

**2017年3月期  
通期業績予想の修正に関する  
補足説明資料**

**株式会社ソケット**

(証券コード3634)

<http://www.sockets.co.jp/>

2017/5/1

## 1. 修正業績予想の概要

## 2. 2018年3月期（計画値）について

# 1. 修正業績予想の概要 ～修正サマリー

**売上**：事業構造の変化による開発売上主体からライセンス売上主体へのシフト

**営業利益**：データライセンス事業の立ち上がりによる収益力の向上

**当期純利益**：4期ぶり黒字化による税効果会計の適用

(単位：百万円)

2017年3月期	前回発表 業績予想 (2016/5/8)	今回修正 業績予想	増減	2016年 3月期実績 (ご参考)
売上	2,000	1,709	▲291	1,756
営業利益	25	41	16	△62
経常利益	20	38	18	△67
当期純利益	20	71	51	△91

# 1. 修正業績予想の概要 ～主な計画差異について

## 売上

事業環境の変化および事業構造の改革により期初予想を下回る

①通信会社を中心とした大型開発案件需要削減による影響	②コンテンツ事業売却による影響	合計
△180百万円	△50百万円	△230百万円

## 営業利益

データライセンス関連事業成長による収益性の向上により期初予想を上回る

### 当期中の主な新たなデータライセンス提供

ヤフー株式会社、アスミック・エース株式会社、楽天株式会社、LINE MUSIC株式会社

期初業績予想	着地見込み
25百万円	41百万円 <sup>※1</sup>

## 当期利益

4期ぶり黒字による税効果会計適用による増加により期初予想を上回る

期初業績予想 20百万円 ⇒ 当期純利益 71百万円

2016年3月期法人税等	着地見込み法人税等
2百万円	△37百万円 <sup>※2</sup>

※1. 2監査前見込値

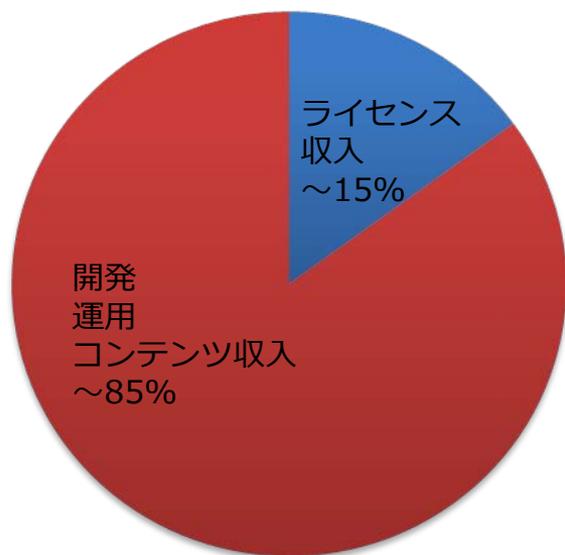
# 1. 修正業績予想の概要

～データ・ライセンス関連事業へのシフトが加速

## 売上構成内容が大きく変化

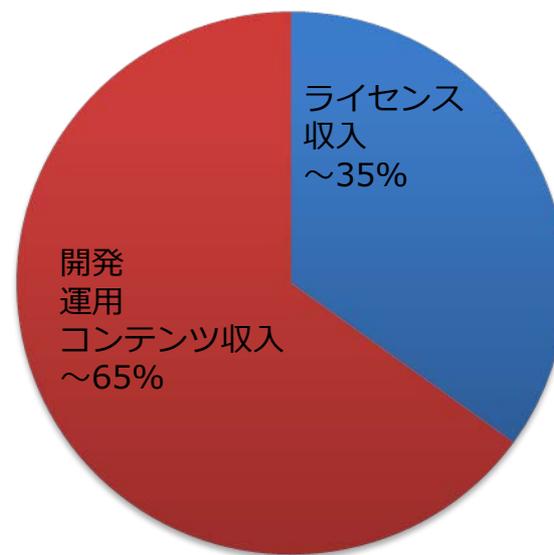
## データサービス・オリエンテッド企業への転換進む

2015年3月時点の売上構成概要



売上1,801百万円  
粗利率9%

2017年3月時点の売上構成概要



売上1,709百万円  
粗利率32%※

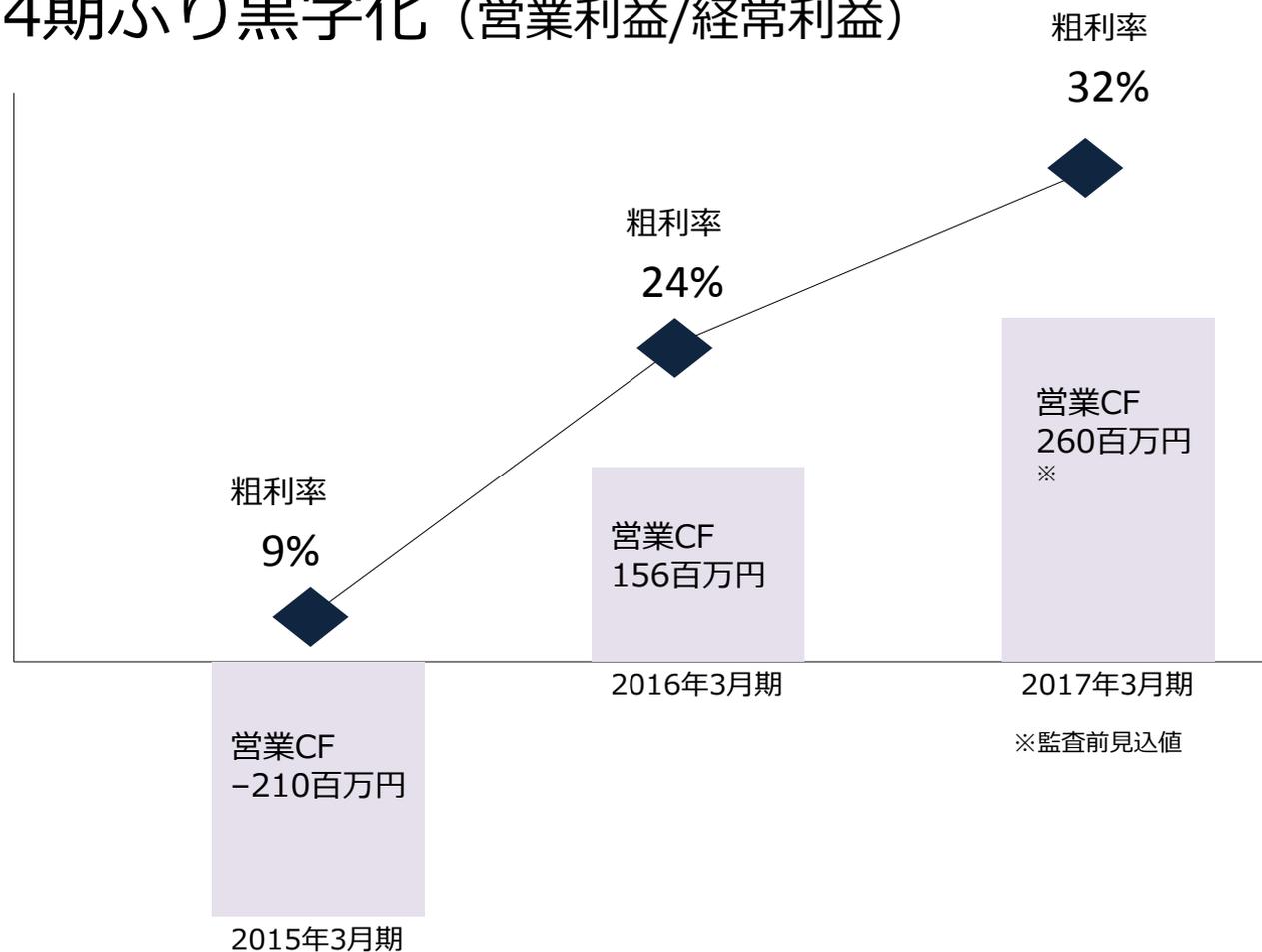
※監査前見込値

# 1. 修正業績予想の概要 ～収益力の向上

データライセンス事業成長による粗利率向上（9%→24%→32%）

営業キャッシュフロー増加（前期比104百万円増加し営業CF260百万円※）

➡ 4期ぶり黒字化（営業利益/経常利益）



# 1. 2017年3月期について ～4期ぶり黒字化について

データベース投資の過大  
大型赤字開発プロジェクトの発生

などを要因とした赤字から事業構造の改革および社会におけるデータ利活用  
積極化の流れにより収益成長が進む

## 営業利益の推移



## 1. 業績予想修正の概要

## 2. 2018年3月期（計画値）について

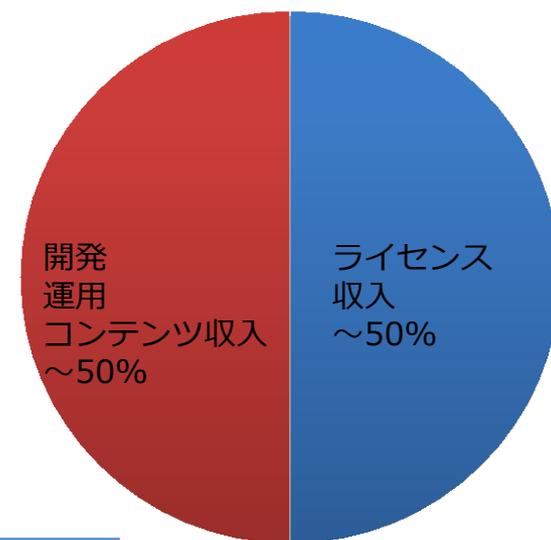
## 2. 2018年3月期(計画値)について

売上、利益とも微増

売上構造は大きく変化し、完全にデータサービス・ライセンスが主力事業へ  
粗利率/額上昇において研究開発およびデータ開発を前期に比べより積極投資へ

(単位：百万円)

	2018年3月期 業績予想案 (計画値)	2017年3月期 業績見込 <sup>※1</sup>
売上	1,750	1,709
営業利益	45	41
経常利益	40	38
当期純利益	38	71



粗利率

17年3月期  
32%<sup>※2</sup>



18年3月期  
34%超へ

粗利率/額の上昇分をR&D/データ投資へ  
計画営業利益の3倍程度を投資実行予定

【注意事項】

現時点での見込による業績予想案であり、正式な予想は平成29年5月15日公表予定の決算短信に記載予定です

※1.※2監査前見込値

## 2. 2018年3月期（計画値）について ～データベース関連サービスの成長進む

現在データサービス提供先（当社HPにて紹介）

取引先企業名	サービス名称	形態
	カテゴリナビ「本・コミック」	
	Music Store powered by	
	LISMO 楽曲検索	
	待ちうた	
	LISMO WAVE	
	ビデオパス	
	アニメパス	
	ビデオラッシュ	
	映像まとめて検索	
	作品情報API	
	楽 <sup>R</sup> 天 ブックス	

### 当社データ利活用 用途の広がり

検索  
レコメンド  
パーソナライズ



調達支援  
クリエイティブ支援  
ヒット予測  
商品開発  
マーケティング支援

### 当社データ利活用 デバイスの広がり

スマートフォン  
パソコン



音声対話型スピーカー  
自動車  
スマート家電  
などIoT

### 当社データ利活用 ライセンス提供業種の広がり

通信業界  
エンターテイメント業界



流通業界  
広告業界  
メーカー関連業界  
金融業界  
旅行業界

## 2. 2018年3月期（計画値）について

～今後の拡大シナリオ ①提供先拡大→②用途拡大→③プラットフォーム化

感性  
データ  
ベース

### 2 バリュースービス

レコメンド  
パーソライズ

マーケティング

分析

クリエイティブ  
支援

予測

プロモーション  
支援

### 3 感性AIプラットフォーム

感性AI  
プラットフォーム  
サービス

1

データサービス  
(デファクト化)

音楽業界

映像業界

メディア企業

メーカー

流通サービス

EC企業

広告業界

通信業界

履歴

現在の展開

2018年3月期  
以降の展開

## 2. 2018年3月期（計画値）について ～シナリオ実現に向けたR&D投資およびデータベース 開発について

# R&D

### 主な投資対象

感情分析  
自然言語対話

2017年3月期は営業利益のおよそ3倍のR&D費用投下※  
2018年3月期、同規模以上の投資を計画

# データベース

### 主な開発対象

音楽  
映像  
書籍  
一般商材  
イベント  
施設

等の感性データ化

2018年3月期は、2017年3月期に比べ  
およそ1.25倍のデータ開発実施を計画

## 2. 2018年3月期（計画値）について

データベース・サービスの成長を加速し、粗利率はさらなる向上を図る  
そのうえで積極的なR & D・データベース開発投資を実行

データ/関連技術の利活用  
による既存顧客価値最大化

データサービス・ライセンス  
用途/提供先拡大

積極的なR & D/D B投資にて  
プロパティ最大化

データベース・  
サービス  
オリエンテッド  
のライセンス  
サービス中心の  
会社へ

**本資料における予想数値は、発表日現在において当社が入手可能な情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づき作成したものであり、実際の業績等は、今後の様々な要因により予想数値と異なる場合があります。**

### 【お問い合わせ先】

株式会社ソケット

〒151-0051 東京都渋谷区千駄ヶ谷四丁目23番5号

担当：コーポレート本部 小田嶋

Tel : 03-5785-5518 Fax : 03-5785-5517

E-mail : [ir@sockets.co.jp](mailto:ir@sockets.co.jp)