

CONEXIO

人をつなぐ、価値をつなぐ

2018年3月期 第3四半期

決算説明資料

おかげさまで会社設立20周年

当社は、2017年8月19日をもちまして、設立20周年を迎えました。

これもひとえに、株主・投資家の皆様の長年にわたるご愛顧とご支援の賜物と、心から感謝申し上げます。

今後とも一層のご支援を賜りますよう、宜しくお願いいたします。

コネクシオ株式会社

(東証第1部 証券コード：9422)

- 1 2018年3月期 第3四半期 決算概要
- 2 セグメント別の業績/取り組み

1、2018年3月期 第3四半期 決算概要

業績は順調に推移 中期目標の達成が目前に迫る

- ✓ タブレット販売やスマートフォンへの買替え促進により、販売台数は堅調に推移
- ✓ 端末価格の見直しによる収益改善、および法人向けソリューションサービスの販売好調
- ✓ 店舗改装や法人向けソリューションサービスの人員増強・設備投資を推進

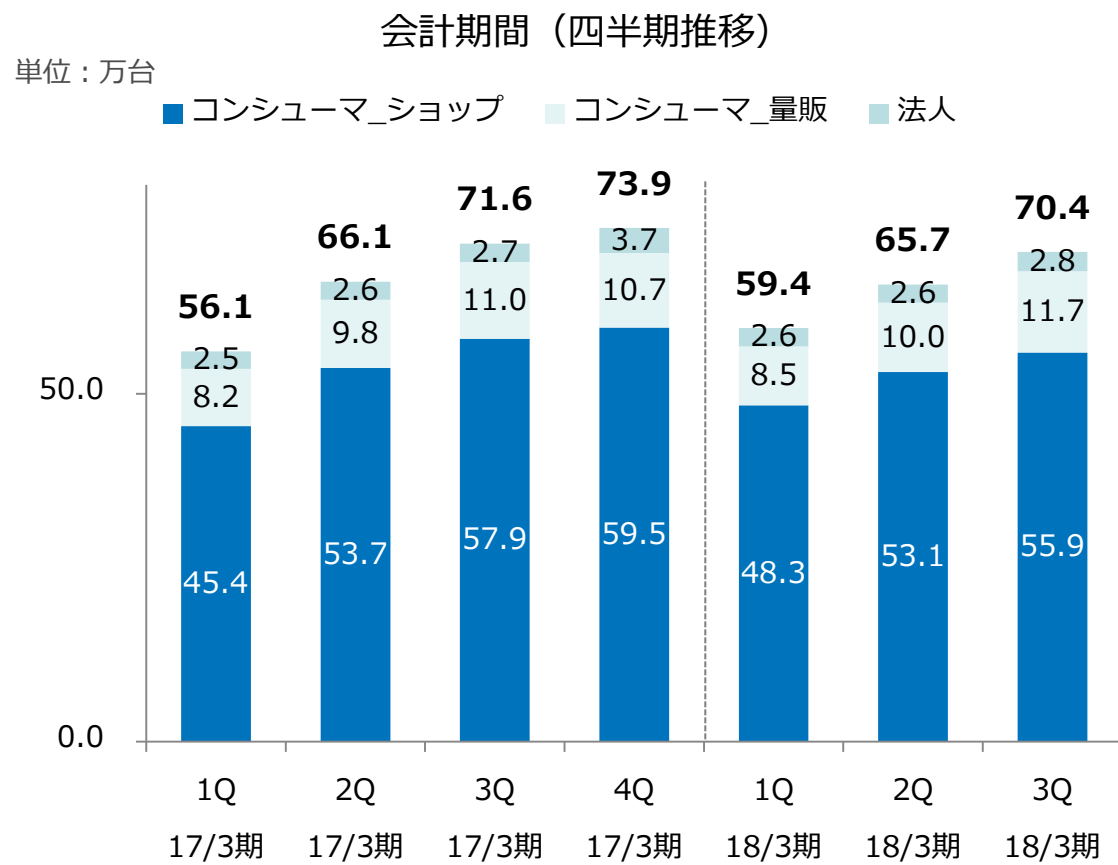
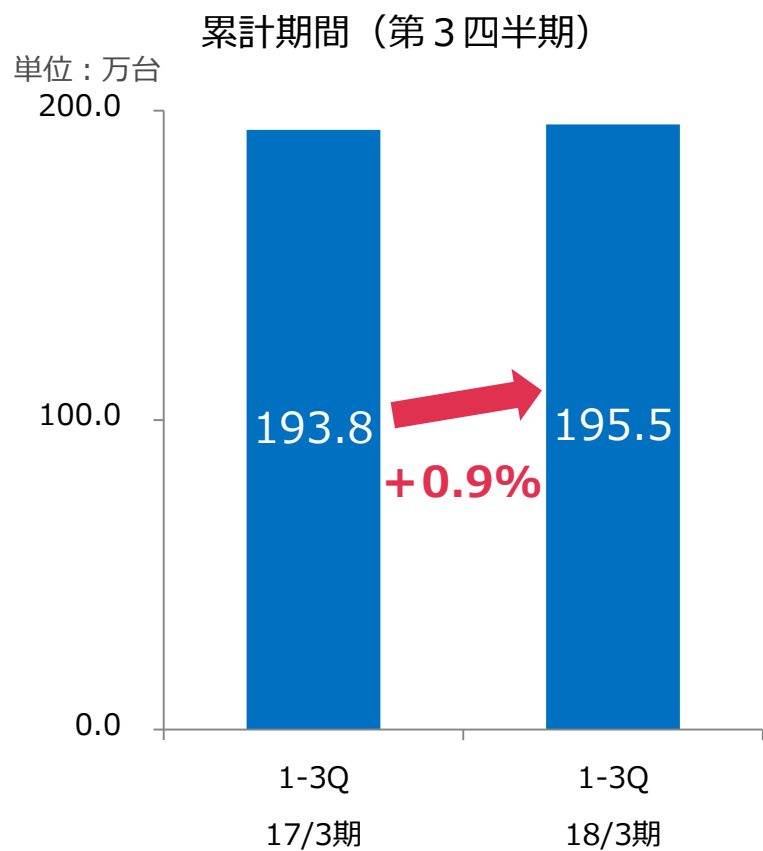
[単位：万台/百万円]	1-3Q 17/3期 A	1-3Q 18/3期 B	増減率 B/A	18/3通期 予想 C	進捗率 B/C
販売台数	193.8	195.5	+0.9%	260.0	75.2%
売上高	191,215	191,715	+0.3%	252,500	75.9%
売上総利益	34,621	36,961	+6.8%	-	-
販売管理費	27,797	29,371	+5.7%	-	-
営業利益	6,823	7,589	+11.2%	10,000	75.9%
経常利益	6,886	7,659	+11.2%	10,100	75.8%
税引前四半期純利益	6,807	7,570	+11.2%	-	-
四半期純利益	4,520	5,059	+11.9%	6,500	77.8%
EBITDA	8,507	9,319	+9.5%	-	-

第3四半期は増収増益

- ✓ 販売台数は減少するも、新機種を中心に販売単価の上昇が増収に寄与
- ✓ 一部の端末価格の見直しによる収益改善の効果が伸長
- ✓ 法人向けソリューションの体制強化を目的に、人員増強をより進める

[単位：万台/百万円]	3Q	3Q	増減率 B/A	2Q	増減率 B/C
	17/3期 A	18/3期 B		18/3期 C	
販売台数	71.6	70.4	△1.6%	65.7	+7.2%
売上高	70,980	75,413	+6.2%	60,558	+24.5%
売上総利益	12,336	12,994	+5.3%	12,650	+2.7%
販売管理費	9,276	9,840	+6.1%	9,618	+2.3%
営業利益	3,060	3,153	+3.1%	3,031	+4.0%
経常利益	3,078	3,178	+3.3%	3,052	+4.1%
税引前四半期純利益	3,039	3,144	+3.5%	3,025	+3.9%
四半期純利益	2,037	2,113	+3.7%	2,035	+3.8%
EBITDA	3,627	3,738	+3.1%	3,604	+3.7%

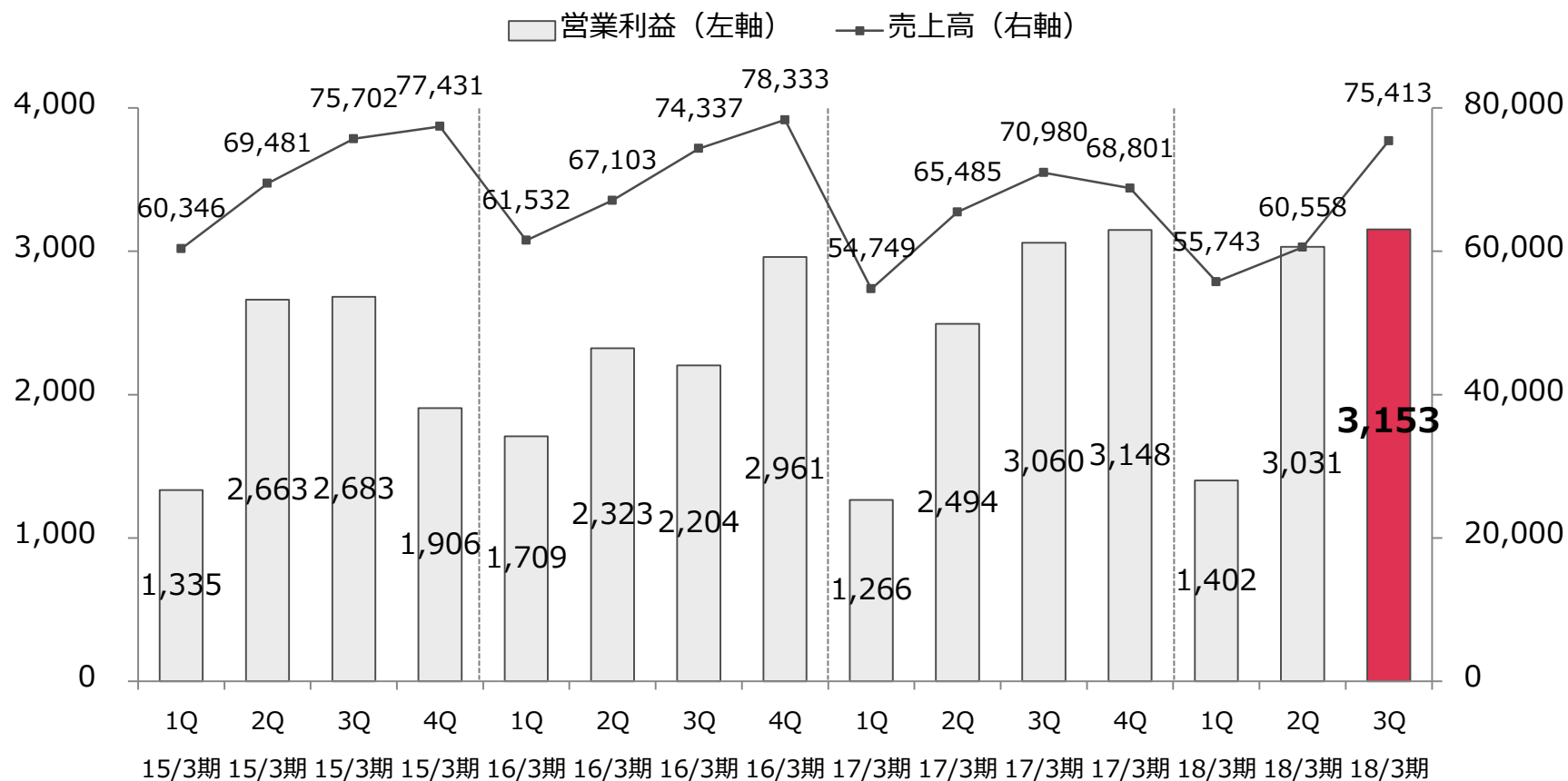
販売台数は前年同期並み



売上高は復調、営業利益は順調に推移

単位：百万円

単位：百万円

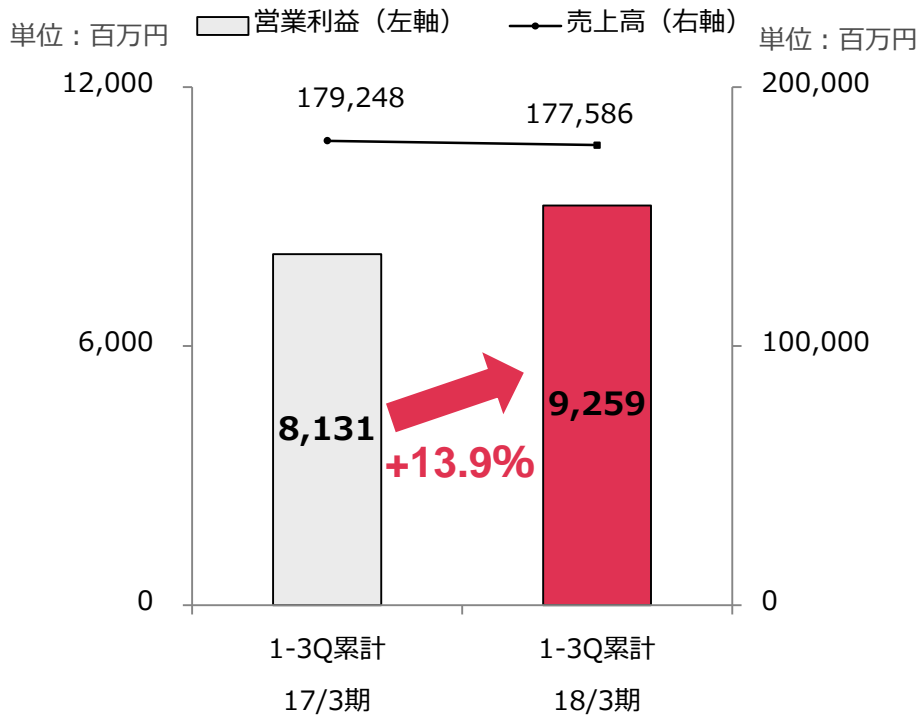


2、セグメント別の業績/取組み

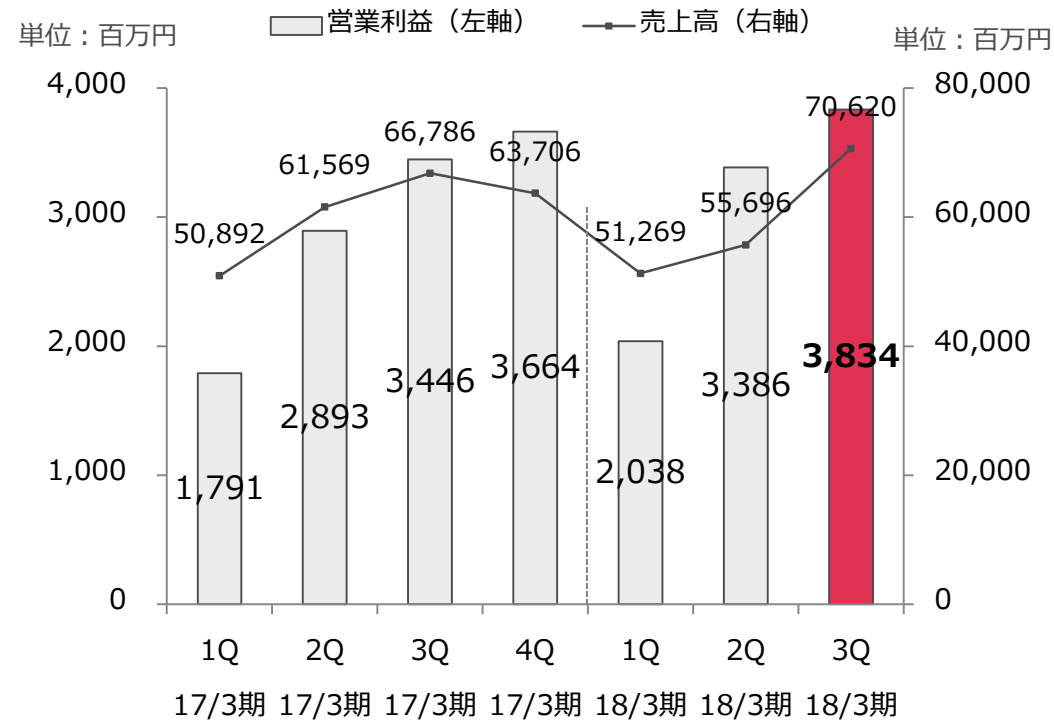
前年同期を上回る業績が続く

- ✓ 引き続き、スマホ教室開催を全国の直営店に展開し、お客様満足度の向上に注力
- ✓ 当社独自サービス「nexiplus（ネクシプラス）」の新規会員獲得と継続利用を促進

累計期間（第3四半期）



会計期間（四半期推移）



「また来たくなる」魅力あるショップの実現に向け、 スマホ教室を全国規模で拡充

Point
1

安心の専任講師



専任の講師を配置
(一部、スタッフと兼任あり)

Point
2

開催数



市役所開催の様子

- 186店舗 約110,000名参加
(17年4月～12月累計)
- 市役所など出張でも開催

Point
3

カリキュラムの充実



お客様のご要望にあわせた
多様なカリキュラムをご用意



スマートフォン向けポータルサイト「nexiplus」

コンテンツ拡充や新機能追加

魅力あるコンテンツを拡充

- ・生活に役立つコンテンツなど追加



会員特典



厳選コンテンツ

New! ヘルスケア



電話相談

New! 法律相談

※2018年1月より開始



継続利用のための機能追加

- ・長く利用するほど特典が充実!

	ご入会31日まで ランク0 (お試し会員)	特典 ランクアップ! ↓
	ご入会32日~加入月+3ヶ月 ランク1	
	加入月+4~6ヶ月 ランク2	
	加入月+7ヶ月以上 ランク3	

nexiplus・・・お得なギフト/クーポンの提供や、電話による健康・恋愛の相談などを提供する当社独自サービス

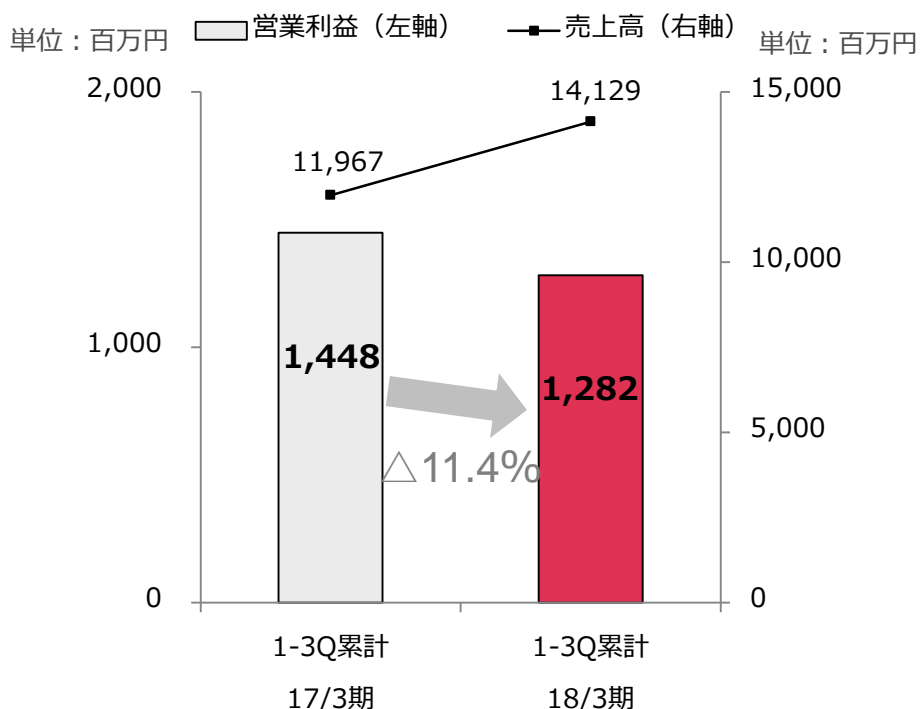


https://www.nexi.jp/

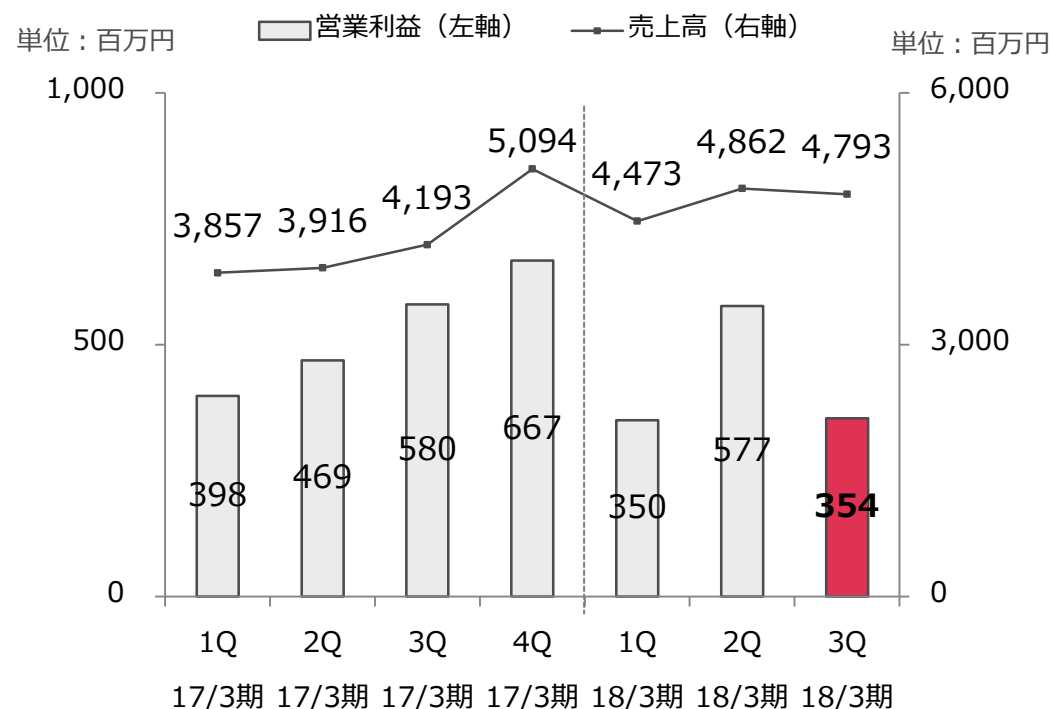
取引拡大に伴う体制強化などにより減益

- ✓ 法人向けソリューションサービスは、取引拡大に伴い体制強化を推進
- ✓ プリペイドカード販売は、取引条件の見直しにより収益が減少
- ✓ IoTソリューションは、パートナー企業と連携し本格的な量産導入へ繋げる

累計期間（第3四半期）



会計期間（四半期推移）



キittingやモバイルヘルプデスクにおいて 人員増強を中心に、体制強化



端末設定サービス キitting

キittingの安定供給体制の強化



- 短納期で大規模な案件が増加傾向
- 人員増強でキittingの処理能力向上
- 高い品質のサービス確保



管理運用サービス モバイルヘルプデスク

顧客サポートを一層高めるための体制強化



New ! アプリケーション運用もサポート 
強力なモバイルセキュリティ「Lookout」のサービス提供
プレスリリース：
<https://www.conexio.co.jp/news/2017/180110.pdf>



パートナー企業と連携し、本格的な量産導入を実現

IoT導入から運用まで、トータルでサポート

測る

集める

届ける

データを活かす

パートナー



電気・ガス・水道や
オフィス・工場など、
あらゆる分野でデータ取得

連携

CONEXIO

IoTゲートウェイ



センサーからデータを「受信」し
プログラムに基づいて処理を行い
データを「送る」⇒ IoTの要

連携

パートナー



瞬時に可視化



同時にデータベース構築

LGBTの取組指標「PRIDE指標」において「シルバー」を受賞



コネクシオの取組み（一部抜粋）

- ① **同性パートナーを配偶者として認定する社内制度の制定**
慶弔休暇や看護・介護休暇、各種支給金について、同性のパートナーがいる社員も対象としている
- ② **LGBTに関する研修の実施**
採用担当者を含む人事部門や管理職に対して、LGBTへの理解を促進するための研修を実施
- ③ **LGBTへのハラスメント禁止を社内規程に追加**
就業規則の服務規律において、LGBTに対するハラスメントの防止の旨を明文化

※「PRIDE指標」とは、日本で初めてとなるLGBTに関する企業等の取組みの評価指標で、2016年に策定されました。

1.Policy（行動宣言） 2.Representation（当事者コミュニティ） 3.Inspiration（啓発活動） 4.Development（人事制度・プログラム） 5.Engagement／Empowerment（社会貢献・渉外活動）の5つに分類されています。

情報発信ツールとして、WEBサイトを積極的に活用しています

株主・投資家の皆様に、適切な情報をより分かりやすくお伝えできるよう、
WEBサイトを通じた情報提供に注力しています



コーポレートムービー

コネクシオをイメージしたムービーをトップページに配置



I R 情報の充実

株主・投資家の皆様に分かりやすいページ構成と内容



スマートフォンにも対応

スマートフォンやタブレットなど、全てのモバイルに対応した画面構成

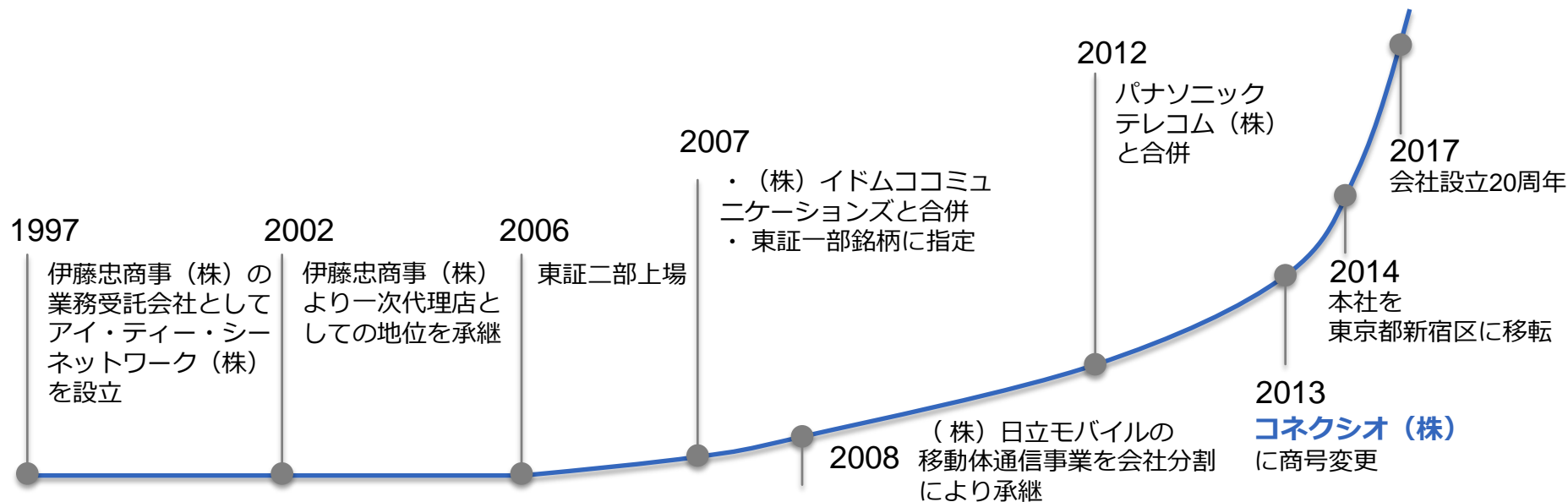
New ! 当社サイトが外部の表彰に選出されました

- ・日興アイ・アール「2017年度 全上場企業ホームページ充実度ランキング」最優秀サイトに選定
- ・モーニングスター「ゴメスIRサイトランキング2017」優秀企業（銅賞）に選出



参考資料

商号	コネクシオ株式会社 CONEXIO Corporation
本社	〒160-6137 東京都新宿区西新宿8-17-1 新宿グランドタワー37F
資本金	27億円
決算期	3月(年1回)
設立	1997年8月
主要株主	伊藤忠商事株式会社
従業員数	5,083名 (2017年12月31日現在)
取引銀行	みずほ銀行/三井住友銀行/三井住友信託銀行/三菱UFJ信託銀行
株式市場	東証一部(証券コード9422)



当社は、「人をつなぐ、価値をつなぐ」という理念ステートメントのもと、安心して快適な社会の実現に貢献することで、全てのステークホルダーの皆様との信頼の絆を深め、継続的な企業価値の向上を図りたいと考えています。

私たちの理念

人をつなぐ、価値をつなぐ

私たちが目指すこと (存在意義)

私たちは、一人ひとりの想いを大切に、
お客様の感動を生み出し
安心して快適な暮らしと社会の実現に貢献します

私たちが大切にすること (経営姿勢)

一人ひとりが主役

私たちは、自主・自律する一人ひとりが
互いを尊重し合う環境を育みます

つなぐよろこび

私たちは、自らの成長を原点に、つながるすべての人々へ
よろこびの輪をひろげ、信頼の絆を深めます

社会を担う責任と誇り

私たちは、暮らしとビジネスのライフラインを担う
責任を深く自覚し、誇りとしめます

私たちの判断や行動のよりどころ (行動指針)

私たちは、お客様のために

主体的に

自ら考え、自律的に行動し、新しいことに挑戦します

フェアに

高い倫理観をもって公正に行動します

誠実に

感謝を心に刻み、素直な心で行動します

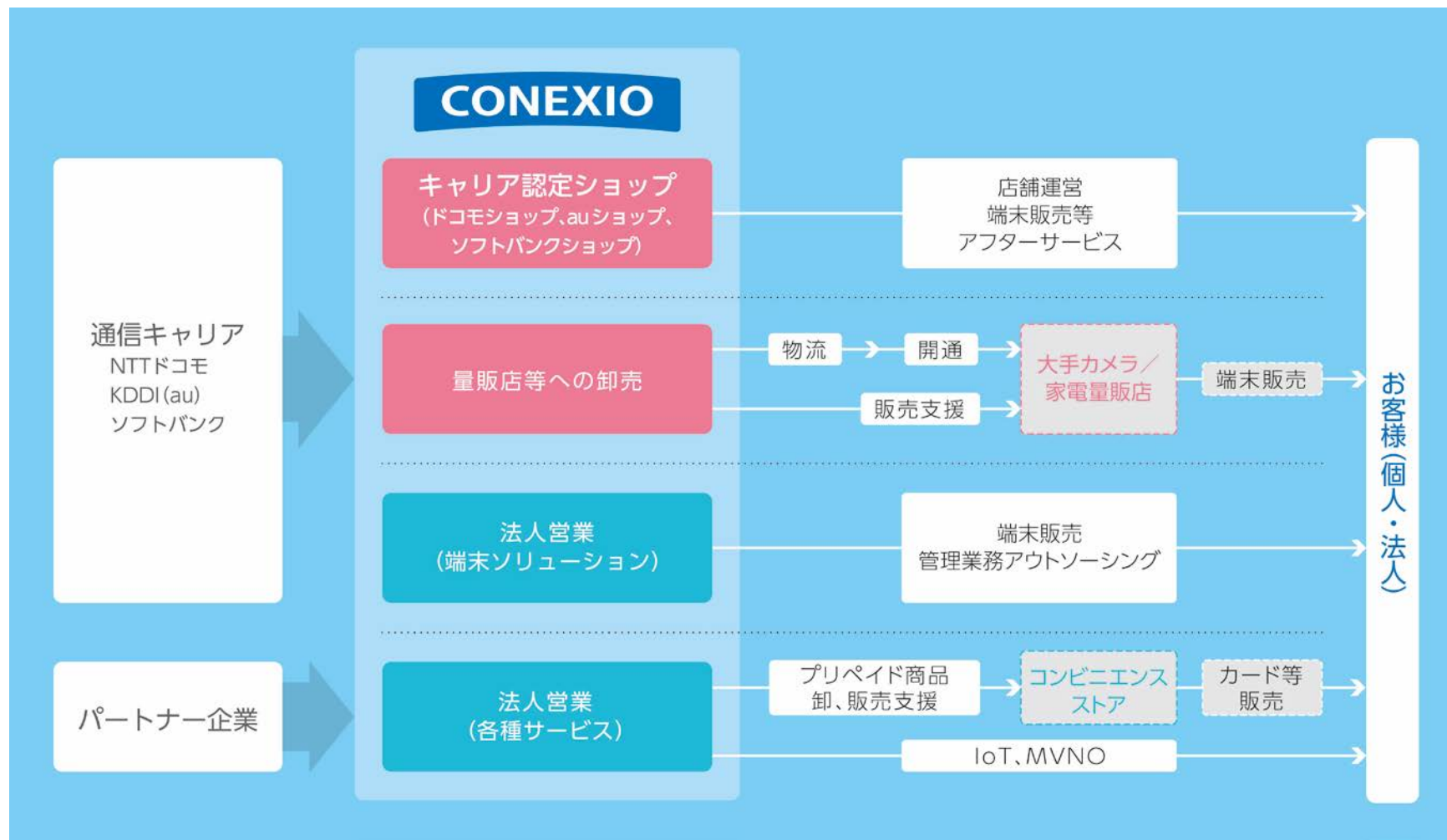
チームワークのもとに

多様性を活かし、高い成果を生み出します

現場を起点に

お客様接点である現場を大切に、発想し行動します

考え、行動します

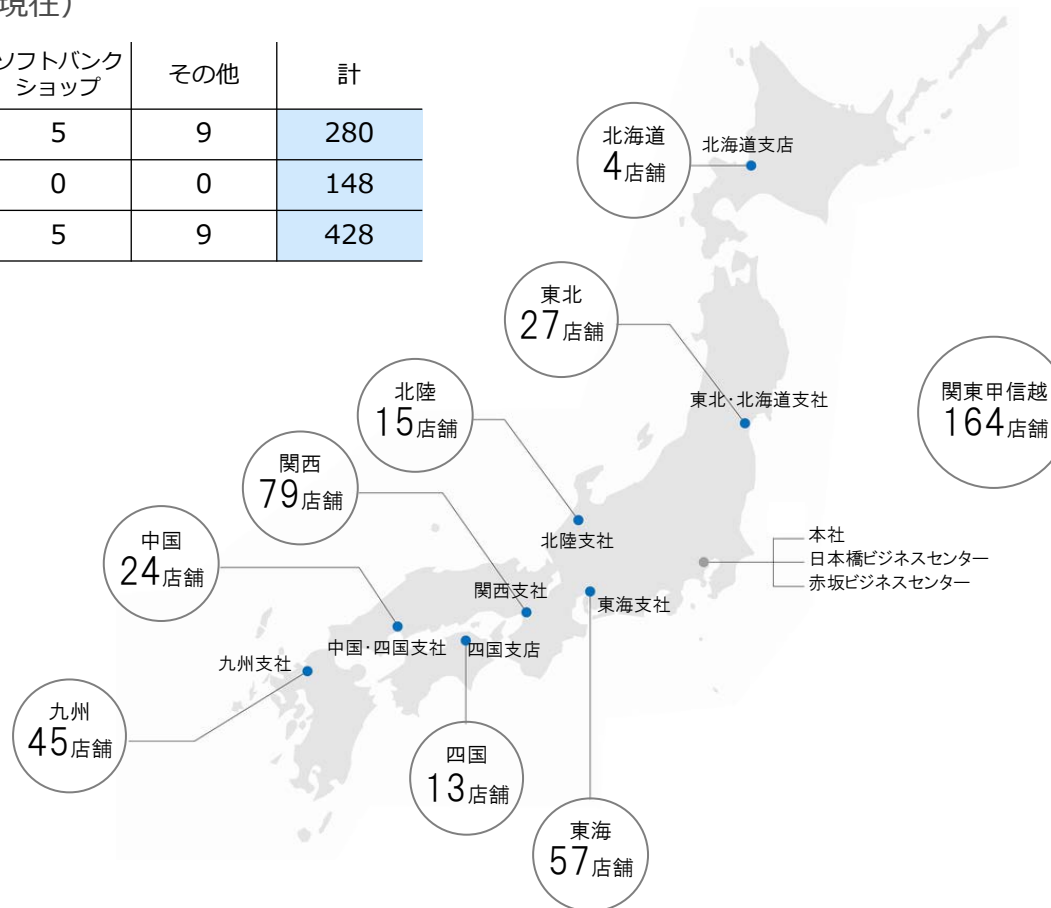


NTTドコモ 業界第1位 (運営店舗数)



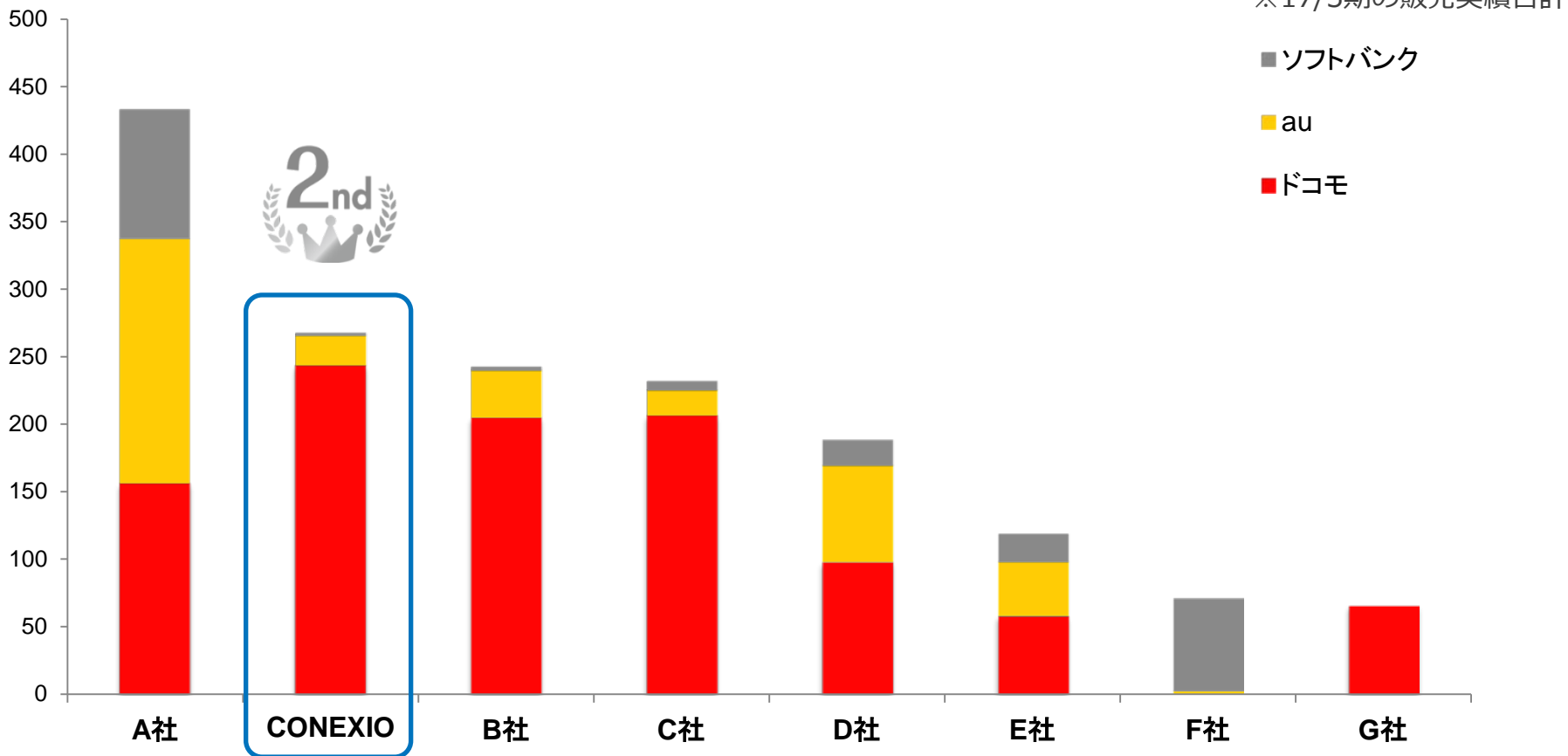
店舗内訳 (2017年12月31日現在)

	ドコモ ショップ	au ショップ	ソフトバンク ショップ	その他	計
直営	239	27	5	9	280
運営委託	128	20	0	0	148
計	367	47	5	9	428






業界第2位の代理店 総販売台数260万台規模

単位：万台



出典：MM総研資料を元に当社作成

ワーク・ ライフ・ バランス	<p>2017年2月 新宿区「ワーク・ライフ・“ベスト”バランス大賞」を受賞（東京都新宿区）</p> <p>2016年11月 「第9回ワークライフバランス大賞」優秀賞を受賞（公益財団法人日本生産性本部）</p> <p>2016年9月 「イクボスアワード2016」特別奨励賞を受賞 (厚生労働省)</p> 
健康経営	<p>2017年2月 「健康経営優良法人2017 ～ホワイト500～」に認定 (経済産業省、日本健康会議)</p> 
女性活躍	<p>2016年10月 女性活躍推進マーク「えるぼし」の最高位を取得 (厚生労働省)</p> 

当社は、一般社団法人 全国携帯電話販売代理店協会 の設立に参画し、消費者の苦情縮減・店頭販売サービス向上に向けた取り組みを推進しています。

全国携帯電話販売代理店協会サイト

<http://www.keitai.or.jp/>



あんしんショップ認定制度

新しい取り組みとして、全国携帯電話販売代理店協会に加盟する企業が運営するキャリア認定ショップでは、2017年1月より認定マークを、店頭掲出しております。





本資料、ならびにIRに関するお問い合わせは、当社ウェブサイトのお問い合わせよりお願い致します。

<https://www.conexio.co.jp>

担当部署：経営企画部 広報・IR課

TEL：03-5331-3702

当社が開示する情報の中には、「将来の見通しに関する記述」が含まれていることがありますが、これらは現在において入手可能な情報及び仮定に基づき当社が作成したものであり、その内容を保証するものではありません。実際の業績等はさまざまな要因により大きく異なる可能性があります。