各位

会 社 名 株 式 会 社 J M C 代表者名 代表取締役社長 渡邊 大知 (コード:5704 東証マザーズ) 間合せ先 管理担当取締役 森谷 知子 (TEL, 045-477-5751)

業績予想の修正に関するお知らせ

当社は、平成28年11月29日に公表いたしました「東京証券取引所マザーズへの上場に伴う当社決算情報等のお知らせ」の平成28年12月期(平成28年1月1日~平成28年12月31日)における通期の業績予想を下記のとおり修正することとしましたので、お知らせ致します。また、実績に関しましては、平成29年2月13日開催予定の取締役会を経たのち、平成28年12月期決算短信にてお知らせする予定であります。

記

1. 平成28年12月期通期業績予想数値の修正(平成28年1月1日~平成28年12月31日)

	売 上 高	営業利益	経常利益	当期純利益	1 株当たり当期純利益
前回発表予想(A)	百万円	百万円	百万円	百万円	円 銭
	1, 532	171	200	124	79. 42
今回修正予想(B)	1, 477	139	172	119	75. 73
増 減 額 (B-A)	△54	△32	△28	$\triangle 4$	
増減率(%)(B対A)	△3. 5	△18.7	△14. 1	△3. 9	
(参考) 前期実績(C) (平成27年12月期)	1, 327	170	194	124	83. 85
増減率(%)(B対C)	11.3	△18. 1	△11.5	△3. 4	

- (注) 1. 平成28年12月期通期業績予想の1株当たり当期純利益は、前回発表予想では公募株式数(970,000株)を含めた期中平均株式数により算出し、今回修正予想では公募株式数(970,000株)及びオーバーアロットメントによる売出しに関する第三者割当増資に係る株式数(150,000株)を含めた期中平均普通株式数により算出しております。
 - 2. 当社は、平成28年8月12日付で普通株式1株につき400株の株式分割を行っておりますが、平成27年12月期の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり当期(四半期)純利益を算出しております。

2. 修正の理由

(1). 売上高

当社は、製造業を中心に幅広い業種の試作品から最終製品づくりをトータルサポートすることを主たる業務としており、主な顧客は、製品開発を行っているメーカーであります。

報告セグメントを、3Dプリンター出力と鋳造の2つの事業としており、両事業ともに、売上高は平成28年9月までの売上高実績額に、当社の予算策定方法に従い見積りを行った10月以降の売上高予想額を加え、算出しておりました。

予算策定方法としては、顧客メーカーの開発計画の状況や具体的な開発案件の可能性などについて当社の営業担当者から各顧客メーカーへヒアリングを行い、10 月以降に受注、納品する時期や金額の予想をたて、前期までの安定顧客の実績額も参考にしながら、業種別、顧客別の販売件数や販売金額を積み上げて策定しておりました。

鋳造事業においては、自動車関連の売上高のうち、受注を見込んでいた新規の大手自動車メーカー1 社からの案件が、顧客メーカーの製品開発の延期により翌期の受注となったほか、1次下請けメーカー2社からの案件においても、自動車メーカーの製品開発の停止などにより、大型案件を含む 12 月に納品を見込んでいた案件を受注することができなかったため、当初の売上高見込みから3.8%下回る見込みであります。

この結果、鋳造事業全体の売上高は、当初見込み額の 1,106 百万円(前期比 28.7%増)から 1,064 百万円(前期比 23.8%増)になる見込みであります。

3 Dプリンター出力事業では、取引社数と販売件数が前年度比それぞれ 64 社増、278 件増と見込んでおりましたが、2 社増の 263 社、1 件増の 3,110 件にとどまり、前年度とほぼ同程度になる見込みであります。売上高は、425 百万円(前期比 8.9%減)と見込んでおりましたが、2.8%下回る 413 百万円(前期比 11.5%減)となる見込みであります。これは、受注を見込んでいた大手事務機器メーカーの開発計画が停止したことや、大手航空機メーカーの開発計画の遅延など、鋳造事業と同様に、顧客メーカーの開発計画の変更が主な理由であります。

以上の結果、平成 28 年度 12 月期の売上高は、当初 1,532 百万円(前期比 15.4%増)と見込んでおりましたが、3.5%下回る 1,477 百万円(前期比 11.3%増)となる見込みであります。

(2). 売上原価、売上総利益

労務費や減価償却費は、人員計画や設備投資に基づいて積み上げて策定しております。その他経費につきましては、前期実績をベースに各セグメントにおける予算などを勘案して勘定科目別に積み上げております。 学務費は鋳造事業の生産能力向上のため人員 20 名の増加を計画し、200 百万円(前期比 28 8%増)を見込

労務費は鋳造事業の生産能力向上のため人員 20 名の増加を計画し、209 百万円(前期比 28.8%増)を見込んでおりましたが、人員増加が見込みを下回る 18 名となったため、202 百万円(前期比 24.6%増)となる見込みであります。

また、減価償却費は、産業用CTスキャナや機械加工装置の増設等により 120 百万円(前期比 51.5%増)を見込んでおりましたが、119 百万円(前期比 51.2%増)となる見込みであります。上記の人員増、設備投資による生産力増加に伴い外注委託案件が減少し、工程の内製化が進んだため、外注費は 304 百万円(前期比 13.5%減)を見込んでおりましたが、290 百万円(前期比 17.5%減)となる見込みであります。

この結果、売上原価は、873 百万円(前期比 12.6%増)を予定しておりましたが、858 百万円(前期比 10.6%増)となり、売上総利益は、658 百万円(前期比 19.4%増)から 619 百万円(前期比 12.4%増)となる見込みであります。

(3). 営業利益

広告宣伝費は、両事業の新規顧客獲得のための展示会出展費用やSEO (WEBマーケティング)費用等の積み上げにより30百万円 (前期比13.2%)を見込んでおりましたが、29百万円 (前期比11.3%)となる見込みであります。また、売上増加に伴い営業若しくは営業事務の増員、また、管理部門強化のための増員を見込んでいた人件費266百万円 (前期比27.0%増)は、増員人数が予定を下回ったことにより261百万円 (前期比24.5%)となる見込みであります。その他の経費につきましては、前期実績をベースに各セグメントにおける予算などを勘案して勘定科目別に積み上げた数値となっております。

この結果、販売費及び一般管理費は 486 百万円(前期比 27.8%増)を見込んでおりましたが、479 百万円(前期比 26.1%増)となり、営業利益は当初の 171 百万円(前期比 0.8%増)から 139 百万円(前期比 18.1%減)となる見込みであります。

(4). 営業外損益

営業外収益は、保険払戻金 24 百万円の見込みに対し 31 百万円、ものづくり支援等の補助金収入は見込みどおり 12 百万円、研究開発請負収入 20 万円は 18 百万円となる見込みであります。

営業外費用は、上場に係る株式発行手数料 23 百万円の見込みに対し 24 百万円、銀行借り入れによる支払い利息は当初のとおり 5 百万円となる見込みであります。

この結果、経常利益は当初の 200 百万円(前期比 3.0%増)から 172 百万円(前期比 11.5%減)となる見込みであります。

(5).特別損益、当期純利益

平成28年12月期において、特別利益は見込んでおりません。特別損失につきましては、固定資産除却損は当初の3百万円となる見込みであります。

以上の結果、当期純利益は当初の 124 百万円(前期比 0.5%増)から 119 百万円(前期比 3.4%減)となる 見込みであります。

3. 今後の取り組み

上記(1) 売上高にて記載の顧客メーカーの製品開発の遅れや停止は、米国新大統領就任による先行きの不透明感が強まったほか、為替などの市場状況、各メーカーの利益計画の進捗など、様々な方針で突発的に決定されたと考えられ、当社があらかじめ予測することは難しく、受注できなかった大型案件の代わりとなる新案件を短期間で受注、納品することも、顧客メーカーと開発内容の調整に時間を要することから困難でありました。(当社は、これら市場環境についてのリスクを新株式発行並びに株式売出届出目論見書の「事業等のリスク」に記載しており、今後も有価証券報告書等に記載をいたします。)

今後の取り組みとしては、大手顧客に注力し過ぎず、中小型の顧客・案件数を伸ばすことの重要性を改めて 認識し、より幅広い業種・顧客層への訴求に努めてまいります。

当社は、中長期的には、消費者の嗜好の多様化、商品サイクルの短期化が進むなか、引き続き企業は製品開発により注力し、試作品づくりは堅調に増えていくと見ており、他社と共同開発した心臓カテーテル治療トレーニングシステム「HEARTROID (ハートロイド)」含め医療分野の販売を伸ばすほか、事業、製品のラインナップを増やしていくことで、売上の拡大を目指していきます。

本日づけで公表しております、米国GE社の 100%出資子会社である日本法人GEセンシング&インスペクション・テクノロジーズ株式会社とのアライアンスおよび産業用高性能CT販売は、新事業として、今後の増収、増益に寄与するだけでなく、既存事業の製造に関するノウハウを更に深め、3Dプリンター出力及び鋳造事業が提供する製品、サービスの付加価値と品質向上につながることを狙いとしております。平成28年12月期においては、上場のための体制づくり等により費用が増加し、前年度比3.4%の減益となる見込みですが、今期(平成29年12月期)は当社にとって過去最高の利益になるべく計画中でございます。

以上