



平成 30 年 2 月 14 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ロ コ ン ド
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 田 中 裕 輔
(コード番号：3558 東証マザーズ)
問 合 せ 先 取 締 役 兼 管 理 本 部 デ ィ レ ク タ ー 田 村 淳
(TEL. 03-5465-8022)

ラオックスグループとの業務提携に関するお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において、以下のとおり、ラオックス株式会社グループの株式会社モード・エ・ジャコモ及び株式会社オギツとの間で、業務提携契約を締結することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

1. 業務提携の理由

当社は、「業界に革新を、お客さまに自由を」という経営理念の下、「自宅で試着、気軽に返品」できる、靴とファッションの EC サイト、「LOCONDO.jp」を軸とする「EC サービス」、EC サービスで構築した IT・物流インフラ等を共有・活用した「プラットフォームサービス」の 2 つを運営しております。

株式会社モード・エ・ジャコモ及び株式会社オギツ（以下、「ラオックスグループ」という）は国内婦人靴の大手卸・メーカーであり、靴を中心とした商品の安定的な調達を通して、大幅な品揃えの拡大が実現し EC サービスにおける取扱高が増加することが見込まれるため業務提携契約を締結いたしました。

また、国内婦人靴市場においてはリアル店舗の売上割合が依然として高く、在庫が各店舗に分散するため、在庫回転率が低水準で推移するだけでなく、EC 在庫が欠品し、EC 化率が向上しない課題がありますが、これらの課題を解決するため、当社のプラットフォームサービスでは在庫を店舗・EC 間でシェアリングし、在庫回転率を向上させるため自社 EC 運営（BOEM）、店舗配送受託（e-3PL）、店舗欠品フォロー（LOCOCHOC）、店舗在庫のリアルタイム販売機能（LOCOPOS）等、様々なサービスを提供して参りました。これらのサービスをラオックスグループへ提供し、ラオックスグループのオムニ戦略の実現に貢献するとともに、当社プラットフォームサービスの更なる拡大をするために業務提携契約を締結いたしました。

2. 業務提携の内容等

(1) ラオックスグループより当社に対して提供される商品及び販売チャネル

- ①ラオックスグループが取り扱う靴及びバッグ等の商品
- ②当社で販売するプライベートブランドの企画開発商品
- ③BtoB 取引の販売チャネル

- ④ラオックスグループが有する越境 EC チャンネル
- (2) 当社よりラオックスグループに対して提供するサービス
 - ①自社 EC 運営 (BOEM)
 - ②e-3PL (店舗配送受託)
 - ③店舗欠品フォロー (LOCOCHOC)
 - ④店舗在庫のリアルタイム販売機能 (LOCOPOS)

3. 業務提携の相手先の概要

(1) 株式会社モード・エ・ジャコモ

(1)	名 称	株式会社モード・エ・ジャコモ	
(2)	所 在 地	東京都港区芝 2-7-17 住友芝公園ビル 6F	
(3)	代表者の役職・氏名	山崎陽子	
(4)	事 業 内 容	レディースの靴、バッグ、皮革製品を中心に、企画、輸入、小売、卸	
(5)	資 本 金	3,000 万円	
(6)	設 立 年 月 日	1975 年 8 月	
(7)	大株主及び持株比率	ラオックス株式会社	
(8)	上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	該当事項はありません。
		人 的 関 係	該当事項はありません。
		取 引 関 係	商品(靴)の仕入
		関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

(2) 株式会社オギツ

(1)	名 称	株式会社オギツ	
(2)	所 在 地	東京都台東区清川 1-6-4	
(3)	代表者の役職・氏名	飯野信和	
(4)	事 業 内 容	皮革婦人靴販売ならびに製造	
(5)	資 本 金	9,000 万円	
(6)	設 立 年 月 日	1952 年 5 月 17 日	
(7)	大株主及び持株比率	ラオックス株式会社	
(8)	上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	該当事項はありません。
		人 的 関 係	該当事項はありません。
		取 引 関 係	商品(靴)の仕入
		関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

4. 日程

契約締結日 平成 30 年 2 月 14 日

5. 今後の見通し

本業務提携による平成 30 年 2 月期の業績に与える影響は軽微であります。なお、次期以降の業績への影響につきましては現在精査中であります。今後、開示すべき事項が生じましたら、速やかにお知らせいたします。

以上