

2018年12月期 第3四半期 決算説明資料

メディカル・データ・ビジョン株式会社

(証券コード：3902)

2018年11月12日

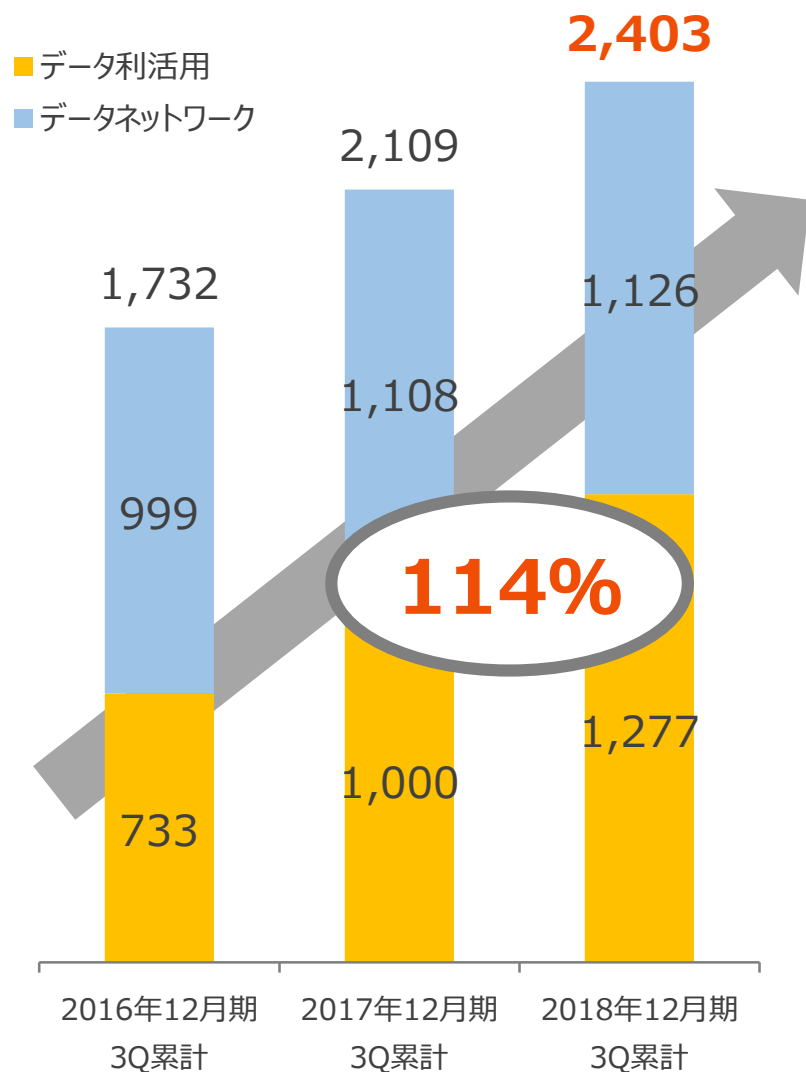


1	2018年12月期 3Q 決算概要	-----	4
2	業績見通しと事業の進捗状況	-----	12

2018年12月期 3Q 決算概要

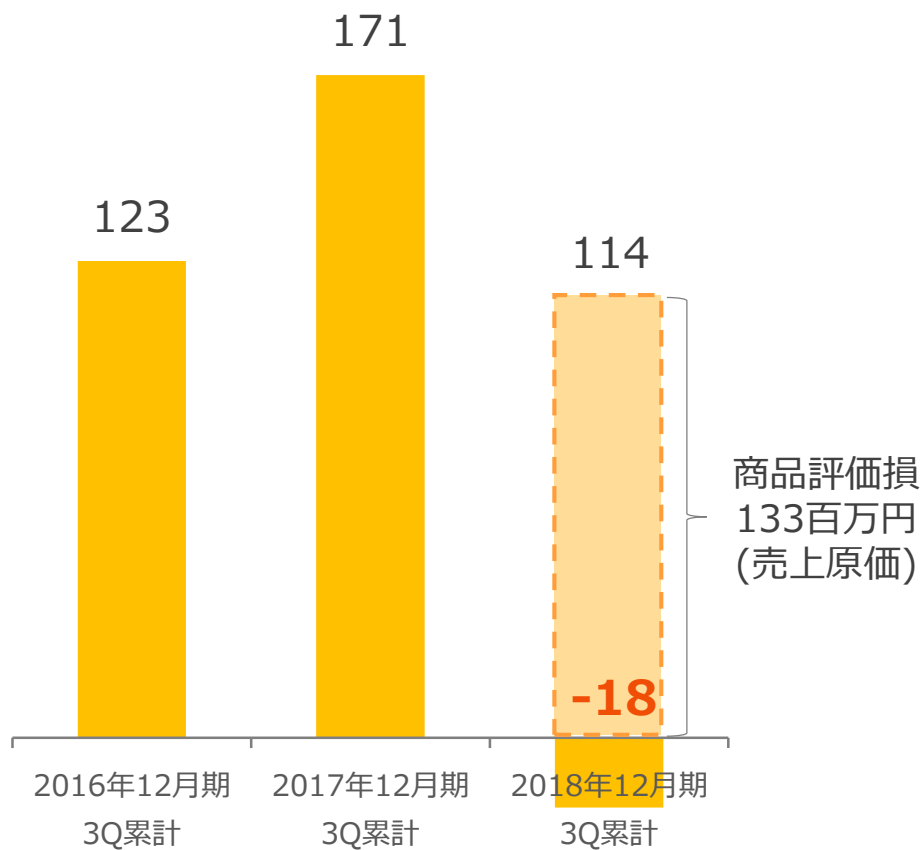
【売上高】

データ利活用サービスが順調に進捗



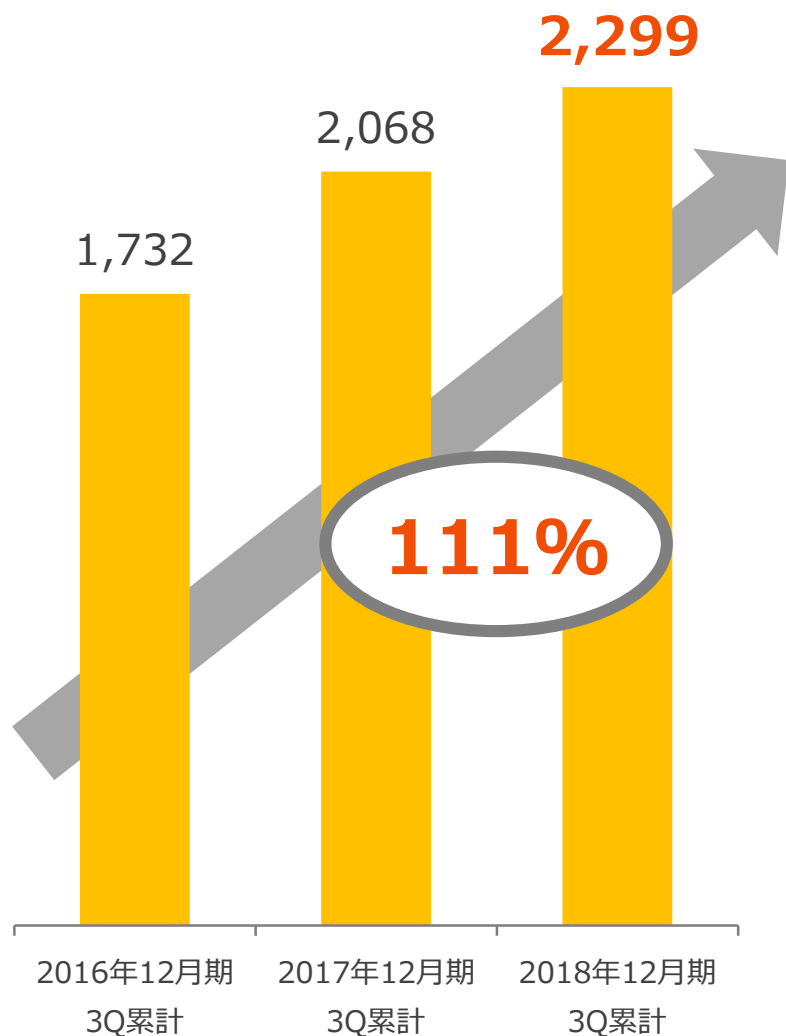
【営業利益】

- 子会社の事業進捗遅れによるコスト吸収に苦戦
- 子会社が販売する「KISOU」の大幅な販売計画の遅れにより、売上原価として商品評価損を133百万円計上

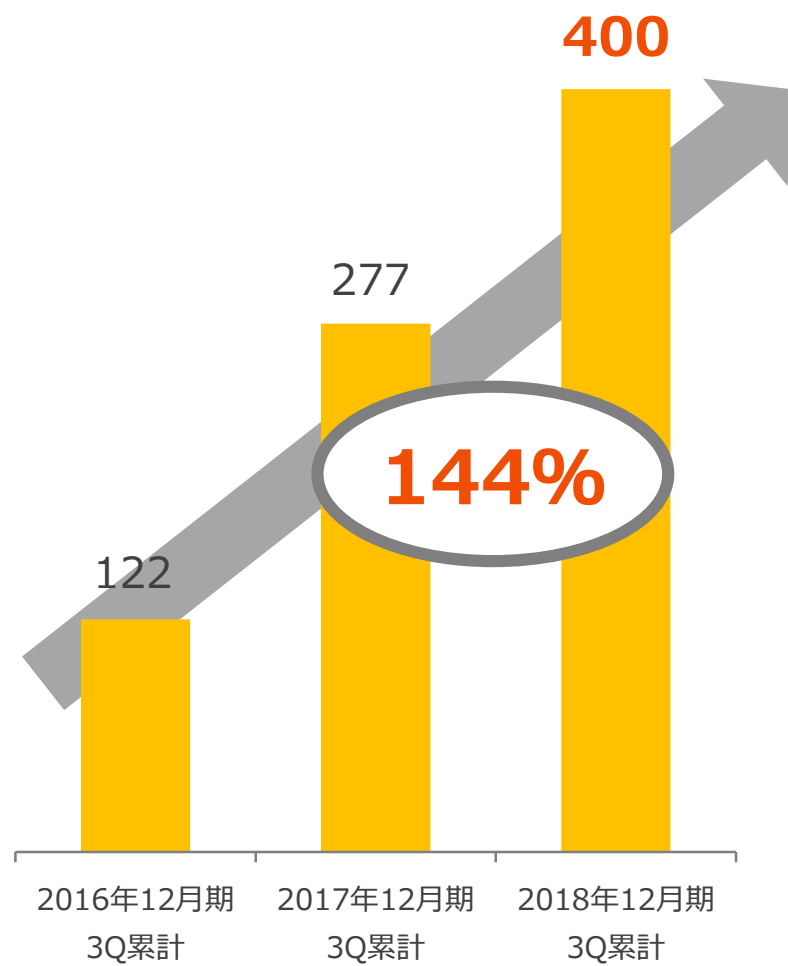


利益率の高いデータ利活用サービスを中心に**個別の業績は堅調**

【売上高】



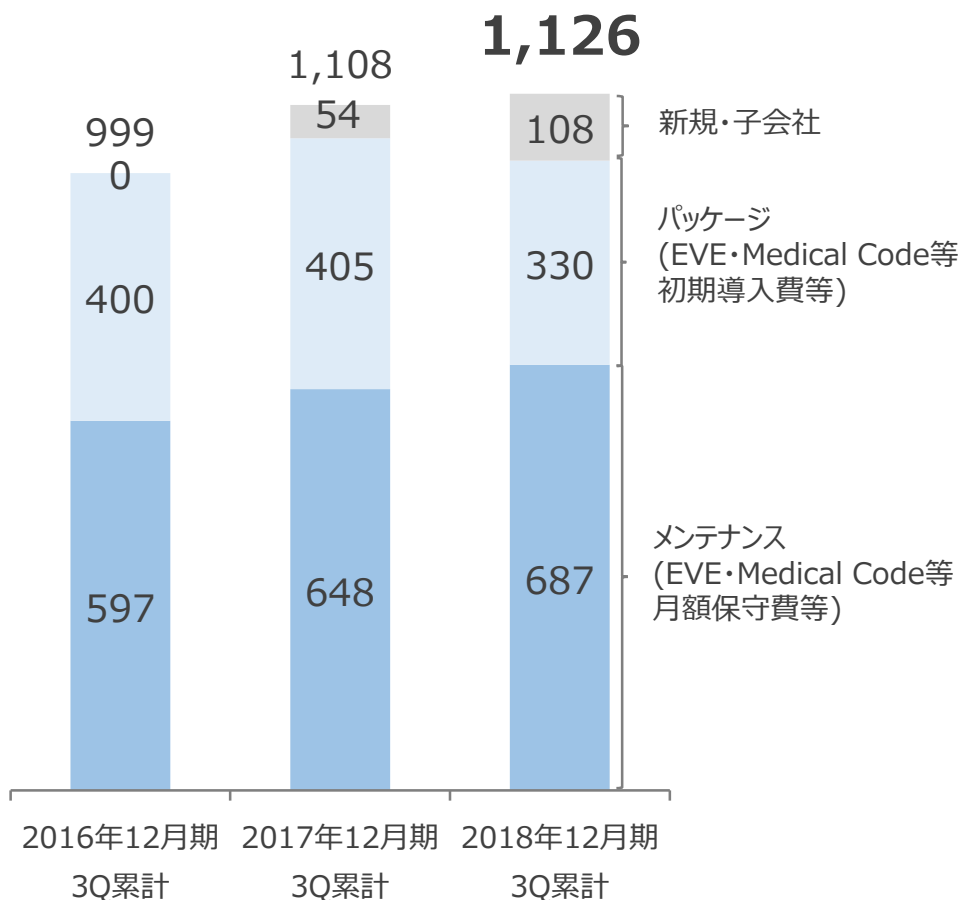
【営業利益】



単位：百万円

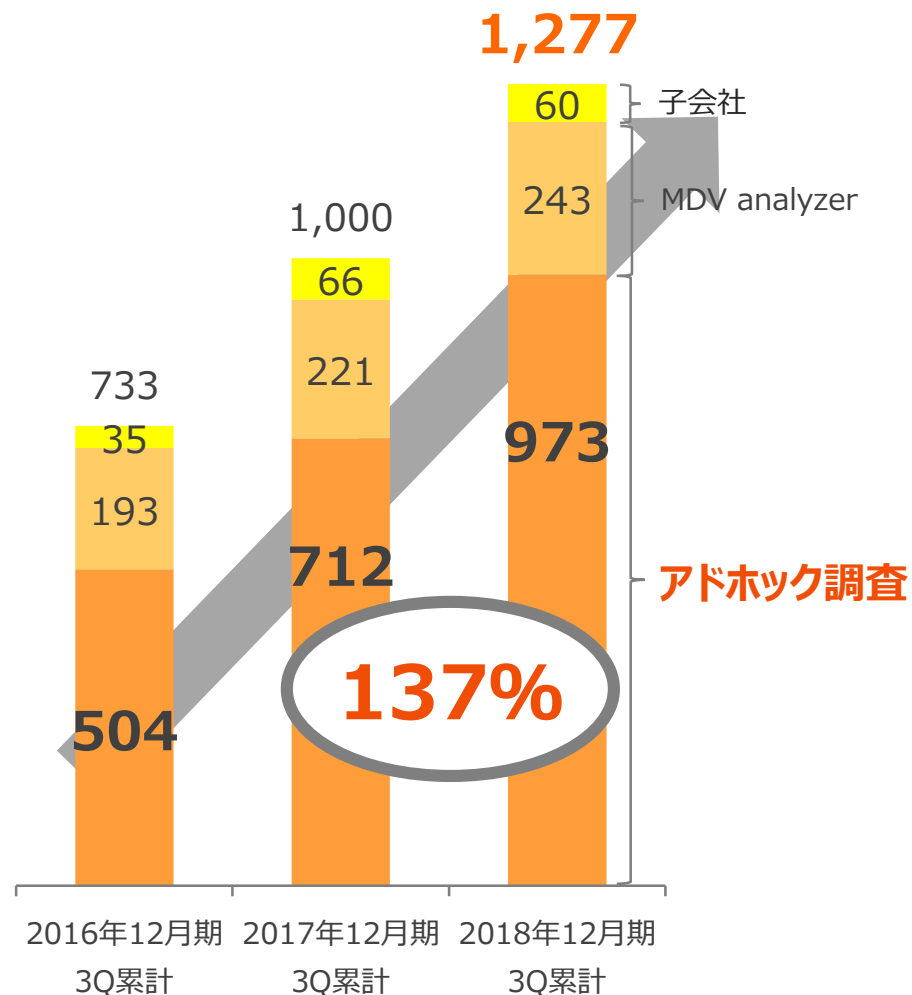
【データネットワークサービス】

- メンテナンス：ユーザ数累積増加により増
- パッケージ：「EVE」「Medical Code」とも横ばい
- 子会社：Doctorbook社が売上増に寄与
- 新規：「CADA-BOX」は新規2病院受注



【データ利活用サービス】

- アドホック調査：順調に進捗、前年同期比137%
- MDV analyzer：利用者数が増加
- 新規：MDVトライアル社が売上へ寄与



売上高分析表（連結）

単位：百万円

		2016年12月期3Q累計		2017年12月期3Q累計		2018年12月期3Q累計		前年同期比
		売上高比率		売上高比率		売上高比率		
ネットワーク	パッケージ	400	23.1%	405	19.2%	330	13.8%	81.5%
	メンテナンス	597	34.5%	648	30.7%	687	28.6%	106.0%
	新規・子会社	0	0.0%	54	2.6%	108	4.5%	198.3%
	合計	999	57.7%	1,108	52.6%	1,126	46.9%	101.6%
利活用	MDV analyzer	193	11.2%	221	10.5%	243	10.1%	109.6%
	アドホック	504	29.1%	712	33.8%	973	40.5%	136.6%
	新規・子会社	35	2.0%	66	3.1%	60	2.5%	91.5%
	合計	733	42.3%	1,000	47.4%	1,277	53.1%	127.7%
売上高		1,732	100.0%	2,109	100.0%	2,403	100.0%	114.0%

【データネットワーク】

パッケージ：主には「EVE」「Medical Code」の初期導入費等（「EVE」：400万円、「Medical Code」：810万円）

メンテナンス：主には「EVE」「Medical Code」の月額保守費等（「EVE」：5万円/月、「Medical Code」：10万円/月）

新規・子会社：主な新規は「CADA-BOX」、子会社はCADA社、Doctorbook社、MDVニューコネク社

【データ利活用】

MDV analyzer：年間利用料2,000万円/1社

アドホック：平均単価3.5～4百万円/1案件、ただし工数によって案件の価格は大きく変動し、10百万円超の案件も多数ある

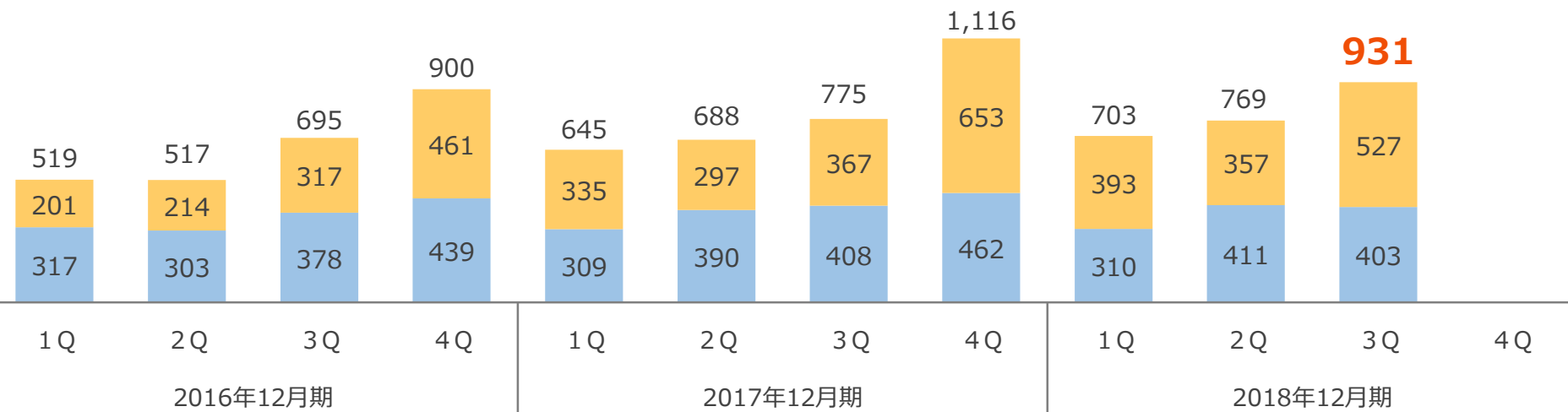
子会社：子会社はMDVコンシューマー・ヘルスケア社、MDVトライアル社

売上高・コストの推移（連結、四半期毎）

単位：百万円

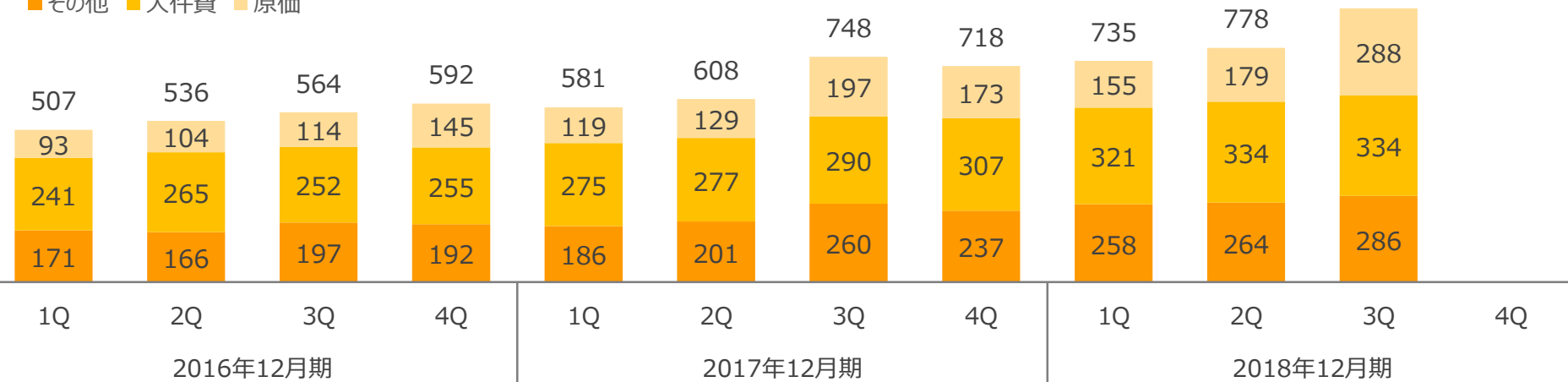
【売上高】

■ データネットワークサービス ■ データ活用サービス

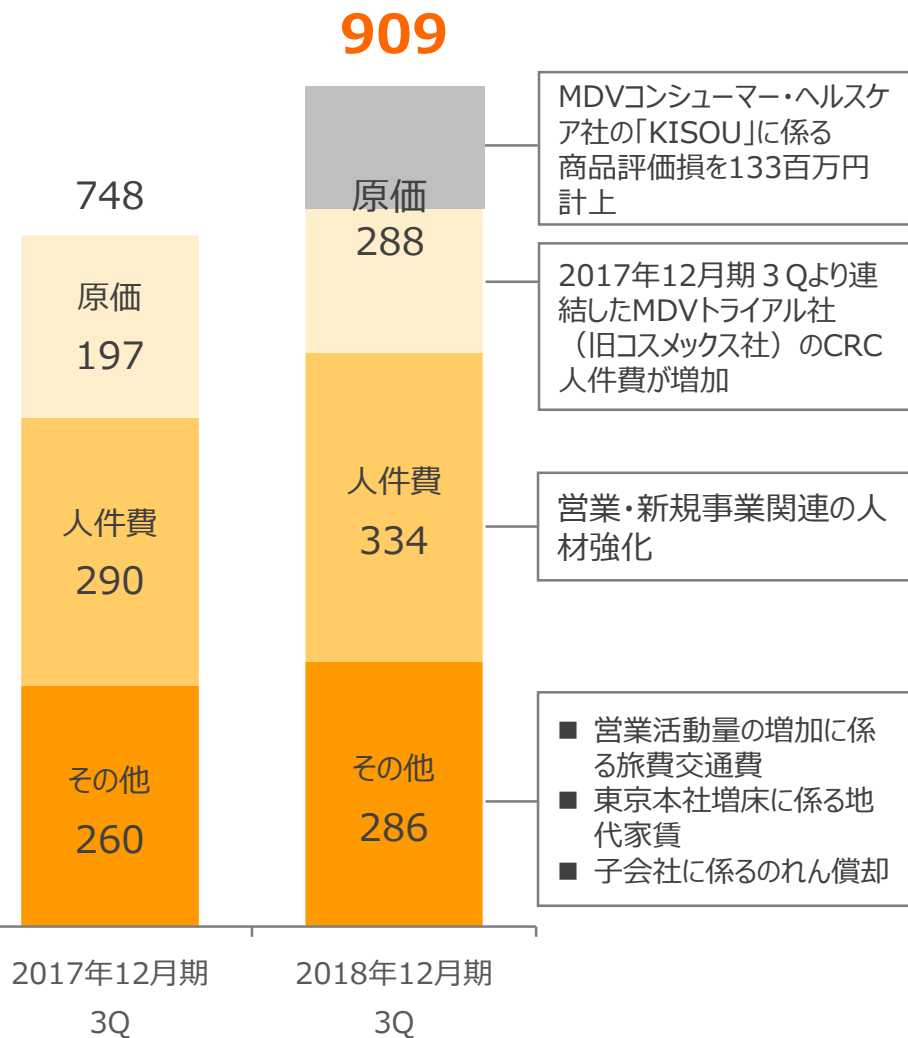


【コスト】

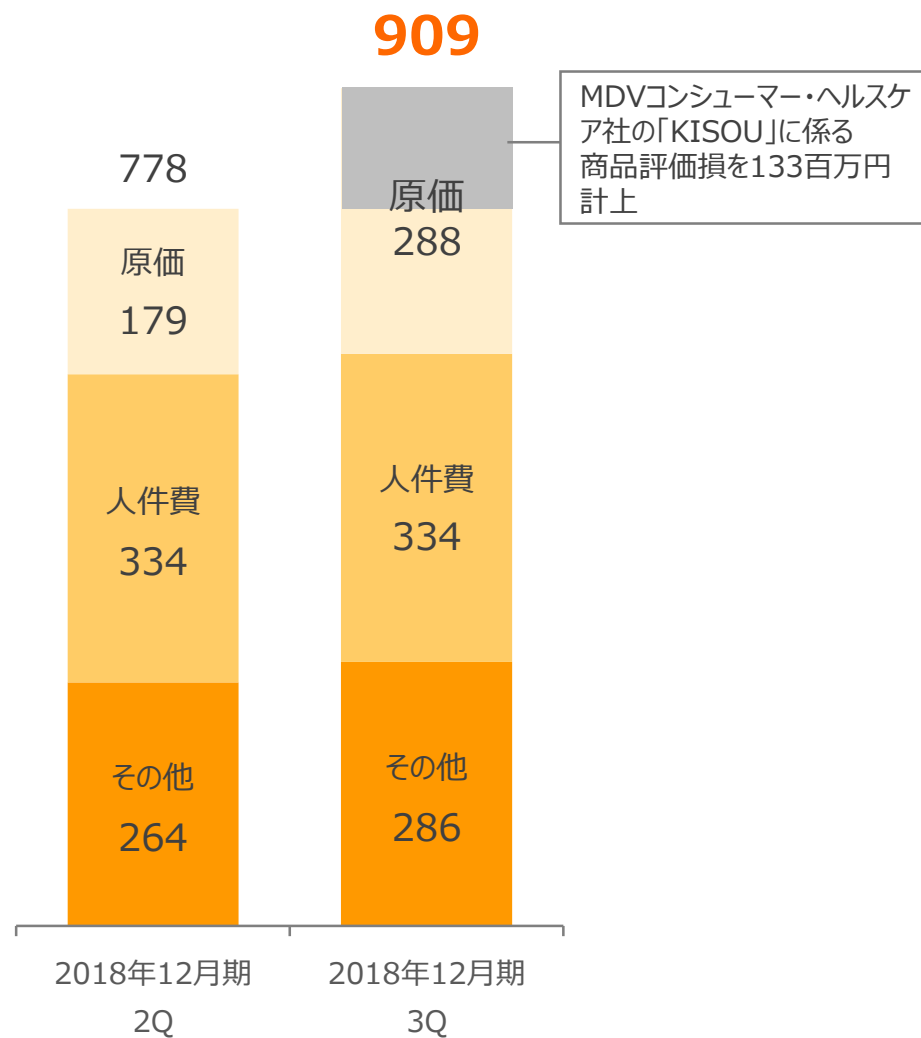
■ その他 ■ 人件費 ■ 原価



【YoY比較】



【QoQ比較】



連結損益計算書（連結）

単位：百万円

	2016年12月期3Q累計		2017年12月期3Q累計		2018年12月期3Q累計		
	実績	売上高比	実績	売上高比	実績	前年同期比	売上高比
売上高	1,732	100.0%	2,109	100.0%	2,403	114.0%	100.0%
売上原価	312	18.0%	446	21.2%	623	139.6%	25.9%
売上総利益	1,419	82.0%	1,662	78.8%	1,780	107.1%	74.1%
販売管理費	1,295	74.8%	1,491	70.7%	1,799	120.6%	74.9%
営業利益	123	7.1%	171	8.1%	-18	—	—
経常利益	122	7.1%	168	8.0%	-18	—	—
税引前当期純利益	122	7.0%	151	7.2%	-18	—	—
親会社株主に帰属する純利益	75	4.4%	75	3.6%	-142	—	—

業績見通しと事業の進捗状況

【連結】	2018年12月期			2017年12月期 実績
	前回発表予想	今回修正予想		
		予想	前年同期比	
売上高	4,700	3,500	108.5%	3,225
営業利益	799	208	36.5%	569
経常利益	800	208	36.8%	565
親会社株主に帰属する当期純利益	491	0	—	354

【個別】	2018年12月期			2017年12月期 実績
	前回発表予想	今回修正予想		
		予想	前年同期比	
売上高	—	3,347	106.1%	3,154
営業利益	—	690	94.3%	731
経常利益	—	693	95.1%	729

当社は個別業績の予想は出しておりませんが、通期業績予想の前提となる数値として上記の記載をしております。

1. 「CADA-BOX」の受注遅れ

今期新規受注目標24病院に対し、本日現在での新規受注は2病院

2. 子会社の事業進捗遅れ

■ MDVコンシューマー・ヘルスケア社

「KISOU」の売上計画が大幅に遅延

売上原価として商品評価損を133百万円計上

■ MDVトライアル社

医療データベースを活用した治験業務の実施準備に

想定以上の時間と人員を要したため、営業活動に遅れ

3. パッケージの受注遅れ

営業人員の戦力化に遅れ

★は今期に注力する事項

データネットワーク



期末までに「CADA-BOX」を24病院へ導入

今期の新規受注目標数：24病院
今期の新規受注数：3病院
累計稼働済数：5病院（内、前期4病院）



P15~

「Medical Code」の拡大

中途入社者の営業即戦力化に遅れ
3Q末時点での導入数：273病院
（前期末：265病院）



P18~



データを活用した治験事業の本格的開始
（MDVトライアル社※旧コスメックス社）

準備に遅れ
本格的な事業開始は来期以降を計画



P20~



健診・検診データを活用したアドバイスサービスの開始（Doctorbook社）

9月25日に事業開始に関する発表を実施
相良病院と提携し、事業の基盤づくりを推進



P22~

アドホック調査サービスの更なる拡大

計画通り進捗
対前年同期比137%

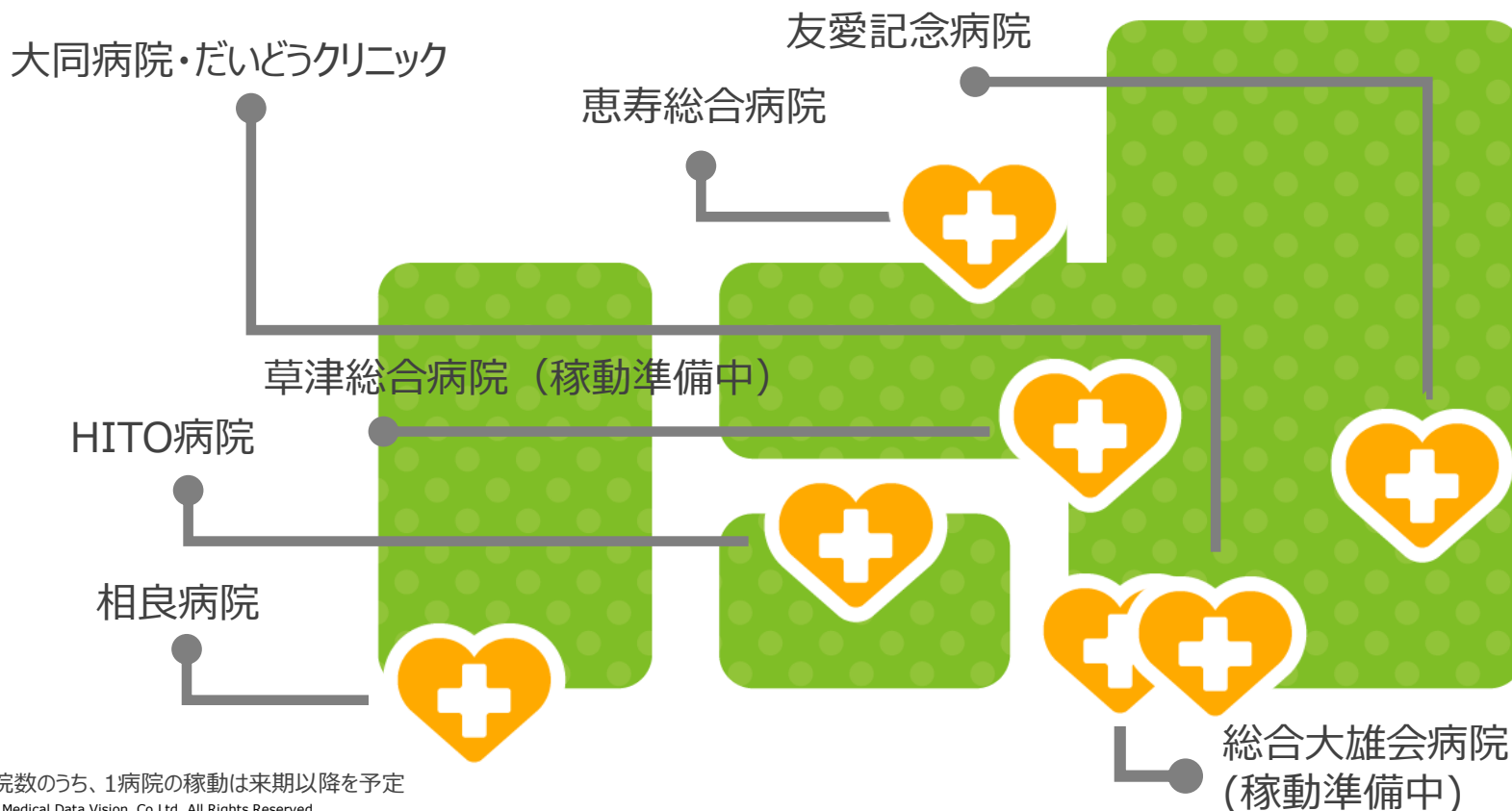
データ活用

「CADA-BOX」導入病院数

今期の新規受注目標：24病院 導入予定病院数：8病院*

2018年2Q末	
■ 累計新規受注	3病院*
■ 稼働済み	5病院
■ 稼働準備	2病院
■ 受注見込み	67病院

2018年3Q末	
■ 累計新規受注	3病院*
■ 稼働済み	5病院
■ 稼働準備	2病院
■ 受注見込み	67病院



*記載の病院数のうち、1病院の稼働は来期以降を予定
Copyright ©2018 Medical Data Vision Co.,Ltd. All Rights Reserved.

病院の理事長及び院長の**評価は良好**

課題

トップ面談数の圧倒的不足
(従来はボトムアップの営業活動になっていた)

解決施策

- トップ面談数を増やし、先進的で導入確度の高い病院を選定
→理事長・院長のグリップ力が強い病院は、導入スピードが速い
- 影響力の強い既存導入病院からの紹介数を増加

「CADA-BOX」導入病院が各種賞を受賞

恵寿総合病院

- 【大会名】 国際病院連盟が開催する第42回世界病院学会
- 【受賞】 国際病院連盟（IHF）特別賞（Merit Award）
- 【テーマ】 「恵寿式地域包括ヘルスケアサービス」

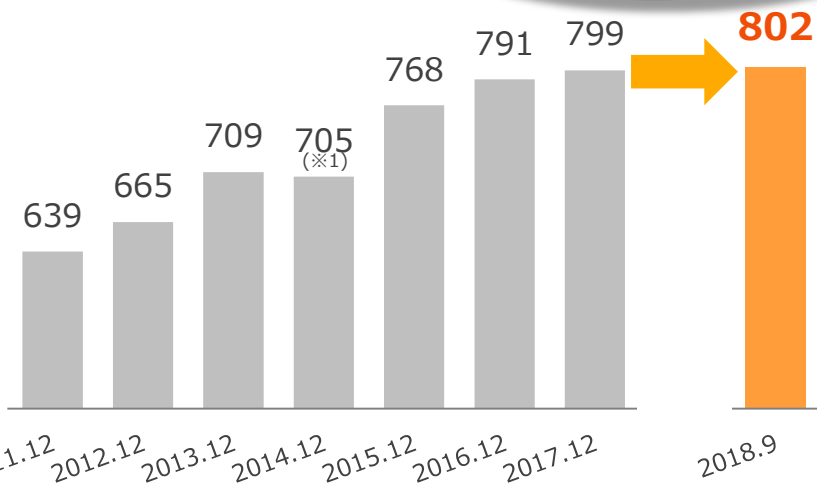
～統合ヘルスケアカルテとヒューマンインターフェイスの協調～

友愛記念病院

- 【大会名】 第22回全国病院広報研究大会
- 【受賞】 最高賞
- 【テーマ】 「ヘルスリテラシーの向上の鍵は診療情報の共有にあった」

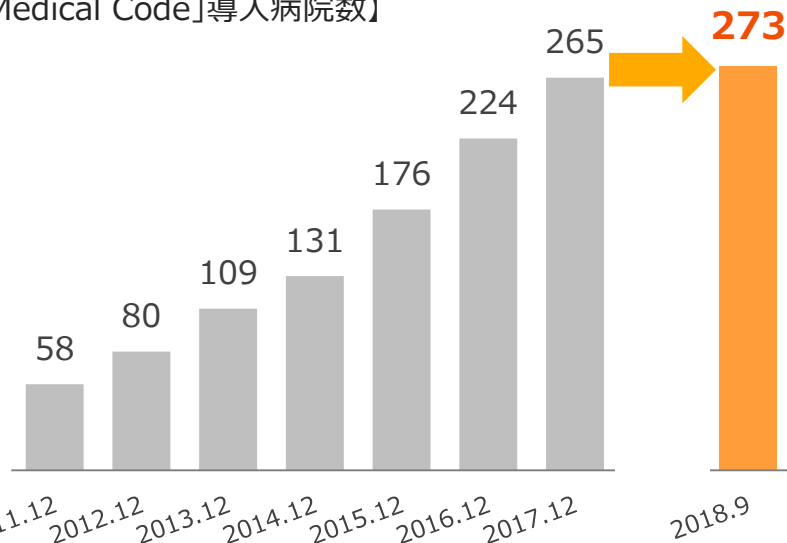
【「EVE」導入病院数】

シェア約45%
(※2)



(※1) 2014年の「EVE」導入病院数の減少は、社会保険病院の医療機関の再編で組織がまとまったことによる
(※2) 対DPC病院

【「Medical Code」導入病院数】



【MDV大規模診療データベースの実患者数推移】

(万人)



国民の5人に1人に相当する規模

病院のニーズは引き続き**堅調**

課題

営業人員の戦力化

※決裁者へのデモ機会獲得が課題→デモ後の導入決定率は高い

解決施策

営業人員全てに、決裁者にささるトークを共有し質を均一化する

引き続き、医療ビッグデータを活用した迅速で効率的な治験の実現に向け準備中



* オプトインリアルタイムデータ
生活者から直接、データ二次利用の同意を得て、リアルタイムに収集するデータのこと

製薬会社からの評価は非常に良好

ただし、準備の遅延により本格的な事業開始は来期以降

課題

営業人員の不足により、以下準備に想定以上の時間を要している

- 治験事業開始に関する病院との契約締結
→完了
- 治験事前調査のスキームに関する病院への説明

解決施策

大手治験会社との協業で人的リソースを確保（予定）

健診・検診事業とアドバイスサービスの開始 (子会社：MDVチェックアップ社、Doctorbook社)

- まずは乳癌領域のデータ取得の開始（来期）に向け、全国的に有名な相良病院と提携
- 専門医にアドバイスを求められるサービス「SCAPO」を開始予定

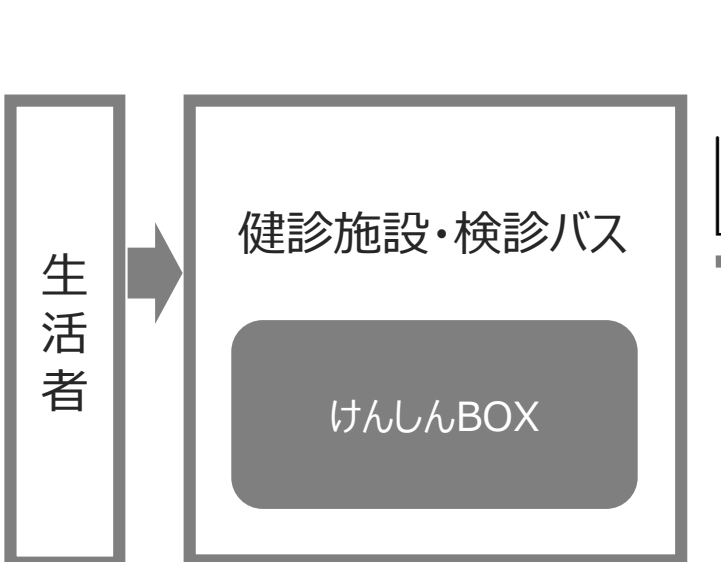
(MDV子会社：Doctorbook社)



アドバイス



アドバイス依頼
(有料)



(MDV子会社：MDVチェックアップ社)



カルテコ
ガイド ログイン履歴 会員情報 ログアウト

【メールアドレス登録のご案内】
カルテコの機能などについてのお知らせのほか、イベントや医療・健康に関する様々な情報をお届けします。ご希望の場合は、こちらからメールアドレス登録をお願いします。

マイページ
健診
画像
ヘルプデスク
コラム

健診結果
健診履歴一覧

2014/01/10

C1
要経過観察...

▶ あなたの年齢の病気ランキングをみる

▶ 健診結果のみかた

スキャボとは？

2014/01/10 健診分類名 コース レディースドック

実施機関

事業所名 メディカル・データ・ビジョン株式会社

問診情報

総合判定

C1

要経過観察・要再検

総合コメント

婦人科内診にて軽度の所見を認めます。健診などで経過観察をお続け下さい。月経痛等の症状がひどくなるようでしたら婦人科外来等を受診して下さい。
◇今回の子宮頸部細胞診の結果は異常ありませんでした。また、HPV（ヒトパピローマウイルス）検査も陰性でした。

SCAPO
健康診断予約 がんサポート

乳がんサポート

乳がん検診の結果をご報告致します。

社会医療法人徳安会増良病院

健診事業部判定区

岩本 義典 相良 百穂

ID 258131313

	視触診	マンモグラフィ	超音波
受診日		平成 28 年 5 月 18 日	
結果	右	異常なし	
	左	異常なし	
総合コメント	異常所見は認めませんでした。今後毎年に1回は定期的に検診を受けましょう。		
乳腺タイプコメント	今回のマンモグラフィ検査にて、あなたの乳腺は「高濃度」に該当することがわかりました。乳腺濃度の影響を受けない超音波検査も併せて受診することを推奨いたします。		

あなたの乳腺タイプについて

乳房内の乳腺組織が多いほど、マンモグラフィの撮影画像は白くなります。マンモグラフィ検査では、腺腫も白く映ってしまうため一般的に「不均一高濃度」と「高濃度」の乳腺タイプは、病変をみつけにくいと言われています。

脂肪性

乳腺散在

不均一高濃度

高濃度

乳腺はほぼ完全に脂肪に置き換えられている。病変が撮影範囲に入っていれば、検出は容易である。

脂肪に置き換えられた乳房内に乳腺実質が散在している。病変の検出は比較的容易である。

乳腺実質内に脂肪が混在し、不均一な濃度を呈する。病変が正常乳腺に隠される危険性がある

乳腺実質内に脂肪の混在はほとんどなく（いわゆるdense breast）、病変検出率は低い。

Copyright ©2018 Medical Data Vision Co.,Ltd. All Rights Reserved.

23

IRに関するお問合せ

<https://www.mdv.co.jp/contactus/form.php?classification=7>

本資料は、情報提供のみを目的として作成するものであり、当社株式の購入を含め、特定の商品の募集・勧誘・営業等を目的としたものではありません。

本資料で提供している情報は、金融商品取引法、内閣府令、規則並びに東京証券取引所上場規則等で要請され、またはこれらに基づく開示書類ではありません。

本資料には財務状況、経営結果、事業に関する一定の将来予測並びに当社の計画及び目的に関する記述が含まれます。このような将来に関する記述には、既知または未知のリスク、不確実性、その他実際の結果または当社の業績が、明示的または黙示的に記述された将来予測と大きく異なるものとなる要因が内在することにご留意ください。これらの将来予測は、当社の現在と将来の経営戦略及び将来において当社の事業を取り巻く政治的、経済的環境に関するさまざまな前提に基づいて行われています。

本資料で提供している情報に関しては、万全を期しておりますが、その情報の正確性、確実性、妥当性及び公正性を保証するものではありません。また予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、予めご了承ください。