

2017年3月期第3四半期
決算補足説明資料

2017年2月13日

株式会社レアジョブ

1. 2017年3月期第3四半期について P3
2. 2017年3月期第4四半期以降の取り組みについて . . P10

Appendix

- 関連市場の動向について P19

1. 2017年3月期第3四半期について

① 売上高・営業利益は前年同期と比べて増加

売上：

＜前年＞ 1,758百万円 ⇒ ＜実績＞ 1,901百万円（前年同期比108.1%）

※売上高は過去最高額を達成

営業利益：

＜前年＞ △17百万円 ⇒ ＜実績＞ 59百万円（前年同期比 ー%）

② オンライン英会話の領域拡大

子ども専門オンライン英会話を運営する(株)リップル・キッズパークの株式を取得し子会社化。高まりをみせる、子ども向け英会話ニーズへの対応。

③ 好調な企業・学校導入

企業導入数：

＜前期末＞ 785社 ⇒ ＜2016年12月末＞ 1,136社（前期末比144.7%）

学校導入数：

＜前期末＞ 67社 ⇒ ＜2016年12月末＞ 101社（前期末比150.7%）

①2017年3月期第3四半期 業績概要（連結損益計算書）

前年第3四半期と比較して、有料会員当たり月額単価が上昇し、売上高は増収となりました。また、前年の一時的費用の要因（TVCMの実施や本社移転費用）等の影響がなく、営業利益は前年同期を上回りました。なお、当期純利益が大幅に減少している主な要因は、前期において源泉税負担損失引当金の戻入が発生していることによります。

単位：百万円

	2016年3月期 第3四半期累計	2017年3月期 第3四半期累計	前年 同期比	2017年3月期 通期予想	進捗率
売上高	1,758	1,901	108.1%	2,700	70.4%
営業利益	△17	59	-	100	59.2%
営業利益率	-	3.1%	-	3.7%	-
経常利益	51	52	102.0%	100	52.4%
親会社株主に帰属する 当期純利益	75	8	11.7%	65	13.6%

※公表済みの通期予想について変更はありません

リップル・キッズパークの子会社化

子ども専門オンライン英会話を運営する(株)リップル・キッズパークの株式を取得し子会社化いたしました。これにより「オンライン英会話事業」の領域拡大を図ることで顧客ニーズに応えるとともに、将来的なレアジョブ英会話ユーザーの開拓を進めてまいります。



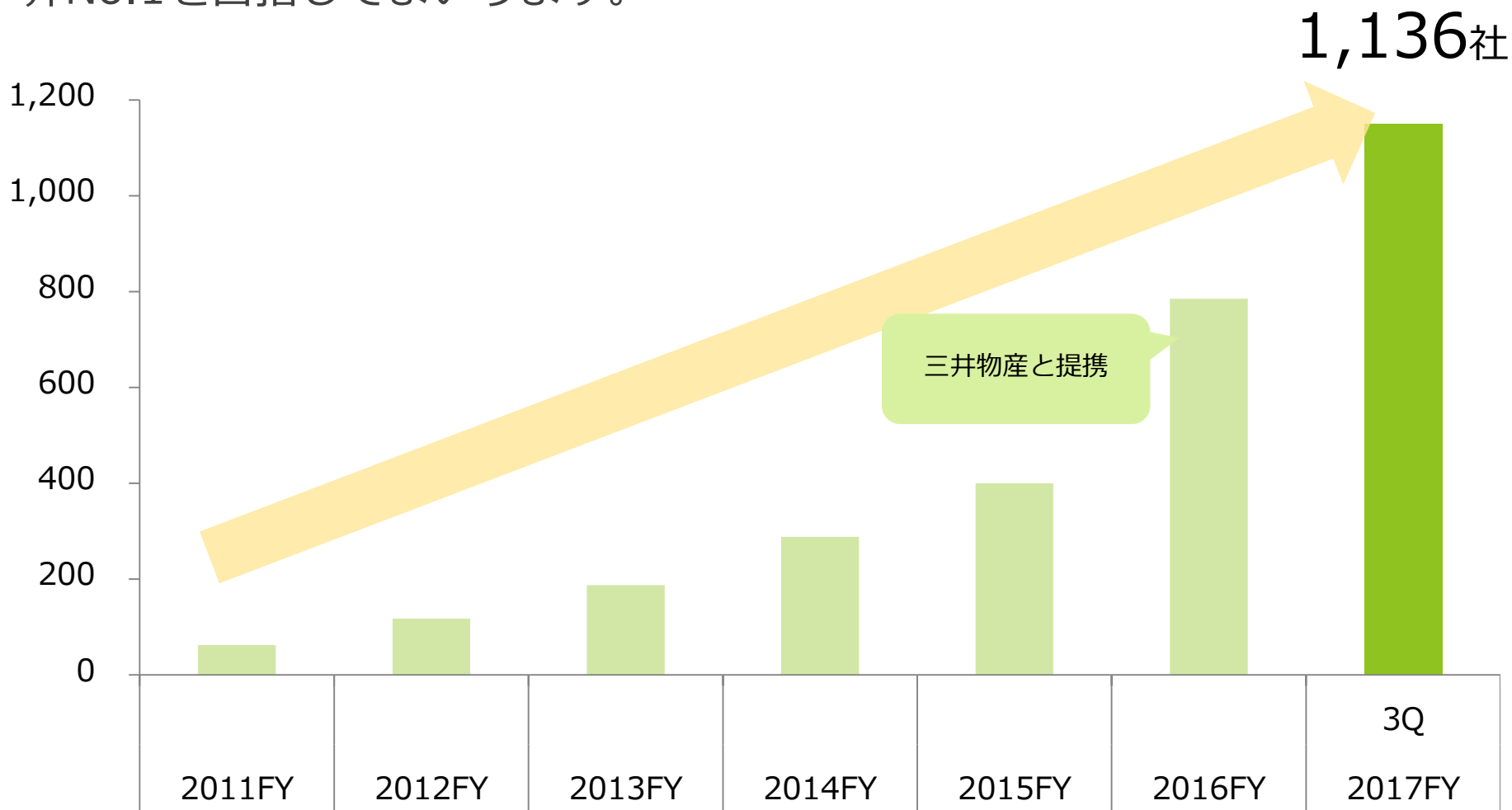
【会社概要】

名称：(株)リップル・キッズパーク
所在地：東京都渋谷区
資本金：3,000千円
設立：平成21年11月

子ども向けオンライン英会話! 毎月多くの親御様に選ばれています。
子ども専門オンライン英会話
初心者大歓迎! 3歳~高校生までのお子様対象
①子どもに教えることが大好きであること
②厳しい研修を突破する実力があること
この2つがなければ、リップルの先生になることはできません。
簡単3分申し込み! 体験は2回まで可能
無料体験はこちらから
お客様満足度 99.4% アンケート詳細はこちら >>
月謝3,065円~ 1レッスン270円~
お得な料金プラン
お客様の声
自慢の講師陣
初めの方へ
リップルの強み
英語新聞 子ども英語のブログ 子ども英語ジャーナル その他
メディア掲載
I Love the Ripple's teachers!
Let's start ripple kidspark!
Let's start ripple kidspark!
C W K R F B B

③好調な企業・学校導入：企業向けサービスの導入実績

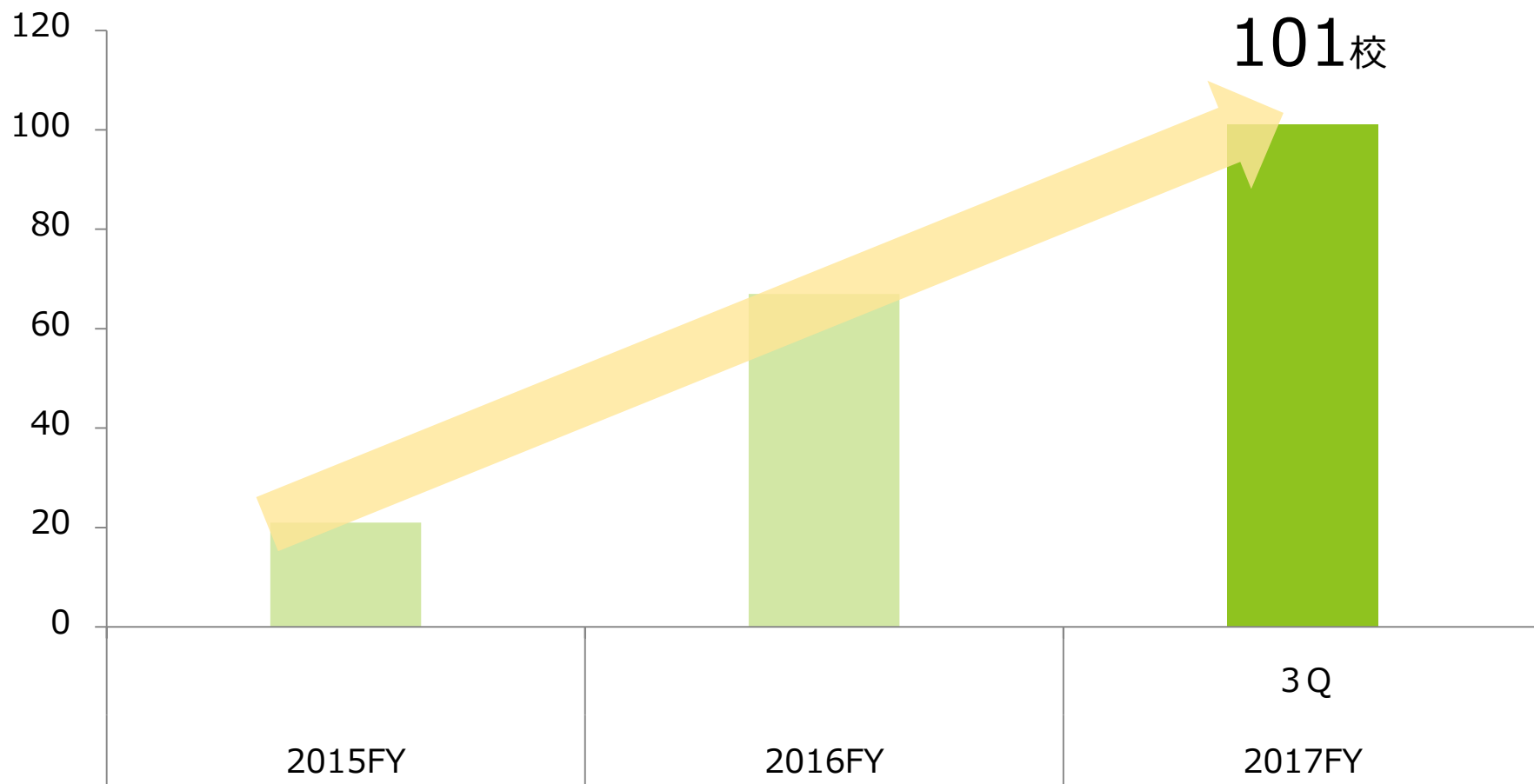
三井物産との提携等により導入企業数は1,000社を突破し、1,136社(※)となりました。今後も積極的に導入を進め、英会話サービス企業導入数業界No.1を目指してまいります。



※当社と直接法人契約を締結している企業と社内の福利厚生として導入（従業員と当社間の契約）している企業の合計数

③好調な企業・学校導入：学校への導入実績

レアジョブでは、学校現場においてスピーキング能力の強化が求められている流れを受け、2015年4月より正式に学校向けサービスをスタートし、導入実績は101校となっております。

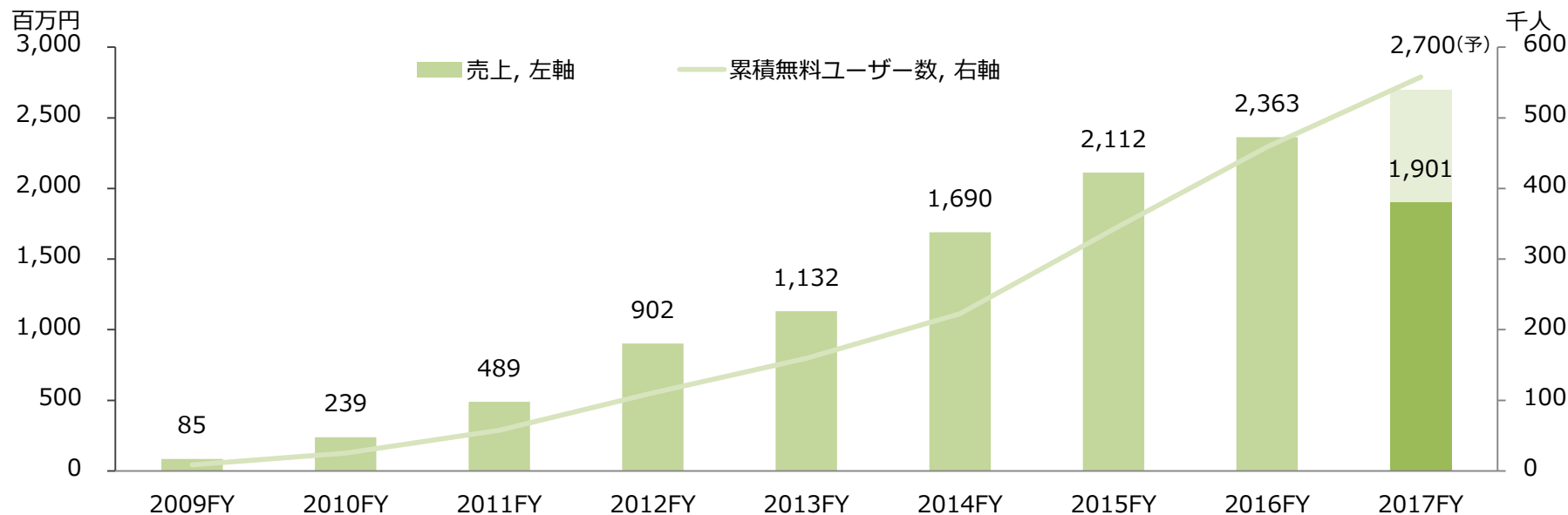
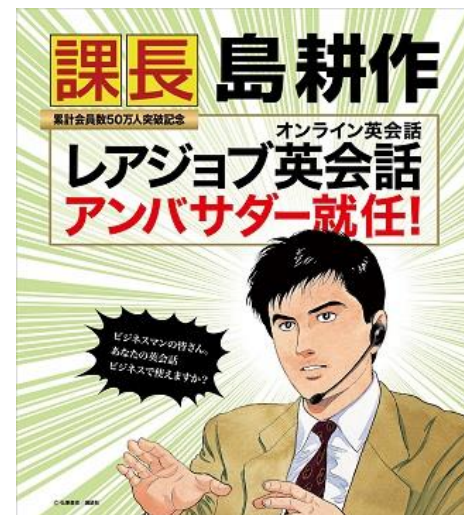


- 2016年10月 レアジョブ英会話法人向けサービス導入企業1,000社突破。1,000人にスピーキングテストの無料提供やセミナー「異文化マネジメントで成果を出す方法」の開催
- 2016年11月 レアジョブ英会話×Z会『NEW TREASURE』シリーズ『NEW TREASURE Online Speaking』のトライアル校募集開始
- 2016年11月 3カ月間短期集中で英会話力向上に本気で挑戦するプログラム「レアジョブ本気塾 Workshop」リリース
- 2016年12月 元ミクシィ執行役員 廣木大地氏が技術組織顧問に就任

2. 2017年3月期第4四半期以降の取り組みについて

レアジョブ英会話 会員登録者数50万人突破

レアジョブ英会話の会員登録者数が50万人を突破いたしました。これを記念し、2017年1月6日より「課長 島耕作」（弘兼憲史/講談社）の主人公である島耕作を「レアジョブ英会話アンバサダー」に任命するとともに、無料会員登録スペシャル特典「課長 島耕作推薦！ビジネスパーソンのための〈必須〉英語フレーズ集」プレゼントキャンペーンを実施しております。



Z会Asteria (アステリア)

Asteriaとは、Z会が85年に及ぶ指導実績とレアジョブ英会話を含む最新のテクノロジーとを融合し実現した革新的教育サービスです。

内容理解・問題演習・添削指導等、すべての学習がタブレットで完結し、解答の正誤、学習履歴や習熟度などのデータを総合して、次に学ぶのに最適な課題をアダプティブに提示します。



×



未来は、自分で創ることができる。

Discover a new you. Create a brighter future.

Asteria

Z会アステリア

未来を共創する21世紀型Online Academy



Z会Asteria（アステリア） ～開講予定の講座～

Z会Asteriaでは下記3講座を順次開講予定です。レアジョブは「英語4技能講座」における、**外国人講師による1回25分間のスピーキングレッスンを担当**します。

【2017年3月～】

英語4技能講座 *Program E*

Listening/Speaking/Reading/Writingの英語4技能を総合的に学び、受験にとどまらない実用的な英語コミュニケーションスキルを習得します。

数学新系統講座 *Program M*

数学を通じて、実社会に役立つ思考力や実践力を身につけ、イノベーションを生み出すために必要な、柔軟な知識のつながりを獲得することを目指します。

【2017年7月～】

総合探究講座 *Program Z*

「個人学習」「探求学習」「協働学習」を通じ、世の中の課題を他者と協働して解決できる力を養います。

Z会Asteria（アステリア） ～英語4技能講座～

英語4技能講座は、1か月あたりに受講できるオンラインレッスンの回数によって、下記3プランから選択可能です。



【Speakingライト】プラン 7,800円／月

※オンラインレッスンが1か月あたり**2回**含まれます。

【Speakingレギュラー】プラン 9,800円／月

※オンラインレッスンが1か月あたり**4回**含まれます。

【Speaking速習】プラン 11,800円／月

※オンラインレッスンが1か月あたり**6回**含まれます。

※上記料金はすべて【税込】、月額定額制。

※オンラインレッスン以外は、1か月にどれだけ学習しても料金は変わりません。

レアジョブハンズオンサービス①

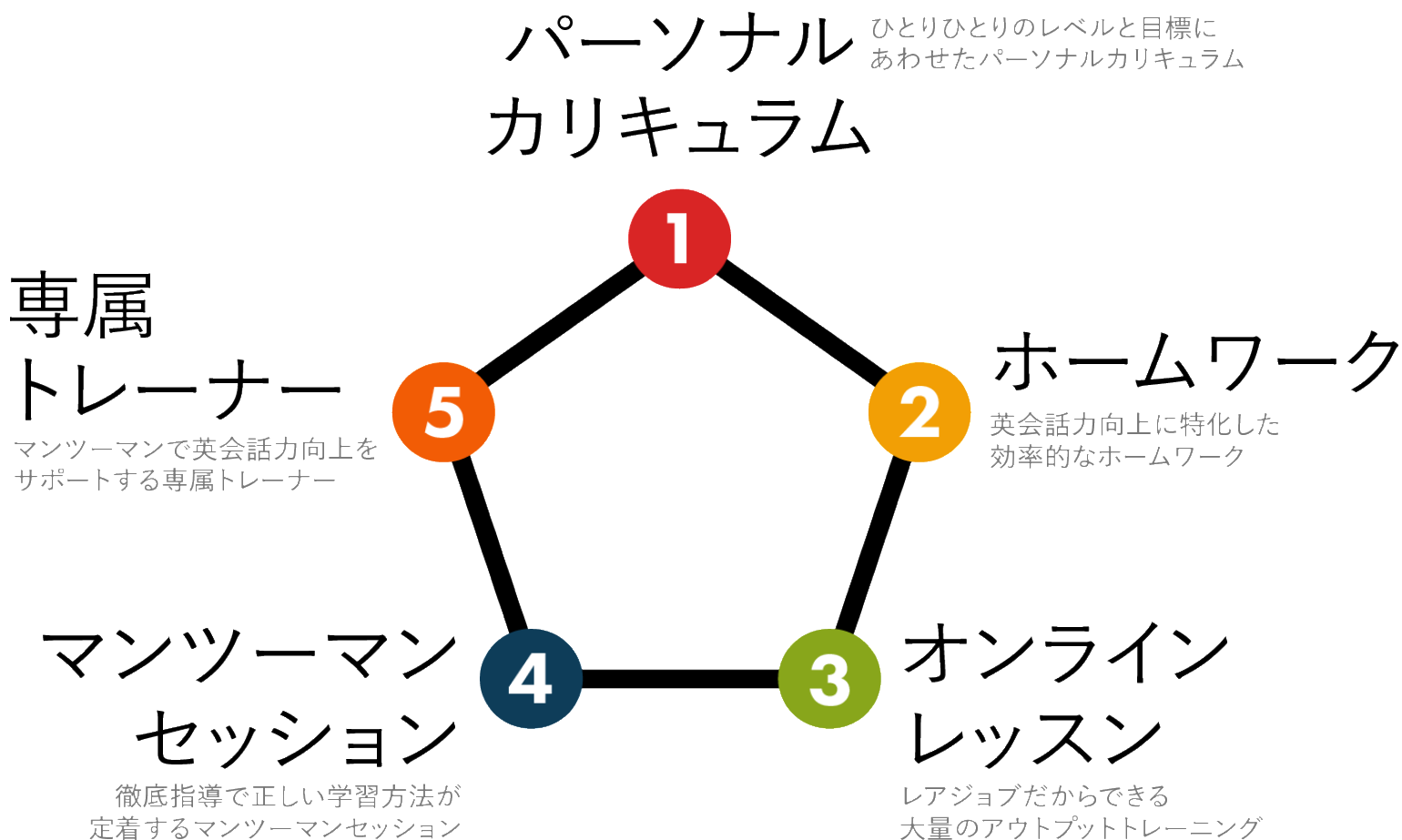
短期集中でビジネスパーソンに必要な**英会話力を伸ばす**ビジネス英会話のパーソナルトレーニング、**レアジョブハンズオン**のモニターサービスを開始いたしました。



【ハンズオンサービスの特徴】

1. 個人に最適化したパーソナルカリキュラム
2. 専属トレーナーによるマンツーマン学習サポート
3. 短期集中で学べるオンライン英会話レッスン特別プラン

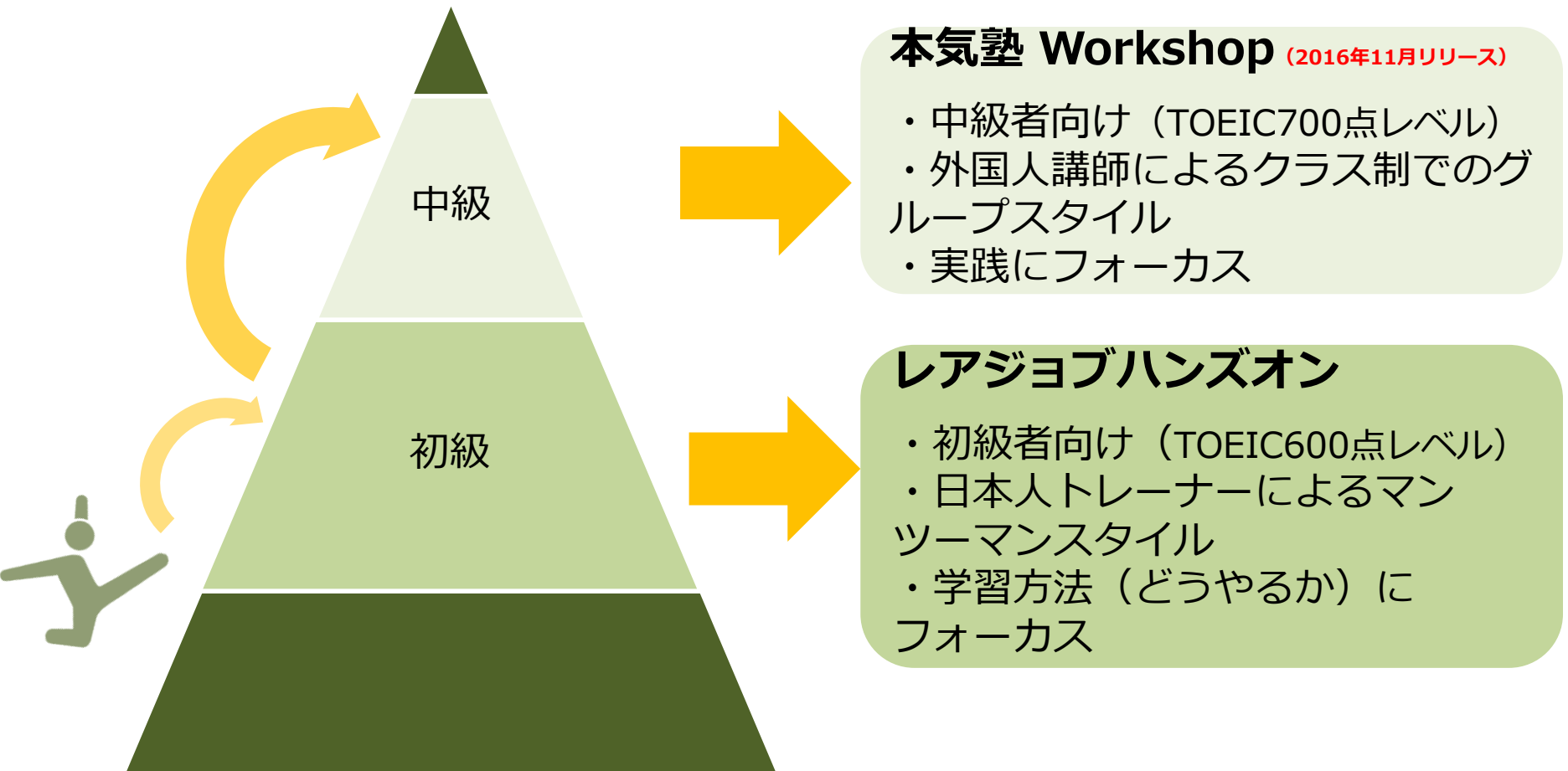
ハンズオンサービス5つのポイント



レアジョブハンズオンサービス③

短期集中で英会話力を伸ばす

レアジョブが提供するオンライン×オフラインのブレンディッドサービス



成果や学習プロセスを見える化する等、どうすれば英語が話せるようになるかを引き続き追求し、サービスミッションである「**日本人1,000万人を英語が話せるようにする**」の達成を目指します。

■ 一般個人向け

- ・ 英語レベル別に顧客ターゲット設定、成果の定義、プロダクト開発

■ 企業向け

- ・ 一般個人向けと同様に顧客レベル別のサービス提供
- ・ ビジネスシーンを想定したオフラインセッションの組み合わせによるサービスの開発

■ 学校向け

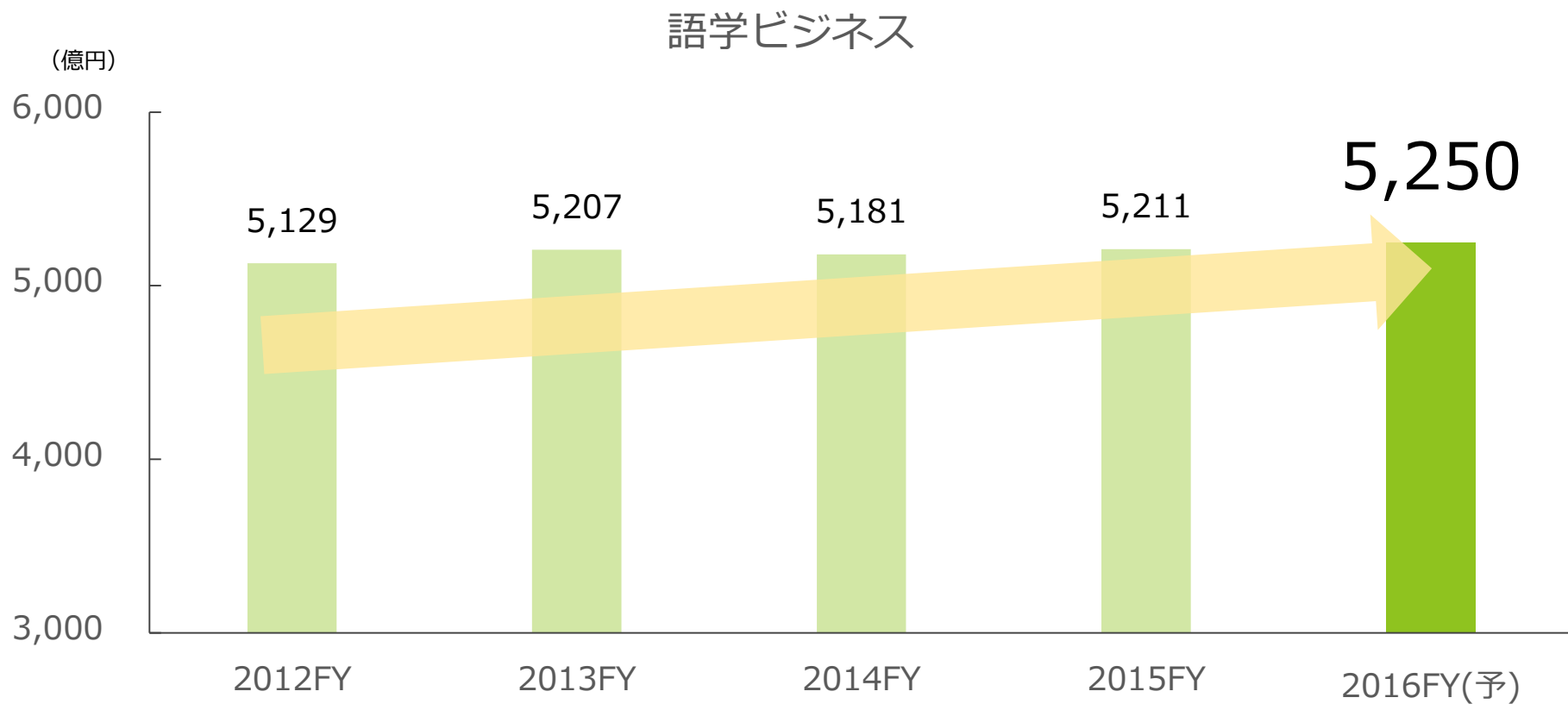
- ・ シェアの拡大および有名校への導入

Appendix

関連市場の動向について

語学ビジネス市場全体

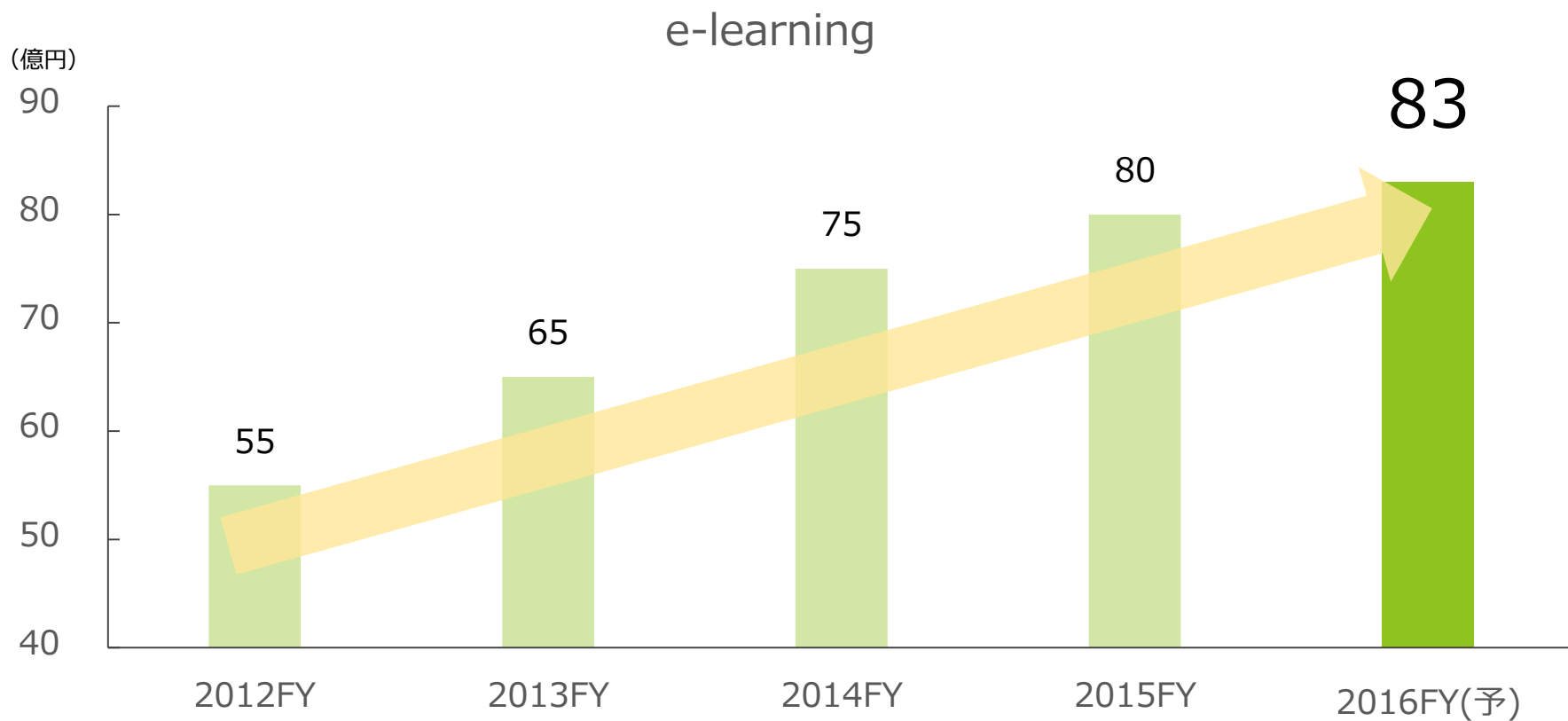
語学ビジネス市場全体では、緩やかながら伸びており、2016年度で約**5,250億円**の市場となっております。



出典：矢野経済研究所「語学ビジネス徹底調査レポート2016」

語学ビジネス市場（eラーニング）

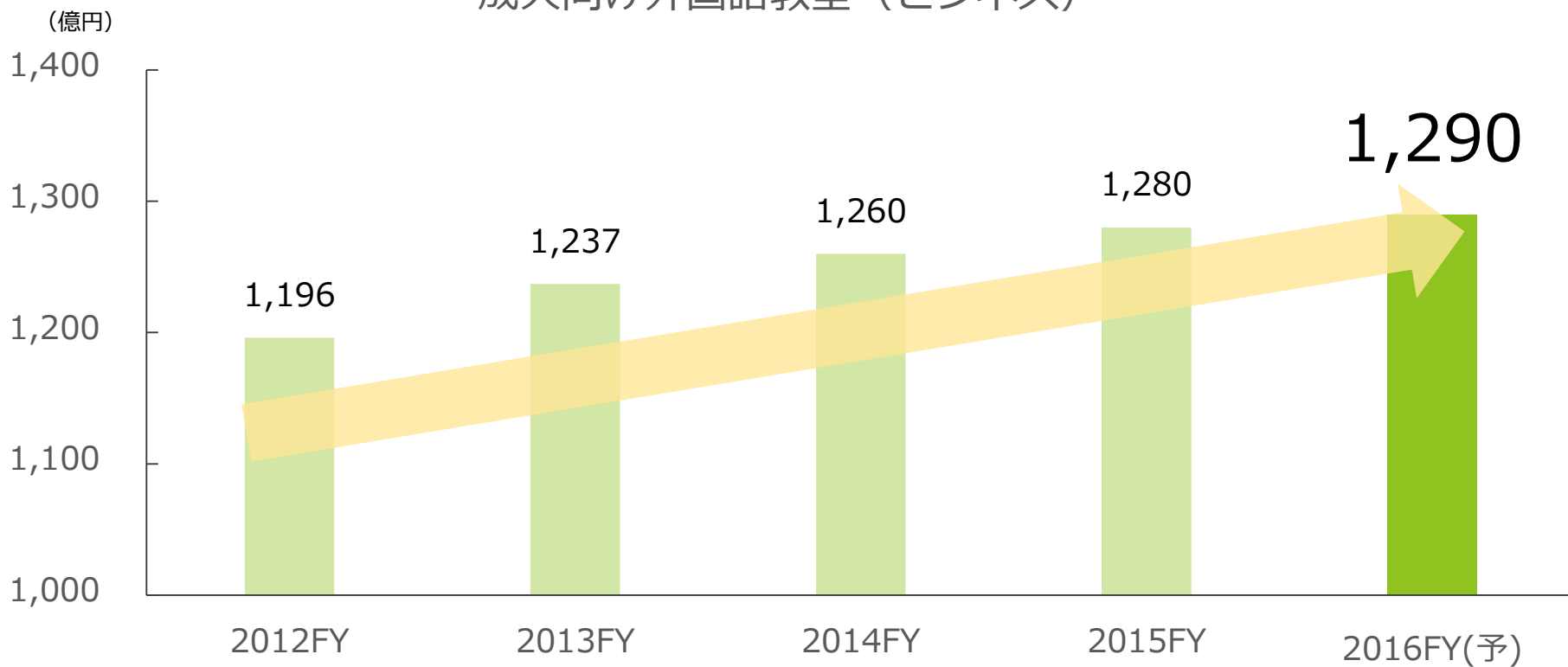
語学ビジネス市場約5,250億円のうち、eラーニングはいまだ約83億円（2016年度）であり、オンライン英会話の拡大余地は大きいとされます。



語学ビジネス市場（成人向けビジネス）

成人向け（ビジネス）市場規模は約**1,290億円（2016年度）**あり、語学ビジネス市場において、成人向け外国語教室市場は堅調に拡大し続けております。レアジョブではビジネスニーズに対応したサービスのリニューアルを行っております。

成人向け外国語教室（ビジネス）

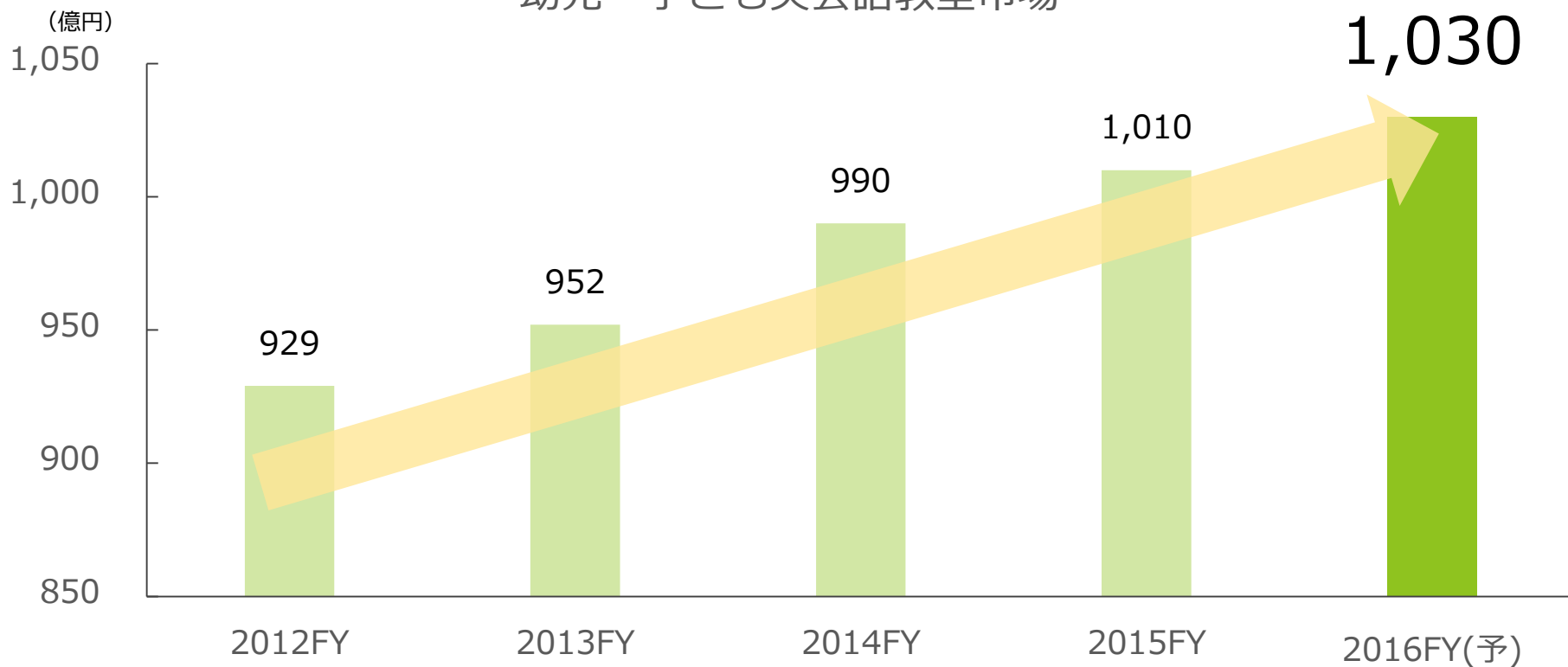


出典：矢野経済研究所「語学ビジネス徹底調査レポート2016」

語学ビジネス市場（幼児・子ども向け英会話）

幼児・子ども向け市場規模は約**1,030億円（2016年度）**であり、子ども英会話教室市場は急速に拡大しております。レアジョブでも、中・高生向けのサービス強化のため海外子会社を設立いたしました。また、(株)リップル・キッズパークの子会社化により、市場ニーズに応じてまいります。

幼児・子ども英会話教室市場



出典：矢野経済研究所「語学ビジネス徹底調査レポート2016」

この資料は投資家の参考に資するため、株式会社レアジョブ（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。

当資料において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

【お問い合わせ先】

株式会社レアジョブ IR担当

TEL : (03) 5468-7401

MAIL : ir@rarejob.co.jp