



人をつなぐ、価値をつなぐ

2017年3月期 第3四半期
(2016年10月~12月)

決算説明資料

コネクシオ株式会社

(東証第1部 証券コード：9422)

当社が開示する情報の中には、「将来の見通しに関する記述」が含まれていることがありますが、これらは現在において入手可能な情報及び仮定に基づき当社が作成したものであり、その内容を保証するものではありません。実際の業績等はさまざまな要因により大きく異なる可能性があります。

1

2017年3月期第3四半期 決算概要

2

セグメント別の業績/取り組み

1、2017年3月期第3四半期 決算概要

累計期間で増益を確保（営業利益+9.4%）

- ✓ 端末販売は第2四半期以降、徐々に回復し、販売台数193.8万台(△6.4%)
- ✓ 価格競争の沈静化と提案型接客の定着により、お客様一人あたりの収益向上
- ✓ 販売員の待遇改善や新しいPOSシステム導入等による経費増を補い、増益を確保

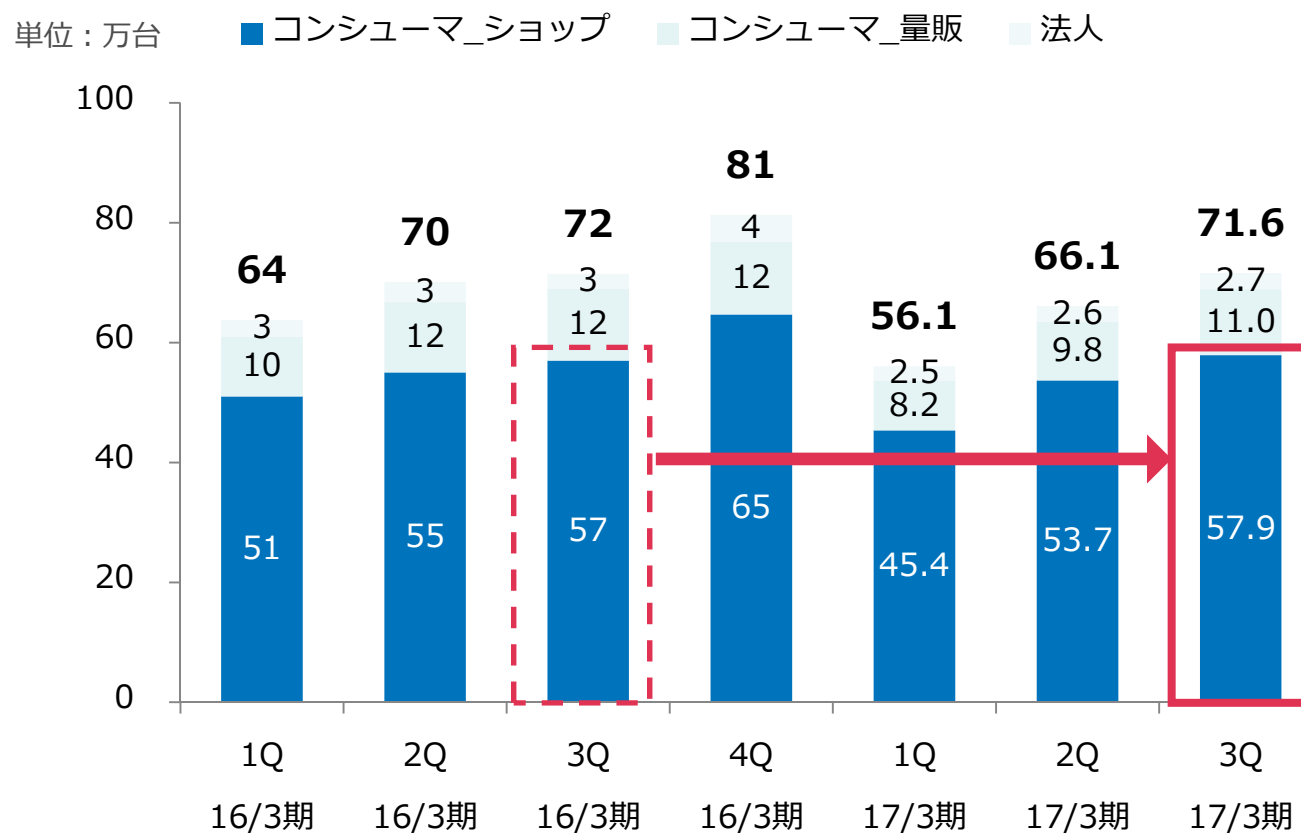
| [単位：万台/百万円] | 1-3Q 16/3期 A | 1-3Q 17/3期 B | 増減率 B/A | 通期 17/3期(予想) C | 進捗率 B/C |
|-------------|--------------------|--------------------|------------|----------------------|------------|
| | 販売台数 | 207.0 | 193.8 | △6.4% | 275.0 |
| 売上高 | 202,974 | 191,215 | △5.8% | 270,000 | 70.8% |
| 売上総利益 | 33,147 | 34,621 | +4.4% | - | - |
| 販売管理費 | 26,906 | 27,797 | +3.3% | - | - |
| 営業利益 | 6,240 | 6,823 | +9.4% | 9,210 | 74.1% |
| 経常利益 | 6,313 | 6,886 | +9.1% | 9,300 | 74.0% |
| 税引前四半期純利益 | 6,153 | 6,807 | +10.6% | - | - |
| 四半期純利益 | 3,927 | 4,520 | +15.1% | 5,700 | 79.3% |
| EBITDA | 7,875 | 8,507 | +8.0% | - | - |

営業利益は、四半期最高益を更新

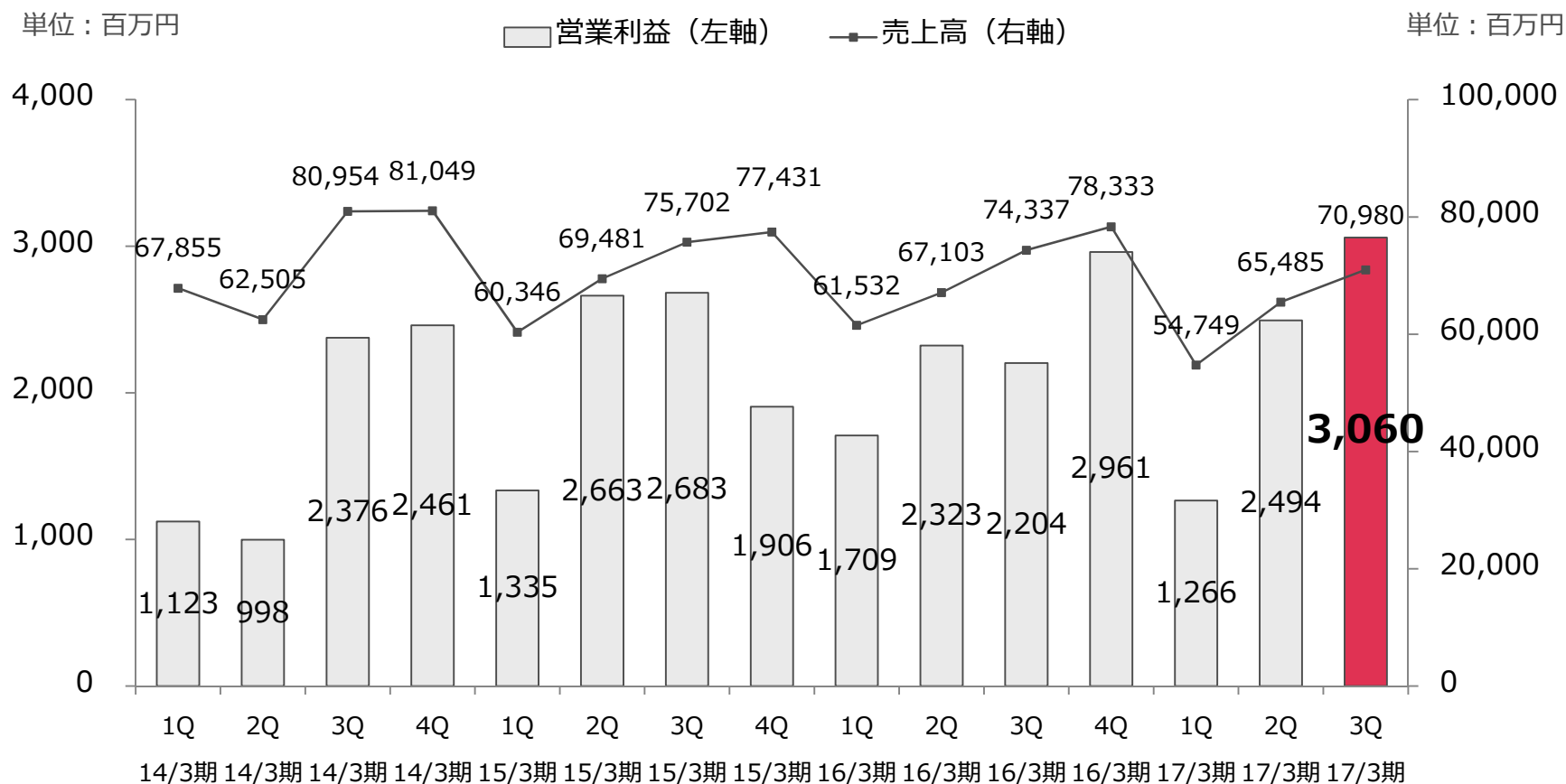
- ✓ 従来型の携帯電話からスマートフォンへの買替を促進、前年並みの販売台数まで回復
- ✓ タブレットや光回線の販売も好調が続き、お客様一人あたりの収益向上
- ✓ 店舗の大型化や販売員の待遇改善、新しいPOSシステム導入等による経費増（計画通り）

| [単位：万台/百万円] | 3Q | 3Q | 増減率 B/A | 2Q | 増減率 B/C |
|-------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| | 16/3期 A | 17/3期 B | | 17/3期 C | |
| 販売台数 | 72.0 | 71.6 | △0.9% | 66.1 | +8.2% |
| 売上高 | 74,337 | 70,980 | △4.5% | 65,485 | +8.4% |
| 売上総利益 | 11,280 | 12,336 | +9.4% | 11,607 | +6.3% |
| 販売管理費 | 9,075 | 9,276 | +2.2% | 9,113 | +1.8% |
| 営業利益 | 2,204 | 3,060 | +38.8% | 2,494 | +22.7% |
| 経常利益 | 2,238 | 3,078 | +37.5% | 2,502 | +23.0% |
| 税引前四半期純利益 | 2,193 | 3,039 | +38.6% | 2,490 | +22.0% |
| 四半期純利益 | 1,403 | 2,037 | +45.2% | 1,659 | +22.8% |
| EBITDA | 2,741 | 3,627 | +32.3% | 3,055 | +18.7% |

キャリア認定ショップは、前年同期を上回るまでに回復(+0.9万台)



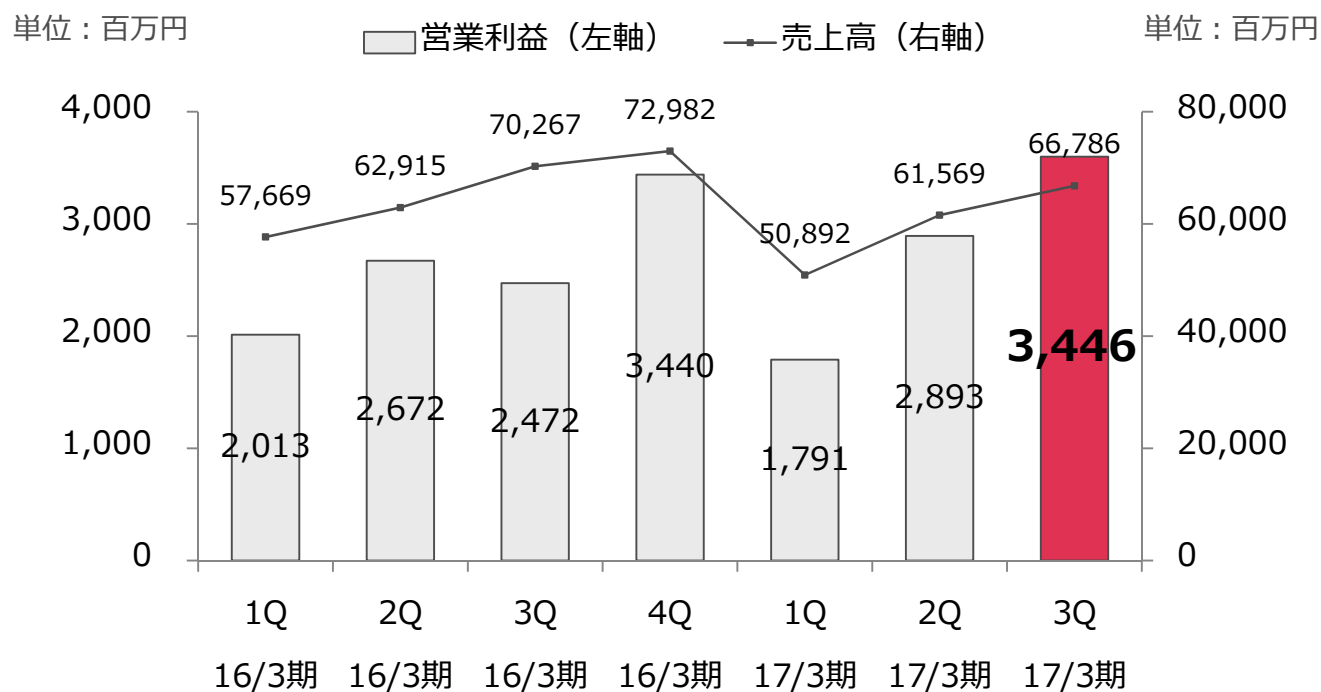
第3四半期の営業利益は、四半期最高益を更新



2、セグメント別の業績/取り組み

第2四半期に続き、第3四半期も営業増益(+39.4%)

- ✓ 提案型接客や体験型接客を行い、従来型の携帯電話からスマートフォンへの買替促進や新機種・タブレット・光回線の販売に注力
- ✓ 新しいPOSシステムを全国の直営店に導入し、ショップ業務の効率化を図る



タブレットを活用したクラウド型のPOSシステム

全国の直営店に導入



ショップ店頭カウンター



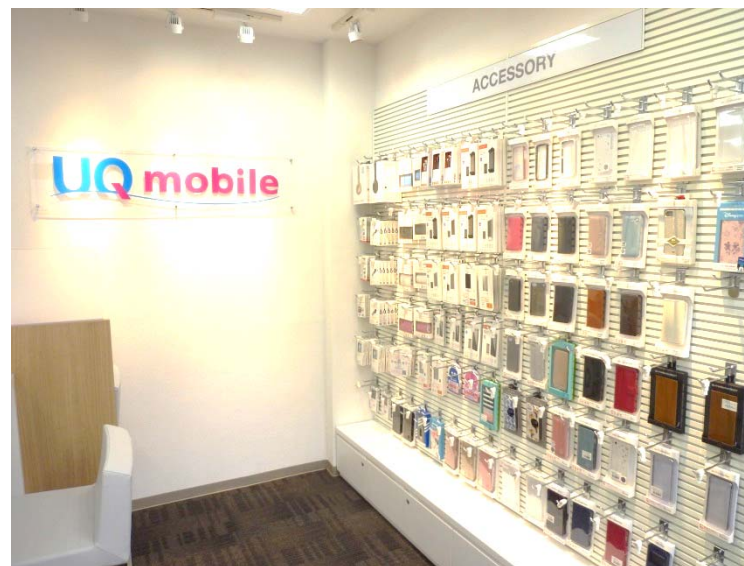
キャリア認定ショップの
業務効率化を進める



- カウンターで精算業務の完結
- 商品在庫検索

※今後も機能追加し更なる効率化を図る

「UQスポット」を、2016年12月1日にオープン

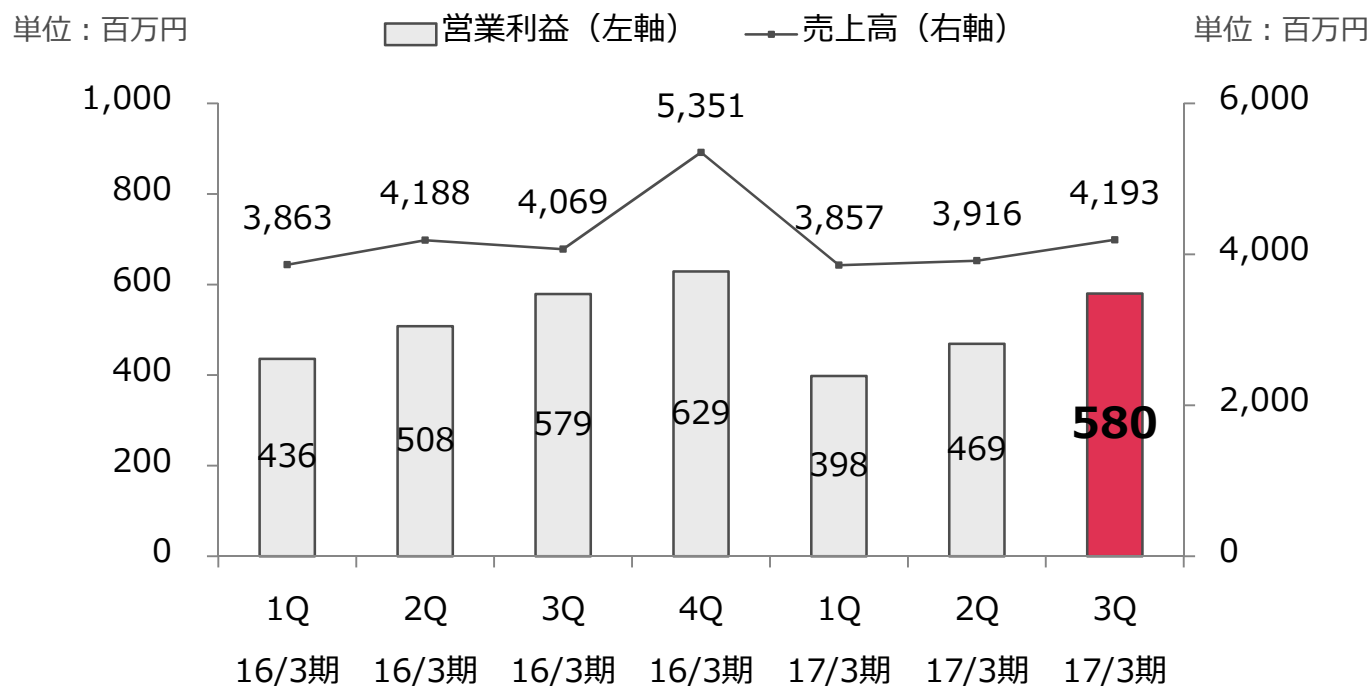


取扱商品・サービス

- UQ mobileの新規（SIM単体・端末セット）およびMNP申込受付
- UQ WiMAXの新規申込受付
- auの新規、機種変更、auでんき契約 および au wallet(プリペイド)申込受付
- アクセサリー販売

第3四半期は、営業利益が前年同期並みまで回復

- ✓ ヘルプデスク等の法人向けソリューションの販売は着実に積み上げ
- ✓ プリペイドカードの販売は、引き続き堅調に推移
- ✓ 12月に発売したIoTゲートウェイを用いた実証実験を、複数の企業で開始



法人向けソリューション



(マネージドサービス)

- ✓ ヘルプデスクはパートナー企業との協業進む
- ✓ モバイルワーク利用のPCにもサポート拡張

(モバイルソリューション)

- ✓ 利便性とセキュリティが両立した
コンテンツ/アプリ統合管理 (MDM・EMM)
- ✓ 営業支援システム (SFA) の導入支援
- ✓ パートナー企業と連携したサービス企画
- ✓ 海外渡航者向けwi-fiルータの取扱開始

※法人向けサービスサイト『CONEXIO for Biz』

<https://www.conexio.co.jp/biz/index.html>

IoTソリューション



(既存)

- ✓ 車載器、電力検針器、自動販売機

(新規)

- ✓ 「Salesforce1 IoTジャンプスタートプログラム」テクノロジーパートナーに参加
- ✓ IoTゲートウェイ販売開始、実証実験中
- ✓ IoTゲートウェイの量産化を目論む
- ✓ IoT構築や運用のサービス領域へ事業拡大

「第9回ワークライフバランス大賞」において優秀賞を受賞



授賞式の写真

受賞のポイント (一部抜粋)

- ライフイベントや長期キャリア形成を支援
- ライフイベントを迎えた社員の離職を防ぐための各種セミナー
- 部署特性に合わせて働き方を選択できる勤務制度やベビーシッター補助制度の導入
- 男性の育休取得、育児のための短時間勤務制度の周知等、子育て支援の強化推進
- 長期キャリアビジョン形成のため、42歳・50歳・55歳対象のキャリア研修を実施

※「ワークライフバランス大賞」とは、公益財団法人日本生産性本部「ワークライフバランス推進会議～生涯活躍と働き方改革を実現する民間運動～」が、個人のワークライフバランス実現を支援している企業・組織での優れた成果をあげている事例や、地域・社会に大きな貢献を果たしている事例を表彰するものです。

女性活躍推進法に基づく優良企業認定マーク「えるぼし」を取得

～最高評価「3段階目」に認定～



認定マーク「えるぼし」
(3段階目)



※ 「えるぼし」は、「女性の職業生活における活躍推進に関する法律（以下、女性活躍推進法）」に基づき、5つの評価項目（「採用」「継続就業」「労働時間等の働き方」「管理職比率」「多様なキャリアコース」）において、優良な取り組み実績が認められた企業に対して厚生労働大臣から与えられるものです。

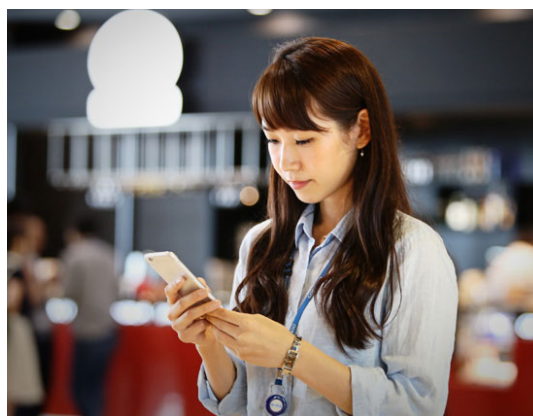
「TOKYO働き方改革宣言企業」として承認



宣言書

コネクシオならではの働き方改善の事例

～モバイルを活用したワークスタイルの革新～



「時間」や「場所」にとらわれない「テレワーク制度」の整備を進めています。


※「TOKYO働き方改革宣言企業」とは、従業員の長時間労働の削減及び年次有給休暇等の取得促進について、2～3年後の目標及び取組内容を宣言書に定め、全社的に取り組む企業等のことです。

『J P X 日経中小型株指数』の構成銘柄に選定

主な選定の基準（中小型株を対象）

| | |
|----|------------------------|
| 定量 | 3年平均自己資本利益率 (R O E) |
| | 3年累積営業利益 |
| 定性 | 独立社外取締役の選任 (2人以上) |
| | IFRS 採用 |
| | 決算情報英文資料の開示 |





人をつなぐ、価値をつなぐ

前期末の自己資本利益率（R O E）は
22.1%

営業利益・経常利益とともに
5期連続の増益を達成

取締役7名中2名を
独立社外取締役として選任

IFRSは採用せず

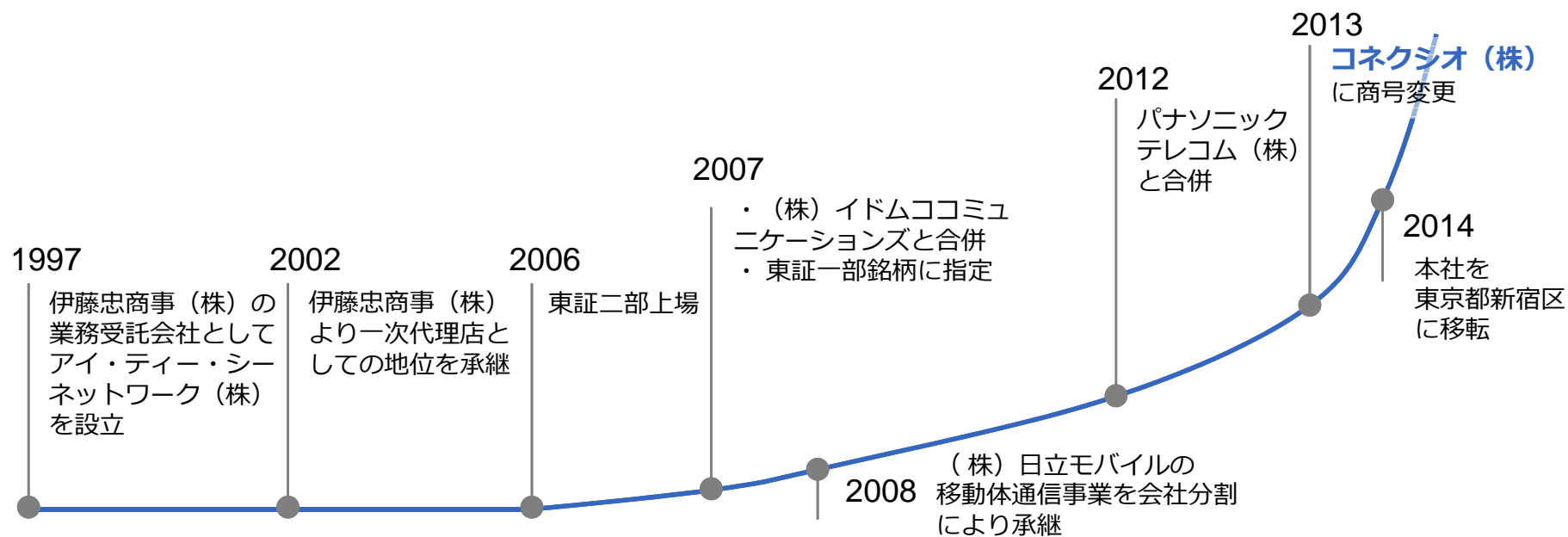
決算短信や招集通知の英訳対応

※『J P X 日経中小型株指数』の詳細は、下記をご参照ください。

<http://www.jpx.co.jp/markets/indices/jpx-nikkei400/01.html>

参考資料：会社概要

| | |
|--------|--|
| 商号 | コネクシオ株式会社 CONEXIO Corporation |
| 本社 | 〒160-6137 東京都新宿区西新宿8-17-1 新宿グランドタワー37F |
| 資本金 | 27億円 |
| 決算期 | 3月(年1回) |
| 設立 | 1997年8月 |
| 主要株主 | 伊藤忠商事株式会社 |
| 従業員数 | 5,023名 (2016年12月31日現在) |
| 取引銀行 | みずほ銀行/三井住友銀行/三井住友信託銀行/三菱UFJ信託銀行/りそな銀行 |
| 株式上市市場 | 東証一部(証券コード9422) |



当社は、「人をつなぐ、価値をつなぐ」という理念ステートメントのもと、安心して快適な社会の実現に貢献することで、全てのステークホルダーの皆様との信頼の絆を深め、継続的な企業価値の向上を図りたいと考えています。

私たちの理念

人をつなぐ、価値をつなぐ

私たちが目指すこと (存在意義)

私たちは、一人ひとりの想いを大切に、
お客様の感動を生み出し
安心して快適な暮らしと社会の実現に貢献します

私たちが大切にすること (経営姿勢)

一人ひとりが主役

私たちは、自主・自律する一人ひとりが
互いを尊重し合う環境を育みます

つなぐよろこび

私たちは、自らの成長を原点到、つながるすべての人々へ
よろこびの輪をひろげ、信頼の絆を深めます

社会を担う責任と誇り

私たちは、暮らしとビジネスのライフラインを担う
責任を深く自覚し、誇りとします

私たちの判断や行動のよりどころ (行動指針)

私たちは、お客様のために

主体的に

自ら考え、自律的に行動し、新しいことに挑戦します

フェアに

高い倫理観をもって公正に行動します

誠実に

感謝を心に刻み、素直な心で行動します

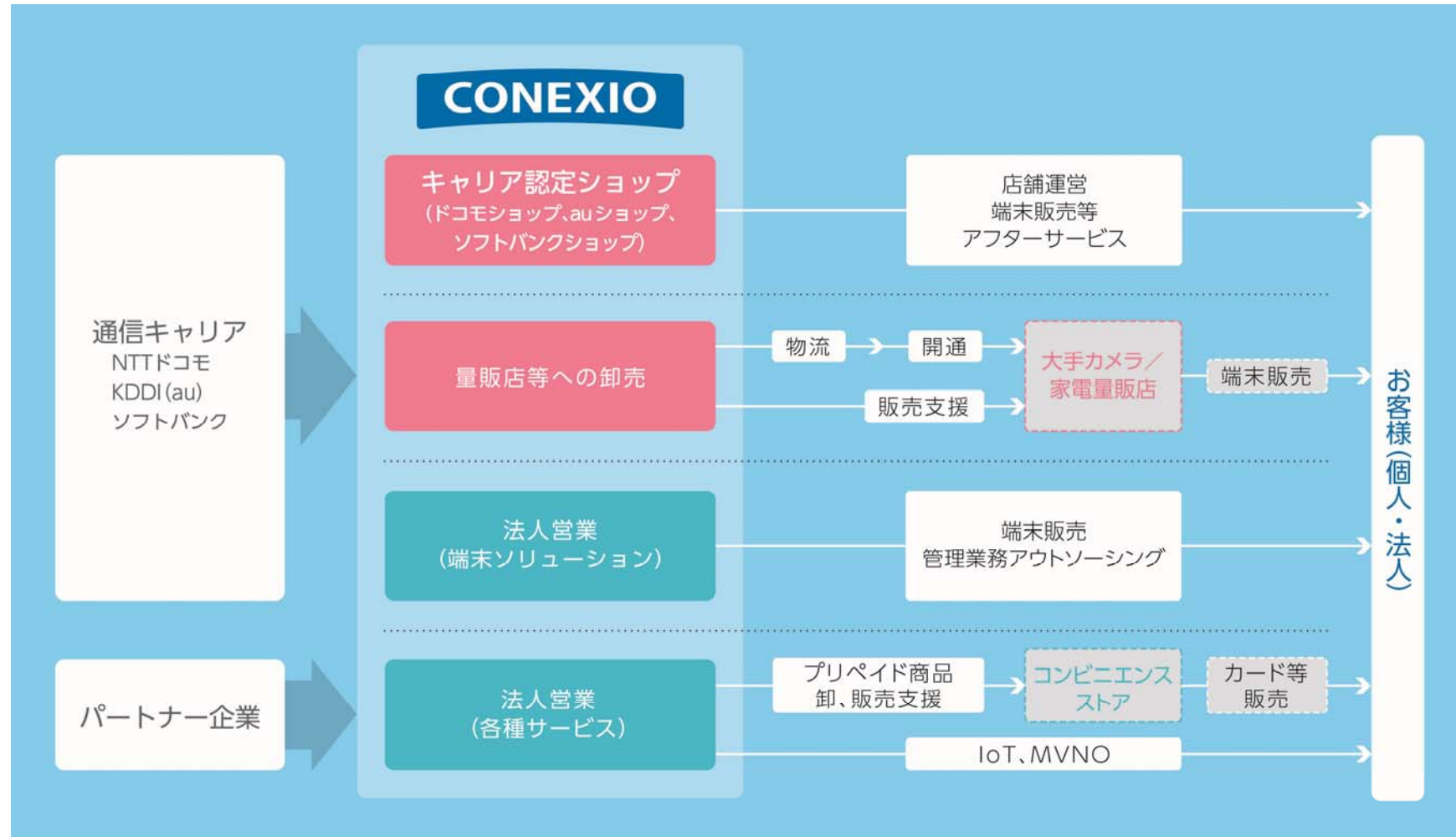
チームワークのもとに

多様性を活かし、高い成果を生み出します

現場を起点に

お客様接点である現場を大切に、発想し行動します

考え、行動します

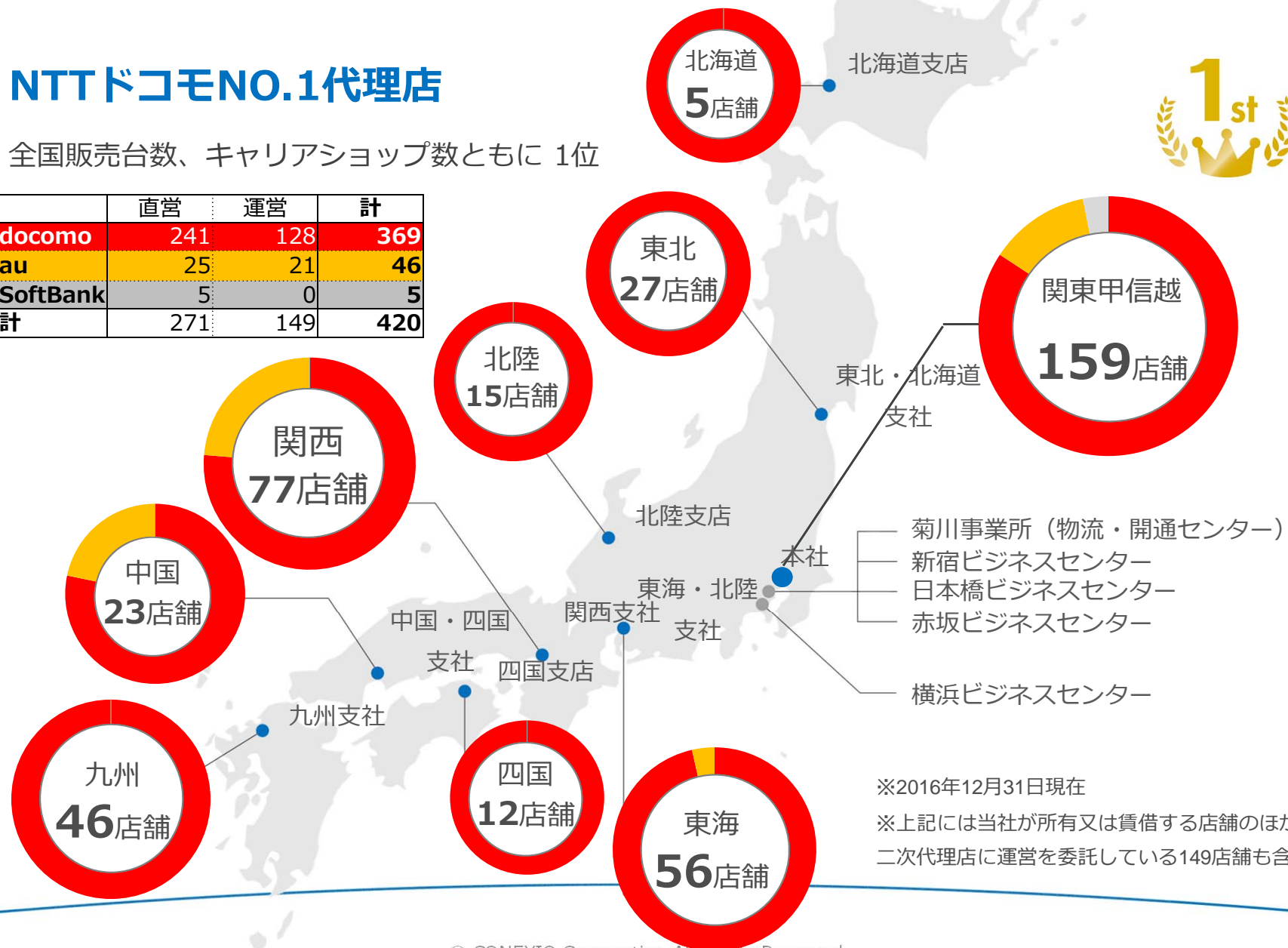


NTTドコモNO.1代理店

全国販売台数、キャリアショップ数ともに 1位



| | 直営 | 運営 | 計 |
|----------|-----|-----|-----|
| docomo | 241 | 128 | 369 |
| au | 25 | 21 | 46 |
| SoftBank | 5 | 0 | 5 |
| 計 | 271 | 149 | 420 |

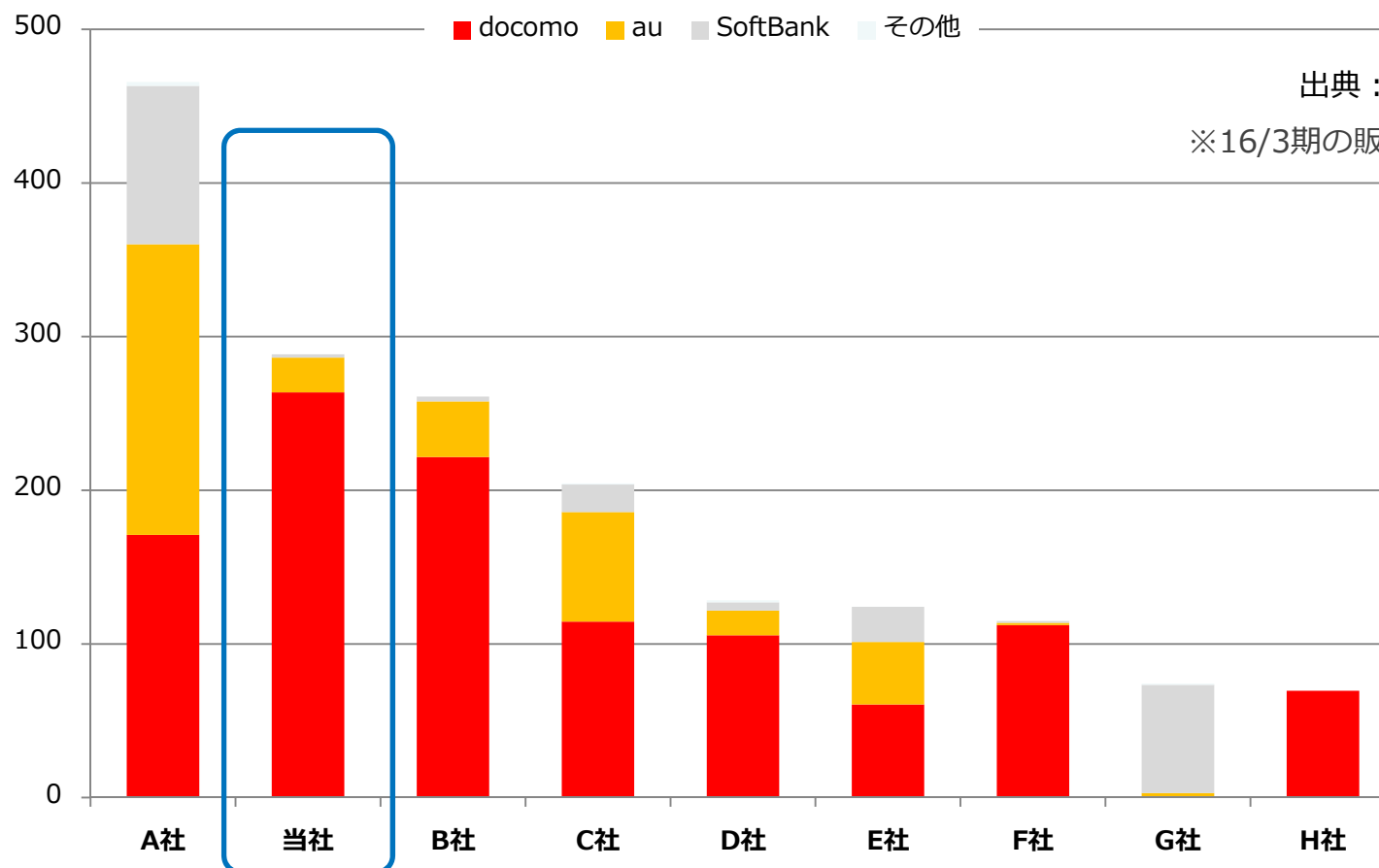


※2016年12月31日現在
 ※上記には当社が所有又は賃借する店舗のほか、
 二次代理店に運営を委託している149店舗も含まれます。

業界第2位の代理店 総販売台数290万台規模



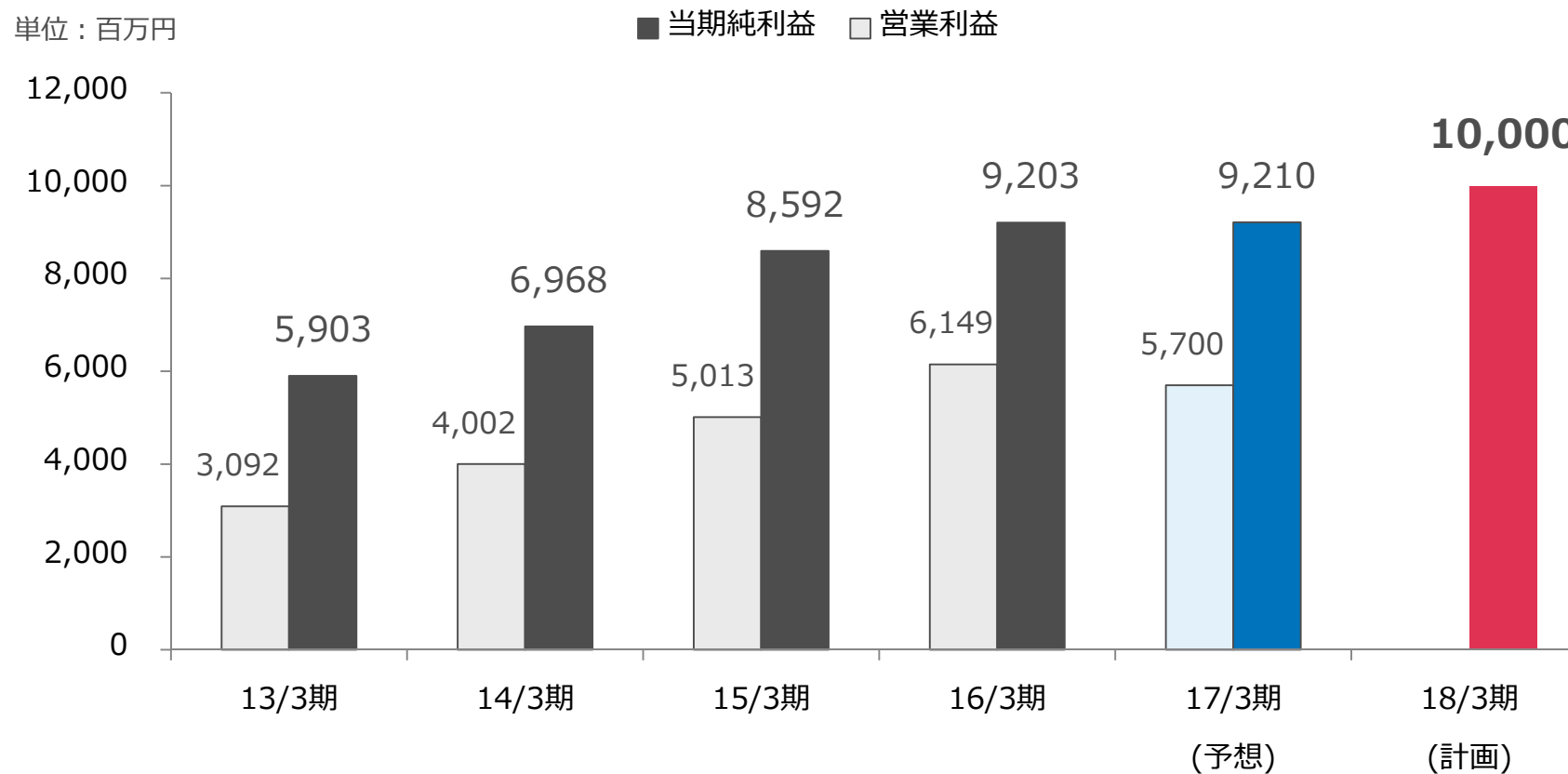
単位：万台



出典：MM総研

※16/3期の販売実績合計

営業利益目標 100 億円



期初予想から修正なし

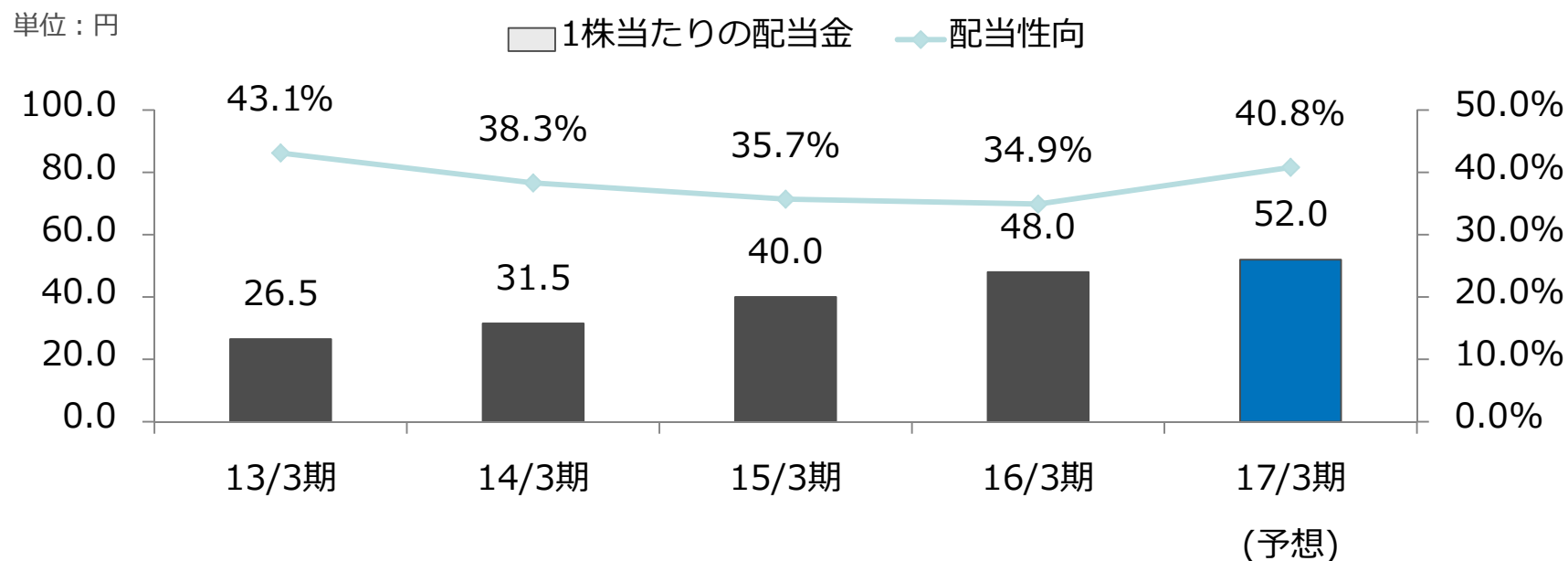
| [単位：万台/百万円] | 通期 16/3期 A | 通期 17/3期（予想） B | 増減率 B/A |
|-------------|------------------|----------------------|------------|
| 販売台数 | 288.0 | 275.0 | △4.7% |
| 売上高 | 281,307 | 270,000 | △4.0% |
| 営業利益 | 9,203 | 9,210 | +0.1% |
| 経常利益 | 9,294 | 9,300 | +0.1% |
| 当期純利益 | 6,149 | 5,700 | △7.3% |

利益配分に関する基本方針

配当性向40% を目処とし、安定的な配当を継続して行えるよう業績の向上に努めます。

17/3期 年間配当金予想

52.0円/株（中間26.0円/株、期末26.0円/株） 1株あたり**4.0円の増配**



直近に公表されている配当予想からの修正はございません。

当社は、一般社団法人 全国携帯電話販売代理店協会 の設立に参画し、消費者の苦情縮減・店頭販売サービス向上に向けた取り組みを推進しています

全国携帯電話販売代理店協会サイト

<http://www.keitai.or.jp/>



あんしんショップ認定制度

新しい取り組みとして、全国携帯電話販売代理店協会に加盟する企業が運営するキャリア認定ショップでは、2017年1月より認定マークを、店頭掲出する予定です。





本資料、ならびにIRに関するお問い合わせは、当社ウェブサイトのお問い合わせよりお願い致します。

<https://www.conexio.co.jp>

担当部署：経営企画部 広報・IR課

TEL : 03-5331-3702