

2018年12月期第3四半期  
**決算説明資料**



2018年11月14日  
株式会社ショーケース・ティービー  
【東証第一部：3909】

# CONTENTS

1 決算ハイライト

2 決算の状況

3 Topics

4 APPENDIX

# 1 決算ハイライト

- 第3四半期決算のポイント
- 業績ハイライト

### ◆子会社の体制整備を実施、当四半期より**新たなグループ体制**をスタート

- ・子会社3社の連結除外による売上減少を、Showcase Capital社が大幅に補う形で売上高は前年同期比**109.0%**。営業利益は上期の先行投資が影響し、前年同期比**75.0%**。
- ・期首に事業譲受をしたレーザービーム社の株式を取得し、当四半期より連結子会社化。

### ◆クラウド事業は上期の先行投資が影響し**減収減益**

- ・期首より実施している新商品開発等の先行投資により、**減収減益**。
- ・ナビキャストシリーズは商品ライフサイクルの観点から商品入れ替えの時期と判断し、2019年度末に向けた、主力のEFOサービス「フォームアシスト」の**大規模なバージョンアップ開発**に着手。

### ◆投資事業は営業投資有価証券の売却により**業績に大きく貢献**

上期の先行投資等により営業利益は前年同期を下回るも、当四半期においては**四半期最高益**を計上。引き続きクラウド事業と投資事業のパフォーマンス最大化によって、通期業績予想の達成を目指す。

(単位：百万円)	売上高	前年同期比	営業利益	前年同期比
全社	1,465	109.0%	191	75.0%
クラウド事業	1,015	97.1%	138	55.9%
コンテンツ事業	277	92.7%	▲66	▲748.1%
投資事業	172	-	119	-

## 2 決算の状況

### ■ 2018年12月期 第3四半期決算状況

- ・ 連結損益計算書
- ・ 業績ハイライト（連結売上高）
- ・ 業績ハイライト（連結営業利益）
- ・ 費用内訳（連結）
- ・ 連結貸借対照表

### ■ 2018年12月期 第3四半期業績予想

- ・ 連結業績推移

## 連結損益計算書

(単位：百万円)	2018年12月期 第3四半期	2017年12月期 第3四半期
売上高	<b>1,465</b>	<b>1,345</b>
クラウド事業	1,015	1,045
コンテンツ事業	277	299
投資事業	172	-
売上原価	<b>389</b>	<b>318</b>
売上総利益	<b>1,076</b>	<b>1,026</b>
販売管理費	<b>885</b>	<b>771</b>
営業利益	<b>191</b>	<b>255</b>
経常利益	<b>167</b>	<b>245</b>
特別利益	<b>17</b>	<b>0</b>
特別損失	<b>145</b>	<b>41</b>
EBITDA	<b>288</b>	<b>329</b>
親会社株主に帰属する 当期純利益	<b>28</b>	<b>131</b>

**売上** 前年同期比 **109.0%**

クラウド事業、コンテンツ事業ともに減収となるも、投資事業の貢献によって**増収を達成**

**費用** 前年同期比 **114.7%**

業容拡大に伴い費用は増加傾向ではあるものの、当四半期に実施した子会社の体制整備等により、販管費率は**改善傾向**

**利益** 前年同期を下回る形で着地

・営業利益・・・前年同期比 **75.0%**

・経常利益・・・前年同期比 **68.0%**

上期の先行投資等が影響し前年同期比で減益

・EBITDA・・・前年同期比 **87.7%**

※EBITDA：営業利益+減価償却費+のれん償却額

・親会社株主に帰属する当期純利益・・・**28百万円**

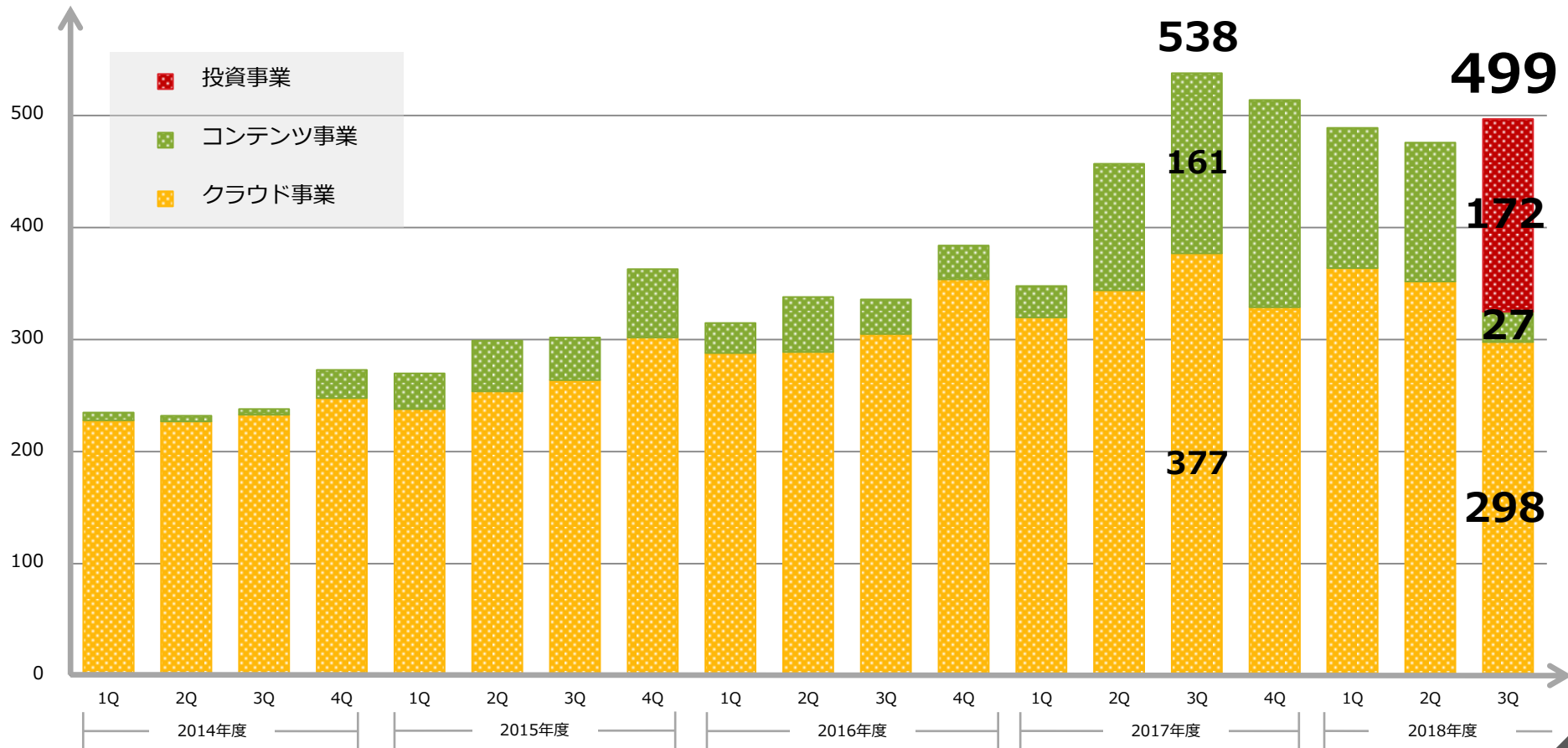
業績ハイライト (連結売上高)



連結売上高 499 百万円 (前年同期比92.8%)

主力のクラウド事業は前年同期比79.0%、コンテンツ事業は前年同期比16.8%

(単位：百万円)





業績ハイライト (連結営業利益)



連結営業利益 138 百万円 (前年同期比130.2%)

過去四半期の最高益を実現。コンテンツ事業はマイナストrendからの回復。

(単位: 百万円)

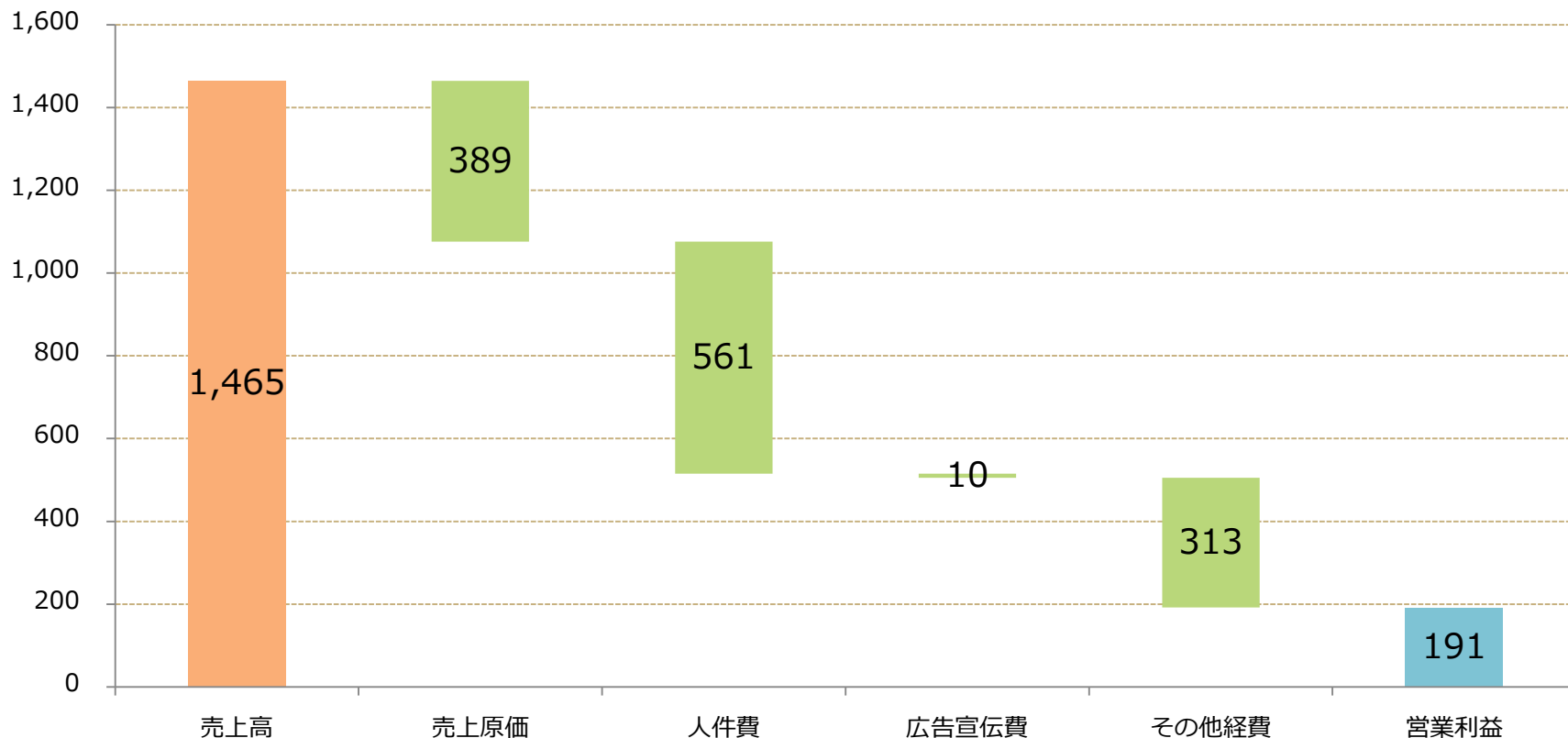


## 費用内訳（連結）



- 投資事業の業績貢献によって、営業利益率は **13.1%** と前四半期比で **7.6ポイント改善**
- 人件費は前年同期比で **6.7%** 増となるも、子会社の体制整備によって人件費比率は **38.3%** と前四半期比で **5.1ポイント** 減少し改善傾向

(単位：百万円)



## 連結貸借対照表



(単位：百万円)	2018年12月期 第3四半期	2017年12月期末
流動資産	1,627	1,554
固定資産	853	1,022
有形固定資産	9	25
無形固定資産	226	623
その他投資等	617	374
総資産	2,481	2,577
流動負債	586	648
固定負債	605	702
純資産	1,289	1,226

### 流動資産

現金及び預金は **7.7% 減**

当期は少額の投資活動を行い、営業活動によりほぼ同額の現金を獲得した結果、配当支出の分だけ現金及び預金は減少

2017/12月期末 → 2018/12月期第3四半期  
 ・現金及び預金 1,141百万円 1,053百万円

### 固定資産

選択と集中によって **のれんが減少**

上期に行った不採算メディアの減損処理やgalaxy社におけるのれん償却費の一括償却、当四半期の連結除外等によって**のれんが減少**。一方、連結除外等によって、それまで連結相殺されていた科目の計上などにより、**その他投資等は増加**

2017/12月期末 → 2018/12月期第3四半期  
 ・のれん 386百万円 114百万円

### 純資産

自己資本比率 **51.9%** と財務健全性維持

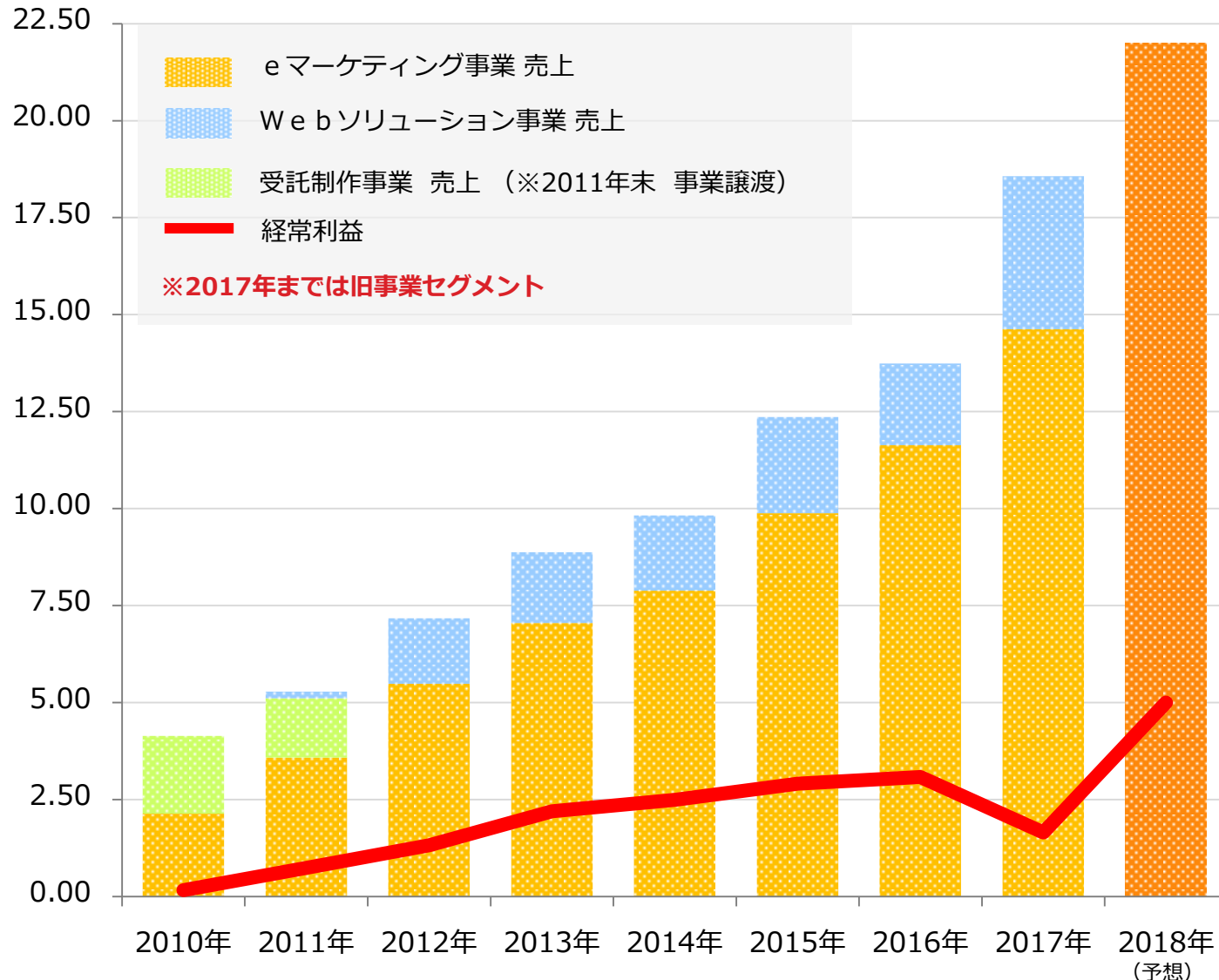
**5.0ポイント改善**し、財務基盤は依然として安定水準で推移

2017/12月期末 → 2018/12月期第3四半期  
 ・自己資本 1,210百万円 1,286百万円  
 ・自己資本比率 46.9% 51.9%

連結業績推移



(単位：億円)



**売上高**  
**22.00億円**

**EBITDA**  
**6.67億円**

**経常利益**  
**5.00億円**

**経常利益率**  
**22.7%**

# 3 Topics

- 新グループ体制について
- Showcase Capital
- Open innovation
- 業務提携について



- ・国内外11の特許技術
- ・優良顧客を多数抱える顧客基盤
- ・希少価値の高い独自データ
- ・多種多様なWebマーケティングサービス



- ・インターネット分野における国内外のベンチャー企業への投資と協業
- ・外部の最先端テクノロジーやサービス保有企業とのオープン・イノベーション



**顧客価値  
(コア・バリュー)**



LAZER BEAM.

- ・成長意欲の高い若手デジタル人材とのネットワーク
- ・人材採用、人材育成ノウハウ
- ・BPO、RPOの実績とノウハウ

**3社体制でヒト・モノ・カネ・情報の最大化させ、  
SCTVグループの顧客価値（コア・バリュー）の最大化を追求**

## 投資実績と投資先情報

- ◆ **リアルワールドゲームス社**がケイスリー社との業務提携。BitHuntersシリーズの第一弾「ビットにゃんたーず」フィールドテスト開始



収益物件.comなら  
スマホひとつで  
かんたん不動産投資

2018年7月サービス公開

- ◆ **スペースエージェント社**が新サービス「収益物件.com」をリリース

- ◆ **イメージマジック社**へ出資。当社関係会社のインクルーズ社との協業ビジネス「カワセル」へ有名IP続々追加

すべてが限定!ここでしか買えないグッズがいっぱい!

**カワセル**  
by meet my goods



## PCとスマートフォンのデバイス間におけるユーザエクスペリエンス向上を目的とした【QRness】を開発

「QRness」は、任意の Web ページに 1 行の javascript タグを貼り付けるだけで、該当ページ上でQRコードの表示が可能となるサービスです。これによりユーザは、PCで閲覧中のサイトをスマートフォン閲覧に切り替える操作を簡単に行うことができるようになります。また、Webサイト運営者は、本サービスによってユーザのデバイスをトラッキングすることが可能となり、PCとスマートフォンの間を跨いだリターゲティング広告にも応用することが可能となります。

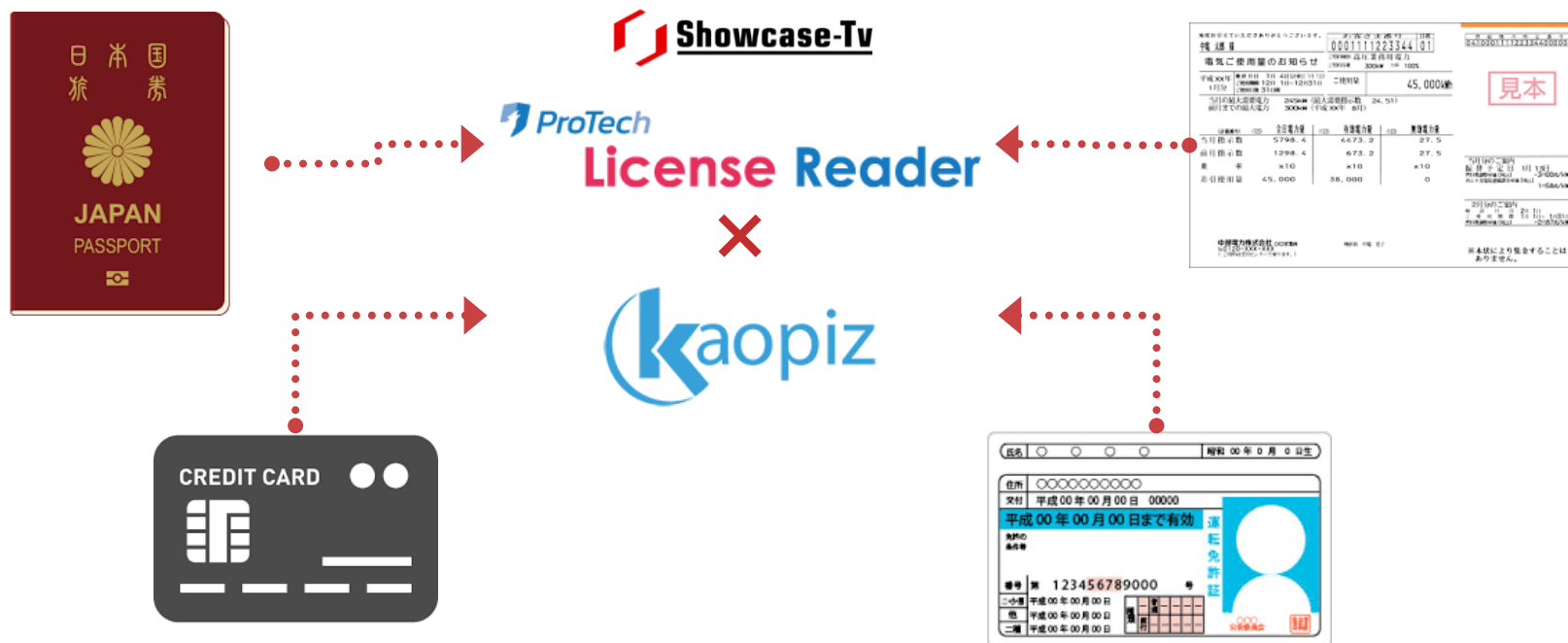


「QRness」β版サービスページ  
<https://www.qrness.com/ja/>



## AI・画像認識ソリューションの提供を目指しカオピース社と業務提携

カオピース社が開発する AI・画像認識エンジンを、当社の入力フォーム最適化サービスに搭載し、「電力検針票」や「パスポート」など多様な印刷物からデータを画像として読み取り、入力フォームに自動的に反映させるソリューションを展開してまいります。



### ◆カオピース社について

カオピース社はベトナムに拠点を置くシステムのオフショア開発事業者です。なかでもAI技術の研究に特に注力しており、ディープラーニングを活用した、様々な場面での画像認識ソリューションの研究開発を進めています。

# 4 APPENDIX

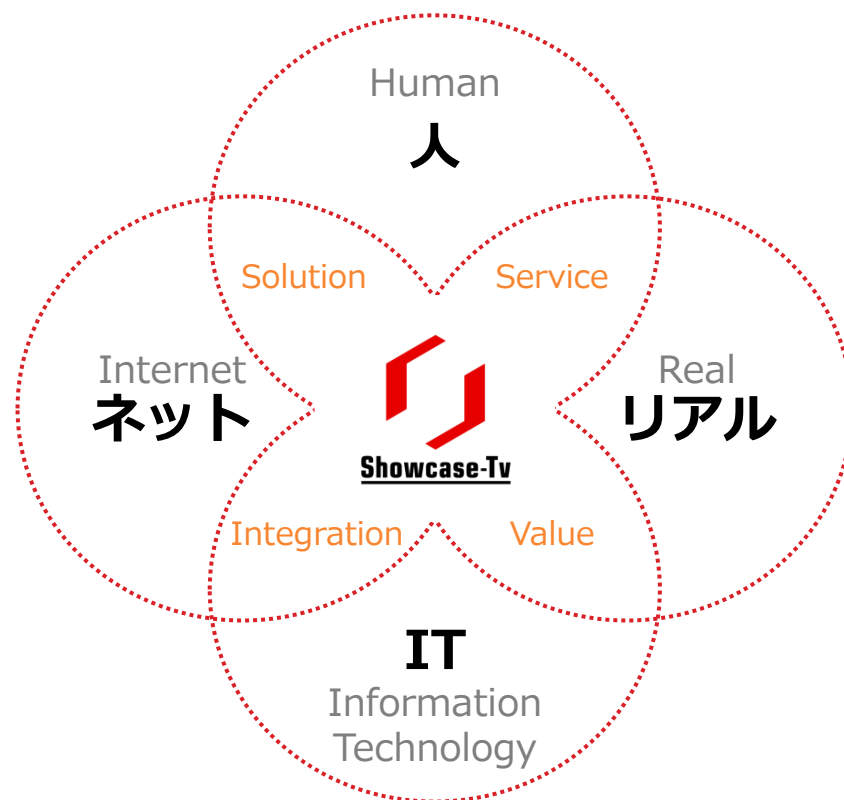
## ■ 会社概要

- ・ ミッション・ステートメント
  - ・ 会社概要
  - ・ 主力事業について
  - ・ サービスラインナップ
  - ・ 取得特許
  - ・ 主な顧客企業
-

# 豊かなネット社会を創る

「おもてなしテクノロジー」で、人を幸せにする

人とIT、ネットとリアルの上に立ち  
企業や社会、生活やコミュニティーの  
あらゆるシーンにおいて  
便利さだけでなく  
人に対する思いやり・気遣い・優しさを  
テクノロジーとして実装した  
サービス、ソリューションを提供します。  
グローバルに新しい価値を統合することで  
豊かなネット社会を創ってまいります。





• 商号	株式会社ショーケース・ティービー (Showcase-Tv Inc.)
• 上場市場	東京証券取引所市場第一部 証券コード3909
• 本社	東京都港区赤坂三丁目21番13号 昭栄赤坂ビル4F
• 設立	1996年2月1日 ※2005年11月、合併・商号変更
• 資本金	337,041 千円 ※2018年9月30日 時点
• 発行済株式数	6,776,800 (1単元 : 100株) ※2018年9月30日 時点
• 従業員数	108名 ※2018年9月30日 時点
• 代表者	代表取締役社長 森 雅弘
• 経営理念	豊かなネット社会を創る - 「おもてなしテクノロジー」で、人を幸せにする -

## 一気通貫でROIの最大化を実現！

**集客**  
(広告最適化)

**見やすく**  
(表示最適化)

**わかりやすく**  
(誘導最適化)

**入力やすく**  
(入力最適化)

**成約UP**  
コンバージョン



ZUNOHと連携した  
精度の高い集客サービス



8商材 (2018年3月時点)  
ユーザの「不便」「不満」を解消



2商材 (2018年3月時点)  
ユーザと企業の「不安」を解消

- CVに繋がった行動
- 購入者の属性情報
- サイト横断的な行動
- 利用者の興味・関心

データ連携をする事  
で、より費用対効果の  
高い集客サービスや、  
サイト内最適化サービ  
ス提供を行う



**Audience Insight**

デモグラフィックを  
ビジュアル解析



確実性とリアルタイム性  
の高い属性データと行動  
データを蓄積したDMP

メディアから得られる  
データ

自社メディア



ARVO 暮らしに新しい価値を

スマホの教科書

スマホのスズメ

# ナビキャストシリーズ サービスラインナップ

## Webサイト最適化サービス

- 「ナビキャストシリーズ」 導入実績累計8,004アカウントを突破
- 「Form Assist」 入力フォーム最適化市場でベンダー別売上金額シェア 4年連続NO.1 (※)



NaviCast

Webサイトを  
**見やすく・わかりやすく・入力しやすく**する

Webサイト最適化のためのクラウドサービス



NaviCast

Webのおもてなしで誘導を最適化するリアルタイム&自動Web接客サービス



NaviCast

検索候補の商品写真を自動表示するスマートフォン用ナビゲーションツール



確実なコンバージョンにつなげる入力フォームへと成長させるためのコンサルティングサービス



NaviCast

EFO特許技術で圧倒的な実績を持つ入力フォーム最適化サービス



NaviCast

世界5か国で特許を取得した技術によるスマートフォン表示最適化サービス



NaviCast

スマートフォンの入力フォーム専用の表示最適化サービス



NaviCast

スマートフォンサイト内のユーザ行動を可視化するビジュアル解析サービス



NaviCast

ユーザとオペレーターが簡単に画面共有できるコミュニケーションサービス

(※) 「ITR Market View : メール/Webマーケティング市場2018」 調べ

## セキュリティ対策サービス



Webサイトでの

- ・不正なログインを防止・なりすましを防止
  - ・入力ミスによる機会損失を防止
- するセキュリティ強化のためのサービス

## Mail Checker

メールの存在をリアルタイムにチェックして、メールマーケティングにおける機会損失を防止するサービス



## License Reader

スマホで撮影した運転免許証情報をそのまま入力フォームに自動入力

ナビキャストシリーズやProTechシリーズから得られるデータを活用したサービスを展開  
マーケティング活動の **ROIを最大化** する各種サービスを提供

## DMP



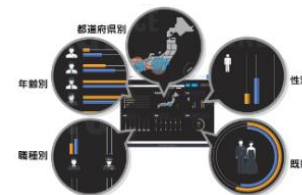
確実性とリアルタイム性の高い属性データと行動データを蓄積した独自のDMP

## 広告



独自のターゲティングデータを活用した効率と精度の高い広告配信サービス

## 分析



DMP「ZUNOH」に蓄積されたデータを元に、サイト来訪者の属性や行動履歴などを分析するサービス

# その他サービスラインナップ

先進的な技術でインターネットをもっと**優しく、楽しく、愛らしく、感動的なユーザ体験を提供**するための「おもてなし」ソリューションを提供

株式会社東京ドームと共同開発した、クラウド型多言語オーディオガイドアプリシステム「Audio guide Q」を、全国の博物館や美術館などの学術施設や、企画展示・エンターテイメント施設をはじめとする観光施設などに展開。各施設のバリューアップ、来場者の利便性向上に貢献。**インバウンド市場の拡大とともに、本サービスの導入や問い合わせも拡大傾向**

App

## Audio guide Q

多言語対応できるクラウド型の音声ガイドアプリサービス



Apple および Apple ロゴは米国その他の国で登録された Apple Inc. の商標です。App Store は Apple Inc. のサービスマークです。Google Play および Google Play ロゴは、Google Inc. の商標です。

## その他導入実績



星の王子さまミュージアム  
箱根サン=テグジュペリ



リアル脱出ゲーム×ラブライブ！  
サンシャイン!!



うたの☆プリンスさまっ♪  
Shining Masterpiece Show企画展



東京消防庁 消防防災資料センター  
(消防博物館)

## AR/VR

**SHOWRISE** 完成前の新築物件の内観・外観を体感できるVRサービス

## O2O

**Go! Store** 集客を高める機能を搭載した高機能O2Oアプリサービス

## CMS

**仲介名人** SEO対策、ポータル連動が充実の不動産サイト専用CMSサービス



## 国内外において11件の特許を取得済み

1.	入力フォームの最適化技術	日本	2010年02月 取得
2.	スマートフォン表示の最適化技術	日本	2012年03月 取得
3.	Webサイト内誘導の最適化技術	日本	2012年08月 取得
4.	スマートフォン表示の最適化技術	アメリカ	2012年10月 取得
5.	スマートフォン表示の最適化技術	シンガポール	2013年04月 取得
6.	スマートフォン表示の最適化技術	ブルネイ	2013年04月 取得
7.	パーソナライズ化された誘導最適化技術	日本	2013年11月 取得
8.	異なるWebサイトでフォームの自動入力技術	日本	2015年10月 取得
9.	スマートフォン表示の最適化技術	マレーシア	2016年05月 取得
10.	モバイル端末を使った個人情報の暗号化技術	日本	2016年07月 取得
11.	入力レスでログインが可能となる認証処理技術	日本	2017年01月 取得



3メガバンクをはじめとする金融機関、人材、不動産、EC業界を中心とした

各界のリーディングカンパニーの累計 **8,004アカウント以上** の導入実績があります。

(※2018年9月末現在)

## 金融機関

### 銀行

(株)イオン銀行  
(株)ジャパンネット銀行  
住信SBIネット銀行(株)  
(株)みずほ銀行  
(株)三井住友銀行  
(株)三菱UFJ銀行 他

### 信販・カード会社

(株)アプラス  
出光クレジット(株)  
SBIカード(株)  
(株)オリエントコーポレーション  
NTTファイナンス(株)  
(株)クレディセゾン  
(株)JALカード  
(株)セディナ  
(株)ビューカード  
ライフカード(株) 他

### 生保・損保会社

アクサダイレクト生命保険(株)  
アフラック保険サービス(株)  
イーデザイン損害保険(株)  
セゾン自動車火災保険(株)  
東京海上日動あんしん生命保険(株)  
他

### 証券・FX会社 他

(株)SBI証券  
岡三オンライン証券(株)  
セントラル短資FX(株)  
野村証券(株)  
松井証券(株)  
マネックス証券(株)  
(株)マネーパートナーズ  
楽天証券(株)  
他

## 人材業界

アデコ(株)  
(株)キャリアデザインセンター  
(株)パソナヒューマンソリューションズ  
(株)ベネッセコーポレーション  
(株)リクルートキャリア  
(株)リクルートジョブズ  
(株)廣済堂 他

## 不動産業界

(株)いわき土地建物  
桂不動産(株)  
東急リゾート(株)  
(株)LIFULL  
三井住友トラスト不動産(株)  
東急不動産(株)  
(株)藤和ハウス  
他

## EC業界

アサヒビール(株)  
(株)エービーシー・マート  
エスビー食品(株)  
(株)オークローンマーケティング  
オートックワン(株)  
(株)カインズ  
(株)三陽商会  
(株)大丸松坂屋百貨店  
(株)バイク王&カンパニー  
(株)バンダイ  
(株)フューチャーショップ  
イオンドットコム(株)  
(株)長寿乃里  
キューサイ(株)  
(株)アベルネット  
他

※ 業界毎五十音順（敬称略）

# 本資料の取り扱いについて

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述等は、現時点における情報に基づき判断したものであり、マクロ経済動向及び市場環境や当社の関連する業界動向、その他内部・外部要因等により変動する可能性があります。

従いまして、実際の業績が本資料に記載されている将来の見通しに関する記述等と異なるリスクや不確実性があります。

ご了承ください。