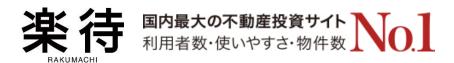
決算説明資料

2018年7月期(第13期)第1四半期





決算サマリ

営業収益 前年同期比 + 16.7%

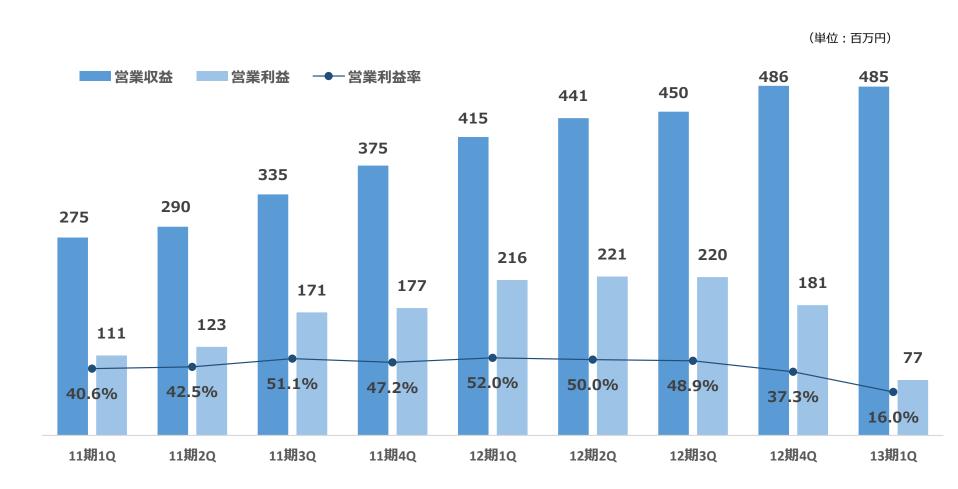
(単位:百万円)

	第12期 1Q	第13期 1Q	YonY	
営業収益	415	485	+70 +16.7%	
営業利益	216	77	-139 -64.1%	
経常利益	216	77	-139 -64.1%	
当期純利益	140	74	-66 -46.6%	
物件掲載数(千件)	67	64	-3 -4.1%	
会員数(千人)	78	100	+22 +28.0%	
PV数(百万PV)	24	28	+4 +15.8%	

※従来、売上高と表示しておりましたが、営業収益に変更しております。

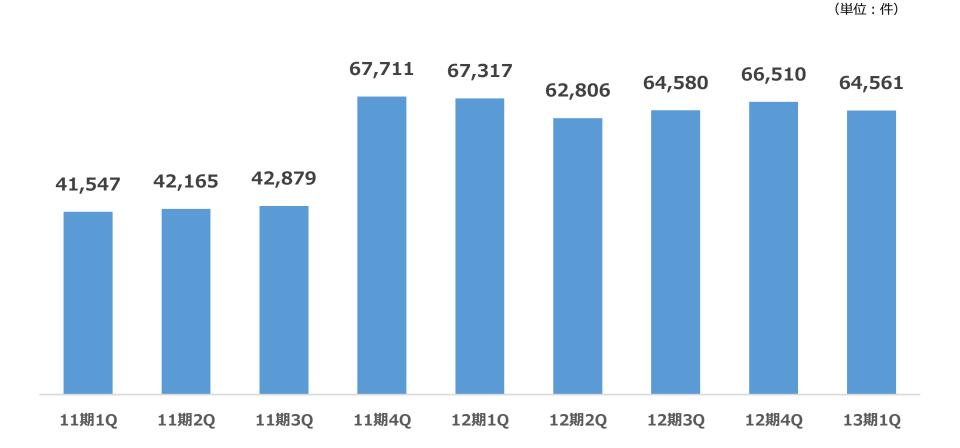
損益の推移

■ 国内市場における圧倒的No. 1 ポジションの確立を実現するため、積極的に広告宣伝費を投入。 その結果、営業利益が減少。



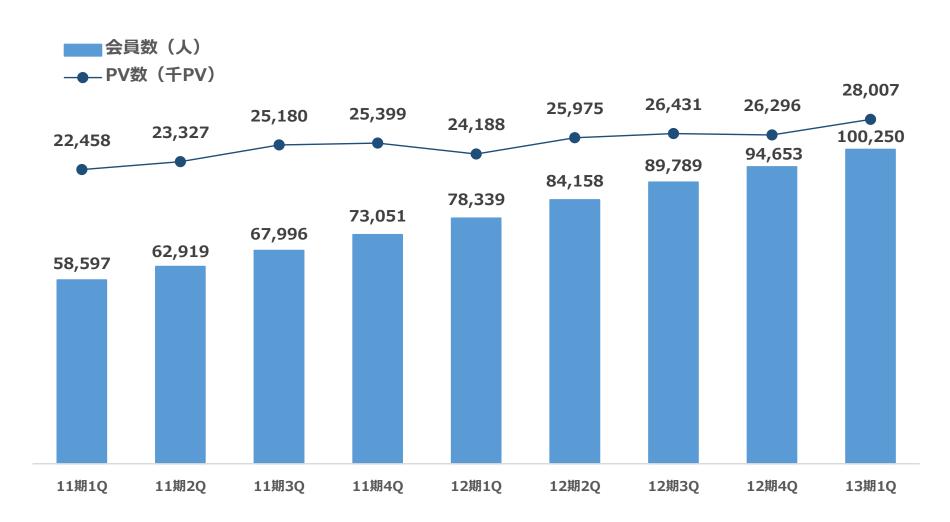
KPI_物件掲載数

■ 当四半期の物件掲載数は伸び悩む。



KPI_会員数、PV数

■ 会員数は順調に増加したが、PV数は微増にとどまる。



トピックス

■ 大家さん謝恩祭の実績(物件購入価格の1%をプレゼント:上限毎月5,000万円)

	2017年8月	2017年9月	2017年10月
応募数(件)	8	26	71
お支払金額(百万円)	2.4	11.4	29.1

■ 1株につき2株とする株式分割を実施

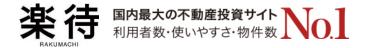
基準日 : 2017年12月31日(日曜日)(実質上2017年12月29日(金))

効力発生日:2018年1月1日(月曜日)

■ 提案サービスの価格改定(2017年11月より開始)

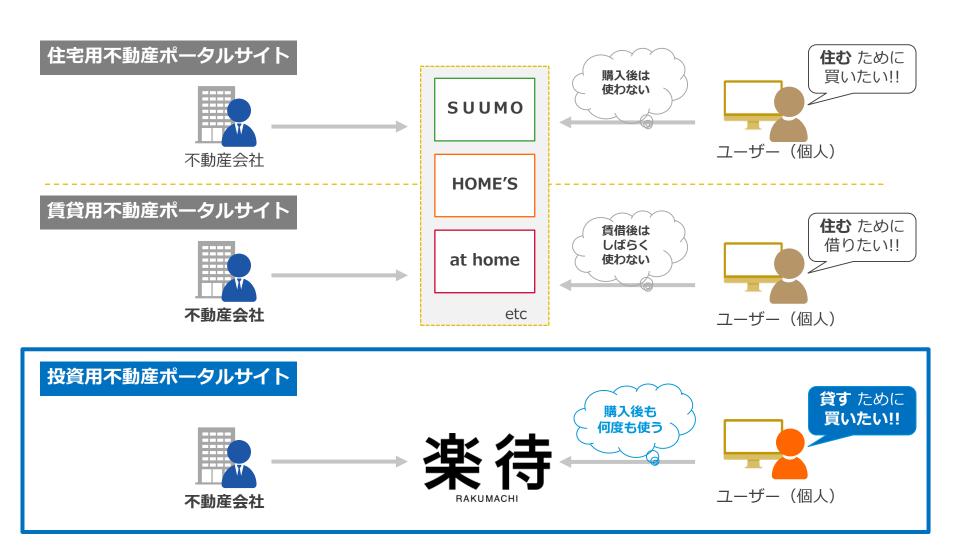
全国の加盟店により多く利用していただくため、1提案の単価を2,000円から1,000円に値下げ

Appendix



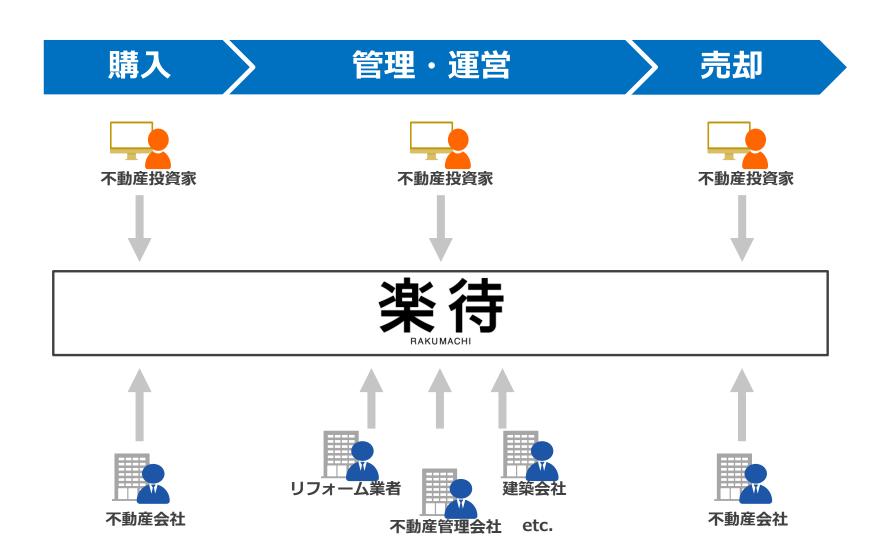
「楽待」の特徴(1)低いマーケティングコスト

■ 獲得したユーザーを維持するためのマーケティングコストが低い

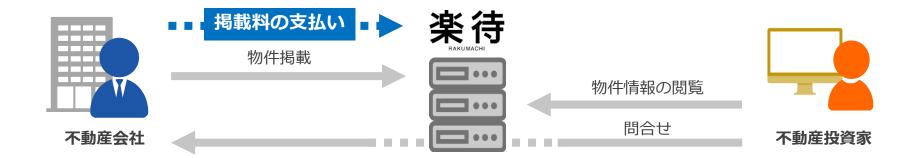


「楽待」の特徴(2)ワンストップサービス

■ 購入から売却まで不動産投資ライフサイクルすべてをカバーし、ワンストップでサービスを提供



サービス紹介(1)物件掲載



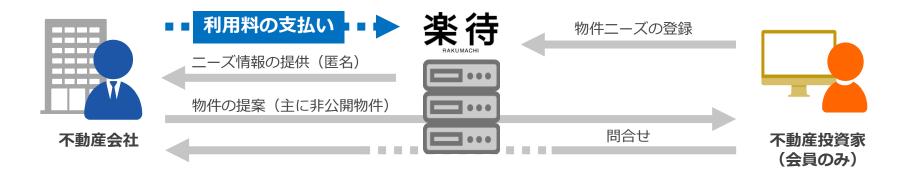
物件問い合わせの流れ



希望の地域・物件種別・価格・利回りから検索

物件情報の詳細を確認し、不動産会社へ問い合わせ

サービス紹介(2)提案



ニーズ確認の流れ

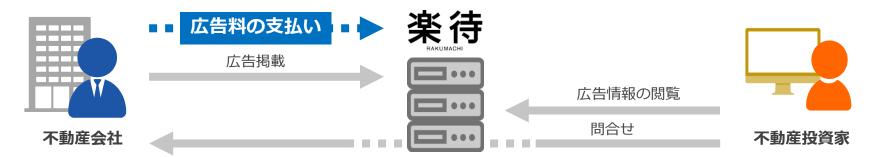


提案したい物件のニーズに合う会員を検索



会員のニーズ詳細や属性、回答履歴を確認

サービス紹介(3)広告掲載



PCトップ画面



メルマガ広告



セミナー広告



スマートフォン トップ画面



:広告掲載箇所

サービス紹介(4)査定



査定依頼の流れ

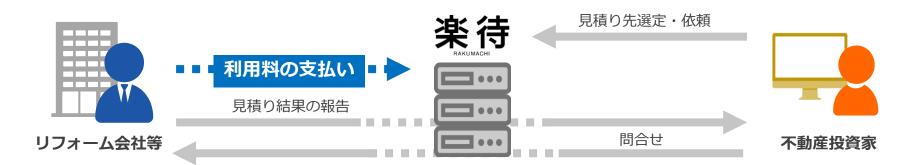


地域・物件種別・物件情報・希望価格等を入力



最大5社まで選択して査定依頼

サービス紹介(5)一括見積り



※外壁塗装、賃貸管理、新築・建て替え、内装の4カテゴリーを提供中

見積り依頼の流れ



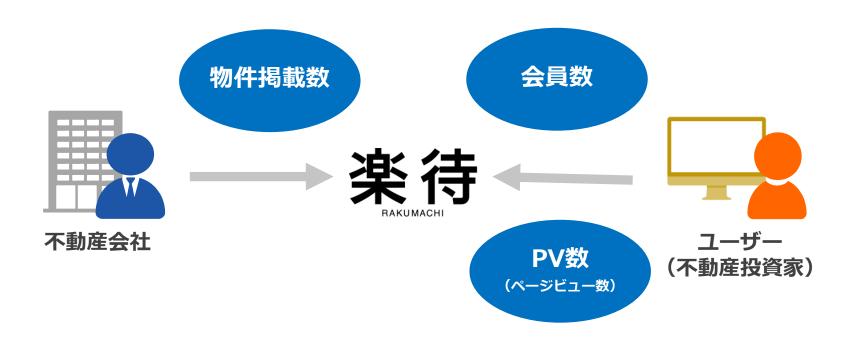
地域・見積り種類・見積り内容等を入力



最大5社まで選択して見積り依頼

KPI_3つの指標

■ 不動産投資ポータルサイトにとって重要な指標は、「物件掲載数」「会員数」「PV数」の3つ



会社概要

社名 株式会社ファーストロジック (東証第1部 証券コード6037)

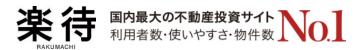
設立 2005年8月23日

東京都千代田区丸の内2丁目4番1号 丸の内ビルディング34階 所在地

不動産投資のポータルサイト「楽待」を運営 業務内容

経営理念 社会の発展に貢献する

ビジョン 公正な不動産投資市場の構築



注意事項

本資料の内容は、発表日時点で入手可能な情報や判断に基づくものです。 将来発生する事象等により内容に変更が生じた場合も、当社が更新や変更の義務を 負うものではありません。