株式会社 LIFULL

Mitula Group Limitedの子会社化について

2018年5月9日

免責事項

本資料に記載された意見や予測等は資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではありません。様々な要因の変化により実際の業績や結果とは大きく異なる可能性があることをご承知 おき下さい。また、本資料に記載されている当社および当社グループ以外の企業に関わる情報は、公開されている情報などから引用しており、その情報の正確性などについて保証するものではありません。

常に革進することで、より多くの人々が心からの 「安心」と「喜び」を得られる社会の仕組みを創る

世界中のあらゆる「LIFE」を、安心と喜びで「FULL」にしたいという想いから、
LIFULLは「世界一のライフデータベース&ソリューション・カンパニー」を目指しています。
私たちLIFULLは、世界中のあらゆる地域や人々と向き合いながら、
ライフデータや先進技術を活用することで最適なソリューションを生み出し続け、
未来につなげていきます。

中長期成長戦略





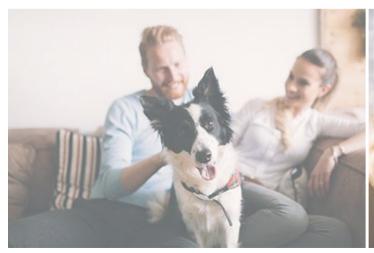






スローガン

「世界一のライフデータベース & ソリューション・カンパニー」へ





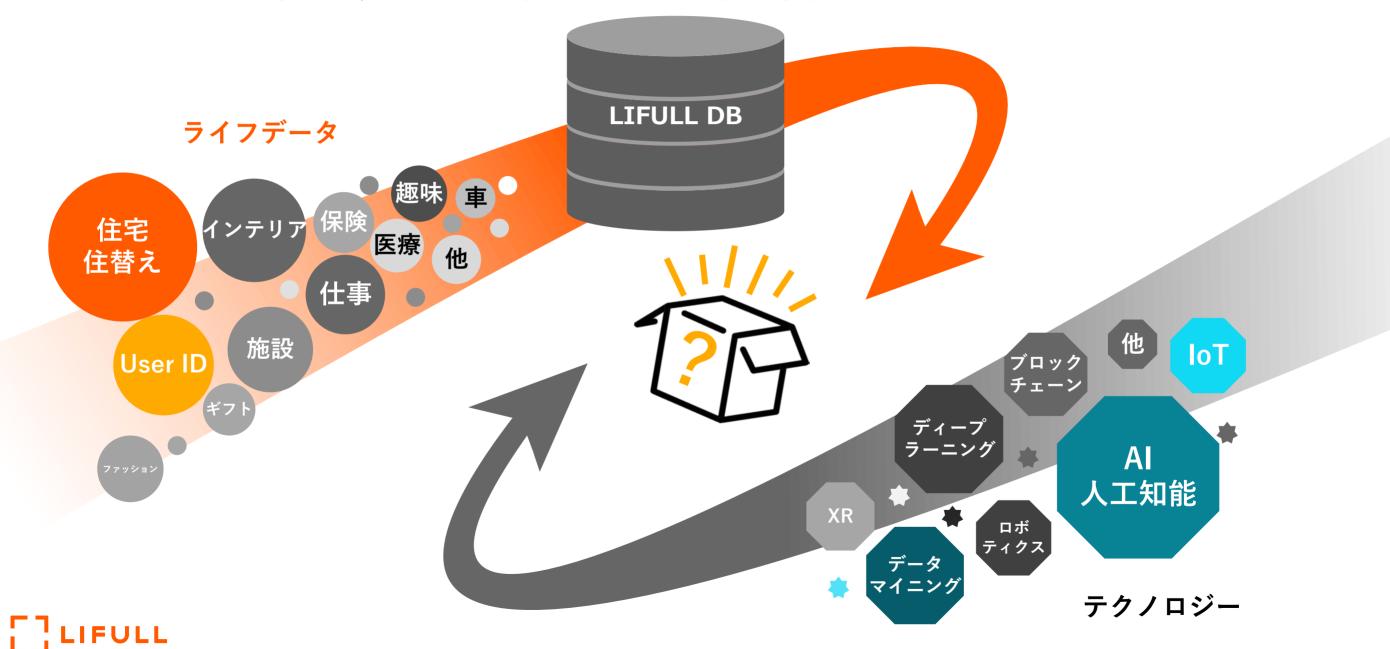




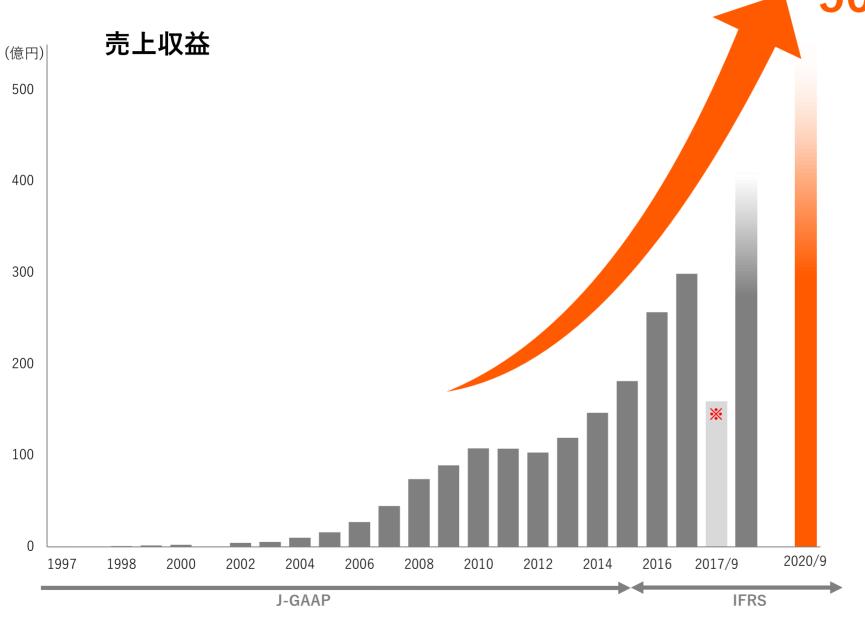


DB+ Technology

あらゆるデータを統合し、先進技術を活用することで新たな価値を創出する



定量目標



500億円台

2020年9月期 売上収益500億円台 EBITDA率20%前後

※2017年9月期は2017年4~9月の6ヶ月



不動産領域における グローバル プラットフォーム 中長期戦略ロードマップ 不動産市場の 拡大 不動産市場の 活性化 不動産業界の 変革 空き家バンク 情報や評価の網羅 データ 世界データベースの (物件情報・価格情報・ 投資物件の網羅 ベース 構築 民泊データベース 性能評価·不動産会社評価) 不動産会社の ネット アライアンスパートナー・ 世界の不動産会社 ネットワーク(顧客数) 地方自治体のネットワーク拡大 ネットワークの構築 ワーク 拡大 LIFULL HOME'Sの 民泊サイト(準備中) メディアカ強化 マンスリーサイト 海外シェア・認知度 メディア オムニチャネル化 拡大 国内シェア・認知度拡大 不動産取引オンライン化 不動産事業者業務支援 新領域 用途開発 不動産テック(ReTech) クラウドファンディング



Mitula Group Limitedの 子会社化について



本件の概要

> 会社名 : Mitula Group Limited https://www.mitulagroup.com

> 上場市場 : 豪州証券取引所

> 発行済株式数 : 215,406,884株

> 事業内容 : アグリゲーションサイト、ポータルサイトの運営

> 実績 (2017年度実績) :売上収益 33.6百万豪ドル(約28億円)

EBITDA 11.6百万豪ドル(約9億円)

当期利益 5.2百万豪ドル(約4億円)

> 取引形態 :スキーム・オブ・アレンジメント(被買収企業の協力が前提となる、友好的な買収の手法)

> 主な要件 : Mitula Group Limitedの株主集会における投票株主の過半数の賛成、および投票議決権の75%の賛成

> 取得対価 : 当計普通株式と現金により取得

(1株あたり0.85豪ドルとして、当社株式と交換※1)

(1株主あたり株式20,000株を上限として、1株あたり0.8豪ドルで取得)

総額約185~187百万豪ドル(約153~155億円※2※3)

(下限は現金対価約11億円※4、上限は全て株式対価として想定)

> スケジュール : 2018年9月株式取得完了予定



^{※1} 対価として交付される当社普通株式の数は、本件スキーム・オブ・アレンジメントの実行日直前の一定期間における当社株式のVWAPの 確認をもって決定となります。(変動割当比率方式)

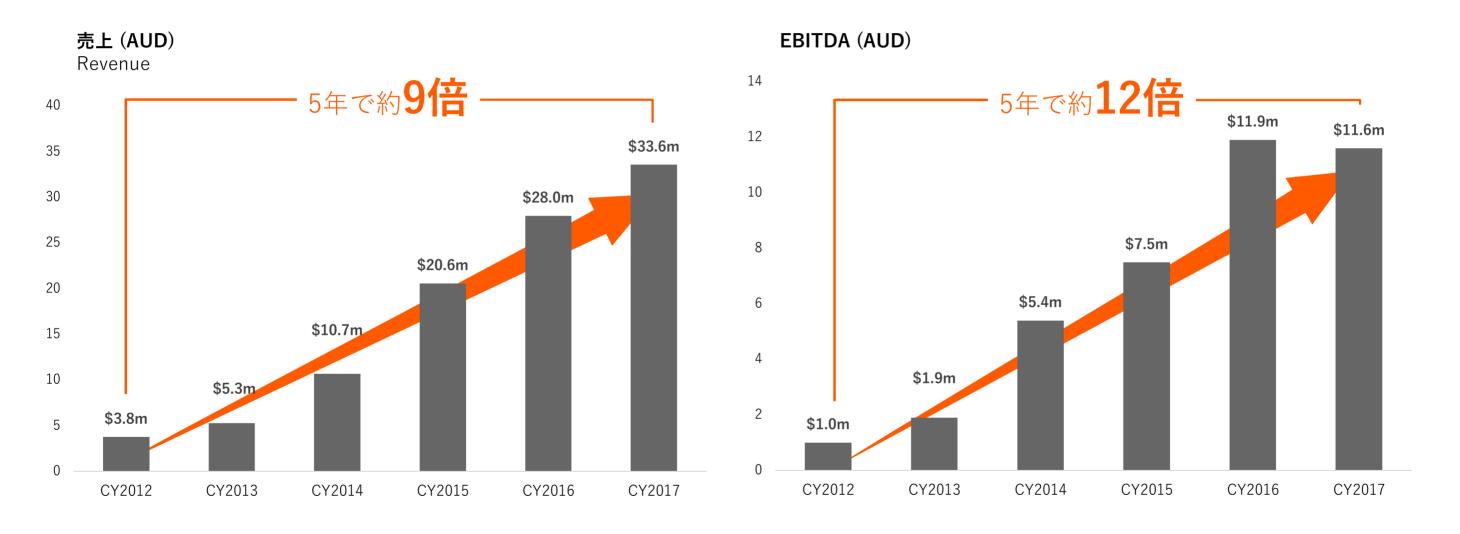
^{※2} 本資料では豪ドル・日本円の為替レートを1豪ドル82.6円で換算しています

^{※3} 実際の円貨金額は、取引実施時点の為替レートによって変動します。

^{※4} 公表されているMitula社の株主分布情報より当社にて試算

業績サマリ

売上・利益ともに順調に成長、EBITDA率も34.7%と高収益体制





Mitula Group

不動産を中心にアグリゲーションサイトやポータルサイトを運営





CEOについて

Gonzalo Del Pozo(ゴンザロ・デル・ポゾ)CEO、取締役、Founder



スペイン生まれ、米国のサッフォーク大学電気/電子工学科卒業

1998年創業の不動産ポータルサイトGlobalizaの共同創業者兼CEO (2009年に売却)

共同創業者として、2009年からMitula ClassifiedCEO/取締役を経て、2015- Mitula Group CEO

インターネット企業に出資するInception Capital社のディレクターであり、主要株主の一人

VCのOnza Venture Capitalの投資コミッティーのメンバーを務める

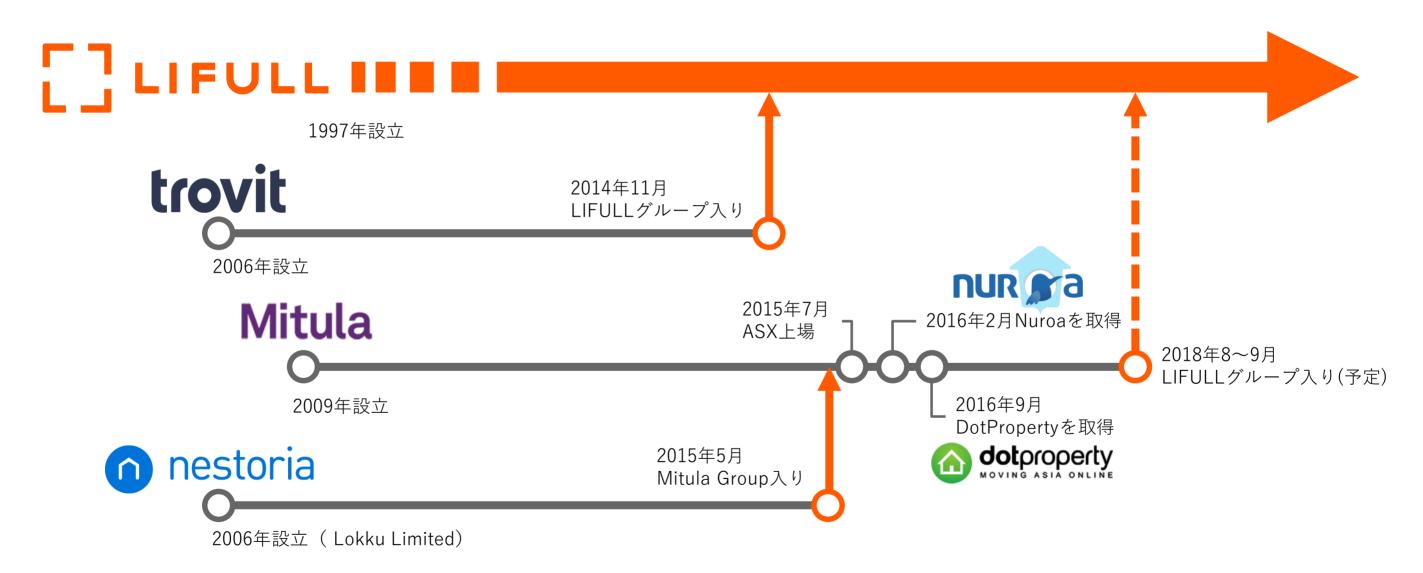


trovit × MitulaGroup°



沿革 (予定含む)

グローバルにおける不動産アグリゲーションサイトのトップ3がLIFULLグループに

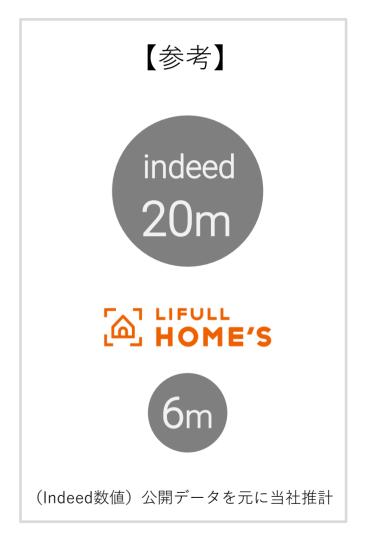




掲載情報量

掲載されている情報件数は4億を超え、グローバルなデータベースの構築にむけ前進

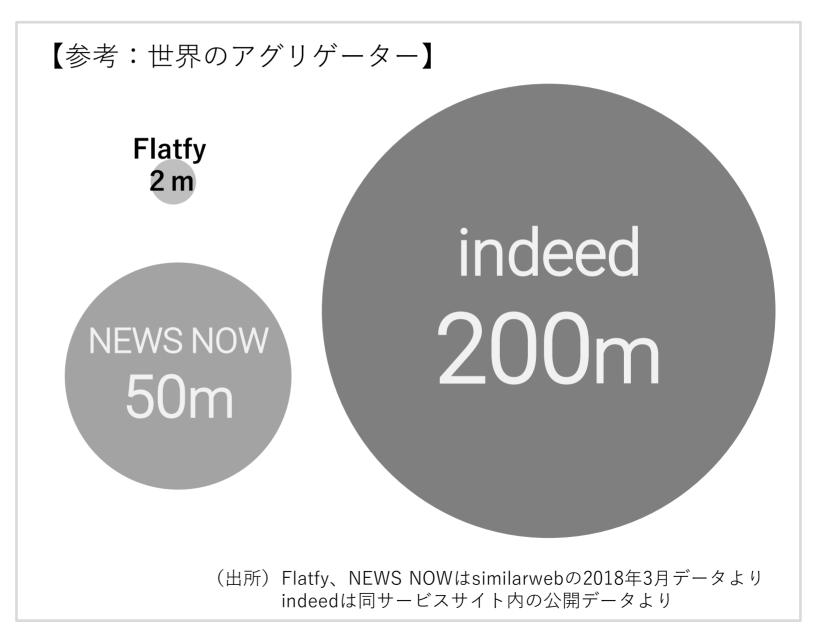




サイト利用者数 (月間UV)

Mitula Group Limitedの子会社により不動産領域では圧倒的No.1に

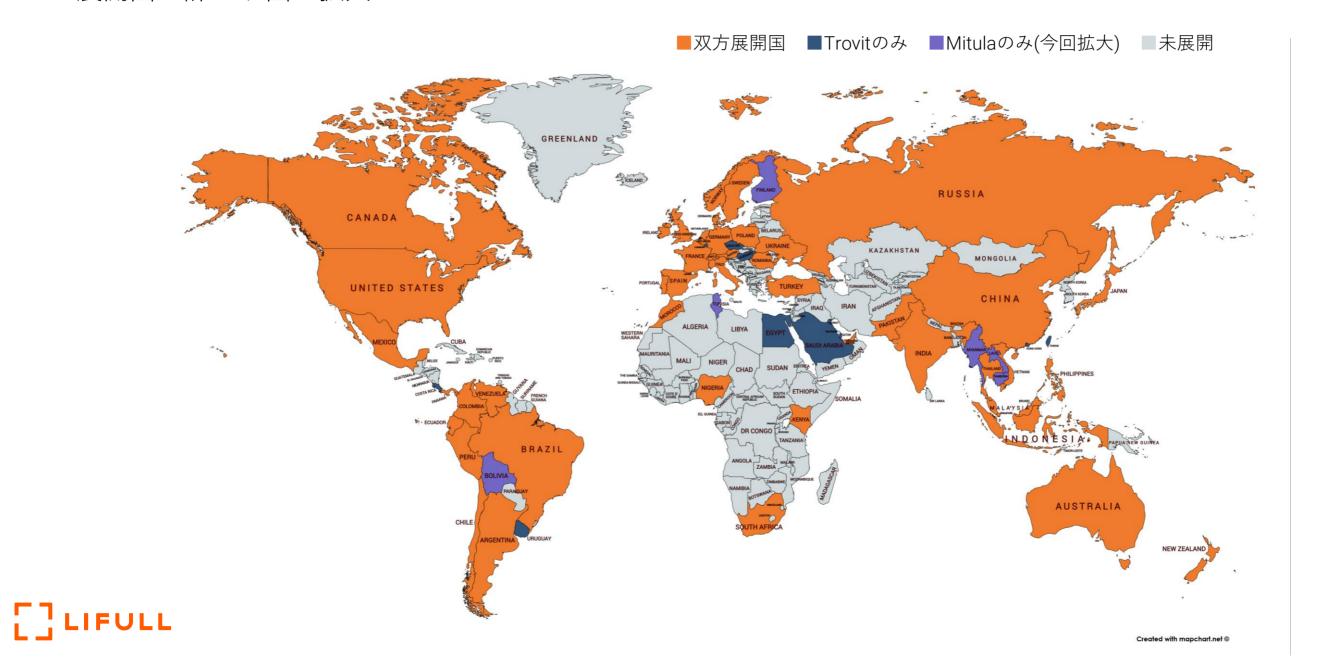






サービスエリア

経営統合により共通したサービス展開国における業務効率の向上と競争力の強化を両立展開国は計63ヶ国に拡大



拠点

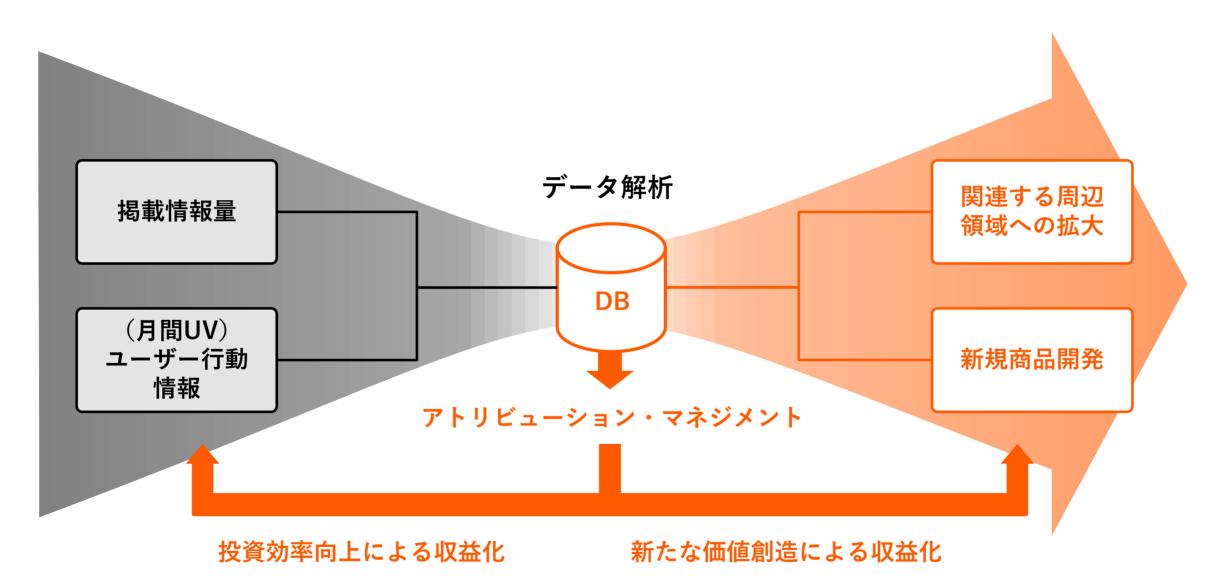
両者ともにスペイン拠点を中心に事業推進しており、最適な組織構築が容易





事業戦略

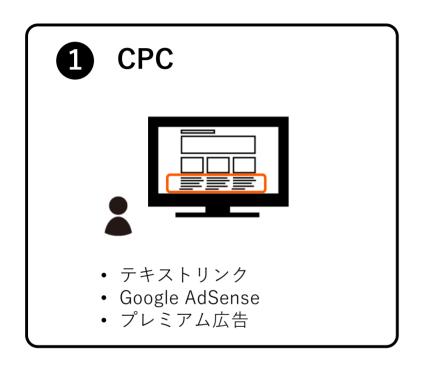
両社の持つ大量のデータを元に新たな価値を創出し、トラフィックあたり単価の向上により収益化を加速





収益機会の多面化

ユーザーあたりの潜在的価値を増加させ、多面的な収益機会を獲得する







低い

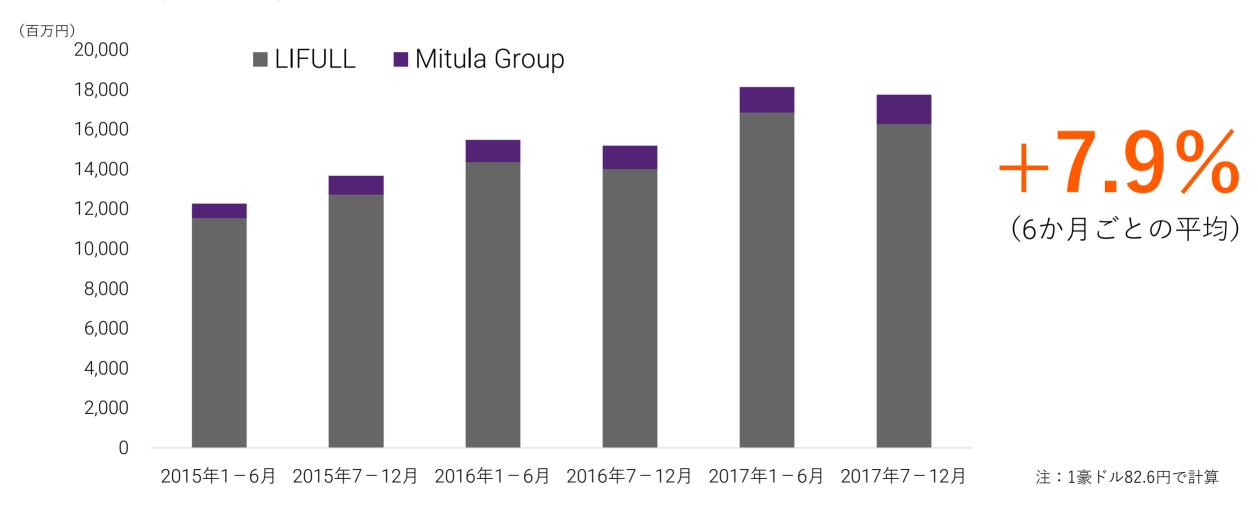




[参考] LIFULLグループの業績推移(過去実績を合算した場合)

連結により売上収益は7.9%増加

売上収益 (単純合算)

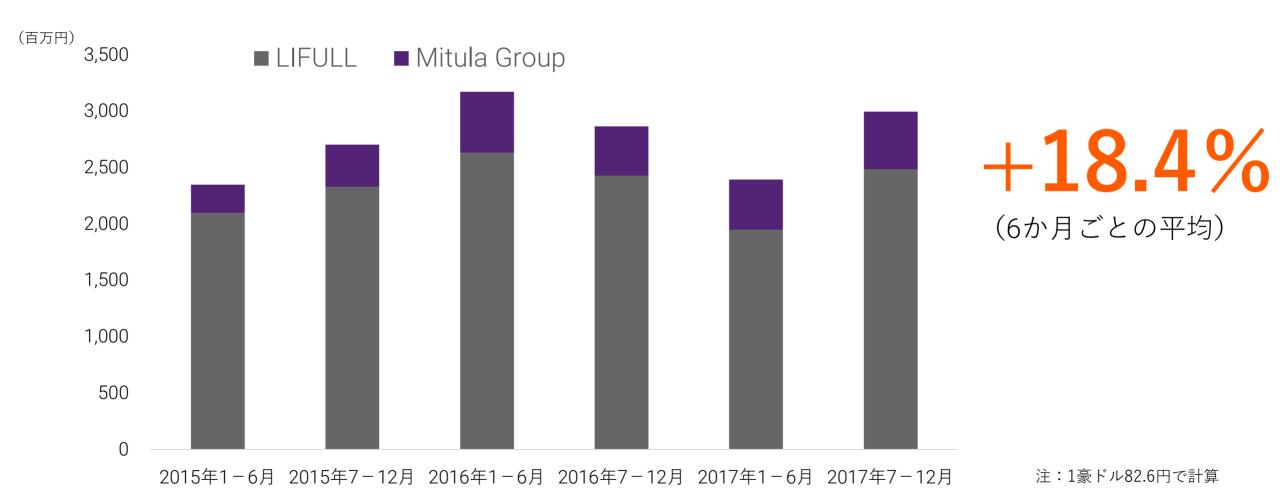




[参考] LIFULLグループのキャッシュ総出力(過去実績を合算した場合)

連結によりEBITDAは18.4%増加 財務の健全性を維持しつつ、機動的な成長投資が可能に

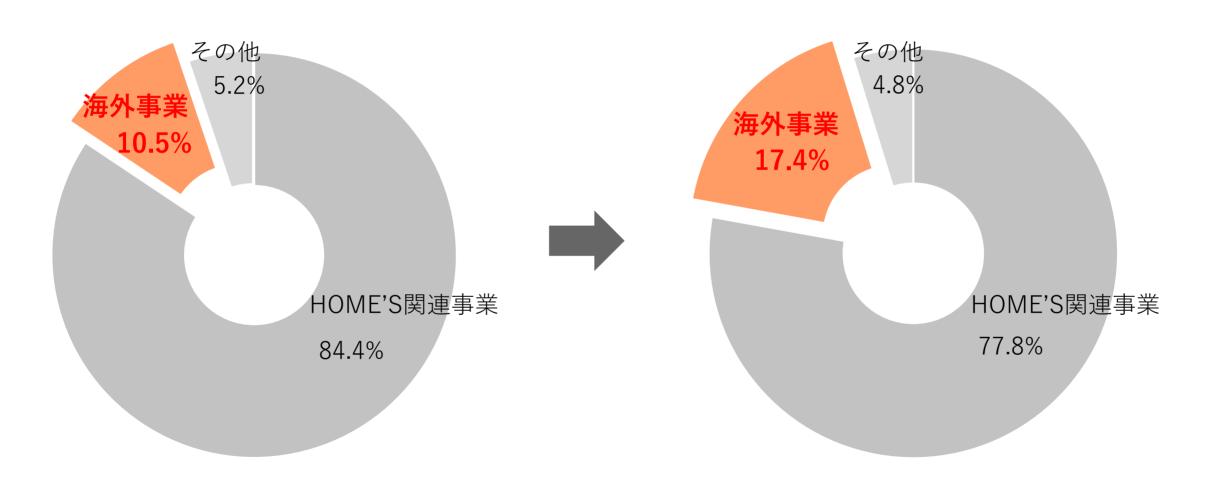
EBITDA (単純合算)





[参考]海外事業の売上収益比率の変化

連結により海外事業の売上収益構成比率は6.9%増加

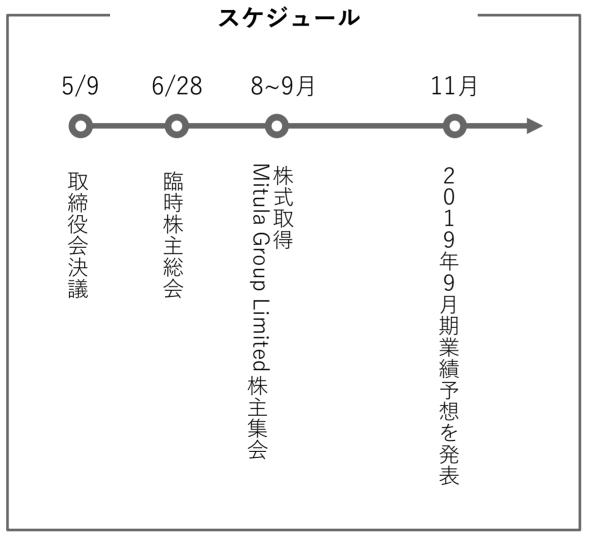


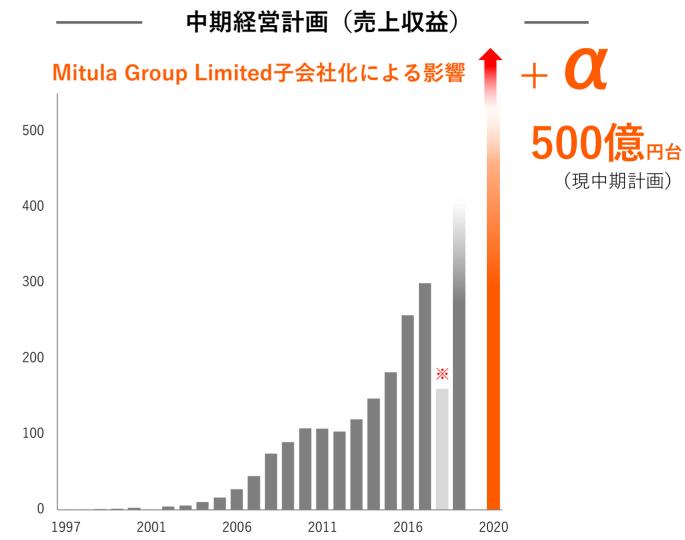


2017年(1-12月)の売上収益を単純合算した場合

Mitula Group Limitedの子会社化による当期及び中期経営計画への影響について

業績への影響は精査中。確定次第適時に開示予定。





※ 2017年9月期は2017年4~9月の6ヶ月の変則決算



国内事業の継続的な成長に加え 早期にグローバルプラットフォームを構築へ



[] LIFULL

あらゆる LIFE を、FULLに。



IR情報に関するお問合せ窓口

お問合せ先

株式会社LIFULL IR窓口

電話 03-6774-1603 (平日10:00~18:00)

FAX 03-6774-1737

E-mail <u>ir@LIFULL.com</u>

会社サイト http://www.LIFULL.com (日本語)

http://www.LIFULL.com/en (English)

IRニュースのご案内

適時開示等の情報をメールでお知らせいたします。 以下のアドレスに空メールをご送付ください。

空メールアドレス → touroku@LIFULL.com





