パルコグループ主要各社 2017年度期末経営推移 Major Companies of PARCO Group

FY2017 Results



			2014年度 通年 実績 Fiscal 14 Actual	<u>2015年度</u> 通年 実績 Fiscal 15 Actual	<u>2016年度</u> <u>通年</u> <u>実績</u> Fiscal 16 Actual	<u>2017年度</u> <u>通年</u> <u>実績</u> <u>Fiscal 17</u> <u>Actual</u>	2018年度 通年 予想 Fiscal 18 Estimate	(単位:百万円 Unit: Million yen)
(SC運営・エンタテインメント事業)	売上高	Net sales	245,646	249,366	240,221	-	-	【2017年度トピックス】 店舗事業では、動員企画が奏功し、各店の集客に貢献。改装においては、コト消費拡大への対応と、成長テーマでもある食(食品・飲食)・化粧品や新しいサービス業態を導入。また、スクラップ&ビルドの遂行としては、8月に大津店を閉店した一方、11月に京都ゼロゲートを一部開業したほか、J. フロントリティリンググループのアーバンドミナント戦略に沿い、大丸松坂屋百貨店との協業物件として、新しい屋号となる「PARCO_ya」を上野に開業し、都市部での事業拠点拡大を推進。 【2018年度テーマ】 中期経営計画の2年目として計画に基づく事業を展開。2019年開業予定の新生渋谷バルコを見据え、次世代商業施設としての価値創造とストアブランドの
	営業収益	Operating revenue	-	-	-	56,462	59,375	
	営業利益	Operating income	11,747	11,731	11,815	11,016	10,782	
PARCO CO., LTD.	経常利益	Ordinary income	11,718	11,727	12,618	-	-	
	当期純利益	Net income	5,994	5,932	6,049	7,680	7,272	
	総資産	Total assets	222,876	233,450	247,027	258,562	-	
店舗数18店舗 ゼロゲート店舗8店舗	純資産の部	Net assets	113,696	116,827	120,758	125,089	-	強化、テクノロジーの進化に対応したデジタルトランスフォーメーションを推進。開発では、都市部での事業拡大に向け、2018年3月開業の「原宿ゼロゲート」に続き、秋には「三宮ゼロゲート(仮称)」の開業を予定。
	売上高	Net sales	19,802	21,473	21.640	_	_	【2017年度トピックス】
(雑貨販売) (㈱ヌーヴ・エイ NEUVE A CO., LTD.	営業収益	Operating revenue	-	-	-	21,216		次期以降の利益率向上に向け、店舗のスクラップ&ビルドを推進したことによる店舗数減の影響があり、営業収益・営業利益ともに前期実績を下回る。
	営業利益	Operating income	647	694	435			
	経常利益	Ordinary income	647	694	463	-	-	
店舗数186店舗(内パルコ49店舗)	当期純利益	Net income	300	269	105	39	247	【2018年度テーマ】 既存事業の再強化に向け、スクラップ&ビルドの推進、オリジナル商品の強化 により利益率の向上を図るとともに、デジタル戦略を加速し、オムニチャネル 化の推進とマーケティングの強化による利益拡大を推進。
	総資産	Total assets	6,569	7,148	7,505	6,854	-	
	純資産の部	Net assets	2,515	2,785	2,890	2,827	-	
			1			1	ı	T .
(内装・ビルメンテナンス) ㈱パルコスペースシステムズ PARCO SPACE SYSTEMS CO., LTD.	売上高 	Net sales	18,983	19,969	20,242		-	【2017年度トピックス】 新規案件の受託増など計画以上に好調推移し営業収益は前期を上回るが、 前期における固定資産売却の影響などにより営業利益は前期実績を下回る。
	営業収益	Operating revenue	-	-	-	21,399		
	営業利益	Operating income	328		629		641	
	経常利益 	Ordinary income Net income	349 164		596 554			【2018年度テーマ】
	総資産	Total assets	8,896					パルコや外部の受託案件で培ったノウハウ・技術を強みとしながら、外部商業施設におけるビル管理業務の複合受注体制を強化し、J.フロントリテイリンググループでの連携を含めて、業容拡大を推進。
	純資産の部	Net assets	2,692	2,628	3,174			
	<u> </u>		<u> </u>					
(IT) (株パルコデジタルマーケティング	売上高	Net sales	687	866	921	-	-	【2017年度トピックス】 Webコンサルティング事業においては、前期大型受注の反動により営業収益 は前期実績を下回るが、販管費の縮小などにより営業利益は前期実績を上 回る。
	営業収益	Operating revenue	-	-	-	882	1,000	
	営業利益	Operating income	6	32	70	68	70	
PARCO DIGITAL MARKETING CO., LTD.	経常利益	Ordinary income	7	32	71	-	-	
	当期純利益	Net income	6	29	62	49	48	【2018年度テーマ】 中核事業である商業施設向けのICT活用戦略により、外部クライアントの開発 強化、事業の拡大を推進するとともに、独自性のあるサービスの開発を強化。
	総資産	Total assets	196		309	365	-	
	純資産の部	Net assets	76	106	168	218	-	
	売上高	Net sales	_	_	77	_	_	【2017年度トピックス】
(海外)	営業収益	Operating revenue	_	-	_	169	135	日系飲食集積ゾーン「itadakimasu by PARCO」認知度向上・運営安定に向けた販売促進継続に加え、THE GUEST CAFE 第3弾を新キャラクターで開催し
1	•		-		-89	-67		「別き続き大きな反響を獲得。また、『商業プロデュース』としてベトナムホーチミン並びに台湾でサービスを提供。
DAPCO (Singaporo) Pto Ltd	営業利益	Operating income	-179	-82	-09			
PARCO (Singapore) Pte Ltd	営業利益経常利益	Operating income Ordinary income	-179 -127	-82 -74	-87	-	-	
PARCO (Singapore) Pte Ltd (12月決算 Fiscal Year-end in December)							-	【2018年度テーマ】
, , ,	経常利益	Ordinary income	-127	-74	-87	66	-49	【2018年度テーマ】 日系飲食集積ゾーン「itadakimasu by PARCO」営業強化及び新規案件検証、 並びに海外での都市型商業プロデュース案件として将来協業に向けたパート