



平成 29 年 3 月 24 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ア イ ビ ー 化 粧 品
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 白 銀 浩 二
(J A S D A Q ・ コ ー ド 4 9 1 8)
問 合 せ 先 取 締 役 経 理 部 長 兼 経 営 管 理 部 長
役 職 ・ 氏 名 中 山 聖 仁
電 話 0 3 - 6 8 8 0 - 1 2 0 1

上代金額 200 億超受注のお知らせ

当社は、今期（平成 29 年 3 月期）におきまして、上代金額で 200 億円超のご注文を販売会社より頂きましたので、お知らせ致します。

当社は、販売会社とは上代金額で目標を共有化しております。過去に上代金額で 200 億円を超えたことはありませんでしたが、創業 40 周年目で初めて上代売上で 200 億円に到達致しました。

今期は、平成 28 年 9 月に発売しました浸透美活液「レッドパワーセラム」や、平成 29 年 2 月に発売しました新高級スキンケアラインの「ディープパス」「ディープパス QD」「アイビー プレストージ」シリーズが好評を博しました。また、全販売会社が目標達成に一丸となって取組んで頂き、美容教室を中心に昨年を大幅に上回る動員人数を記録しました。

来期におきましては、当期の 2 倍の上代金額 400 億円を目標に、また 5 年後には業界 No.1 の訪問販売化粧品会社を目指して参ります。

上代金額で 200 億円超のご注文を頂いたことを、当社の販売会社等にお知らせするため、投資家の皆様にも同時にお知らせするものであります。

以 上

(注 1) 上代売上は、製品の定価ベースで計算した売上です。会計上の下代売上とは異なります。下代売上は、上代売上に販売会社ごとに掛率を掛けて計算し、売上控除すべきものを差し引いて算出致します。

(注 2) 今回の発表は、当社が発表している開示予想数字を達成したということではありません。今期（平成 29 年 3 月期）の業績につきましては、4 月以降、売上高、利益を計算し、監査手続きを経てから確定致します。