



人をつなぐ、価値をつなぐ

2018年3月期 第1四半期

# 決算説明資料

**コネクシオ株式会社**

(東証第1部 証券コード：9422)

当社が開示する情報の中には、「将来の見通しに関する記述」が含まれていることがありますが、これらは現在において入手可能な情報及び仮定に基づき当社が作成したものであり、その内容を保証するものではありません。実際の業績等はさまざまな要因により大きく異なる可能性があります。

- 1 2018年3月期第1四半期 決算概要
- 2 セグメント別の業績/取組み

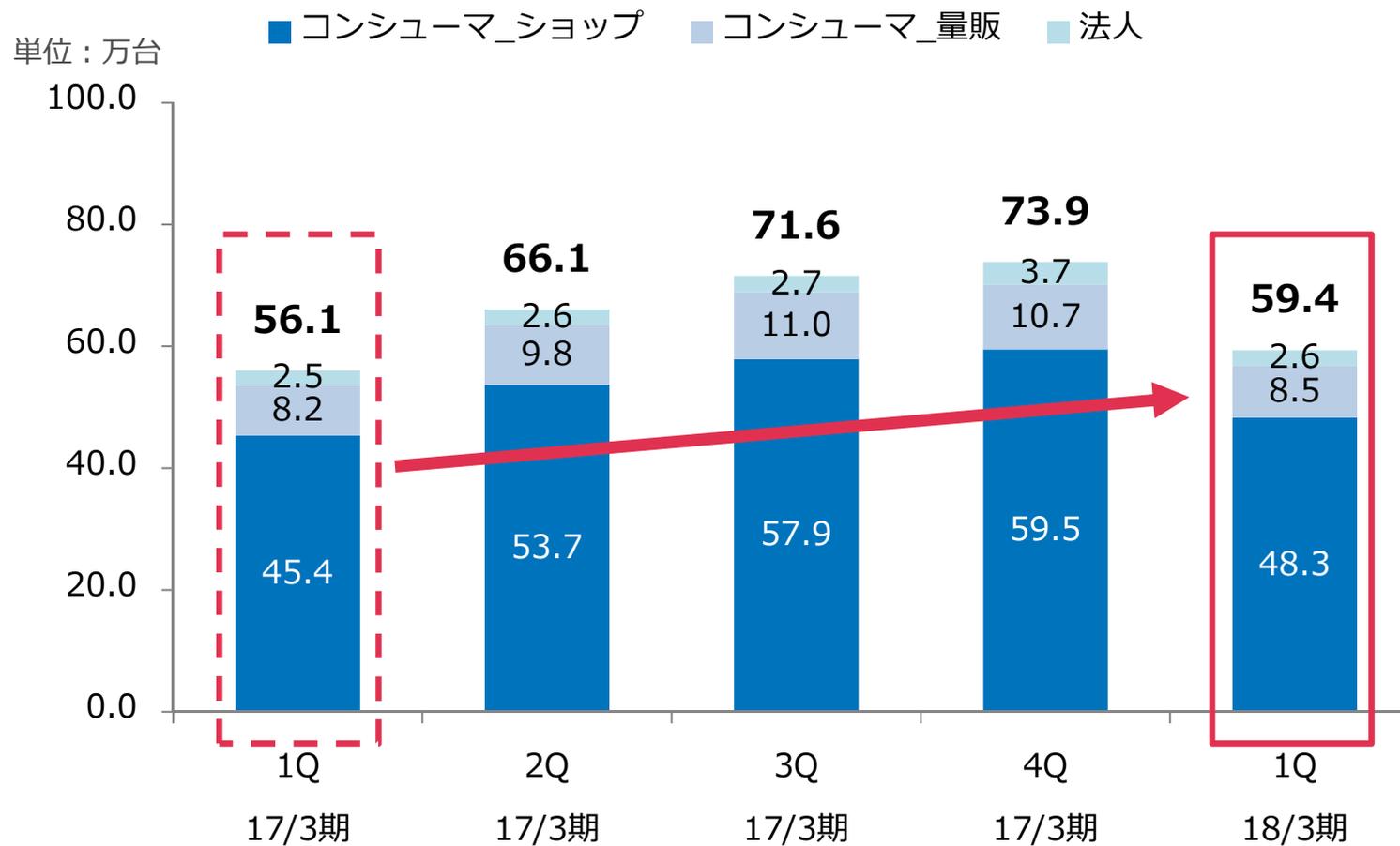
# 1. 2018年3月期第1四半期 決算概要

## 販売伸長により営業増益 (+10.7%)

- ✓ 販売台数は、タブレット販売やスマートフォンへの買替えを促進し伸長 (+5.9%)
- ✓ 端末価格の見直しによる収益改善や法人向けソリューションサービスの伸長により収益を確保
- ✓ 人財の採用強化に取り組み、人財確保を積極的に推進

[単位：万台/百万円]	1Q 17/3期 A	1Q 18/3期 B	増減率 B/A	18/3通期 予想 C	進捗率 B/C
販売台数	56.1	59.4	+5.9%	260.0	22.9%
売上高	54,749	55,743	+1.8%	252,500	22.1%
売上総利益	10,677	11,315	+6.0%	-	-
販売管理費	9,410	9,913	+5.3%	-	-
営業利益	1,266	1,402	+10.7%	10,000	14.0%
経常利益	1,305	1,428	+9.4%	10,100	14.1%
税引前四半期純利益	1,276	1,400	+9.7%	-	-
四半期純利益	823	910	+10.5%	6,500	14.0%
EBITDA	1,822	1,975	+8.4%	-	-

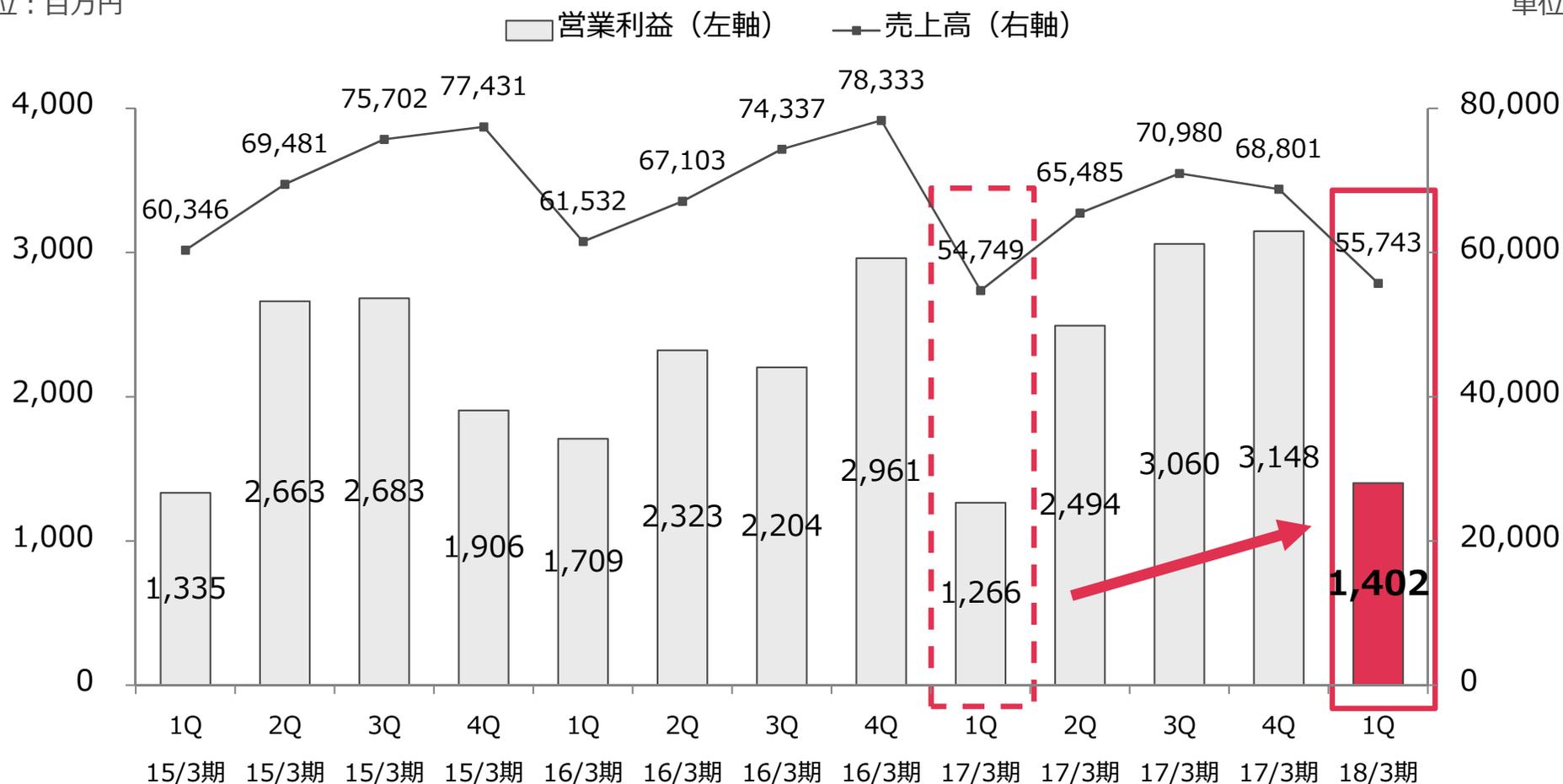
## 販売台数は全チャネルにおいて前年同期を上回る



## 売上高、営業利益ともに前年同期を上回る

単位：百万円

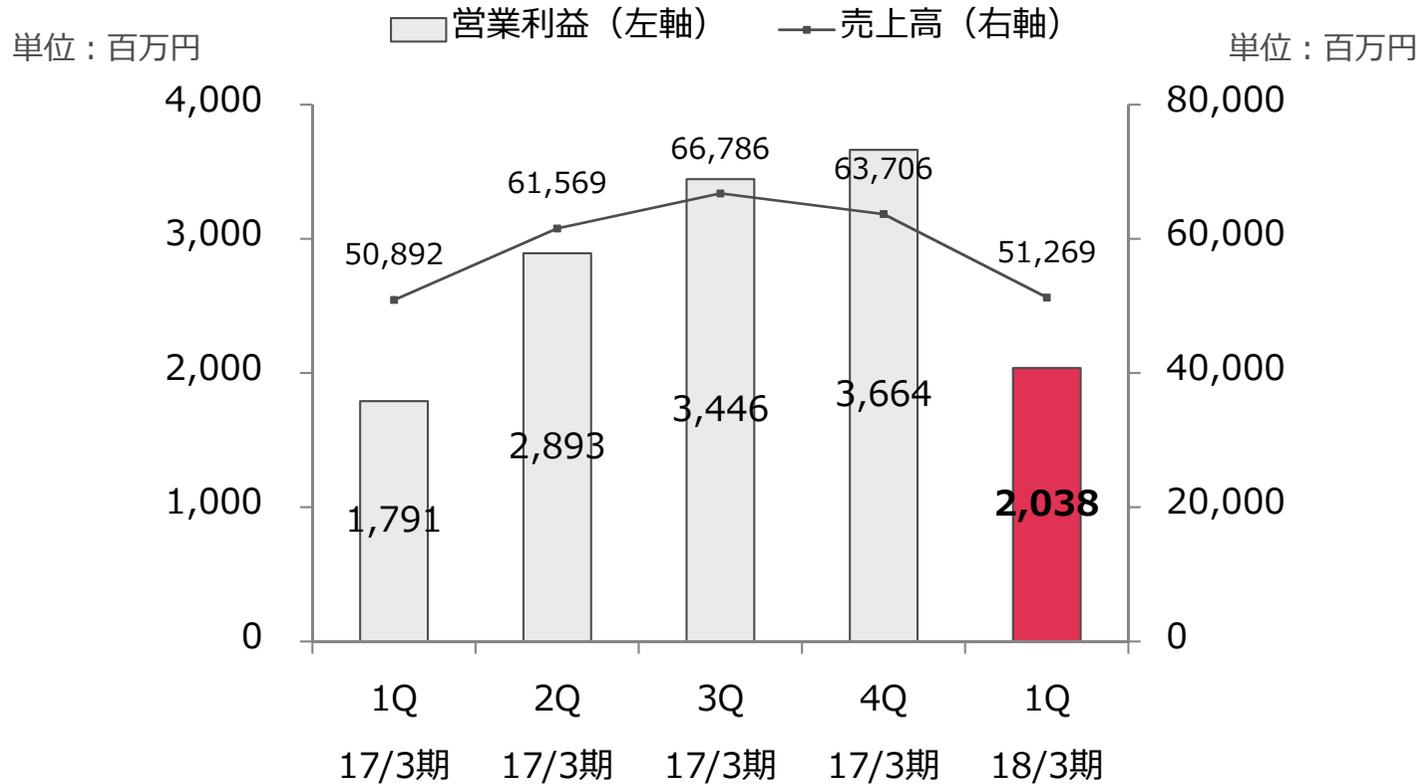
単位：百万円



## 2. セグメント別の業績/取組み

## 販売好調により増収増益

- ✓ タブレットや従来型のスマートフォンへの買替え伸長により、販売増
- ✓ スマホ教室開催を通じたお客様満足度の向上に注力



## 初めてスマートフォンをご利用されるお客様向け 「スマホ教室」によるお客様満足度の向上



ドコモショップ直営店のうち、首都圏から順次展開

- ✓ 40店舗まで拡大（首都圏 81店舗中）
- ✓ 第1四半期の開催実績
  - ・開催回数 : 約 4,000 回
  - ・延べ参加人数 : 約 16,000 名

スマホ教室の取組みは全国に展開中

## 当社独自サービス「nexi plus」

スマートフォン向けポータルサイト  
2017年4月1日よりスタート



## 採用強化や定着率向上

更なる「働き方改革」  
(連続休暇の取得推奨など)

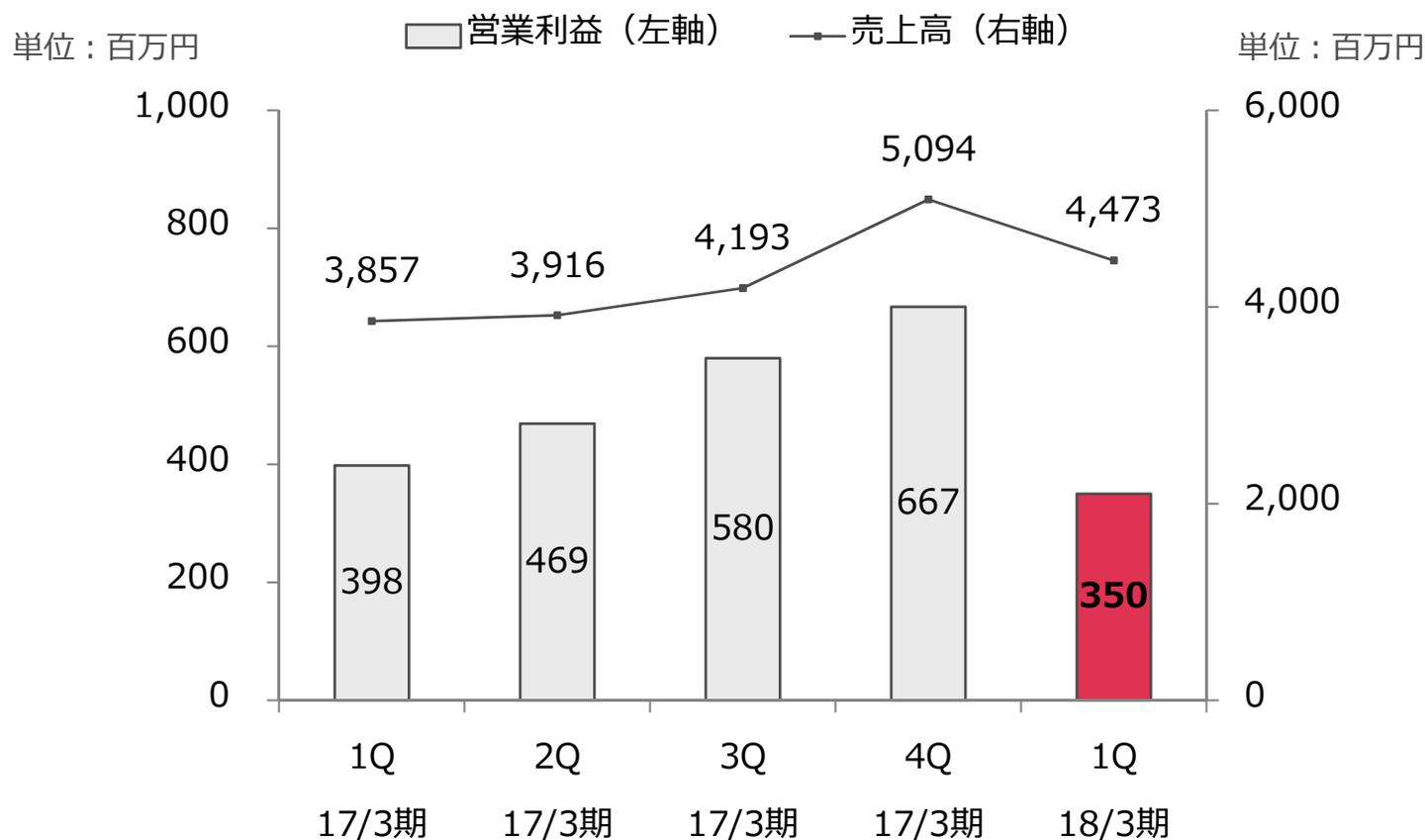


### 【参考】

「CSR企業」ランキング (情報・通信業) 15位  
「風通しがよい会社」ランキング 42位  
「育児休業取得者が多い会社」ランキング 52位  
出典：東洋経済オンラインより

## 法人向けソリューションサービスが伸長

- ✓ モバイルヘルプデスクのオペレーターの採用・教育に注力
- ✓ IoTソリューションは実証実験による支援を軸に顧客開拓を推進



## 今後の取引拡大を見込み、積極的な先行投資

### 取引状況

- ✓ 企業のスマートフォン導入のニーズの高まり
- ✓ モバイルヘルプデスク等の法人向けソリューションサービスは好調
- ✓ 今後の取引拡大を見込み、オペレーターの人財確保



### モバイルヘルプデスク 主な取組み

**体制強化** オペレーターの人財確保

**品質向上** 質の高いサービスを目的とした教育体制の構築

**業務効率化** 業務効率化に最適なシステム導入の検討



## 実証実験への支援を軸に顧客開拓

### コネクシオのIoTソリューション

企画

ビジネスでIoTを活用する  
方法が固まっていない段  
階から支援

PoC  
(実証実験)

サービスの具体化に  
向けた実証実験を支援

分析・評価

実証実験の結果を多面的  
に分析し、事業化へ向け  
た準備を支援

本格導入  
(量産化)

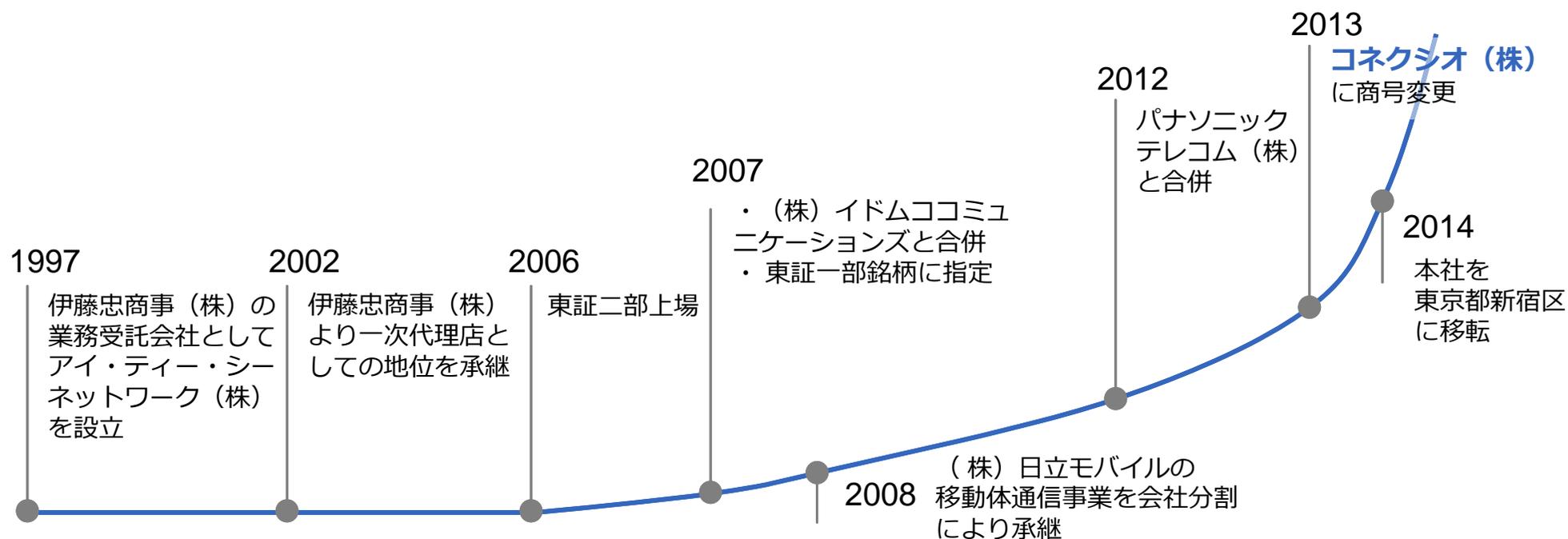
サービス本格導入におけ  
る全面的な支援

#### 実証実験の例

- ✓ 電力使用状況の見える化と制御
- ✓ 設備機器の予防保全
- ✓ 住宅環境情報（温度・湿度・振動等）のモニタリング
- ✓ 建設機器の稼働状況監視
- ✓ 児童の見守りサービス（無線タグの位置情報を取得）

## 参考資料：会社概要

商号	コネクシオ株式会社 CONEXIO Corporation
本社	〒160-6137 東京都新宿区西新宿8-17-1 新宿グランドタワー37F
資本金	27億円
決算期	3月(年1回)
設立	1997年8月
主要株主	伊藤忠商事株式会社
従業員数	5,279名 (2017年6月30日現在)
取引銀行	みずほ銀行/三井住友銀行/三井住友信託銀行/三菱UFJ信託銀行
株式上場市場	東証一部(証券コード9422)



当社は、「人をつなぐ、価値をつなぐ」という理念ステートメントのもと、安心して快適な社会の実現に貢献することで、全てのステークホルダーの皆様との信頼の絆を深め、継続的な企業価値の向上を図りたいと考えています。

## 私たちの理念

### 人をつなぐ、価値をつなぐ

#### 私たちが目指すこと (存在意義)

私たちは、一人ひとりの想いを大切に、  
お客様の感動を生み出し  
安心して快適な暮らしと社会の実現に貢献します

#### 私たちが大切にすること (経営姿勢)

**一人ひとりが主役**  
私たちは、自主・自律する一人ひとりが  
互いを尊重し合う環境を育みます

**つなぐよるこび**  
私たちは、自らの成長を原点に、つながるすべての人々へ  
よるこびの輪をひろげ、信頼の絆を深めます

**社会を担う責任と誇り**  
私たちは、暮らしとビジネスのライフラインを担う  
責任を深く自覚し、誇りとします

#### 私たちの判断や行動のよりどころ (行動指針)

私たちは、お客様のために

---

**主体的に**  
自ら考え、自律的に行動し、新しいことに挑戦します

**フェアに**  
高い倫理観をもって公正に行動します

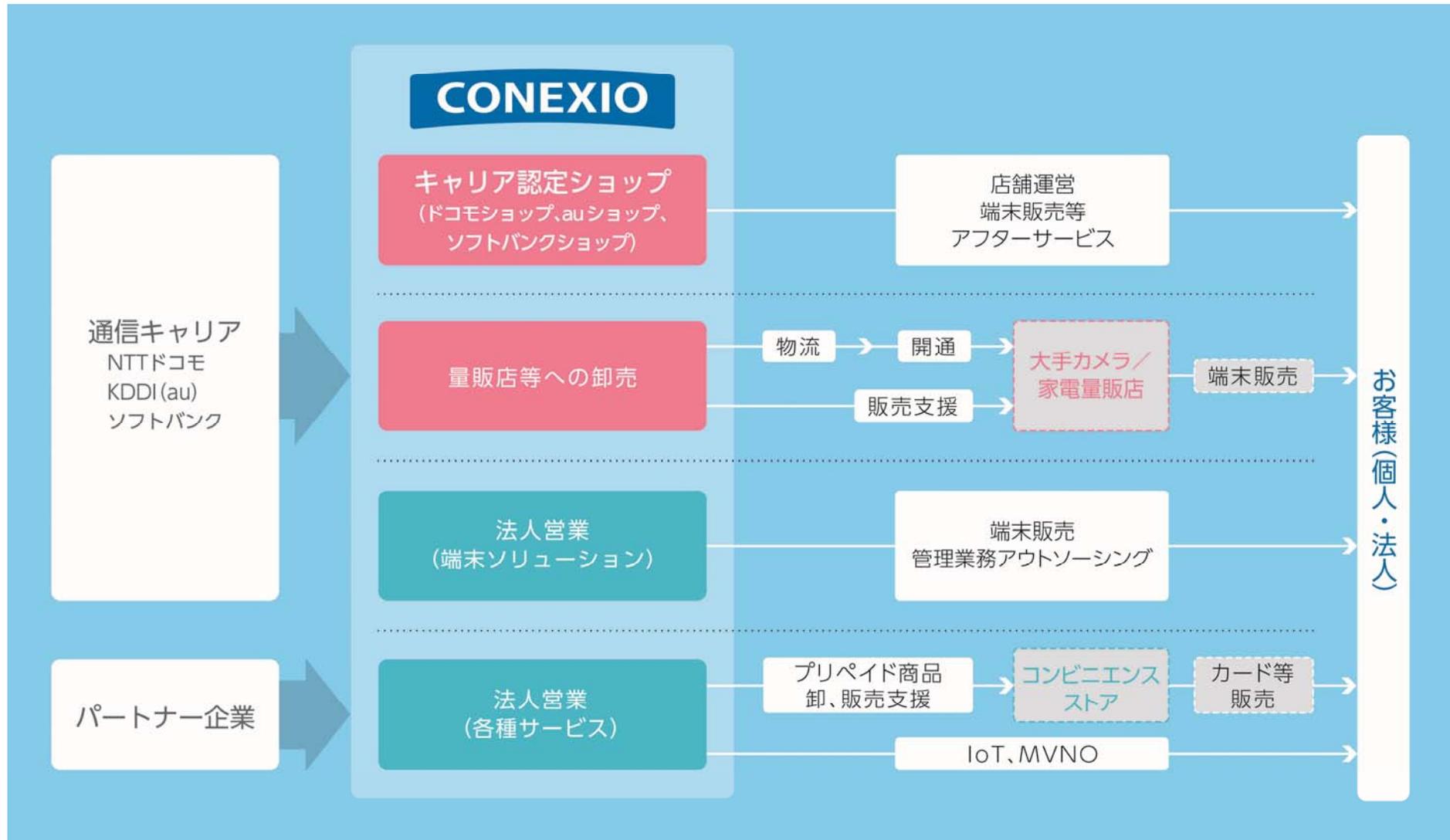
**誠実に**  
感謝を心に刻み、素直な心で行動します

**チームワークのもとに**  
多様性を活かし、高い成果を生み出します

**現場を起点に**  
お客様接点である現場を大切に、発想し行動します

---

考え、行動します

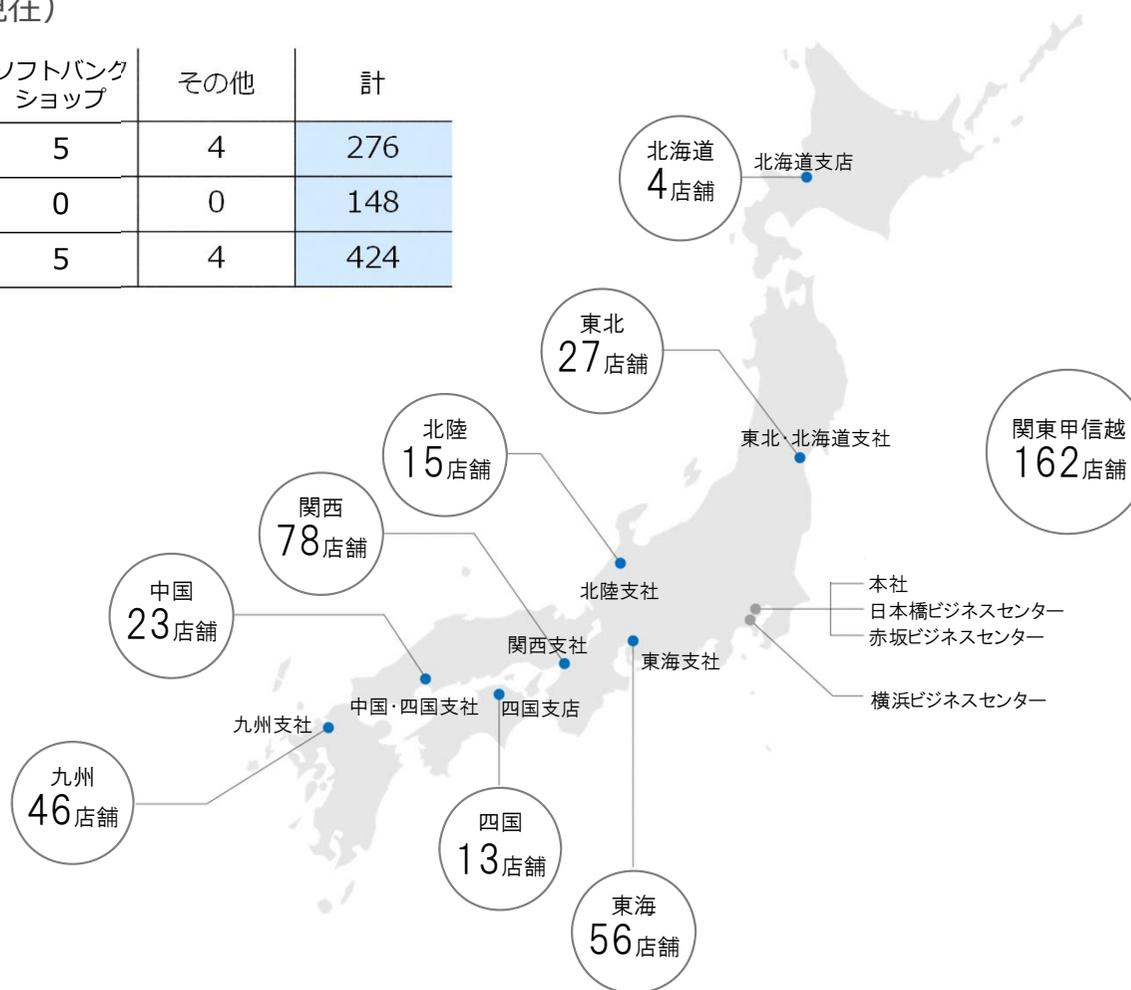


## NTTドコモ 業界第1位 (運営店舗数)



店舗内訳 (2017年6月30日現在)

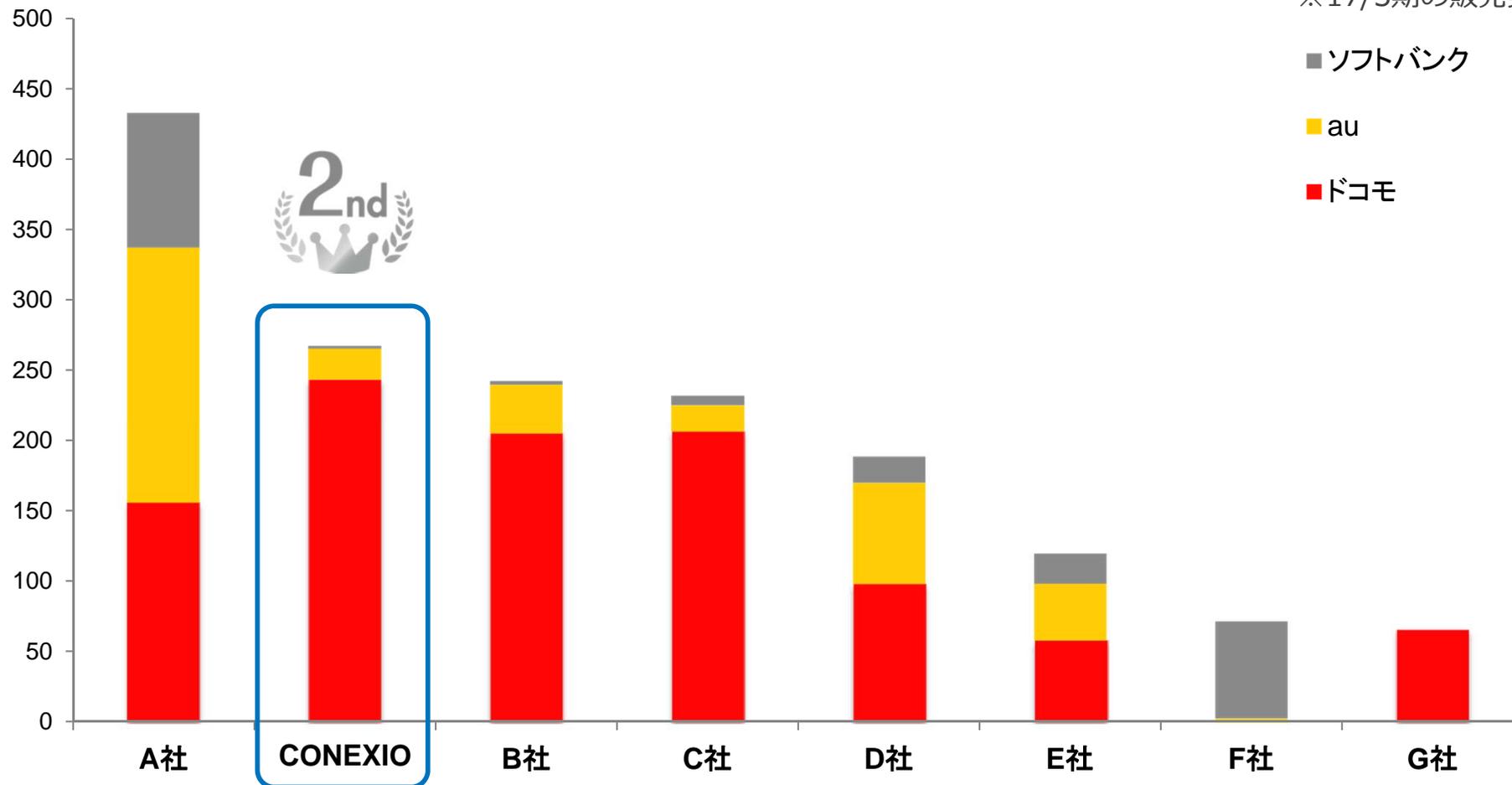
	ドコモ ショップ	au ショップ	ソフトバンク ショップ	その他	計
直営	240	27	5	4	276
運営委託	128	20	0	0	148
計	368	47	5	4	424



## 業界第2位の代理店 総販売台数260万台規模

単位：万台

※17/3期の販売実績合計



出典：MM総研資料を元に当社作成

中期目標 18年3月期

## 営業利益 **100** 億円

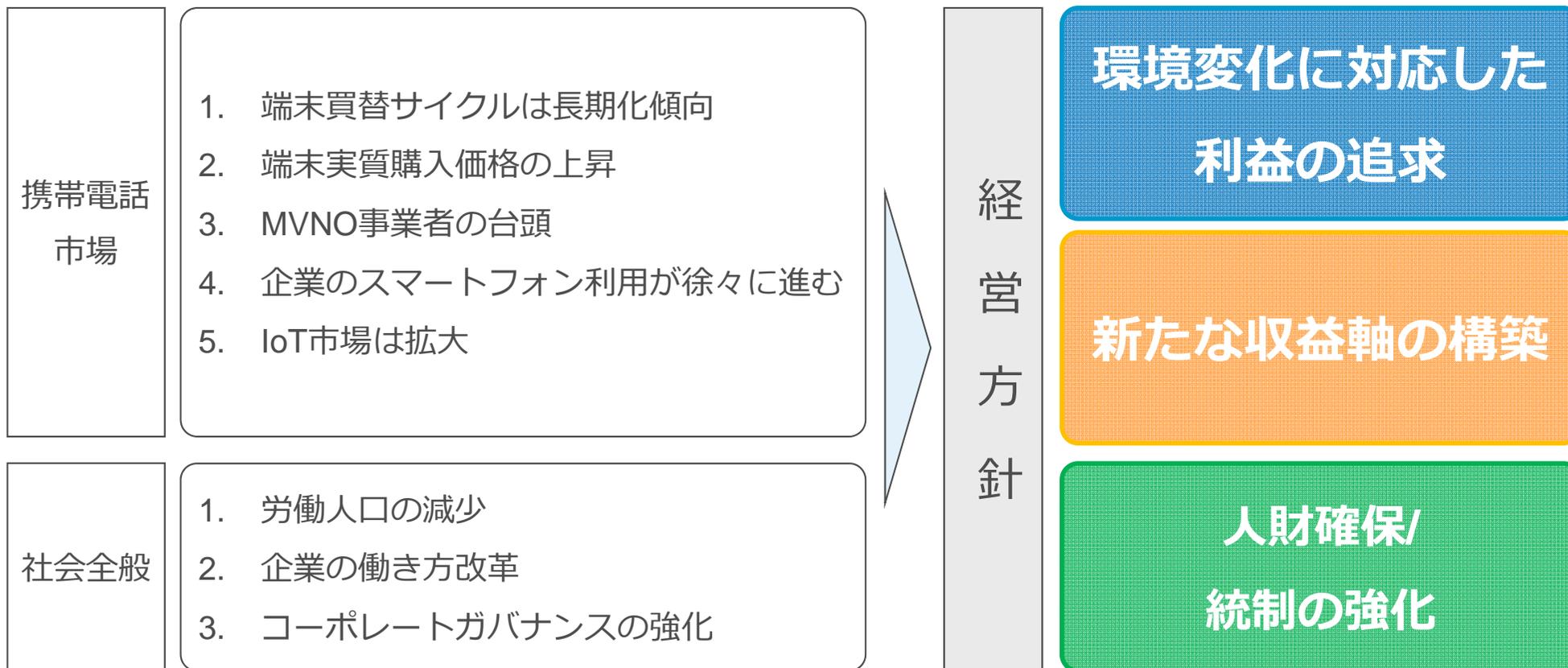
### 1、既存事業の持続的成長

既存事業では、適正な経費水準を維持しつつ、人財の成長を促し、「お客様満足度の向上」により、地域に密着した「選ばれる代理店」を目指します。

### 2、モバイルソリューションサービスによる成長牽引、および成長事業への投資

今後の事業環境を見据え、当社の強みを活かしたモバイルソリューションサービスに重点的に資源配分を行い、将来の成長軸の構築を目指します。

18年3月期は、中期目標の最終年度として、営業利益100億円の達成を目指すとともに、今後の事業環境の変化に備え、将来へ向けた『成長の足掛かりの年』と位置付け、積極的な先行投資を行ってまいります。



数値目標		通期 17/3期 A	通期 18/3期 (予想) B	増減率 B/A
	販売台数	267.7 万台	260.0 万台	△2.9 %
	売上高	260,016 百万円	252,500 百万円	△2.9 %
	営業利益	9,978 百万円	10,000 百万円	+0.2 %
	経常利益	10,046 百万円	10,100 百万円	+0.5 %
	当期純利益	6,469 百万円	6,500 百万円	+0.5 %

## 配当方針

- 配当性向40% を目処とし、安定的な配当を継続して行えるよう業績の向上に努める

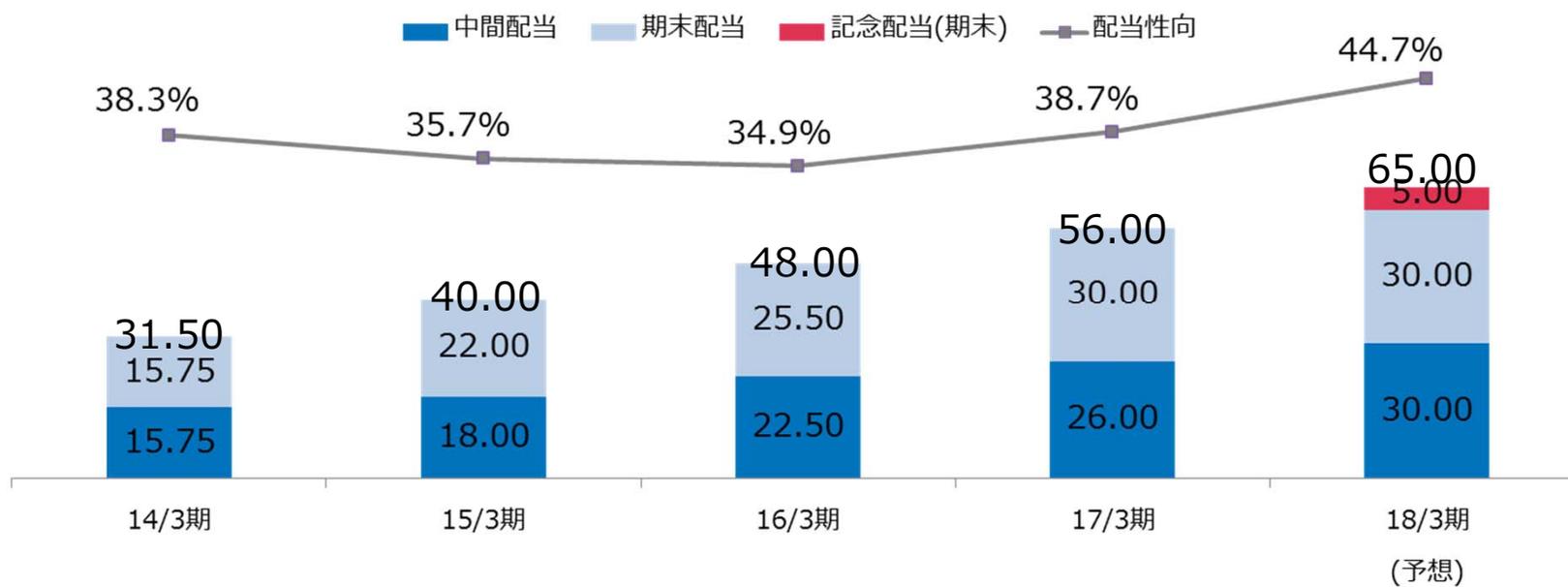
## 配当金の内容

- 18/3期 年間配当金予想

**「設立20周年記念配当」として期末に 5円 を予定**

65円 (中間30円、期末35円) **9円 の増配**

## 配当金の推移



当社は、一般社団法人 全国携帯電話販売代理店協会 の設立に参画し、消費者の苦情縮減・店頭販売サービス向上に向けた取り組みを推進しています

全国携帯電話販売代理店協会サイト

<http://www.keitai.or.jp/>



## あんしんショップ認定制度

新しい取り組みとして、全国携帯電話販売代理店協会に加盟する企業が運営するキャリア認定ショップでは、2017年1月より認定マークを、店頭掲出しております。





本資料、ならびにIRに関するお問い合わせは、当社ウェブサイトのお問い合わせよりお願い致します。

<https://www.conexio.co.jp>

担当部署：経営企画部 広報・IR課

TEL : 03-5331-3702