



2018年3月期 通期  
決算説明資料

証券コード : 2763

# 説明内容

## 1. 当社の事業概要

---

## 2. 2018年3月期 決算概要

---

## 3. 2019年3月期 業績予想

---

## 4. 株主様還元

---

# 1. 当社の事業概要

---

区分	商品・サービス	エフティグループ各社
<b>法人事業</b>		
情報通信サービス	ビジネスホン・U T M・ファイルサーバ セキュリティ機器	(株)エフティグループ (株)エフティコミュニケーションズ 他エフティ地域版社6社
環境省エネサービス（国内）	L E D照明 空調設備 節水装置	(株)エフティエコソリューション エコテックソリューション(株) (株)N E X T
環境省エネサービス（海外）	L E D照明 空調機器	「FT Group (Thailand) Co.,Ltd.」 「PT FT Group Indonesia」 「FT Group (Philippines), Inc.」
インターネットサービス	法人向け光回線サービス「F T 光」 W E B制作サービス	(株)アイエフネット (株)N E X T
<b>コンシューマ事業</b>		
インターネットサービス	光回線サービス「ひかり速トク」	(株)アイエフネット (株)N E X T
環境省エネサービス	太陽光発電設備・蓄電池	(株)アローズコーポレーション (株)F R O N T I E R
ドコモショップ	スマートフォン・携帯電話	(株)サンデックス

## 法人事業

### 環境省エネサービス

#### 情報通信サービス

複合機O A 機器機

ビジネスホン



UTM (統合脅威管理)



サーバ

#### インターネットサービス

インターネット接続サービス

クラウド型CMSサービス  
**FAiD**  
フェイド

**CUBOS**  
ORIGINAL CMS



WEBサイト制作



水銀灯タイプLED

ダウンライト

#### 各分野の施工・保守



ビジネスホン施工

太陽光発電設備施工

LED照明施工



空調設備



節水装置JET

小売電気事業者

**エフエネ**

Future Energy

ハルエネ でんき

#### 蓄電池、太陽光発電設備



#### ドコモショップ



#### インターネットサービス



FVNO (仮想固定通信事業者)



回線取次サービス

## コンシューマ事業

- U T M等セキュリティ系商品販売が伸長
- N T Tビジネスホン販売が堅調
- A S E A N インドネシア共和国販売開始
- コストコントロール 技術サポート部門一部オフバランス
- 営業品質管理体制の構築及び生産性が向上
- 社員の長時間労働抑止等、労働環境の整備

## 2. 2018年3月期 決算概要

---

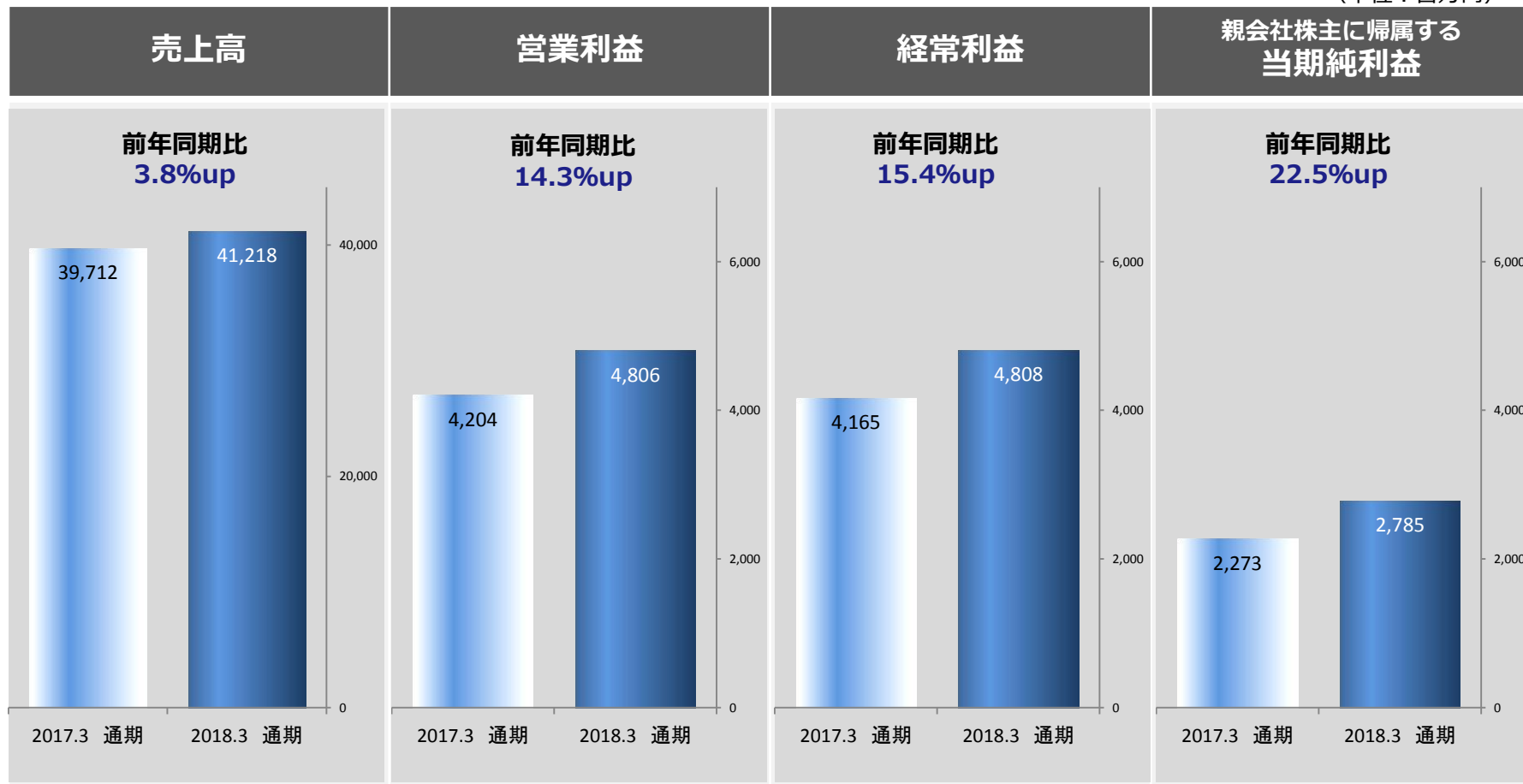
(単位：百万円)

区分	2017年3月期 通期実績	2018年3月期 通期実績	増減	前年対比	2018年3月期 業績予想	達成率
売上高	39,712	41,218	1,506	103.8%	40,000	103.0%
売上総利益	17,850	17,847	△ 3	100.0%	—	—
(売上総利益率)	44.9%	43.2%				
営業利益	4,204	4,806	602	114.3%	4,500	106.8%
(営業利益率)	10.5%	11.6%			11.2%	
経常利益	4,165	4,808	643	115.4%	4,500	106.8%
(経常利益率)	10.4%	11.6%			11.2%	
親会社株主に帰属 する当期純利益	2,273	2,785	512	122.5%	2,450	113.7%
(当期純利益率)	5.7%	6.7%			6.1%	



売上高 各利益共に前年対比増加

(単位：百万円)

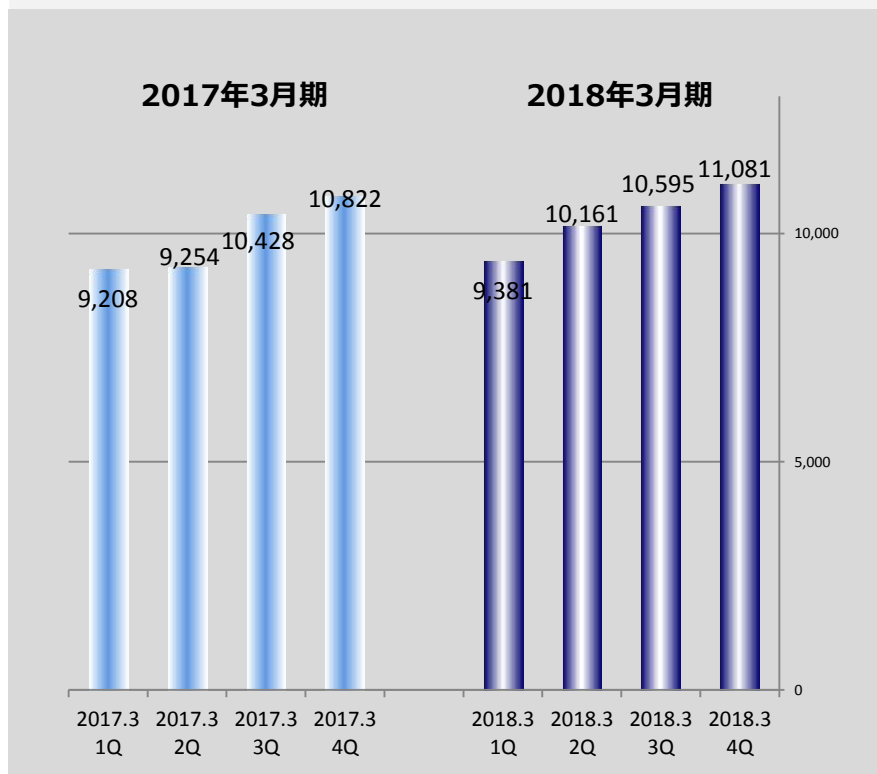


- ◆ 売上高 第1四半期から第4四半期 全て前年対比増加
- ◆ 経常利益 第1四半期減少分も第2・第3・第4四半期で前年対比大幅増加

(単位：百万円)

## 売上高 四半期比較

## 経常利益 四半期比較



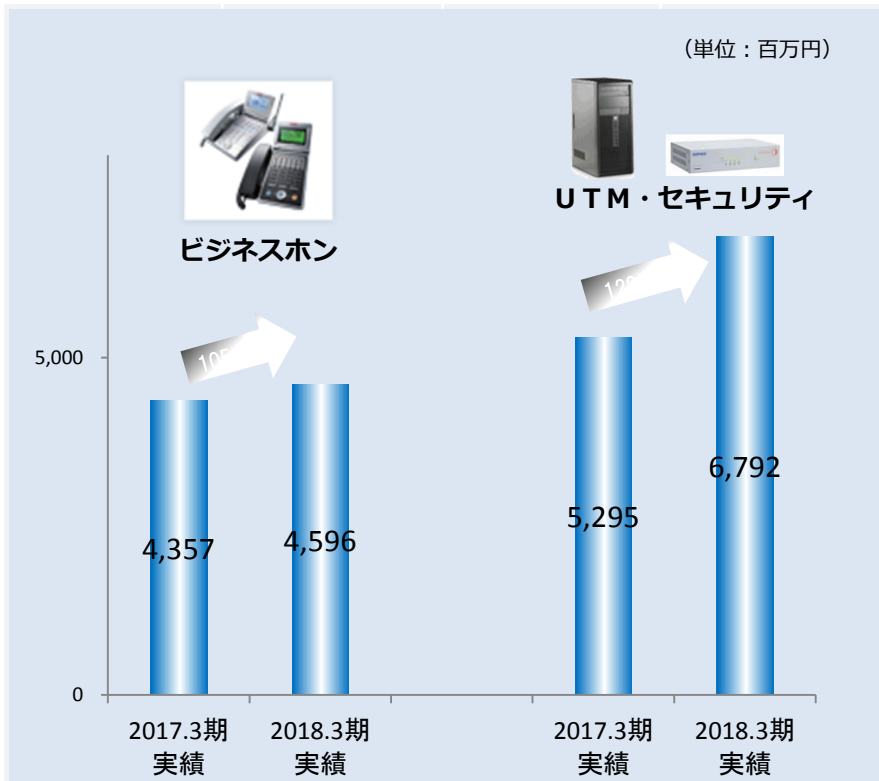
## セグメント別売上、利益の内訳

- ◆ 法人事業                    売上高 296億20百万円    セグメント利益 47億15百万円
- ◆ コンシューマ事業        売上高 119億25百万円    セグメント利益 4億99百万円

(単位：百万円)

区分	2017年3月期 通期実績	2018年3月期 通期実績	増減	増減率
法人事業				
売上高	29,395	29,620	225	100.8%
セグメント利益 (営業利益率)	4,503 15.3%	4,715 15.9%	212	104.7%
コンシューマ事業				
売上高	10,538	11,925	1,387	113.2%
セグメント利益 (営業利益率)	△ 126 -	499 4.1%	625	-

情報通信機器・UTM・セキュリティ 売上高



◆通期売上高 通期139億31百万円◆

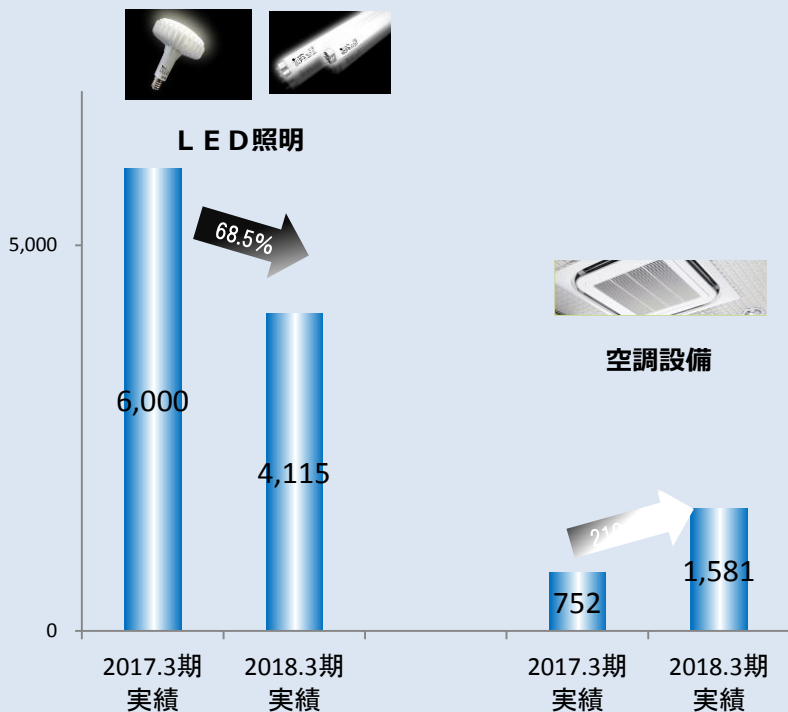
◆内容

1. NTT東日本 特約店 7年連続1位  
ビジネスホン 堅調 前年比105.5%
2. UTM引き続き拡販  
セキュリティカメラ販売が好調 販売拡大  
前年比128.3%
3. OA機器コピー機は前年比84.5%

※ UTM (Unified Threat Management : 統合脅威管理) の省略です。ネットワークセキュリティ装置。

LED照明・空調設備 売上高

(単位：百万円)



◆通期売上高 通期62億86百万円◆

◆内容

1. WEB制作サービス販売事業を縮小し  
人員を空調設備販売にシフト  
空調設備前年比210.2%
2. 店舗向け営業を縮小  
UTMセキュリティ好調人員配置変更  
LED照明68.5%
3. 節水装置JET売上5億27百万円がプラス

LED照明・空調設備 売上高

(単位：百万円)



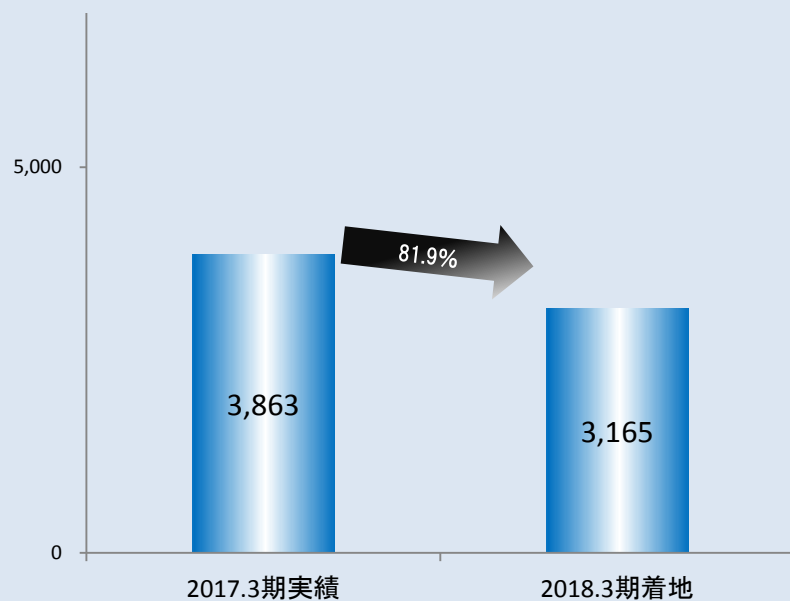
◆通期売上高 通期25億96百万円◆

◆内容

1. インドネシア共和国販売開始  
日系企業にLED照明を販売
2. タイ王国 空調設備販売伸長  
空調機器の販売ノウハウの確立
3. レカム株式会社中国法人に出資  
大連、上海、広州商品供給等で協業  
2017年8月ベトナム（ホーチミン）開設  
2018年2月マレーシア（クアラルンプール）開設

光回線・WEB制作サービス 売上高

(単位：百万円)



◆通期売上高 通期31億65百万円◆

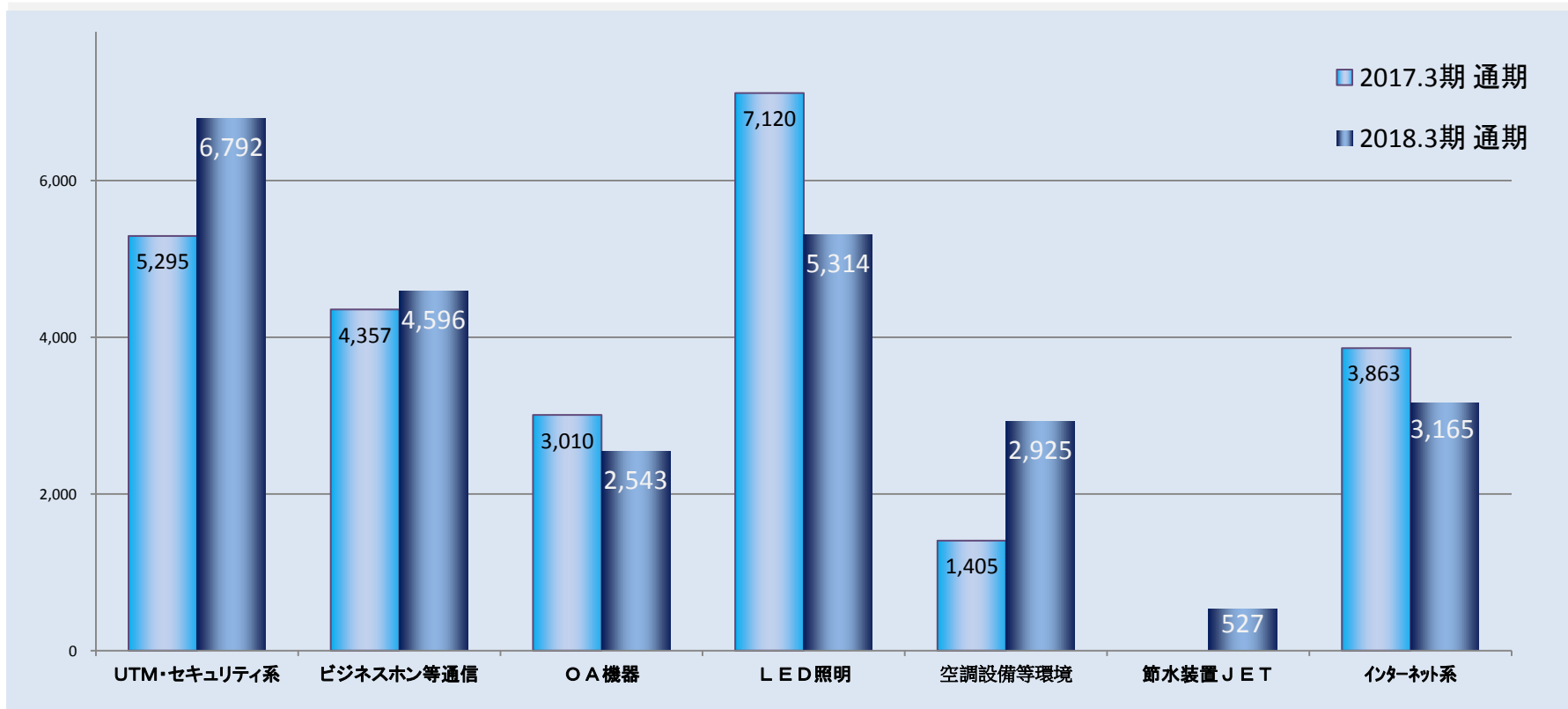
◆内容

1. WEB制作サービス縮小
2. 光回線サービス「FT光」及びインターネットサービスプロバイダ堅調

- ◆ U T M ・セキュリティ系商品 前年同期比 128.3%
- ◆ 空調設備等 前年同期比 208.2%
- ◆ 節水装置 J E T レンタル売上が5億27百万円プラス
- ◆ LED照明 前年同期比 74.6% O A 機器84.5%

(単位：百万円)

## 法人事業 商品別売上高前年同期比

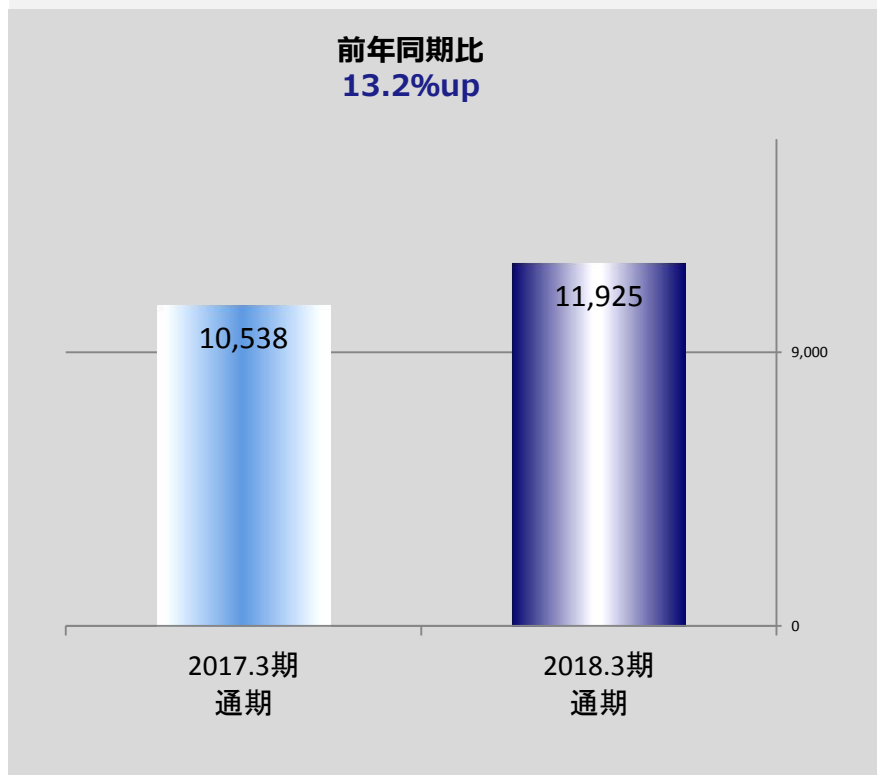




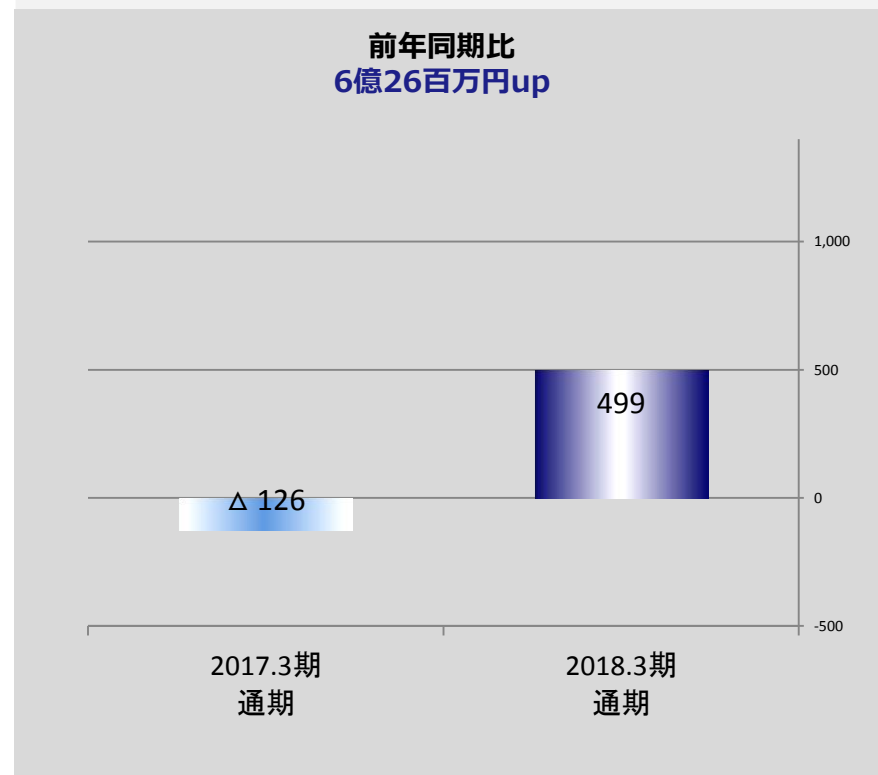
- ◆ コンシューマ事業 売上高 119億25百万円 前年同期比13.2%増加
- ◆ コンシューマ事業 セグメント利益 4億99百万円 前年同期比 6億26百万円増加

(単位：百万円)

## コンシューマ事業 売上高



## コンシューマ事業 セグメント利益



売上高 3年連続伸長

- ◆ アローズコーポレーション太陽光発電設備・蓄電池販売45億37百万円
- ◆ スtockサービス「ひかり速トク」売上高 62億31百万円  
携帯キャリア等との競争環境の中で保有回線純減も7万回線保有

## コンシューマ事業 売上高推移



月額ストック粗利益 3月度

(単位：百万円)



【コンシューマ事業】

光回線サービス「ひかり速トク」保有回線数減少も安定収益サービスとして確立

【法人事業】

情報通信サービス  
 ビジネスホン等の故障対応等のサービスを無償で行う定額保守の獲得強化

環境省エネサービス  
 節水装置「JET」の獲得強化

電力自社サービス  
 「エフエネでんき」が下半期に伸長

光回線サービスの減少分を補い、3月単月のストック粗利益が前年比6.7%増加

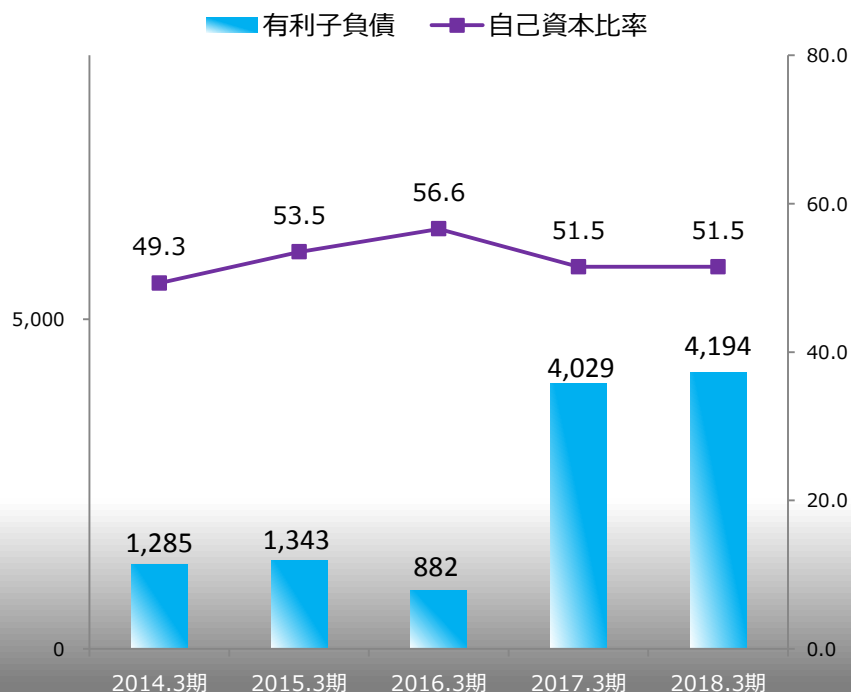
- ◆ 総資産 258億73百万円 2017年3月対比 23億53百万円増加  
 ・ 現預金26億円増加 商品等4億8百万円減少
- ◆ 負債 121億 3百万円 2017年3月対比 10億98百万円増加  
 ・ 未払法人税 9億66百万円増加
- ◆ 純資産 137億70百万円 2017年3月対比 12億55百万円増加  
 ・ 利益剰余金 14億52百万円増加 剰余金配当13億29百万円減少

単位：百万円	2017年3月	2018年3月	前年同期対比	備考
流動資産	19,300	21,642	112.1%	
内 受取手形売掛金	7,267	7,237	99.6%	
内 商品・製品	1,788	1,380	77.2%	
固定資産	4,219	4,230	100.3%	
総資産	23,520	25,873	110.0%	
流動負債	8,080	9,207	113.9%	
固定負債	2,924	2,896	99.0%	
純資産	12,515	13,770	110.0%	

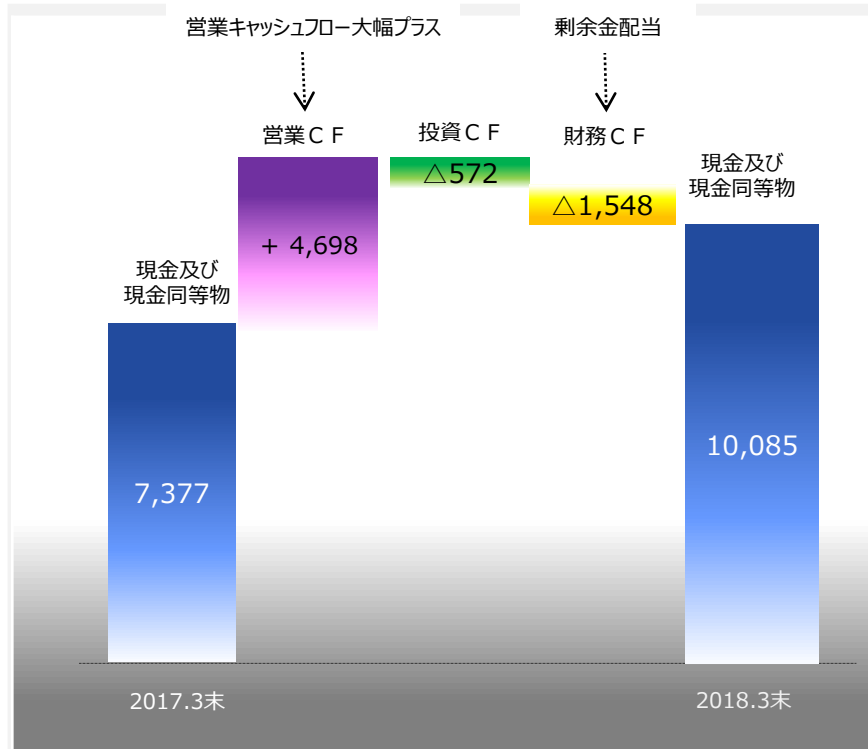
- ◆ 営業キャッシュフロー大幅プラス 46億98百万円
- ◆ 配当による株主様への積極還元 13億31百万円
- ◆ 現金及び現金同等物 100億85百万円

(単位：百万円 %)

## 有利子負債と自己資本比率の推移



## キャッシュフローの状況



## 3. 2019年3月期 業績予想

---

(単位：百万円)

	2018年 3月期 【実績】	2019年 3月期 【業績予想】	対前期 増減	対前期 増減率
売上高	41,218	44,000	2,782	6.7%増
営業利益	4,806	5,300	494	10.3%増
(営業利益率)	11.7%	12.0%	—	—
経常利益	4,808	5,300	492	10.2%増
(経常利益率)	11.7%	12.0%	—	—
親会社株主に帰属する 当期純利益	2,785	3,100	315	11.3%増
(当期純利益率)	6.8%	7.0%	—	—

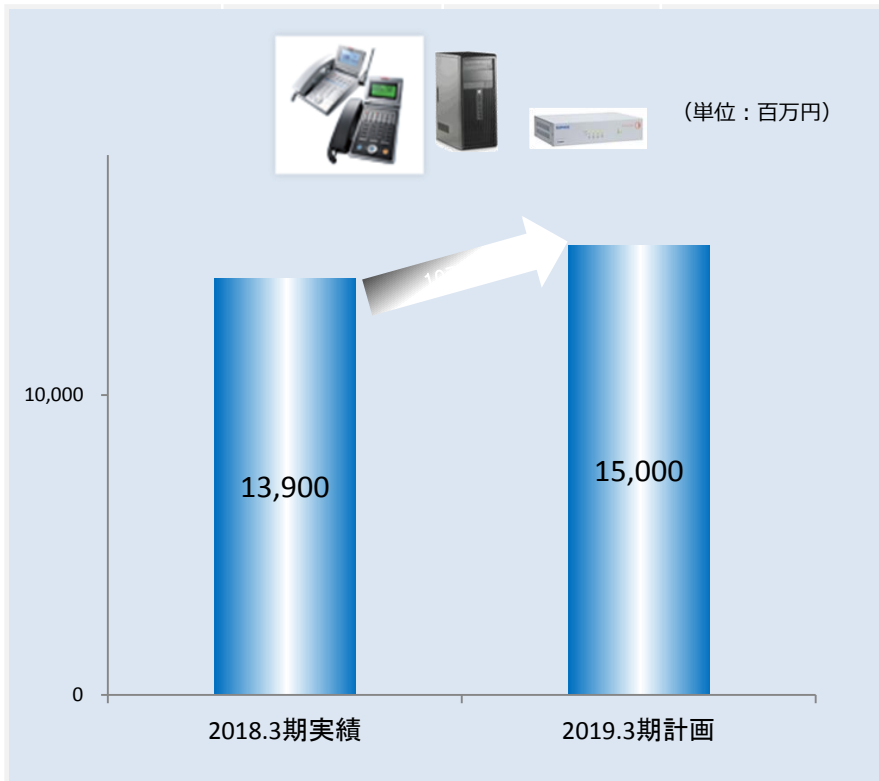
区分	商品・サービス	エフティグループ各社
<b>法人事業</b>		
情報通信サービス	ビジネスホン・U T M・ファイルサーバ セキュリティ機器	(株)エフティグループ (株)エフティコミュニケーションズ 他エフティ地域販社6社
環境省エネサービス（国内）	L E D照明 空調設備 節水装置	(株)エフティエコソリューション エコテックソリューション(株) (株)N E X T
環境省エネサービス（海外）	L E D照明 空調機器	「FT Group (Thailand) Co.,Ltd.」 「PT FT Group Indonesia」 「FT Group (Philippines), Inc.」
インターネットサービス	法人向け光回線サービス「F T 光」 W E B制作サービス	(株)アイエフネット (株)N E X T
<b>電力サービス</b>	<b>電力小売「エフエネでんき」「F Tでんき」</b>	<b>(株)エフエネ</b>
<b>コンシューマ事業</b>		
インターネットサービス	光回線サービス「ひかり速トク」	(株)アイエフネット (株)N E X T
環境省エネサービス	太陽光発電設備・蓄電池	(株)アローズコーポレーション (株)F R O N T I E R
ドコモショップ	スマートフォン・携帯電話	(株)サンデックス



(単位：百万円)

区分	2018年3月期 通期実績	2019年3月期 通期予想	増減	増減率
法人事業				
売上高	29,620	33,000	3,380	111.4%
セグメント利益 (営業利益率)	4,715 15.9%	5,200 15.7%	485	110.3%
コンシューマ事業				
売上高	11,925	11,000	△ 925	92.2%
セグメント利益 (営業利益率)	499 4.1%	550 5.0%	51	110.2%

情報通信機器・UTM・セキュリティ 売上高



情報通信機器関連商品

ビジネスホン・UTM・ファイルサーバ  
セキュリティカメラ OA機器

◆2019年3月期 売上高計画150億円  
前年対比107.9%

◆取組内容

1. UTM販売  
グループ企画製造会社アレクソン製  
SR1000の販売強化  
7月度新製品発売予定
2. 監視カメラソリューション  
NTTグループ商流ネットワークカメラ  
の拡販
3. ビジネスホン販売継続強化

日本に対するサイバー攻撃の件数は増加の一途を辿っており、今後もこの傾向が継続することが見込まれています。従って、経営リスクに直結する情報セキュリティ対策は大企業・中小企業問わず急務であるという社会情勢となっております。

情報セキュリティは、一度事件を起こすと大きな損失を被る可能性があります。特に地方の中小企業は具体的な対策が打てていないケースが多く存在します。将来的にも情報セキュリティ市場は成長分野であり、当社も「地方」の「中小企業」における「情報セキュリティ対策」を大きなビジネスチャンスととらえています。

【アレクソン製SR1000の不正接続検知機能】

情報セキュリティ機器には、インターネットの出入口に設置してウイルス・ハッキングなどの様々な脅威から防御するUTMがあり、USBメモリなどPCに直接入ってくるウイルスからの防御策としてエンドポイントセキュリティである、アンチウイルスソフトがあります。

SR1000は、未許可PCのLAN接続を制御することにより、UTMやアンチウイルスソフトでも防御できないwifiハッキングやノートPCからのウイルス感染・ハッキングから社内LANを守ります。



【監視カメラソリューション】

ネットワークカメラとは、カメラとコンピュータが一体化したものです。カメラ自体が個々にIPアドレスを持っており、映像の撮影や保存はもちろん、ネットワークに接続することでライブ映像を配信したり、機種によっては検知などの特殊な機能で映像を分析することができます。

①犯罪の未然防止=防犯カメラ

「ここはカメラが設置されている」と第三者に認識させることで、犯罪の未然防止に繋げる。

②来客など人の監視=監視カメラ

お客様の来店状況の監視、マンション入り口での不審者の監視など。

③事件発生時の物的証拠

盗難、放火、車上荒らし、金庫荒らし、不法侵入等の犯罪発生時の物的証拠。

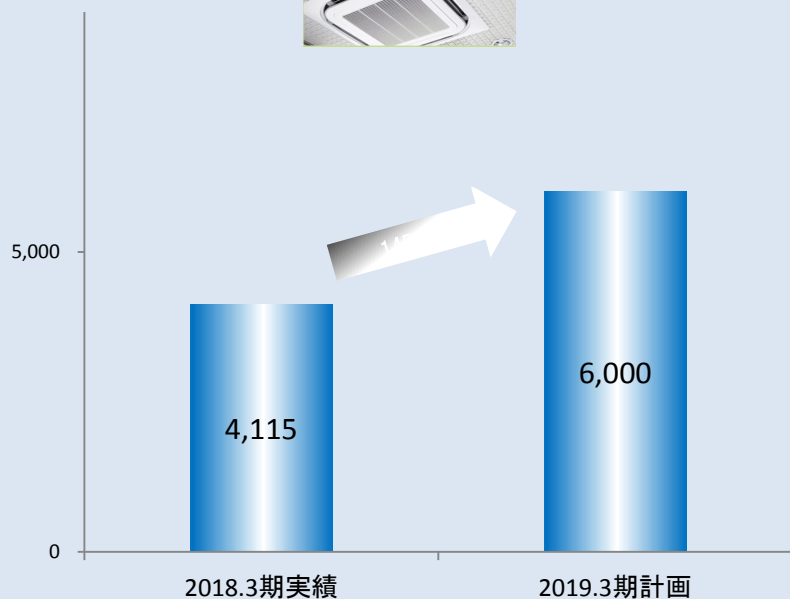
といった用途で「中小企業」におけるニーズがあります。



LED照明・空調設備 売上高



（単位：百万円）



環境関連商品（省エネルギー化）  
LED照明 空調設備 節水装置

◆2019年3月期 売上高計画 60億円  
前年対比145.8%

◆取組内容

1. 空調設備  
取扱メーカーラインアップ拡充  
取引実績増加による粗利益向上が可能  
引き続き拡販
2. LED照明  
長寿命タイプLED照明のレンタル販売  
を再強化
3. 節水装置JET  
ストック収益の更なる積み上げと共に  
新たな顧客層を開拓しクロスセルを推進

LED照明・空調設備 売上高



(単位：百万円)



環境関連商品（省エネルギー化）

LED照明 空調設備

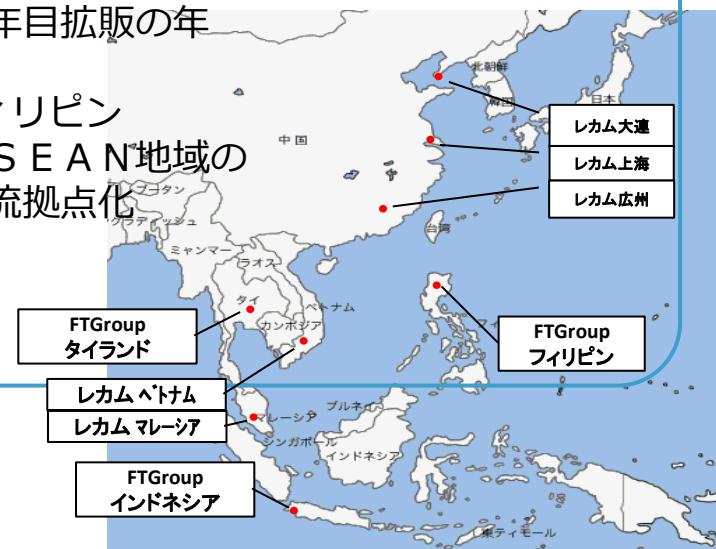
◆2019年3月期 売上高計画33億円  
前年対比129.8%

◆取組内容

1. タイ国  
LED照明空調機器に続くサービス開拓

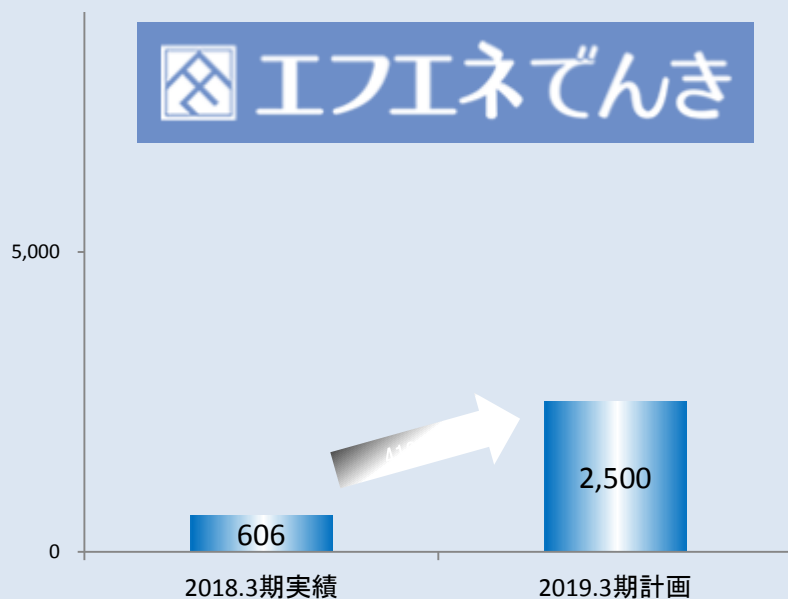
2. インドネシア  
2年目拡販の年

3. フィリピン  
ASEAN地域の  
物流拠点化



電力サービス 売上高

(単位：百万円)



電力サービス

◆2019年3月期 売上高計画25億円  
前年対比412.5%

◆取組内容

1. アライアンス企業の開拓  
構築したコールセンター及び訪問販売での販売手法を活用
2. C I S※  
パートナー事業者にO E M提供 拡大  
提供先が小売ライセンスを取得しなくても  
自社ブランドで電力販売が可能  
C I Sのみでの提供も可能

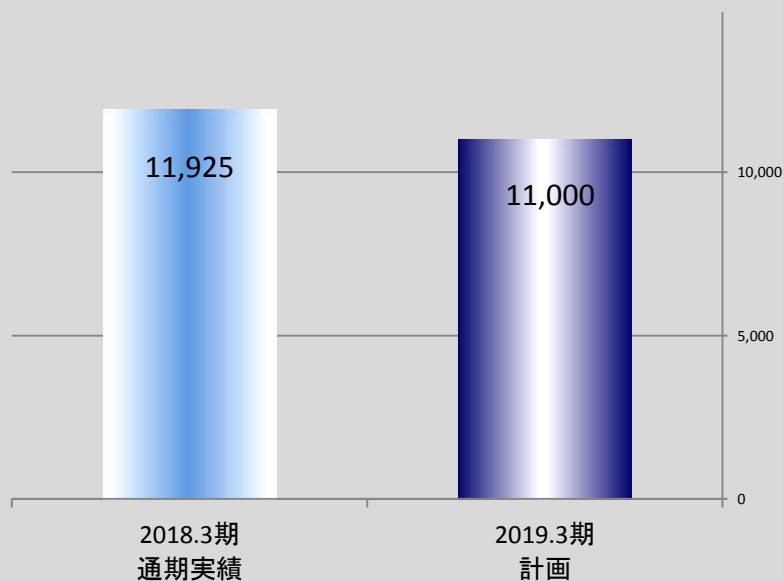
※C I S (Customer Information System)  
電力サービス利用者の小売り電気事業者の切り替えから電力計算、請求・回収管理、その後の顧客管理を行うシステム

- ◆ 光回線サービス「ひかり速トク」安定収益
- ◆ アローズコーポレーション蓄電池販売の拡大

(単位：百万円)

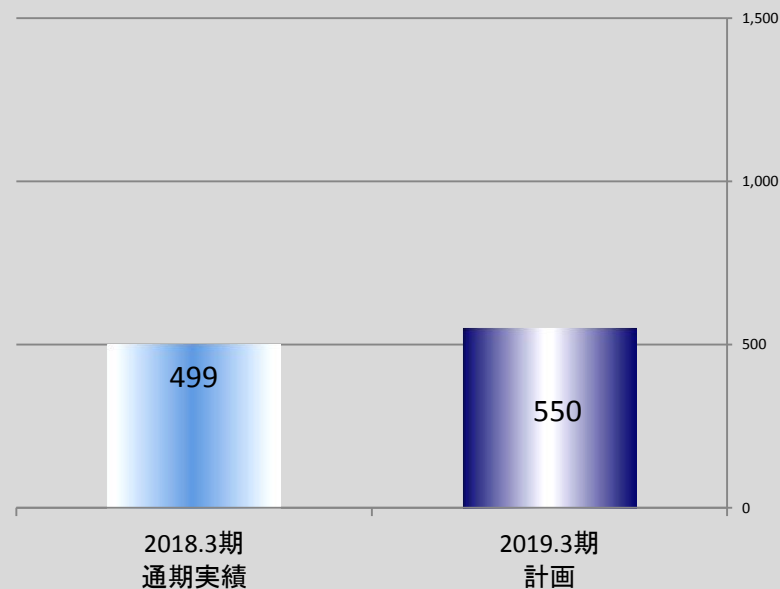
## 売上高

前年同期比  
7.8%down



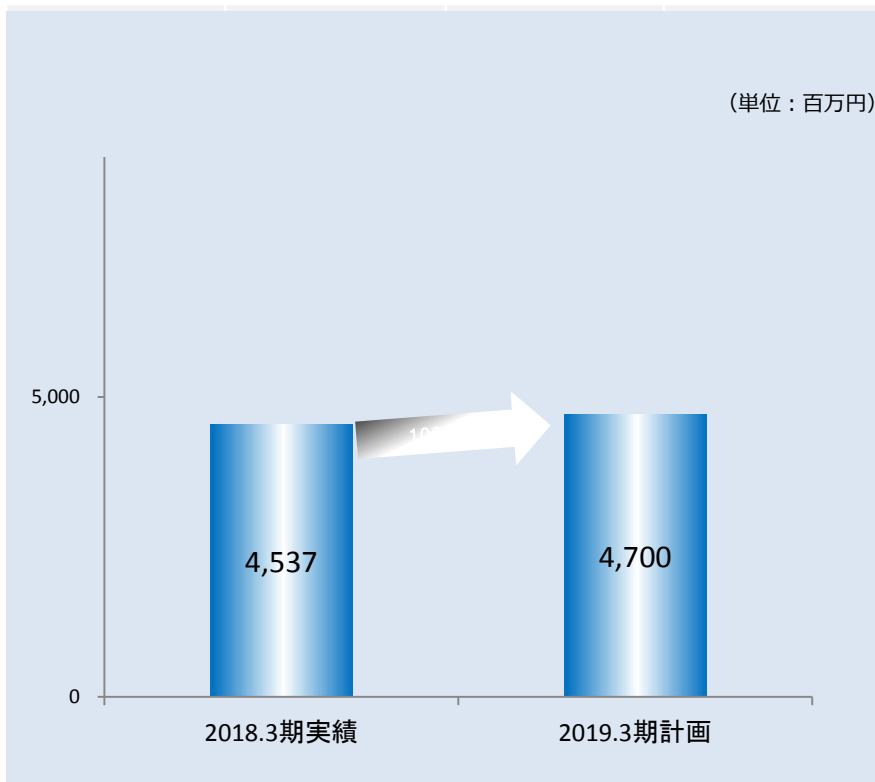
## 営業利益

前年同期比  
10.2%up





太陽光発電設備・蓄電池 売上高



環境関連商品 (省エネルギー化)  
太陽光発電設備 蓄電池

◆ 2019年3月期 売上高計画47億円に対し、  
前年対比103.6%

◆ 取組内容

1. 蓄電池販売

2019年問題※を追い風に小売・卸売両面で拡販 (アローズコーポレーションは独立系蓄電池販売会社で全国No. 1)

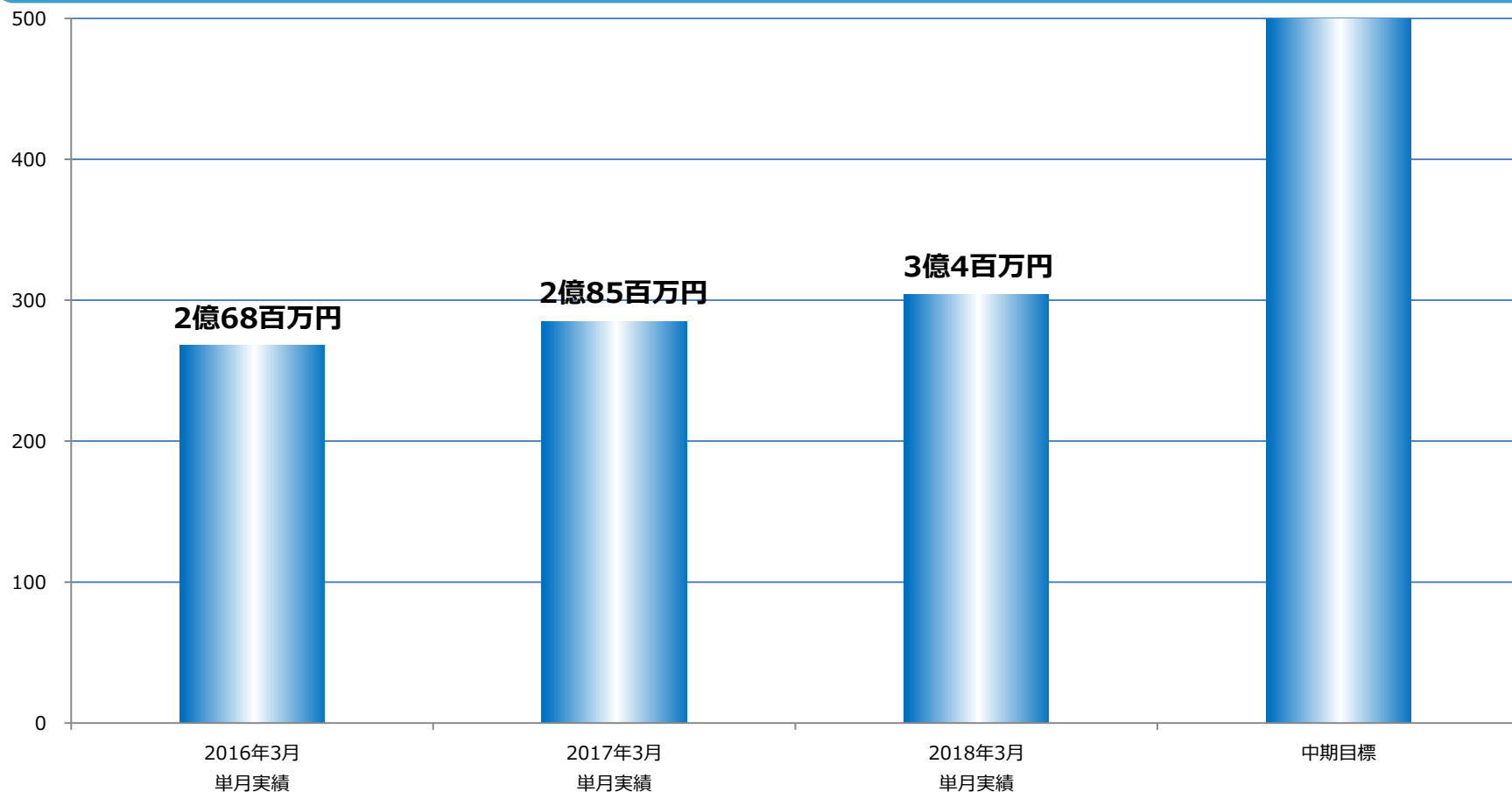
2. アライアンス企業の開拓

ハウスメーカー、ハウビルダー、太陽光発電設備販売会社と提携 顧客営業

※2009年11月「再生可能エネルギーの固定買取制度」により国は、10kw未満の太陽光発電設備で発電された電力を10年間、国が定めた価格で買い取るよう大手電力会社10社に義務付けました。2019年度はその買い取り満了期限が到来し、その数は約50万件以上あるといわれています。2023年までに160万件が期限到来となる見込みで、買い取り期間終了後、ユーザーが発電した電気を無駄なく利用できるようにするために「蓄電池」が相当な勢いで売れると予測されています。

2018年3月度の単月ストック粗利益額は、3億4百万円

- ◆ 光コラボ「ひかり速トク」「FT光」が減少
- ◆ 2019年3月期 電力サービス「エフエネでんき」「FTでんき」を拡販
- ◆ 中期ストック目標 単月粗利益5億円・年間60億円



## ◆情報通信サービス

- 監視カメラソリューション営業強化
- U T M 自社製造会社開発商品を拡販

**年間売上高計画150億円 前年対比107.9%**

## ◆環境省エネサービス（国内）

- 空調機器（エアコン）取扱いメーカー拡充 長寿命タイプLED照明レンタル拡大
- 節水事業拡販と共に新たな顧客層を開拓しクロスセルを推進

**年間売上高計画 60億円 前年対比145.8%**

## ◆環境省エネサービス（海外）

- LED照明 空調機器（エアコン）に続く環境商品の開拓
- インドネシア共和国を更に伸ばす

**年間売上高計画 33億円 前年対比129.8%**

## ◆新電力サービス

- C I Sの活用 コールセンター・訪問販売ノウハウを活用
- 「エフエネでんき」「FTでんき」を拡販 ストック収益の増加 将来業績に貢献

**年間売上高計画 25億円**

## ◆コンシューマ事業

- 光回線サービス「ひかり速トク」安定収入
  - 2019年問題を追い風に獲得コストが無くなり安定収益化
- 年間売上計画110億円**

## ◆パートナー部門の拡大

- 営業力のあるパートナー企業への直販社員の派遣推進、営業支援
- 法人顧客を持つアライアンス先の開拓 リスト戦略強化
- 新たなストック商品の企画開発 パートナー展開でストックの拡大

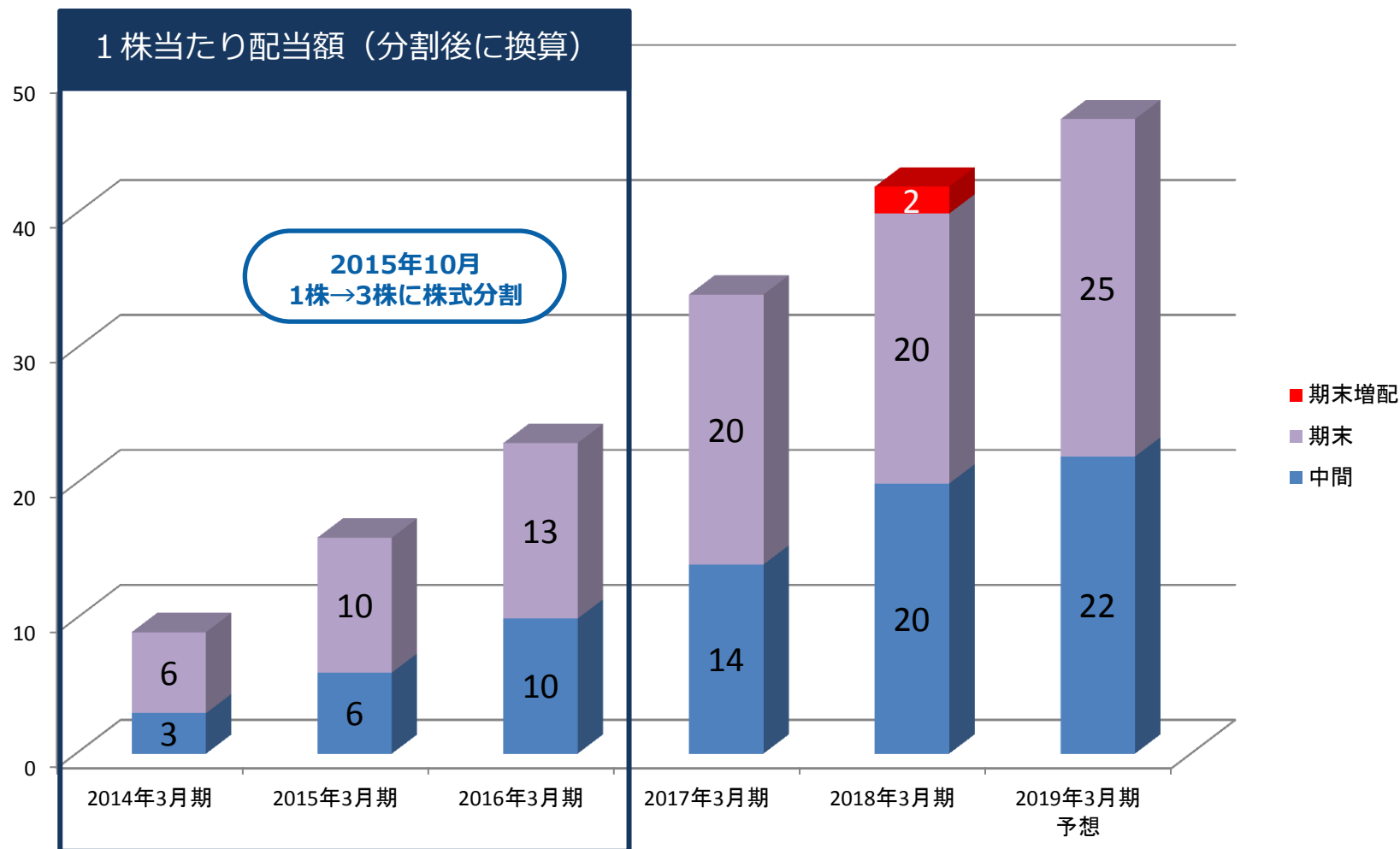
## ◆コストコントロール

- 営業生産性の向上
- 製造原価部門・間接部門の効率化の更なる推進

## 4. 株主様還元

---

2018年3月期 年間配当 1株あたり 42円 期末配当 2円増配  
 2019年3月期 年間配当予想 1株あたり 47円 前年比5円up





# 参考情報

---



- ◆ 現状のサービス一覧は以下の通り  
順次新サービスを開発、展開していく予定

情報通信サービス		環境関連その他サービス	
光コラボ 	N T T 東日本・西日本が提供するインターネット回線の当社ブランド商品 法人向けは「F T 光」	節水装置「JET」 	外気で水圧を上げる装置を設置し、水道代を削減するサービス 削減の一部がレンタル代金
I S P サービス 	インターネットプロバイダーサービス ホスティングサービス L T E サービス	電力サービス 	当社グループの電力サービス 「エフエネでんき」「F T でんき」を通してグループ顧客のトータルコストを削減
O A カウンターサービス 	販売したコピー機・複合機等のカウンターサービス	クラウド型CMS 	クラウド型C M S サービス ユーザーの目的に合わせたサイトを自動生成するWEBジェネレーター機能搭載
定額保守サービス 	ビジネスホン・L E D 照明等、施工後の故障等の対応を毎月定額で請負うサービス	ウォーターサーバ 	光通信グループ、ウォーターサーバ「プレミアムウォーター」
その他	携帯電話キャリアからの継続手数料	その他	本社に商品戦略セクションを設置しストック商品を開発

# FTGroup 事業会社概要

## 情報通信事業

ビジネスホン・サーバ・セキュリティ関連商品・コピー機等の販売・施工・アフターサービスを行っています。

## 環境事業

LED照明、空調機器・自然冷媒ガス等の販売・施工・アフターサービスを行っています。

### 【東日本事業会社】

- 株式会社 エフティコミュニケーションズ
- 株式会社 エフティ北日本
- 株式会社 エフティ東北

### 【西日本事業会社】

- 株式会社 エフティコミュニケーションズウエスト
- 株式会社 エフティ東海
- 株式会社 エフティ中四国
- 株式会社 エフティ九州

### 【環境事業会社】

- 株式会社 エフティエコソリューション
- 株式会社ニューテック

### 【施工/保守サービス事業会社】

- 株式会社 ジャパンTSS  
Japan Technical Service Support

## インターネットサービス事業

WEB制作等、お客様のインターネット戦略に携わるサービスを提供しています。



自社ブランドで光インターネット回線、プロバイダの運営を行い、販売からアフターサービスも行っています。



## コンシューマ事業

ドコモショップの運営、太陽光発電設備の販売等、個人ユーザー向けのサービスを展開しています。

## 法人事業

その他法人向けサービス全般を取り扱います。

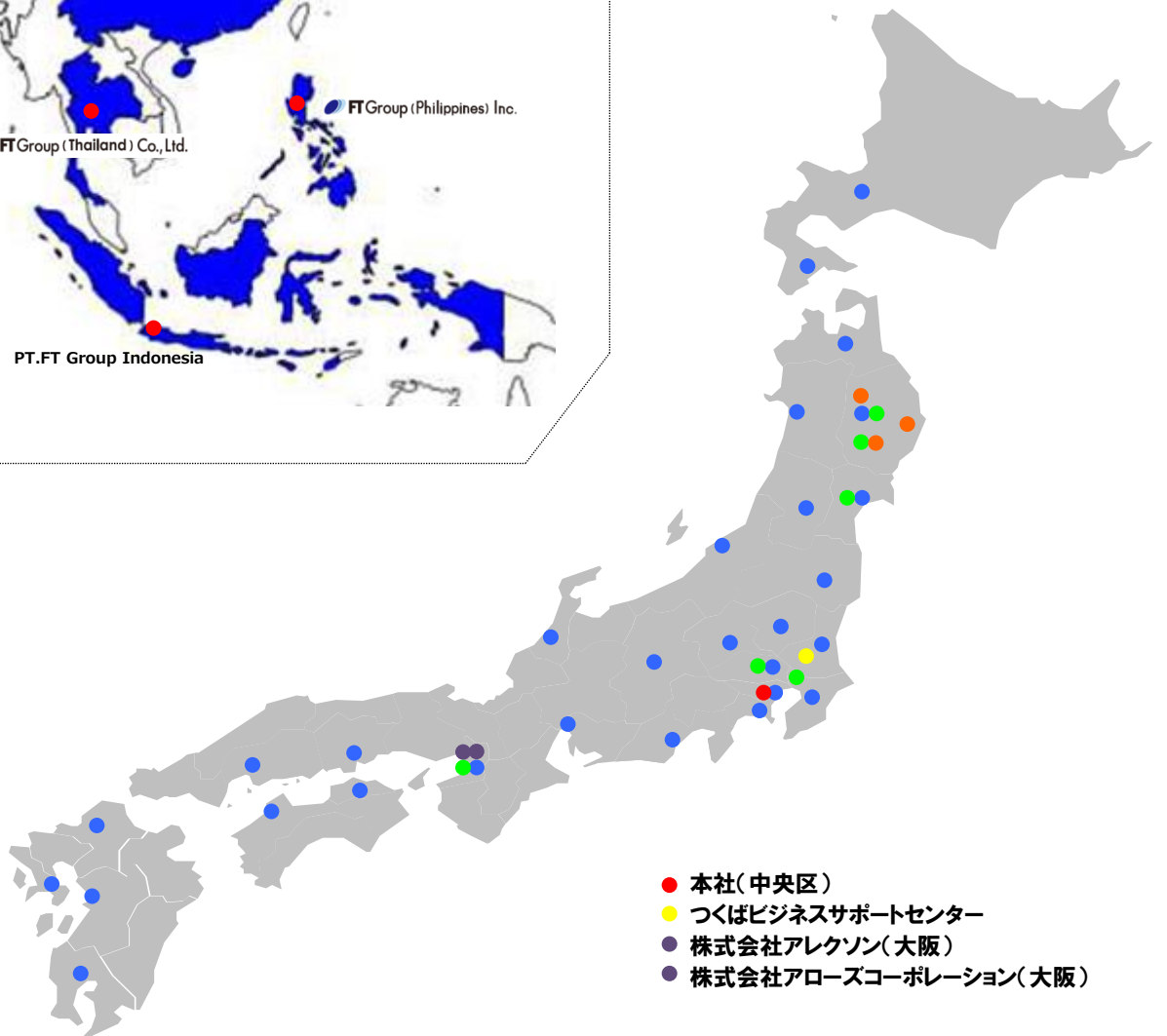


## 海外事業

ASEANを中心に環境事業を海外で展開しています。

- FTGroup (Thailand) Co., Ltd.
- FTGroup (Philippines) Inc.
- PT. FTGroup Indonesia

# FTGroup 拠点一覧



## 法人事業/コンシューマ事業

- 北海道営業部
- 函館営業所
- 青森営業所
- 秋田営業所
- 盛岡営業所
- 東北営業部(宮城)
- 福島営業所
- 山形営業所
- 東海営業部(愛知)
- 静岡営業所
- 新潟営業所
- 北陸営業所
- 松本営業所
- 関西営業部(大阪)
- 広島営業部
- 岡山営業所
- 本社営業部(台東区)
- 横浜営業部
- 千葉営業部
- 茨城営業所
- 関東営業部(埼玉)
- 北関東営業部(群馬)
- 栃木営業所
- 高松営業所
- 松山営業所
- 九州営業部(福岡)
- 長崎営業所
- 熊本営業所
- 鹿児島営業所

## コンシューマ事業

- 柏コールセンター
- 大宮コールセンター
- 盛岡コールセンター
- 仙台コールセンター
- 大阪コールセンター
- 花巻コールセンター
- ドコモショップ北上店
- ドコモショップ西根店
- ドコモショップ宮古千徳店

- 本社(中央区)
- つくばビジネスサポートセンター
- 株式会社アレクソン(大阪)
- 株式会社アローズコーポレーション(大阪)

## 免責事項

本資料に記載の内容は、過去及び現在の事実に関するものを除き、当社が現時点で入手可能な情報及び仮説に基づいて判断されたものであり、当該仮説や判断に含まれる不確定要素や、将来の経済環境の変化等により影響を受ける可能性があり、結果として当社および当社グループの将来の業績と異なる可能性があります。

なお、本資料における将来情報に関する記述は上記のとおり本資料の日付（またはそこに別途明記された日付）時点のものであり、当社は、それらの情報を最新のものに随時更新するという義務も方針も有しておりません。

また、本資料に記載されている当社ないし当グループ以外の企業等にかかわる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。



Future Transmission Group

オフィスと生活に新たな未来を。