

2017年10月17日

各位

会 社 名 株式会社global bridge HOLDINGS (コード番号 6557 TOKYO PRO Market) 代表者名 代表取締役 貞松 成 問合せ先 取締役管理部長 市村 浩子 T E L 03-6284-1607 U R L http://globalbridge-hd.com/

事業計画概要について

1. 2017年12月期計画(数値)

(単位:百万円)

	売上高	営業利益 (損失△)	経常利益 (損失△)	親会社株主に 帰属する当期 純利益(損失△)	1 株当たり 当期純利益 (損失△)
2016年12月期 (実績)	1, 594	△221	△14	△28	△14.03円
2017年12月期 (計画)	2, 422	△274	15	12	5. 99 円

2. 2017年12月期計画概要

(1) 当社全体の見通し

我が国経済は、雇用情勢に改善が見られるなか、緩やかな回復基調で推移しました。海外経済は、アジア新興国の下振れ懸念、英国のEU離脱問題及び米国の政権交代の影響等から先行き不透明な状況が続いておりますが、個人消費を中心に緩やかな成長が継続しました。このような情勢の中、国内では、少子高齢化社会に対応するために、政府が中心となり、ポテンシャルを秘めている女性や元気で意欲にあふれ、豊かな経験と知恵を持つ高齢者が自らの希望に応じて活躍できる一億総活躍社会の実現へ向けて働き方改革と生産性向上のための諸施策が取り組まれております。この一億総活躍社会実現の取組みの一つとして、子育て・介護の環境整備が図られており、保育・介護サービスを提供するための人材確保に向けて、保育士や介護人材の処遇改善、多様な人材の確保・育成、生産性向上を通じた労働負担の軽減その他安心・快適に働ける環境整備が進められております。また、第4次産業革命が進展し、ICT分野の利活用が拡大することによる更なる市場の創造と生産性向上が期待されております。

(2) 個別の前提条件

① 売上高

当社グループの保育事業及び介護事業におきましては、東京都・千葉県・大阪府において、認可保育園、放課後等デイサービス、児童発達支援施設、生活介護施設を新規開設しました。ICT事業におきましては、全国の保育事業者を対象に、保育士の書類作成や人員配置計算などの事務負担を軽減させる当社独自提供の保育園運営管理システム「Child Care System」(チャイルドケアシステム、以下「CCS」といいます。)の新規契約件数の増加に注力いたしました。また、CCSの操作性・機能性・デザイン性が向上した「CCS Pro」をリリースし、更なるICTサービスの提供を行いました。

この結果、売上高は2,422百万円(前年同期比52.0%増)と予想しております。

② 売上原価、売上総利益

採用計画及び昇給等による人件費の増加を考慮して見積もっております。この結果、売上総利益は313百万円(前年同期比43.6%増)と予想しております。

③ 販売費及び一般管理費、営業利益

会社規模拡大による人件費の増加や採用費用、新規開設費用を考慮して見積もっております。 これらから販売費及び一般管理費は588百万円(前年同期比33.6%増)と予想しております。 この結果、営業損失は274百万円(前年同期は営業損失221百万円)を予想しております。

④ 営業外損益、経常利益

主に認可保育園の新規開設に対する自治体からの設備補助金の収入、借入金の支払利息の支払を見込んでおります。

この結果、経常利益は15百万円(前年同期は経常損失14百万円)を予想しております。

⑤ 当期純利益

法人税等の3百万円を控除した結果、親会社株主に帰属する当期純利益は12百万円(前年同期は当期純損失28百万円)を予想しております。

以上

本開示資料は、投資者に対する情報提供を目的として将来の事業計画等を記載したものであって、投資勧誘を目的としたものではありません。当社の事業計画に対する評価及び投資に関する決定は、投資者ご自身の判断において行われるようお願いいたします。

また、当社は、事業計画に関する業績目標その他の事項の実現・達成等に関しその蓋然性を如何なる意味においても保証するものではなく、その実現・達成等に関して一切責任を負うものではありません。

本開示資料に記載されている将来に係わる一切の記述内容(事業計画に関する業績目標も含みますがそれに限られません。)は、現時点で入手可能な情報から得られた当社の判断に基づくものであり、将来の経済環境の変化等を含む事業計画の前提条件に変動が生じた場合その他様々な要因の変化により、実際の事業の状態・業績等は影響を受けることが予想され、本開示資料の記載内容と大きく異なる可能性があります。