



**株式会社インフォマート**  
**2017年12月期**  
**第1四半期**

**2017年4月28日**

**東証一部 (2492)**



<b>I. インフォマートについて</b>	<b>・・・ P1</b>
<b>II. 2017年12月期 第1四半期</b>	<b>・・・ P5</b>
<b>III. 2016-2018年12月期 中期経営計画</b>	<b>・・・ P12</b>
<b>IV. 株主還元について</b>	<b>・・・ P15</b>

# I . インフォマートについて

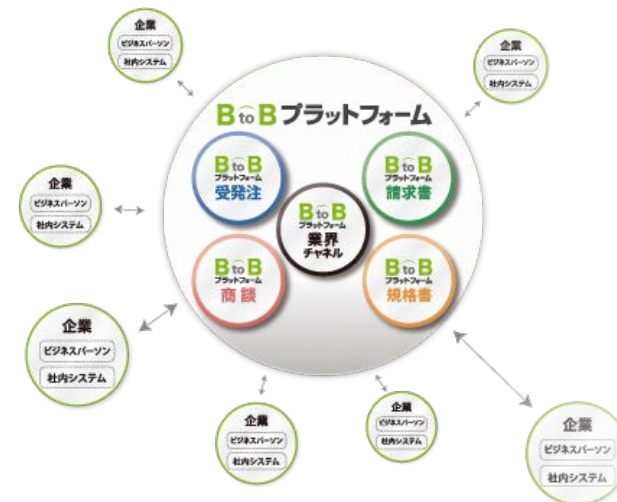
# 会社概要

- 会社名 株式会社インフォマート（東証一部：2492）
- 代表者 代表取締役社長 米多比 昌治
- 本社所在地 東京都港区海岸1-2-3 汐留芝離宮ビルディング13階
- 営業所 西日本営業所（大阪市淀川区西中島）  
カスタマーセンター（福岡市博多区博多駅前）
- 設立 1998年（平成10年）2月13日
- 資本金 32億1,251万円（2017年3月末現在）
- 事業内容 BtoB（電子商取引）プラットフォームの運営
- 連結子会社 株式会社インフォライズ  
株式会社インフォマートインターナショナル
- 従業員数（連結） 444名（正社員349／派遣95）  
（2017年3月末現在）
- URL <https://www.infomart.co.jp/>

## BtoB プラットフォーム

BtoBプラットフォームで、取引関係のある企業と企業を、社内を、ビジネスパーソンを、つないで結び、会社経営、ビジネススタイルを大きく変えるシステムを提供いたします。

そして、業界・国の垣根を越え、世界に広がるグローバルなBtoBインフラを構築します。



▼「BtoBプラットフォーム」が目指す世界を動画でご覧いただけます。  
<http://www.infomart.co.jp/movie/>



## □特徴

- 1.創業から20年 **BtoBプラットフォーム**に特化
- 2.多くの企業が同じ画面で取引先との日常業務に使える**クラウド型**システム
- 3.売上高の95%が月額システム使用料の**ストック型**収益モデル

## □実績

**国内最大級のBtoBプラットフォームを提供**

企業数 (2017年3月末)

134,293社

事業所数 (2017年3月末)

423,615事業所

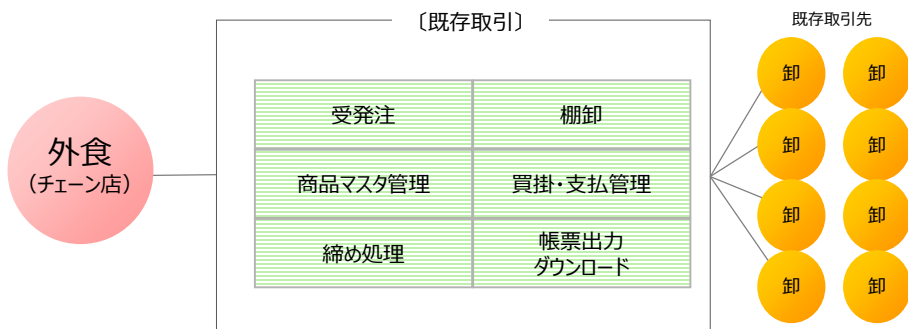
流通金額 (2016年度)

2兆2,942億円

# BtoBプラットフォームの概要

## BtoBプラットフォーム 受発注

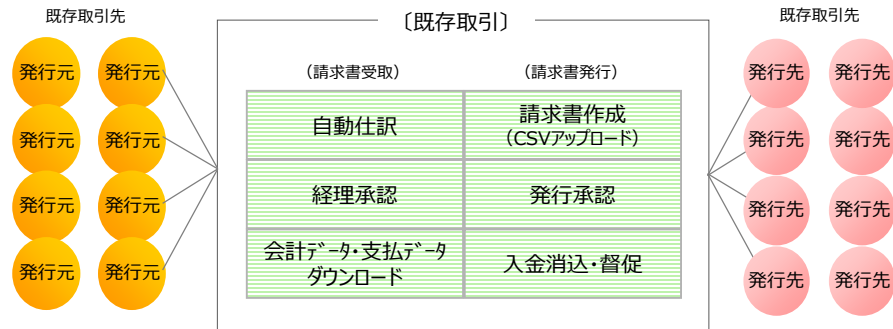
受発注・請求にかかわる各種業務が飛躍的に改善される受発注プラットフォーム



受発注・請求書業務を最適化

## BtoBプラットフォーム 請求書

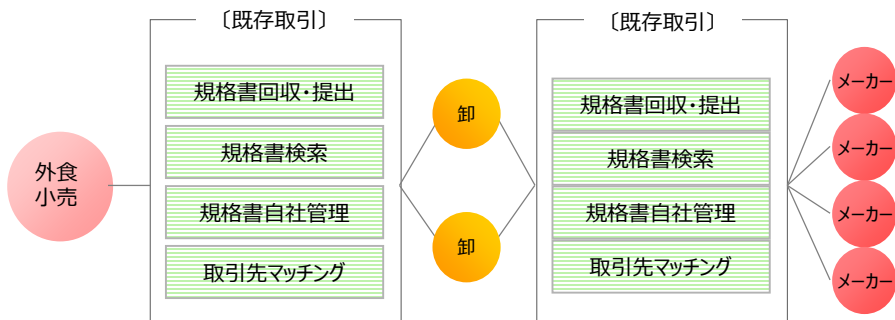
請求書業務のコスト削減・時間短縮・生産性向上を実現する電子請求書プラットフォーム



請求書の受取・発行を電子化

## BtoBプラットフォーム 規格書

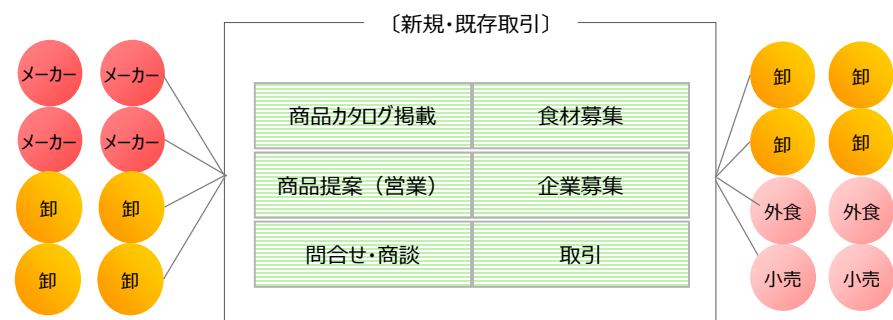
最新の法令や品質管理基準を網羅！フード業界で最も使われている規格書プラットフォーム



フード業界の「食の安全・安心」に貢献

## BtoBプラットフォーム 商談

営業力・購買力・社内組織力を強化する、商談プラットフォーム



営業・購買スキームを大改革

## Ⅱ. 2017年12月期 第1四半期

# BtoBプラットフォーム（利用企業数）

		2016/12期				2017/12期	
		1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	前期末比
受発注	買い手企業数	1,836	1,914	1,979	2,026	2,083	+ 57
	売り手企業数	28,613	29,024	29,527	29,895	30,497	+ 602
規格書	買い手機能 企業数	390	407	431	450	478	+ 28
	卸機能 企業数	490	514	520	537	547	+ 10
	メーカー機能 企業数	6,120	6,165	6,193	6,185	6,201	+ 16
請求書	企業数	55,086	74,198	112,884	124,401	133,671	+ 9,270
	一内 契約企業数（受取側）	863	1,038	1,199	1,325	1,519	+ 194
	（発行側）	313	370	452	491	553	+ 62
	（合 計）	1,176	1,408	1,651	1,816	2,072	+ 256
商談	買い手企業数	6,837	6,879	6,872	6,855	6,857	+ 2
	売り手企業数	1,838	1,821	1,752	1,712	1,676	-36
BtoB プラット フォーム	企業数（注1）	67,148	79,507	113,858	125,050	134,293	+ 9,243
	事業所数（注2）	329,609	351,019	386,388	404,557	423,615	+ 19,058

（注1） 無料利用を含む社数

（注2） 事業所数： 本社・支店・営業所・店舗

（注3） 表示数値： 各四半期末の数値



# 2017/12期 第1四半期 (前年同期比)

(単位: 百万円 / %: 前年同期比増減率)

	2016/12期(実績)										2017/12期(実績)	
	1Q		2Q		3Q		4Q		通期合計		1Q	
受発注	881	16.3%	918	10.2%	948	9.9%	981	8.7%	3,730	11.1%	964	9.5%
規格書	269	25.6%	290	20.9%	295	19.1%	302	17.9%	1,157	20.7%	310	15.1%
ES	291	-7.2%	296	-4.5%	308	3.2%	315	5.7%	1,211	-0.8%	304	4.4%
その他	34	2.2%	18	-37.9%	18	-43.4%	23	-39.1%	95	-29.5%	18	-45.9%
【売上高】	1,467	12.0%	1,514	7.9%	1,561	9.0%	1,611	8.5%	6,154	9.3%	1,587	8.2%
受発注	210	16.6%	214	-1.3%	223	15.0%	227	7.3%	876	8.9%	260	24.0%
規格書	55	43.4%	61	4.9%	64	36.7%	68	34.6%	249	28.0%	87	57.2%
ES	156	67.4%	167	28.3%	166	30.6%	179	22.5%	669	34.5%	164	5.2%
その他	16	4.6%	12	-8.8%	12	-18.0%	14	-19.0%	55	-10.5%	10	-35.6%
【売上原価】	431	34.0%	445	8.0%	458	21.8%	479	14.6%	1,814	18.7%	514	19.2%
受発注	670	16.2%	703	14.3%	724	8.4%	754	9.1%	2,853	11.8%	703	4.9%
規格書	213	21.7%	229	26.0%	231	15.0%	234	13.8%	908	18.8%	222	4.1%
ES	134	-38.8%	128	-28.4%	142	-17.1%	135	-10.6%	541	-25.1%	139	3.3%
その他	17	0.0%	6	-61.2%	6	-65.0%	8	-57.0%	39	-45.9%	7	-55.7%
【売上総利益】	1,035	4.8%	1,068	7.8%	1,103	4.4%	1,132	6.1%	4,340	5.8%	1,073	3.6%
受発注	225	15.6%	223	5.9%	235	15.8%	186	-10.8%	870	6.4%	239	6.4%
規格書	136	36.7%	141	29.3%	169	47.3%	154	37.7%	601	37.9%	79	-42.0%
ES	181	12.9%	188	10.2%	227	30.8%	236	44.1%	833	24.5%	217	19.7%
その他	21	-6.2%	17	-25.5%	19	-12.1%	20	-3.9%	78	-12.1%	20	-1.6%
【販管費】	563	18.1%	571	11.1%	650	27.0%	597	18.3%	2,383	18.6%	556	-1.1%
受発注	445	16.5%	480	18.7%	489	5.2%	568	17.7%	1,983	14.3%	463	4.1%
規格書	77	2.1%	87	21.1%	62	-28.0%	79	-14.8%	307	-6.5%	143	85.2%
ES	-46	-	-60	-	-85	-	-100	-	-292	-	-77	-
その他	-3	-	-10	-	-13	-	-12	-	-39	-	-12	-
【営業利益】	472	-7.5%	496	4.3%	452	-16.8%	534	-4.9%	1,956	-6.6%	516	9.2%
【経常利益】	456	-10.7%	476	-0.7%	449	-16.6%	564	10.6%	1,947	-4.6%	507	11.2%
【親会社株主に帰属する当期純利益】	294	-4.1%	305	0.0%	289	-15.1%	315	-11.0%	1,205	-7.9%	341	15.6%

売上高営業利益率	32.2%	32.8%	29.0%	33.2%	31.8%	32.5%
売上高経常利益率	31.1%	31.5%	28.8%	35.0%	31.6%	32.0%

## □売上高

〔受発注事業〕

外食チェーン・ホテル・商業施設等の買い手稼働件数が増加し、買い手・売り手からのシステム使用料が増加しました。

〔規格書事業〕

買い手・卸・メーカー各機能の企業数が増加し、システム使用料が増加しました。

〔ES事業〕

請求書の受取側・発行側契約企業数が、フード業界及び他業界で増加し、システム使用料、セットアップ費用が増加しました。

## □売上原価

各プラットフォームの開発投資の増加により、ソフトウェア償却費が増加しました。

## □販管費

販促費（前年同期ではテレビCMを実施）等が減少しました。

## □経常利益

「受発注・規格書事業」の営業利益の増加により増益となりました。

# 2017/12期 第1四半期 (計画比)

(単位:百万円 / %:前期比増減率)

	2017/12期								
	1Q			2Q	3Q	4Q	通期合計		前期比
	計画	実績	差異	計画	計画	計画	計画	計画	
受発注	947	964	17	1,066	1,294	1,522	4,829	29.5%	
規格書	316	310	-6	339	353	368	1,376	18.9%	
ES	300	304	4	360	404	472	1,535	26.7%	
その他	23	18	-5	69	50	54	197	107.4%	
<b>【売上高】</b>	<b>1,577</b>	<b>1,587</b>	<b>10</b>	<b>1,825</b>	<b>2,092</b>	<b>2,405</b>	<b>7,900</b>	<b>28.4%</b>	
受発注	301	260	-41	323	327	328	1,279	46.0%	
規格書	81	87	6	89	95	97	362	45.2%	
ES	151	164	13	168	175	185	678	1.4%	
その他	17	10	-7	19	22	25	83	50.9%	
<b>【売上原価】</b>	<b>543</b>	<b>514</b>	<b>-29</b>	<b>592</b>	<b>613</b>	<b>628</b>	<b>2,377</b>	<b>31.0%</b>	
受発注	646	703	57	743	967	1,194	3,550	24.4%	
規格書	236	222	-14	250	259	270	1,015	11.8%	
ES	149	139	-10	192	228	287	857	58.4%	
その他	6	7	1	50	28	29	114	192.3%	
<b>【売上総利益】</b>	<b>1,034</b>	<b>1,073</b>	<b>39</b>	<b>1,233</b>	<b>1,479</b>	<b>1,777</b>	<b>5,524</b>	<b>27.3%</b>	
受発注	305	239	-66	322	344	387	1,358	56.1%	
規格書	107	79	-28	106	99	97	409	-31.9%	
ES	269	217	-52	263	251	282	1,065	27.9%	
その他	22	20	-2	24	23	26	96	23.1%	
<b>【販管費】</b>	<b>702</b>	<b>556</b>	<b>-146</b>	<b>713</b>	<b>715</b>	<b>789</b>	<b>2,920</b>	<b>22.5%</b>	
受発注	341	463	122	422	623	807	2,192	10.6%	
規格書	129	143	14	144	160	173	606	97.3%	
ES	-120	-77	43	-71	-23	5	-209	-	
その他	-16	-12	4	26	5	3	18	-	
<b>【営業利益】</b>	<b>333</b>	<b>516</b>	<b>183</b>	<b>520</b>	<b>764</b>	<b>986</b>	<b>2,603</b>	<b>33.1%</b>	
<b>【経常利益】</b>	<b>332</b>	<b>507</b>	<b>175</b>	<b>519</b>	<b>763</b>	<b>986</b>	<b>2,600</b>	<b>33.5%</b>	
【親会社株主に帰属する当期純利益】	213	341	128	349	505	655	1,722	42.9%	

売上高営業利益率	21.1%	32.5%	11.4%	28.5%	36.5%	41.0%	33.0%
売上高経常利益率	21.0%	32.0%	11.0%	28.4%	36.5%	41.0%	32.9%

## □売上高

〔受発注事業〕

買い手の新規契約、稼働が順調に進み、買い手・売り手からの収入が計画を上回りました。

〔規格書事業〕

買い手機能の新規契約の期ズレにより計画を若干下回りました。

〔ES事業〕

請求書の新規契約が順調に進み、計画通りのスタートとなりました。

## □売上原価

ソフトウェア償却費、データセンター費の発生が計画内に収まりました。

## □販管費

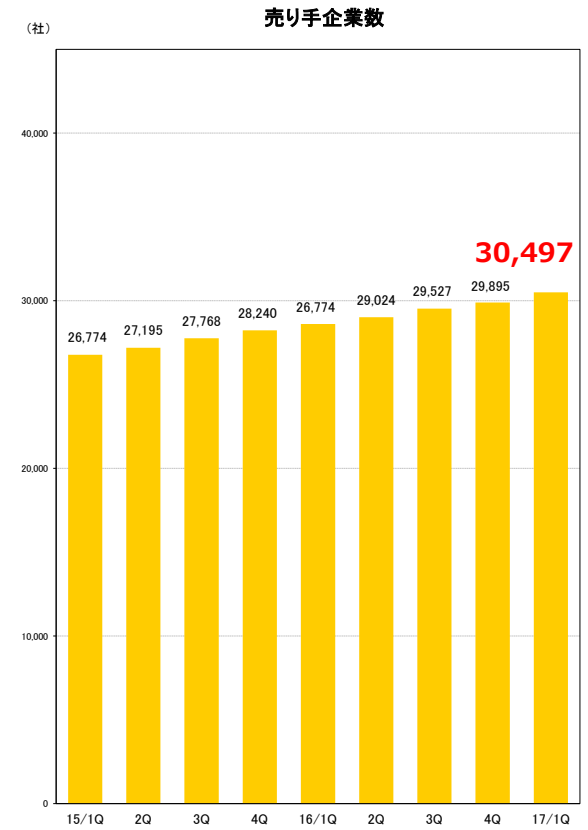
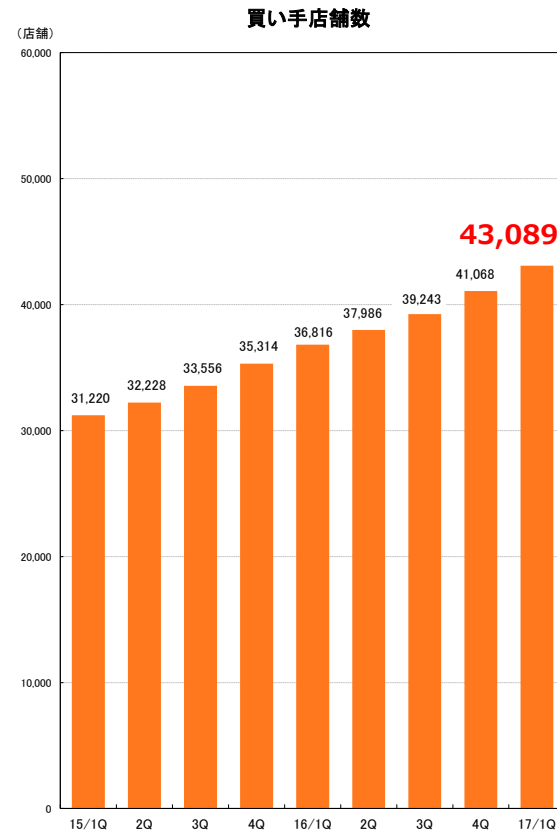
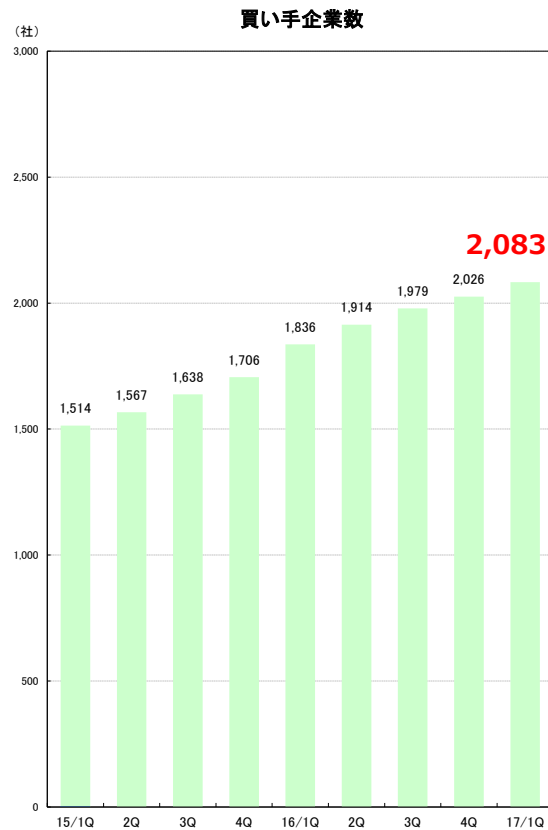
人件費(保守的に計画)、販促費・支払手数料(2Qに期ズレ)等が差異となりました。

## □経常利益

売上原価、販管費の未発生により計画を上回りました。

# 受発注事業（BtoBプラットフォーム 受発注）

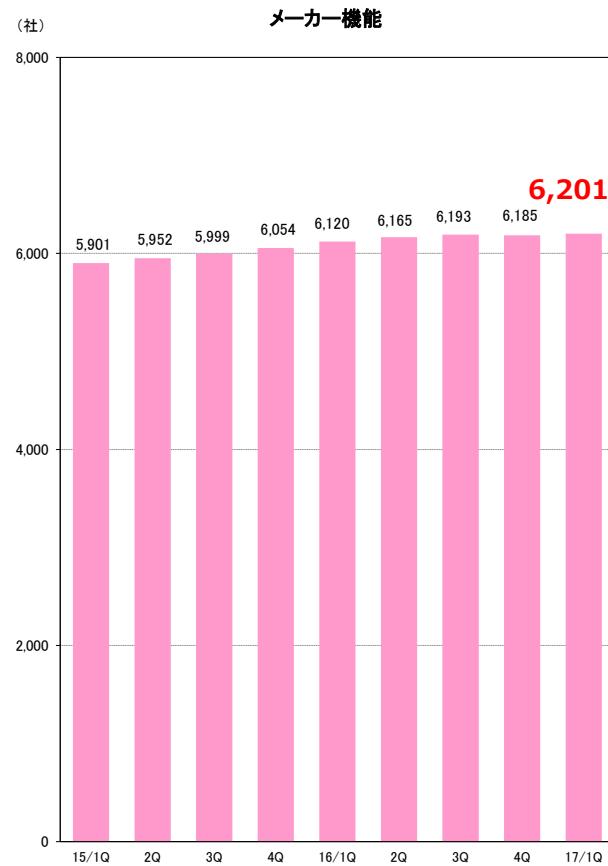
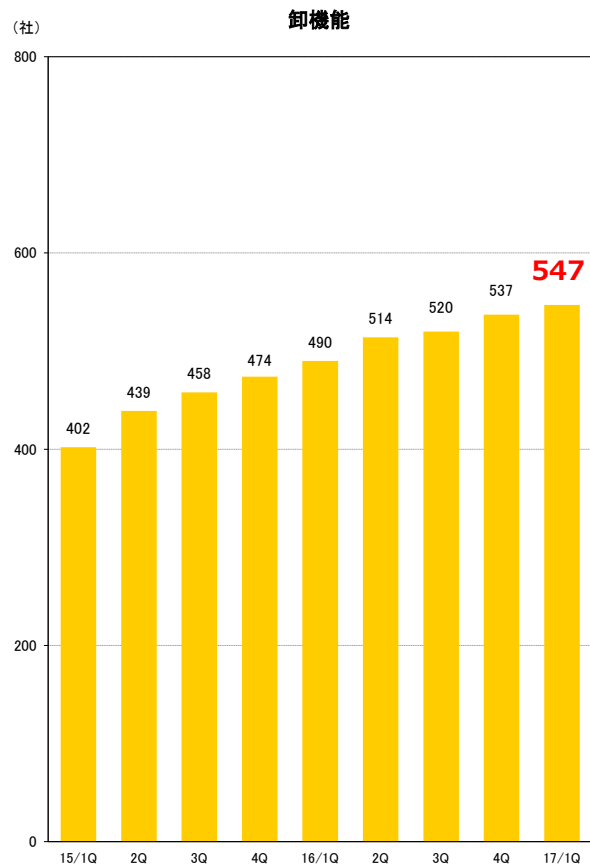
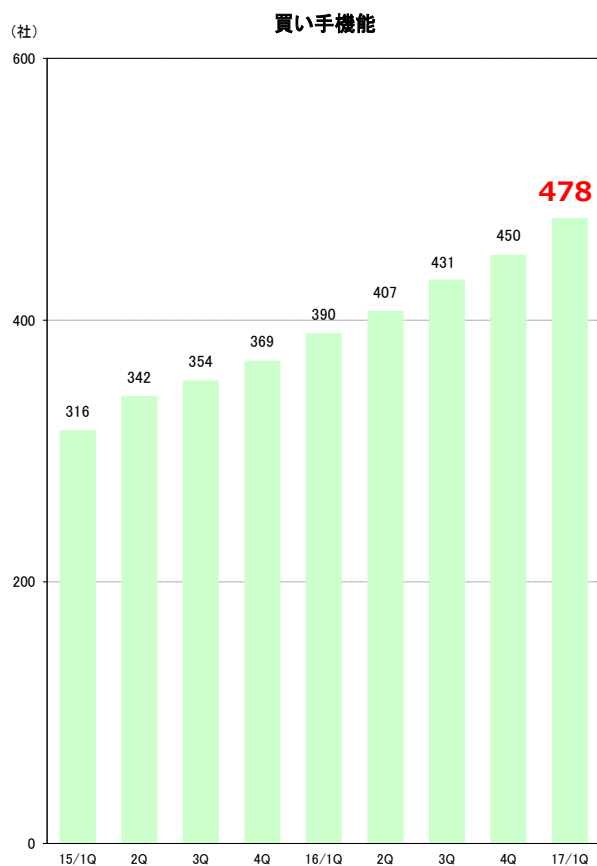
- ・ 受発注（外食チェーン、ホテル、商業施設等と卸会社間）の買い手新規稼働が順調。
- ・ アライアンスパートナー（既存売り手企業・提携システム会社等）からの紹介案件も継続的に発生。
- ・ システム連携強化（現在、88社 107ソリューションと連携）により顧客利便性が向上。
- ・ 受発注の新システム（卸会社と食品メーカー間）は5月稼働に向け新規契約の獲得を推進。



※グラフの社数・店舗数は、各四半期末の数値です。

# 規格書事業（BtoBプラットフォーム 規格書）

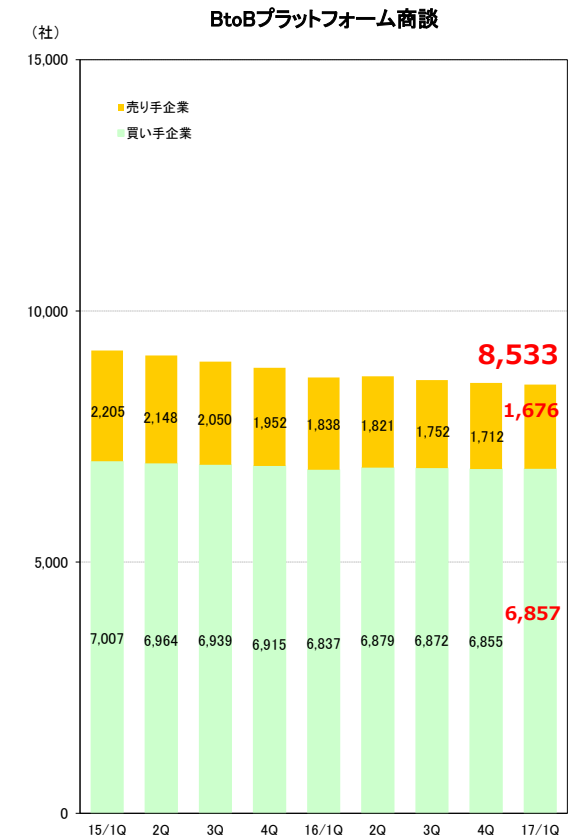
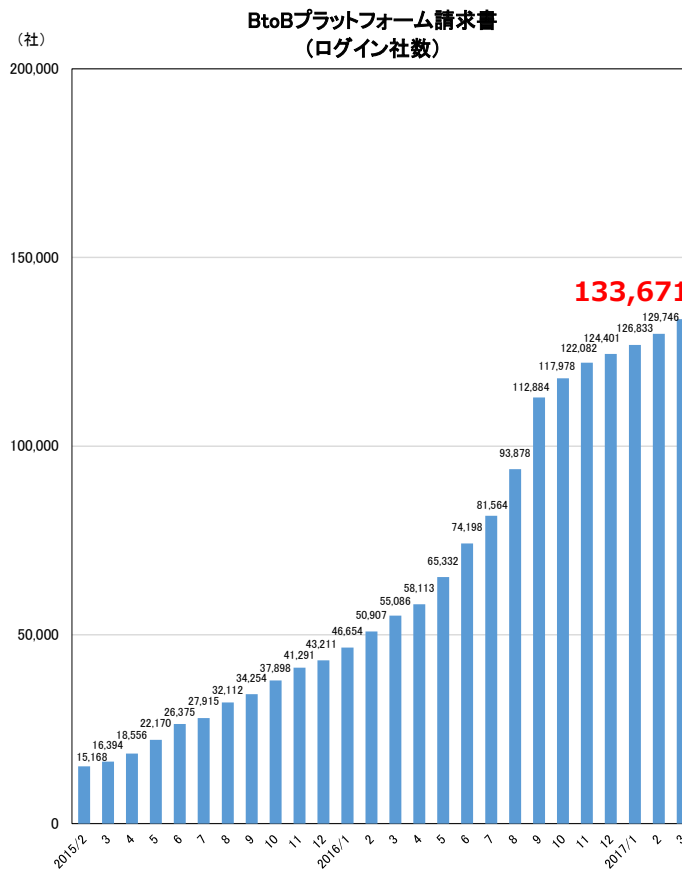
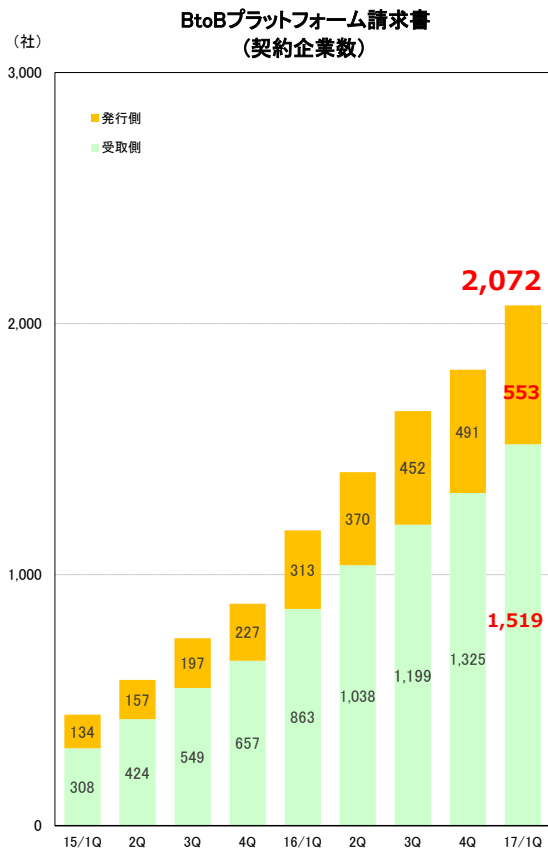
- ・ 食の安心・安全、アレルギー対応の意識の高まりから、各機能の企業数が増加。
- ・ 大手外食チェーン、ホテルチェーンの買い手機能の利用が進む。
- ・ 食品メーカーにおける自社の商品情報管理システムとしての活用が進む。



※グラフの社数は、各四半期末の数値です。

# ES事業 (BtoBプラットフォーム 請求書・商談)

- ・ 請求書電子化の強いニーズを背景に、ログイン社数が13万社達成。
- ・ 請求書の新規契約企業数は、フード業界以外にも医薬品卸売、アミューズメント業など他業界で順調に増加。
- ・ 請求書のシステム開発を強化。公共料金の請求明細を自動取得できる機能を追加。



※上記社数は各モデルの契約社でID・PWを発行した社数です。

※グラフの社数・店舗数は、各四半期末の数値です。

## Ⅲ. 2016-2018年12月期 中期経営計画

( 2017年12月期は、当中計の2年目になります。 )

テーマ		2016年度	2018年度まで
<p><b>フード業界の徹底的なシェア拡大</b></p> <p>－「BtoBプラットフォーム 受発注」の利用拡大</p>	<p>利用企業数</p> <p>システム取引高 (外食シェア)</p>	<p>4万社</p> <p>1.3兆円 (18%)</p>	<p><b>5万社</b></p> <p><b>2兆円</b> (30%)</p>
<p><b>電子請求プラットフォームのデファクト化</b></p> <p>－「BtoBプラットフォーム 請求書」の全業界展開</p>	<p>利用企業数</p> <p>システム取引高</p>	<p>12万4千社</p> <p>9,095億円</p>	<p><b>100万社</b></p> <p><b>3兆円</b></p>
<p><b>BtoB電子商取引プラットフォームの構築</b></p> <p>－前期の調達資金をシステム開発へ重点投資</p>	<p>システム コンセプト</p>	<p>ASPシステムから BtoBプラットフォームへ変更</p>	<p><b>全業界対応 BtoB プラットフォーム</b></p>

# 2016-2018/12期 (中期利益計画)

※2017年2月14日公表数値

(単位:百万円 / %:前期比増減率)

	2016/12期		2017/12期		2018/12期	
	実績	前期比	計画	前期比	計画	前期比
受発注	3,730	11.1%	4,829	29.5%	5,637	16.7%
規格書	1,157	20.7%	1,376	18.9%	1,544	12.2%
ES	1,211	-0.8%	1,535	26.7%	2,085	35.9%
その他	95	-29.5%	197	107.4%	273	38.6%
<b>【売上高】</b>	<b>6,154</b>	<b>9.3%</b>	<b>7,900</b>	<b>28.4%</b>	<b>9,500</b>	<b>20.3%</b>
受発注	876	8.9%	1,279	46.0%	1,423	11.3%
規格書	249	28.0%	362	45.2%	406	12.2%
ES	669	34.5%	678	1.4%	755	11.3%
その他	55	-10.5%	83	50.9%	71	-14.5%
<b>【売上原価】</b>	<b>1,814</b>	<b>18.7%</b>	<b>2,377</b>	<b>31.0%</b>	<b>2,628</b>	<b>10.6%</b>
受発注	2,853	11.8%	3,550	24.4%	4,213	18.7%
規格書	908	18.8%	1,015	11.8%	1,138	12.1%
ES	541	-25.1%	857	58.4%	1,330	55.3%
その他	39	-45.9%	114	192.3%	202	77.2%
<b>【売上総利益】</b>	<b>4,340</b>	<b>5.8%</b>	<b>5,524</b>	<b>27.3%</b>	<b>6,872</b>	<b>24.4%</b>
受発注	870	6.4%	1,358	56.1%	1,578	16.2%
規格書	601	37.9%	409	-31.9%	452	10.3%
ES	833	24.5%	1,065	27.9%	1,142	7.2%
その他	78	-12.1%	96	23.1%	106	10.4%
<b>【販管費】</b>	<b>2,383</b>	<b>18.6%</b>	<b>2,920</b>	<b>22.5%</b>	<b>3,269</b>	<b>12.0%</b>
受発注	1,983	14.3%	2,192	10.6%	2,636	20.2%
規格書	307	-6.5%	606	97.3%	686	13.3%
ES	-292	-	-209	-	188	-
その他	-39	-	18	-	96	433.3%
<b>【営業利益】</b>	<b>1,956</b>	<b>-6.6%</b>	<b>2,603</b>	<b>33.1%</b>	<b>3,603</b>	<b>38.4%</b>
<b>【経常利益】</b>	<b>1,947</b>	<b>-4.6%</b>	<b>2,600</b>	<b>33.5%</b>	<b>3,600</b>	<b>38.5%</b>
<b>【親会社株主に帰属する当期純利益】</b>	<b>1,205</b>	<b>-7.9%</b>	<b>1,722</b>	<b>42.9%</b>	<b>2,423</b>	<b>40.7%</b>

売上高営業利益率	31.8%	33.0%	37.9%
売上高経常利益率	31.6%	32.9%	37.9%

## □売上高

〔受発注、規格書事業〕

「受発注」と「規格書」をパッケージにした「食の安心・安全 受発注」を既存及び新規企業に提供し、フード業界のシェア拡大を加速させます。

〔ES事業〕

様々な業界で「請求書」の受取・発行契約企業の取引先招待を加速させ、請求書の電子化を拡大することで再び事業が成長します。

## □売上原価

各プラットフォームのバージョンアップ、全業界向けサービスのシステム開発強化により、ソフトウェア償却費が増加します。

## □販管費

事業成長に必要な人員増による人件費、新規顧客獲得の販促費が増加します。

## □経常利益

売上高の増加が開発投資や人員増によるコスト増を吸収し、堅調に利益が増加します。

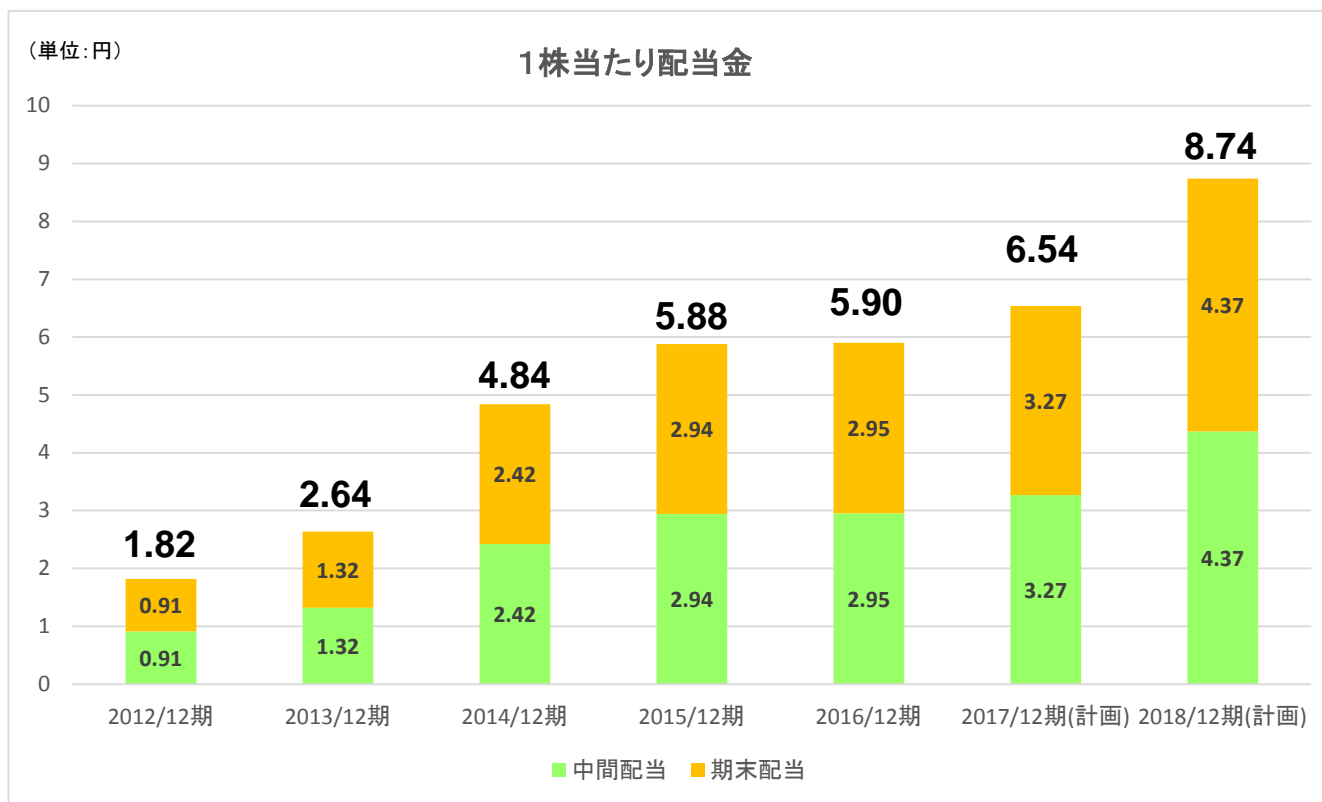
※2017・2018/12期計画の売上高合計、営業利益合計、経常利益及び当期純利益は、昨年公表の中計から変更はありません。



## IV. 株主還元について

# 株主様への利益還元

当社は、株主の皆様への配当金が最も重要な還元と考え、経営成績の向上及び財務体質の強化を図りつつ、「インフォマートの個別業績に基づく基本配当性向 50%」を配当の基本方針としております。



※2016/12期期末配当金は、2017年3月24日開催予定の第19期定時株主総会で決議されました。(効力発生日 2017年3月27日)

※2013年1月1日付で株式1株につき200株の株式分割、2013年7月1日付で株式1株につき2株の株式分割、  
2014年1月1日付で株式1株につき2株の株式分割、2015年1月1日付で株式1株につき2株の株式分割、  
2017年1月1日付で株式1株につき2株の株式分割を行っております。

グラフ中の配当金は当該株式分割が行われたと仮定して算定しております。

# ※ 補足資料 (サービス別 料金体系)

2017年4月28日現在

事業区分	サービス名	料金 (金額: 税別)		
受発注事業	BtoBプラットフォーム 受発注	<u>&lt;買い手企業&gt;</u> 《月額システム使用料》 ・本部 : 18,000円 ・店舗 : 1,300円 《セットアップ費用》 300,000円～ (店舗数に応じて)		<u>&lt;売り手企業&gt;</u> 《月額システム使用料》 (定額制・従量制を選択) ・定額制 : 30,000円 ・従量制 : 月間取引金額の1.2% (10万未満無料) ・ID追加 : 800円
	食の安心・安全 受発注	<u>&lt;買い手企業&gt;</u> 《月額システム使用料》 50,000円 《セットアップ費用》 350,000円～	<u>&lt;卸受発注機能&gt;</u> 《月額システム使用料》 50,000円 《セットアップ費用》 350,000円～	<u>&lt;卸受発注売り手機能&gt;</u> 《月額システム使用料》 ・定額制 : 100,000円 ・従量制 : 月間取引金額の1.2% 《セットアップ費用》 200,000円～
規格書事業	BtoBプラットフォーム 規格書	<u>&lt;買い手機能&gt;</u> 《月額システム使用料》 50,000円 《セットアップ費用》 300,000円～	<u>&lt;卸機能&gt;</u> 《月額システム使用料》 35,000円 《セットアップ費用》 50,000円～	<u>&lt;メーカー機能&gt;</u> 《月額システム使用料》 ・定額制 : 35,000円 or 50,000円 ・従量制 : 3,000円 ～ 20,000円
ES事業	BtoBプラットフォーム 請求書	<u>&lt;受取側&gt;</u> 《月額システム使用料》 月間請求書受取社数 ・50社まで…………… 5,000円 ・51～2,000社…………… 10,000円～100,000円 《セットアップ費用》 50,000円～	<u>&lt;発行側&gt;</u> 《月額システム使用料》 [固定料金] 5,000円 + [従量料金] 月間請求書発行通数 ・100通までは固定料金に含む ・101～1,000件通…40円 / 1通 ・1,001通～…………… 30円 / 1通 《セットアップ費用》 150,000円～	
	BtoBプラットフォーム 商談	<u>&lt;買い手企業 &gt;</u> 《月額システム使用料》 [固定料金] 5,000円	<u>&lt;売り手企業&gt;</u> 《月額システム使用料》 [固定料金] 25,000円 [従量料金] 月間受注金額 ・1円～1,000万円まで…………… 1.2% ・1,000万円超～1億円… 0.5% ・1億円超…………… 0.1% 《決済代行システム》取引金額の5% 《アウトレットMart》取引金額の10%	



**2020年までに**

**あらゆる業界にB to Bプラットフォームを提供し、**

**グローバルなB to B インフラ企業を目指します。**

当資料に記載された内容は、2017年4月28日現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢及び当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により予告なしに変更される可能性があります。

投資に際しての最終的な判断は、お客様自身がなされるよう、お願いいたします。

本資料は株式会社インフォーマートによって作成されたものです。