

平成 28 年 11 月 11 日

各 位

会社名 株式会社ソフトフロントホールディングス  
代表者名 代表取締役社長 阪口 克彦  
(JASDAQ・コード 2321)  
問合せ先 執行役員財務担当 五十嵐 達哉  
電話 03-3568-7007

## エステティックサロン「Belle lumiere」(ベル ルミエール)を展開する 有限会社グッドスタイルカンパニーの株式取得(子会社化)に関するお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において、当社グループの「コミュニケーション・プラットフォームの提供」及び「ネットとリアル融合」における事業の拡大展開を目的に、有限会社グッドスタイルカンパニー(平成27年9月期は売上高15.6億円)の発行済株式の55%を取得し、子会社化することを決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

### 記

#### 1. 株式の取得(子会社化)の理由

##### (1) 背景及び理由

当社は、平成28年2月12日「新経営方針について」で発表したとおり、「コミュニケーション・プラットフォームの提供」及び「ネットとリアル融合」の2つを新たな中核事業として、潜在的な成長性が高い市場領域へ参入する目的で、M&Aや事業提携を積極的に展開し、事業規模を拡大しております。平成28年4月には「株式会社筆まめ」を買収、平成28年9月には「株式会社AWESOME JAPAN」を当社グループの傘下に加えております。

株式取得する有限会社グッドスタイルカンパニー(以下グッドスタイルカンパニーという)は、イオンモール内での出店を中心に、国内外でエステティックサロン「Belle lumiere」(ベル ルミエール)を35店舗展開しております。

この度の子会社化の目的は、当社グループが展開するIP電話、TV電話、大規模な顧客管理技術システム、電子郵便関連技術等の「コミュニケーション・プラットフォーム」を活用したツールを使用することにより、多店舗展開する「Belle lumiere」(ベル ルミエール)の顧客サービスに向けた利便性向上や、顧客とショップのリレーションシップ強化により利用頻度向上や固定客確保に繋がり、サービスの向上と事業規模の拡大戦略を積極的に進めやすくなると考えております。

また、今後、多店舗展開を進める業界(例:ホテルチェーン、飲食チェーン、美容室チェーン、リラクゼーションチェーン等)向けに当該ツールを販売提供することを計画しております。

##### (2) グッドスタイルカンパニー概要

同社は、平成16年の創業以来、エステティックサロン「Belle lumiere」(ベル ルミエール)店舗を、現在は国内31店舗、海外(ベトナム、タイ)4店舗を構えております(フランチャイズ店を含む)。同社はボディ、フェイシャル、脱毛及びブライダルエステの各分野において、女性の美に貢献すべく、最新美容機の充実/適切なカウンセリング/通いやすい立地にこだわり、お客様にご満足いただける安心と信頼のサービスを提供しております。

### (3) シナジー効果

今回のM&Aでは、両社にとって以下のような強いシナジーを創出できるものと考えております。

#### ① コミュニケーション・プラットフォームの活用と外部販売

エステティックサロンのお客様サービスにおいて、当社グループの株式会社ソフトフロントジャパン、株式会社筆まめ、デジタルポスト株式会社等のIP電話・TV電話・大規模な顧客管理技術・電子郵便関連技術等を結集した『コミュニケーション・プラットフォーム』を活用することにより、当社が掲げる『ネットとリアル融合』として、お客様にとって魅力的なサービス（例：お客様と店舗とのコミュニケーションを活性化させる連絡ツール、お客様とのチャネルを活用した新たな商品販売サービス等）を提供。また、エステティシヤンの教育・研修等の場面において、テレビ会議等のコミュニケーション・プラットフォームを活用することにより、業務の効率化が図れる。更に、多店舗展開を進める事業会社（例：ホテルチェーン、飲食チェーン、美容室チェーン、リラクゼーションチェーン等）に向けて、グッドスタイルカンパニーでの展開をモデルケースとして外部販売することにより、システムの販売売上及び当社グループのコミュニケーション・プラットフォームの利用料収入を通じて当社グループ全体の収益向上につなげることができる。

#### ② 業務システム整備と外部販売

当社グループの技術力の活用により、エステティックサロン運用に係る契約管理、お客様管理、決済管理、経理等の業務システムの整備を進めると共に、前項同様、多店舗展開を進める事業会社に向けて構築する業務システムを外部販売することにより、当該業務システムの販売売上を通じて当社グループ全体の収益向上につなげることができる。

#### ③ 店舗数拡大による成長と売上高の増加

グッドスタイルカンパニーは、上場企業の傘下に入ることにより、持株会社としての当社の管理部門の体制面での支援を受けられようになることから、役員及び従業員のリソースを新規事業の企画や事業拡大に最大限に費やせるようになる。また、業務効率の向上やお客様からの信頼度向上にもつながるため、エステティックサロンの国内外で多店舗展開を加速成長させる。

#### ④ ASEAN市場でのグッドスタイルカンパニーの事業展開の支援

当社グループのベトナム現地法人 SOFTFRONT VIETNAM CO., LTD.（従業員 65 名（平成 28 年 9 月末日現在））との協力体制を構築することにより、めざましい成長と発展を続ける ASEAN 市場において、グッドスタイルカンパニーのエステティックサロンの海外展開を加速できる。

なお、グッドスタイルカンパニーは直近（平成 27 年 9 月期）の業績において、売上高 1,560 百万円、営業利益 103 百万円を計上しておりますが、平成 28 年 9 月期の売上高は、新たに開始した幹細胞化粧品の販売も順調に売上を伸ばしていることから、平成 27 年 9 月期に比べて増収増益に転じる見込みであります。また、上記各種施策により、平成 29 年 9 月期以降の業績の拡大も大いに期待できます。

本M&Aが当社グループの目標である黒字化及び利益の増大に貢献するとともに、「コミュニケーション・プラットフォームの提供」及び「ネットとリアル融合」の事業展開を加速させ、経営基盤を盤石なものにできると考えております。

## 2. 異動する子会社の概要

(1) 名 称	有限会社グッドスタイルカンパニー			
(2) 所在地	本店：静岡県掛川市宮脇 248 番地の 1 (東京本部：東京都千代田区神田神保町 3-2-3 Daiwa 神保町三丁目ビル 2F)			
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長 杉山 岳			
(4) 事業内容	エステティックサロン事業 化粧品販売			
(5) 資本金	3百万円			
(6) 設立年月日	平成 16 年 7 月 28 日			
(7) 大株主及び持株比率	杉山 岳 100%			
(8) 上場会社と当該会社との間の関係	資本関係	該当事項はありません。		
	人的関係	該当事項はありません。		
	取引関係	該当事項はありません。		
(9) 当該会社の最近 3 年間の経営成績及び財政状態				
	決算期	平成 25 年 9 月期	平成 26 年 9 月期	平成 27 年 9 月期
	純 資 産	159 百万円	234 百万円	263 百万円
	総 資 産	1,424 百万円	1,207 百万円	1,338 百万円
	1 株 当 たり 純 資 産	2,666,521 円	3,900,672 円	4,391,740 円
	売 上 高	1,645 百万円	1,534 百万円	1,560 百万円
	営 業 利 益	267 百万円	53 百万円	103 百万円
	経 常 利 益	313 百万円	113 百万円	100 百万円
	親会社株主に帰属する 当 期 純 利 益	273 百万円	74 百万円	29 百万円
	1 株 当 たり 当 期 純 利 益	4,560,678 円	1,234,151 円	491,067 円
	1 株 当 たり 配 当 金	0 円	0 円	0 円

## 3. 株式取得の相手先の概要

(1) 氏 名	杉山 岳
(2) 住 所	東京都千代田区
(3) 上 場 会 社 と 当 該 個 人 の 関 係	当社と当該個人との間には、記載すべき資本関係・人的関係・取引関係はありません。また、当社の関係者及び関係会社と当該個人の間には、記載すべき資本関係・人的関係・取引関係はありません。

## 4. 取得株式数、取得価額及び取得前後の所有株式の状況

(1) 異動前の所有株式数	0 株 (議決権の数：0 個) (議決権所有割合：0%)		
(2) 取 得 株 式 数	33 株 (議決権の数：33 個)		
(3) 取 得 価 額	グッドスタイルカンパニーの普通株式	440,000 千円	(注) 1
	アドバイザー費用等 (概算額)	47,000 千円	
	合計 (概算額)	487,000 千円	(注) 2
(4) 異動後の所有株式数	33 株 (議決権の数：33 個) (議決権所有割合：55.00%)		

(注) 1. 千円未満の金額を切り捨てて表示しております。

2. 平成 28 年 2 月 12 日付『第三者割当により発行される株式及び第 9 回新株予約権の募集に関するお知らせ』の「3. 調達する資金の額、用途及び支出予定時期 (2) 調達する資金の具体的な用途 ②本新株予約権」に記載したとおり、第 9 回新株予約権の発行及び行使により得た資金を「コミュニケーション・プラットフォームの提供」事業領域及び「ネットとリアル融合」事業領域の

2つの事業領域に係るM&A案件として充当するものであります。

5. 日程

(1)	株式譲渡契約に係る 取締役会決議日	平成28年11月11日
(2)	株式譲渡契約締結日	平成28年11月11日
(3)	株式譲渡実行日	平成28年11月14日(予定)

6. 今後の見通し

本件の今期の連結業績に与える影響につきましては、現在精査中であり、明らかになり次第、適宜開示してまいります。

以上

(参考)



## ベル ルミエールのメニューご紹介

>ボディ

無理なく楽に痩せたいあなたへ。最適なプランをご提案。



>フェイシャル

毛穴・シミ・たるみ・小顔などの悩みに応えキレイな素肌に。



>脱毛

気になる部分を徹底的に脱毛して愛され美肌に。



>ブライダル

挙式に向けて最高にキレイな自分になれるブライダルエステ。



イオンモール名取店



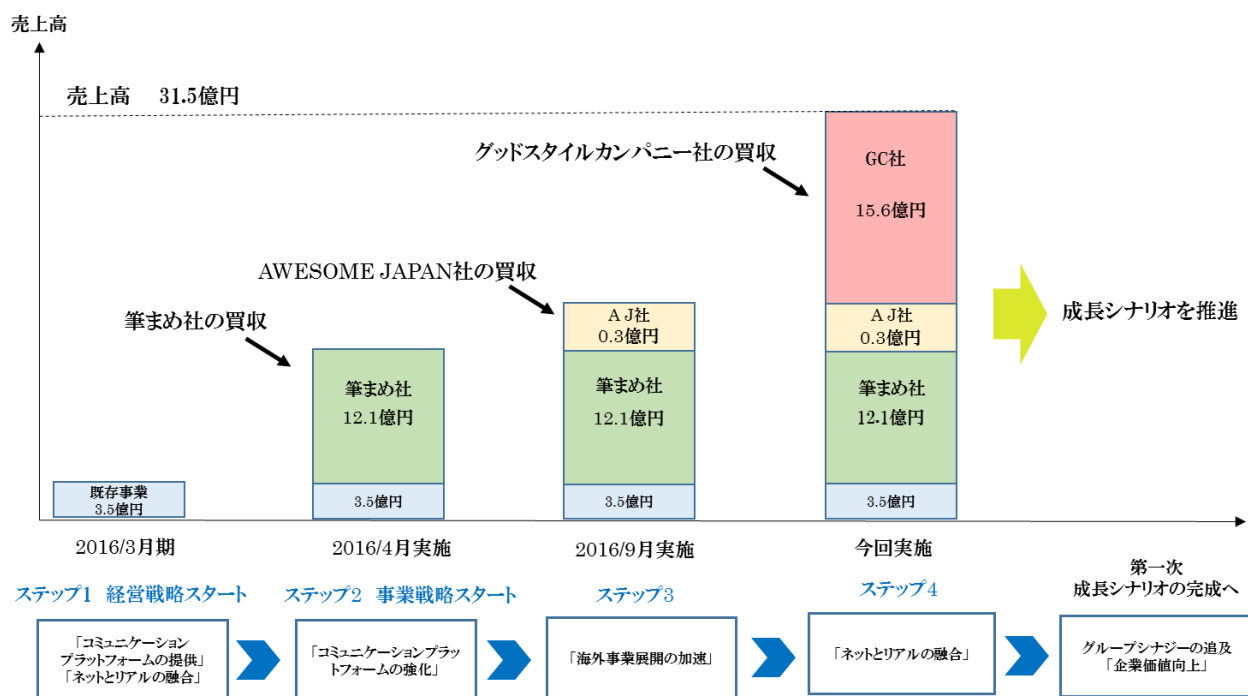
イオンモール土浦店



イオンモール高松店

(参考)

## 2016年 成長戦略の推移



\*売上高は各社の買収時の直前決算期の数値

(参考) 当期連結業績予想及び前期連結実績

	連結売上高	連結営業利益	連結経常利益	親会社株主に帰属する当期純利益
当期連結業績予想 (平成29年3月期)	2,500~3,700百万円	—	30~200百万円	—
前期連結実績 (平成28年3月期)	346百万円	△452百万円	△468百万円	△491百万円