



2018年3月期 決算説明資料

株式会社 LITALICO

[証券コード : 6187]



1. 決算概要（2018年3月期）	3p
2. 業績予想（2019年3月期）	10p
3. 新事業方針	13p

1. 決算概要

financial report

2018年3月期

決算概要

- 売上高、103.8 億円 (予想比 +1.3 億円)
- 経常利益、7.7 億円 (予想比 ▲0.5 億円)
 - 新規事業への追加投資▲0.8 億円 / 5 拠点の追加出店によるコスト上振れ▲0.3 億円
 - 主に売上好調による上振れ等 +0.6 億円
- 当期純利益、5.0 億円 (予想比 ▲0.1 億円)

新規出店

- 追加出店 5 拠点を含み、35 拠点を新店し、全 173 拠点へ
 - LITALICO ワークス 7 拠点、LITALICO ジュニア 24 拠点、LITALICO ワンダー 4 拠点を新店

トピックス

- 2018年3月26日より、働くことに障害のある方の就職を支援するポータルサイト「LITALICO 仕事ナビ」サービス開始
- 「LITALICO 発達ナビ」にて、福祉施設の採用支援サービスを提供開始
- 障害のある子どものご家族向けに、新規事業「LITALICO ライフプランニング」を開始



(障害者就労支援)

売上高 49.5 億円

(前期比 +15.0%)

拠点数 66 拠点

(前期比 +7拠点)

(既存拠点)

既存拠点の売上好調

(新規出店の内訳)

関東+4拠点

その他+3拠点



(発達障害児教育)

売上高 47.8 億円

(前期比+19.9%)

拠点数 98 拠点

(前期比 +24拠点)

(既存拠点)

既存拠点の売上が好調に推移

(新規出店の内訳)

関東+15拠点

関西+8拠点

その他+1拠点

その他事業

売上高 6.4 億円

(前期比+49.9%)

- ・ LITALICOワンダー (プログラミング教育) 9拠点 (+4拠点)
- ・ インターネット事業の拡大
 - 「LITALICO発達ナビ」収益化開始
 - 「LITALICO仕事ナビ」サービス開始

※LITALICOワークスの特定相談支援事業は、店舗外でのサービス提供が大半を占めることと、1拠点あたりの売上規模が他の事業と異なり、少額であるため、拠点カウントから除外しております。

(単位：百万円)

	2018年3月期	対売上比率	前期比	2017年3月期	対売上比率
売上高	10,386	100.0%	+19.0%	8,729	100.0%
売上原価	6,524	62.8%	+21.1%	5,383	61.7%
売上総利益	3,861	37.2%	+15.4%	3,346	38.3%
販売費及び一般管理費	3,114	30.0%	+16.4%	2,676	30.7%
営業利益	747	7.2%	+11.6%	669	7.7%
経常利益	777	7.5%	+19.4%	650	7.5%
当期純利益	500	4.8%	+19.4%	419	4.8%

(単位：百万円)

	2018年3月期	対売上 比率	2017年3月期	対売上 比率	前期比	対売上比率 差異
人件費	1,505	14.5%	1,267	14.5%	238	0.0%
地代家賃	127	1.2%	85	1.0%	41	0.2%
租税公課	287	2.8%	240	2.8%	46	0.0%
減価償却費	75	0.7%	59	0.7%	15	0.0%
業務委託費	120	1.2%	113	1.3%	6	△ 0.1%
採用費	208	2.0%	166	1.9%	41	0.1%
旅費及び交通費	160	1.5%	124	1.4%	35	0.1%
広告宣伝費	197	1.9%	183	2.1%	13	△ 0.2%
その他	432	4.2%	433	5.0%	0	△ 0.8%
総額	3,114	30.0%	2,676	30.7%	437	△ 0.7%

	2018年3月期	2017年3月期	前期比
流動資産	2,662	2,171	491
現金及び預金	793	627	165
売掛金	1,685	1,357	327
その他	184	186	△ 1
固定資産	2,864	1,972	892
有形固定資産	1,845	1,353	492
無形固定資産	204	97	107
投資その他の資産	814	522	292
資産合計	5,527	4,144	1,383
流動負債	1,815	1,427	387
短期借入金	100	0	100
1年以内返済予定長期借入金	545	361	183
その他	1,170	1,066	103
固定負債 計	1,440	977	462
長期借入金	1,396	899	496
その他	44	77	△ 33
負債合計	3,255	2,405	850
純資産合計	2,271	1,738	532

(単位：百万円)

- ・ 順調な調達環境を活かし、短期借入を2億円、長期借入を12億円調達

	2018年3月期	2017年3月期	前期比
I 営業活動によるキャッシュ・フロー	628	421	206
税引前当期純利益	722	608	114
減価償却費	303	213	90
売上債権の増減額(△は増加)	△ 327	△ 183	△ 144
未払費用の増減額(△は減少)	113	55	57
その他	△ 184	△ 273	88
II 投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 1,147	△ 900	△ 247
固定資産の取得による支出	△ 801	△ 689	△ 111
無形固定資産の取得による支出	△ 57	△ 65	8
その他	△ 289	△ 145	△ 144
III 財務活動によるキャッシュ・フロー	685	125	560
短期借入金の純増減額(△は減少)	100	△ 300	400
長期借入れによる収入	1,200	900	300
株式の発行による収入	29	9	20
その他	△ 644	△ 483	△ 160
IV 現金及び現金同等物の増減額(△は減少)	165	△ 353	519
V 現金及び現金同等物の期首残高	627	981	△ 353
VI 現金及び現金同等物の期末残高	793	627	165

(単位：百万円)

2. 業績予想

outlook for this fiscal year

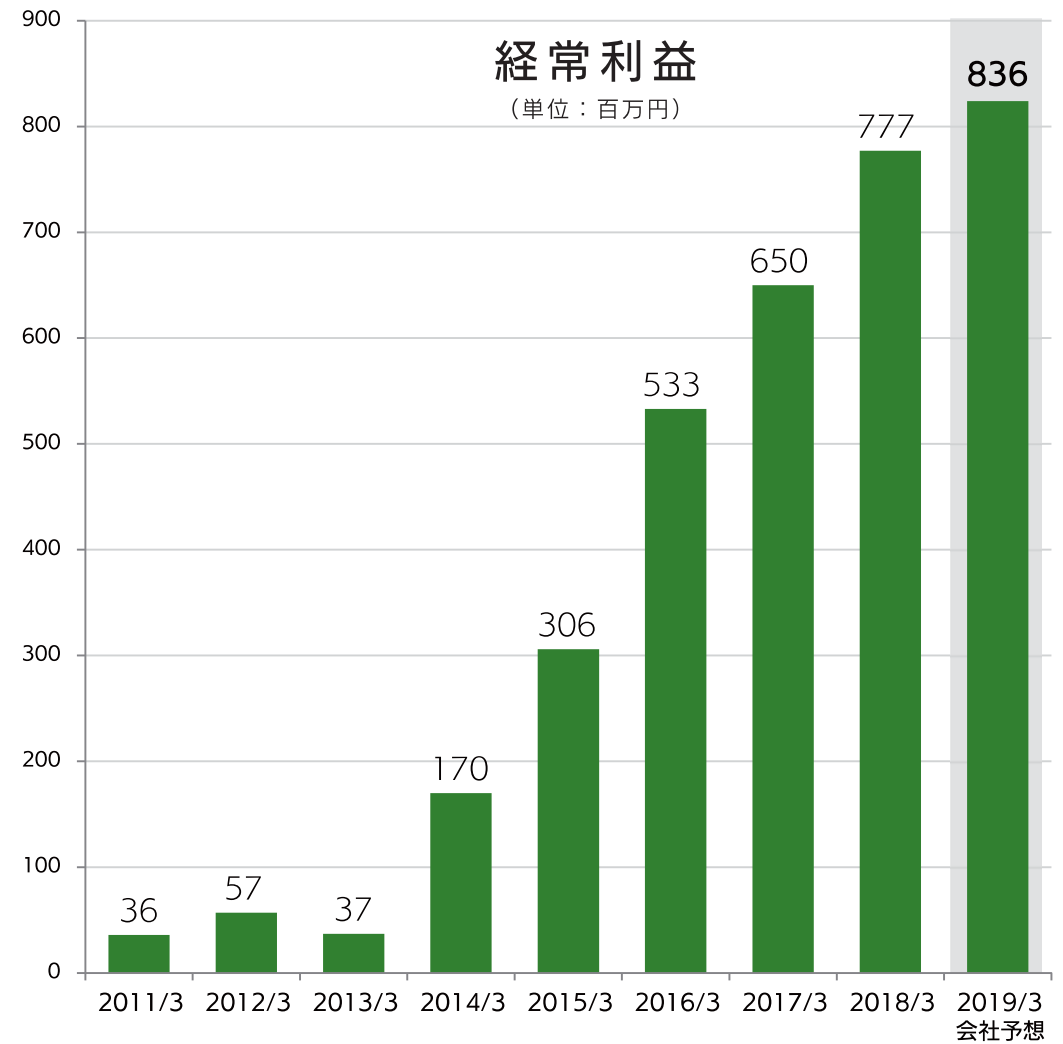
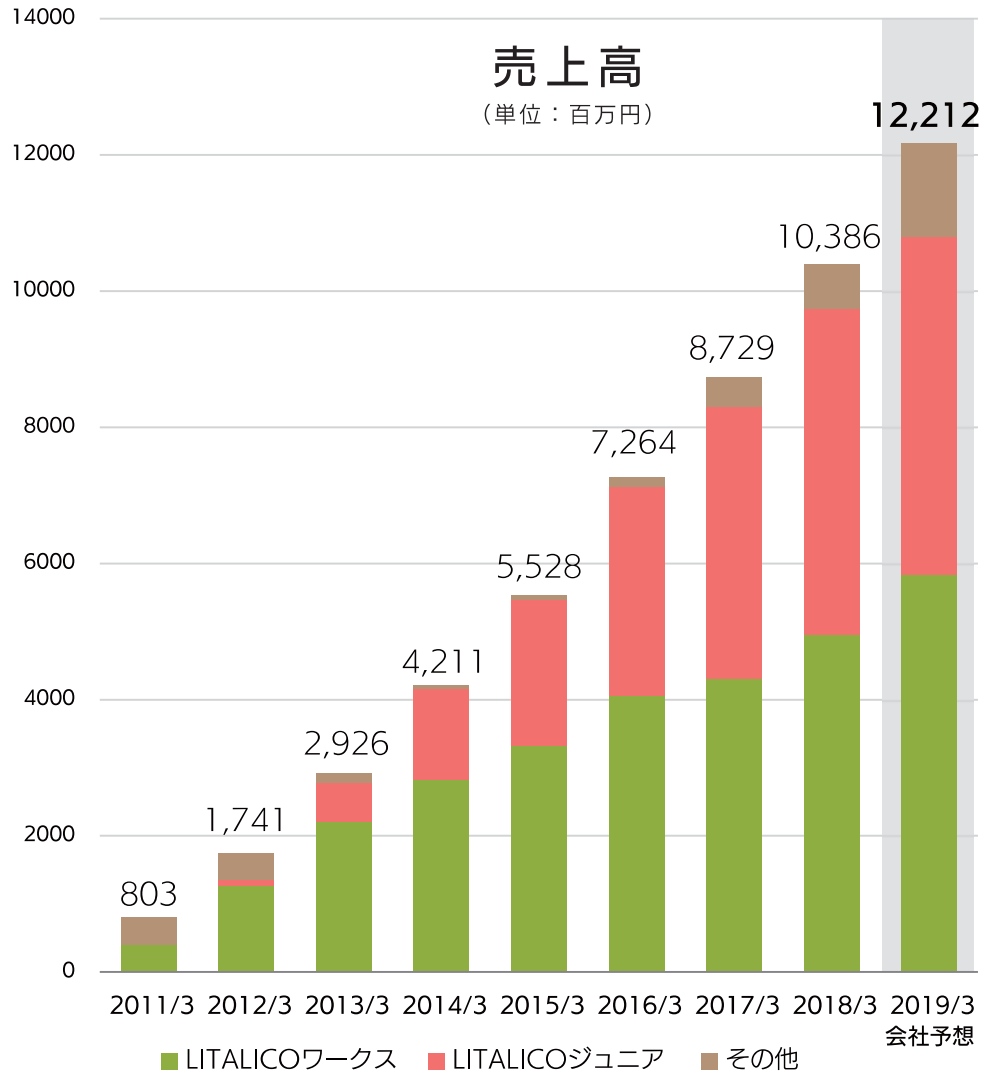
2019年3月期

- 2019年3月期は、事業方針転換の年（詳細は次章にて説明）
- 売上高 122.1 億、経常利益 8.3 億を予想、新事業方針の下で積極的に投資を実行

	2018年3月期実績	2019年3月期予想	差額	前期比
売上高	10,386	12,212	+1,826	+17.6%
営業利益	747	816	+69	+9.2%
経常利益	777	836	+59	+7.6%
当期純利益	500	570	+70	+13.9%

（単位：百万円）

・売上高 122.1 億（前期比+17.6%） / 経常利益 8.3 億（前期比+7.6%）



3. 新事業方針

about new strategy



LITALICO のビジョン



障害のない社会をつくる

障害は人ではなく、社会の側にある
社会にある障害をなくしていくことを通して
多様な人が幸せになれる「人」が中心の社会をつくる

インターネットプラットフォームを軸にした 障害分野のトータルソリューション展開

これまで LITALICO は、障害のある当事者に直接届けるサービスとして、LITALICO ワークスや LITALICO ジュニアを中心とした店舗サービスを拡大させてきました。

一方、2016 年に開設した LITALICO 発達ナビは、月間訪問者数が 328 万人 (2018 年 4 月) に達し、当事者、ご家族、福祉施設従事者の皆さまが集まるプラットフォームへと成長しました。さらに 2018 年 3 月、働くことに障害のある方の就職を支援するポータルサイト LITALICO 仕事ナビも開設し、プラットフォームの範囲を成人当事者へと広げています。

今後は、これらの確立されたインターネットプラットフォームを起点にして、障害分野でのトータルソリューションを提供していきます。当事者向けの店舗サービスに加えて、障害のある子どもをもつご家族に向けたライフプランニングサービスや福祉施設に向けた集客や採用等の業務支援サービス等の非店舗系サービスを本格的に提供していきます。

また、障害分野で培ってきた個別最適な教育の知見を活かして、一般教育領域においても、プログラミング教育等の今後重要になっていく分野において、LITALICO ならではの教育サービスを提供していきます。

これまでどおり、多くの顧客からのニーズを満たすためにも、当事者向けの店舗サービスの全国展開を継続していきますが、今後は「インターネットプラットフォームを軸にしたトータルソリューション展開」を一気に推進し、業界全体の質を上げていく存在として、「障害のない社会」の実現をより加速していきます。

インターネットプラットフォームを軸にした
障害分野のトータルソリューション展開



インターネットプラットフォーム
りたりこ LITALICO 発達ナビ りたりこ LITALICO 仕事ナビ



- ・ 障害のある方とその周囲の方がすべて集まるインターネットプラットフォームを確立していく
- ・ 発達障害ポータルサイト「LITALICO 発達ナビ」月間訪問者数が 328 万人へ成長
- ・ 働くことに障害のあるかたの就職情報サイト「LITALICO 仕事ナビ」3月26日リリース

【0～18歳】



りたりこ

LITALICO 発達ナビ

月間訪問者数 328 万へ成長

【18歳以上】



りたりこ

LITALICO 仕事ナビ

新サービスの開始

※1 平成24年通常の学級に在籍する発達障害の可能性のある特別な教育的支援を必要とする児童生徒に関する調査_文部科学省、平成28年日本の統計_総務省統計局 を元に当社試算

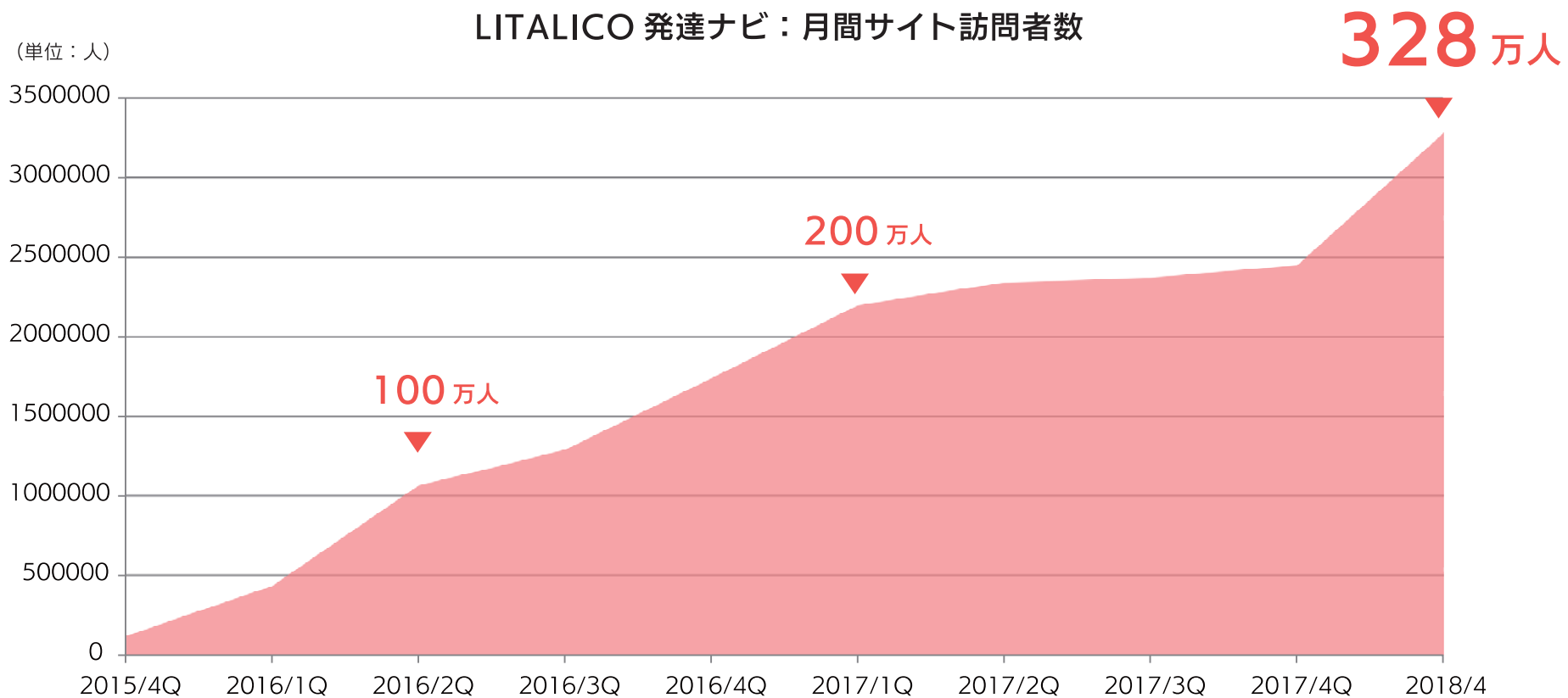
※2 平成26年版障害者白書_厚生労働省より

※3 平成24年通常の学級に在籍する発達障害の可能性のある特別な教育的支援を必要とする児童生徒に関する調査_文部科学省、平成28年日本の統計_総務省統計局 を元に当社試算、障害の重複は加味していない



(発達障害ポータルサイト)

- ・ 月間サイト訪問者数が順調に推移し、328 万人到達 (2018 年 4 月末)
- ・ 福祉施設の契約数はサービス開始から 9 ヶ月で 768 施設へ (2018 年 4 月末)
- ・ サービス開始より 2 年間で業界スタンダードのプラットフォームに成長





(障害のある方の就職情報サイト)

- 2018年3月26日サービス開始
- 就職支援の福祉サービスを検索し、問い合わせができる
- 障害のある方向けの就職情報やコラム、事例インタビューなどの情報掲載

【施設情報】 全国の施設情報が検索できる



【お役立ちガイド】 就職に関する情報を発信している

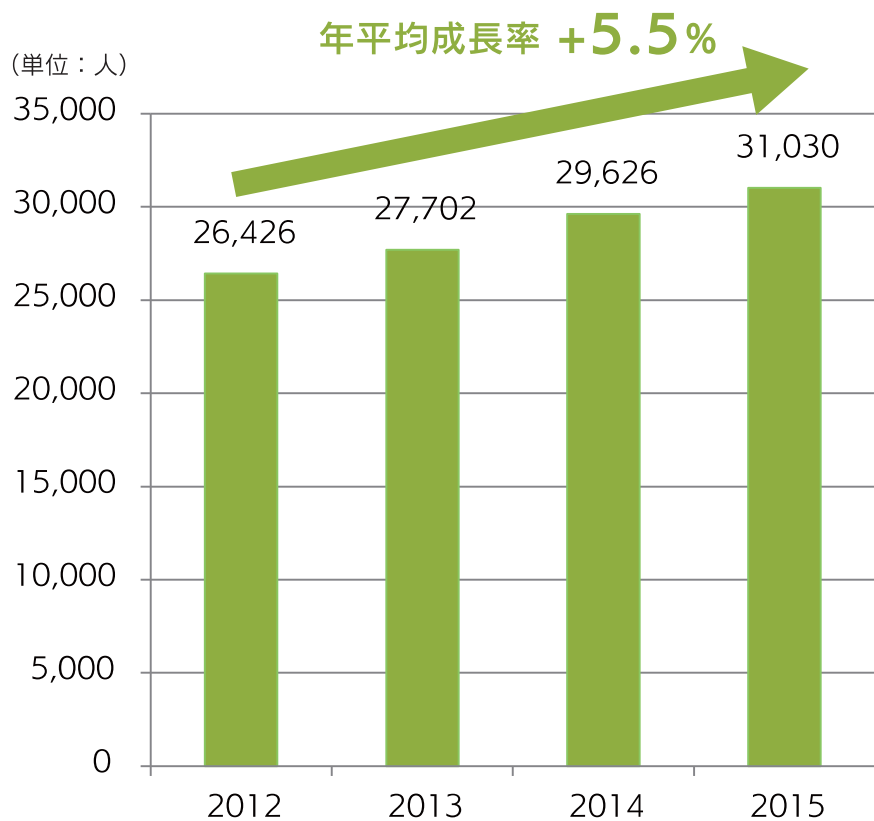


インターネットプラットフォームを軸にした 障害分野のトータルソリューション展開

- ① **当事者向けサービスの安定的拡大**
- ② 家族向けサービスの開始
- ③ 福祉施設向けサービスの提供
- ④ 一般教育領域への応用

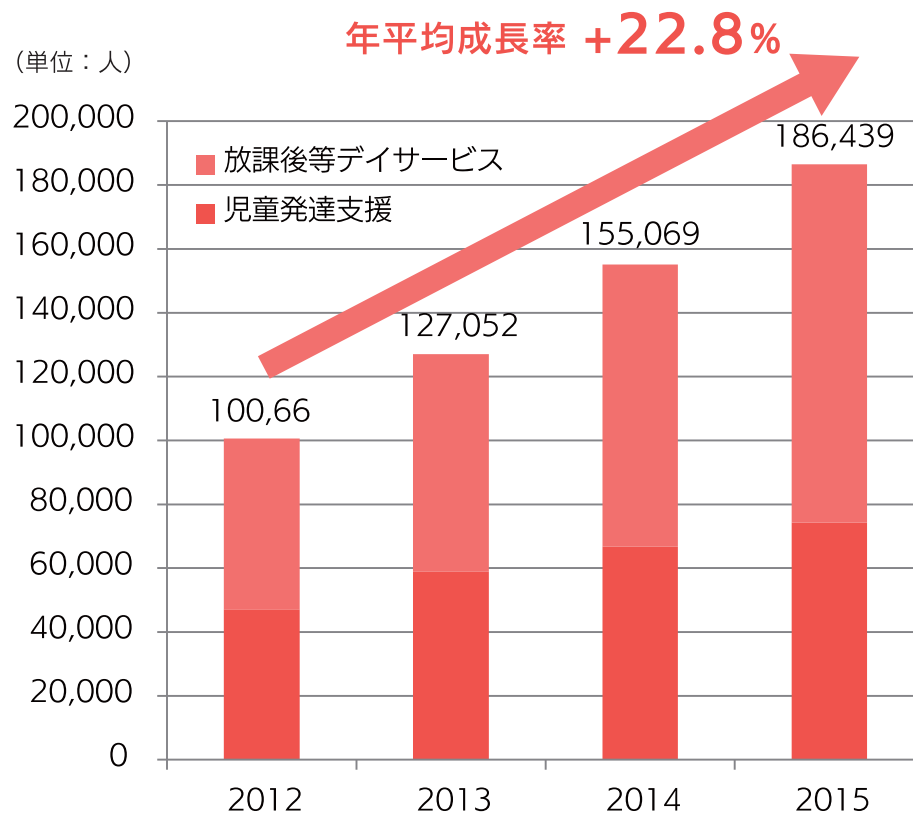
- ・ LITALICO ワークス /LITALICO ジュニア事業の業界全体の利用者数は、年々増加している

就労移行支援利用者数 (全国) ※1



※1 出典：国保連データ 各年3月サービス提供人数

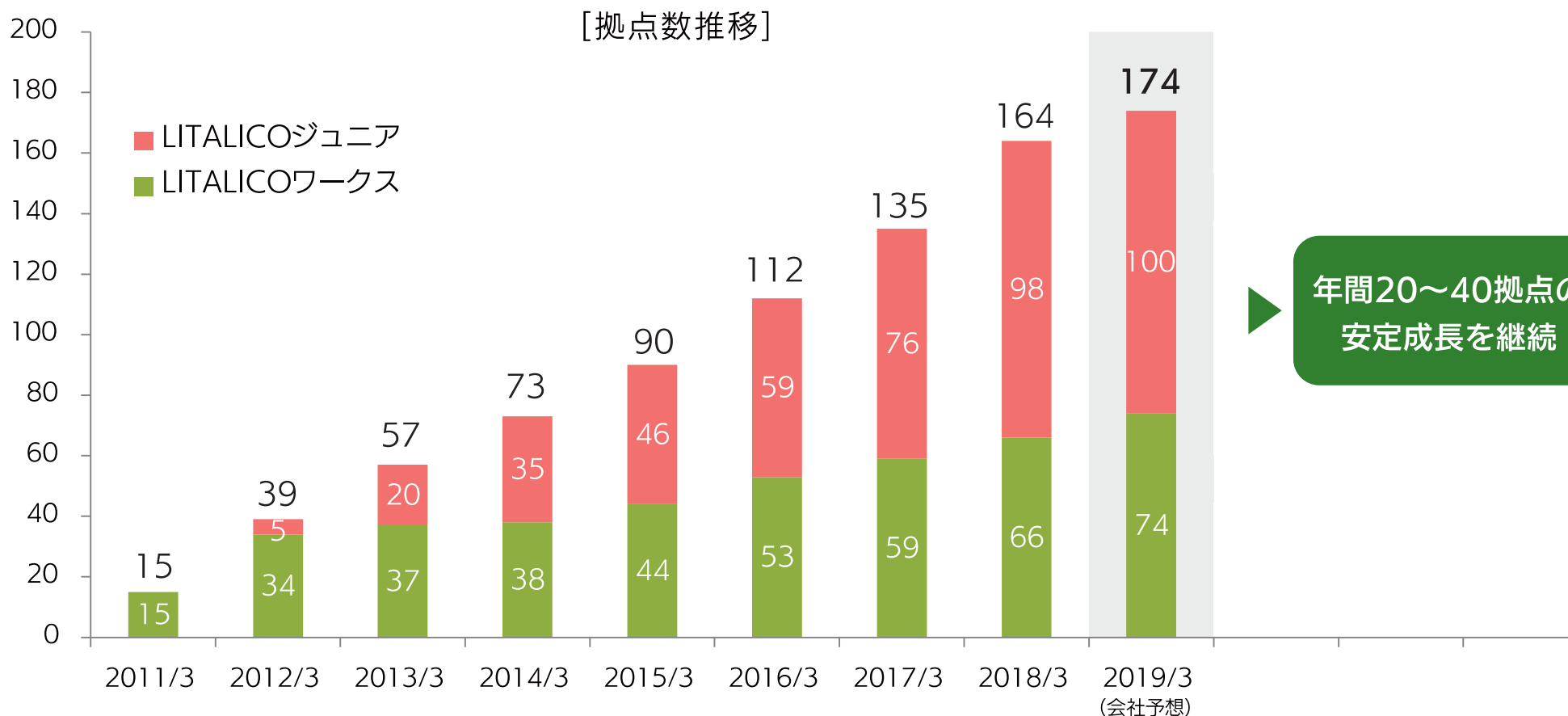
児童発達支援・放課後等デイ利用者数 (全国) ※2



※2 出典：国保連データ 各年1ヶ月平均利用人数

- ・ 当社の中心事業として年間 20 ～ 40 拠点を安定的に出店する方針
- ・ LITALICO ジュニア事業は、一時的に出店を控えるが、翌期からは新規出店再開予定
 - 報酬改定により基本報酬が低減したため、2019年3月期は収益率の改善に注力

(単位：拠点数)



- ・ 既存の出店エリアは限定的であり、全国に出店余地が存在
- ・ 関東 / 関西エリアでも多く出店余地があるため、近隣地域へのドミナント出店を継続

2009年 3月

2019年 3月 (見込み)



6 拠点
(4 県 / 47 都道府県)

- 5 拠点以上
- 1 ~ 4 拠点
- 未出店エリア



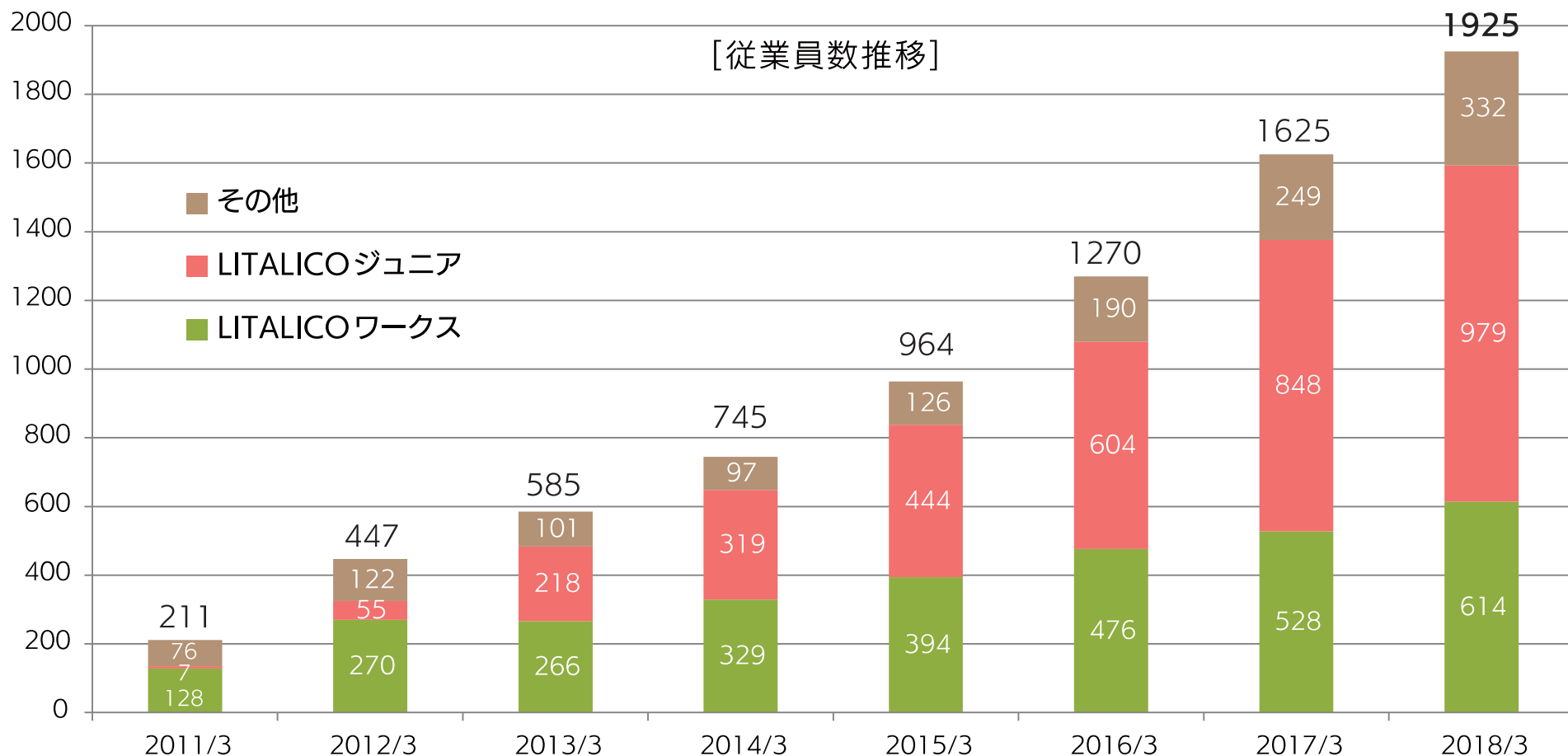
174 拠点
(17 都道府県 / 47 都道府県)

・年間応募者数 3.6 万人（新卒：0.8 万人、中途：2.8 万人*）、入社率 1.0%

・従業員数は 1925 名へ（正社員 + 契約社員 1453 名、アルバイト 472 名）

※新卒は、2017 年 4 月入社の新卒採用活動の実績、中途は、2017 年 4 月 -2018 年 3 月実績 / ※アルバイトは、年間平均人数を記載

(単位：名)





(障害者就労支援)



・就職 / 定着実績を重視した報酬改定の傾向が継続

・LITALICO ワークス事業における年間就職者数は1160名に到達し、業界 No1 の実績を残す (2018年3月期)

関連する法律・制度の状況

[法制度] 就労定着の実績を重視する傾向

平成 24 年：就労の定着実績がない事務所への減算の創設

平成 25 年：障害者法定雇用率が 1.8% → 2% へ増加

平成 27 年：就労の定着期間に着目した加算の創設

平成 30 年：引続き、基本報酬は就労後の定着実績に応じた評価へ
新サービスとなる定着支援事業の創設

※出典：厚労省発表資料より

2018年3月期の就職実績

就職者数/定着率で高い実績を残す

年間の就職者数

1160 名

累計就職者数 6032名

就職後6ヶ月の定着率

86.1 %



(発達障害児教育)



- 報酬改定の影響により今期は出店を控え、収益性改善に注力
- 数千名待機者が存在、翌期からは新規出店再開予定
- 学校や保育園と連携した保育所等訪問サービスを拡大

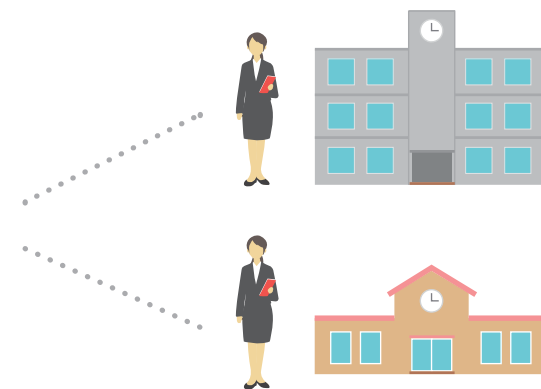
関連する法律・制度の状況

[法制度]サービスの品質を重視する傾向

- 平成 24 年：障害児の状態に合わせて柔軟な対応が可能に
- 平成 27 年：児童指導員の配置に対する加算の創設
- 平成 30 年：放課後等デイサービスの基本報酬が引き下げ
保育所等訪問事業の報酬引き上げ

※出典：厚労省発表資料より

保育所等訪問サービスの概要



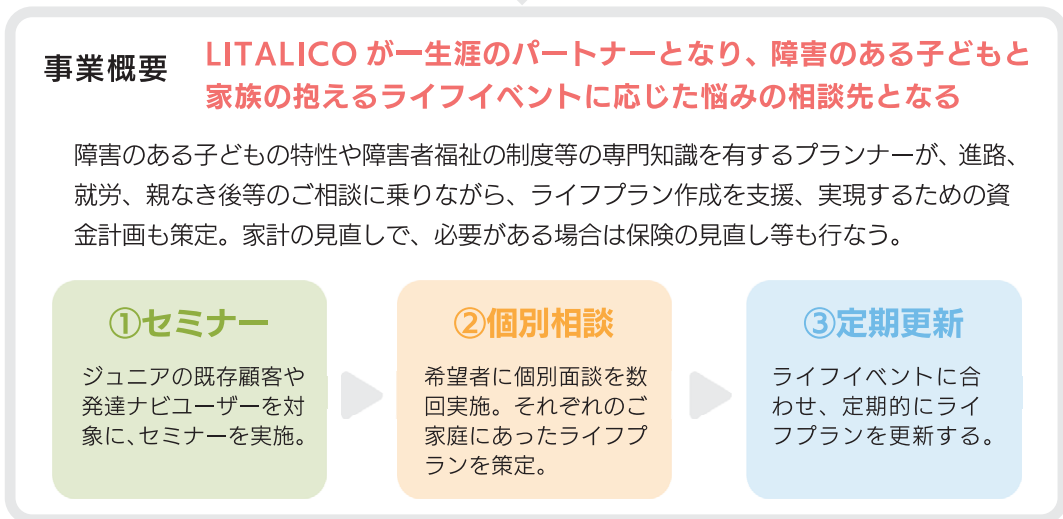
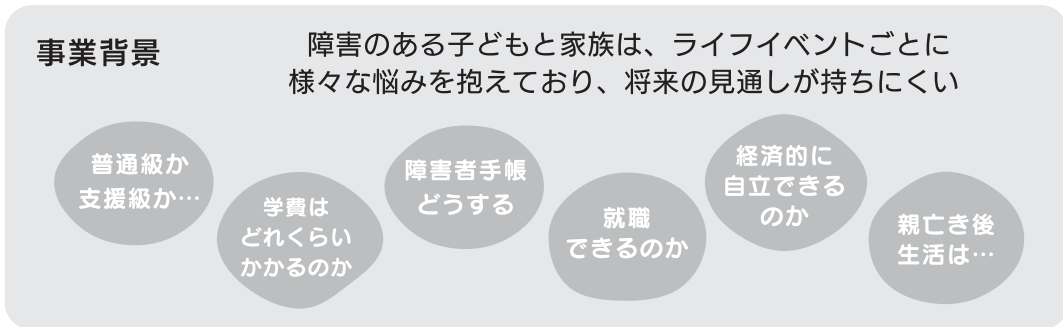
教室で提供するサービスに加え、利用児童の通う保育所等に訪問し、児童及び訪問先のスタッフに対する指導や指導援助を行う「保育所等訪問サービス」を推進。LITALICO ジュニアの教室だけでなく、その子にあった環境を拡げていくことに貢献します。

※児童発達支援と同様、児童福祉法で定められた福祉の枠組みを利用したサービス

インターネットプラットフォームを軸にした 障害分野のトータルソリューション展開

- ① 当事者向けサービスの安定的拡大
- ② 家族向けサービスの開始
- ③ 福祉施設向けサービスの提供
- ④ 一般教育領域への応用

- ・新規事業として、家族向けサービス「LITALICO ライフプランニング」を開始 ^{※1}
- ・ライフプランの作成 / 更新を通して、財務シミュレーションと家計の見直しを実行
 必要がある場合は保険の見直し販売（乗合代理店モデル ^{※2}）を行い、手数料収入を得る



※1 LITALICO ライフプランニングは、(株) LITALICO の完全子会社である (株) LITALICO ライフが運営しています

※2 乗合代理店モデルとは、複数の保険会社と契約を結び、多数の保険商品の中からお客様に最適な商品を提案するモデル。保険の販売をすることにより、契約保険会社から代理店手数料が支払われる。

インターネットプラットフォームを軸にした 障害分野のトータルソリューション展開

- ① 当事者向けサービスの安定的拡大
- ② 家族向けサービスの開始
- ③ 福祉施設向けサービスの提供**
- ④ 一般教育領域への応用

- ・ 障害分野全体では、LITALICO が直接サービスを提供している方はまだ一部
- ・ 全国の福祉施設に対する業務支援を通じて、業界全体のサービスの質向上に寄与する



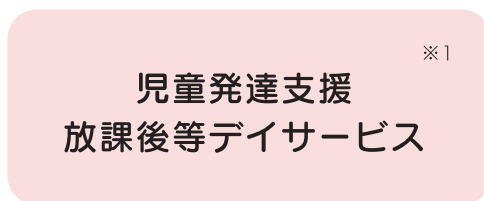
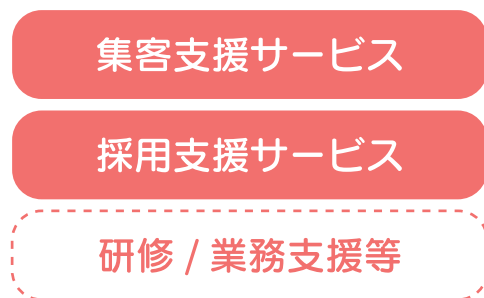
※1 出典：国保連データより、2016年12月時点障害福祉サービス等事業所及び障害児通所支援等事業所利用者数

※3 出典：2018年3月時点当社LITALICOワークス/LITALICOジュニア利用者数

※2 2015年12月から2016年12月の伸び率(年率)

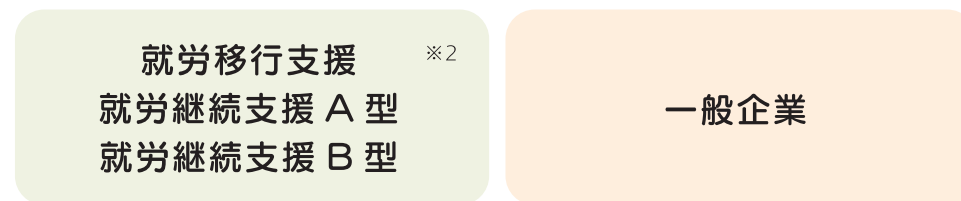
- ・インターネットプラットフォームを活用し、福祉施設向けのサービスを提供
- ・既に集客支援サービスを開始しており、契約施設数は順調に推移
- ・2018年4月より採用支援サービスの提供を開始、今後も様々なサービスを追加予定

りたりこ
LITALICO 発達ナビ



※1 児童発達支援：未就学の障害のある児童を対象とした通所施設
放課後等デイサービス：就学期の障害のある児童を対象とした通所施設

りたりこ
LITALICO 仕事ナビ



就労移行支援：企業への就労を希望する方向けの通所施設
※2 就労継続支援 A 型：企業への就労が困難な方に対して雇用契約を結んで就労の機会を提供する施設（最低賃金が保障される）
就労継続支援 B 型：企業への就労が困難な方に対して雇用契約を結ばずに就労の機会を提供する施設（工賃が支払われる）

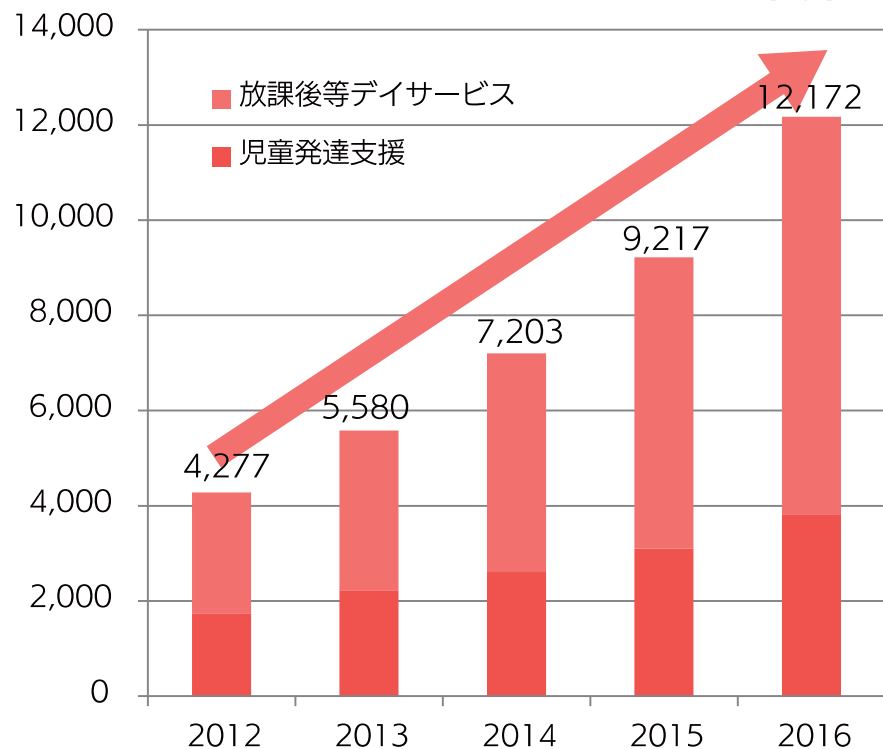
- ・ 児童発達支援、放課後等デイサービス（LITALICO 発達ナビのサービス提供先）と
就労継続支援、就労移行支援（LITALICO 仕事ナビのサービス提供先）は年々増加傾向

児童発達支援・放課後等デイ施設数（全国）^{※1}

就労継続支援・就労移行支援施設数（全国）^{※2}

(単位：施設)

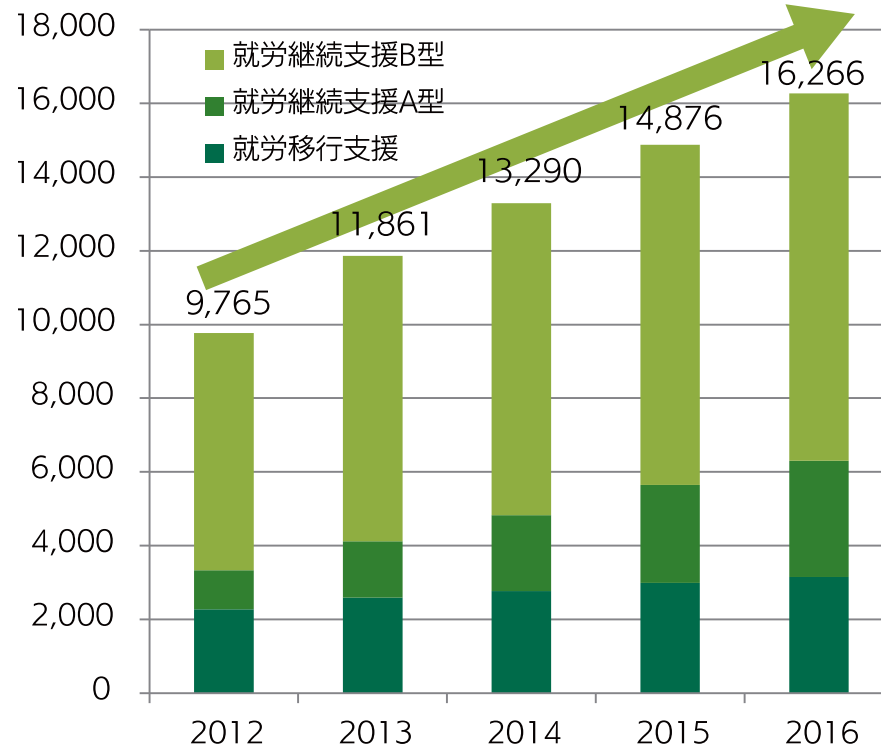
年平均成長率 +29.9%



※1 出典：国保連データ 各年4月時点施設数

(単位：施設)

年平均成長率 +13.6%



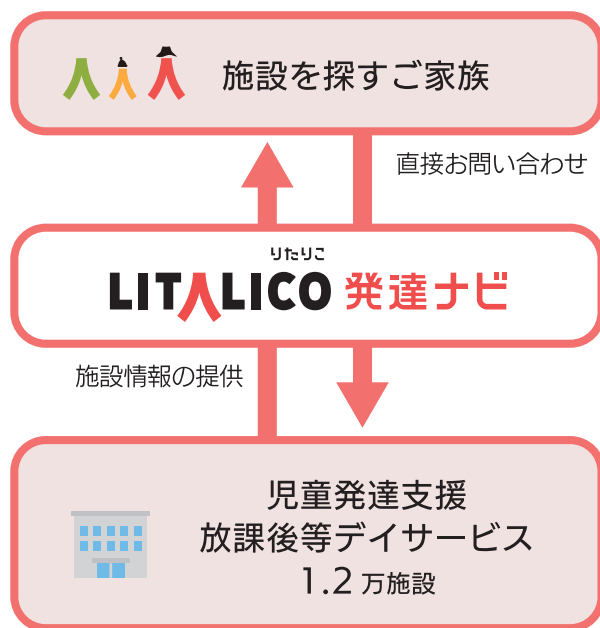
※2 出典：国保連データ 各年3月時点施設数



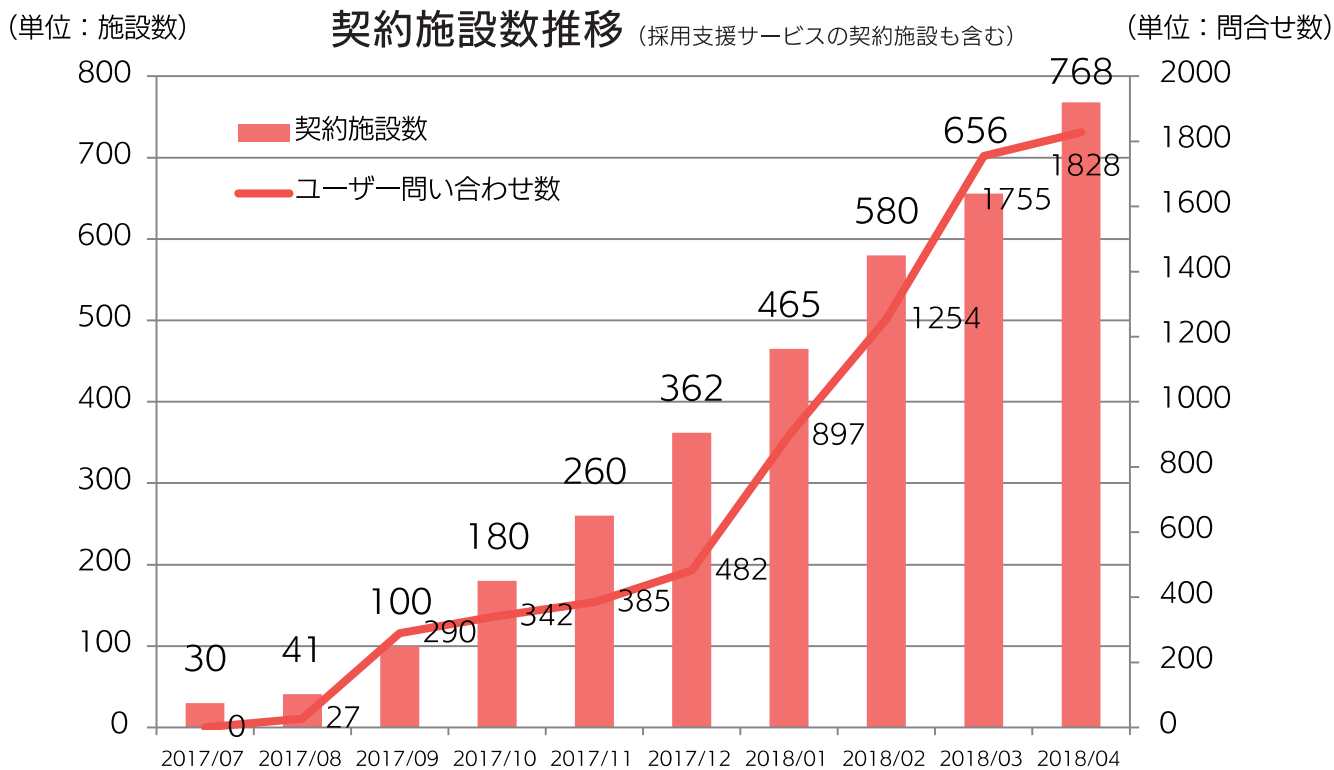
(発達障害ポータルサイト)

- ・ 集客支援サービスの契約施設数（月額定額モデル）^{※1} が順調に推移
- ・ 福祉職の求人倍率が 5.2 倍^{※2} と非常に高く採用ニーズが強いことから^{※3} 集客支援サービスに加え同様のモデルの採用支援サービスを開始

ビジネスモデル



※1 月額定額でご契約いただくビジネスモデル
サービス内容に応じた価格設定で、月額1万3千円～3万円
※3 集客支援サービスとのセットで、月額2万5千円～4万円



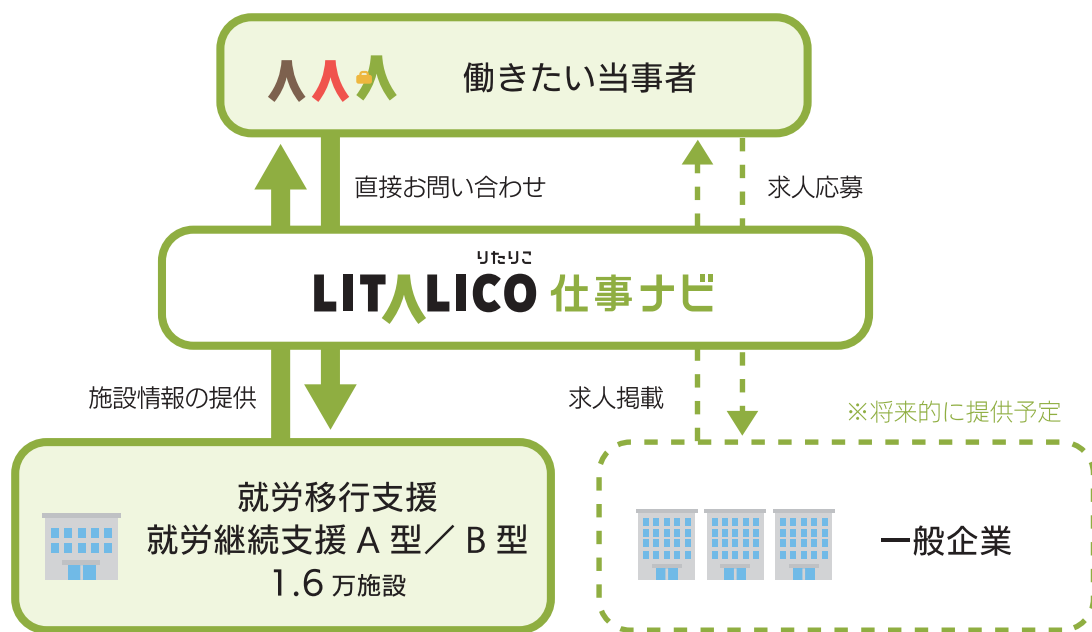
※2 出典：福祉人材センター・バンク「福祉分野の求人求職動向」より



(障害のある方の就職情報サイト)

- ・ 仕事ナビでも集客支援サービス^{※1}の提供を開始
就労支援施設の集客ニーズが高く、既に 209 施設が契約済
- ・ 将来的には、一般企業向けの人材紹介サービスも提供予定

ビジネスモデル



※1 月額定額でご契約いただくビジネスモデル
サービス内容に応じた価格設定で、月額2万5千円～5万円

契約施設数

業界の全施設の定員数に対して、
利用率平均は **61.6%**^{※2}
であり、業界の集客ニーズは非常に高い

サービス開始から1か月後の契約施設数

209 施設 (2018年4月末)

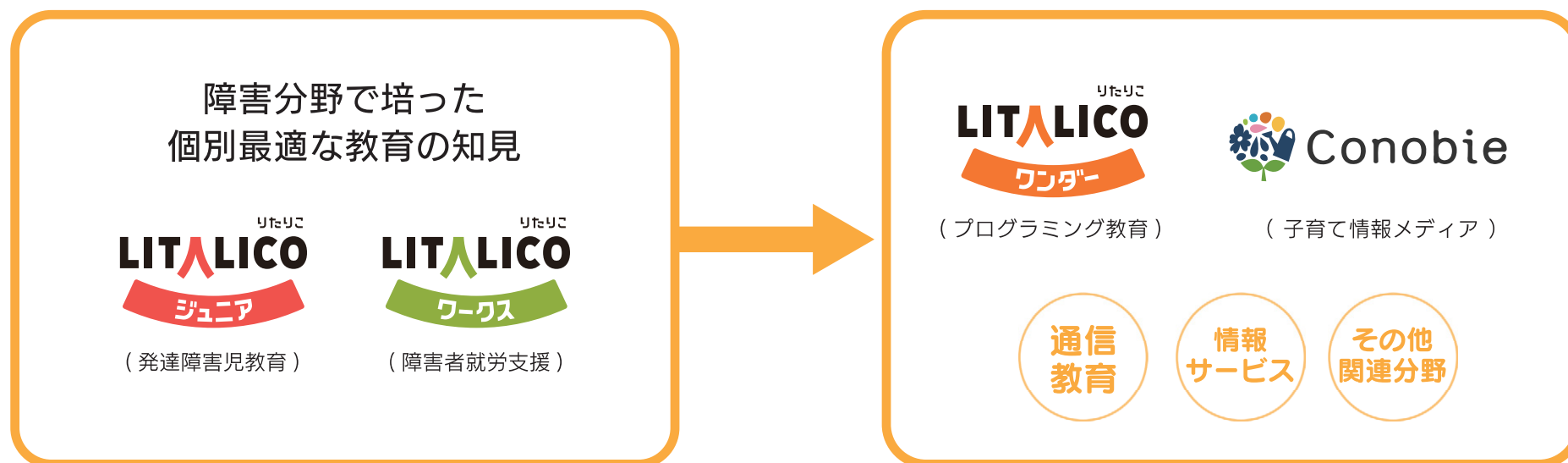
※2 出典：平成26年障害福祉サービス経営実態調査及び
平成26年社会福祉施設等調査の概況より当社試算

インターネットプラットフォームを軸にした 障害分野のトータルソリューション展開

- ① 当事者向けサービスの安定的拡大
- ② 家族向けサービスの開始
- ③ 福祉施設向けサービスの提供
- ④ **一般教育領域への応用**

- ・ 障害分野で培った個別最適な教育の知見を、一般教育領域にも応用
- ・ LITALICO ワンダー（プログラミング教育）や Conobie（子育て情報メディア）事業に加え、将来的には自社開発や M&A 等により新規サービスを提供することを検討中

ひとりひとりの子どもに合わせた教育を 一般教育領域へ応用



- 日本でも、知識習得中心の教育から主体性や創造性を育む教育へ転換しており、LITALICO が障害分野で培ってきた個別最適な教育の知見が活用しやすい環境
- 2020 年度より、全ての小・中学校でプログラミング教育が必修化へ

主体性や創造性を育む教育へ転換

学習指導要領改正の概要より抜粋

- 豊かな創造性を備え持続可能な社会の創り手となる
ことが期待される子供たちが急速に変化し予測不可能な未来社会において自立的に生き、社会の形成に参画するための資質・能力を一層確実に育成することとした
- 知識の理解の質を高め資質・能力を育む「主体的・対話的で深い学び」の実現

※出典：文部科学省「学校教育法施行規則の一部を改正する省令の制定並びに幼稚園教育要領の全部を改正する告示、小学校学習指導要領の全部を改正する告示及び中学校学習指導要領の全部を改正する告示等の公示について（通知）」より抜粋

2020年よりプログラミング必修化

プログラミング必修化

政府方針 小中学校で20年から

政府はコンピューター
のプログラミング学習を
小中学校で2020年か
ら段階的に必修にする方
針を固めた。人工知能(AI)
などの普及を見据え、
新しい技術を使いこなし
て付加価値の高い仕事に
つく人材を増やす狙い
だ。

19日開催予定の産業競
争力会議で、馳浩文部科
学相がこうした方針を表
す。算数や国語のよう
な中核的な科目にする
かどうかは今後検討す
る。

欧米の一部にも必修に
する動きがある。英国は
14年から5〜16歳で、フ
ィンランドは16年から7

16歳で既に必修にし
た。米国でもプログラミ
ングを含んだ「コンピュ
ーター科学」が必修科目
になる予定だ。

政府はプログラミング
とは別に、生徒1人ひと
りの理解度に応じて難易
度を調整した電子教材の
活用も進める。リクルー
トなど民間企業の取り組
みが先行しているため、
新たな教材の開発に向け
て官民が連携する共同体
(コンソーシアム)も立
ち上げる。

明する。プログラミング
を必修にするには、中央
教育審議会(中教審)で
検討する必要がある。政
府は中教審での検討を経
て、20年度に全面実施予
定の小学校の次期学習指
導要領から必修にするこ
とを見込んでいる。

小学校では数行のプロ
グラムで画面上の絵を動
かして遊ぶなど楽しむこ
とに重点を置く。中学校

では簡単なゲームを作る
などさらに高度な内容に

※出典：2016年4月19日 日本経済新聞より



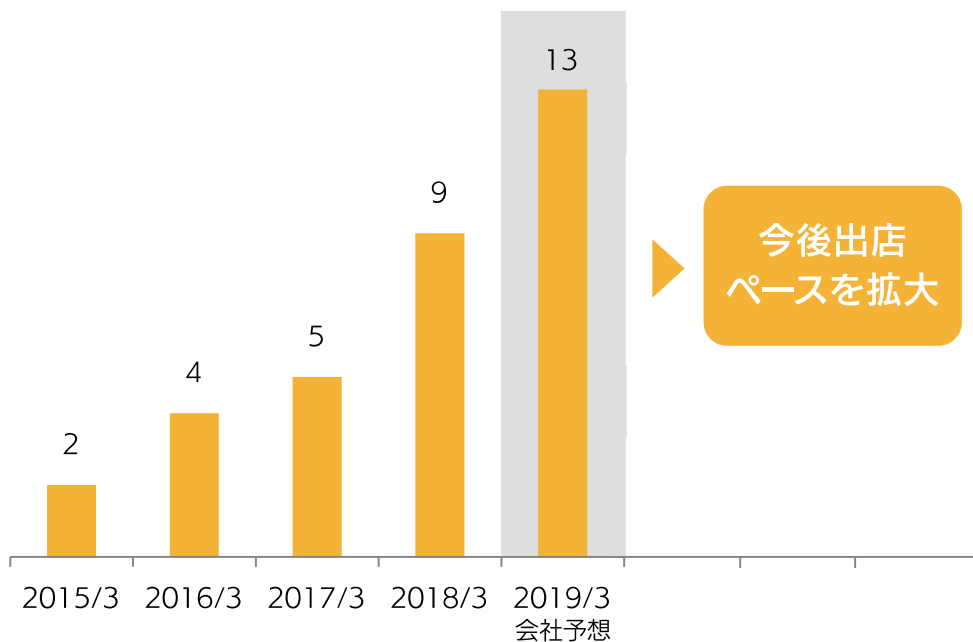
(プログラミング教育)



・2019年3月末には、13拠点を予定
プログラミング教室への関心の高さを受けて出店加速予定

・生徒数 2288名(前期比+40.3%)2018年3月末時点

拠点数推移 (単位：拠点数)



LITALICO ワンダーの特徴



- ・先生1人あたり生徒4名の少人数授業
- ・自ら考え、作り、伝える力を育むプログラム
- ・LITALICO ジュニア事業での知見を活用し、個別最適なプログラムとあらゆる子どもにとって障害のない環境設定により、ひとりひとりの主体性や創造性を伸ばす教育を提供



(子育て情報メディア)

・妊娠中～幼児期の子を持つ教育感度の高い親に向けた情報メディア

・月間サイト閲覧数 1,200 万回のメディアへ成長

教育



「自己肯定感」を育むつもりが「優越感」を育てていませんか？親が意識すべきたった1つのこと

自己肯定感を育むことが大切。教育や育児の業界では流行り文句になっているこの言葉に共感する方も多いと思います。今回は、あえてその潮流に疑問を投げかけ、大人の関わり方は本質的にどうするべきなのか、私なりの考えをお伝えします。

2016年04月12日更新 373205 View

シェア Tweet 送る いいね!

<< 前の記事 一覧 次の記事 >>

「自己肯定感が大切」は、みんな賛成で、だからこわい。

「自己肯定感」の低い子どもたちが増えている。いや、子どもたちだけでなく、大人もそう。

お悩み解決



【保存版】冷蔵庫に入れておきたい常備菜レシピまとめ

主婦の毎日は戦場です。洗濯機を回しながら、ごはんを用意して、子どもを起こして着替えさせて、お弁当も作らなきゃいけません。猫の手も借りたい…こんな時、冷蔵庫に常備菜が入っていれば、どんなに助かることでしょう。今回はおすすめ常備菜をご紹介します！

2016年07月13日更新 47981 View

シェア Tweet 送る いいね!

<< 前の記事 一覧 次の記事 >>

- 目次
- ・常備菜があれば、毎日の家事がぐっと楽に。
 - ・1.ほうれんそうとツナのマヨ和え
 - ・2.カリカリ油揚げとピーマン
 - ・3.大豆入りひじきの五目煮
 - ・4.サバ缶で簡単サバそぼろ

将来設計



教育資金、いくら貯めたい？プロが実践！「パパ・ママ必見！賢い教育資金の貯め方<2>」

「とりあえず学資保険に入っておけば大丈夫ですよ？」という声をよく聞きます。子どもが生まれ、必ず直面するのが、「子どもの教育資金の準備」です。そんな時に私たちプロが必ず言うのは・・・？今回は、後編のご紹介です。

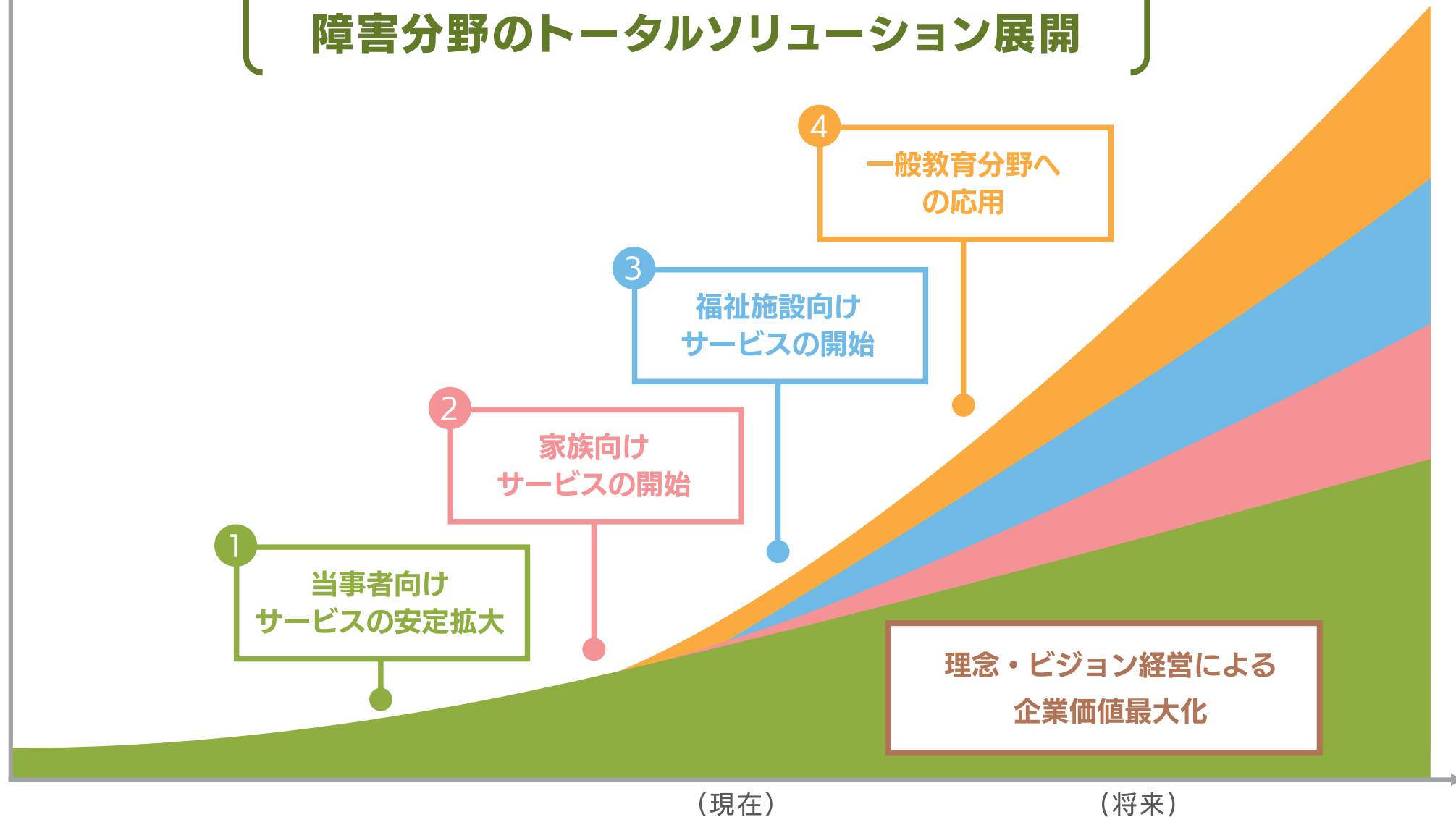
2016年04月12日更新 10838 View

シェア Tweet 送る いいね!

<< 前の記事 一覧 次の記事 >>

こんにちは。
子育てママの強い味方、ハッピー♪マネー研究会です。
今回は、お子さんの賢い教育資金の準備の仕方（後編）です。

〔インターネットプラットフォームを軸にした
障害分野のトータルソリューション展開〕



本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」を含みます。これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通過為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれております。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。



—— 障害のない社会をつくる

株式会社 LITALICO

〒153-0051 東京都目黒区上目黒 2-1-1 中目黒 GT タワー 15F / 16F

TEL : 03-5704-7355 / FAX: 03-5704-7356

URL: <http://litalico.co.jp>

