

2016年12月期 決算説明資料

2017年2月13日 株式会社U-NEXT (東証第一部・9418) 代表取締役 宇野康秀

目次



2016年12月期決算について

2017年12月期業績予想

連結子会社による株式会社USEN株式に対する 3. 公開買付けの開始および経営統合について

2016年12月期連結決算のポイント



1.

両事業ともにトップラインは堅調に推移

連結売上高 458億円(前年同期比35%UP)

〈コンテンツプラットフォーム事業〉

契約者の増加に伴い業績も堅調に推移

>>前年同期比 会員数**46**%增 / 売上高**31**%增

2.

〈コミュニケーションネットワーク事業〉

「U-mobile」「U-NEXT光」サービスにおける貸倒引当、 資産の大幅な整理による損失を計上が影響で増収減益

- >>貸倒引当▲9億円 / 固定資産減損▲6億円 / たな卸評価損▲2億円(第3四半期)
- >>第4四半期における貸倒引当率は大幅に改善

3.

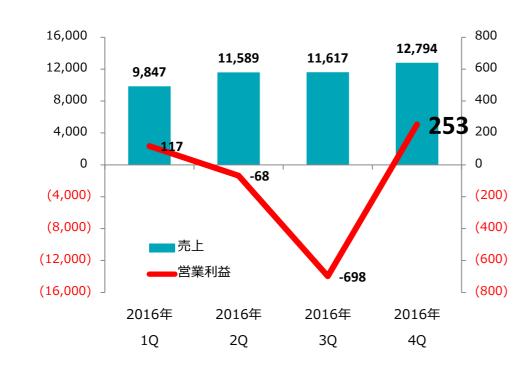
運営体制の再構築で第4四半期においては業績改善

>>営業利益連結で2.8億円のプラス

2016年四半期每業績推移



(単位:百万円)	2016年期 第1四半期	2016年期 第2四半期	2016年期 第3四半期	2016年期 第4四半期
売上高	9,847	11,589	11,617	12,794
営業利益	117	▲ 68	▲ 698	252
経常利益	98	▲ 71	▲ 702	239
当期純利益	59	▲ 93	▲ 1,131	253





第3四半期における営業損失計 上はあるものの第4四半期にお いては貸倒引当率の大幅な改 善等により業績は改善。





(単位:百万円)	2015年12月期	2016年12月期	前年同期比
売上高	33,964	45,846	1.35
営業利益	1,003	▲396	-
営業利益率(%)	3.0%	▲0.9%	_
経常利益	977	▲ 436	_
当期純利益	522	▲ 911	-
一株当たり当期純利益(円)	31.81	▲ 55.48	-

セグメント別業績



(単位:百万円)		2015年12月期	2016年12月期	前年同期比
■コンテンツプラットフォーム事業 -	売上高	12,003	15,761	1.31
	営業利益	899	928	1.03
■コミュニケーションネットワーク事業・	売上高	21,960	30,086	1.37
	営業利益	678	▲ 614	-

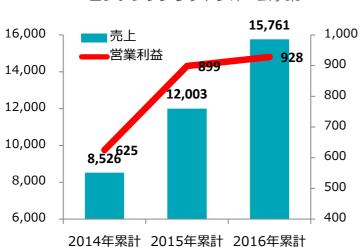
コンテンツプラットフォーム事業

契約者数を伸ばすフェーズで、獲得コスト等の販管費は増加するものの、 サービス認知向上等により契約者は大幅増で増収増益。

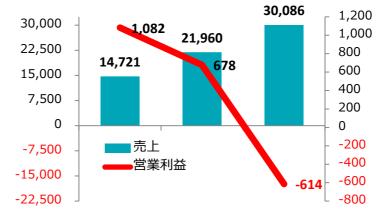
コミュニケーションネットワーク事業

第3四半期に過去の個人向け債権を中心とする未回収見込金額に対応する 貸倒引当金を追加計上し、また棚卸資産評価損および主にソフトウェアに かかる減損損失が生じ、特別損失を計上したことが影響で増収ながら減 益。

コンテンツプラットフォーム事業



コミュニケーションネットワーク事業



2014年累計 2015年累計 2016年累計

各セグメントに配分して いない全社費用は含まれ ておりません。

主要KPI

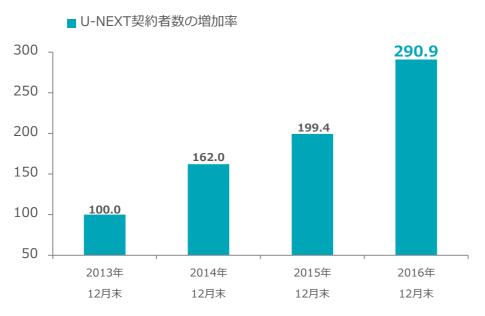


「U-NEXT」契約者数の増加率

(単位:%)

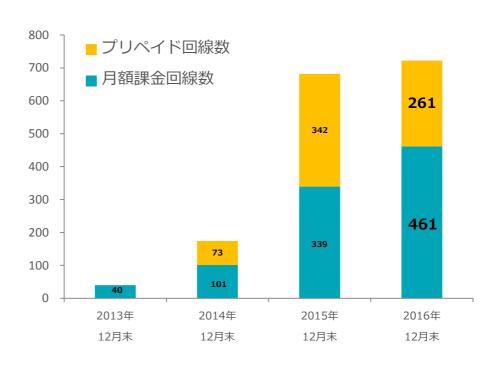
「U-mobile」総契約回線数

(単位:千人)



※2013年12月末を100%として算出しております。

「U-NEXT」契約者数 3年間で2.9倍 昨年比でも46%増



「U-mobile」月額課金回線数 3年間で約11.6倍

TOPICS



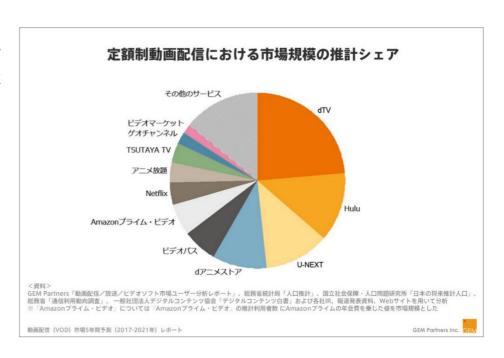
2016年の市場規模は前年の16.0%増 U-NEXT定額制動画配信サービスシェアで第3位

【1】動画市場はさらに拡大

⇒GEM Partners調べでは2016年の動画配信市場の規模は前年に比べて16.0%増えており、一般社団法人デジタ ルコンテンツ協会が発表した2015年の市場規模1,410億円を元に算出すると、1,636億円まで拡大。

【2】定額制動画配信サービスで第3位

⇒同調査で定額制動画配信について、サービス別のシェア では「U-NEXT」が3位と上位に。1位には「dTV」2位は 「Hulu I。上位3社が定額制動画配信全体に占めるシェア は48.3%になるという。



引用: GEM Partners 平成29年2月8日「「動画配信(VOD)市場に関する調査結果]2016年の市場規模は前年の16.0%増定額制動画配信市場では上位3社が48.3%のシェアを占める」 URL: https://gem-standard.com/news_releases/142

目次



2016年12月期決算について

2017年12月期業績予想

連結子会社による株式会社USEN株式に対する 3. 公開買付けの開始および経営統合について

2017年12月期業績予想



平成29年2月13日、当社は「連結子会社(株式会社U-NEXT SPC1)による株式 会社USEN株式(証券コード: 4842)に対する公開買付けの開始及び経営統合に関 する基本合意書締結に関するお知らせ」を公表しております。

そのため業績予想数値は、当該公開買付け及び経営統合の影響を反映したもので 開示すべきと考えておりますが、同プレスリリースに記載のとおり、当該公開買付 け及び経営統合による当社の連結業績への影響は現在精査中であり連結業績予想を 本日お知らせすることができません。

連結業績予想につきましては、確定次第速やかにお知らせいたします。

目次



2016年12月期決算について

2017年12月期業績予想

連結子会社による株式会社USEN株式に対する 3. 公開買付けの開始および経営統合について



Section.1本件の経緯及び目的

当社とUSENの関係について



」U·NEXT 当社の事業沿革

- USENの個人向けコンテンツ配信事業の将来の柱として、2007年6月にテレ ビ向け有料映像配信サービスである「U-NEXT事業」として開始
- 2010年12月にCP事業とCN事業の両事業を引き継ぎUSENから独立
- 宇野康秀氏の経営の下、独自に事業成長を実現し、東証一部へ上場
- : 光ファイバーによるブロードバンド通信サービス開始 2001年3月
- 2005年10月 : NTT東日本のブロードバンド通信サービス「フレッツ」の販売

取次を開始

: NTT西日本のブロードバンド通信サービス「フレッツ Iの販売 2006年4月

取次を開始

: テレビ向け有料映像配信サービス「GyaO NEXT」の事業 2007年6月

: U'sブロードコミュニケーションズ(現当社)を設立 2009年2月

【以上 USEN傘下での沿革】

2010年12月 : USENより会社分割しU-NEXT事業及び個人向け光回

線等の販売代理事業を承継

- : MVNOサービス「U-mobile*E lを提供開始 2013年5月
- : 東京証券取引所マザーズ市場に株式を上場 2014年12月
- : NTT東及びNTT西より光アクセスサービスの卸売を受け「 2015年2月

U-NEXT光 |を提供開始

- : 東芝より電子書籍サービス「Book Place Iを事業承継 2015年9月
- 2015年12月 : 東京証券取引所市場第一部へ市場変更

の事業沿革

- 1961年6月に創業し2001年に大証ナスダック・ジャパン (現東証JASDAO スタンダード)に上場
- 2009年8月期より景気低迷による業績悪化。事業の再構築の一環として 2010年12月にU-NEXTを分社化
- 2016年3月にシンジケートローンの総額借換え並びに優先株式の取得及び 消却を実施しバランスシートを健全化
- 1961年6月:大阪有線放送として創業、2チャンネルの有線音楽放送開始
- 1987年10月: マルチ440チャンネルステレオの有線音楽放送開始
- 2001年4月 : 大阪証券取引所ナスダック・ジャパン (現東証JASDAOスタンダ ード) に上場
- 2007年6月: テレビ向け有料映像配信サービス「GyaO NEXT」事業開始
- 2009年4月: GyaOの発行済み株式の51%をヤフーへ譲渡
- 2010年5月: UCOM (現アルテリアネットワークス) の全株式を譲渡
- 2010年7月:インテリジェンスの全株式を譲渡
- 2010年12月: U-NEXT事業及びBB個人事業を会社分割によりU-NEXTに 承継し、宇野康秀氏に全株式を譲渡
- 2011年7月: USENモバイル (現スマートボックス) 全株式を光通信に譲渡
- 2013年7月 : 東京証券取引所と大阪証券取引所の市場統合に伴い、東京

証券取引所JASDAO市場に上場

- 2014年3月: オリックス等を対象に第2種優先株式を割当、50億円増資
- 2014年4月:格付投資情報センターより格付取得
- 2016年3月 : 第2種優先株式の取得及び償却を実施

当社の事業環境について



□両事業ともに成長市場かつ優位なポジションにいるものの、国内海外の大手企業の 参入により競争環境も激化しており、安定した経営基盤を獲得し、サービス及びプロ モーションカの強化に対する積極的な投資による競争力獲得が重要



大手資本参入よる競争環境激化

USENの事業環境について

既存事業

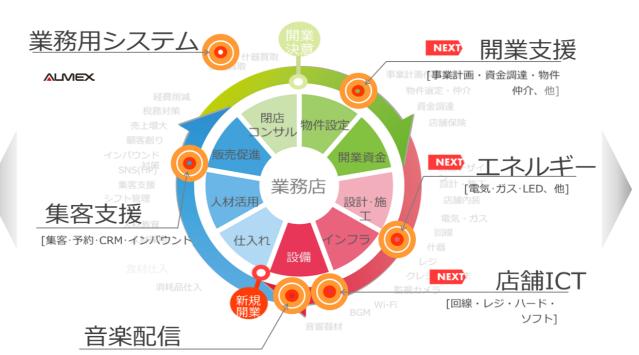
成長への回帰

更なる収益性の向上



□国内で圧倒的なシェアを持つ音楽配信事業や業務用システム事業を中心に、安定 的なキャッシュフロー創出力と健全な財務基盤があるものの、今後の成長ドライバーと なる既存事業育成や新規事業創出が重要

店舗向けSolution Platformの確立



[音楽配信・専用放送・アプリ]

新規事業

- 事業としての確立
- 成長ドライバー

想定するシナジーについて



売上シナジー

- U-NEXT/U-mobileの個人顧客に対する音楽配信サ ービスの拡充
- 光コラボサービスの法人向け販売体制の拡充
- 営業人員、提携先及び顧客基盤の活用による 新サービス創出や販売の強化
- 商品・技術開発機能の共有 化による、両社グループの既 存事業基盤を活かした新た な付加価値創造の促進

映像・通信サービス

コストシナジー

- オペレーション及び組織の共有化による効率化と、資 源配分の適正化、及び、管理コストの削減
 - 広告及び広報機能の統合による両社グル - プのブランディング活動の効率化

音楽配信 法人ソリューション 事業規模拡大に伴う購買 機能の価格交渉力強化

U-NEXT X

個人顧客販売網

147か所の事業所 20万超の法人販売網

- 2010年まで一つの企業体として運営してい たUSENと、U-NEXTが、再び事業管理体 制を一本化することで見込まれる、機能重複 の整理などの改善も含めた効率化
- 事業管理体制の効率化

- 持株会社体制への移行により、各事業 会社の成長ステージを可視化、マネジメン トが最適な経営資源の配分を実行可能
- 市場に対しても各事業の価値を訴求可能であり、一層 の企業価値向上が見込める

各事業の価値の明確化



Section.2 本件スキーム概要

本件ストラクチャーの概要



- 本件において実施する主な取引
 - ▶ 当社においてSPC設立(SPCにてTOB資金を銀行借り入れにより調達)
 - ➤ SPCにTUSENに対してTOB実施により株式取得し非上場化
 - ▶ 当社とUSEN双方にて会社分割による新設会社を設立し、既存事業を承継
 - ▶ 当社とSPCを合併した後、合併法人とUSENを合併することで持株会社体制に移行
 - ▶ 新持株会社傘下に、当社及びUSENの各事業を子会社として配置

本件完了後の組織体制概要

USEN-NEXT HOLDINGS (東証1部上場)(*)

グループ経営戦略

グループ経営管理

USEN-MEDIA (*)	ALMEX	USEN	USEN-NETWORKS (*)	U – NEXT
レストランメディア事業	レジャーホテル システム事業	業務用音楽配信事業	法人向け通信事業	映像配信事業
ウェディング事業	病院システム事業	個人向け音楽配信事業	個人向け通信事業	個人向け音楽放送事業
その他集客メディア事業	ビジネスホテル システム事業	業務店向け ソリューションサービス		書籍配信事業
	イノベーション事業	エネルギーサービス		

(*)は仮称となります

上場維持の見込みについて



- 本件終了後も、当社株式は引き続き、東京証券取引所市場第一部に上場
- 本件経営統合後の当社が実質的な存続会社でないと認定した場合、東京証券取 引所より、実質的存続性の喪失(不適当な合併等)に係る猶予期間入りが見込 まれる旨公表
- 猶予期間に入った後も当社株式の上場は引き続き維持
- 猶予期間内に当社株式が東証一部の上場審査基準に準じた基準に適合すると認 められることが必要

今後のスケジュール



2017年6月中旬(予定) 本経営統合に係る最終契約締結

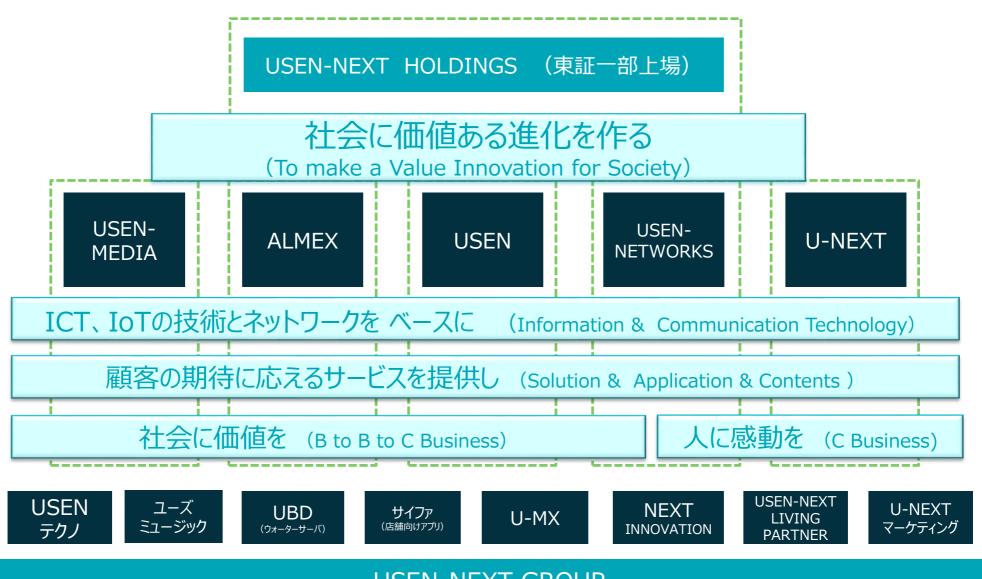
各社臨時株主総会における本経営統合に係る最終 2017年7月中旬(予定) 契約の承認

(USEN株主総会では株式併合の承認決議も実施)

2017年12月1日(金) 本経営統合に係る効力発生

Mission & Strategy





USEN-NEXT GROUP



将来見通しに対する注記事項

本資料に記載されている意見や予測などは、資料作成時点での当社の判断であ り、リスクや不確実性を含んでいるため、その情報の正確性、完全性を保証また は約束するものではありません。