

# 2019年3月期 第2四半期 決算補足説明資料

---



株式会社アドバネクス

2018年11月12日

本資料は2018年9月30日現在のデータに基づいて作成されております。  
本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点の当社の判断であり、予告なしに変更されることがあります。

1. 2019年3月期第2四半期 連結業績概要
2. 2019年3月期 連結業績予想

# 1-1. 2019年3月期第2四半期連結業績概要



(単位：百万円)

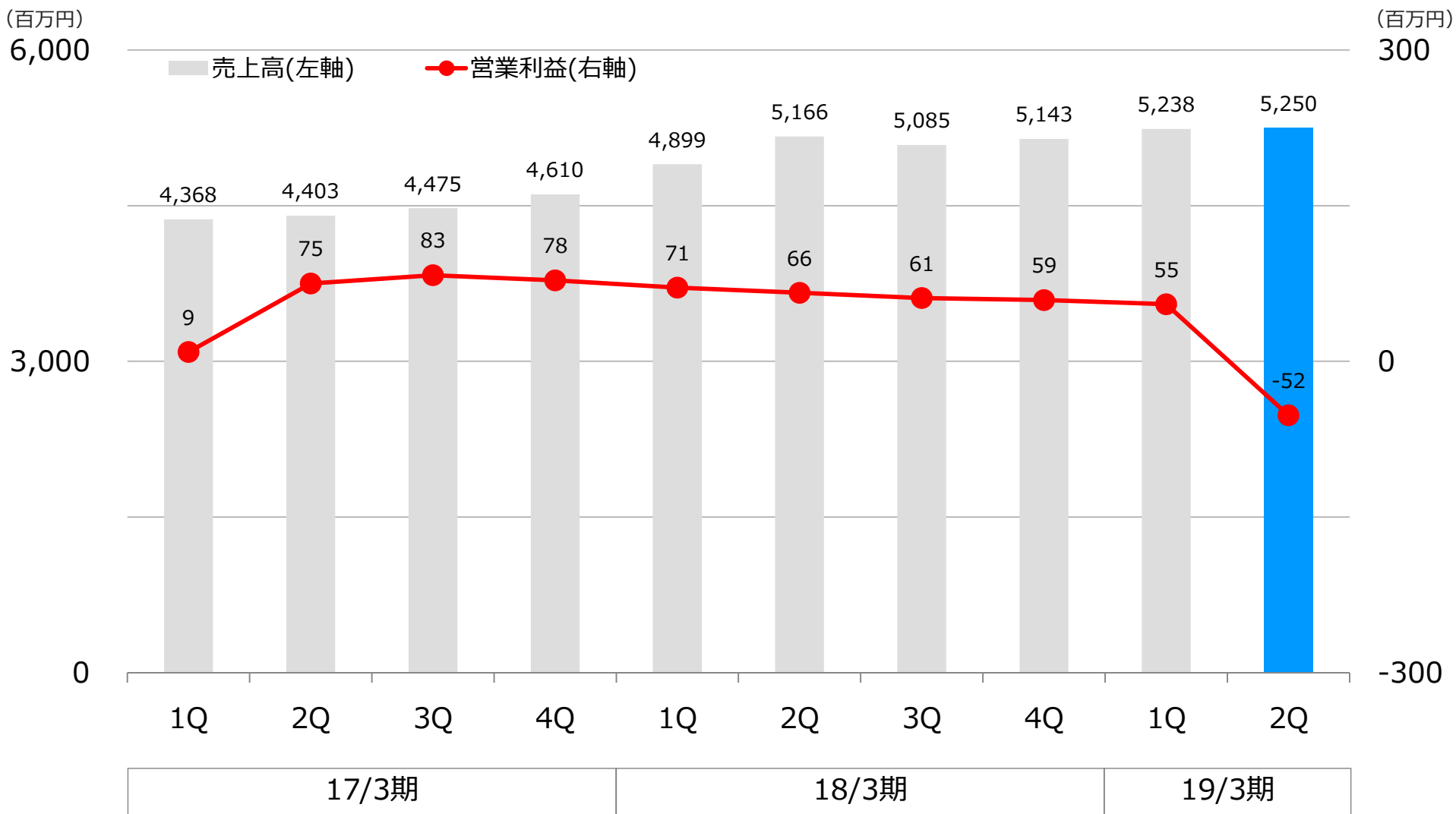
	2018/3期 2Q累計	2019/3期 2Q累計	前年同四半期比 増減額	前年同四半期比 増減率
売上高	10,065	10,488	422	4.2%
営業利益	137	2	△134	△97.9
営業利益率	1.4%	0.0%	-	-
経常利益	160	93	△66	△41.6%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	60	△43	△104	-

18年3月期2Qレート： 1 US\$ = 111.4円

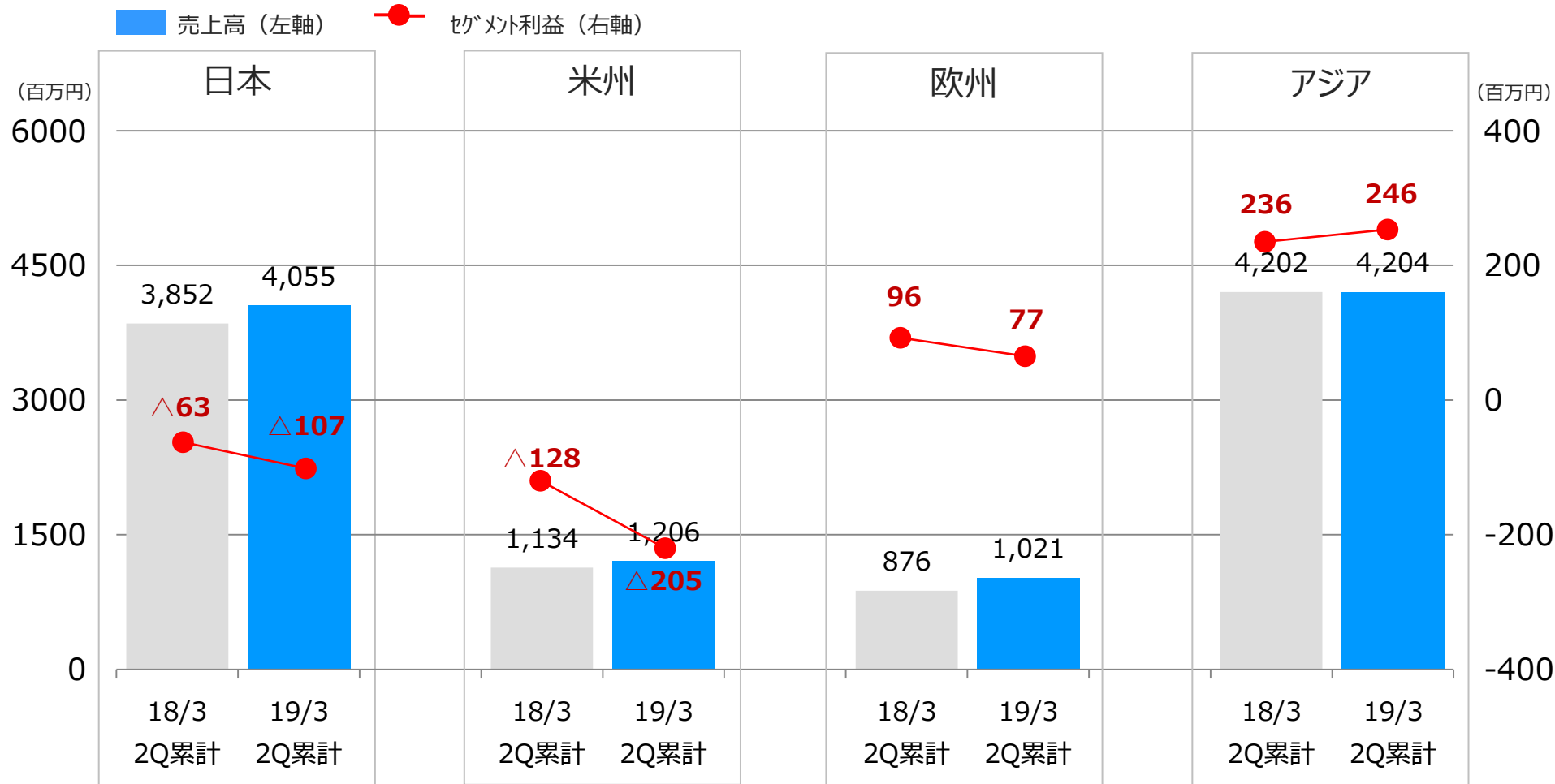
19年3月期2Qレート： 1 US\$ = 113.6円

- 売上高は、米中貿易摩擦による中国事業への影響や、インドネシアルピア安などがあったが前年同四半期比増収
- 営業利益は、メキシコ工場立ち上げコストの増加、ベトナム・インド・チェコの新工場開設準備費用、材料費高騰などにより前年同四半期比減益
- 経常利益は、為替差益はあったものの前年同四半期比減益
- 親会社株主に帰属する当期純利益は、特別損失の発生もあり前年同四半期比減益の43百万円の損失

# 1-3. 連結売上高・営業利益推移



# 1-4. 所在地別売上高・セグメント利益



- + 自動車向け売上増加
  - OA機器・精密向け売上減少
  - 原材料費高騰
- + 医療向け売上増加
  - インフ・住設向け売上減少
  - 炉工工場立ち上げ負担増加
  - 原材料費高騰
- + 自動車・航空機向け売上増加
  - 炉工工場準備負担
  - 原材料費高騰
- + 医療・精密向け売上増加
  - 自動車向け売上減少
  - インドネシア不安
  - 材料売却収入回収遅れ
  - 米中貿易戦争の影響
  - インド・ベトナム新工場開設負担
  - 原材料費高騰

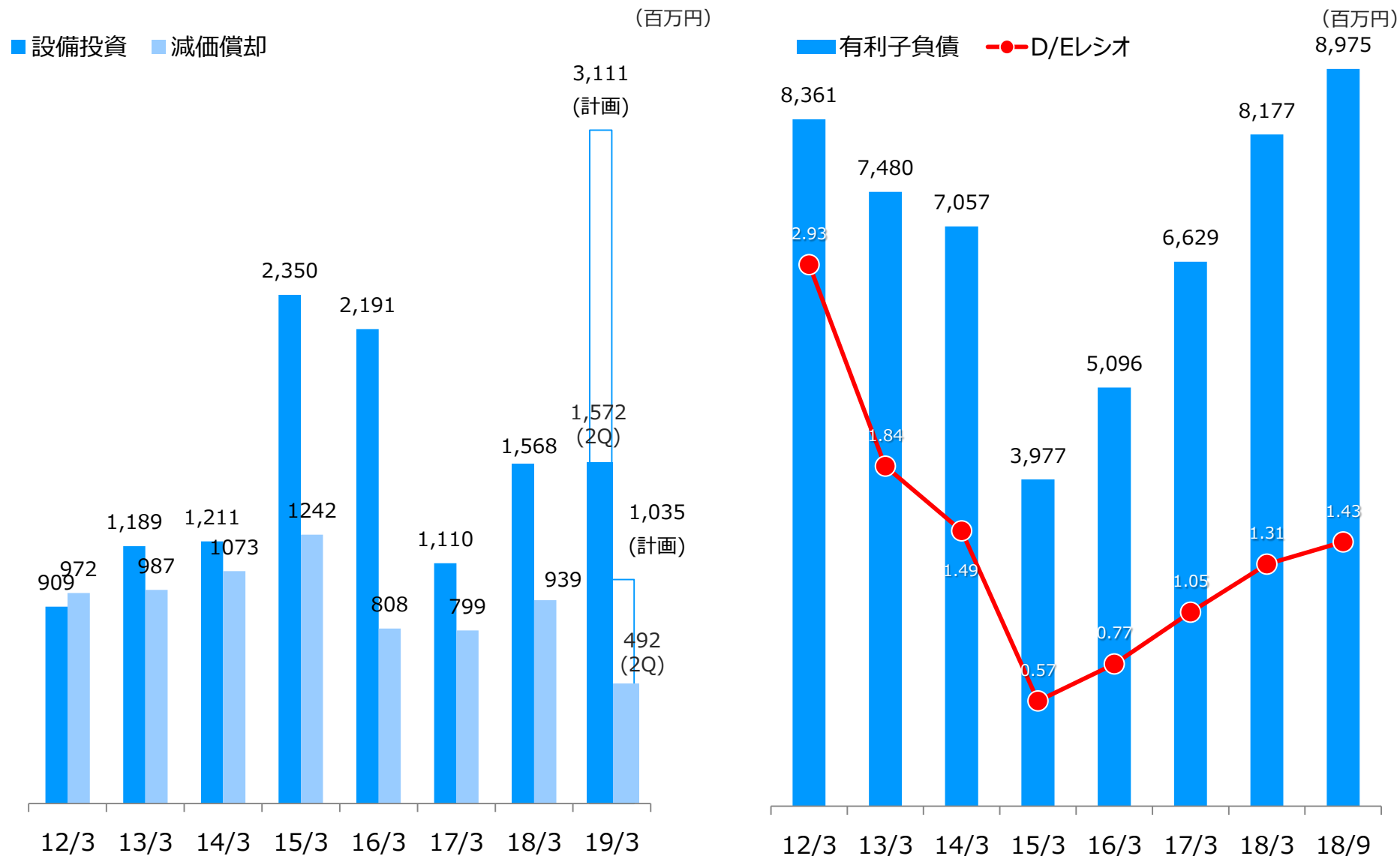
18年3月期2Qレート： 1 US\$ = 111.4円

19年3月期2Qレート： 1 US\$ = 113.6円

# 1-5. 連結市場別売上高

	18/3期 2Q累計売上	構成比	19/3期 2Q累計売上	構成比	増減額	増減率 (百万円)
自動車(輸送機器)	4,696	46.7%	4,902	46.7%	206	4.4%
OA機器	1,878	18.7%	1,783	17.0%	△95	△5.1%
医療機器	725	7.2%	917	8.7%	192	26.5%
精密機器	557	5.5%	577	5.5%	20	3.6%
インフラ・住設	502	5.0%	435	4.1%	△67	△13.3%
航空機器	251	2.5%	341	3.3%	90	35.9%
AV・家電	355	3.5%	330	3.1%	△25	△7.0%
情報通信機器	331	3.3%	303	2.9%	△28	△8.5%
その他	767	7.6%	900	8.6%	133	17.3%
合計	10,065	100.0%	10,488	100.0%	423	4.2%

# 1-6. 設備投資・減価償却・有利子負債





1. 2019年3月期第2四半期 連結業績概要
2. 2019年3月期 連結業績予想

## 2. 2019年3月期通期業績予想（連結）

（百万円）

	2018年3月期 （実績）	2019年3月期 （期初）	2019年3月期 （修正）	前期比増減額	前期比増減率
売上高	20,294	20,800	21,200	+906	+4.5%
営業利益	259	350	100	△159	△162.9%
営業利益率	1.3%	1.7%	0.5%	-	-
経常利益	237	320	180	△57	△24.1%
親会社株主に帰属する 当期純利益	49	160	30	△19	△38.8%
					（円）
一株あたり 配当	30	30	30	±0	0%

ADVANCEX

(お問い合わせ先)

株式会社アドバネクス  
総務部広報IR課

TEL : 03 - 3822 - 5865

Email : [tsutomu\\_kumaki@advanex.co.jp](mailto:tsutomu_kumaki@advanex.co.jp)

URL : <http://www.advanex.co.jp>