

2018年3月期 前年比速報

株式会社 ジーンズメイト
 代表者名 代表取締役社長 富澤 茂
 (コード番号7448 東証第一部)
 問合せ先 経営管理部 経営企画課
 TEL:03-5738-5555

(表示単位:%)

		3月度	4月度	5月度	6月度	7月度	8月度		上半期
全店	売上高	97.3	91.1	93.9	89.5	90.5	96.8		94.0
	客数	105.4	93.1	96.0	92.2	91.9	98.8		95.5
	客単価	92.6	97.9	97.8	97.1	98.4	98.0		97.4
既存店	売上高	95.5	91.2	97.0	94.1	98.5	109.0		97.8
	客数	104.5	95.0	100.1	94.8	99.8	111.4		100.5
	客単価	91.4	96.0	96.8	99.3	98.7	97.8		97.3
		9月度	10月度	11月度	12月度	1月度	2月度	3月度	累計
全店	売上高	108.1	101.7	89.5	100.8				95.9
	客数	113.4	102.4	83.7	88.7				95.2
	客単価	95.3	99.4	107.0	113.7				100.7
既存店	売上高	119.2	114.9	100.6	113.2				102.6
	客数	123.2	114.2	93.5	100.1				102.2
	客単価	96.7	100.6	107.6	113.1				100.4

[出 店] (当期累計出店数:8店舗)

OUTDOOR PRODUCTS/リノアス八尾店(大阪府八尾市)

[退 店] ありません(当期累計退店数:10店舗)

[業態変更] ありません

[店舗数] 当月度末総店舗数:92店舗 (短期・催事契約店舗含む)

※今期より総店舗数に短期・催事契約店舗も含むように変更致しました。

[概 況] ナショナルブランドのカットソー、アウター類が牽引し、期間を通してメンズ・ウイメンズともにトップスが好調に推移しました。ボトムス類も主力の5ポケットパンツに復調の兆しが見られ、全店・既存店売上高ともに当月の前年実績を上回ることができました。これらにより、

- ・既存店の売上高は、5ヶ月連続で前年実績を上回る。
 - ・既存店の客単価は3ヶ月連続で、全店の客単価は2ヶ月連続で前年実績を上回る。
 - ・既存店の客単価は、今期累計で初めて前年実績を上回る。
- となっております。その結果、今期累計としては初めて、既存店の売上高・客数・客単価ともに前年実績を上回ることができました。

[好調アイテム]



[決算発表] 2018年3月期第3四半期決算発表は、12月下旬を予定しております。それまでの間、業績等に関するお問合せにはお答えできませんので、ご了承ください。