



株式会社MS-Japan  
(東証マザーズ：6539)

# 2018年3月期 第2四半期決算説明

- 半期売上高・利益共に過去最高を更新
- 東証一部市場指定替え申請  
に伴う立会外分売実施

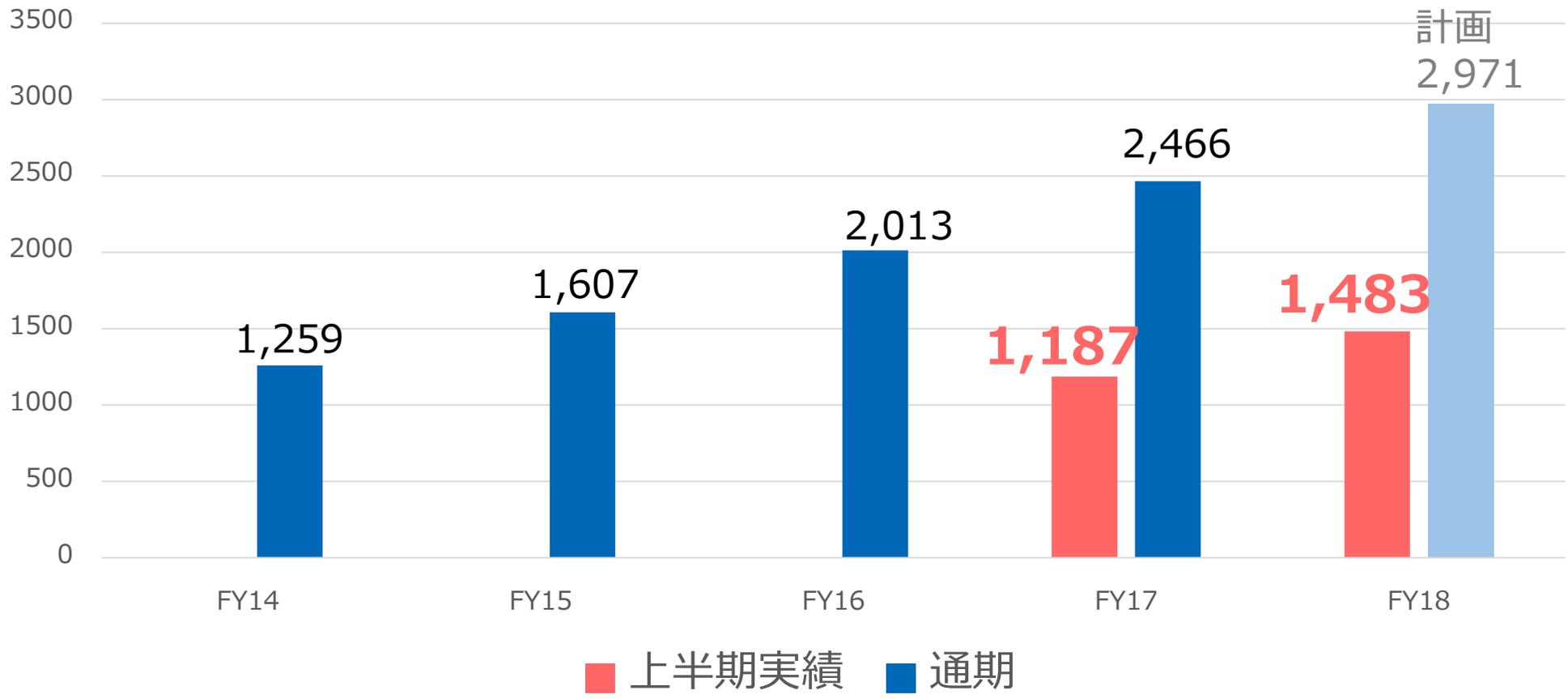


# I . 決算概要



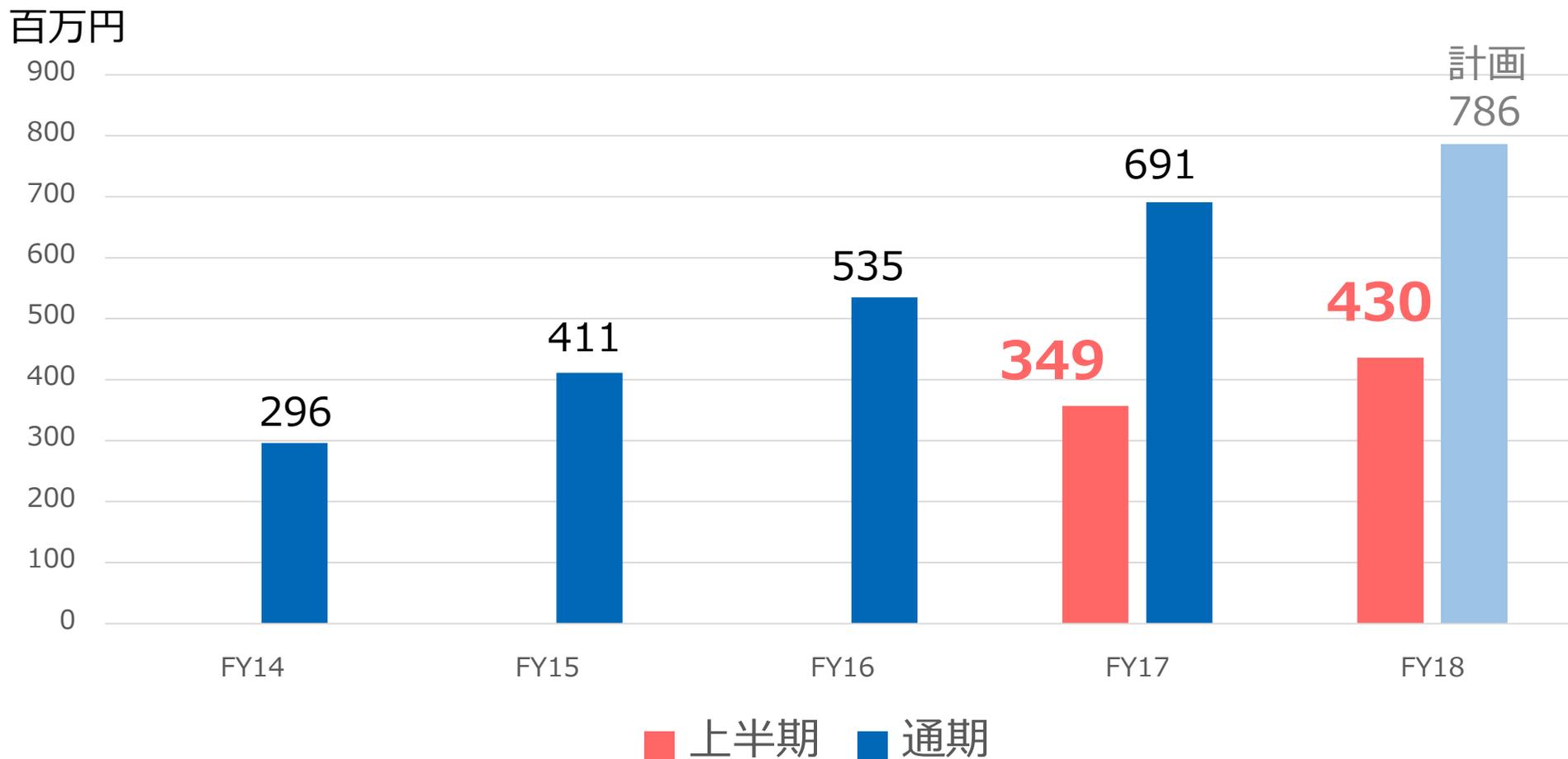
# 上半期売上高 前年同期比**124.9%**

百万円





## 上半期の当期純利益 前年同期比**123.4%**



# 売上高・利益いずれも第2四半期過去最高を更新

(単位：百万円)

	FY17 2Q		FY18 2Q		前期比
	金額	売上高比率	金額	売上高比率	
売上高	1,187	-	1,483	-	<b>124.9%</b>
営業利益	462	38.9%	481	32.4%	<b>104.2%</b>
経常利益	460	38.8%	600	<b>40.5%</b>	<b>130.6%</b>
当期純利益	349	29.4%	430	29.0%	<b>123.4%</b>

## 売上高・利益共に予算を上回り、好調に推移

(単位：百万円)

	FY18 2Q				FY18 通期予算
	予算	実績	差異	達成率	
売上高	1,428	1,483	+55	103.9%	2,971
営業利益	421	481	+60	114.3%	1,007
経常利益	500	600	+100	120.0%	1,086
当期純利益	362	430	+68	118.8%	786

# 自己資本比率が91.9%へ上昇

(単位：百万円)

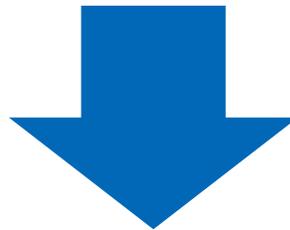
	FY17 期末	FY18 2Q	前期末増減額
流動資産	4,031	3,958	- 73
固定資産	1,942	2,101	+ 159
総資産	5,973	6,059	+ 86
負債	594	491	- 103
純資産	5,378	5,568	+ 190
自己資本比率	90.0%	<b>91.9%</b>	<b>+1.9%</b>



## Ⅱ. 本日のリリース

# 東証一部市場指定替え申請（10月10日申請済） に伴い、立会外分売を実施いたします。

- |            |                    |
|------------|--------------------|
| 1.分売予定株式数  | 150,000株（2.4%）     |
| 2.分売予定期間   | 平成29年11月17日～11月22日 |
| 3.買付申込数量限度 | 1,000株             |



上記実施の結果、流通株式比率は**35.11%**となり、形式要件を満たします。

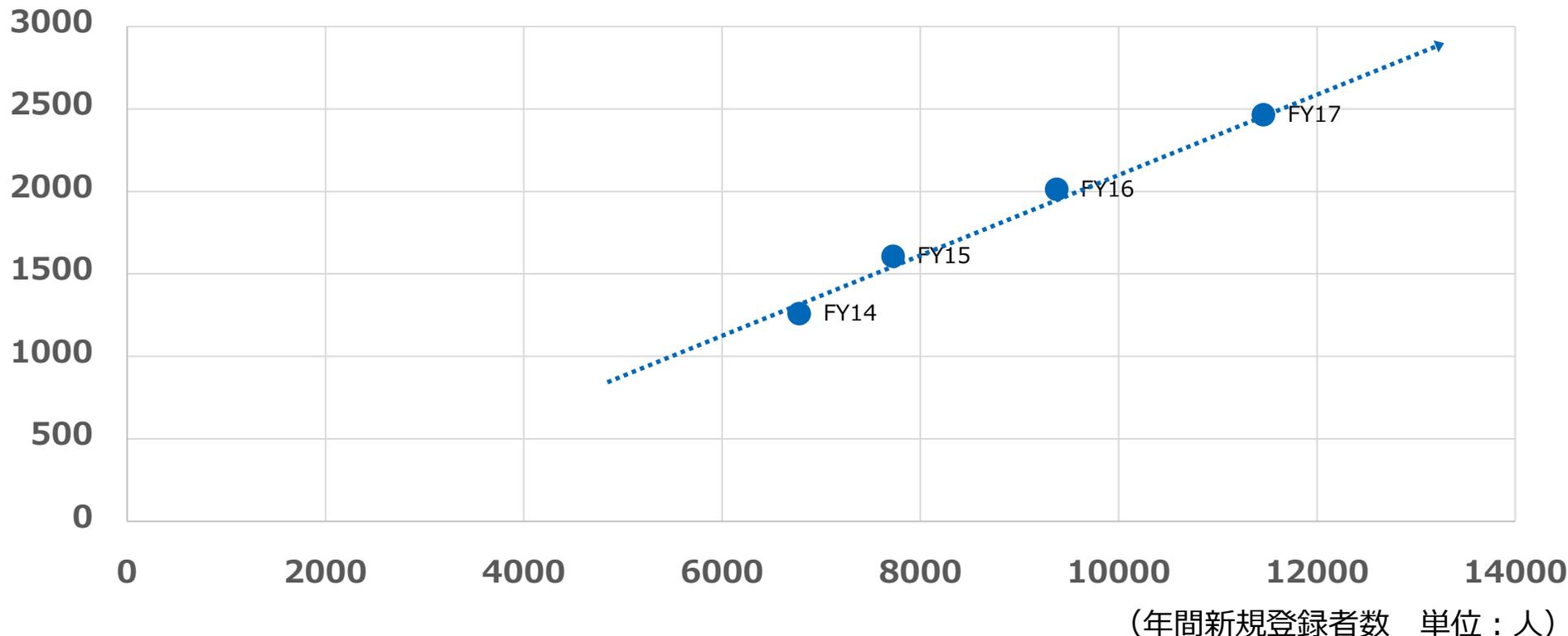


## Ⅲ. 成長戦略の進捗



## 当社の年間新規登録者数と売上高の関係

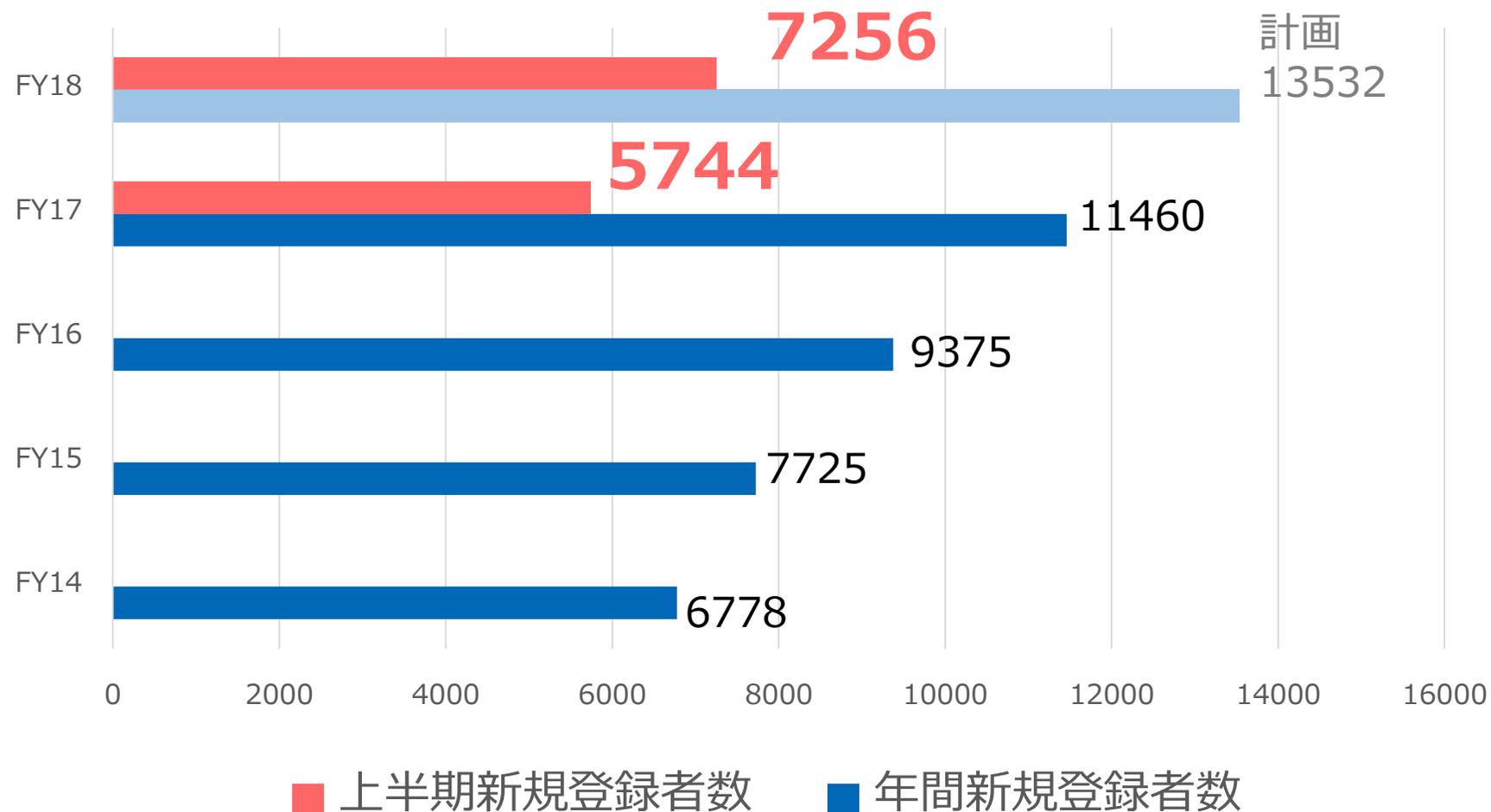
(売上高 単位：百万円)



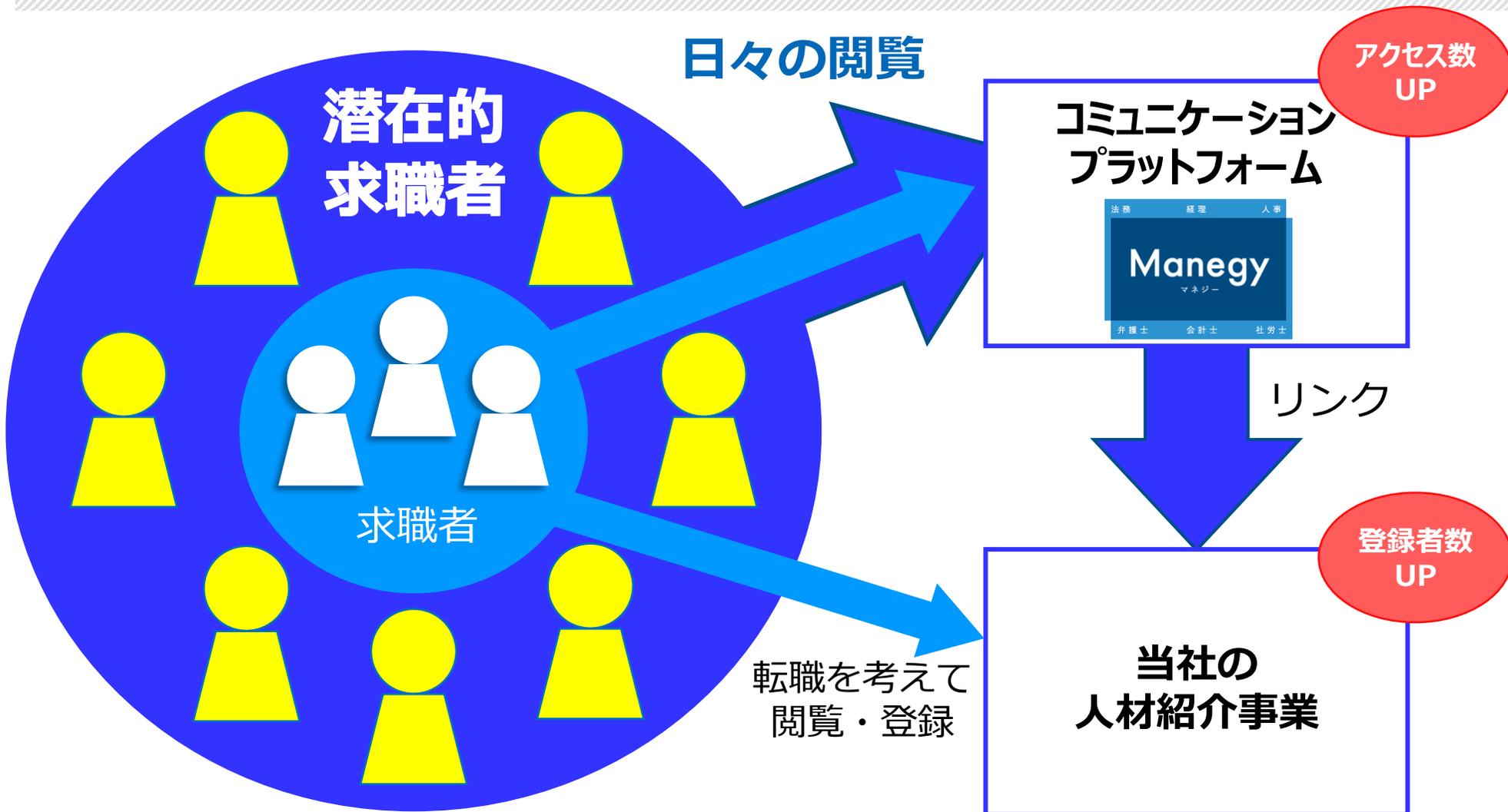
売り手市場においては、登録者の増加が売り上げの増加に直結

⇒登録者獲得増加に関する施策が成長戦略の根幹

## 上半期新規登録者数 前年同期比**126.3%**



## 管理部門・士業領域における潜在的求職者の囲い込み



国内で約**350万人**のマーケットポテンシャル

弁護士 公認会計士 税理士 社会保険労務士 弁理士 司法書士 行政書士 中小企業診断士

法務 経理 人事

# Manegy

マネジー

弁護士 会計士 社労士

**新規会員登録 (無料)** >

ログインID (メールアドレス)  
ログインID (メールアドレス)

パスワード  
パスワード

パスワードを忘れた方はこちらでログイン

日本最大級! 管理部門と士業がつながるサイト

**Manegy [マネジー]**

新規会員登録 無料

企業と士業がつながる! ビジネスに役立つ!

管理部門特化型エージェントNo.1\*のMS-Japanが運営する、企業と士業をつなぐプラットフォーム。経理・財務・人事・総務・法務・経営企画などの企業の管理部門と士業に役立つ専門サービスを提供。サイトの利用でポイントが貯まり、提携先ポイントや10000種類以上の商品と交換できます。

\*「人材紹介企業のブランドに関する調査」2015年3月 実査委託機関：楽天リサーチ(株)

**3月29日のOPENから約半年でのべ会員登録数5万7千人超! ※1 (2017年9月末時点)**

企業の経営者や管理部門（経理財務・人事総務・法務・経営企画 等）と  
士業（弁護士・公認会計士・社会保険労務士 等）がつながる  
コミュニケーションプラットフォーム「**Manegy (マネジー)**」

※1 人材紹介サービスに登録された会員に同時発行されたIDも含みます



<特徴のある**メディア**>

希少価値の高いセグメント化されたターゲットへリーチをすることが可能に

OPENから9月末までの約半年間で  
49社が広告出稿

## ■ 2017年8月「キャリア・資格」コンテンツページが新たにOPEN！

いよいよ、Manegyと人材紹介のシナジーが始まります。



## ■ 資格取得のためのオンライン講座「通勤講座」を運営する、 KIYOラーニング株式会社と資本業務提携を実施



仕事が忙しい人にもおススメ、スキマ時間を活用して短期間で資格取得。  
資格取得でスキルアップ、キャリアアップ！



今後もシナジーのある企業とアライアンスを実施し、  
M&Aや資本業務提携等を積極的に進め、事業発展に努めてまいります。

本資料は、当社の業界動向及び事業内容について、当社による現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。

これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られていないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。

当社の実際の将来における事業内容や業績等は本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。

本資料における将来展望に関する表明は、利用可能な情報に基づいて当社によりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではありません。