



YOUR BEST PARTNER

# 平成30年3月期 決算説明会

平成30年5月10日

株式会社 **ハイマックス**

代表取締役社長 中島 太

証券コード: 4299 東証1部

<https://www.himacs.jp/>

# 目次

- 1 平成30年3月期 決算概要(連結)
- 2 中長期経営計画の状況
- 3 平成31年3月期 業績予想(連結)

1

# 平成30年3月期 決算概要(連結)

# 損益計算書



YOUR BEST PARTNER

- 売上高は、8.1%の増収
- 営業利益は、2.0%の増益

(百万円)

	H29/3		H30/3		比較増減	
	(構成比率)		(構成比率)		(額)	(率)
売上高	12,485	100.0%	13,493	100.0%	+1,008	+8.1%
売上原価	10,130	81.1%	11,034	81.8%	+904	+8.9%
売上総利益	2,355	18.9%	2,459	18.2%	+104	+4.4%
販管費	1,394	11.2%	1,478	11.0%	+85	+6.1%
営業利益	961	7.7%	981	7.3%	+20	+2.0%
経常利益	970	7.8%	982	7.3%	+12	+1.2%
当期純利益	686	5.5%	661	4.9%	▲25	▲3.6%
1株当たり当期純利益	140円84銭	-	135円74銭	-	▲5円10銭	-

# サービス分野別売上高

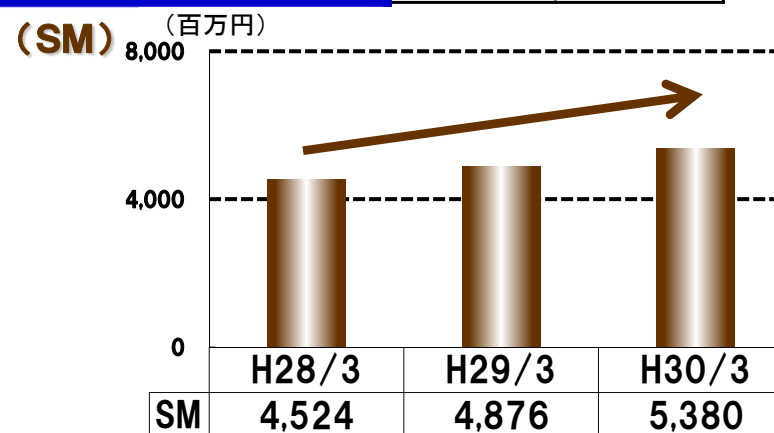
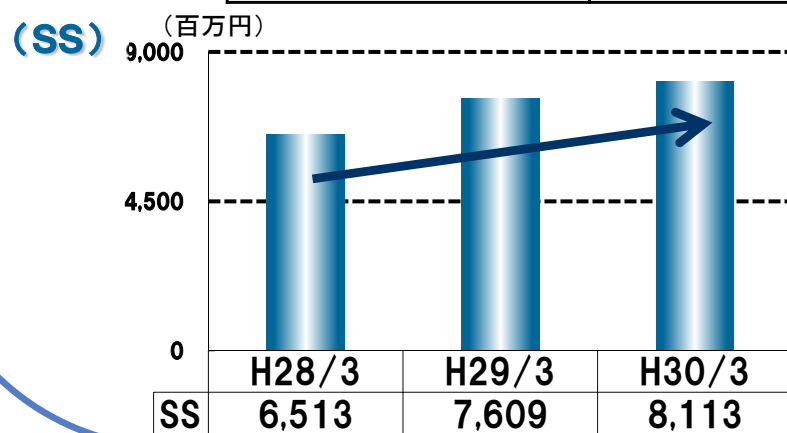


YOUR BEST PARTNER

- SSは、公共及び銀行向け案件が拡大
- SMは、保険及びその他業界向け案件の継続受注

(百万円)

サービス分野	H29/3 (構成比率)	H30/3 (構成比率)	比較増減	
			(額)	(率)
■ (SS) システム・ソリューション	7,609 (60.9%)	8,113 (60.1%)	+503	+6.6%
■ (SM) システム・メンテナンス	4,876 (39.1%)	5,380 (39.9%)	+505	+10.3%
合計	12,485	13,493	+1,008	+8.1%



# 業種別売上高



YOUR BEST PARTNER

(百万円)

業種	H29/3	H30/3	増減率
金融小計	9,576	9,872	+3.1%
■ 銀行	1,548	2,022	+30.7%
■ 証券	831	855	+2.9%
■ 保険	5,471	5,423	▲0.9%
■ クレジット	1,726	1,572	▲8.9%
非金融小計	2,909	3,621	+24.5%
■ 公共	1,057	1,538	+45.5%
■ 流通	490	418	▲14.8%
■ その他	1,362	1,665	+22.3%
合計	12,485	13,493	+8.1%

## ■ 金融向け

- ✓ 銀行：ネット銀行、信託銀行向け案件などが拡大

## ■ 非金融向け

- ✓ 公共：航空案件などのエンドユーザー取引を中心に拡大
- ✓ その他：データセンター案件及びエンドユーザー取引が拡大

# 顧客別売上高



YOUR BEST PARTNER

(百万円)

業種	H29/3 (構成比率)	H30/3 (構成比率)	増減率
<b>Sler</b>	<b>9,687</b> (77.6%)	<b>10,059</b> (74.5%)	<b>+3.8%</b>
■金融	7,604	7,693	+1.2%
■非金融	2,083	2,366	+13.6%
<b>エンドユーザー</b>	<b>2,798</b> (22.4%)	<b>3,434</b> (25.5%)	<b>+22.7%</b>
■金融	1,971	2,179	+10.5%
■非金融	826	1,255	+51.9%
<b>合計</b>	<b>12,485</b>	<b>13,493</b>	<b>+8.1%</b>

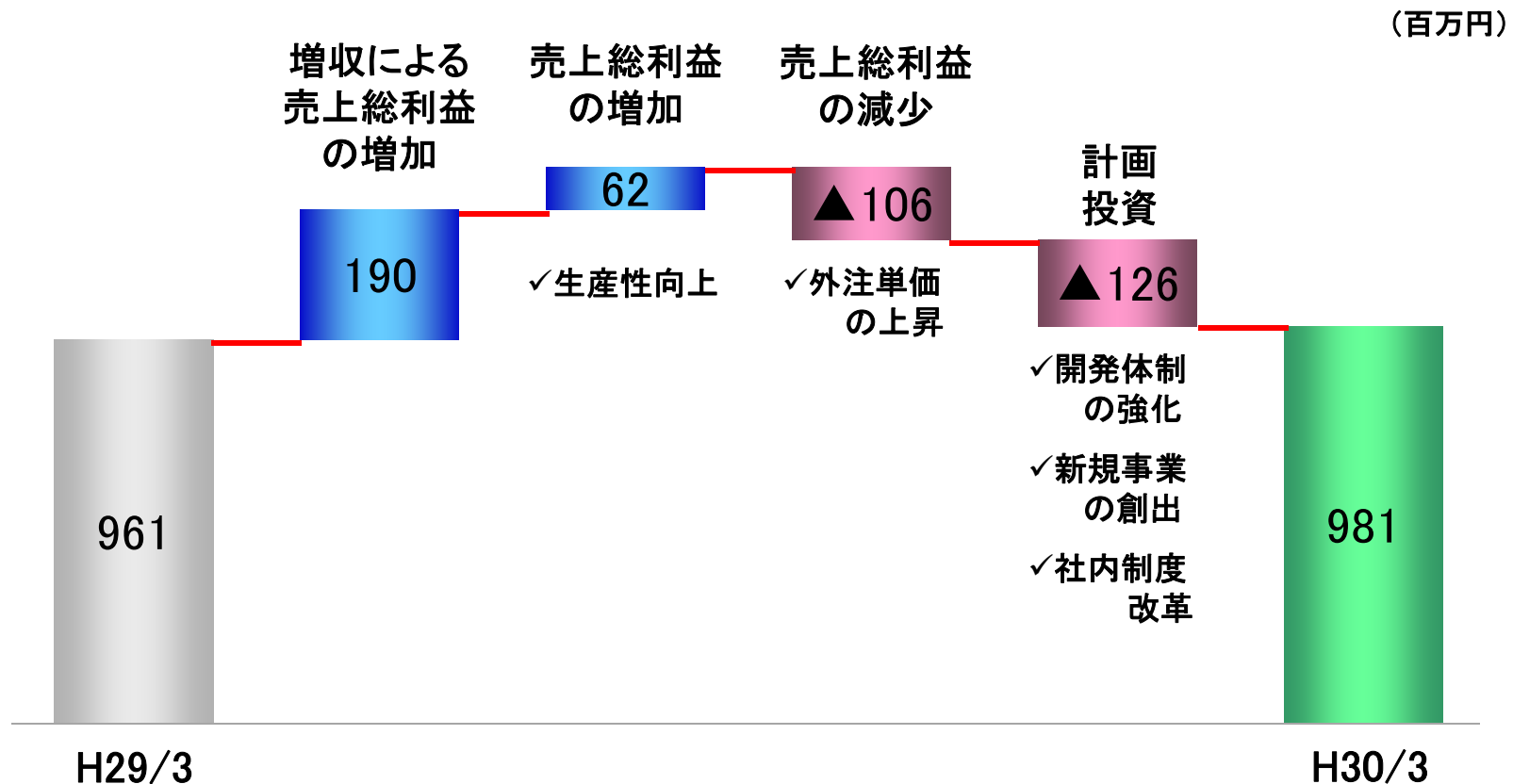
- Sler
  - ✓ 非金融：航空案件及びデータセンター案件が拡大
- エンドユーザー
  - ✓ 金融：新規顧客開拓など銀行及び保険向けで取引拡大
  - ✓ 非金融：公共及びその他業種向けで取引拡大

# 営業利益分析



YOUR BEST PARTNER

- 売上高の増加及び生産性向上により、売上総利益が増加
- 一方、中長期経営計画に基づく、開発体制の強化、新規事業の創出、社内制度改革への計画投資を実施





# 受注の状況



YOUR BEST PARTNER

## ■ 受注高及び受注残高は、每期着実に拡大

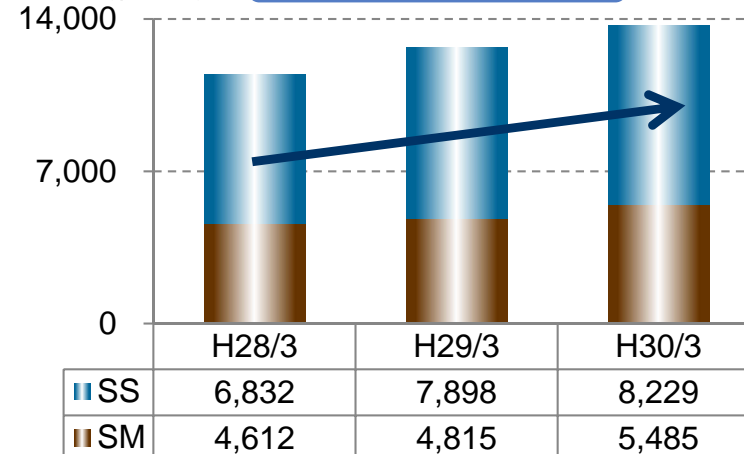
### 受注高

(百万円)

サービス分野	H29/3 (構成比)	H30/3 (構成比)	増減率
■ (SS) システム・ソリューション	7,898 (62.1%)	8,229 (60.0%)	+4.2%
■ (SM) システム・メンテナンス	4,815 (37.9%)	5,485 (40.0%)	+13.9%
合計	12,713	13,714	+7.9%

### 推移

(百万円)

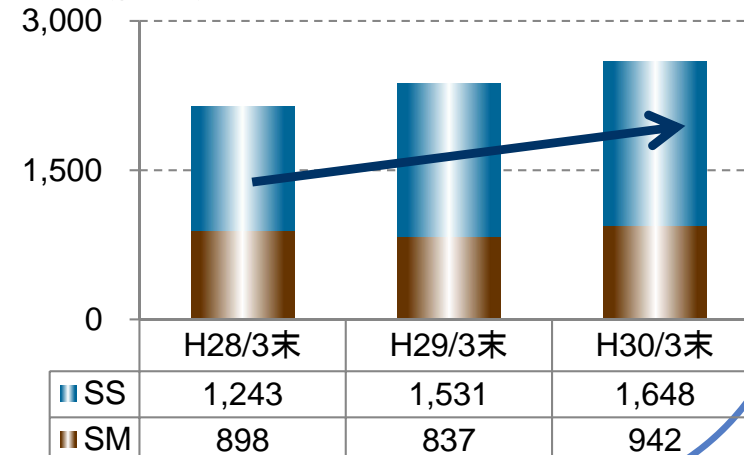


### 受注残高

(百万円)

サービス分野	H29/3末 (構成比)	H30/3末 (構成比)	増減率
■ (SS) システム・ソリューション	1,531 (64.7%)	1,648 (63.6%)	+7.6%
■ (SM) システム・メンテナンス	837 (35.3%)	942 (36.4%)	+12.5%
合計	2,368	2,590	+9.4%

(百万円)



# 受注残高の状況

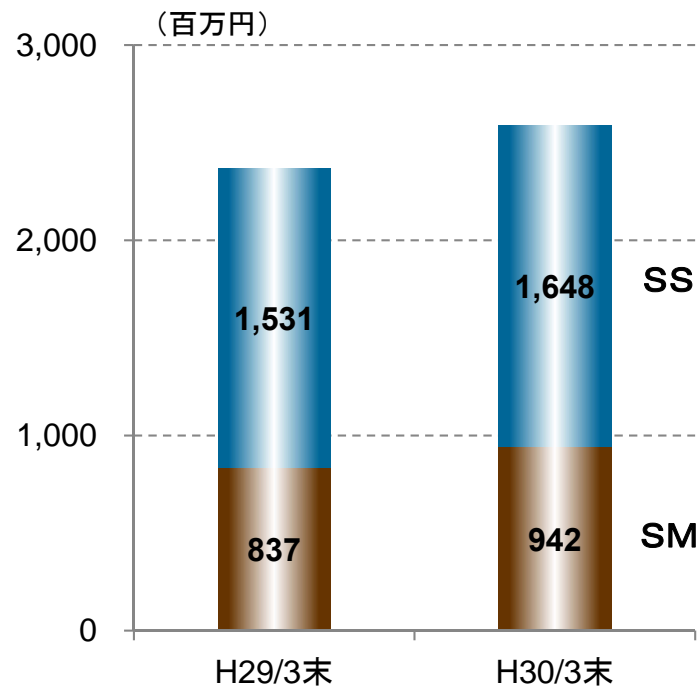


YOUR BEST PARTNER

## ■ 金融向けの増加が寄与

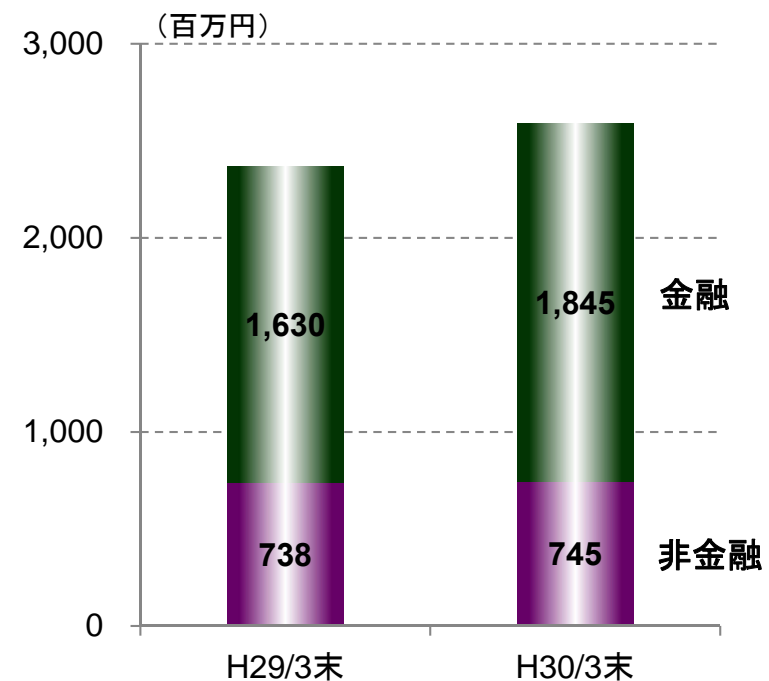
### サービス分野別

- SS の増加 +117百万円
- SMの増加 +105百万円



### 業種別

- 金融向けの増加 +215百万円
- 非金融向けの増加 +7百万円



2

# 中長期経営計画

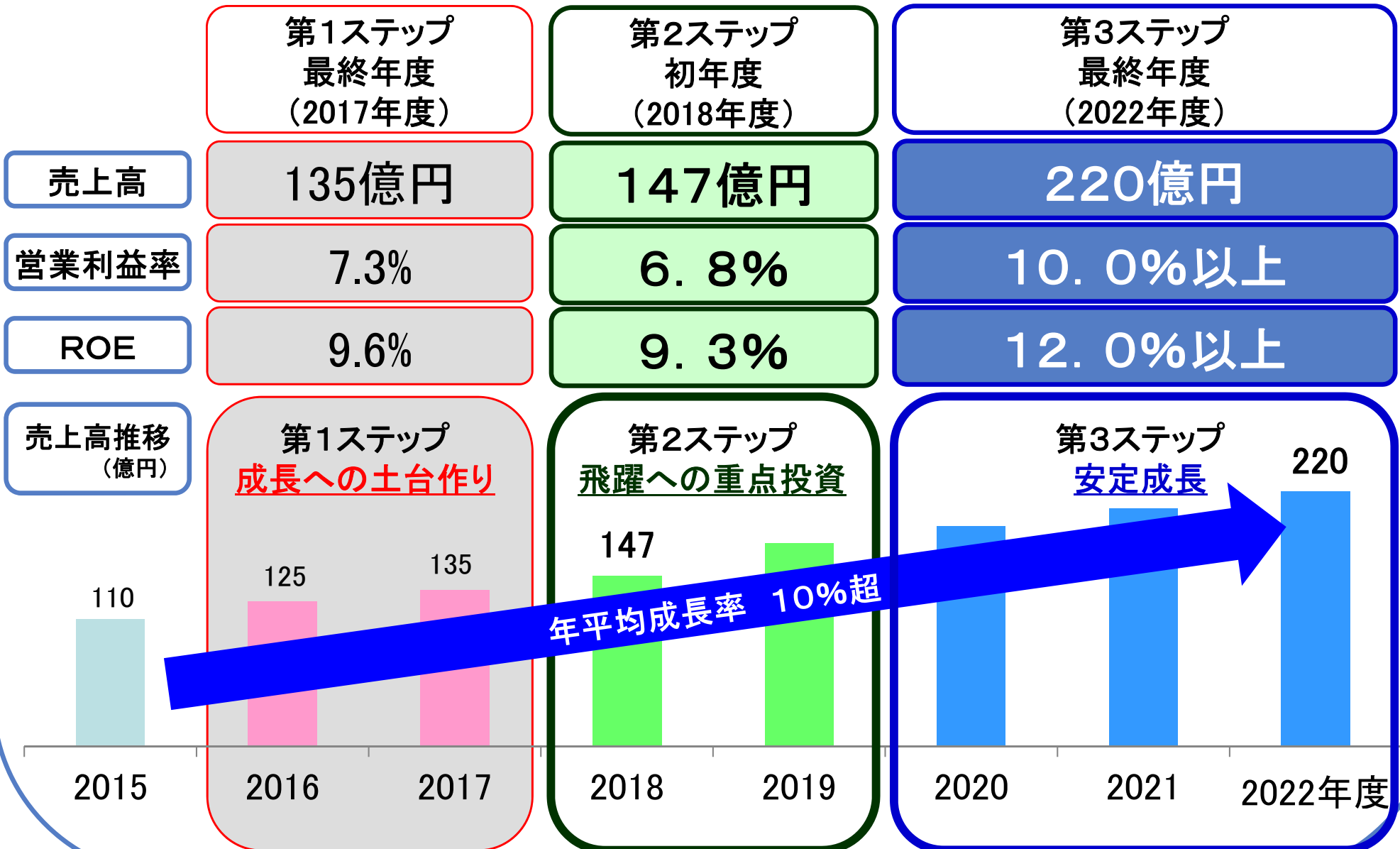
## 『C4 2022』の状況

(2016～2022年度)

# 中長期経営計画目標値



YOUR BEST PARTNER



# 『C<sup>4</sup> 2022』の柱



YOUR BEST PARTNER

事業  
拡大

第2・第3の柱となる顧客づくり  
非金融分野比率の向上  
エンドユーザー取引比率の向上  
新規事業・海外事業の創出

220億円  
企業へ  
成長

社内  
改革

スピード経営  
ダイバーシティ採用  
キャリア別人材育成  
社内インフラ整備

生産  
革新

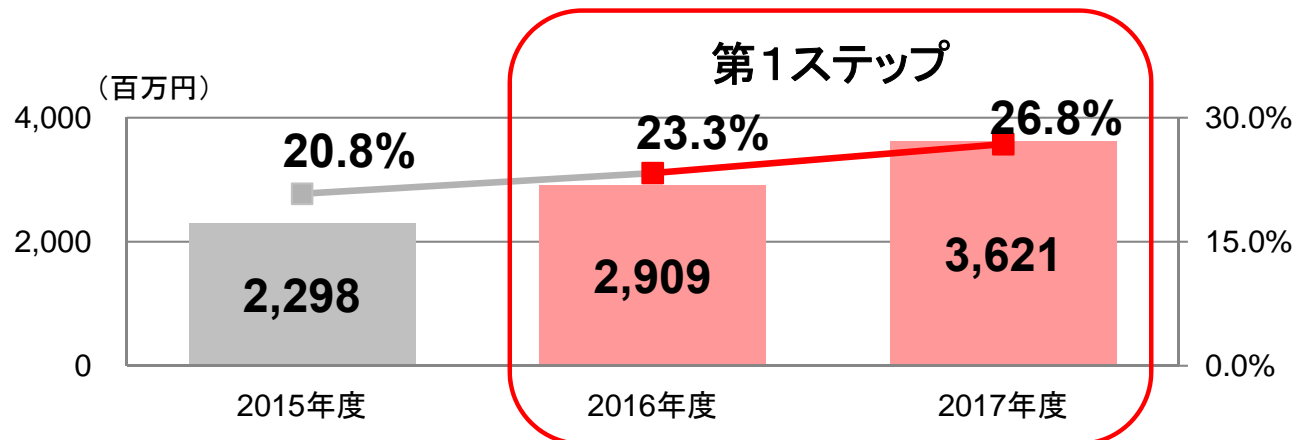
パートナー活用比率拡大  
生産性倍増への作業標準化  
全社QMS活動の強化  
新技術への積極投資

## ◆ 第2・第3の柱となる顧客づくり

- ✓ 年間取引高10億円以上の企業数  
1社(2015年度) ⇒ 2社(2017年度)

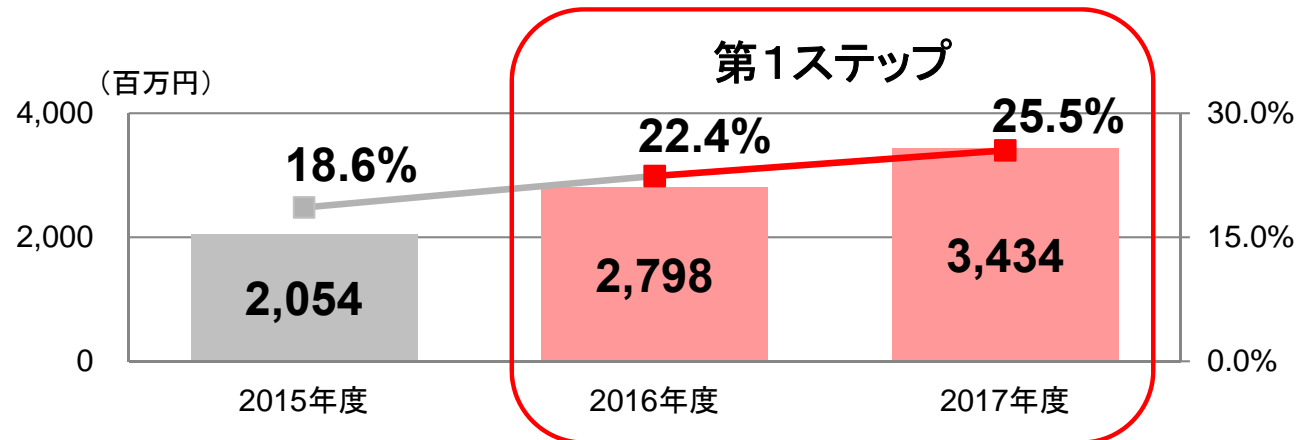
## ◆ 非金融分野比率の向上(目標30%)

- ✓ 構成比: 20.8%(2015年度) ⇒ 26.8%(2017年度)
- ✓ 売上高: 2,298(2015年度) ⇒ 3,621百万円(2017年度)



## ◆ エンドユーザー取引比率の向上(目標30%)

- ✓ 構成比: 18.6%(2015年度) ⇒ 25.5%(2017年度)
- ✓ 売上高: 2,054(2015年度) ⇒ 3,434百万円(2017年度)



- ✓ 新規エンドユーザー開拓 6社  
内 2社 が年間取引高1億円越え

## ◆ 新規事業の創出

- ✓ 「RPA(Robotic Process Automation) on DaaS」を用いた働き方改革(業務自動化)実現に向けたソリューション提供開始
- ✓ APN(AWS Partner Network)スタンダードコンサルティングパートナーを取得
- ✓ 小学生向けの教育アプリ『トライビット』シリーズ第4弾リリース



## ◆ 海外事業の創出

- ✓ ASEAN市場をターゲットにし、SIer顧客の海外進出案件に参入



## ◆ パートナー活用の拡大

⇒パートナー動員 12%増

- ✓ パートナー会を通じ、当社の中長期経営方針等の方向性を共有
- ✓ ASEANでオフショアのラボ型開発拠点を開拓・運営

## ◆ 生産性倍増への作業標準化

- ✓ 生産性向上ツールの適用調査及び全社展開継続
- ✓ ノンプログラミング開発製品及びRPA( Robotic Process Automation )の活用

## ◆ 全社QMS活動の強化

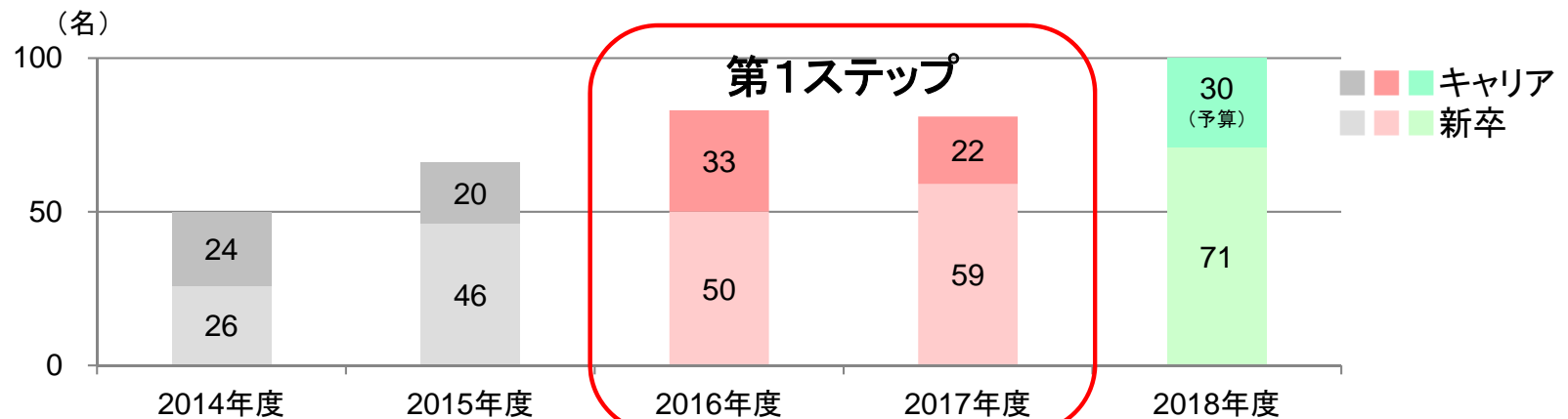
- ✓ プロジェクトのQCD及びリスクの見える化
- ✓ 不採算プロジェクト防止に向けて  
予兆の早期発見のための仕組みづくり
- ✓ 顧客満足度調査結果に基づく改善

## ◆ 新技術への積極投資

- ✓ IoT関連案件に参画、技術研究を通じ領域拡大を目指す
- ✓ AWS、RPA、AI及びブロックチェーンの研究

## ◆ 採用及び人材育成の強化

### ✓ 新卒及びキャリアの積極採用の継続



### ✓ グローバル人材の育成

### ✓ 技術の資格取得を継続推進

資格名称	資格取得者数 (単位:名)※		
	H29/3	H30/3	増減
情報処理資格者試験	903	946	43
PMP (Project Management Professional)	24	28	4
その他(ベンダー資格含む)	406	495	89
合計	1,333	1,469	136

※重複取得含む

## ◆ 働きやすい職場づくり

- ✓ 業務の効率化を推進し、残業時間の削減継続
- ✓ 支援部門を中心にRPAの適用に取り組む

## ◆ 社内インフラ整備

- ✓ 基幹システムをリニューアルし、順次利用開始
- ✓ 開発ルームを拡張し、セキュリティ強化

## ◆ M&Aの推進

# ③ 平成31年3月期 業績予想(連結)

# 平成31年3月期業績予想

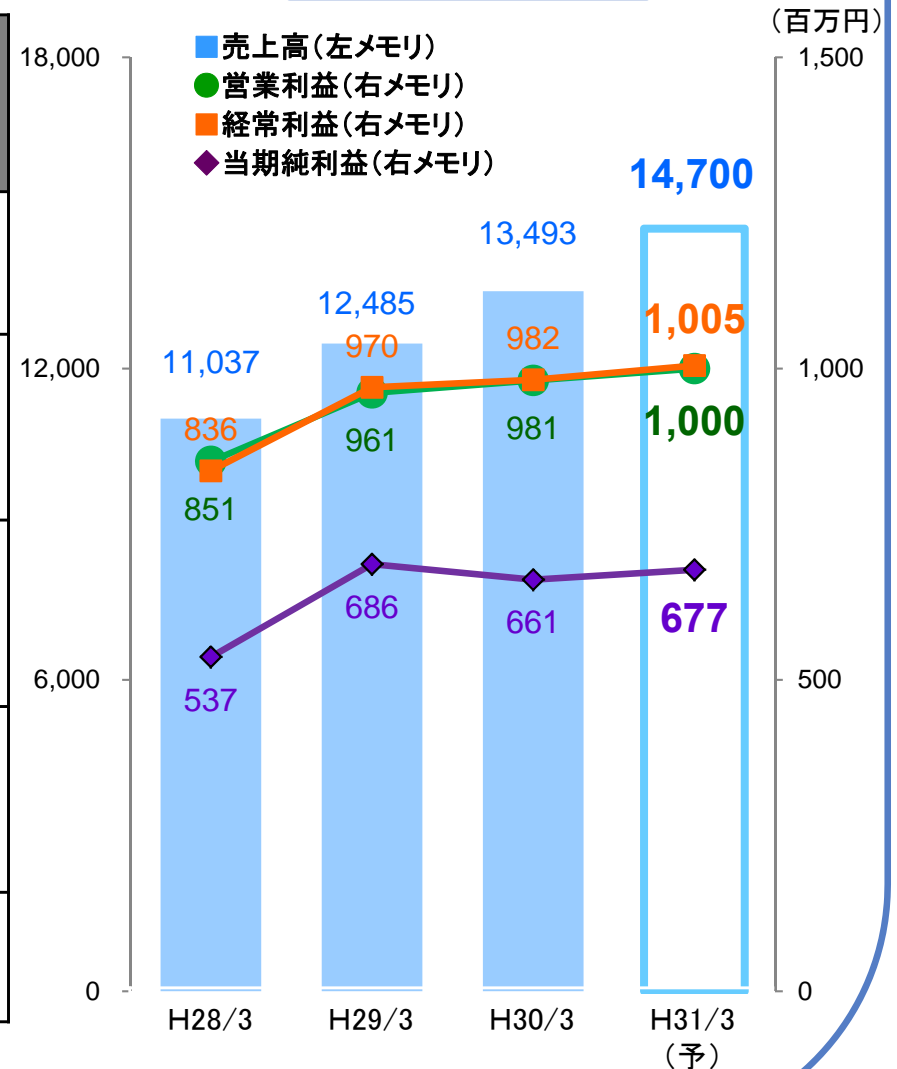


YOUR BEST PARTNER

(百万円)

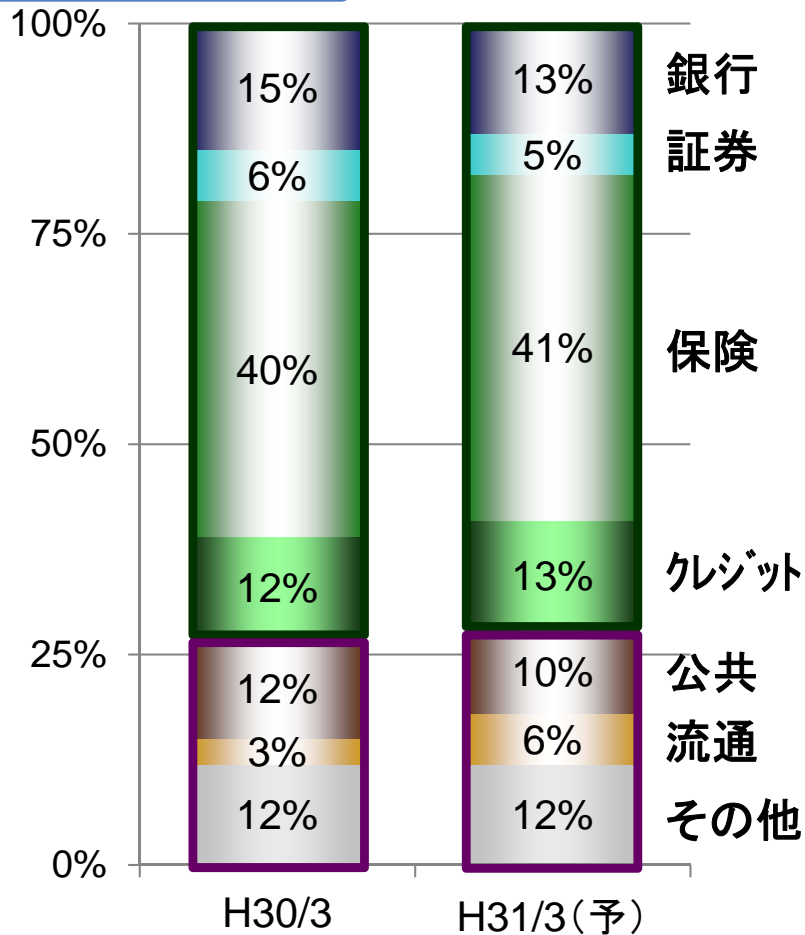
## 連結業績推移

	H30/3期 実績	H31/3 予想	増減率
売上高	13,493	14,700	+8.9%
営業利益 (利益率)	981 (7.3%)	1,000 (6.8%)	+1.9%
経常利益 (利益率)	982 (7.3%)	1,005 (6.8%)	+2.4%
当期純利益 (利益率)	661 (4.9%)	677 (4.6%)	+2.3%
1株当たり 当期純利益	135円74銭	138円92銭	—



# 各業種別売上高の動向

## 構成比の推移



- **金融向け 構成比 72%**
  - ✓ 保険：既存大型プロジェクトの受注領域の拡大  
新規エンドユーザー取引拡大
  - ✓ クレジット：エンドユーザー取引拡大
  
- **非金融向け 構成比 28%**
  - ✓ 流通：大手スーパーマーケットG及びコンビニ案件の拡大
  - ✓ その他：データセンター案件及び新規エンドユーザー取引拡大

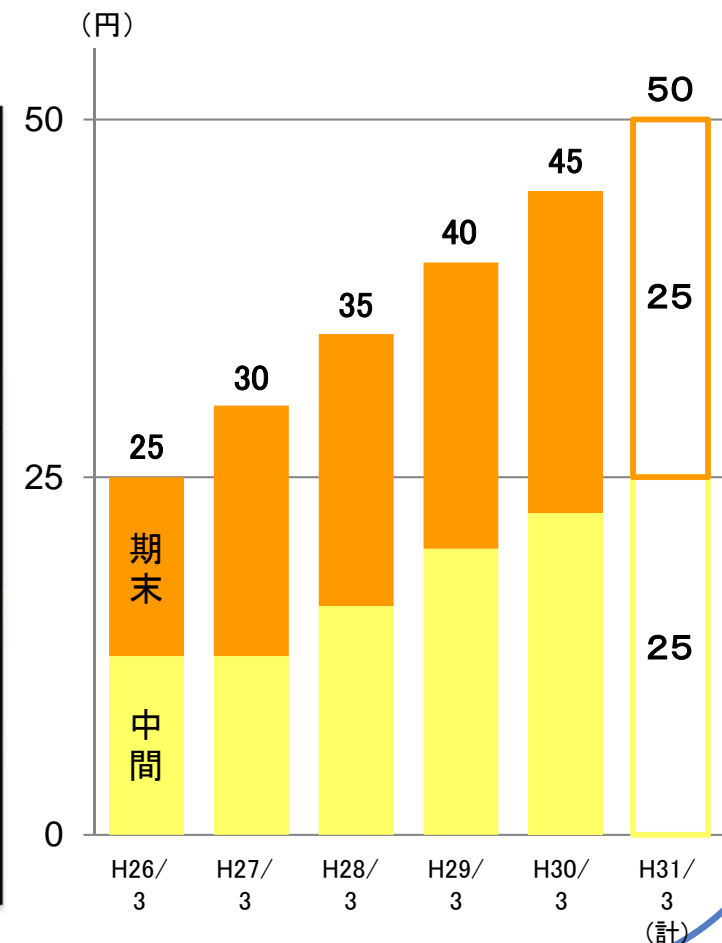
# 配当政策の基本方針

## ■ 5年連続の5円増配を計画

- ✓ 安定的かつ適正な利益還元を継続実施
- ✓ 連結配当性向30%以上

	H30/3期	H31/3期 (計画)	増減
中間配当	22円50銭	25円	+2円50銭
期末配当	22円50銭	25円	+2円50銭
年間合計	45円	<b>50円</b>	<b>5円増配</b>
配当性向	33.2%	36.0%	—

## 配当推移





本資料に掲載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社としてその実現を約束する趣旨のものではありません。  
実際の業績等は、様々な要因により大きく異なる可能性があります。



YOUR BEST PARTNER

# 平成30年3月期 決算説明会

平成30年5月10日

株式会社 **ハイマックス**

代表取締役社長 中島 太

証券コード: 4299 東証1部

<https://www.himacs.jp/>