

# 2019年6月期第1四半期 決算説明資料 (東証一部 3916)

---

2018年11月19日

デジタル・インフォメーション・テクノロジー株式会社

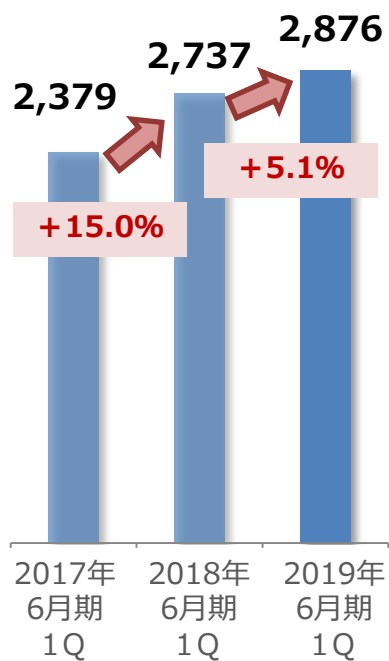


- 1. 2019年6月期第1四半期 決算概要**
2. 2019年6月期 重点施策と  
連結決算業績予想
3. 成長戦略
4. 参考資料

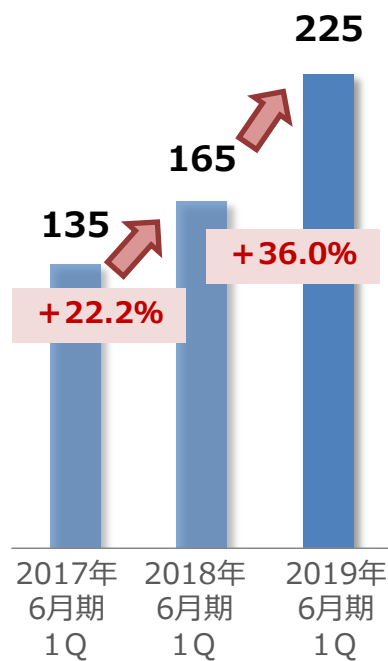
## ■ 増収・増益、第1四半期としては過去最高の業績を更新

単位：百万円

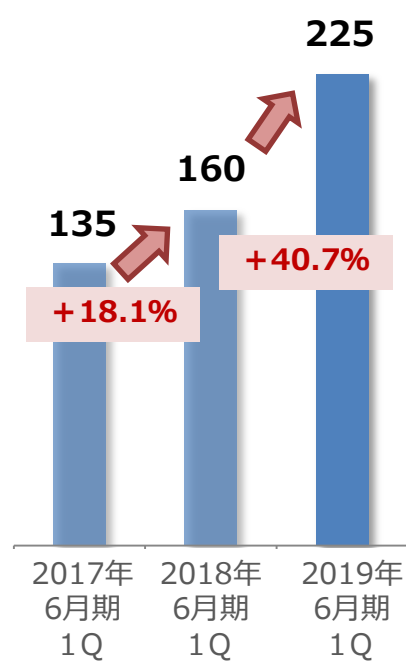
### 売上高



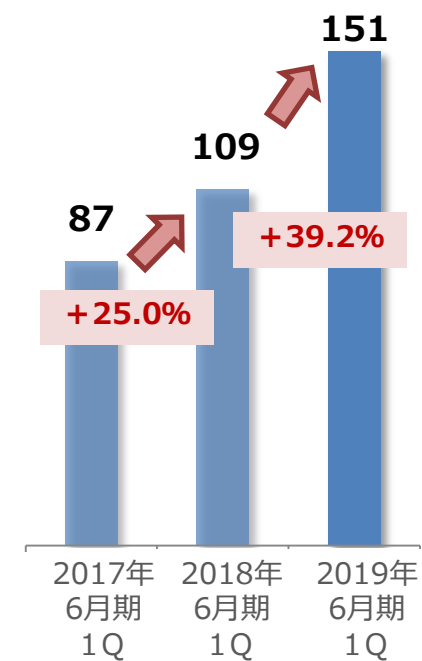
### 営業利益



### 経常利益



### 四半期純利益



# 2019年6月期第1四半期連結業績の概要

■ 売上高、段階利益共に利益率を含め前期を上回り、計画以上に進捗

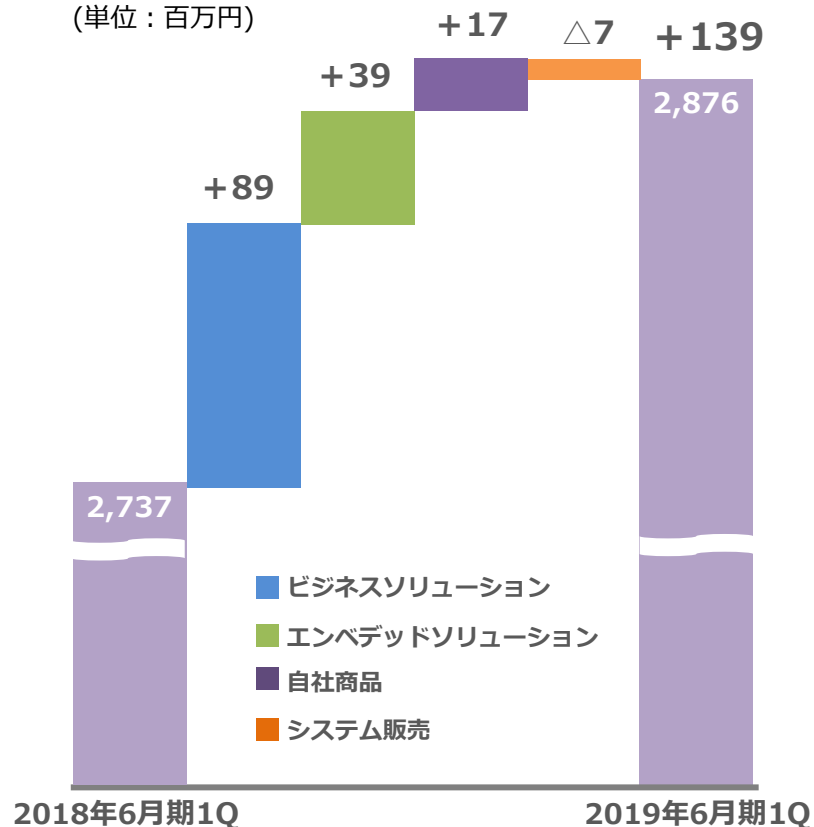
(百万円、%)	2018年6月期 第1四半期		2019年6月期 第1四半期		2019年6月期 通期		前年同期比 (%)	達成率 (%)
	実績	構成比 (%)	実績	構成比 (%)	計画	構成比 (%)		
売上高	2,737	(100.0)	2,876	(100.0)	11,904	(100.0)	+5.1	24.2
売上総利益	607	(22.2)	675	(23.5)	—	—	+11.1	—
販売管理費	442	(16.1)	450	(15.6)	—	—	+1.8	—
営業利益	165	(6.0)	225	(7.8)	1,000	(8.4)	+36.0	22.5
営業外収益	3	(0.1)	1	(0.0)	—	—	△67.2	—
営業外費用	9	(0.3)	1	(0.0)	—	—	△87.4	—
経常利益	160	(5.8)	225	(7.8)	997	(8.4)	+40.7	22.6
特別利益	—	—	—	—	—	—	—	—
特別損失	—	—	—	—	—	—	—	—
税金等調整前当期（四半期） 純利益	160	(5.8)	225	(7.8)	—	—	+40.7	—
当期（四半期）純利益	109	(4.0)	151	(5.3)	666	(5.6)	+39.2	22.8

# 売上高、営業利益増減要因（前年同期比）

■ 売上総利益の増加が販管費の増加を上回り、営業利益は前年同期比36.0%増

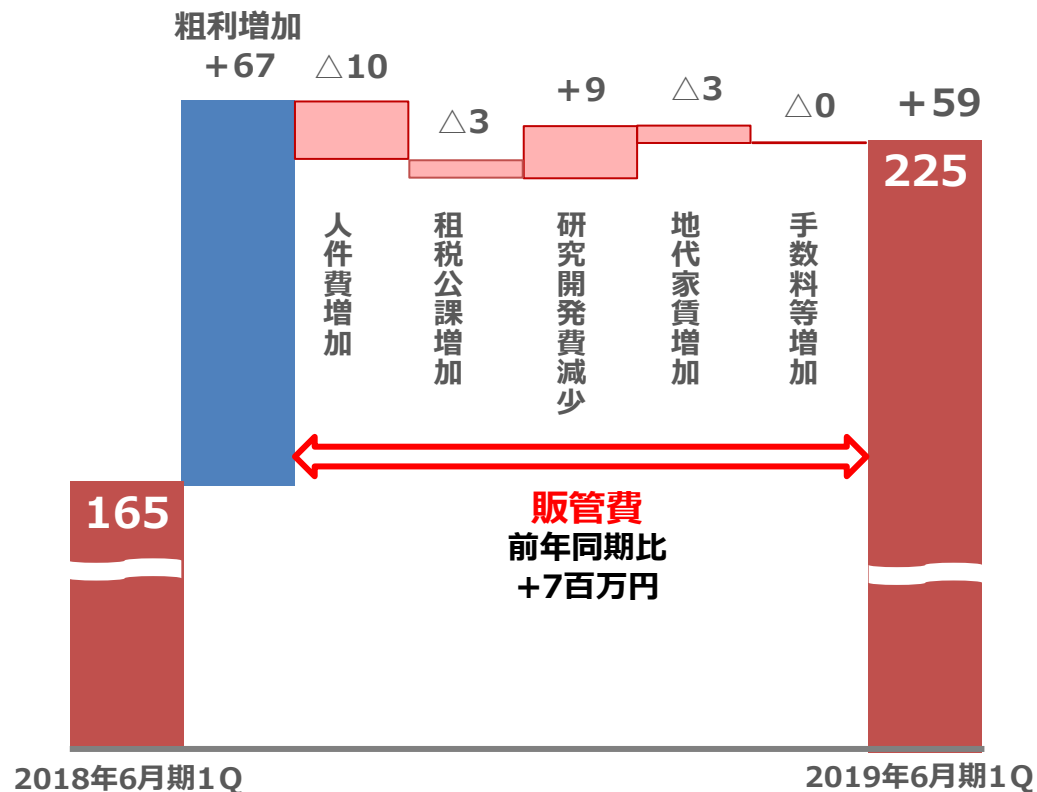
## 売上高

(単位：百万円)



## 営業利益

(単位：百万円)

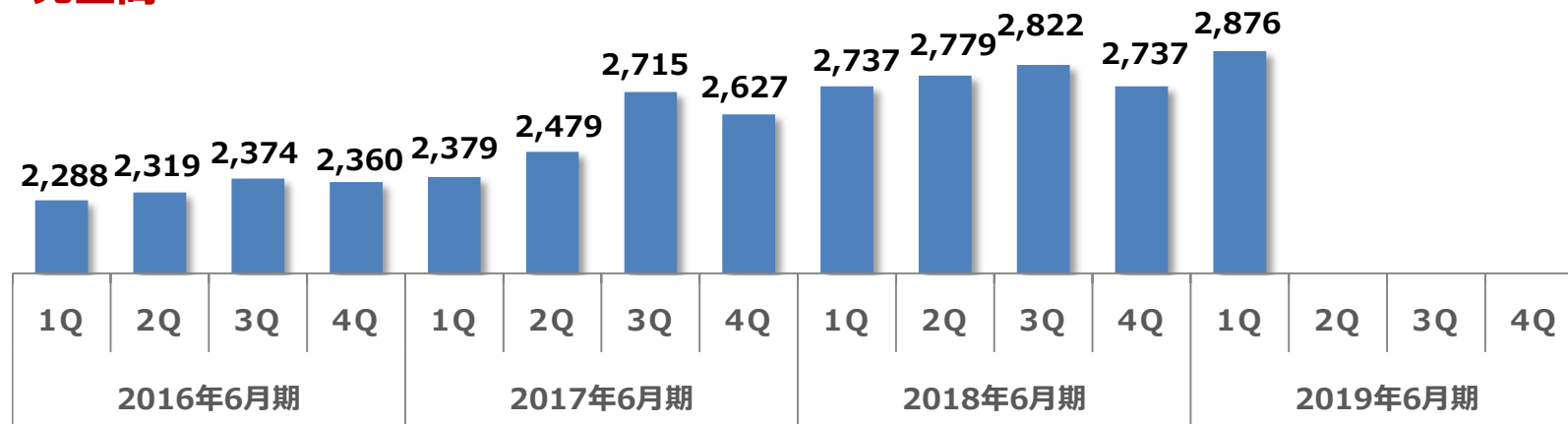


# 四半期別売上高および営業利益の推移

## ■売上高・営業利益ともに着実に前期を上回り推移

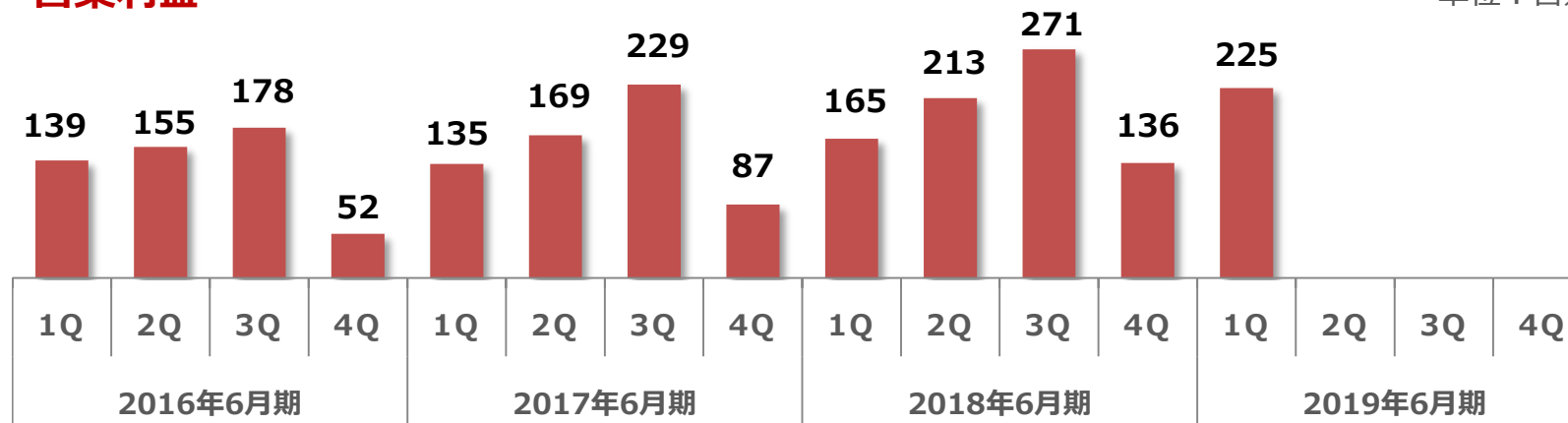
### 売上高

単位：百万円



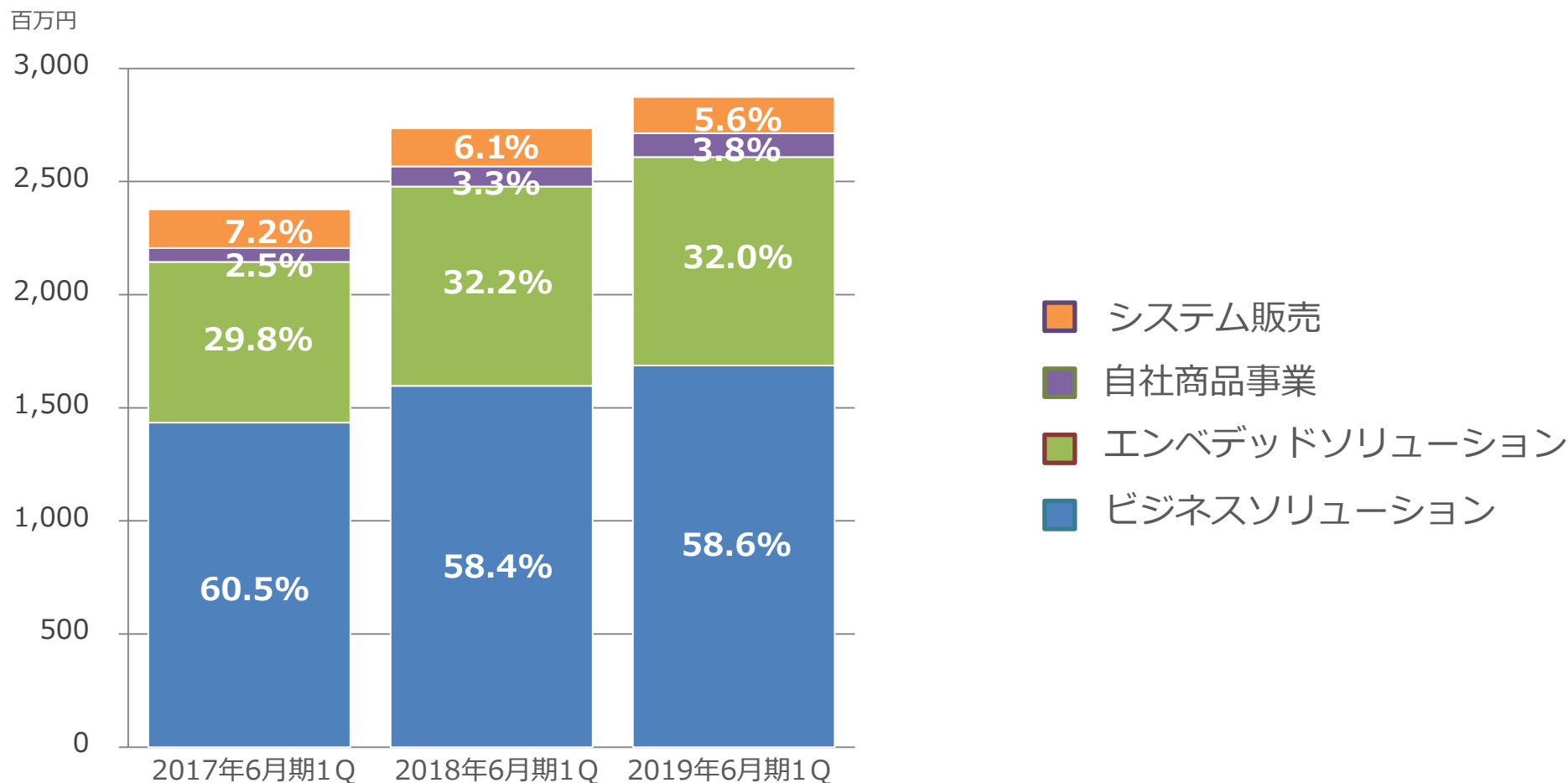
### 営業利益

単位：百万円



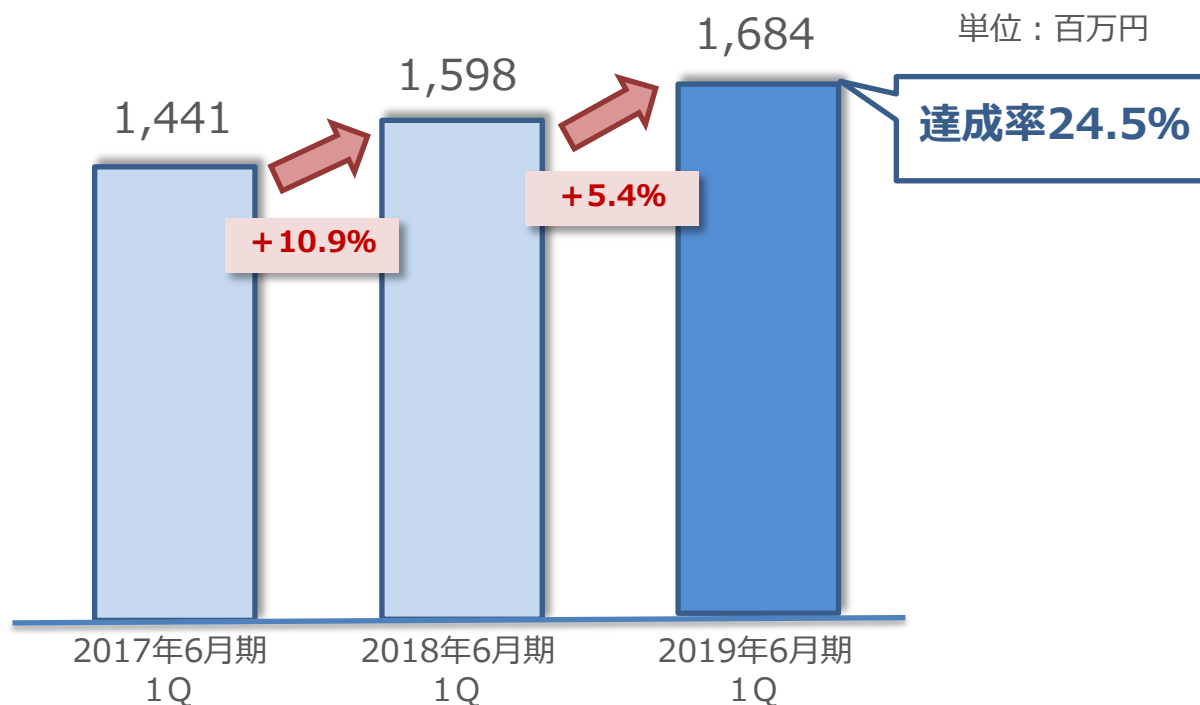
※営業利益は、新入社員の受け入れ、期末手当等で、第4四半期に減少する季節性あり

■ 変動幅は小さいが、自社商品事業が着実に伸張



売上高：1,684百万円／前年同期比：+5.4%

- 金融系業務システム開発事業が堅調に推移
- 運用サポート事業が堅調に推移
- 流通関連のシステム開発が伸展

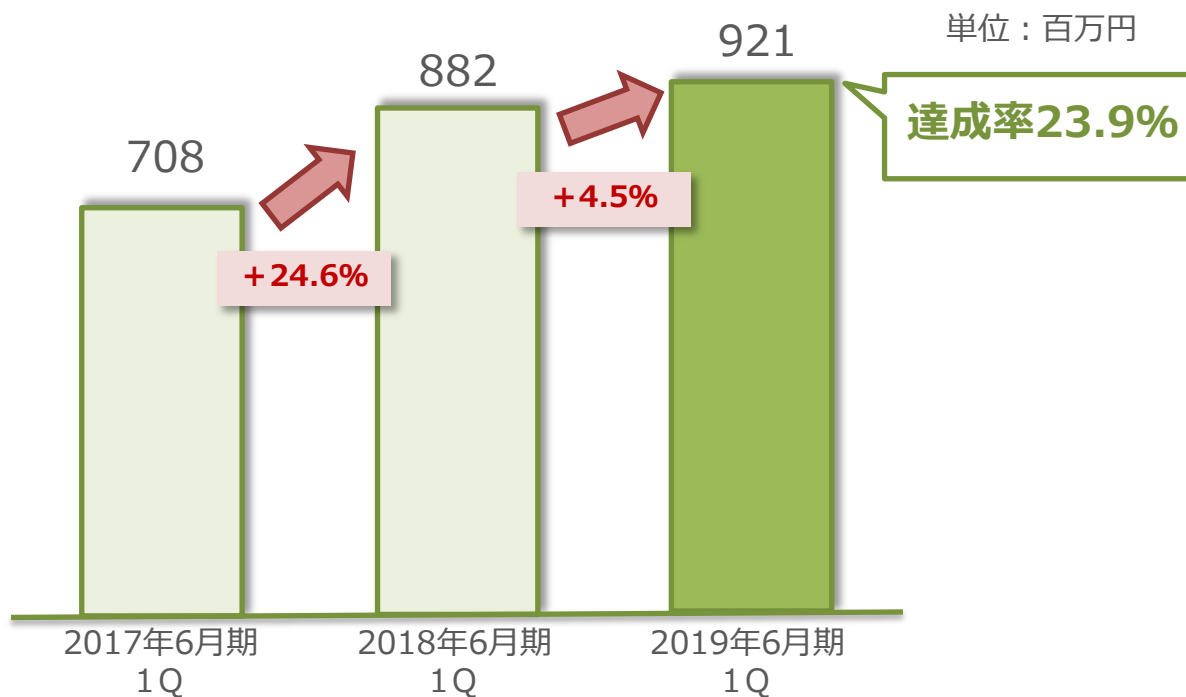






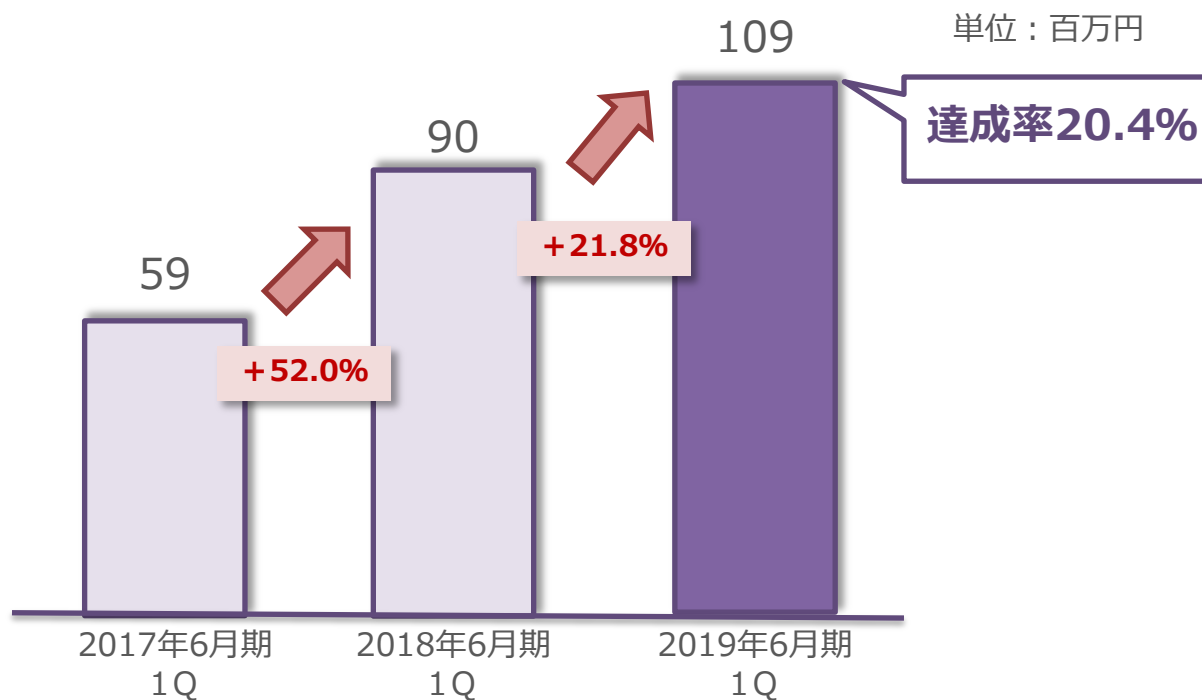
## 売上高：921百万円／前年同期比：+4.5%

- 車載開発の需要が好調により増収
- 当社グループが得意とする通信モジュール関連の受注が増加



## 売上高：109百万円／前年同期比：+21.8%

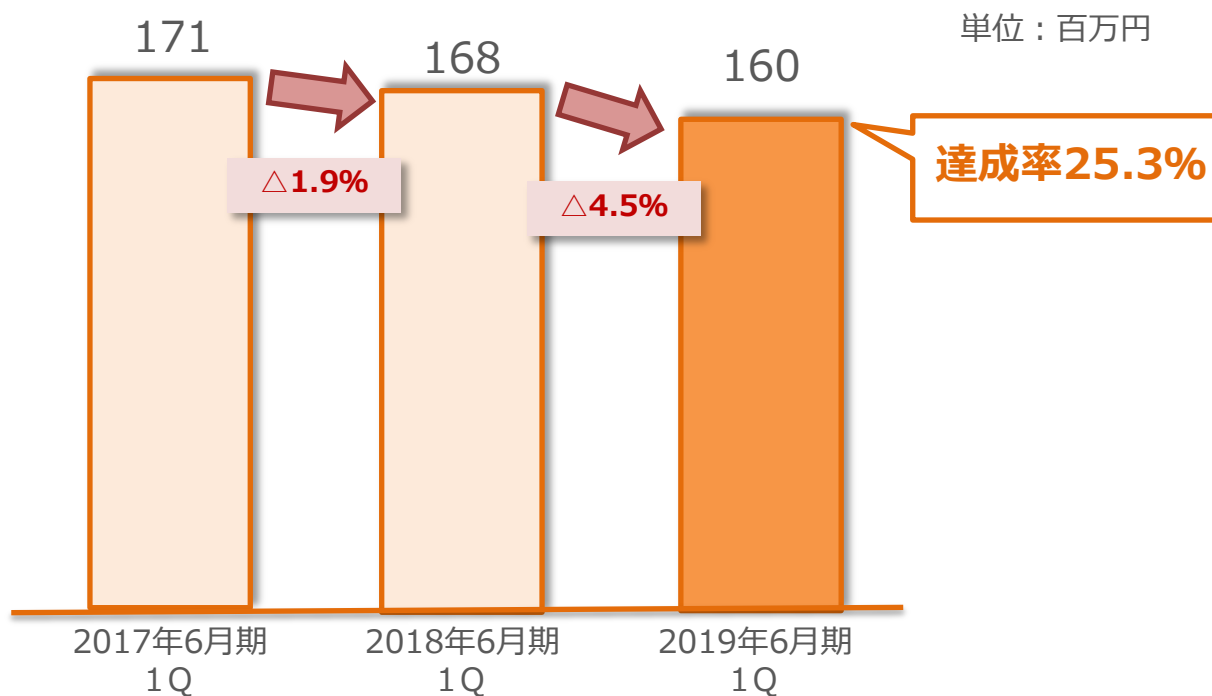
- 【WebARGUS】企業の改ざん防止意識の高まりと製品の機能拡張により、大手企業への導入が段階的に進展
- 【xoBlos】市場ニーズに応じた製品化と働き方改革の有効ツールとしての認知度の高まりにより、案件数が大幅に拡大



売上高：160百万円／前年同期比：△4.5%

- 楽一販売の売上は減少したが、利益率の高いサーバー版の販売が伸び、利益は改善

※ 楽一とは カシオ計算機株式会社製の中小企業向け業務支援及び経営支援の基幹システムです。

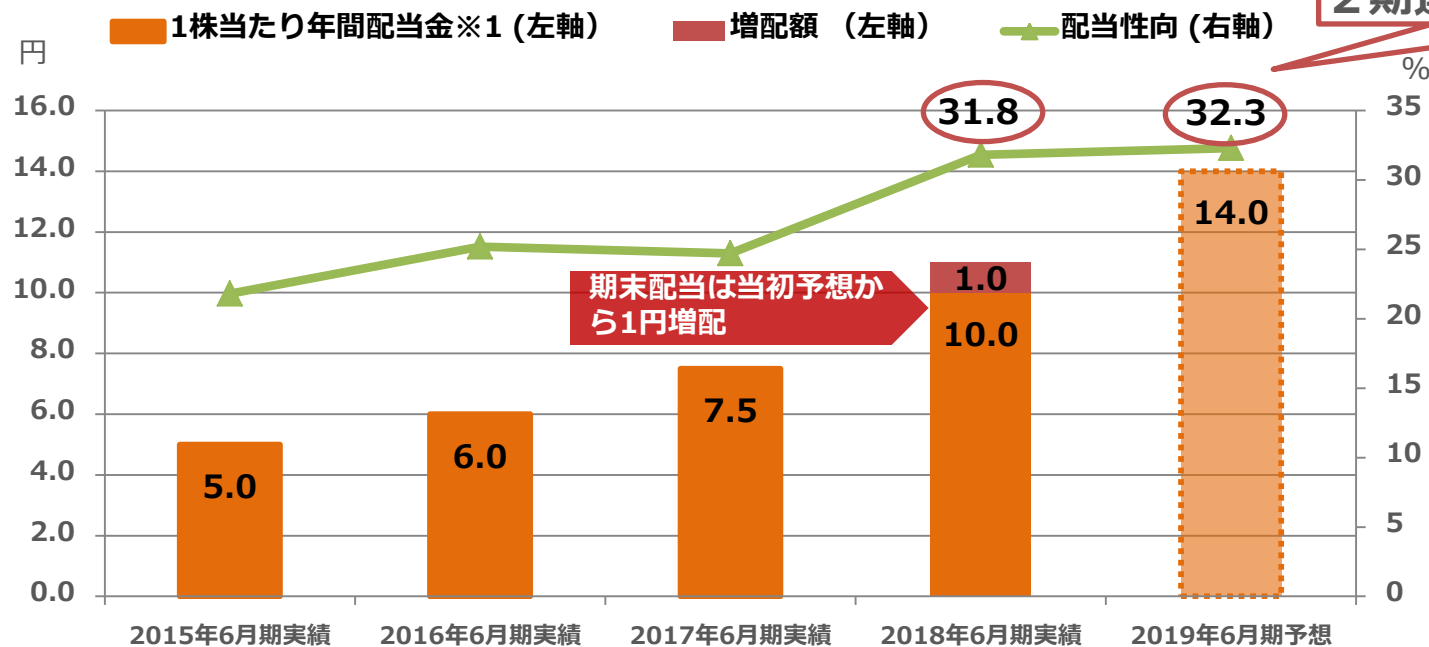


■ 自己資本比率が増加し、引き続き健全な財務体質を維持

(単位：百万円)	2018年6月期	2019年6月期 第1四半期	差額
総資産	4,083	3,997	△85
流動資産	3,397	3,266	△130
固定資産	685	730	+44
負債	1,461	1,312	△148
純資産	2,621	2,684	+62
自己資本比率	64.2%	67.2%	+3.0pt

# 株主還元（配当+自社株式購入）

## 配当金、配当性向の推移



年間配当14円  
【中間7円、期末7円】(予想)  
2期連続 連結配当性向30%以上

※1 2016年10月1日付、および2018年4月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割をそれぞれ実施しました。2017年6月期以前の1株当たり年間配当金、および1株当たり当期純利益は遡及修正した数値です。

※2 2017年8月に自己株式7万株を買入れました。

	2015年6月期実績	2016年6月期実績	2017年6月期実績	2018年6月期実績	2019年6月期予想
1株当たり年間配当金※1 (円)	5.0	6.0	7.5	11.0	14.0
1株当たり当期純利益※1 (円)	22.93	23.80	30.34	34.57	43.37
配当性向 (%)	21.8	25.2	24.7	31.8	32.3
自己株式買入額※2 (百万円)	—	—	—	136.6	
総配分性向 (%)	21.8	25.2	24.7	57.5	

- 増収・増益、第1四半期としては過去最高の業績を更新
- ビジネスソリューション事業：金融系業務システム開発は踊り場から脱する傾向、運用サポート事業は堅調に推移、流通系システム開発が伸長するなど順調なスタート
- エンベデッドソリューション事業：車載関連が順調に伸長。通信モジュール関連の受注の増加もあり、順調なスタート
- 自社商品事業：「WebARGUS：ウェブアルゴス」と「xoBlos：ゾブロス」が順調に伸長
- 2019年6月期年間配当予想は14円、連結配当性向は32.3%と2期連続30%以上を実現

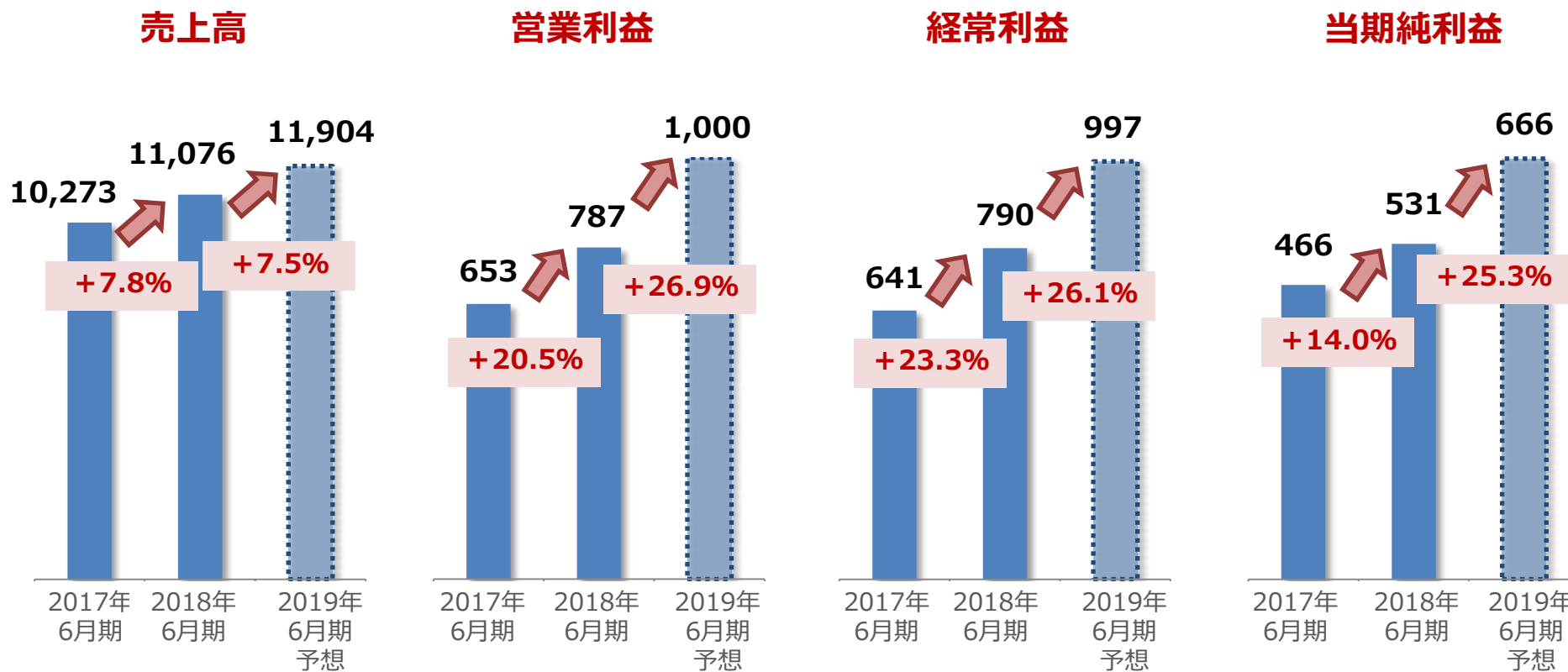
1. 2019年6月期第1四半期 決算概要
- 2. 2019年6月期 重点施策と  
連結決算業績予想**
3. 成長戦略
4. 参考資料

施策の柱	今後の打ち手	第1四半期の実績
<b>堅固な事業基盤の構築</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 強みがある金融系、車載系等の領域で、案件規模を拡大</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 金融機関の情報化投資の継続と自動車関連業界の設備投資の増加等により、堅調に推移</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 蓄えたSIノウハウや運用サービスと自社商品を組み合わせた新たなビジネスを開拓</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 自社商品の導入時インフラ構築や導入後サポートをカンパニーとの協働で推進</li> </ul>
<b>成長領域への経営資源の集中</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 市場成長が著しい自動車関連分野（自動運転、車載通信機器、安全基準）に注力</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 車載機器関連が順調な伸びを示し、中でも通信モジュール関連の受注が増加</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 蓄えた知識・技術を最先端分野（クラウド、IoT、フィンテック等）へ展開</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ クラウド基盤構築や、電力・ガス機器、車載機器等と連携したIoT関連開発の受注が増加</li> </ul>
<b>自社商品を軸とした新しい価値の提供</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 大規模ユーザーへの導入促進と代理店協業によるストックビジネスの強化 ※SaaS（Software as a service）</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ WebARGUSエンタープライズ版による大規模ユーザーへの提案強化。 代理店協業によるSaaS型モデルの展開にて中規模ユーザーへの提案・商談を促進することで導入社数を増加させストックを強化</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ WebARGUSを中心とした当社の展開するセキュリティ商材をDIT Securityとしてブランド化。今後は国内外のセキュリティベンダーと協業し、お客様に包括的にセキュリティ商材を提供</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ F-Secure社(フィンランド)と協業を行い脆弱性診断サービスを提供共催セミナーなどを展開</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ IoT版WebARGUSの商品化</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ IoT版WebARGUSの適用領域の拡大に向けた研究開発を継続</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 国内外のRPA製品と連携し製品力を強化</li> <li>■ 代理店協業による拡販</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ RPAベンダーと連携し、セミナーや展示会に積極的に参加。RPA導入、未導入顧客を問わず引合い増加</li> </ul>

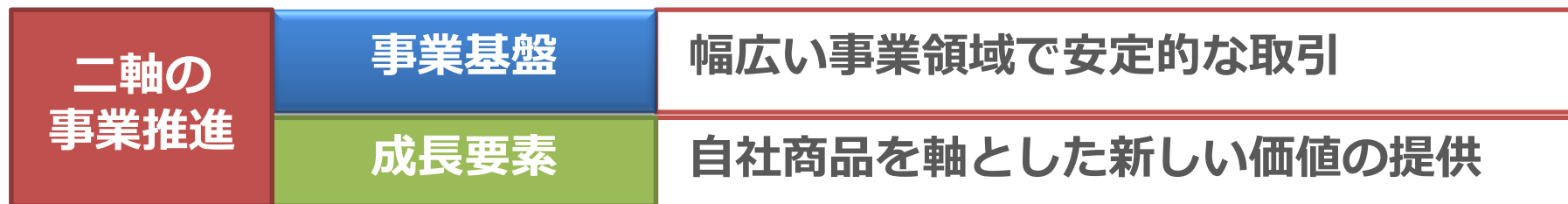


■ 売上、利益とも過去最高を更新し、9期連続増収増益予定

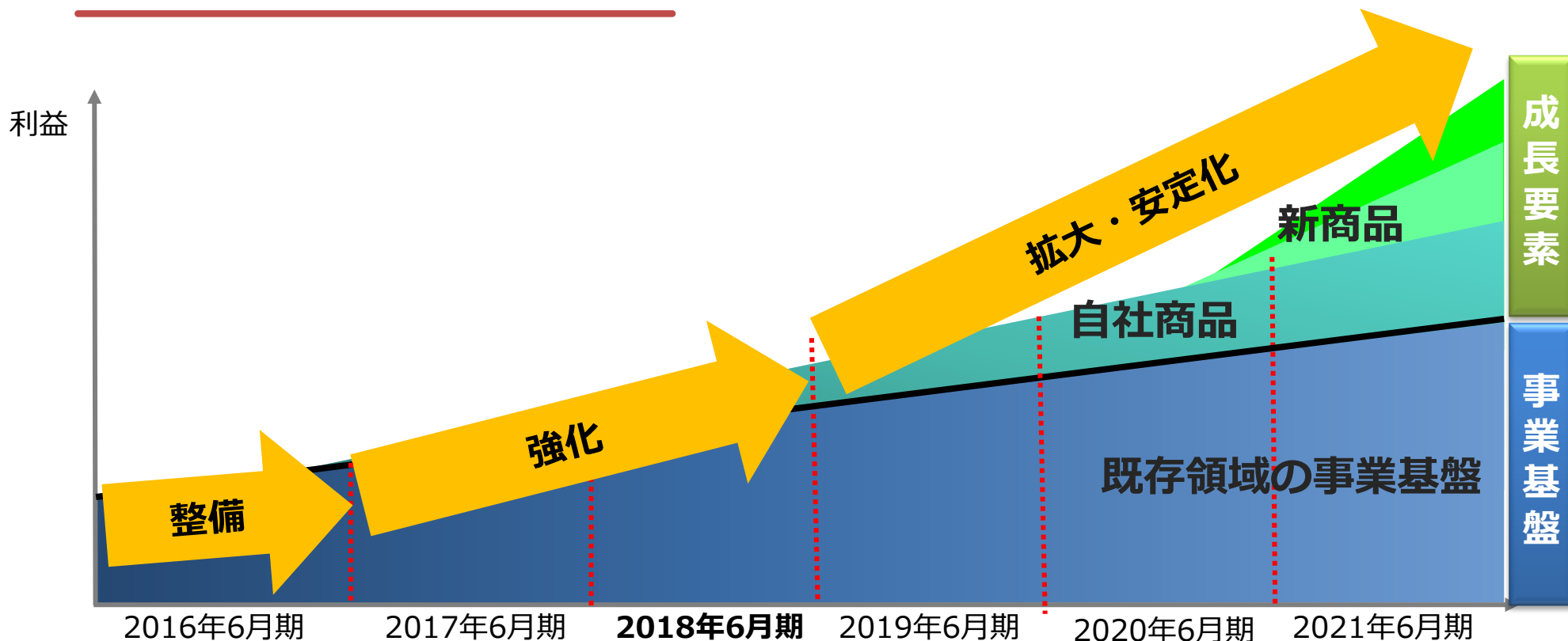
単位：百万円



1. 2019年6月期第1四半期 決算概要
2. 2019年6月期 重点施策と  
連結決算業績予想
3. **成長戦略**
4. 参考資料

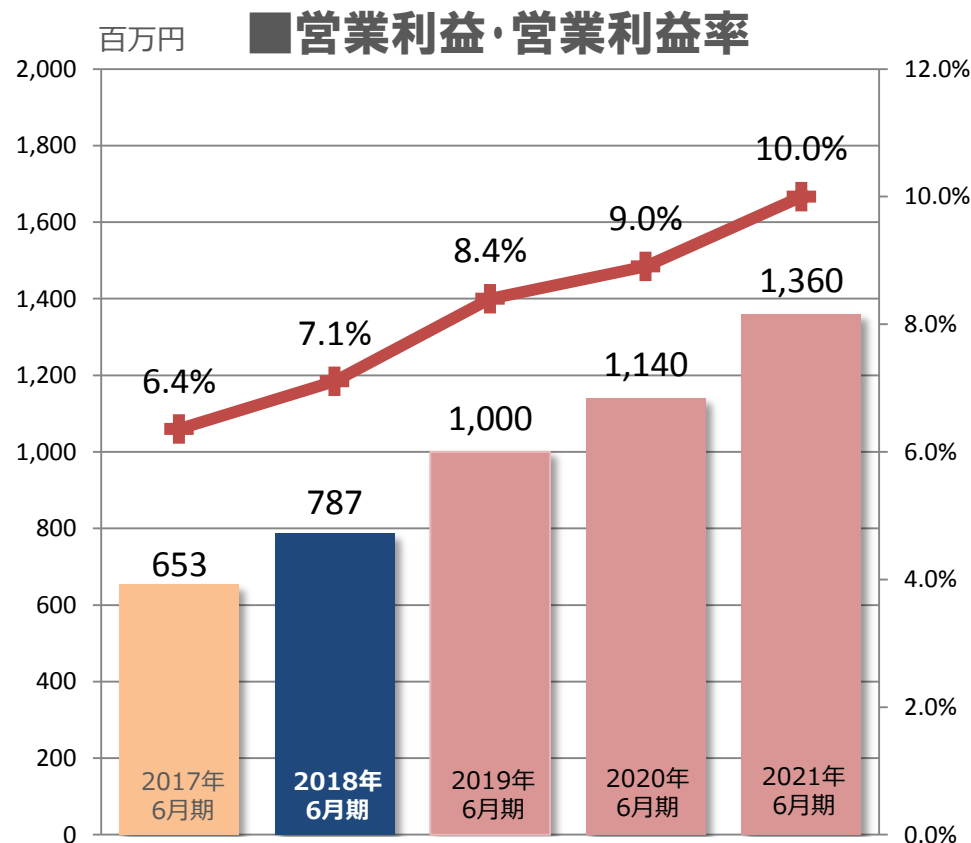
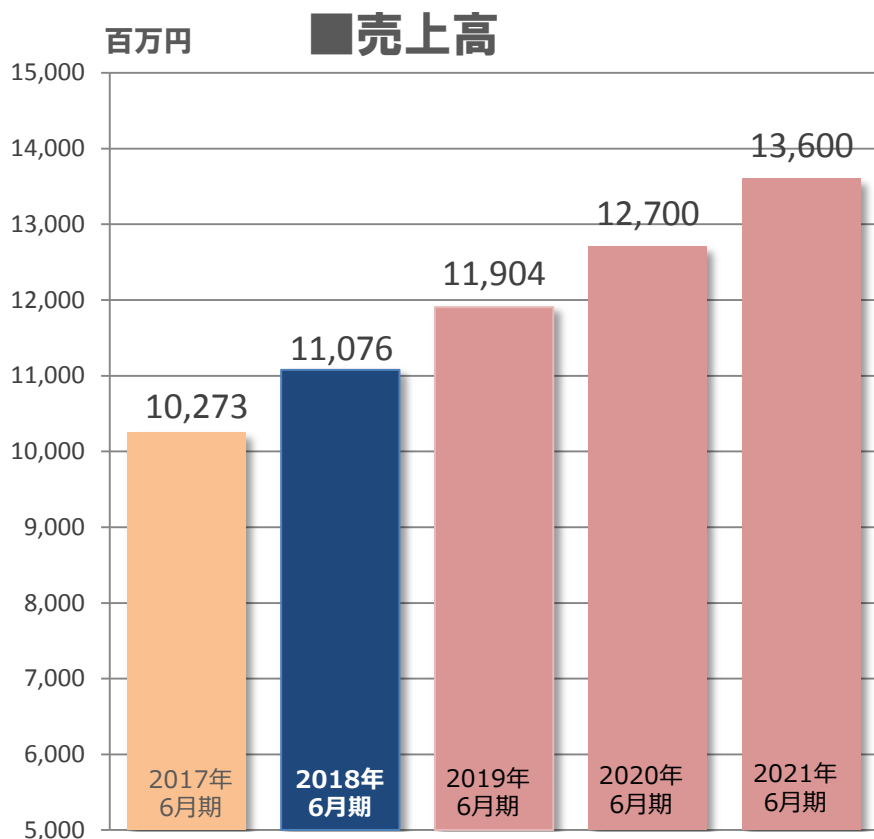


## 成長へ向けた利益構成イメージ



# 中期計画 連結売上・営業利益計数サマリー

<b>中期目標</b> 4年以内に トリプル10 を目指す	<b>売上高</b>	100億円 (2017年6月期) . . . <b>達成!</b>
	<b>営業利益</b>	10億円 (2019年6月期)
	<b>営業利益率</b>	10% (2021年6月期)



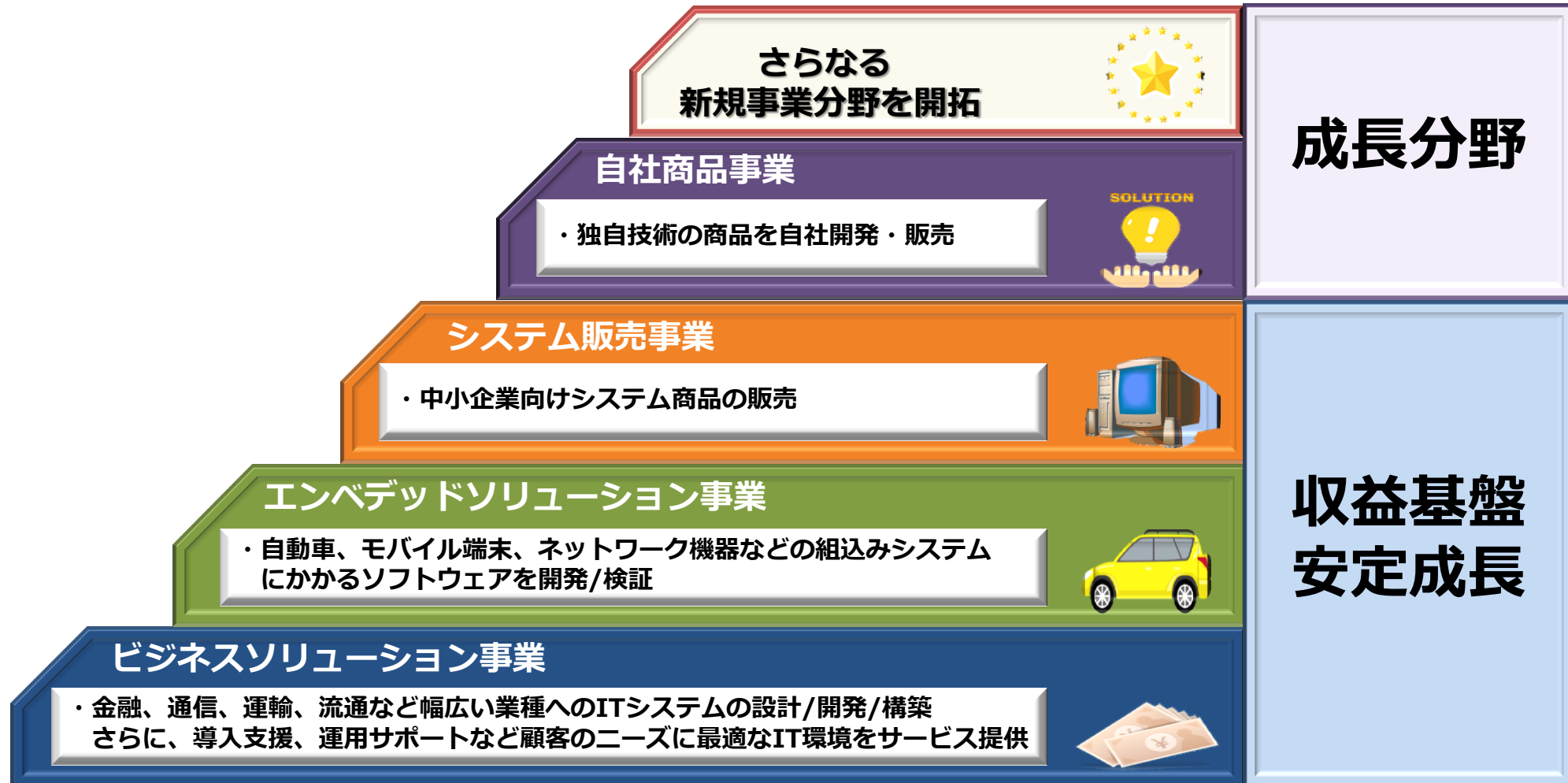
更なる企業価値向上に向け、資金を活用する予定



- M & A : 既存ビジネスの人材不足の中、ビジネスソリューション系、エンベデッドソリューション系における最適な会社のM & Aを検討
- 協業・提携 : 相互補完する製品やビジネス領域を持つ会社との協業・提携を推進
- 株主還元 : 成長のための大規模投資(IoTに絡むセキュリティ製品への投資等)とのバランスをみながら徐々に配当性向を高めて行く方針

1. 2019年6月期第1四半期 決算概要
2. 2019年6月期 重点施策と  
連結決算業績予想
3. 成長戦略
4. **参考資料**

セグメント		売上構成比 (19年6月期1Q)	事業分野
ソフトウェア 開発事業	ビジネスソリューション	58.6%	業務システム開発事業
			運用サポート事業
	エンベデッドソリューション	32.0%	組込み開発事業
			組込み検証事業
自社商品事業	3.8%	自社商品開発販売事業	
システム販売事業		5.6%	システム販売事業



## デジタル・インフォメーション・テクノロジー事業基盤

技術力 = 「業務知識」 × 「開発力」 × 「コア技術」

知的財産 = 「業務経験」 × 「優良な顧客」 × 「モラルの高い社員」 × 「プロジェクト管理」



## DITグループの強み1 多面多様のIT企業

- ① 業務システムの開発・運用、組込みシステムの開発・検証と事業領域が広い
- ② お客様層が、大企業から中小企業まで幅広い
- ③ 独自性があり、今後市場拡大が期待できる自社商品がある

## DITグループの強み2 部分最適と全体最適の組織戦略

- ① 部分最適に関しては、専門特化したカンパニー制を導入  
その領域でのNo.1を目指すとともに、経営者人材を育成している
- ② 全体最適に関しては、本社・本部がカンパニーのシナジーを追求している



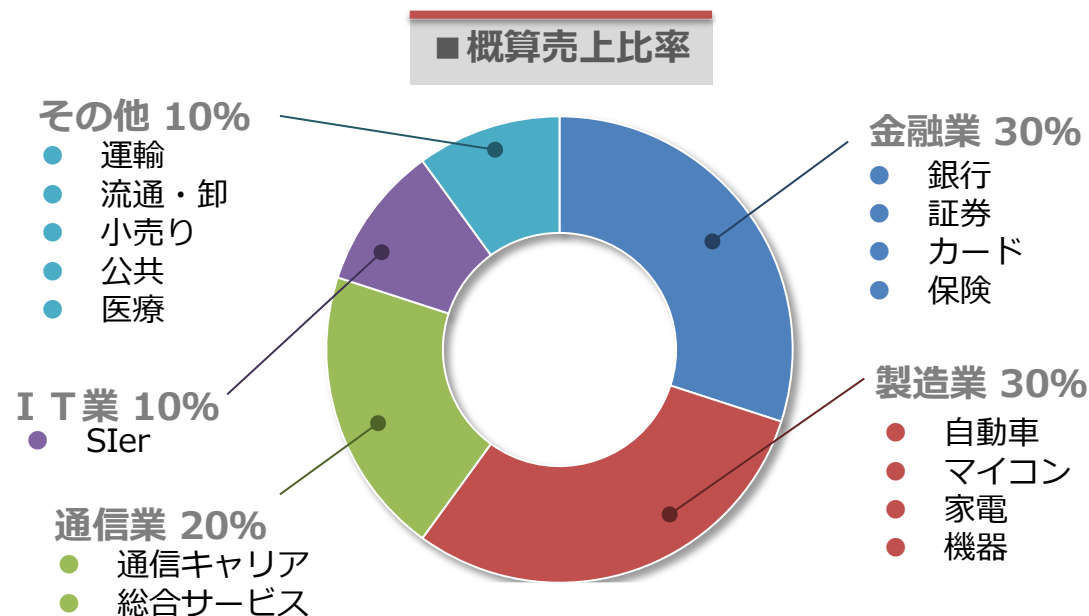
- 優良企業からも評価される業務知識、高い技術力、価格競争力
- 顧客のニーズを汲み取り、一気通貫で形にできる能力
- 顧客との信頼関係に基づく長期安定ビジネス

商号	デジタル・インフォメーション・テクノロジー株式会社
業界	情報サービス産業
従業員数	987名（連結2018年6月末時点）
売上高	110億7,600万円（連結2018年6月期決算実績）
代表取締役社長	市川 聡
設立年月日	2002年1月4日（創業1982年7月）
資本金	4億5,315万円（2018年6月末時点）
決算期	6月
拠点	拠点：東京都中央区、川崎、大阪、松山、仙台 子会社拠点：東京都豊島区、横浜、千葉、君津、高崎、カンザス
市場／銘柄コード	東証一部／3916

商号	DIT America, LLC.	東洋インフォネット株式会社
事業内容	組込みシステム商品（主に海外向携帯電話）に関する第三者検証事業の米国における業務	カシオ計算機株式会社の代理店として、主に中小企業向け業務支援・経営支援の基幹システム「楽一」の販売及び自社開発商品を販売
従業員数	20名（2018年6月末時点）	49名（2018年6月末時点）
売上高	1億9,000万円（2018年6月期決算実績）	5億9,800万円（2018年6月期決算実績）
代表者	代表社員 馬場 太一郎	代表取締役社長 村山 憲一郎
設立年月日	2011年1月	1996年2月4日
資本金	50,000米ドル（2018年6月末時点）	1,000万円（2018年6月末時点）
出資比率	100.0%	100.0%
所在地	10975 Grandview Dr., Suite 150 Overland Park, Kansas 66210 USA	東京都豊島区南池袋 2 - 3 5 - 4

## DITグループの顧客基盤

主にB to B / 取引先 (2,600社弱) は、上場企業 及びその関連会社から中小企業



## 開発したソフトウェアの主な用途

金融、通信、運輸、流通等の業務システム

自動車、モバイル端末、ネットワーク機器等の組込みシステム

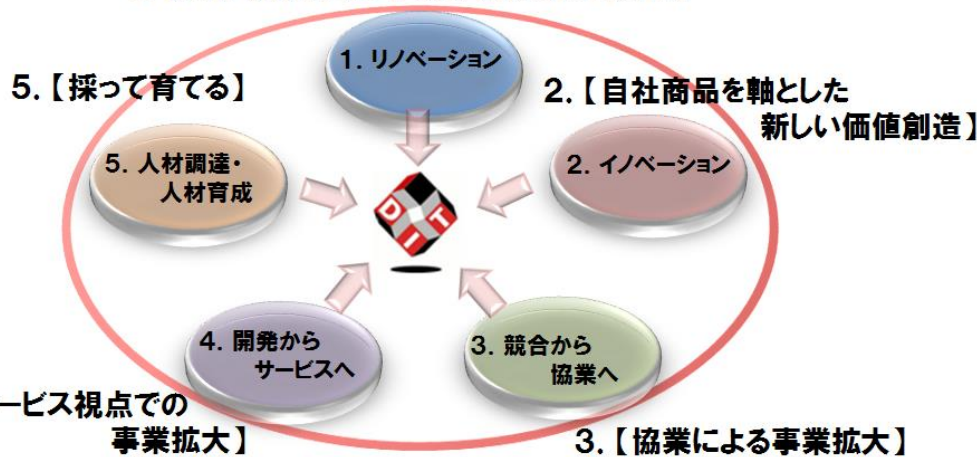
企業理念	全体	顧客起点
	会社	育成、コミュニケーション
	個人	付加価値向上、目的目標をもつ、熱い情熱をもつ

経営理念	社員の生活を守り、 且つ社会に貢献する
------	------------------------

**中期経営方針** 付加価値の追求と変化対応への取り組みから、  
経営の安定成長を目指す

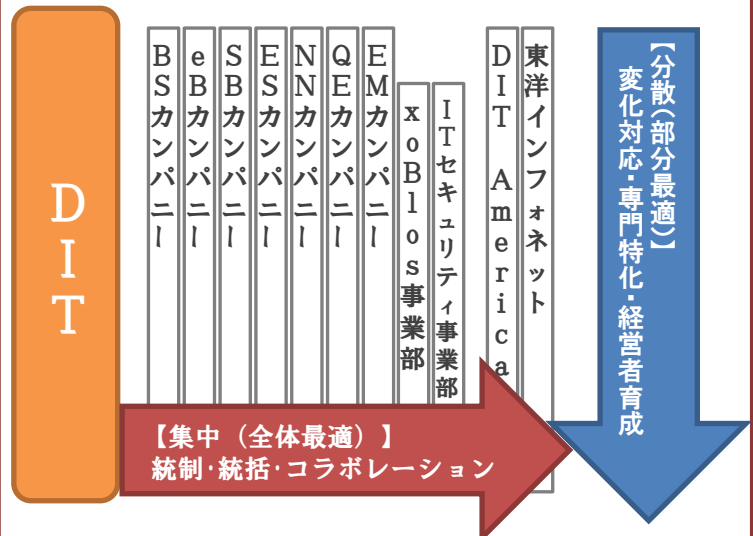
## 5つの基本的な事業戦略

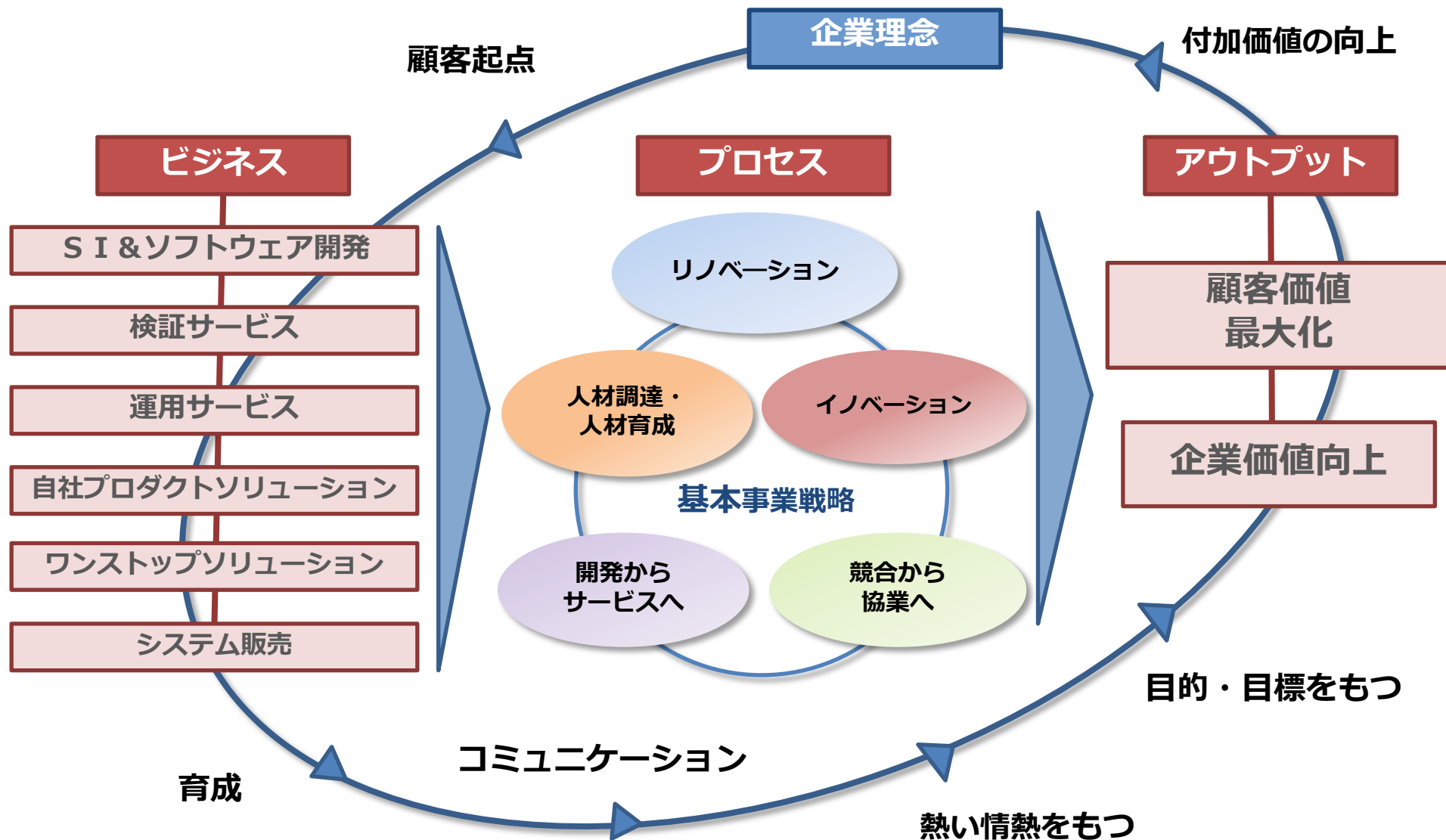
### 1.【既存事業の改革による事業基盤の強化】



## 分散（部分最適）と集中（全体最適）の組織戦略

### 組織戦略







とは：たとえ**防御が突破**されても**ウェブ改ざん**状態をほぼ**ゼロ**に  
ウェブ改ざん **瞬間検知・瞬間復旧** ソフトウェア

<ウェブアルゴス>



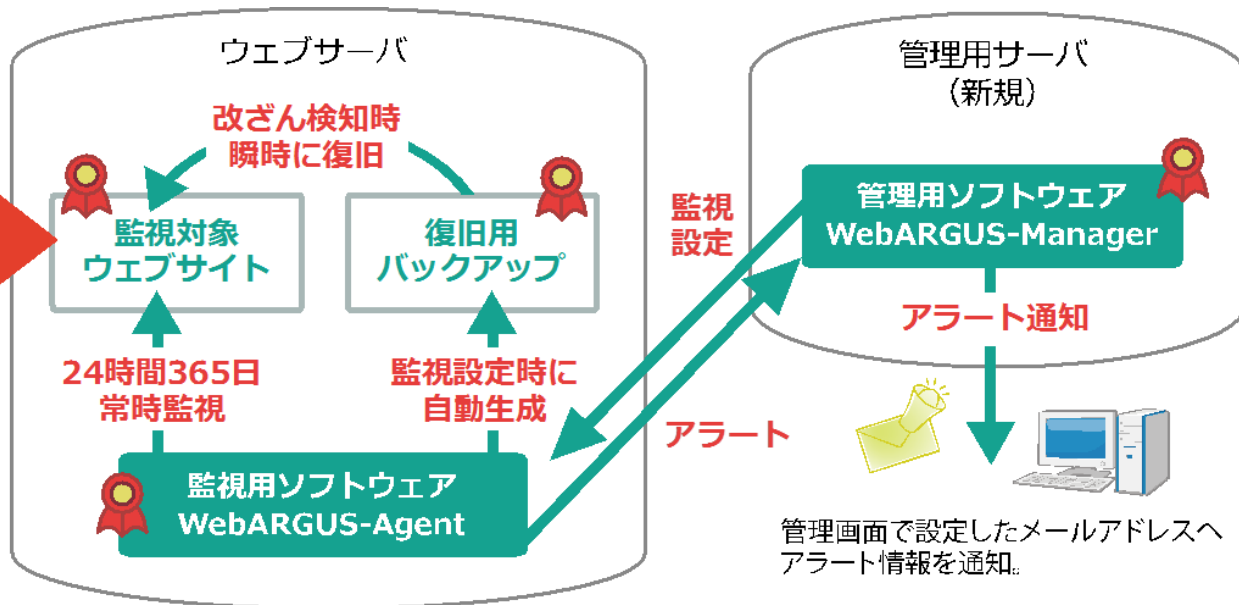
悪意のある攻撃者

改ざん!

- 不正アクセス
- 内部犯行...



製品本体や監視対象コンテンツ  
復旧用バックアップデータは  
ハッシュ値を電子署名で保護し  
真正性を担保しています。



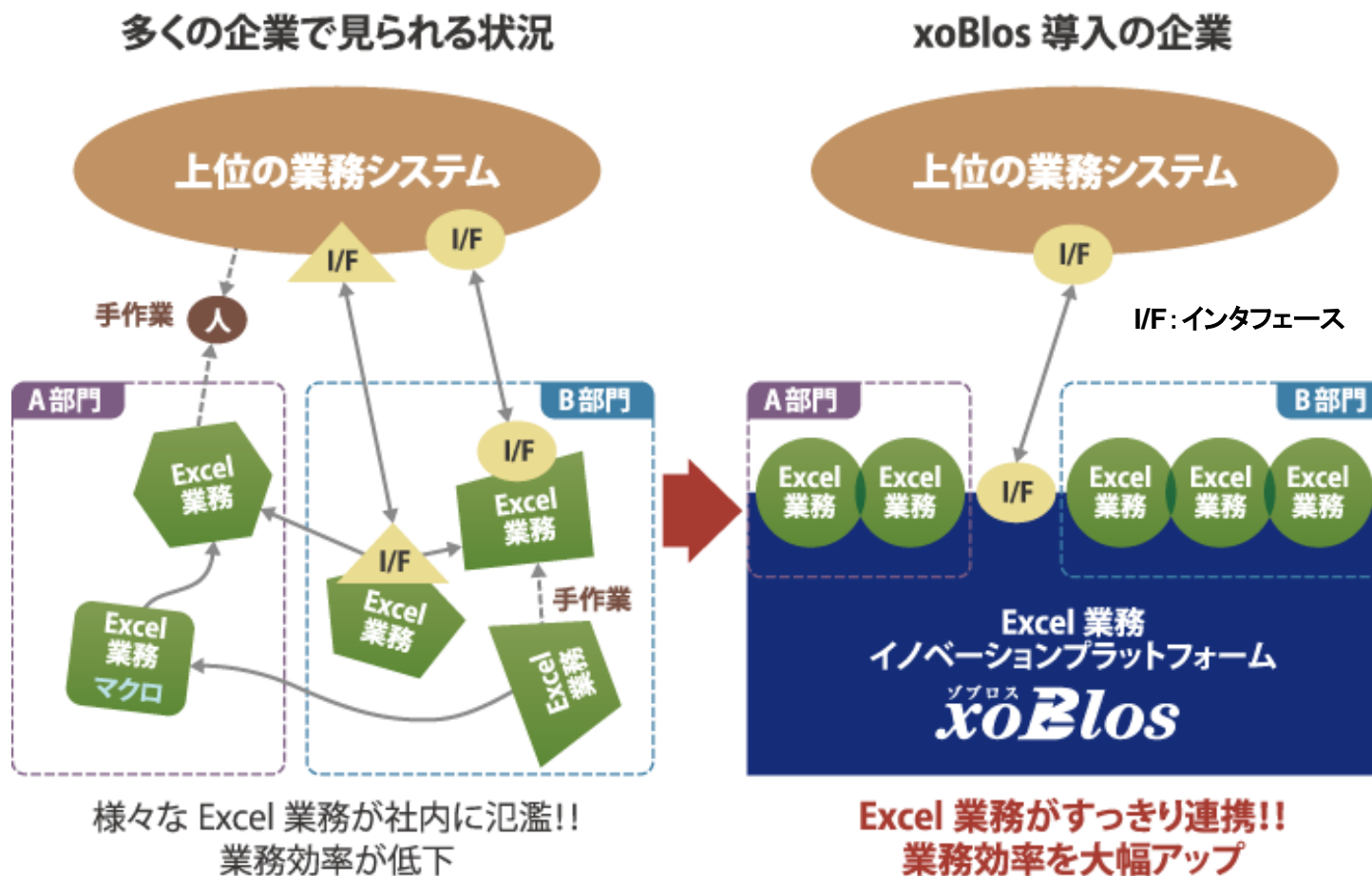
改ざん状態を  
1秒未満で自動復旧

ウェブサーバ内の  
設定ファイルや  
実行モジュールへの  
改ざんにも対応

防御製品が対応できない  
手口や内部犯行も  
瞬間検知・瞬間復旧

ソブロス  
**xoBlos**  
(ソブロス)

とは：データ活用業務を革命的に改善する  
エクセル業務イノベーションプラットフォーム







## デジタル・インフォメーション・テクノロジー株式会社

**本資料ならびにIRに関するお問い合わせは、下記までお願いいたします。**

デジタル・インフォメーション・テクノロジー株式会社  
経営企画本部 I R ・ マーケティング部 榎本  
TEL 03-6311-6532 FAX 03-6311-6521  
E-mail : ir\_info@ditgroup.jp

- この資料に記載された内容は、一般的に認識されている経済・社会等の情勢及び当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。
- 本資料において提供される情報は、「見通し情報」を含みます。これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- それらはリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本資料に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。