておりません。

経常利益

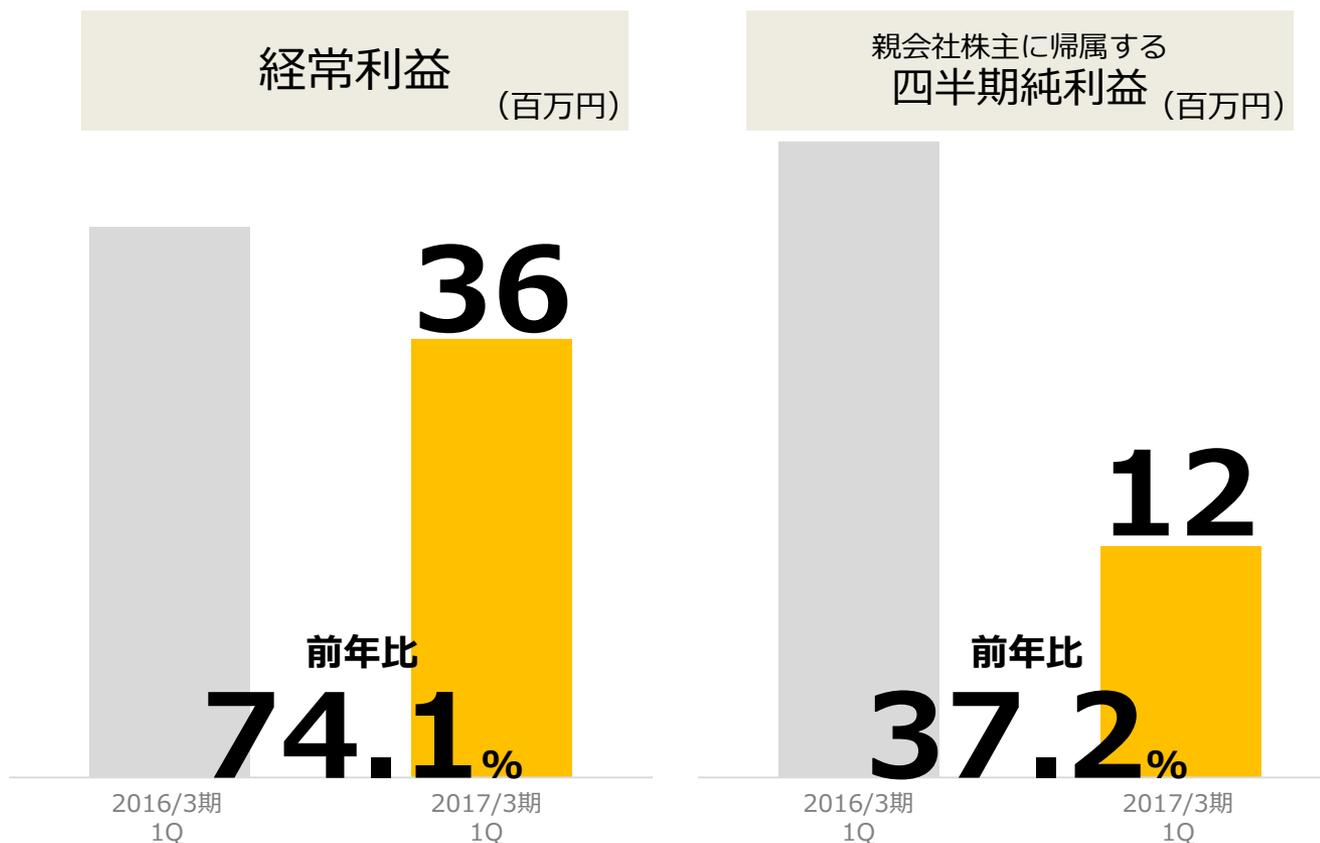
急激な為替変動による為替差損を営業外費用に計上 (△5百万円)、経常利益減

計画外

純利益

FC貸付の一部を貸倒引当として特別損失に計上 (△13百万円)、純利益減

計画外



※2016/3期における各四半期連結会計期間及び各四半期連結累計期間に係るデータ及びEBITDAについてはレビューを受けておりません。

連結業績ハイライト

セグメント業績

連結貸借対照表／連結損益計算書

通期業績予想1Q進捗と2Q以降シナリオ

中期ターゲットと主な投資活動

売上高

全事業セグメントが順調に成長中

計画内

営業利益

ニュースワイヤー
インキュベーション
全社費用

1Qに人員増強を集中
堅調な増益
決算関連他一時費用

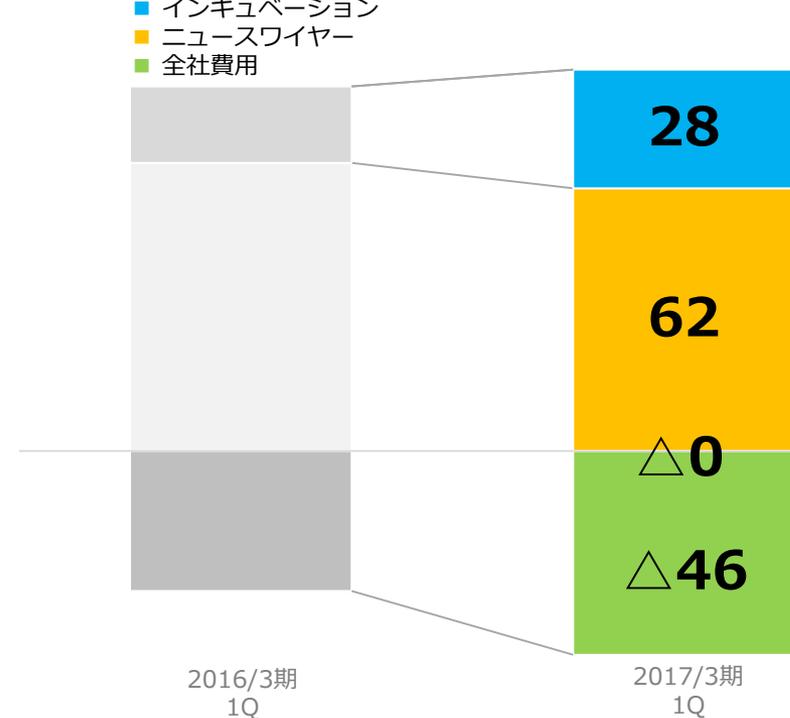
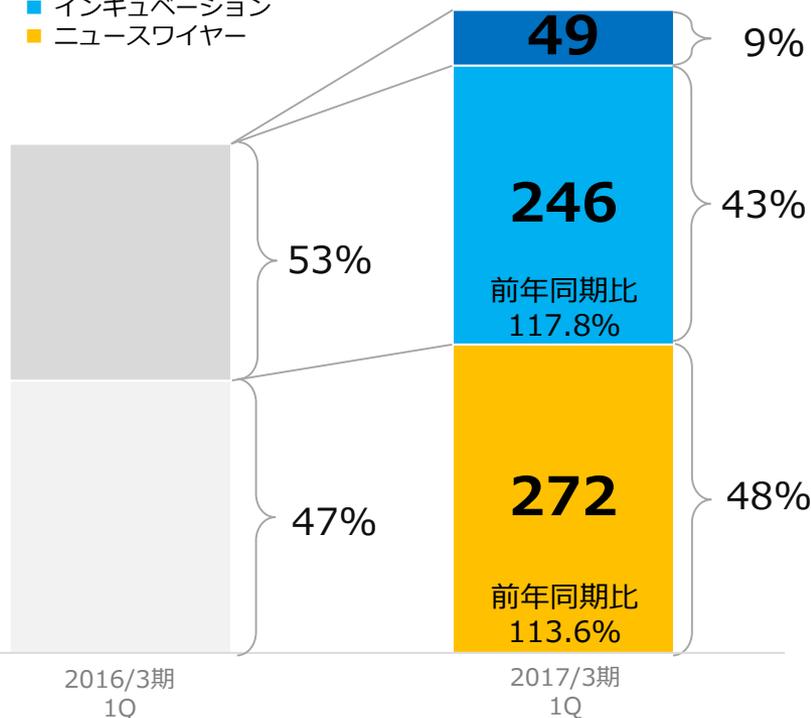
計画内

売上高 (百万円)

営業利益 (百万円)

- その他
- インキュベーション
- ニュースワイヤー

- その他
- インキュベーション
- ニュースワイヤー
- 全社費用



※2016/3期における各四半期連結会計期間及び各四半期連結累計期間に係るデータ及びEBITDAについてはレビューを受けておりません。

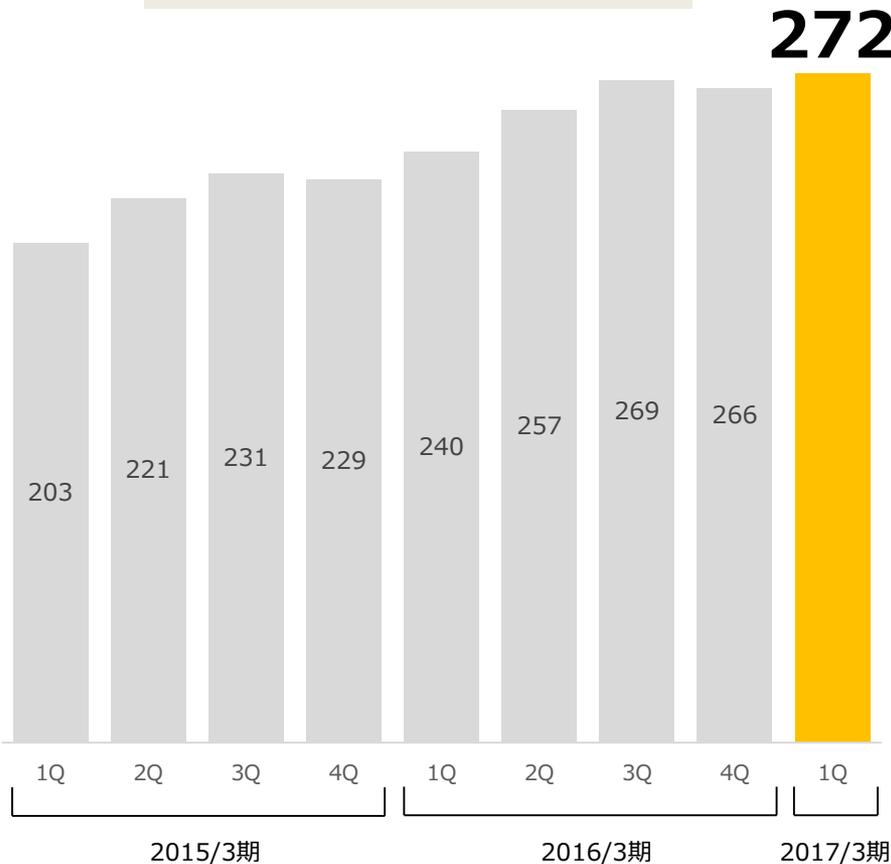
従量・無制限プランいずれも増加（売上高前年同期比113.6%）

先行指標（前売りチケット販売）絶好調（チケット残数前年同期比141.7%）

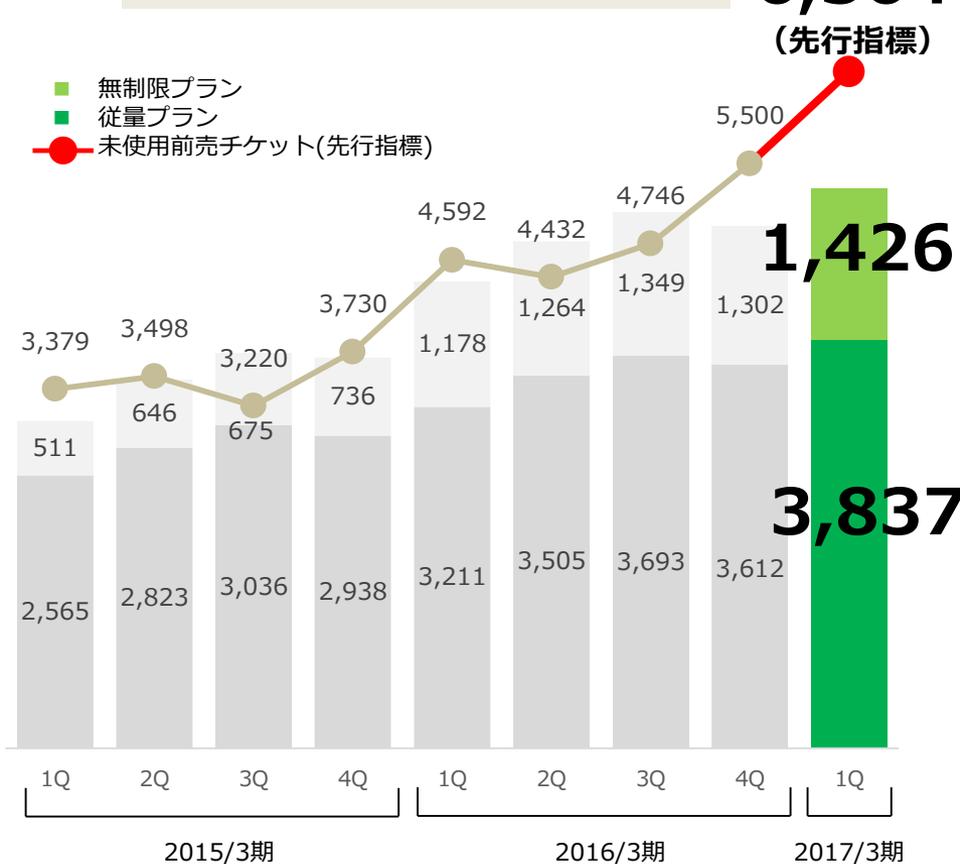
計画内

過去最高

売上高（百万円）



プレスリリース配信数（件）

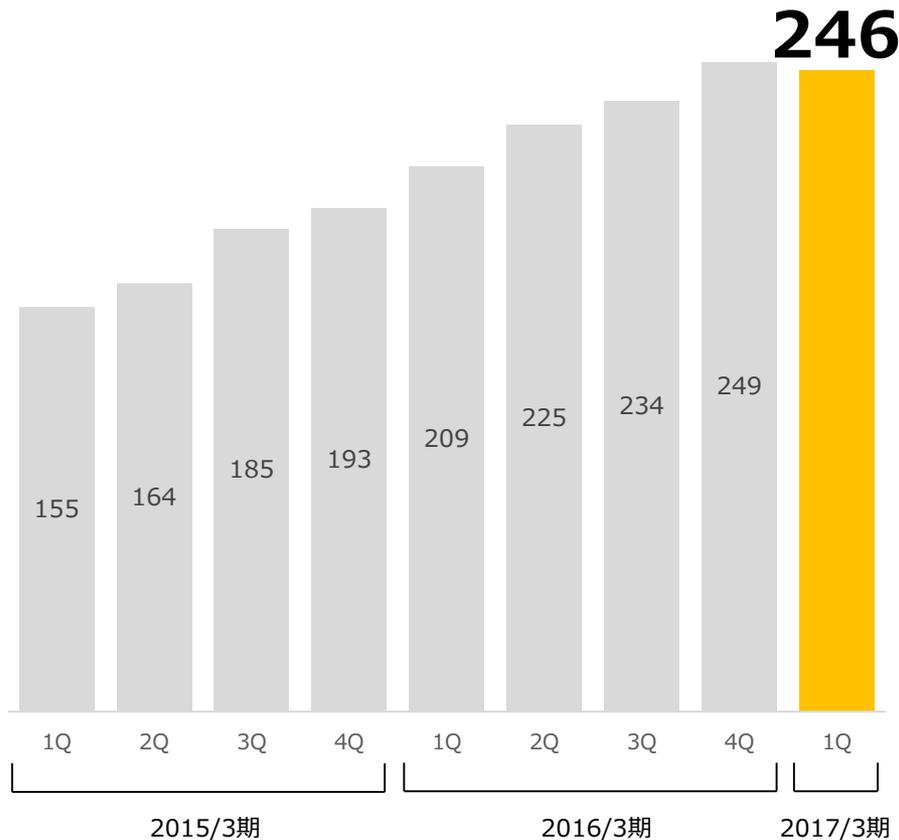


※2016/3期における各四半期連結会計期間及び各四半期連結累計期間に係るデータ及びEBITDAについてはレビューを受けておりません。

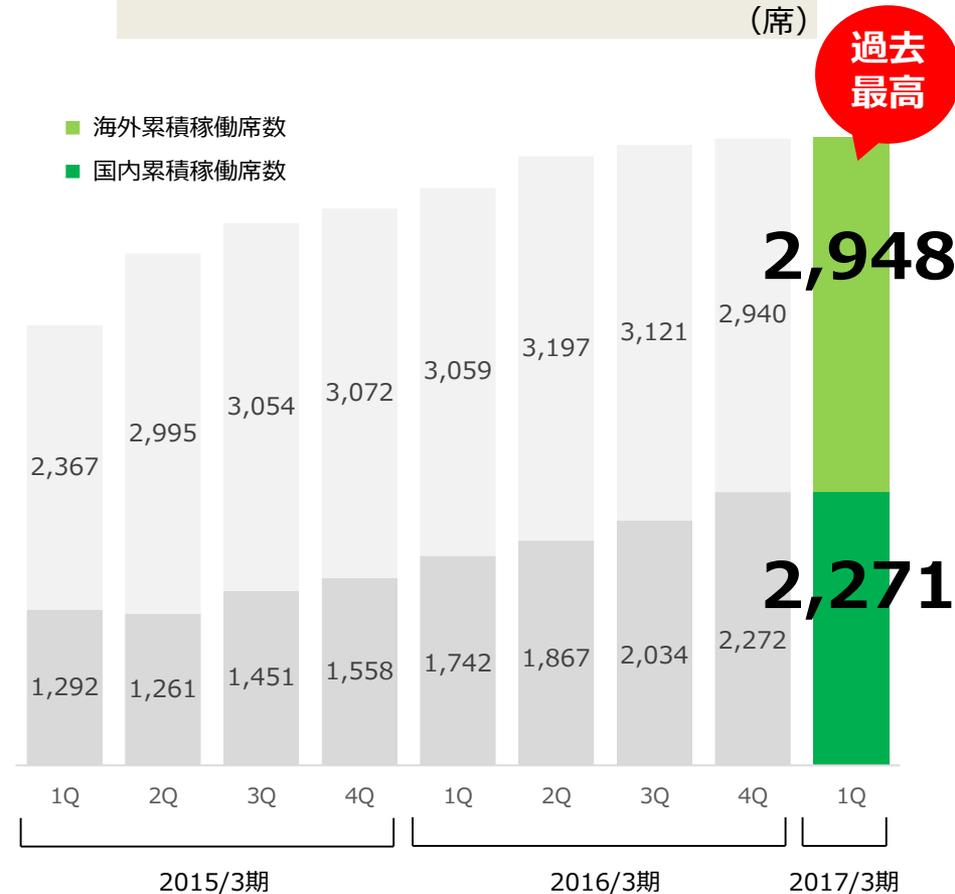
国内・海外のいずれも安定した高稼働（売上高前年同期比117.8%）

計画内

売上高 (百万円)



レンタルオフィス累積稼働席数 (席)



※2016/3期における各四半期連結会計期間及び各四半期連結累計期間に係るデータ及びEBITDAについてはレビューを受けておりません。

連結業績ハイライト

セグメント業績

連結貸借対照表／連結損益計算書

通期業績予想1Q進捗と2Q以降シナリオ

中期ターゲットと主な投資活動

	2016/3期末		2017/3期末 1Q			
	金額 (百万円)	構成比 (%)	金額 (百万円)	構成比 (%)	前期末比 (%)	主たる変動要因
流動資産	765	41.7	822	42.4	107.5	
固定資産	1,070	58.3	1,117	57.6	104.3	トランススマート社の子会社化によるのれんの増加
資産合計	1,836	100.0	1,940	100.0	105.6	
流動負債	695	37.9	757	39.1	108.9	前払チケット販売好調による前受負債増加
固定負債	334	18.2	374	19.3	111.7	オフィス増床の敷金支払いに備え長期借入金の増加
負債合計	1,030	56.1	1,131	58.3	109.9	
株主資本	762	41.5	758	39.1	99.5	配当金支払いによる減少
非支配株主持分	13	0.7	27	1.4	207.2	
その他	30	1.7	22	1.2	73.0	
純資産合計	806	43.9	808	41.7	100.2	
負債・純資産合計	1,836	100.0	1,940	100.0	105.6	

	2016/3期		2017/3期	
	1Q (百万円)	通期 (百万円)	1Q	
			(百万円)	前年同期比 (%)
売上高	449	1,953	569	126.6
売上総利益	245	1,068	305	124.4
営業利益	53	225	44	83.8
親会社株主に帰属する 当期純利益	33	146	12	37.2
EBITDA	80	346	76	94.7

※EBITDA = 営業利益 + 減価償却費 + のれん償却費

※2016/3期における各四半期連結会計期間及び各四半期連結累計期間に係るデータ及びEBITDAについてはレビューを受けておりません。

連結業績ハイライト

セグメント業績

連結貸借対照表／連結損益計算書

通期業績予想1Q進捗と2Q以降シナリオ

中期ターゲットと主な投資活動

通期業績予想の1Q進捗

売上高

(百万円)

2,406

1Q進捗率 **23.6%**

2011/3期 2012/3期 2013/3期 2014/3期 2015/3期 2016/3期 2017/3期(予)

営業利益

(百万円)

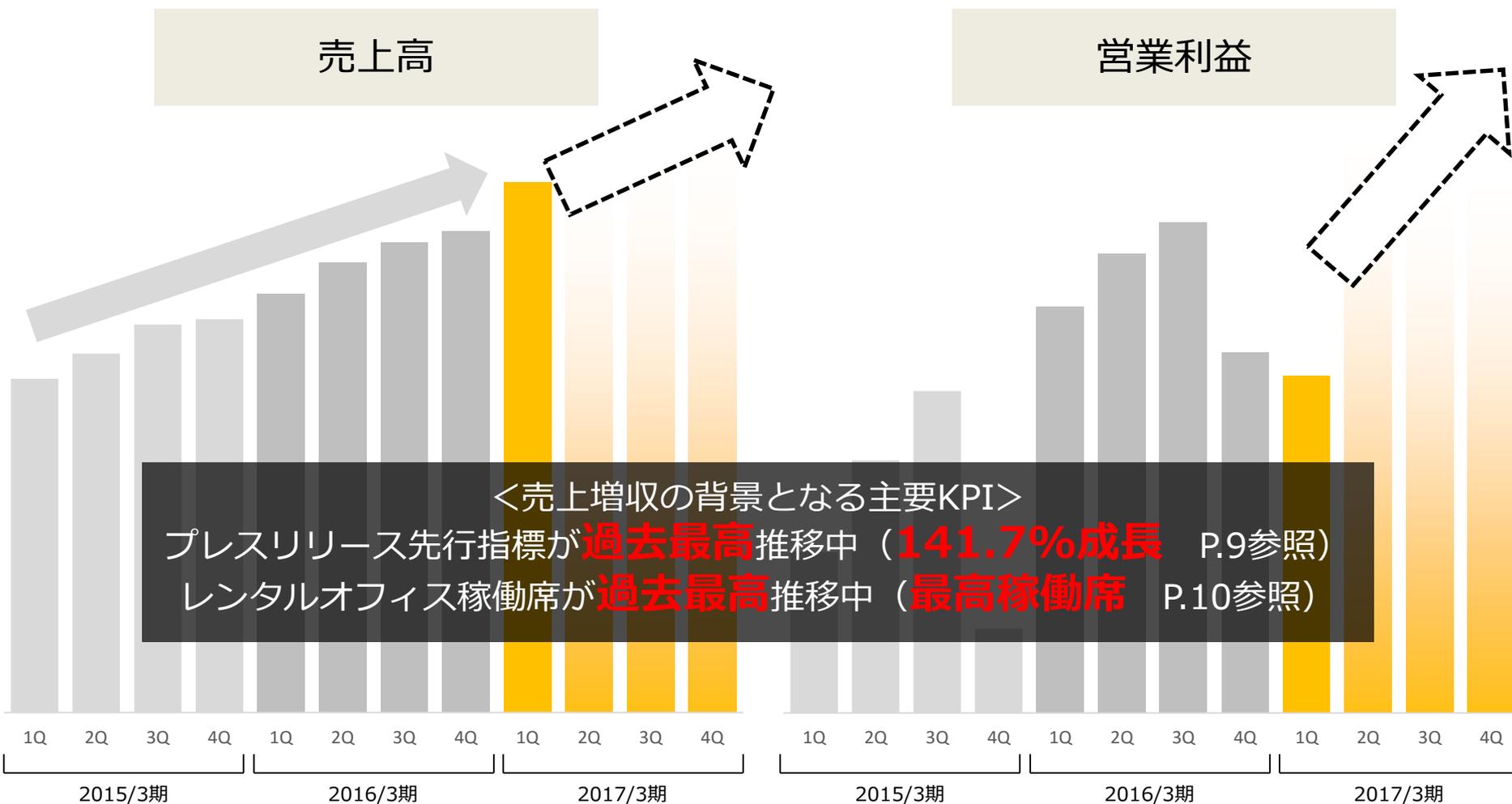
256

1Q進捗率 **17.4%**

2011/3期 2012/3期 2013/3期 2014/3期 2015/3期 2016/3期 2017/3期(予)

- 見通し① 主要KPI好調につきストック売上が成長する見通し。
- 見通し② 人員増強は1Qで概ね完了、1Q水準で販管費は推移する。

増収増益の見通し



連結業績ハイライト

セグメント業績

連結貸借対照表／連結損益計算書

通期業績予想1Q進捗と2Q以降シナリオ

中期ターゲットと主な投資活動

(FY20) GET 50

5年間で売上高50億円水準 営業利益5~10億円水準

FY20
中期ターゲット

FY15
東証マザーズ
株式公開

創業



INCUBATION OFFICE
CROSS COOP

Entrehub(Thailand)Co.,Ltd. を子会社化、バンコク拠点設営

※当連結会計年度の第2四半期より連結の範囲に含める予定です。





トランススマート株式会社を子会社化

※当連結会計年度の第1四半期より連結の範囲に含めております。

クラウドでプロに翻訳を依頼

オンラインで簡単に依頼が可能、迅速かつ高品質なプロによる翻訳サービスを低価格で受けることができます。

[翻訳を依頼する >](#)



最短90分で翻訳が完了



プロの翻訳者が多数登録



多彩なプラン&オプション



世界各国の言語に対応



【2016年7月】クリッピング機能を「広く」&「早く」強化。



@クリッピング

メディア露出調査範囲No.1の実現から3ヶ月… 新聞雑誌の掲載レポートWEB閲覧化

いちばん**広く**調査、いちばん**タイムリー**に報告できます

お問い合わせ ☎ ログイン 無料会員登録

@クリッピング

特長 | サービス・料金 | 調査対象メディア | よくあるご質問

新聞・雑誌・WEBメディアの 記事クリッピング



クリッ

広範囲

新聞・雑誌・WEBメディア。様々な媒体を網羅しています。

高品質

精度の高い高品質なクリッピングを提供しています。

低価格

調査対象媒体数が多く1媒体当たりの調査料金が安い。

= **国内No.1**コストパフォーマンス※

@クリッピング会員ページ

03-5363-4878

HOME 調査の新着中心 調査案件一覧 アカウント

クリッピング結果一覧

自社露出調査

2016年04月

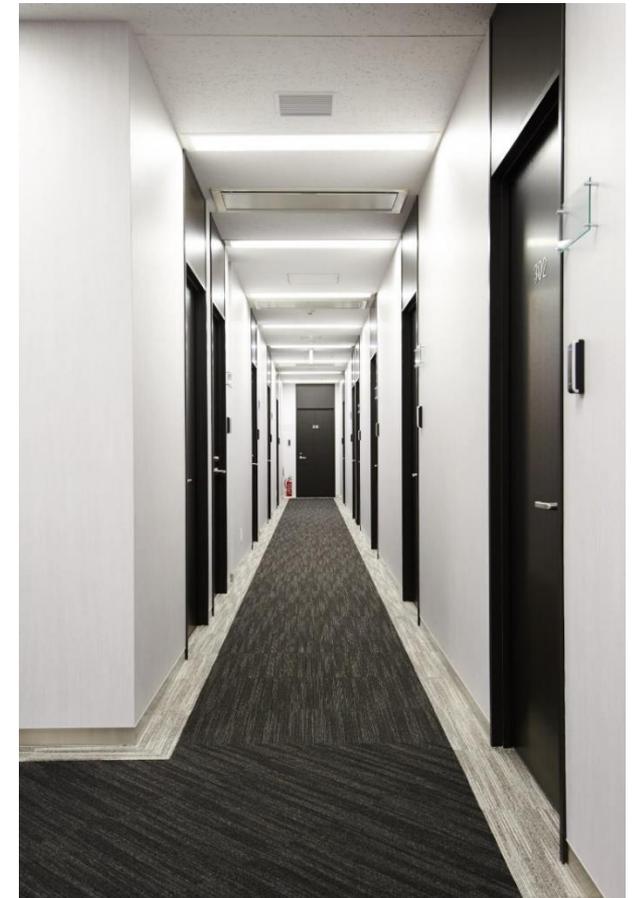
記事数合計
63件

掲載日	掲載日	メディア
2016-04-20	2016-05-06	産経新聞
2016-04-21	2016-05-06	ダイヤモンドZAI
2016-04-21	2016-05-06	WWD JAPAN BEAUTY
2016-04-21	2016-05-06	日経新聞
2016-04-21	2016-05-06	日本経済新聞
2016-04-21	2016-05-06	日本ネット経済新聞
2016-04-21	2016-05-06	日本ネット経済新聞
2016-04-21	2016-05-06	情報ニュース
2016-04-21	2016-05-06	産経新聞
2016-04-21	2016-05-06	産経新聞

INCUBATION OFFICE
CROSS COOP

2010年7月オープンから、お客様に支えられ3度目の増床。
総席数380席で新宿区最大規模。

CROSSCOOP新宿SOUTH増床



@Press

INCUBATION OFFICE
CROSS COOP

リリース配信業務拡大につき

仙台事業所設営

同時にアジア8都市目

CROSSCOOP仙台併設



当社グループの事業説明を拡充いたしました。

<https://www.socialwire.net/service>

ソーシャルワイヤーグループについて

ビジョン

当社グループのビジョンは「アジアBPOプラットフォーム」の構築。日本のみならず世界中の企業活動に近い将来、必ずアジアを面で考えております。

企業がアジアで活動する過程において課題に直面した際、課題の大サービスで解決できるような総合的支援サービスを運営する企業で



2006年に企業向け経営企画・管理部門支援のためのコンサルティング、オフィスサービスへ経営資源を集中させることで拡大し、さら

にサービスを拡充しております。ビジョンである「アジアBPOプラットフォーム」の実現にはまだ

重要なサービスを増やし、拡大してまいります。

セグメント構成

当社グループは、当社及び以下連結子会社より構成されており、

スワイヤー事業と、オフィスサービスのインキュベーション事業の

です。

- <セグメント構成と主な組織>
- ・ ニュースワイヤー事業
 - ・ ソーシャルワイヤー株式会社 アットプレス事業本部 (東京/仙台)
 - ・ ソーシャルワイヤー株式会社 アットクリッピング事業本部 (東京)
 - ・ PT. SOCIALWIRE INDONESIA (Jakarta)
 - ・ インキュベーション事業
 - ・ ソーシャルワイヤー株式会社 インキュベーション事業本部 (新加坡/青
 - ・ SOCIALWIRE SINGAPORE PTE.LTD. (Singapore)
 - ・ CROSSCOOP SINGAPORE PTE.LTD. (Singapore)
 - ・ CROSSCOOP INDIA PRIVATE LIMITED (Delhi)
 - ・ Crosscoop Vietnam Consulting Company Limited (Ho Chi Minh)
 - ・ CROSSCOOP PHILIPPINES INC. (Manila)
 - ・ Crosscoop (Thailand) Co., Ltd. (Bangkok)
 - ・ その他
 - ・ トランススマート株式会社 (東京)

ソーシャルワイヤーグループについて

サービスとブランド

インキュベーションサービスとして、レンタルオフィスサービスを「CROSSCOOP (クロスコープ)」というブランドで運営しております。(東京、仙台、シンガポール、ジャカル

コク、デリー)

国内においては利便性が良く、企業からの問い合わせも、海外におい

ても広く知名度の高いオフィスビルにおいて、レンタルオフィスを運営して

いることによるメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

国内においては利便性が良く、企業からの問い合わせも、海外におい

ても広く知名度の高いオフィスビルにおいて、レンタルオフィスを運営して

いることによるメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

ソーシャルワイヤーグループについて

優位性(競争力)

アジア最大の日系レンタルオフィスCROSSCOOPは、敷金・礼金が0円で、退去時の原状回復義務もないた

め、通常の賃貸オフィスに比べ、インシヤルコストの大幅な削減が可能です。また、他社サービスではほ

ぼ有料となっている会議室利用についても、レンタルオフィスのご入居権は無料でお使い頂けます。また、

コスト・利便性の高さだけでなく、成長に合わせた拡張・拡大にも柔軟に対応可能さが特徴のひとつです。

事業拡大に伴い増席やサイズの大きな個室への移動や、一時的な増員でワークスペースが必要な場合等、即

日対応可能です。

さらに、CROSSCOOPは入居企業に対しては、オフィス環境の提供だけでなく、企業支援や海外進出支援

等のコンサルティングもっております。

国内においては利便性が良く、企業からの問い合わせも、海外におい

ても広く知名度の高いオフィスビルにおいて、レンタルオフィスを運営して

いることによるメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

器・執務空間・情報機器等を備えたオフィスを特定の条件で賃

借し、ビルオーナー等と直接賃貸借契約を結んで事務所を借りるよ

うに利用できる等のメリットがある。

レンタルオフィスとは、すでに内装・設備工事が完了し、機

ソーシャルワイヤーグループについて

顧客データ

国内CROSSCOOP利用顧客データ

本拠所在地

1社 98.5% その他 1.5%

入居拠点

六本木 21.6% 青山 24.7% 新宿S 40.1% 新宿A 13.7%

上場

上場 0.4% 非上場 99.6%

従業員数

10名以下 78.4% 30名以下 11.9% 100名以下 3.5%

業種

サービス業 53.7% 情報通信業 23.6% 卸売・小売業不動産業その他 7.9% 3.5% 4.6%

現在までの契約期間

6ヶ月未満 10.8% 12ヶ月以上24ヶ月未満 20.5% 36ヶ月以上60ヶ月未満 21.8% 60ヶ月以上120ヶ月未満 19.2%

※2016年3月期(2015年4月1日～2016年3月31日)における国内CROSSCOOP利用顧客データに基づき作成しております。

当社ビジョン

サービス体系図

顧客属性

コンセプトムービー

その他該当市場規模、主要なKPIの推移などを掲載しております。

アジアBPOプラットフォームへ

アジアで活躍する企業のために、
グローバルなビジネス環境を構築し、支援していきます。



ご注意点

＜本資料の取扱いについて＞

本資料に記載されている契約や見通し、戦略などは本書面の作成時点において取得可能な情報に基づく将来の業績に関する見通しであり、これらにはリスクや不確実性が内在しております。かかるリスク及び不確実性により、実際の業績等はこれらの見通しや予想とは異なる結果となる可能性があります。

当社が事業環境の説明を行う上で、参考となると考える情報を掲載しております。掲載データについては、調査方法や調査時期により結果が異なる可能性があります。

本資料に含まれる当社以外に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性、適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、またこれを保証するものではありません。

本資料・データの無断転用はご遠慮ください。

IRに関するお問い合わせ <https://www.socialwire.net/contact>

【毎月更新】株主・投資家の皆様へのメッセージ <https://www.socialwire.net/ir/messagelist>

株主・投資家の皆様へ

当社代表取締役社長 矢田峰之から
株主・投資家の皆様に向けてのメッセージを掲載しています。



代表取締役社長
矢田 峰之